

2023年企业对标分析报告(优质9篇)

报告，汉语词语，公文的一种格式，是指对上级有所陈请或汇报时所作的口头或书面的陈述。那么报告应该怎么制定才合适呢？下面我给大家整理了一些优秀的报告范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看看吧。

企业对标分析报告篇一

———作者：———日期：

专业名称 物流管理

班级学号 4111165005

学生姓名 张晓萍

指导教师 马汉武

江苏大学京江学院

宅急送加盟商的运营绩效评估与研究

调研目标：

本次研究目的是为了帮助物流企业提高服务质量，改善经营管理，减少风险。在改善加盟商管理之前，物流企业必须了解自身公司的情况、服务水平以及自己的核心竞争力在哪里，根据自身的条件以及优势，采取适当的措施提高加盟商服务质量，改善管理水平。本次研究为了通过完善的加盟商评价方法、优化加盟商的绩效评价体系，弥补了国内对于物流加盟商对于加盟企业的重要性认识的匮乏。本次研究能够对物流企业对于物流加盟商的运营绩效评价研究有一定的借鉴意义。

随着经济的快速发展，经济的全球化以及信息化使得物流企业的竞争日益剧烈。随着外资企业的加入，给物流服务业带来先进理念和先进科学技术的同时，更加加剧了物流行业的竞争。随着物流服务业的快速发展，物流企业的发展趋势已向综合服务型模式发展，开始为客户提供多种多样的物流业务来满足客户不同的需求，比如说为客户提供货物的仓储、配送以及货运代理等种种物流业务。为了满足客户的个性化需求，充分利用企业的资源为客户制定个性化的整合物流资源的运行方案，为客户提供契约性的综合服务。物流企业按照业务的要求，必须自有或租用专门的货物运输设备、仓储设施及设备。企业还必须具有货物的集散、分拨网络，方便客户对自己的货物进行查询、跟踪，可以让客户随时随地地对自己的货物进行动态查询。企业配置专门的货物物流机构和管理人员，客户服务体系应建立完备，能及时、有效地为客户提供服务。企业必须有网络化信息服务，可以全程对货物进行跟踪，减少差错。

源资产有限的情况下，为了能将各个包裹及时送达，快递企业采取加盟方式的网点扩张布局，既是节约成本也是应对市场的无奈之举，谁有网点谁就得市场、谁就占据了未来物流快递的天下。采用连锁加盟的方式，可以利用加盟商自身的资源，减少了财务风险，提高了企业的抗压能力。在有限的资源资金的情况下利用连锁加盟的方式快速扩展物流快递企业规模。业内诸多企业比如圆通、申通、韵达等都是因加盟连锁才开始快速发展并壮大的。虽然曾经流传着直营将2年内取代加盟等声音，但就目前电子商务对快递质量的要求以及网购消费者对于快递服务的消费要求来说。使用加盟制快递进行全国配送的情况仍将持续很长一段时间。

宅急送公司以“诚信，和协，高效，追求卓越”的企业精神，矢志成为民族快运行业的一面旗帜，挑起中国快运追赶世界水平的重任。宅急送在全国有3000多个经营网点，网络覆盖全国2000多个城市 and 地区；分别在华北、华东、华南、华中、东北、西北、西南设有7个物流基地，40个运转中心，75000

平米的配送中心，同时拥有42个航空口岸，360条航线，近1500个航班，620条物流班车线，依托成熟的快运平台，宅急送每年进出港货物逾亿件，真正做到了物畅其流，货通天下。

通过标准快递和经济快递两个产品，宅急送的快递服务触及近99%中国gdp产值地区2012年启动的欧洲商务包裹快递业务，将宅急送的快递之旅拓展至欧洲42个国家和地区，宅急送香港件业务，助推宅急送国际快递蓝图。1994年1月18日“北京双臣快运有限公司”成立，当时只有七个人、三台车、一间26平方米的办公室，做零散的家政服务。1995年与日本一城株式会社合资，使宅急送的业务配送范围和专业技术都有了一个质的飞跃。1998年宅急送开始向全国进军，并逐步在全国完成七大区域的网络布局。2002年初步形成了自己的物流干线及运输网络。经过十几年的快速发展，宅急送已有员工逾2万多人，车辆2000余台。全国共有51个分公司，3个航空基地，247个独立城市营业所，35个市内营业所，179个营业厅，1220个操作点，705个外网，共计网络机构2440个，网络已覆盖全国地级以上城市。

