

最新研究生工作汇报 写工作报告的格式(模板6篇)

报告在传达信息、分析问题和提出建议方面发挥着重要作用。优秀的报告都具备一些什么特点呢？又该怎么写呢？下面是小编为大家带来的报告的范文模板，希望能够帮到你哟！

研究生工作汇报 写工作报告的格式篇一

今年上半年以来，我镇在县委、县政府的领导下，全面落实科学发展观，紧紧围绕年初制定的各项工作目标，优化经济结构，转变发展方式，加大项目建设力度，推进城镇集聚建设，推动科学发展，促进社会和谐，结合城乡一体化建设工作的开展，进一步解放思想，更新观念，真抓实干，开拓进取，取得了经济建设稳步发展和社会各项事业的全面进步。

一、上半年工作情况

始终坚持全面建设小康社会目标，作为农业、农村和农民工作的指导思想和立足点、落脚点。上半年，我镇大力发展特色经济，服务城镇，富裕农民，已收到了实效。

(一)农业注重区域特色，结构调整措施落实

1、进一步优化农作物种植结构。今年我镇农作物总播种面积11313公顷，与上年持平。按照《逊克县20xx年农业生产优惠政策实施意见》的精神，努力提高玉米、杂豆等作物的种植比例。玉米播种面积1320公顷，同比增长330%；大豆9693公顷，同比减少13.4%；杂豆300公顷，同比增长21%。帮助农民引进各类优质种子累计达17吨，化肥3500吨，农药85吨，着力提高我镇种植效益与抗灾能力。引进新品种，提高管理水平，严格质量标准，增加科技含量，各种农作物长势良好。

2、优化土地经营形式，大力推广土地规模经营。按照“依法、自愿、有偿”的原则，流转土地，采取农机合作社，农民种植专业合作社及农业科技示范园区等形式，通过加强宣传，落实扶持政策等措施，合理引导农民进行土地流转与规模经营。共完成土地流转1300公顷，同比增长14%，土地规模经营达到4500公顷，同比增长31%，占总耕地面积的40%。

3、科技示范园区作用明显□201x年共落实园区2个，建立高产玉米种植示范园区560公顷，大豆新品种示范园区100公顷，实施面积660公顷，农业科技示范区实现了连片种植，充分发挥了农业机械作用，提高了农业生产效率，进一步推广了使用良种、良法，提高农业标准化水平。

4、畜牧经济规模不断扩大。紧随市场需求进行调节养殖种类，以科技为动力，市场为导向、在搞活流通上下苦功，走大户带动、典型引导的路子。今年扶持以养牛，养羊、生猪为重点的规模养殖。全镇现黄牛存栏3433头、生猪存栏5581头、禽存栏10598只、羊存栏15072只。一是加快优良品种的推广力度。引进优良新品种黑头羊800只，生猪新品种如杜洛克、长白、大白等，为我镇畜牧业的长足发展奠定坚实基础。二是建设畜牧养殖小区，发展规模养殖。按照“产业建设基地化、基地建设规模化、规模养殖园区化、园区生产标准化”的思路，推动传统养殖向现代养殖转变、零星散养向规模化养殖转变，努力实现经济效益、社会效益、生态效益和谐统一。目前，已成立养殖小区3个，小公河养牛合作社、双河村训华生猪养殖场，西兴村野猪扩繁场。引资60万元建立的振民生猪养殖场，猪舍面积2600平方米，预计下半年养殖生猪3000头。三是加强畜产品安全和生猪普查工作。年初镇政府成立畜产品安全领导小组，与各养殖场、兽药经营单位签订畜产品质量安全承诺书24份，明确管理相对人的义务责任，提高了全社会对畜产品安全的重要性认识。扎实开展生猪普查，认真入户调查，共计普查养殖户346户，生猪存栏5581头，为上级提供了详实数据。

