

# 最新四川社会工作者报名时间 寒假社会实践工作报告(优秀9篇)

随着社会不断地进步，报告使用的频率越来越高，报告具有语言陈述性的特点。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的报告吗？下面是小编带来的优秀报告范文，希望大家能够喜欢！

## 四川社会工作者报名时间 寒假社会实践工作报告篇一

摘要：近年来，“三农”问题一直是众人关注的焦点。趁寒假在本村进行了一些调查。本文就农业产业化中的主要问题提出了一些新的观点。

在中国的经济飞速发展，又加入了世贸组织后，国内外经济日趋变化，每天都不断有新的东西涌现，在拥有了越来越多的机会的同时，也有了更多的挑战，前天才刚学到的知识可能在今天就已经被淘汰掉了，中国的经济越和外面接轨，对于人才的要求就会越来越高，我们不只要学好学校里所学到的知识，还要不断从生活中，实践中学其他知识，不断地从各方面武装自己，才能在竞争中突出自己，表现自己。

“考教师的法宝，分学生的命根”。数十年来，农村中小学教师一直无法走出这一应试教育的怪圈，究其原因是一些区、县、镇级教育行政部门在学年末，拿中考升学率、非毕业班优秀率、合格率，统一排位，排位的名次、学生成绩的好坏，直接关系到老师的晋级加薪。于医学知识还不熟悉的大一的我，通过这一个月的社会实践，我学到了很多专业上的知识，渐渐地熟悉了医务工作者的工作。

寒假到了，新年快要到了。我们终于可以快乐过一个美妙的假期了。可是，我们怎么才能过一个健康快乐的寒假呢？在注

重素质教育的今天，假期社会实践作为促进学生素质教育，加强和改进青年学生思想政治工作，引导学生健康成长成才的重要举措，作为培养和提高学生实践、创新和创业能力的重要途径，一直来深受学校的高度重视。

我县通过农村税费改革，已于xx年开始全部免除了农业税、农业特产税等以及其他大部分的农村行政事业性收费；我县已从xx年起逐步推行九年义务教育免收学杂费制度。过去，按一般的农民家庭来算，大部分家庭有两个或两个以上孩子，倘若是上小学或者初中，依赖家里的省吃俭用尚能基本维持，到了高中阶段则不然，在农村地区，一个高中生每年的学费和日常花费需要10000元(调查所得数据)左右。

□

农村医疗保险制度在我县已经实施一年，一般要求在县乡级以上医院就医方可凭有效证件报销一定数额以上部分金额的一定比例。对于多数农民来说，一般小病就是靠土方或者买些常用药，舍不得上医院。医疗保险对他们来说形同虚设。而真正去医院的农民，一般花费一两千的，按照规定只能得到一两万的保险金，只能算是杯水车薪。

调查中，70%(调查所得数据)以上的农民认为“去银行信用社借款”麻烦或很麻烦。事实上，在全国大部分农村地区，普通商业银行考虑到向农民借款数额小、难以集中、偿还困难等因素为避免风险根本不向农民个人发放借款，基本上是“只收存款，不放借款”的状况，而传统的农村信用社由于管理体制落后，没有有效的针对农民的借款机制，对农民来说也是“借款难”，虽然近两年国家针对这种状况进行了农村金融体制改革，采取了很多新的措施，实行了大刀阔斧的改革，但看来收效不大。在农民资金短缺的时候，大部分农民选择“向亲戚朋友借款”或“其他门路自筹”。农民由于“借钱难”，家庭产业化经营发展不起来，致富之路随之变得曲折坎坷，这也日渐成为制约农村农民家庭经济发展的一

个重要瓶颈。

农民增收、农村发展、农业现代化是一个系统工程，农村税费改革、乡镇财政体制改革、乡镇机构改革、农村金融体制改革、农村医疗及教育体系改革、农村民主政治建设、农业产业结构调整、新型农民合作经济组织建设以及我省以改善农民生活环境为目标的“千村示范、万村整治”工程……这一切构成了一个有机整体，牵一发而动全身！

全村上千亩茶叶基地中，除部分由企业主开发的农业基地外，绝大多数是由农户自主开发“一亩三分地”而连接而成的“百衲衣”。农户分散经营，既给标准化无公害生产带来了巨大困难，也严重制约了科技推广和机械化生产，增加了劳动成本。如人工一项开支往往占一亩绿茶产值的四分之一，而机械采茶则可以提高功效4-5倍。而且分散经营使大多数农户一户独立完成产供销，无力影响市场供求和价格，导致产业的高风险。而大多数专业合作组织为“公司+农户”式运作，还未与农户结成真正的利益共同体，经常出现价高时农户自行销售，价低时企业又不愿按协议价格收购的矛盾。这些也是农业产业化发展，农民增收亟需解决的问题。

特别记得，我们讨论了细节后，还进行了一遍又一遍的演练，我们从刚开始的摸不着头脑，到后来的熟练操作，都离不开这些演练。平时，我们总爱抱有侥幸的心理，去盼望天下掉馅饼，殊不知，成功总是青睐有充分准备的人。

我村目前的茶叶加工企业由于自身基地有限，与农户之间的利益联结机制不完善，产供销、农工贸联结不紧密，导致本身无法扩大规模。其他手工作坊卫生条件差，管理松散，导致农产品质量问题突出。由于规模的限制，使得我村的茶叶加工能力受到了很大限制，许多农户种植的茶叶均以鲜销为主，结果把加工环节的巨大利润送给了外地的茶叶加工产业。而且大多数加工企业由于资金，技术等原因，仅限于初级加工，缺乏精细加工和深度开发，没有自己的品牌，产业链难