宅急送快递以北京为管理中心，以长三角、环渤海、珠三角和丝路沿线为发展基地，以中国大陆各省会城市为连接点，建立以贯穿东南城市串线为主、以西北和东北城市串线为辅的速递网络辐射全国各大中小城市。以速递为基础建立物流体系，以物流体系促进速递事业发展，致力完善服务，努力扩大业务范围，创新和研发网络科技装备。

宅急送的网络均为自建网络，但是针对快速增长的市场环境的和急剧增长的业务，网络分布需要不断扩大，就此推出网络加盟的方式来建立更加广泛服务的网络。

调研现状分析：

宅宅急送目前对物流加盟商的运营绩效的评价管理流程不完

善。物流网络加盟商同营业所一样，隶属于相应行政区划内的分公司管理。分公司网络管理负责加盟商操作、管理、考核、协调等相关工作。分公司网络管理员在对物流加盟商进行考核的时候，都是通过回忆当时各个物流加盟商的表现情况，根据自己的印象来完成物流加盟商的运营绩效评价报告。

这种评价流程不仅不完善并且包含了很多不确定的不良风险。这种不严谨的评价流程会滋生腐败，会导致物流加盟商只会去搞好评价员的关系，而不专注做好业务。其次是会间接导致服务质量下降。一旦发生问题，评价员为加盟商去辩解，无法及时解决问题，耗时耗力。

现在宅急送对物流加盟商运营绩效评价指标没有明确的定义，只有粗略大致的优劣评价。这样不具体的评价指标不能具体科学全面地对物流加盟商运营绩效进行评价。也会使评价人员不能正确地把物流加盟商服务质量的优劣。因此势必会产生矛盾的评价结果。这样的评价结果不利于宅急送对物流加盟商的管理，而且也会阻碍本公司今后的发展。

目前的物流加盟商的评价方法非常简单粗糙。现有的评价方法就是凭评价员的个人经验来判断评价。虽然这种评价方法的结果简单明了，但是却不能客观全面科学地反映物流加盟商运营质量的优劣或者某个指标的优劣。举一个例子，有的物流加盟商面对突发事情处理能力强，但是货物完好率很低。但是有个物流加盟商货物破损率低，但是物流响应速度很慢。不同的物流加盟商都有其优势劣势，不能简单概括，而是需要进行细致地评价。所以完善对物流加盟商运营绩效评价的方法，可以帮助宅急送找到各个加盟商有待提高完善的部分，从而加强对物流加盟商的管理。

简单粗糙的评价方法会导致评价结果自相矛盾。不同的评价员对同一个物流加盟商的评价结果也会不相同，最终导致宅急送管理层对这些粗糙的评价结果不知道如何做结论。举一个例子，公司想进行业务拓展的时候，就不知道让哪个加盟

商承接业务。并且也不知道如何从哪些方面来改善物流加盟商的运营质量。

企业对标分析报告篇二

一、材料成本控制

了解、审核、合理制定各产品的bom表（物料表），并明确相关材料分别在哪个工序投入。

1) 对于哪些直接材料列入bom范围，这个事先必须有明确的规定。一般来说，同类但不同规格的产品，耗用的材料品种是差不多的，主要差异应该在耗用量上。

2) 对不同类别的产品，特别耗用材料的，都要心中有数。

3) 每月生产单位、仓库作好材料领用记录，月底作好材料的盘点工作，特别是针对大宗材料、单价比较高的材料，一定要每月盘点，确保库存准确，同时也确保当月实际耗用数正确。

4) 每月底，必须确认当月入库的完工产品数量，每月底必须盘点在制品数量，并确定在制品停留的工序。

6) 对比当月材料实际发出数量，与理论耗用量，确定每种材料的超耗率或节约率。超耗与节约的金额，应按实际情况在入库完工产品与在制品之间进行分配。

7) 针对材料耗用异常，应要求生产单位提出解释说明。如发现是bom设定有误或不合理的，应及时修正bom表，如属于生产过程中的问题，则应该要生产管理单位提出改进措施，财务部应及时跟踪改进效果。