(二)城乡一体化建设效果明显，项目建设有序推进

我镇在去年工作的基础上，按照年初制定的工作总体思路，突出重点，以《逊河镇总体规划》为依托，继续加大城乡一体化试点镇的建设力度，加大资金、项目争取力度，依托现有资源、区位和产业基础，继续加大产业培育和发展工作力度，使我镇建设向着“合理布局，有序发展，环境优雅，经济繁荣”的方向推进。一是小学教学楼建设，小学教学楼三层3024平方米、教师周转房一层175平方米，总投资750万元，已开工建设。二是土地开发项目，哈尔滨市中兴房地产开发逊河镇原小学120xx平方米综合楼，投资1440万元。现已拆迁完毕，正在办理各项批件中。三是农民幸福大院，逊河镇政府投入3万元，现已购买了一处房场，房场面积为1064平方米。投资40余万元，建成8户用房，用于逊河镇的低保户或无能力改造泥草房困难户的长期居住，现以平整场地，开工建设，建好后由逊河镇对幸福大院统一进行管理。四是镇村绿化，按照县政府的要求，现已栽植山丁子树299株、桃红246株、云中杨682株。共投入资金11105万元；栽植花卉20xx株、共投入资金20xx元。五是对逊河镇原有的边沟现在已损坏为523延长米，现目前已对施工队进行资质审核，并进行招标。

(三)积极开展“创三优”活动，创造优美人居环境

我镇立足长远，统筹谋划，在“创三优”活动中紧紧围绕一个中心，着力统一两种认识，扎实做好三个结合，确保了全镇“创三优”活动有序推进，扎实有效。围绕一个中心：紧紧围绕从改善农村居民生活环境入手，努力打造“村容整洁村貌靓丽”的现代新农村，尽快尽早实现幸福乡村目标这一中心。统一两种认识：通过以会代训的形式，我镇主要领导和分管领导多次亲自宣传村容村貌整治的重要性和必要性，使全镇干部统一认识到做好“创三优”活动有利于改善村民生活环境、提升村民幸福指数，有利于促进农村和谐稳定；统一认识到做好“创三优”活动是实现幸福乡村的前提，是建设社会主义新农村的基础。做好三个结合：为使“创三优”活

动真正落到实处，见到实效，我镇紧紧抓好三个结合，全盘谋划，周密部署，动员全社会力量参与其中。一是与新农村建设紧密结合，为沾河村拓宽路面2公里，路面两侧进行绿化，并在主要街道安装了景观栅栏1000延长米，这将极大地改善困难群众的居住环境。二是与小城镇建设工作紧密结合，在逊河村，集中人力利用一周时间，对各家房前屋后、过境公路两侧垃圾进行了集中清理，集中处理粪堆20多处、100多吨。三是与信访维稳紧密结合，镇干部走村入户，统一思想，凝聚人心，与村民共同创建美好家园，既激发全民热情，调动全民力量，又营造和谐氛围，奠定稳定基础。

(四)突出民生主线，社会事业长足发展

按照县的统一安排部署，今年上半年，我们始终把群众工作作为今年工作的重中之重来抓，突出民生这条主线，想群众之所想，急群众之所急，取得了良好的效果。完成逊河二村七站屯自来水工程，积极争取上级投资40万元，为布达敏村、延河屯打深水井两眼，彻底解决了群众的饮水难问题。

进一步加强养老、医疗、低保等社会保障体系建设，做到应保尽保，全面完成对全镇居民最低生活保障线人员的摸底调查工作。上半年发放优抚、定补、伤残款、临时救济金等各类优抚金额17.5万元，确保了困难群众的基本生活权益，取得了良好的社会效益。

森防、安全工作圆满完成。通过扎实的基础工作，使全镇群众安全意识得到进一步提高，上半年未发生重大森林火灾和安全事故，人民生活安乐祥和。

加强医疗卫生工作。为了深化医疗体制改革，促进农村公共卫生均等化的顺利实施，根据省、市、县文件精神的要求，6月19日，逊河镇举办为期5天的乡村医生公共卫生服务规范业务培训班，来自全镇15个村屯20余名乡村医生参加。在为期5天的培训里，系统地学习了公共卫生预防接种服务规

范、老年健康管理、重性精神疾病管理服务规范等10类41项的内容，使全镇乡村医生基本掌握了公共卫生服务规范的相关内容，更好地为全镇农村广大群众进行公共卫生服务打下坚实基础。公共卫生服务规范管理，规范健康档案工作，完善健康档案。把死档变成活档，变成真正意义的档案。全镇有重症精神病33人全部规范管理，定期随访；全镇慢病工作，有高血压600余人，管理161人定期随访，糖尿病人400余人，管理100余人，定期随访。计免工作：麻疹疫苗强化免疫工作，全镇调查摸底346名儿童，补种3人。

