

钻探工作计划(通用5篇)

时间过得真快，总在不经意间流逝，我们又将续写新的诗篇，展开新的旅程，该为自己下阶段的学习制定一个计划了。计划为我们提供了一个清晰的方向，帮助我们更好地组织和管理时间、资源和任务。以下是小编为大家收集的计划范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

钻探工作计划篇一

全站统一思想，使大家认识到，进一步转变服务观念，以群众满意为标尺，认真开展日常工作，推动全镇畜牧业持续健康发展；深入贯彻落实《食品安全法》、《农产品质量安全法》、《畜牧法》、《动物防疫法》、《饲料和饲料添加剂管理条例》《兽药管理条例》等法律法规。

(一)切实抓好春防工作。我站把春防工作作为今年上半年年度工作的重中之重，同时分派技术精干人员，采取分片分社，责任到头，严格按照“村不漏组、组不漏户、户不漏畜、畜不漏针”的标准要求，其中免疫了猪口蹄疫、高致病性猪蓝耳病、猪瘟各1.314万头、牛口蹄疫0.081万头、羊口蹄疫0.315万头、鸡禽流感5.715万羽、鸭禽流感6.768万羽、鹅禽流感0.486万羽、鸡新城疫5.25万羽；建立了免疫档案等；确保了免疫密度和质量。

(二)抓好检疫及食品安全工作。加强检疫监管，严格落实产地检疫和屠宰检疫“四到位”，要求屠宰点的检疫员严格执行各项规章制度，准时到岗，按照检疫操作规程进行检疫，严格杜绝不合格肉品出场。上半年，全镇共实施产地检疫生猪1955头、禽类4714羽、屠宰检疫猪1864头，全镇共收检疫费13943元。同时加强质量检验检测，认真完成饲料、兽药、养殖及屠宰环节“瘦肉精”等各项质量安全监测任务，扩大抽查覆盖面，提高检测频次和密度，其中共用“瘦肉精”检

测卡221张。

(三)切实开展惠民工程。一是加强宣传。通过村社干部，以会代训等形式，切实宣传好中央财政实施能繁母猪死亡保险、向规模化发展畜牧业以及退耕还林后续产业化发展等惠民工程，鼓励调动农民的积极性；二是严格执行惠民工程。及时落实相关惠民工程的补贴等。

为大力倡导鼓励标准化、规模化养殖发展要求，今年我站在年初推进了实施方案，使得全镇生猪养殖大户有11户、养牛大户有2户、养羊大户14户、养鹅大户6户、1个养鹅基地、养鸡大户2户。

- 1、是农户对养殖积极性不高，市场价格不稳定、发展不平衡。
- 2、是防检管理工作有待于加强，由于交通条件和现有体制，导致防检管理工作难度不断增大。

通过半年深入开展群众路线教育实践活动，全站人员的学习意识得到了进一步加强，服务宗旨意识进一步增强，工作的自觉性有了很大的提高。纵观半年的工作，虽然取得了一定成效，但还存在着许多不足，同上级的要求还有差距，我们将以此为契机，紧紧围绕全镇经济发展的.大局，认真做好服务工作，努力提高工作效率，为群众提供优质、高效、及时的服务，为全镇的畜牧业增效、农民增收作出新的贡献。

钻探工作计划篇二

- (1)改变传统的教育观念，提高对学生素质培养的要求；
- (2)注意研究有效的教学方法，培养学生的能力；
- (3)有意识地培养学生主动学习的愿望。

我们的具体作法如下：

我们数学组每位教师有富有强烈的事业心和责任感，严谨治学，讲师德，图进取，有民主，竞争，团结，高效的组风。全组教师为了提高数学成绩，培养学生良好习惯，实行集体备课，老教师无私奉献，新教师虚心好学，集思广益，通力合作。他们辅导学生非常耐心，遇到问题总是共同探讨，经常互相交流，取长补短，激发学生学习兴趣，挖掘非智力因素，努力缩小落后面，教学效果较好。他们经常一起研究提高数学复习课教学质量的方法和措施，交流从前带班的经验。数学组形成了一个团结勤奋，锐意进取的战斗集体，充分体现了教研组的整体功能。