二、直接人工成本控制

1、合理制定各产品的工序表，确定每道工序的计件工资。

2、计算当月的应付计件工资：

1) 每月应根据入库的完工产品计算完工产品的计件工资。

2) 根据月末在制品的停留工序及对应工序的工序单价，计算在制品计件工资。

3) 上述两项相加，扣减上月末已计算的在制品计件工资，得出当月应支付的计件工资。

如果在制品每月差异不大，或者生产单位同意，每月计件工资的计算只算完工入库产品的，也是可以，但方法一旦确定，就要延续下去，不能随意更改。

4) 人资单位计算计件工资的产量，必须是财务部确认的数量，不能仅依据生产部门提供的数据。当月计算的计件工资总额，必须有财务审核确认，但财务可以不参与计件工资总额在各生产工人中的分配。

三、制造费用控制

1、必须了解匹配本单位产品的制造费用大项，了解费用的特性；

2、确保费用入帐的及时性及均衡性；

3、确保费用分摊规则的合理性。

一、做好每月产值统计：

同时针对最新销售单价，计算确认市场价值；

以上两者差异，可以使管理层及时了解市场情况，判断产品

实际收益，及时调整集团指导价，及时调整销售价格。

二、每月做好客户别的毛利分析根据上表：

- 1、可以统计每个月不同客户的毛利情况；
- 2、可以分析同一产品不同客户的毛利情况；
- 3、可以统计不同月份的各客户、各产品别的毛利情况；
- 4、负毛利客户、负毛利的产品信息，应每月及时知会管理层；
- 5、毛利波动大的、异常的，应及时知会管理层。

这些基础的统计工作每个月都要做好，以方便在管理层经营决策时参考。

- 1、应坚持物料使用单位只请购但不采购；
- 2、采购单位只采购不收货的原则；
- 4、财务仅凭核准的采购单、仓库入库单核对无误后入帐付款。

企业对标分析报告篇三

(一) 总体财务绩效水平

(二) 公司分项绩效水平

项目

公司评价

(一) 资产负债表

1、企业自身资产状况及资产变化说明：

2、企业自身负债及所有者权益状况及变化说明：

(二) 利润及利润分配表

主要财务数据和指标如下：

当期数据

上期数据

主营业务收入

主营业务成本

营业费用

主营业务利润

其他业务利润

管理费用

财务费用

营业利润

营业外收支净

利润总额

所得税

净利润

毛利率(%)

净利率(%)

成本费用利润率(%)

净收益营运指数

1. 利润分析

(1) 利润构成情景

(2) 利润增长情景

2、收入分析

3、成本费用分析

(1) 成本费用构成情景

(2) 成本费用增长情景

5、经营成果总体评价

(1) 产品综合获利本事评价

(2) 收益质量评价

(3) 利润协调性评价

(三) 现金流量表

主要财务数据和指标如下：

项目

当期数据

上期数据

增长情景(%)

经营活动产生的现金流入量

投资活动产生的现金流入量

筹资活动产生的现金流入量

总现金流入量

经营活动产生的现金流出量

投资活动产生的现金流出量

筹资活动产生的现金流出量

总现金流出量

现金流量净额

1、现金流量结构分析

(1) 现金流入结构分析

(2) 现金流出结构分析

2、现金流动性分析

(1) 现金流入负债比

(2) 全部资产现金回收率

三、财务绩效评价

(一) 偿债本事分析

相关财务指标：

项目

当期数据

上期数据

增长情景(%)

流动比率

速动比率

资产负债率(%)

有形净值债务率(%)

现金流入负债比

综合分数

(二) 经营效率分析

相关财务指标：

项目

当期数据

上期数据

增长情景 (%)

应收帐款周转率

存货周转率

营业周期 (天)

流动资产周转率

总资产周转率

(三) 盈利本事分析

相关财务指标:

项目

当期数据

上期数据

增长情景

总资产报酬率 (%)

净资产收益率 (%)

毛利率 (%)

营业利润率 (%)

主营业务利润率 (%)

净利润率 (%)

成本费用利润率(%)

相关财务指标：

项目

当期数据

上期数据

增长情景

主营收入增长率(%)

净利润增长率(%)

流动资产增长率(%)

总资产增长率(%)

可持续增长率(%)

企业对标分析报告篇四

〔提要〕 财务报表分析一般通过整理和分析财务会计报告中相关信息，并结合报表以外的补充信息，综合分析和比较施工企业一定时期内的财务状况和经营成果以及企业现金流量情况。有效的建筑施工企业财务报表分析报告可以为财务报告使用者提供经营决策和控制工作的依据。本文首先概述财务报表分析的目的、作用、内容以及基本方法；其次，详细分析建筑施工企业财务报表分析中存在的问题；最后，提出解决施工企业财务报表分析问题的对策。