201x年全镇新农合参合人数为6854人，参合率为99.13%，逊河镇卫生院对新农合管理人员进行培训，掌握政策，做好宣传工作，加强乡村定点医疗机构管理，签订服务合同，实行动态管理，对不达标的村屯取消资格。

乡村一体化管理工作：上半年一体化管理工作，主要以村(屯)卫生所(室)改造为基础，对辖区内14个卫生所(室)进行了2轮检查，截止201x年5月31日，卫生所全部改造完成，药品库存已清理完毕，只等药品零差价的实行。

稳定低生育水平，提高出生人口素质，进一步加强计划生育宣传教育工作，继续深入开展“惠家工程”等系列活动，发放宣传资料8000份，群众受教育面达99%；切实抓好育龄妇女和流动人口的管理、服务工作，落实育龄妇女生殖保健措施，确保育龄妇女“三查”服务率达97%以上；进一步规范计划生育管理，将计划生育工作全面纳入依法管理轨道，坚持文明执法，加强对社会抚养费的征收管理，执行“收支两条线”制度，上半年共征收社会抚养费13例，30400元。加强打击“两非”力度，针对当前出生人口性别比偏高的现象，认真贯彻《禁止非医学需要鉴定胎儿性别和选择性别终止妊娠条例》，并把镇党委书记、镇长、主管副镇长电话做为举报电话，形成打击“两非”的浓厚舆论氛围。完善独生子女、农村二孩生育审批程序，共办理农村《独生子女父母光荣证》657人，345户，领取独生子女费64805元；城镇136人，49户，

领取独生子女费5755元；上半年办理农村《二孩生育证》2例。认真开展了20xx年度“全国农村部分计划生育家庭奖励扶助”摸底、核实、年审等工作，上半年又有10符合奖励扶助条件。

(五)创新社会管理体系，确保全镇社会稳定

继续充实完善“三位一体”的信访防控网络体系，今年上半年以来，通过问卷调查，入户走访，摸排各种矛盾纠纷，在包村工作组的积极协调下，镇、村两级共解决土地、等群众关心的纠纷5起，其他各类矛盾纠纷17起，做到了解决矛盾不出村，基本做到件件有落实，事事有回音，及时化解了矛盾，确保了一方平安。

二、下半年工作打算

(一)要进一步加强农业基础设施建设

利用农闲时间组织各村屯做好农田路整修，重点完成三合村抗旱井工程，申报完成逊比拉河小公河段治理项目，为秋收打好坚实基础。

(二)突出畜牧业发展

积极运作成立西兴村养羊农民专业合作社，帮助振民生猪养殖场及早投入运营，扎实做好动物疫病防治，不断扩大我镇畜牧养殖规模，提高农民收入。

(三)城乡一体化示范镇建设

依托包扶单位重点进行街道亮化项目建设、街道安装铁栅栏项目建设。加大对外宣传、带来招商引资的热度和强度。

通过逊河镇的历史和文化挖掘等多种手段，着力在对外宣传

和推介上下功夫，千方百计扩大逊河镇的知名度和影响力，在此基础上，继续加大招商引资的力度，扩大招商引资的效果。

(四) 拓宽农民增收渠道，提高农民增收本领

大力做好农业农村内部增收文章，通过搞好发动自觉调、树立典型带着调、提供服务帮着调、搞好开发促进调、加大奖惩等工作措施，进一步加大农业结构调整力度。通过逐步建立健全农村富余劳动力培训机制，提升农民工的务工水平，使劳务输出成为农民增收的又一有效途径。并通过农民外出务工这种形势，学本领、开眼界、长见识，把外地先进的管理经验和职业技能带回来，为我镇经济发展做出贡献。

(五) 强化各项措施，新农村建设要有新成效

深入开展新农村建设活动，加大工作力度，使村容村貌进一步改善；重点对沾河村进行改造，通过加大农业结构调整力度、发展个体工商户、加强农业实用技术培训、加大劳务输出等措施，广辟农民增收渠道，增强农民致富本领；加大对广大群众的思想宣传力度，使村风民风得到有效改善；加强对农村党员干部的教育，提高他们的综合素质能力，特别是民主管理、说服教育群众及驾驭全局的能力。

(六) 积极营造安全稳定的社会环境

进一步完善领导包案责任制和群防群治网络体系，积极主动解决好群众反映的问题和困难，把各种矛盾化解在萌芽状态；要加强社会治安综合治理，完善预警和快速反映机制，严厉打击各种违法犯罪活动，确保社会大局稳定。要高度重视安全生产工作，始终把人民群众的生命财产安全放在第一位，狠抓各项安全责任制的落实，加大对各种安全隐患的排查力度，坚决杜绝重大安全事故的发生。