以延长。

## 四川社会工作者报名时间 寒假社会实践工作报告篇二

有时候，“赶鸭子上架”未尝不是一种成功之法。若不是暑期社会实践，我想我们不会给那么多的动物保护组织逐个打电话询问，我也不会想到北京动物园能接受我们一这个临时组织起来的小团体来做志愿者，哪怕仅仅是一天中的6个小时，我也感到无比欣慰与满足。因为毕竟我们看到了那么多可爱的动物，而且不单单是以游客的身份，更多的是为它们服务与付出。无论如何，我们的实践已成功迈出一步，既已迈起脚步，我们便会坚定地走下去，为了动物，为了我们许下的诺言。

我们在志愿者服务站看到了不少身穿志愿者服装的哥哥姐姐们，他们阳光向上，充满活力与正能量，我想我们看到了榜样与方向，多么渴望有一天加入他们的队伍，再苦再累也值得！志愿活动很快就展开了，我们被分到了不同的小组，暑期周末的动物园里人山人海，为了动物和人们的安全，我们更多的是做一些统计各类人群和维持秩序的工作，简单，辛苦却有意义。

我们的佳佳和天儿在动物园正门门口进行的统计各类人群工作，虽然是被人安排，听人指挥，虽然工作内容枯燥辛苦，但谁说这样的工作没有意义与收获呢？我相信我们的工作终究是为动物服务的。因为只有动物园的工作有条不紊，这里的动物们才会有舒适温馨的家啊！

小卢同学耐心为游客讲解是否能进入熊猫馆的问题。去熊猫馆的游客很多，我们几个一直在馆外维持秩序，大声提醒游客需要注意的问题。站累了，嗓子喊哑了，但看到游客们顺利进馆，我们想象着他们看到大熊猫们的欣喜表情，便觉得一切都值得了。希望游客们日后更加珍爱动物们。

一上午的时间过去了，说不累是假的。回到志愿者工作站，我们便立刻坐到椅子上去休息了。静静地感受着志愿者这个大家庭里的欢笑和温暖。

令我们意想不到的的是，他们竟待我们如此友善，虽然我们是第一次来，而且只是这里的“过客”，但他们并未将我们排除在志愿者队伍之外。午饭时间，我们一起吃饭，虽是最普通不过的饺子，却是让我们感觉到如此美味。

下午，我们几个被派去打扫卫生。但地点可绝不是普通的地方，而是展现着北京动物园百年历史的展厅，用来招待一些知名人士，供他们参观，了解，不过现在还为对普通游客开放。我们认真擦拭着展厅的每个角落，与此同时，也暗暗惊叹动物园的历史，看到动物们生活得如此安逸，我们也很欣慰。希望这里的这些可爱的动物们能一直这样生活下去。

一天的志愿活动接近尾声了。我们告别了志愿者工作站的志愿者们，表示了有时间一定会再来的决心，因为爱上了这份“苦差事”，因为还是想经常看到那些可爱的动物们。终究，还是忍不住，又在园里转了一圈。呵呵，看啊，可爱的动物们。

最后我要感谢三个人，二倩，天儿和小巨。非常感激你们能前来帮忙，辛苦了哈。鉴于咱们都那么熟了，客气的话我就不多说了，真心希望你们也能通过这一天的志愿者活动能够有所收获。额，还有，以后有什么需要帮忙的别忘了叫上我啊，一定飞奔过去相助。

## 四川社会工作者报名时间 寒假社会实践工作报告篇三

作为一个大学生有别于中学生就在于他更重视培养学生的实践能力，尤其在注重素质教育的今天，社会实践活动一直被视为高校培养德、智、体、美、劳全面发展的新世纪优秀人

才的重要途径。对于我们大三学生更应抓住这个机会，为了拓展自身的知识面，扩大与社会的接触面，增加个人在社会竞争中的经验，锻炼和提高自己的能力，以便在以后毕业后能真正真正走入社会，能够适应国内外的经济形势的变化，并且能够在生活和工作中很好地处理各方面的问题。今年暑假社会实践的主题是四个“一”：一种端正的态度，一项熟悉的技能，一次实践的经历，一个正确的认识。围绕这四个主题，我开始了我这个假期的社会实践。

## 一、用端正的态度，正确的认识规划未来

大学生活已经过去大半，对于很多同学还有一年即将步入社会。或许对自己的能力还没有十足的把握，或许对这个社会还没有充分的认识，无论如何都应先拥有一种良好端正的态度，对自己的实际情况以及环境有正确的认识。只有拥有端正的态度，正确的认识，才能根据自己的实际情况，合理正确的做出自己未来的规划，切实努力，拥有更好的未来。

## 二、拥有实践经验 了解就业形势

自从走进了大学，就业问题就似乎总是围绕在我们身边，成了说不完的话题。在现今社会，招聘会上的大字报都总写着“有经验者优先”，可还在校园里面的我们这班学子社会经验又会拥有多少呢？因此对于我们，有实践经验至关重要。