关键词： 建筑施工企业； 财务报表分析

中图分类号□f23 文献标识码□a

收录日期：2014年7月7日

一、

1、目的。20世纪初期，财务报表分析这一词产生。最初，记账核算是财务报表分析的唯一目的，主要用于分析银行的信用服务的，后来，财务报表分析才逐渐成为投资者分析各个企业能力和财务状况的晴雨表。如今的财务报表分析已经全部融入到建筑施工企业的经营管理当中，来满足建筑施工企业对外部或内部决策的需要。

2、作用。财务报表分析主要是指通过一定的方法或手段，分析和研究财务报表及相关财务资料、数据，揭示有关财务指标之间的关系和数据的变化趋势，以便评价和预测财务活动实施情况，为建筑施工企业管理者提供直接、真实的经济决策信息，是管理者做出正确经营决策的依据。

3、内容。财务报表分析的结果是给不同的使用者分析和使用的，每个使用者都有各自的分析侧重点，但有时也会有共同的要求。其主要内容包括以下几点：资本的结构分析、建筑施工企业获利能力的分析、建筑施工企业偿债能力的分析、建筑施工企业财务状况变动分析、成本费用的分析、运用资金效率的分析等内容。

4、基本方法。分析财务报表的基本方法主要包括以下三种：

（1）财务比率分析法。该分析方法是将有关财务报表分析的金额进行对比，分析出一系列具有逻辑关系和意义的财务比率，据此来揭示被分析建筑施工企业某一段期间内的财务状况、经营成果和现金流量情况的一种分析方法。具体而言，财务比率分析法包括偿债能力比率、盈利能力比率、营运能力比率等；（2）财务报表比较分析法。该方法是对本建筑施工企业不同期间的财务报表进行分析方法，它可以对建筑施

工企业持续经营能力、盈利能力和财务状况变动趋势做出分析，分析一个建筑施工企业较长时期的动态经营状况；（3）财务报表趋势分析法。该方法是利用建筑施工企业会计报表所提供的相关数据资料，将几期连续相同指标的比率，进行定基或环比对比，计算出这些指标未来增减变动的方向和数额变动幅度。

1、建筑施工企业财务报表中数据存在的问题。在对财务报表进行分析，必须取得与财务报表分析相关的数据资料，因此会计数据是进行财务报表分析的关键，而会计数据的真实性直接影响建筑施工企业财务报表分析结果的准确性。目前，许多建筑施工企业财务报表中的数据和会计信息都不够精确，有些建筑施工企业在提供会计数据时只提供一些小关键性的会计信息，很少提供关联性小的会计信息，有些建筑施工企业甚至为了向外界展示建筑施工企业效益，采取弄虚作假的方式来达到目的。使信息、数据使用者无法分析出关注建筑施工企业的真实财务状况。

除此之外，由于一些建筑施工企业统计数据周期过长，造成分析后财务报表结果已经无法真实反映建筑施工企业目前的经营状况，因此建筑施工企业财务报表的数据时常存在滞后性。

2、分析建筑施工企业财务报表方法存在的问题。财务报表的分析方法可以帮助建筑施工企业正确评价财务状况、经营成果、现金流量情况，帮助管理者做出正确的决策方案。常用的财务报表分析方法使用的重点是财务报表中的数据，但这些分析方法只注重数据发生的变化，而无法更深入地探究数据发生变化的原因。因此，传统的分析方法忽略了建筑施工企业经营环境的变化问题，导致分析结果缺乏一定的客观性、准确性以及正确性。

除此之外，财务报表分析方法也存在一定的滞后性。其中，比率分析法和趋势分析法的分析结果的滞后性最为明显，当

被分析建筑施工企业之间的口径不统一或评价标准不一致时，便会造成财务报表分析结果失去真实性。

3、分析财务比率存在的问题。财务比率分析包括三个面，即偿债能力分析、盈利能力分析以及营运能力分析。其分析的数据主要来源于建筑施工企业财务报表，由于财务比率存在一定的问题，导致分析的结果无法体现其应有的价值。因此，所财务比率分析结果中存在问题，也就是财务报表分析结果中存在的问题。主要表现在以下几个方面：第一，财务比率分析不够严密；第二，建筑施工企业之间的评价标准不同；第三，财务比率。