(七) 大力发展各项社会事业，促进社会全面进步

完善人口与计划生育目标管理责任制，加强对人口的管理，保持和稳定低生育水平，不断提高人口素质。积极发展卫生事业，建立、完善卫生服务体系和医疗保健体系，加大扶贫救助力度，进一步做好农村新型合作医疗工作，不断扩大大病救助和医疗救助范围，确保群众生命健康。大力发展文化事业，为人民群众提供丰富多彩的精神食粮。

研究生工作汇报 写工作报告的格式篇二

我真实的感受到销售是一门艺术，要讲求语言的技能。作为珠宝销售员，让顾客买到满意的珠宝，需要考虑的几个方面：1认真的接待顾客，主动问好询问，微笑服务是关键，为客户制造一个轻松愉快的购物环境；2由于多数客户对珠宝知识了解不多，因此尽最大努力为客户介绍她所想要的珠宝类型，了解越多购买欲望越强，满足感越强，因为顾客是最好的广告。3减轻顾客压力，由于珠宝首饰价值相对较高，因此，顾客在最后成交前压力重重，所以要营业员采取分心的方法减轻顾客的压力。4购买结束后，应当具体讲解佩戴与保养知识，最后说一些祝愿的话是顾客的心情愉悦，增进与顾客的感情，期待二次消费的发生。5以最好的精神状态等待顾客的到来，重视自己的外表，穿着要干净得体，天天坚持化妆，切记不要浓妆艳抹，清新淡雅最好。

通过领导和同事之间的帮助，我圆满的完成了工作，同时学习了很多东西，也锻炼了自己，经过不懈的努力，工作业绩有了长足的进步。

固然有不小的进步，但还是有很多改进与不足的地方。比如，对珠宝首饰不是全部的了解，还要加强学习；同时，自己的销售技能还应当进步，因为你不知道下个客户是怎样的脾气、怎样的爱好，需要学习这方面的知识，鉴戒他人成功的经验很重要。作为一个柜长，就像一个带兵打仗的班长，冲

在第一条线影响，感染成员很重要，作为柜长首先要起到榜样，模范带头作用，一个柜台就是一个集体，充分的团结才能开释最大能量。比如对顾客推荐的珠宝是否是符合顾客的'需要，对顾客的态度是否是僵硬造成顾客的不满意。对顾客是否是充分的展现了珠宝首饰?等等这些都需要想想。所以我们相互学习，共同进步。

平时，我也注重个人内在的修养。通过报纸，书籍，杂志的不断学习使自己具有强烈的责任感和事业心，工作态度端正，认真负责，爱岗敬业，加强专业知识的学习，使自己不断的充电，这是销售珠宝信心的源泉。

总之，在这一年里我工作并快乐着，通过这次的柜长销售工作总结，系统、整体的对过去的工作有了一定的了解，对未来精华我要继续坚持，糟粕转换为精华。

研究生工作汇报 写工作报告的格式篇三

眨眼一年过去了，又到了写工作报告的时候了。下面就是学习网小编给大家整理的工作报告总结格式，希望对你有帮助！

一、加强基础管理，为项目的开发奠定了坚实的基础：

海南丰泰置地有限公司顺利于20xx年5月xx日在海南洋浦经济开发区成立。

制订、完善并培训学习了公司管理标准、制度和流程，对会计核算流程进行了梳理和制定，加强了预算管理的内部控制，对各个流程做出了明确清晰的规定，严格了公司的督促、检查、考核机制。

完成了财务软件的实施工作。在数据初始化时建立了较为规范的房地产开发企业帐套体系，对会计科目、核算项目、费

用项目的设置均按照房地产开发企业会计制度的规定进行设置。为今后税务部门、银行部门、公司内部进行帐务检查做好前期工作。结合本项目实际情况编制了本项目的成本总预算及20xx年度预算，力争来年在预算执行上严格把关，为公司在一定程度上降低了开发成本。

实施阳光采购、公开透明的采购制度，公开公正、透明，实施招投标或进行竞争性谈判。在采购前、采购中、采购后的各个环节中进行部门间的监督，围绕、采购性价比最优的产品等方面开展控制成本工作。