在假期期间，我走访了泗阳县的两家人力资源公司：泗阳新华人力资源有限公司和泗阳县振兴人力资源有限公司。

通过于这两家公司的沟通，我了解到在宿迁等江苏省北方城市中，日资企业并不多，所以就业机会也并不多，在江苏省内，日资企业还是主要集中在苏锡常等南方城市，苏州的日资企业有一定的数量，加上日语人才的短缺，就业前景还是比较乐观的。

据统计，日语人才在各行业的就业比例为：日资企业占50%—60%；国家机关(包括外交部、各级政府、海关、外经贸办公室和贸易促进协会等)占20%左右；大学老师和日语导游各占10%左右。

日资企业在东南沿海城市，诸如大连、烟台、青岛、苏州、无锡等都有分布，今后在中国的发展潜力很大，很多同学都把进入日企作为自己职业生涯的开始。

但是毕业后去日企工作的学生大部分是做文员，想再往上爬一个层次是很难的。

中国开设日语的院校达到了227所，数量并不小，所以，日语专业的学生想找份工作不难，可想找份好工作不简单。

学日语的学生想在日企有份好工作，就不能单纯的靠本专业——日语，还要学习其他方面，例如企业管理等方面的知识，精通日语的综合性人才会在今后有更宽广的事业发展空间。

日语专业的学生起薪一般为3000元左右，高于其它语种的学生。而且这种差距会随着工作时间的增长而拉大，最小差距也在千元以上。

日资企业需求人才突出要求是懂日语、具有专业操作技能，即“能说会做派”；同时要有日企特别重视的做事勤奋、为人谨慎、讲究仪表、懂得礼貌等优点。

日资企业薪资一般管理层高于国内企业1.5倍，技术操作工高于国内企业50%—70%。实习生薪资也有20xx元—3000元。招聘人才非常有竞争力。

日本公司要求员工同样勤奋，有奉献精神，不可斤斤计较；日资公司喜欢把工作的目标、进程订得细致清楚，然后一丝不

苟地按部就班完成，不喜欢标新立异；凡事须向上司汇报，问准方可行动。

面试时要守时，要穿戴整洁，着装要得体，最好穿职业装。对待面试官要态度恭敬、专注，否则会被日本人认为不够尊重。你需要清楚地知道自己的优势与劣势，对面试官“坦诚相告”。

这些年，南方一些城市的一些独资企业、合资企业、商社、旅行社对日语人才的需求量都比较大；像烟台、威海、青岛等北方的沿海城市对日语人才的需求量也比较大。另外，国家部委、各省市政府机关对日语人才的需求量有增无减。尽管可能没有日资企业的待遇丰厚，但是却反映了国家对日语人才的重视程度在不断提高。所以，在不远的将来，相信我们日语专业的人才就业形势将一片大好！

在访问过程中，他们还向我们即将就业的大学生提了几点建议。他们向我讲解了一下什么样的简历更实用。用人单位一般只要求简历写明四部分：个人情况，包括姓名、联系方式等；应聘职位；工作经历，侧重说明你在其中扮演的角色或成绩；个人的兴趣、爱好，一些比较特殊的爱好一定不要忘了填写。他们表示，大学生往往追求简历做得有创意，以便能够在雪片似的简历中给招聘人员深刻印象，但过于花哨也容易适得其反。因为简历是用来传递个人信息的，应该像公司的文稿一样非常简洁，最好用电报式语言。简历中不要出现大段文字，每个段落不要超过三行。字体不必太大，小4号即可。不过，简洁不等于没有内容。对于用人单位而言，学生求职简历中最重要的是个人的成绩以及能力，这部分一定要认真对待。

写简历的另一个原则就是要有针对性。应聘什么职位就列出自己这个方面的专长，学了什么，能做好什么，有什么实践成果和创意设。



还有一年我们也要实习，或许然后就直接工作了。他们告诉我一定要区分清楚协议期、试用期和见习期。很多毕业生对这三个“期”的概念含糊不清，从而使自己的权益受到损害。协议期是从毕业生与用人单位签订就业协议书开始，一直持续到签订劳动合同之后或者双方终止就业协议为止。在协议期内，双方已经确定了工作意向，但未建立正式的劳动关系，单位可以不为毕业生交纳社会保险。而试用期是针对劳动合同而言的，应当包含在劳动合同期内。试用期并非越长越好，因为在试用期内毕业生的工资一般不如正式期高。劳动合同内约定的试用期最长不能超过六个月。毕业生还需要明确，如已在一个单位工作六个月以上，且工作岗位未发生变化的，签订劳动合同时就不用再实行试用期。而见习期是指全日制普通高校毕业生到用人单位工作后，实行的一年见习期制度，见习期满后，即工作满一年后，就需由上级人事主管部门为毕业生办理转正定级手续。

通过这次的走访，我收益颇深，相信随着我们的了解和不断努力，一定会有好的未来！

## 四川社会工作者报名时间 寒假社会实践工作报告篇四

这个暑假我为了度过一个充实精彩的假期生活，根据自身实际情况，我选择作为一名培训机构的授业教师，试着锻炼自己。

一旦选择了风雨兼程，留给人们的便只剩下背影。老师，便是这样一份职业，像红烛，燃烧了自己，照亮了他人；又如飞蛾，只顾飞蛾扑火那一刹那的美丽，永远地献出了生命。小时候，老师传道授业的辛苦，早已深深地扎根于我的脑中，从此，那样神圣的工作就成为了心中的归依。于是，能够在暑假生活中圆梦文化宫，是一件妙不可言的事。