4、建筑施工企业财务报表分析不够全面。财务报表分析依据建筑施工企业提供的财务报表对建筑施工企业运行的各个方面进行了全面系统的分析，但是财务报表分析过程中没有充分地考虑到建筑施工企业运营过程中的其他影响因素，例如企业发展的环境、建筑施工企业未来大的经济运营趋势。当前不够全面的财务报表分析，使得分析出的结果很难反映出建筑施工企业真实的发展状况。

1、建筑施工企业财务报表数据必须真实可靠。财务报表中使用的各种数据必须真实可靠，能够真实地反映建筑施工企业某一段期间的财务状况、经营成果以及现金流量状况。由于财务报表中涉及大量的财务数据，准确的计算这些数据，才能确保数字的真实性与可靠性，这就要求相关财务工作人员在编制财务报表时，必须认真核对数据、辨别数据的翔实并核对资料的完整性，在取得的数据中不能存在估计或推算的数据，也不能存在弄虚作假的数据。

2、进一步完善建筑施工企业财务报表分析方法。建筑施工企业应该建立科学的综合财务报表分析方法，将定量分析与定性分析结合到一起，将不可计量因素考虑在分析结果中，进行综合判断，修正单一分析方法中的误差，使分析结果更趋于实际。在实际应用过程中，可以结合比率分析法和比较分

析法，也可以结合比率分析法和趋势分析法，或是结合趋势分析法和比较分析法。总之，无论使用什么财务报表分析方法，都要结合建筑施工企业自身的财务特点，以及当时相应的经济信息和投资者的投资方向等采取相应的分析方法。

3、正确应用财务比率分析法分析建筑施工企业财务报表。建筑施工企业应该正确利用财务比率分析方法。在实际工作中，财务分析工作人员应该结合财务比率的三种分析方法计算出建筑施工企业相应的资金流动比率、资金周转比率、资产负债率以及建筑施工企业的营业利润率等相关信息。除此之外，相关财务分析人员在实际工作当中，应该尽可能地多掌握被分析的信息与背景资料，为财务报表分析工作打好基础，尽量减少财务比率分析的错误。

4、注重建筑施工企业财务报表分析的全面性。在分析建筑施工企业财务报表时，除了要注重财务报表分析数据取得的真实性、有效性以及财务分析方法应用的合理性外，还要注重分析建筑施工企业的背景和财务报表中的附注。其中，对于建筑施工企业背景的分析，应当注重被分析建筑施工企业所处行业的背景信息和建筑施工企业经营策略；对于财务报表附注的分析，应当充分地了解、更深入的研究相关附注信息与财务状况和经营业绩之间的关系，正确地掌握附注披露的重点和要点。

四、

在当下的经济社会中，只有认清当前的经济形式，运用多元化的分析方式，突破建筑施工企业财务报表分析的瓶颈，才能提升建筑施工企业财务报表分析的水平，才能提高建筑施工企业经营决策的有效性。

企业对标分析报告篇五

项 目 xx年预算 xx年实际 完成计划%

营业收入

净利润

一、总况(合并报表)

(二)xx年度公司实现营业收入 万元，利润总额 万元，扣除所得税 万元和少数股东损益 万元，公司净利润 万元。

(三)xx年集团上缴国家各项税金共计 万元。

(四)xx年上缴院国科控股利润 万元。

(五)主要财务指标情况：

- 1、资产负债率 %;
- 2、流动比率 %;
- 3、总资产报酬率 %;
- 4、净资产收益率 %;
- 5、国有资产保值增值率 %
- 6、其他比率 %。

(六)合并数据说明

2、由于会计政策的*****方面发生了变化，由原来的*****变更为，导致合并报表发生较大变化，具体为：。

一、公司经营情况

截至报告期，按照公司各控股公司上报的报表数据合并□xx年度公司实现营业收入 万元，净利润 万元。

公司xx年度营业收入、净利润构成情况表

单位:万元

序号	控股公司	营业收入	净利润
金额	比例(%)	金额	比例(%)
1	公司本部		
2	****公司		
3	****公司		
4	****公司		
5	****公司		
6	****公司		
7	****公司		
8	****公司		
9	****公司		
合并数		100%	100.0%