加强了对材料及各种资源信息的管理，对每一次资源的计划、询比价都进行了信息化的管理。

在董事长的亲自努力和帮助下完成了项目方案设计的报批通过。确认了项目用地边界、构筑物、管线等预埋物项目用地的界址点坐标、高程点。

完成了550米围墙及大门施工工作，完成了勘查单位、监理单位的调查工作；完成了对施工单位的承包方式、经营模式、工程造价、施工状况、主要建筑材料价格等调查工作。

积极联系规划部门加强同当地土地过户、项目立项、环评报告的审批程序、项目节能审批、报建、质检站、消防等单位人员建立关系，为下一步开展工作奠定基础。

加强对洋浦在建项目、地勘、建筑施工单位等方面进行考察并同代理机构签订了代办开发资质证书、环境测评协议，为下一步项目立项完成准备工作。

开展团队活动，增强全员凝聚力，组织员工开展文体活动，活跃了员工的业余文化生活，增强团队的凝聚力。

二、强化提升服务和创新意识、工作抓重点、抓难点：

一是强化主动服务提升服务意识。对公司工作的重点、难点和热点问题，力求考虑在前、服务在前。提倡进入角色快、深入实际快、反馈信息快。

二是抓突出工作重点。在工作计划中，每月都突出1-2个“重点”工作，做到工作有重点。

三是提倡创新的工作作风。在工作思路、工作方法等方面不断结合海南当地的特点改进和创新，增强服务意识和奉献精神。

四是加强学习和公司文体活动的开展，员工队伍整体素质提高，团队凝聚力增强。

一是对有些工作了解得不够深入，对存在的问题掌握真实情况不够全面，从而对领导决策应起到的参谋助手作用发挥不够。

二是考虑一些问题时思路还不够广阔，缺乏从多角度、多方位来思考问题。

三是公司文化建设有待加强。

四是对公司其他专业业务学习抓得不够。这些都需要我们在今后的工作中切实加以解决。

20xx年即将过去□20xx年将是我们大展宏图的一年，在新的一年里，我们将继续围绕公司中心工作，加强项目成本费用预算执行力度，加强成本管控力度。深入调研，掌握实情；加强管理，大胆探索工作新思路、新方法，全体员工将继续以更成熟的管理水平和更饱满的工作热情迎接挑战，加快海南项目的开发进程，努力完成集团公司制定的海南丰泰的经营目标任务，为海南丰泰置地的明天贡献力量，为实现集团房地产跨区域开发项目的成功及效益的增长而努力。

一、完善工作流程，提高工作效率，方便护士、病人。

药房是药剂科直接面对护士、病人的重要窗口，如何方便护士、病人、如何提高工作效率，是药房工作的重点。随着日工作量的增加，为了更好的完善药房工作，提高工作效率，为了更好的方便护士、病人，在满足其要求的前提下，首先做好与护士、病人的沟通，告知其耐心等待，科组人员通力合作将方剂尽快调配完毕。这也充分体现了药房全体人员的积极性，齐心协力，克服困难。

二、做好药品计划、药品盘点工作。把每一项工作做实、做细、且一丝不苟，为下一步的工作展开打好基础。

按照保证临床一线用药的要求，根据月销售情况及临床科室处方调配情况做好药品的订制，每按时提交完毕，满足临床科室药品供应的需求。在这近一年的时间里，药房能很好地做到了药品的供应。药房人员进行药品盘点，为保证盘点数据的准确性，每月药品盘点工作均其安排在临近下班时间。为保证信息系统药品运行数据的准确性，随时核对计算机。严格执行操作规程和处方制度，确保盘点工作进行顺利，库存药品做到电脑数据与账本相符，账物相符，无差错事故发生。且盘点药品做到了心里有数、摆放合理、整齐等。

三、做好药品管理。

收到计划药品后，认真做好进药的查对和验收，认真查看药品的有效期和认真维护药品的日常养护。在工作中根据季节的变化和临床科室的用药情况及时调整购药计划少量多次进药，做到药品常用常新。紧密配合临床各科室做好各病区处方和领药单的调配工作，确保药品的质量，同时努力做好合理用药的工作，完善治疗方案的实施，努力提高自身素质，以期更好的加强管理，使药品质量得以保障，以保障患者用药安全性、合理性、有效性、经济性。