可是，摆在我面前的，依然充满着巨大的挑战，面对一帮年

龄10岁左右的小孩子，我们之间的沟通依然存在不小的障碍，我所面面相授的大多数是千禧年后诞生的新一代人，残留着属于90后的叛逆，拥有的是不可侵犯的傲气，关注的是网络上形形色色的游戏角色与时代最新最潮的咨询，被上一代父辈母辈所宠爱着，多以个人为中心，他们涉世未深，他们贪图玩乐，需要更多的疼爱与鼓舞，渴望得到和其他人一样平等的重视，毫无疑问，贪玩是他们的天性，但却是经不起责罚与忽视。

而我正是这些孩子们之间的协调者与帮助者。其实，我很明白自己的任务，我有责任管理好这些孩子，在有限的上课时间将既定的只是教给他们，而小孩子又不像更高一级的中学生大学生一样，有着自觉的学习意识，他们需要在老师的监督下来完成自己的作业。

于是，当文化宫负责人将这帮小孩分给我和另一个老师来管理的时候，我是既感新鲜又觉得挑战很大，加上在此之前，我是毫无工作经验的，并且对于交付的这个班尚且陌生，因此，我只好乖乖地当起了听课老师，首先观察另一名老师的授课模式，并在一点一滴中积累上课的经验，而在这一方面，另一名老师谢老师给了我极大的帮助，为我指出了讲课中的错误，并为我提供了一种鼓励学生积极发言的奖励方式。

这种奖励的方式应该说是一种比较古老的方式，与小时候举手回答问题得到小红花的奖励类似，但是这些都是我没有注意到的，谢老师提供给小朋友的奖励，并不是好于意义的自制小红花，而是苹果图形的手贴纸，并且积累到50个可以换取一个文具盒或者一个优质钢笔。这样的奖励令课堂的分为活跃了不少，小孩子们争先恐后地发言，为达到课堂目的和吸引学生的兴趣起到了推波助澜的作用。

随着实践工作的稳定，渐渐地我也明晰了和谢老师的组合模式。我们的工作是分上下午的。上午从早上8点到10点半，有两节课的时间，我们一起进行了英语基础英标的授课，紧接

着，以掩耳盗铃儿响叮当之势，儿童英语的同学们便陆续坐下，点完名签完到，我们就马不停蹄地进行当天儿童英语的教学任务，到了12点半，就是午饭时间。

## 四川社会工作者报名时间 寒假社会实践工作报告篇五

为了积极响应大连理工大学机械工程与材料能源学部第四届自主实践月青春微行动，传递正能量的号召[]20xx年4月2日至4月22日，机械工程与材料能源学部青春同行，文化有我梦之队一行开展了以雅言传承文化，经典浸浴人生为主题的实践、调研活动。

20xx年4月5日，我们团队六人前往大连现代博物馆参观学习。我们进退有序，组织明确。有事者需请假处理，并要向队长汇报。因此我们所派小分队成功实现博物馆一行。我们通过历史文物，品味历史神韵。从古物入手，了解我国的中华文化。中华传统文化中近现代史也是不可分割的一部分。我们有着完善学习规律，系统的学习方法，我们前往博物馆时，与大连市人民一道共同来铭记日本帝国主义对中国犯下的累累罪行。让人心生痛苦，过程中我们是肃穆的。在回校之时，我们怀着一颗沉重的心，漫步步入学校。我们从此更加明确我们的目标与责任，在传承中华文化上，我们义不容辞。

20xx年4月12日，我们在西部综合2号楼b106举行汉服表演暨学习交流活活动。汉服文化博大精深，我们特意邀请到汉服社的齐亮学长替我们讲解相关的活动和礼仪步骤，我们学会了最基本的敬礼和问好礼，在过程中，同学们反映强烈，同学们亲自进行现场展示，大家的体会更加深刻具体。无论是长袖无兜式还是冕胸至腰处的汉服，我们都进行了真人的穿戴和动作。在齐亮学长细致入微的讲解下，我们学的很积极，学习的很认真。动作做的很规范，氛围依旧活跃，同学们也在以自己的讨论的方式热烈回应此次活动。

20xx年4月17日，我们在西部综合2号楼b301举行书法学习活动。我们荣幸邀请到了大连润之书法公司杨孝凯老师，在现场，杨老师为机1301题写一幅勉联，上书花开花落云卷云舒，横批壹班威武。现场的同学也拿起手中的毛笔，享受着古韵古风带来的那份快乐。来到现场的梁天宇同学说：我觉得书法是中华优秀传统文化的最基本表现形式，对于传承和弘扬传统文化意义重大。

20xx年4月22日，我们团队一行四人赴大连市京剧院进行观摩学习。虽然受到门票的限制，但是在远距离的欣赏中我们还是领略到了京剧的魅力，魅力四射的京剧表演、高潮处的阵阵喝彩、满堂皆红的喝彩喜悦令人无不感到震撼与惊喜。青衣、花旦魅力四射。清韵、宏唱无不样样精通，让我们在近距离接触到了京剧的美丽。我们顿时沉浸在京剧的美丽中。后期在由校京剧团组织组织的活动中，我们同学积极响应，认真学习，争当观众。也是更加近距离的接触到了京剧文化，令人无不心生荡漾。京剧大师和蔼近人，我们同学还有幸和其进行合影留念。品味国粹京剧，体味百态人生，从我做起，立传承中华之志。