(一) 公司本部经营情况

1、收入情况(大幅增长、减少、持平)

xx年度公司本部主营业务收入 万元，完成预算指标 %，同比增长(减少) %。

1)xx年公司本部仍然以 业务(产品、项目)为主，共取得收入 万元，占全部收入 %，比上年度增加(减少) 万元。增加(减少)的主要原因是 。

2)xx年度公司本部第二大收入为 产品(项目)，取得收入 万元，占全部收入的 %，比上年度增加(减少) 万元。增加(减少)的主要原因是 。

3)xx年度公司本部其他收入为 和 ，共取得收入 万元，占全部收入的 %，比上年度增加(减少) 万元;增加(减少)的主要原因是 。

2、成本情况

xx年度公司本部主营业务成本 万元，同比增长 %，与收入增长率相比高(低) 个百分点。成本增加(减少)的主要原因是 。（多因素分析法进行分析）

3、管理费用情况

xx年度公司本部管理费用支出 万元，比xx年增加(减少) 万元。主要原因是 。（多因素分析法进行分析）

4、财务费用情况

xx年财务费用 万元，比xx年度增加(减少) 万元，主要原因是 。

5、投资收益情况

1) xx年度公司投资收益 万元，主要构成情况为：

2) xx年度实际收到上交利润情况

持股企业上缴利润明细表

上缴 预算 实际上缴

6、纳税情况

缴纳 缴纳

说明：

7、现金流量情况

xx年度本部现金总流入xx万元，现金总流出xx万元，现金净流入xx万元。其中：经营活动的现金净流入xx万元，投资活动净流入xx万元，筹资活动现金净流入xx万元。

(二)控股公司经营情况

1、*****公司

*****公司合并营业收入 万元，净利润 万元，分别完成预算指标的 %和 %。

原因分析:*****公司销售收入持续稳定增加(减少)，但由于主要是原材料(或其他原因)上涨幅度过大(减少)，年度净利润同比有较大下降，加上 原因的影响，净利润同比减少了

万元。

2、*****公司

*****公司xx年进一步调整公司业务结构，突出重点发展主业，经营收入和净利润均较好地完成全年预算指标。

公司经营净利润 万元，同比增长 %，超额完成年度预算的 %。

3、*****公司

(三)公司财务状况

截至xx年末，公司合并报表资产总额 万元，负债总额 万元，少数股东权益 万元，所有者权益 万元。

公司财务状况比较表 单位:万元

项目	年初数	年末数	增长数	增长率
资产总额				
负债总额				
少数股东权益				
所有者权益				

1、资产总额比年初增加(减少) 万元，主要是流动资产净增加(减少) 万元，其中存货增加(减少) 万元;应收款项增加(减少) 元，预付账款增加(减少) 万元，货币资金增加(减少) 万元、短期投资增加(减少) 元;长期投资增加(减少) 元，固定资产增加(减少) 元、无形资产增加(减少) 万元等(重要项目大幅增减的原因进行说明)。

2、负债总额比年初净增加(减少) 元，主要是预收账款增加(减少) 万元，其他应付款增加(减少) 万元和长短期借款增加(减少) 万元等。

公司资产、负债大量增加，主要受*****公司报表的影响。*****公司xx年末资产总额比年初增加(减少)元，其中：流动资产增加(减少)万元、长期投资增加(减少)万元。负债总额增加(减少)万元，其中预收款增加(减少)万元，其他应付款增加(减少)万元，长短期借款增加(减少)万元(重要项目大幅增减的原因进行说明)。

3、所有者权益比年初增加(减少)万元，国有资产保值增值率为 %。

xx年度公司所有者权益由当年实现经营净利润增加(减少)万元，外币报表折算差额、未确认投资损失等因素影响增加(减少)万元，扣除所属子公司调整报表年初未分配利润增加(减少)万元和上缴xx利润万元，公司所有者权益净增加万元(重要项目大幅增减的原因进行说明)。

4、现金流量比年初增加(减少)万元。其中经营性现金净流量。

(一)或有负债情况

1、对外担保情况

公司本部对外担保情况表

单位:万元

借款单位	担保金额	期限	备注
------	------	----	----

本增加 亿元，另有反担保 亿元

反担保情况

合计

2、诉讼情况

3、其他情况(如贷款情况等)