为了节省老师的备课时间，发挥每位老师的特点，同仁之间互相学习，互相借鉴，本学期数学组采用了集体备课，每位老师在这个基础上，根据自己的特点，风格再进行修改，在教学上体现出自己的个性。特别是本学期本组所上的多媒体课，大家分工合作，共同制作课件，再拷贝到每个人的u盘上，根据自己的情况修改使用。

教案力求符合下列要求：

- 1， 教学目标应有：认知目标，技能目标和情感教育目标，确定数学思想及数学方法的培养目标，提高学生的思维能力及创新能力，通过引导与规范管理，使学生养成良好的学习习惯。
- 2， 根据学生实际和教材安排，深入理解教材编排意图，突出重点，分散难点，对不同层次的学生要有不同层次的教学内容及不同的教法。
- 3， 根据教材不同内容，采取不同教学方式，课堂模式百花齐放。

上完课就在一起研究上课过程中出现的问题，各抒己见，集体评议。在教学过程中，我们要求各个备课组要做到“五个统一”，即统一备课，统一作业，统一进度，统一复习，统一试卷，资源共享，相互讨论，相互补充。

钻探工作计划篇三

1、网上填报公司房地产开发暂定资质信息。根据公司业务拓展需要和建设行政主管部门要求全面完成公司房地产开发暂定资质相关资料收集、整理及网上填报等内容。目前我公司暂定资质申请已通过审核，同时相关内容根据公司业务按季填报。

2、协助部门领导完成瑞兴隆商砼站相关洽谈事宜，同时积极做出相关设备及材料市场调研工作，完成关于瑞兴隆商砼站分析及调研报告，并上报集团公司。

3、收集、整理、编制公司建筑企业资质申报资料。在公司及部门领导指导下，协调其他部门收集集团公司所有人员学历、职称等资料，根据建筑企业资质申报条件筛选符合条件人员，并按照申报相关要求整理信息，编制资质申报资料成册。

4、根据租赁站扣件需求，完成各类扣件第二批20xx0套及第三批30000套采购工作。

在完成工作的同时，我也发现了自己工作中存在的一些不足，主要表现在：

第二，与其他部门同事协调工作时略显不到位，分配较为不合理。但是在以后的工作里，我一定会努力提高相关业务水平，充分发挥团队精神，快速、高效、准确地完成工作，为我公司的发展壮大贡献出应有的力量。

钻探工作计划篇四

本班共37人，其中男生18人，女生19人。本班学生热爱班集体，积极向上，活泼可爱，大多数孩子有了初步的学习意识，能够按时完成作业，维护班级纪律，大胆参与学校班级的事情，从中锻炼和提升自己，可塑性极强。可是也有一小部分孩子，入学前的行为习惯不良，学习意识不足，一个学期还没有进入入学状态，还需要花大力气在这部分孩子身上，虽然有难度和挑战，但我相信在大多数同学的影响和帮助下，在老师的悉心教育下，他们本学期会有所转变。

建立一支积极进取，责任心强、管理能力强的班干部队伍。营造读书氛围，创建书香班级。培养学生良好的行为规范，弘扬正气，形成勤思好问的学风，团结进取的班风。

- 1、继续进行日常行为规范训练，强化《小学生日常行为规范》的落实。
- 2、进行赏识教育，老师赏识学生，学生学会赏识自己，赏识他人，开展“三当”活动。
- 3、积极配合学校、少先队的各种活动，开展丰富多彩的中队活动，培养学生强烈的责任感和班级荣誉感。强化自我约束，自我管理的能力。
- 4、建设班级文化，创建书香班级，开展星级读书竞赛。
- 5、继续开展“亲自读书”“书香家庭”的活动。
- 6、加强与任课教师和家长的沟通交流。每周询访任课教师，每月进行家访。