中华文明是世界上唯一几千年不断延续、传承至今的文明。通过此次实践活动，我们想唤起人们传承与发扬中华民族传统美德与文化，更多地去关注了解对中国从古至今做出过巨大贡献的伟人们，同时提升当今人们的自身素养，增进对传统文化的了解，对于实现青春的价值有着很大的影响。以崭新的姿态传承悠远的华夏文明！

## 四川社会工作者报名时间 寒假社会实践工作报告篇六

作为新时代的大学生，社会实践是每一个人必须拥有的一段经历，它使我们在实践中了解社会、在实践中巩固知识；它是对每一位学生专业知识的一种检验，它让我们学到了很多

在课堂上根本就学不到的知识，既开阔了视野，又增长了见识，为我们以后进一步走向社会打下坚实的基础，也是我们走向走向社会接受挑战的第一步。

又是一年春来到，正是游子返乡时。在我国，有这样的一个特殊的群体，他们在城市的角落中游走，做着城市中最脏，最苦，最累的工作，正值返乡团圆之际，大连理工大学赴大连辛寨子实践团开展了“校内宣传号召返乡列车与农民工共享座位”、“实地走访调研农民工”、“归乡农民工家庭走访”系列活动，努力发现农民工返乡中的问题，实实在在为农民工做一点事情。

学校放假前夕，实践团的同学们在校内搭设帐篷，在校内人流高峰期采用发传单，向大家科普农民工团体票相关的知识。大家满怀激情地在印制“愿意共享座位”的条幅上签上了自己的名字，不少同学表示自己愿意在列车上与农民工兄弟共享座位，本次活动受到了同学们的一致好评。

春节前夕，实践队员们走上大连辛寨子广场，针对农民工返乡问题展开调研。实践队员的到来为再此等候的农民工兄弟带来了一阵温暖，他们热情的与实践队员进行交谈并填写调查问卷，对于大学生这种主动接触社会表示赞赏，调研结束时，实践队员送上提前准备的手套，并合影留念。

根据回收的调查问卷可以看出，农民工的返乡的方式基本都是依靠火车，而他们的购票方式89.7%是通过亲自去火车站售票厅排队购票，我们发现大家都对于网络购票的方便快捷表示认可，但是他们由于自身接触电脑知识很少，而且由于工作原因无法提前确定返乡具体时间，网络购票对于他们来说还是很难的一件事情。此外，我们发现被调查的农民工中53.8%的人对于这一年的收入表示满意，并且82.1%的农民工为家人准备了春节礼物，被调查的农民工都表示春节过后会再次出来打工。

春节过后，实践队员根据自身情况，走访了农民工家庭，倾听农民工兄弟在返乡的路上发生的故事，听他们讲述就返乡有什么看法。居住在辽宁大石桥市，在外地打工的农民工李大哥哥告诉我们，回家的路再难，春节都会回来，不怕路途远，最怕的是自己一年没有挣到钱，只有拿着钱自己才觉得有脸面见自己的家人。

实践系列活动在队员们的奔走与倾听中结束了，与农民工兄弟的接触给了我们很多的温暖与感触。尽管他们建起的高楼或许自己无法住入，尽管他们种下的花草树木装扮了别人的家园，但是他们还是用心去爱这个城市，希望社会各界携手努力，为农民工兄弟提供更加公平的待遇与温暖的呵护，我们相信，明天他们的生活会更美好。

## 四川社会工作者报名时间 寒假社会实践工作报告篇七

唐朝侗寨是一个地处湘黔桂三省交界侗乡腹地之偏远高寒山区中的古侗寨，自古是侗乡一个重要关道，有“唐朝古道”之说，居住着1300多户侗人、苗族人家近5000人，为侗乡人口密度最大的村寨之一。唐朝侗寨自古以来民族和谐，文化繁荣，侗人歌舞源远流长，戏曲文化灿烂，并盛产文艺能人，历史上曾扬名百里侗乡，被史书记载“千户唐朝”，民间流传“千户唐朝”之说。

唐朝侗人民歌中，有侗人大歌、侗人长歌（又称侗人河边情歌）、侗人山歌、侗人琵琶歌、耶歌、侗人笛子歌、礼俗歌、劳动歌、儿歌等等，另有芦笙踩堂、芦笙曲、侗人戏曲，可谓品种齐全，琳琅满目，涵盖侗人文化之精华于一体。

唐朝侗人戏曲自古有名。自从侗戏流传入唐（光绪十年，即公元1875年）以来，唐朝侗戏班代代相传，多出能人，每届戏班都颇受大众欢迎，美名享誉百里侗乡。20世纪90年代以前，唐朝地方有7个戏班，即大寨戏班、上楼戏班、中楼戏班、

下楼戏班、知了戏班、归滚戏班、良拜戏班，90年代后，三楼戏班与大寨戏班合并为大寨戏班，更名为“唐朝文艺队”。唐朝大寨80年代经历一场火灾后兴修大寨戏台（1992年新修□20xx年维修），一直以来大力发展侗戏。十年间，唐朝大寨戏班走遍周边黔桂边境数十个侗寨进行“为也”（侗音weex yeek）演出（黔东南黎平的中潮区黄堡wangcbuc□田坝头gaosbianv□林掌ullemc□山兰sanhlanc□兴隆nanldongl□金田湾、湖南的大坝dalbal□gaosjeenx等寨）不下一百场，场场赢得\*彩。唐朝大寨文艺队为侗人戏曲文化宣传、发扬和发展作出（）了贡献，也赢得了黎平东部、湖南南部、桂北三江侗人自治县西北各寨人民的一致好评和普遍赞誉。