四、规范特殊药品管理。

对“毒麻精放”的药品应严格按“一双四专交接班”管理。即：专人、专柜、双锁、专账、专用处方、并严格执行交接班制度。本年度药房很好的做到了处方、药品、库存的统一性，未曾出现处方药品的发放、及药品缺失等问题。

五、加强业务学习，努力提高服务质量。

每季度认真学习药物知识，严格按照《医院处方管理制度》《药房调剂工作制度》《药房调剂职责》的规定调剂药品，坚持“四查十对”严防发生差错事故，熟练掌握了药房调剂工作制度，药房调剂职责。近一年来做到了全心全意为患者服务，以礼待人，热情服务，耐心解答问题，在不断的实践中提高自身素质和业务水平。

20xx年的工作方向：继续改善服务态度和提高了服务质量，发现问题、出现问题要及时纠正解决，结合工作实际积极改善服务态度。把业务学习列为重中之重。积极参加院组织的业务学习，增加新知识。调剂药品工作要求我们要特别认真、细心、不能在工作中出现任何差错，轻者经济受损，重者就会给病人的身心健康和医院的经济、声誉等造成无法挽回的损失。建立、健全各项规章制度尤为重要，能保证药品质量的管理制度及程序并落到实处，加强规范化操作，发扬长处，提高工作质量和效率，杜绝差错事故的发生。对所发生药品不良反应按规定及时上报。每月做好药品盘点，药房主管并且协助财务部做好药品经济核算工作。存在的不足是专业知识不够扎实，一定要努力改进。

总之，回顾一年来的工作，我们会继续发扬科室好的章程法则，发扬主人翁的思想，刻苦学习，踏实工作，在新的一年里迎接新的起点、新的机遇、新的挑战，我们有信心我们做的会更好。

光阴如梭，日子在弹指一挥间就毫无声息的流逝，就在此时需要回头总结之际才猛然间意识到日子的匆匆，我是今年3月份来到电子有限公司的，在公司工作的这段时间里得到了公司领导和同事的支持和帮助，很快的适应了销售内勤的工作，回顾这段时间，我在思想上、学习上、工作上都取得了很大的进步，成长了不少，但也意识到自己还存在很多的不足。

一、总结

(一)学习了产品知识及企业文化等相关知识。刚来公司时，在公司的安排下学习了产品知识及企业文化等相关知识，使我对公司的产品及相关方面的知识得到了解和认识。

(二)对二级市场客户进行管理维护。二级市场是销售内勤重点负责的客户。今年5月份我开始接手南方客户及西北客户，在接手的过程中逐渐学习了客户报价，合同制定，怎样在系统下单、制单，催款，发货等。以及在和客户沟通中需要注意的问题，在不断的学习中。逐渐总结出自己的一套工作方法。

(三)项目的跟踪及管理。在区域经理跟踪项目的过程中及时跟区域经理联系，项目报价，给客户的技术支持，售后问题解答，返修品的处理等。

二、问题

20xx年二级市场的销售额完成;150万，同比去年销售额度有所下浮。在我对二级市场维护和管理中，发现二级市场的客户维护存在很多的问题。

(一)二级市场老客户的流失严重。在接手南方和西北地区客户以后，我对这些区域的客户资料进行了整理，发现二级市场的客户杂，订货量相比项目客户订货量少，所以造成公司对二级市场的客户重视力度不够。客户流失非常严重。

(二)西北客户欠款情况严重，业务经理流动性大，经理工作交接不彻底。西北客户在我负责工作期间一直是一个老大难问题。1、西北客户客户量比较多，客户资质参差不齐，这就造成西北客户市场局面的复杂性，再加上在我接手期间，负责西北的区域经理流动性比较大，区域经理对工作交接不彻底，对老客户的拜访率低，只是一味开发新客户，这样就造成西北客户对公司的认可度不是很高。区域经理对客户的影响小。2、西北客户普遍都是货到付款客户，经常出现货送到，客户无法及时付款的情况。而由于区域经理流动性大，所以好多欠款不能及时回款。这样好多客户欠款时间一长，就无法对账。

三、计划

针对以上工作中比较突出的问题□20xx年起我决定从以下几点做起)

(一)对于公司的老客户要根据客户的订货量及订货周期及时进行跟踪和回访。

(二)针对不同的客户对公司的熟悉程度分别进行产品推广。对于在公司年订货量比较大的，已经在客户那边已经形成品牌形象的客户，只要进行基本的维护即可，重点应该放在那些在公司以前订过产品且年订货量比较大的，后来订货量变少或者不订货的，应进行重点的跟踪和维护。