四、活动安排

二月份：

- 1、加强初期行为规范教育
- 2、三项竞赛开始

三月份：

- 1、“学雷锋、树新风”主题教育活动
- 2、庆祝“三八”妇女节
- 3、植树节活动

四月份：

- 1、期中教学质量测试、反馈
- 2、一二年级广播操比赛

五月份：

- 1、一、二年级口算、笔算测试
- 2、劳动最光荣

钻探工作计划篇五

20xx年是我们***广告部业务开展的开局之年，做好20xx年广告创收工作，对开创市尝 媒体运营管理有着至关重要的意义，做好20xx年广告创收工作，对于我自己也具有十分重要的特殊意义，广告部工作计划。因此，我要调整好工作思路、增强责任意识，充分认识并做好今年广 告创收工作。

充分利用现有资源，尽最大努力、最大限度的开拓 广告市常 鉴于目前我们的终端数量有限的情况在争取投放的同时，也会为未来的市场 多做铺垫工作，争取有更多大投放量、长期投放的客户参与进来。根据终端数量的增长情况，有针对性地调整工作策略、开发新的领域。

1、在第一季度，以市场铺垫、推动市场为主，扩大***公司的知名度及推进速度告知， 因为处于双节的特殊时期，很多单位的宣传计划制定完成，节后还会处于一个广告低潮 期，我会充分利用这段时间补充相关知识，加紧联络客户感情，以期组成一个强大的客 户群体。适当的寻找小一些的投放客户将广告投放进来，但我预计对方会有要求很低的 折扣或者以货抵广告费的情况。

2、在第二季度的时候，因为有“五一劳动节”的关系，广告市场会迎来一个小小的高峰期，并且随着天气的逐渐转热，夏季饮品、洗浴用品、防蚊用品等的广告会作为投放 重点开发。

3、第三季度的“十一”“中秋”双节，广告市场会给后半年带来一个良好的开端，白酒 、保健品、礼品等一些产品会加入广告行列。并且，随着我公司终端铺设数量的增加， 一些投放量大的、长期的客户就可以逐步渗入进来了，为年底的广告大战做好充分的准备。

4、年底的广告工作是一年当中的顶峰时期，加之我们一年的终端铺设、客户推广，我相信是我们广告部最热火朝天的时间。随着冬季结婚人群的增加，一些婚庆服务、婚庆用 品也会加入广告行列，双节的广告气氛也会在这种环境下随之而来。

我会充分的根据实际情况、时间特点去做好客户开发工作，并根据市场变化及时调节我 的工作思路。争取把广告额度做到最大化！

做市场开拓是需要根据市场不停的变化局面，不断调整经营思路的工作，学习对于业务人员来说至关重要，因为它直接关系到一个业务人员与时俱进的步伐和业务方面的生命力。我会适时的根据需要调整我的学习方向来补充新的能量。产品知识、营销知识、投放策略、数据、媒体运作管理等相关广告的知识都是我要掌握的内容，知己知彼，方能百战不殆（在这方面还希望公司给与我们业务人员支持）。

另外，在xx年年末的时候，我报考了***大学的****专业，因为我了解到其中有很多的做影视前期、后期及管理的课程，广告部的管理、编播也会有很多这方面的工作，我将系统地、全面的进行学习，以便理论结合实际。好让自己在广告部能够发挥更大的作用。

积极主动地把工作做到点上、落到实处。我将尽我最大的能力减轻领导的压力。

以上，是我对20xx年的一些设想，可能还很不成熟，希望领导指正。火车跑的快还靠车头带，我希望得到公司领导、部门领导的正确引导和帮助。20xx年，我将以崭新的精神状态投入到工作当中，努力学习，提高工作、业务能力。