在唐朝大寨，侗戏的老祖宗在侗人杨家（清代的杨凤元为第一代侗戏师傅），随后各楼都出现戏班，各戏班又产生几位师傅。通过笔者社会调查，如今唐朝文艺队侗戏师傅为上楼的公杨念（杨定藩）、甫杨念（杨庆益）、公杨可（杨庆怀）、中楼的公仕美（杨财宝，已故）、下楼的阳甫果、阳甫求、公绍兰（龙云光）、甫绍兰（龙群升）、甫清云（杨日光）等人。侗戏班（文艺队）乐器队为甫杨娅、甫兰利、阳甫姑、阳甫满，男演员为甫岁凤、杨甫妮、甫杨氏、阳增玉、阳甫聪、杨甫念、阳甫刷、杨平山、杨甫慧、杨甫拥军（侗戏演员兼琵琶歌大师）等，女演员为杨奶凯、杨奶可、吴奶雨清、吴奶映利、吴奶锦洋、杨计群、吴群众等人。过去三楼戏班各届演员合起来一百多人，加上良拜、知了、归滚戏班，总数不下200人。队伍庞大，演艺精湛，业绩辉煌。可以说，唐朝侗寨在侗戏方面一直很繁荣，发展势头良好。但到新世纪，伴随着国家西部大开发，唐朝寨实现两通（通电、通公路）以后，尤其20xx年唐朝山林公路改修四级路后，唐朝地方越来越多的青年、中年选择外出打工（多数下广东），村里学习传统侗歌、侗戏的人越来越少。原来的大寨戏班演员（1998届，即现届戏班）也从20xx年开始停练、停演、停唱，多数演员下广东打工，成家立业，无心表演和组织，或碍于一些非议，许多文艺才子才女被困窘的显示生活淹没激情。

为侗戏这一非物质文化遗产得以保存和发扬，增强人们在现代化工业社会中的民族意识、群族记忆和民族文化关怀意识，为复兴唐朝侗戏文化，为加强村寨民族文化交流，促进文化的发展，恢复唐朝大寨当年情景，也为充分发挥唐朝大寨盛产文艺能人、文化资源丰富的优势，以带动唐朝地方经济发展，笔者特意利用这个珍贵的寒假时间，将唐朝文艺队所有成员召集起来，趁新春佳节众人打工回家过年之机，在唐朝春节文艺晚会（正月初六，公历20xx年1月31日晚）之后组织唐朝文艺队于2月8日（农历正月十四）往唐朝寨之归滚寨举行“为也”的文化交流活动。

“为也”活动是侗人地区特有的文化习俗，是基于侗人社会传统“款”文化之上的民间村寨文化、情感交流方式。在侗人地区，从形式和内容分，有民歌“为也”、戏曲“为也”、芦笙“为也”、斗牛“为也”、篮球赛“为也”等等方式。村寨之间“为也”既是村寨情感交流，加强村寨沟通和团结，又是地域文化差异的村寨的文化交流、互相学习，彼此增进了解，发展自己村寨传统文化。唐朝侗寨就是因为在“为也”文化方面表现突出，尤其以侗戏“为也”、民歌“为也”繁荣为由著称于侗乡。

20xx年新春侗人戏曲“为也”归滚寨晚会由笔者组织和主持，总共分两部分：一部分是侗戏演出，曲目是《助郎娘妹》全剧和《毛红与玉英》选段（从“毛红与玉英玩山对歌、相识相恋”到“媒婆与爪半凯说媒、敛财”）。演员全部是1998届，年龄在30—40岁之间。片段用时190分钟；另一部分是青少年学生现代歌舞表演和民歌演唱，含文艺队老牌经典花扇舞《采茶舞曲》和侗人大歌《五月蝉歌》《高山井水》两首。该部分主要是为展现唐朝文艺新人风采，让他们多学侗人文艺文化，耳濡目染，慢慢成长为唐朝侗戏文艺队新一代。该部分用时30分钟。整个晚会用时220分钟。

在组织老届戏班演员往归滚寨“为也”过程中，笔者观察到几个现象：



4、通过与老演员交流调查，了解到演员们不仅在侗戏方面表现优秀，而且在乐器演奏、侗歌演唱等方面有所造诣。每个演员都是才华横溢。

6、归滚寨民看戏十分专注，人们在看戏中再次体验了昔日侗人戏曲文化的魅力。同时，这也表明了侗人人民当年的侗戏情结并未有一丝减少。这对我们今后继续发扬、发展侗戏文化，还有“为也”文化的继续非常有利。

笔者开始这项实践活动于20xx年1月27日（农历正月初二），当天完成所有的联系任务；28日。侗戏班子集中于大寨戏台，商议剧目和选段；29日晚于大寨戏台温习、排练；30日晚预演；31日晚正式演出。2月1日收尾。