(二)本年新增(减少)投资、股权转让、子公司清理情况

1、新增对****公司投资

2、股权转让工作

xx年 月 日公司以 万元转让持有*****有限责任公司 %股权，扣除投资成本和历年累计增值□xx年计入股权转让收益 万元。

3、完成*****公司清算工作

*****有限责任公司成立于 年 月，注册资本 万元，公司投资 万元，占股 %。 年 月*****公司股东会做出决定注销该公司，当即组成清算小组，对公司资产进行清算审计。

万元;按照原始出资额 万元，扣除清理收回资金 万元及*****公司 年月交回的费 万元，该项投资实际损失约 万元。

4、*****公司减资，股东相应股权减值

年 月，对*****公司清产核资结果做出批复，*****公司于xx年 月办理减资手续，注册资本由原 万元减至 万元，相应我公司 %股权的出资额减为 万元。

(三)应收款项追回情况

1、经董事会批准， 年 月公司以 原因借给*****公司 万元。截至xx年 月，全部(部分)收回借款 万元，除本金外□xx年取得利息收入 万元。

2、应收账款收回情况

企业对标分析报告篇六

xx市燃气总公司始建于1984年12月，1990年建成供气，注册资金2086万元。历经二十余年的发展，已经成为集煤气工程设计、安装、燃气销售，煤气设施巡检维护、抢险、燃气器具销售及售后服务为一体的国有独资公用企业。截止至20xx年12月末，公司下属5家全资子公司，一家参股公司。5家全资子公司分别为xx星炬建筑安装工程有限公司、盘县燃气公司、xx市热力有限公司、xx燃气热力设计院、xx城市燃气化学分析有限公司，参股公司为xx清洁能源公司(占股份30%)。公司目前已开通煤气用户八万余户，拥有10万立及3万立气柜各一座，日供气本事45万立方米，初步构成煤气管网敷设东起双水，西止德坞，南至凤凰新区，北抵水城矿务局、铁路片区的城市供气格局。截止20xx年末，公司合并资产负债表显示公司资产31230万元，负债14982万元，所有者权益总额16247万元，合并利润表显示公司利税总额2364万元，资产负债率为47.97%。

由上表能够看出，公司20xx年总资产规模比20xx年有较大幅度上升，上升了98,757,624.53元，上升幅度为46.25%，负债上升了92,235,680.83元，上升幅度为160.18%，同时所有者权益增加6,521,943.70元，上升幅度为4.18%，说明公司总资产规模的大幅上升主要是由负债的上升引起的，公司20xx年增加了对外借款，减少了自有资金的持有量。

(1)、从投资和资产角度分析：

从分析看公司总资产的增加主要是由流动资产的增加引起的，流动资产增加的比重为xx7.72%使总资产增加了31.65%，说明公司资产的流动性增强，盈利本事有所加强，这主要是因为货币资金的很多增加所致，货币资金持有量的上升幅度

为85.14%，使总资产增加了11.82%，公司的偿债本事随之有较大增强。其次是预付账款、存货和其它应收款较上年上升较大，累计对总资产影响近19%，这也是影响公司资产增加的另一个重要因素，当然，这三个方面之所以上升较大主要是因为各子公司报表的合并造成的。再有应收账款的增加，对总资产的影响为0.6%，也是因为今年公司合并报表造成，但对总资产影响不大。非流动资产的增加使总资产本期增加14.60%，其中主要是合并报表后在建工程的增加，对总资产的影响为9.30%，说明公司尚有相当部分在建工程没能及时办理完工结算手续转为固定资产，造成在建工程上升较大。另外，投资性房地产公允价值上升在本期影响公司总资产7.89%，这也是公司资产增加的又一重要因素。固定资产本期上升10.16%，影响公司资产上升不是太大，除了上述在建工程尚未转固的因素外，结合合并报表后存货和工程物资的上升来看，说明公司在扩大投资，投入相对较大。

(2)、从筹资和权益角度分析：

负债和所有者权益中，负债增加了92,235,680.83元，上升幅度为160.18%，同时所有者权益仅增加6,521,943.70元，增加幅度仅为4.18%，负债的较大幅度上升和权益资本的微小幅度上升，说明公司的财务风险有所加大，同时资金成本升高，财务杠杆效应下降，所以项目投入的风险防控测算尤为重要。负债的增加当中流动负债和非流动负债均占了必须影响，流动负债的增加主要是应付账款和其它应付款的增加带来的，对总资本的影响为32.70%，说明企业本期短期偿债本事持续减弱，这对公司的偿债本事有必须影响，应予以关注。非流动负债本期增加24,000,000元，对公司总资产影响为11.24%。所有者权益的增加主要是资本公积和未分配利润的增加引起的，对总资本的影响分别为-5.74%和7.78%，其中资本公积之所以有所下降，主要是因为合并报表后的账务调整造成的。综合以上分析能够看出，公司本期资产规模增加主要是举债和投资性房地产公允价值变动引起的，而自有资本的增加则主要是由于未分配利润的增加引起的。