(三)对于西北货到付款的客户送货前及时跟客户沟通，问清楚客户付款情况，以便及时根据客户情况进行处理。

(四)对西北客户欠款情况及时进行整理，及时对西北客户进行催款，使公司免受损失。

(五)进一步加强产品知识的学习，并不停的拓宽自己的知识面。使自己的 ability 不断得到提升。

研究生工作汇报 写工作报告的格式篇四

在20xx年当中，坚决贯彻xx厂家的政策。学习、制定销售各环节话术，公司产品的核心竞争优势，和市场部共同策划宣传公司的形象、品牌的形象，在各媒体广告里如；广播之声、报刊杂志等，使我们公司的知名度在太原市场上渐渐被客户所认识。部门全体员工累计发短信三万余条，团队建设方面；制定了详细的销售人员考核标准、销售部运行制度、工作流程、团队文化等。这是我认为我们做的比较好的方面，但在其他方面工作中我们做的还有很大的差距。

从销量上看，我们的工作做的是不好的，销售业绩的确很不理想。

1. 销售人员工作的积极性不高，

缺乏主动性，懒散，也就是常说的要性不强。

2. 对客户关系维护很差。

销售顾问最基本的客户留资率、基盘客户、回访量太少。一个月的时间里，总共八个销售顾问一天拜访的客户量20余个，手中的意向客户平均只有七八个。从数字上看销售顾问的基盘客户是非常少的，每次搞活动邀约客户、很不理想。导致有些活动无法进行。

3. 沟通不够深入。

销售人员在与客户沟通的过程中，不能把我们公司产品的情况十分清晰的传达给客户，了解客户的真正想法和意图；对客户提出的一些问题和要求不能做出迅速的反应和正确的处理。在和客户沟通时不知道客户对我们的产品有几分了解或接受到什么程度，在被拒绝之后没有二次追踪是一个致命的失误。

4. 工作没有一个明确的目标和详细的计划。

销售人员没有养成一个工作总结和计划的习惯，销售工作处于放任自流的状态，工作时间没有合理的分配，工作局面混乱等各种不良的后果。

5. 销售人员的素质形象、业务知识不高。

个别业务员的自身素质低下、顽固不化恶习很多、工作责任心和工作计划性不强，业务能力和形象、素质还有待提高。(长久下去会影响公司的形象、和声誉)

研究生工作汇报 写工作报告的格式篇五

20xx年度，市政协人资环委在会和主席会议的正确领导下，在王副主席的直接分管下，认真落实市政协20xx年工作要点，主要抓了以下工作和任务落实。

(一)以学补拙，逐步提高履职水平。人民政协关注的领域一头连着发展，一头连着民生，涉及经济、政治、文化、社会和生态文明建设的各个方面，单一的知识结构难以履行好“助推发展、促进和谐”的光荣使命。一年来，我们把参加机关集体学和个人主动学结合起来，注重学习的广泛性和针对性，坚持以学补拙，逐步增强履职能力。一是学习中国特色社会主义理论体系、党的xx大、xx届三中、四中全会及系列重要讲话精神，学习《论群众路线——重要论述摘编》等汇编材料，以及省委、市委关于党的群众路线教育实践活动系列指示精神，增强道路自信、理论自信、制度自信，自觉做到信仰不变、立场不移、方向不偏，牢牢把握正确的履职方向。二是学习焦裕禄、文先进事迹，学习他们“心中装着群众唯独没有自己”的公仆情怀，学习他们“吃别人嚼过的馍没有味道”的求实作风，学习他们“敢叫日月换新天”的奋斗精神，学习他们“任何人都不得搞特殊化”的道德情操，自觉明确履职尽责的榜样和标杆。三是学习新型城镇化、

物联网、大数据、云计算等方面的知识，切实把握未来产业发展的方向，增强对新兴产业的认知能力；学习资本运作、金融创新等方面的知识，了解资本运作常识，积极思考民间资本转化为投资与消费的路径。与此同时，我们还注重把加强学习与落实市委“两区一走廊”的战略布局结合起来，与建设黔东工业聚集区、梵净山文化旅游创新区、山水园林城市和法治铜仁等重大部署和要求结合起来，与老百姓关心的教育、卫生、环境等重大社会民生热点难点问题结合起来，增强服务中心工作的能力。