通过本次社会实践，我从收获、效果两方面来归纳总结，并谈谈心得：

从收获来看：

4、在本次社会实践中，我搜集到了不少珍贵的第一手资料，为将来事业发展做了相关准备。

5、在整个社会实践中，我更加真实地反观了自己民族的处境，更加明白了我对于我的民族该做哪些努力，我的民族的未来出路有了更多的认识。

从效果上来看：

1、最为主要和最为明显的是一一文化的复苏。侗戏的恢复是重要的。要保护非物质文化遗产，首先要有文化的存在和运转。让侗戏恢复起来就是最关键的一步。接下来的工作主要是对侗戏的发扬和发展。

2、在文化复苏的基础上，民族主体对自我民族心理与文化的

认同得到强化，文化的自觉将得到更进一步的加强，即更为主动。

3、在文化复苏的基础上，民众对艺术的关注得到强化，这对抵御现代不良风气起到了一定的作用。人们可以在自己生活空间中让艺术占有一定位置。

4、当然，此次实践也有一些不足，比如唐朝经济的限制带来晚会设备的不足，当地一些陈旧保守的落后观念仍然存在于人们脑中，影响人们的行动，从而带来文化复苏的可能性减小，给唐朝文化复兴带来困难。

总之，此次社会实践非常有意义。本着对自己民族的热爱和对艺术的热爱，就自己专业所需，我发挥了自己优势，即是锻炼自己，也是造福民族、家乡。我将继续努力，不断成长为祖国、民族需要的人。

## 四川社会工作者报名时间 寒假社会实践工作报告篇八

超市应当是结构最简单的企业，但是它的经营管理却是不容小视的。作为连接产商与消费者之间的枢纽，它起着至关重要的作用。

超市的最主要成员就是经营管理者与销售人员，诸如会计，保安等当然也是不可或缺的部分，但是真正主宰超市命运与发展前景的仍然是经营管理者与销售人员。一个盈利叫大具有很好前景的超市必然拥有一批优秀的经营管理者与销售人员。

作为经营管理者，是整个超市商业行为的核心组成，必须具备良好的个人素质与经营理念。

诚信。古语说“与朋友交，言而有信”，诚信是做人之根本。

要想成为一个成功的经营者，就应当做到言而有信，行而无欺。世界上没有一个狡猾的人，能够狡猾到使每一个人都不知道他是狡猾的，你可能在某一时候欺骗所有的人，也可能在有的时候欺骗某一个人，但是你却不能在有的时候欺骗所有的人。

俗话说“得利不可再往”，天时。地利。人和总是处于一种动态变化之中。即使你偶尔通过不法或不道德的手段取得一次成功，但那并不意味着第二次你还会成功。不要怀疑，世界上永远没有能够永远瞒住别人的谎言。如果你想你的谎言不被拆穿，只有一种解药，那就是你从不说谎，永远保持正直。超市是一个薄利多销的企业，需要的是留住老顾客，吸引新顾客。顾客越多，效益越好。如果一个超市想以次充好，廉物高售，那么这个超市离“关门大吉”应当是不远了。当超市内出现了货物质量问题时，该向顾客道歉的及时道歉，该赔偿的及时赔偿，该退换的及时退换，做到顾客对商品和服务满意。放心。

诚信是立人之本，狡诈是害人之源。作为经营管理者绝对不能为牟取暴利而损害消费者的权益。要知道，顾客就是上帝。在上帝面前是没有谎话可言的。一个超市，最重要的就是诚实与信用。

做任何事情都讲求天时。地利。人和。超市经营更是如此。

经营者们应该抓住节假日这一良好时机。机不可失，时不再来。面对这一时机，管理者应当做出果断的决策。在节假日期间进行一系列的促销活动。因为节假日期间，市民大部分都不要上班，顾客量会大幅增加。而顾客一般具有贪小便宜的特点。超市进行促销活动必然会吸引顾客大批量购物。促销的主要手段有降价。连带销售。赠送礼品。达到一定金额给予一定折扣。抽取幸运购物奖等！降价主要是针对于那些堆积久难出售的商品和一些日常用品等。虽然降价使商品单价盈利减少了，但是一天的总盈利却是大幅上涨了。例如，

在情人节时对购买巧克力的顾客可赠送玫瑰等。

它要比邻居民区，交通便利，人流量大。但是这样的地段租金一般相对较贵，并不是所有的超市可负担的起。因此做好超市的宣传就显的尤为的关键。超市的宣传大体上可以分为两个方面，一个是有形的，一个是无形的。有形的方面主要是指超市自身的宣传，比如张贴海报，在电视报刊上进行广告宣传，聘请专人进行传单式宣传。无形的方面主要是消费者“帮助”超市所进行的宣传。当然，这“帮助”是自发，自愿，无意之中的。例如：某一个消费者到一超市购物后，发现该超市的商品价格，商品质量，服务态度等方面都较好或是某一方面特好，那么该消费者很可能下次还会到该超市购物，不仅如此，他/她还可能把该超市介绍给其朋友或家人，而起朋友又介绍给其朋友的朋友或家人，这样一传十，十传百。超市的知名度自然在无形之中就大了。有形的宣传是一资金人力为基础的，而无形的宣传则是以超市的信誉为基础的，是超市长期诚信经营而形成的。有形的宣传与无形宣传是相辅相成，缺一不可的。

所谓的生动化陈列就是指以最诱导消费者购买的方式将商品明显展示，有效的向消费者传递商品形象。起重要意义主要在于吸引消费者，刺激其冲动性购买，从而增加销售量。要做好生动化陈列。首先，货架必须清洁，整齐，卫生。其次，将商品尽量摆放在良好的陈列位置，争取最大的陈列面。再次，应当及时整理货架，及时补货，更换破损商品和过期产品，滞销商品要适当调整排面或设法处理掉，并且促销及特价商品要保证较好的陈列位置。如果正确运用商品的配置与陈列技术，销售额可在原来的基础上提高10%以上。

中国人都讲求“和气生财”。超市的人和主要就是搞好与顾客之间的关系，妥当的处理好超市与顾客之间的纠纷和矛盾。要做到人和。首先就要在顾客购物过程中下足文章，让顾客对服务态度满意。这一点主要就是导购员要有良好的服务态度，与一些专业的导购知识。其次要做好售后服务，及时准

确的解决好顾客的咨询与投诉。对导购员推荐不当，产品过期，变质等引起的不愉快要及时的向消费者由衷地道歉，并负责换货，提供消费者适用的商品。因顾客使用商品不恰当而引起的问题，要耐心的讲解，引导其正确使用。

超市经营管理者方面应对公司的职员进行定期的业务培训。知识是日新月异的，只有通过不断的学习与积累，才能丰富自己，完善自己。公司职员的素质直接关系到超市的发展前途，因此定期的业务培训是很必须的。正所谓“磨刀不误砍柴工”，只有磨好了刀，才能事半功倍，游刃有余。

当然，超市的经营管理者应当制定严格的奖惩条例。对表现突出的职员该表彰的表彰，该升级的升级。对犯错的职员该罚的罚，该开除的开除。这样才能提高员工的工作积极性与责任心。

上面主要谈了超市经营管理者在超市这项商业行为中该扮演怎样的角色。下面让我说说作为超市经营活动的一线部队——销售人员。在超市里，销售人员一般称为导购员。从名称上顾名思义就的引导顾客购物的人员。他们是厂家，超市与顾客之间真正的桥梁，是消费者了解厂家与超市的窗口。一批优秀的导购员是一个超市繁荣的主力军。

## 四川社会工作者报名时间 寒假社会实践工作报告篇九

(一) 坚持农村最低生活保障制度与扶贫开发政策有效衔接。对丧失劳动能力、无法通过扶持生产和就业发展脱贫的贫困人口全部纳入农村低保保障范围，按照不低于当年国家扶贫标准，执行全省农村低保标准低限，确保两线合一。截止8月16日，累计保障9234人次，累计保障金154.57万元。进一步做好“应保尽保、应退尽退”的动态管理原则，健全贫困人口基本生活保障长效机制。

（二）继续实施困难残疾人生活补贴、重度残疾人护理补贴制度。逐步提高标准，按照困难残疾人生活补贴、重度残疾人护理补贴实行动态管理。截止8月16日，累计发放困难残疾人生活补贴2932人次，26.388万元；累计发放重度残疾人（持有第二代残疾证的重度残疾人）护理补贴5157人次，42.858万元。

（三）进一步完善城乡养居民基本养老保险制度。为16-60周岁建档立卡未标注脱贫的贫困人口、低保对象、特困人员等困难群体按100元/年/人的标准为其代缴全部最低标准养老保险费实行“应保尽保”原则。截止目前正在核实人员阶段。

（四）落实残疾扶助政策，确保残疾人扶贫对象活补贴发放到人。截止8月16日，累计发放残疾人扶贫对象生活补贴864人次，11.59万元。

（一）低保保障对象的界定存在困难。一是个人收入不好确定。除农业收入外，家庭成员外出务工，打零工是随着季节、市场行情等环境的变化而不断变化，没有一个固定的计算方法。二是调查取证存在问题。尤其是对于家庭成员在外务工情况，在调查取证的过程中，农民会隐瞒一些收入来源，这对最终调查结果的真实性有一定影响。

（二）精准识别和动态管理难度较大。由于我县贫困对象面广、量大，情况复杂，摸底准确性要求高，贫困户真实收入情况核定工作难度大，加之我县因灾、因病、因残，致贫、返贫现象突出，这些因素的存在，制约了返贫对象纳入低保保障范畴，导致需要救助的返贫对象不能及时予以救助。

（一）强化组织领导。坚决克服懈怠、松劲、厌战情绪。高度重视，成立领导小组，组成工作班子，强化措施，抽调政策性强、业务通、定期和不定期的开展核查工作，认真落实“谁入户、谁复核，谁复核、谁签字，谁签字、谁负责”的工作要求，全面开展入户调查对存在返贫家庭要积极跟踪

调查，协同县扶贫移民局落实工作，确保因返贫造成家庭政策及时落实成。

（二）注重核查实效。各乡镇在开展核查活动过程中要认真对照标准，坚持实事求是的工作作风和公正、公平、公开的原则，做好核查工作，力戒搞形式主义、走过场。要严格执行相关政策规定，自然减员要及时核减，不具备享受资格的人员要坚决清理出去，形成长效机制，对各类对象开展复核、清理。

（三）严明核查纪律。核查人员要充分认识民政对象核查工作的重要性，牢固树立大局意识、政治意识和责任意识，严明工作纪律，做到认识到位、措施到位、落实到位，确保重点民政对象核查工作实效。

（四）完善档案资料。各乡镇要结合此次脱贫攻坚整改工作，对照民政在社会保障扶贫工作存在的问题一一落实，进一步规范审批程序、资金落实到位。