(二)围绕中心，认真开展调查研究。完成了对全市16个示范小城镇建设的调研工作，形成了《铜仁市示范小城镇建设调研报告》，所提建议多数被吸收到《中共铜仁市委关于推进新型城镇化建设山水园林城市的决定》中，市委刘奇凡书记还专门就调研报告中提出的扩权强镇建议，批示市编办研究落实。开展了城镇化进程中“城区中小学和幼儿园规划布局”调研工作，我委以《关于在城市建设中配套建设中小学幼儿园的建议》为题，在市政协一届十三次会议期间召开的市长与政协委员座谈会上作专题发言，提出了“突出规划引领、着力制度建设、支持民办教育”等具体建议。与农工党铜仁市委联合开展了万山资源枯竭型城市转型发展调研，所形成的《万山资源枯竭型城市转型发展调研报告》被市委统战部评为优秀调研报告，农工党贵州省委作为优秀调研报告推荐到省委统战部参评。

(三)落实制度，督促委员履职尽责。认真落实委员管理办法，督促委员在做好本职工作的同时，切实关注全市经济社会发展。在一届三次全会上，刘等本届别委员提交了“关于促进铜仁旅游体育事业发展的建议”、“关于加强和改进我市城区二次供水的建议”、“关于理顺城市公共交通站亭站牌建设与管理的建议”等提案，涉及经济、社会、文化建设等方面。这些提案均引起相关部门高度重视。其中《关于加强和改进我市城区二次供水的建议》，被列为市政府重点督办提案。市水务部门在组织专题调研的基础上，起草了《铜仁市

城镇生活饮用水二次供水管理办法(征求意见稿)》，现已进入送审程序，可望在明年初行文实施。在市政协党的群众路线教育实践活动期间，按照主席会议要求，约访了刘大春等10名市政协委员，充分听取并及时反馈了他们的意见和建议，编写了“万山镇采空危险区240户完成搬迁后面临办证难”等社情民意。在“十百千”活动中，罗、胡等15名委员为联系村办理实事18件。针对广大市民对持续改善城区空气质量的热切期盼，组织人口资源环境界别委员就改善城区空气质量问题进行了专题调研，召开了有市政府肖副市长、市政协王副主席出席的界别协商会，委员们从思想认识、主要任务、关键环节、机制建设四个维度提出了持续改善城区空气质量的具体建议，肖洪副市长给予充分肯定，所形成的《改善铜仁中心城区空气质量界别协商报告》所提建议意见，市委刘奇凡书记已批示市环保部门“认真研究、综合吸纳”。

我们也清醒地认识到，由于自身知识结构的局限，人资环委工作还存在调查研究深度不够、建言献策水平不高、履职尽责能力不强等突出问题。20xx年度党代会换届工作报告工作报告□20xx年，我们将以问题为导向，着力在三个方面下功夫。

(一)加强学习，在优化知识结构上下功夫。自觉适应铜仁转型发展对干部能力建设的新期待、新要求，加强业务学习，优化知识结构，开阔宏观视野，掌握专业知识，增强调查研究、协商议政和建言献策能力。

(二)扎实调研，在服务中心工作上下功夫。认真学习贯彻全市经济工作会议精神，围绕城市建设、生态保护等方面开展调查研究、建言献策。

(三)强化服务，在发挥委员作用上下功夫。督促委员关注全市经济社会发展，倾听群众心声，认真撰写委员提案，积极反映社情民意，组织开展对口协商和“十百千”活动。

研究生工作汇报 写工作报告的格式篇六

《工作报告格式范文》正文开始-

工作汇报是工作人员向上级汇报工作的书面材料。主要步骤：

1. 应按照重点工作多讲。非重点少讲的原则安排内容。
2. 应按先主后次的顺序排列。
3. 语言应简洁。
4. 不要面面俱到，要突出重点。

案例：

- 个人工作汇报

：

一、一年来的工作情况

此同时，在日常生活中做到“多看、多听、多闻、多想、多写、多做”，把学习与实践有机结合起来，形成“学而思，思而入，入而进”的良好习惯。

2、工作上..... 3、作风上.....

;;;;;;;;;

二、存在的主要问题

在看到成绩的同时，我也清醒地看到自身存在的问题与不足，主要表现在：一是.....。二是..... 三是.....。这些

问题的存在将对我今后的工作将是一种促进，促使我以更坚定的信心，以更强烈的责任感做好本职工作。