(一)、资产结构的分析评价

1、静态分析：

20xx年燃气总公司的流动资产占资产总额的35.36%，而20xx年的流动资产占20.07%，总资产结构中20xx年的流动资产比20xx年上升了xx□29%□反映了公司的资产流动性水平有较大幅度上升，说明公司资产变现本事加强，异常是货币资金的比重，本期比上期上升3.69%，且非流动资产占总资产的64.64%，比去年下降xx□29%□说明公司资产弹性较强，有利于公司灵活调度资金，风险相对去年较小。但公司总体资产结构不太合理，应从增加货币资金的持有量增加流动资产的比重，并且从未分配利润上构成货币资金增加的幅度应当提升，从而更大程度上的降低资产风险。

2、动态分析：

本期公司流动资产比重上升了xx.29%□非流动资产比重下降了xx.29%□结合各资产项目的结构变动情景来看，除货币资金的比重上升了3.69%，其它应收款比重上升了4.5%，存货比重上升了3.63%，在建工程的比重上升了5.9%外，其他项目变动幅度不是很大，虽然资产整体结构比较稳定，但非流动资产的比重远大于流动资产，故公司应加强货币资金的持有量来改善总体资产结构。

3、从有形资产与无形资产比例角度分析：

公司无形资产占总资产的比重为0.63%，十分低，虽然与上年相比没有变化，但具有强劲发展势头的企业应进取开发无形资产。相比之下，固定资产的比重为36.21%，这是燃气行业的一般特征，应将固定资产和无形资产看得同等重要。

(二) 负债结构的具体分析：

(1) 负债期限结构的分析评价

根据负债期限结构分析表进行分析，公司本年流动负债很多增加，占总负债的比率较去年增长了5.36%，且比重远高于非流动负债，证明公司在使用负债资金时，以中短期资金为主，流动负债对公司资产流动性要求较高，所以，在本期公司的偿债压力加大，同时财务风险增强的情景下公司应增加流动资产的持有量来解决这一问题。

(2) 负债方式结构的分析评价：

根据资产负债表计算可知，今年公司银行借款的比重略有下降，但仍然是公司负债资金的主要来源，随着银行信贷资金的比重上升，会使其风险有所增加，同时也会使公司的负债成本受到影响，相对于债务资本增加来说，公司的自有资本比重有所下降，这是一个值得关注并应加以重视的现象。

(二) 股东权益结构的具体分析：

从表中能够看出，在静态方面来看资本公积和未分配利润上升是公司所有者权益的主要来源，从动态方面来看，虽然投入资本(资本公积)有所下降(主要为合并报表账务调整构成下降)，但其本身占所有者权益总额的比重较大，且本期末分配利润有所增加，实际能够理解为公司内部构成的权益资金比重相应上升了9.13%，说明公司所有者权益结构的变化是生产经营原因引起的。

(三) 基本分析：

公司20xx年流动资产比重有xx.29%的上升，主要是货币资金的增加，但货币资金来源主要靠举债，且非流动资产的比重远远大于流动资产的比重，公司资产流动性较上年从报表上看虽有上升，但偿债本事下降，资产风险增大，好在资产稳定性较好，近两年比重没有太大变化，这得益于固定资产的

小幅增长。从比较来看，资产负债均有增幅，且幅度较大，可是资产负债率较低，到达49.97%，财务风险虽然较大，但仍然可控，同时资金成本较高，主要原因是公司本年度大举对外投资扩张所引起的对外负债。

将流动资产比重变化与流动负债比重变化比较，得出前者上升速度略小于后者上升速度，企业短期偿债本事略有下降。所有者权益有小幅增长，主要原因是未分配利润的很多增长所致。

而对资产负债表的变动原因进行分析可得出公司属于负债变动型+经营变动型+财务核算变动型，即资产的变动不仅仅因为负债变动，还有经营的原因及财务核算公允价值原因引起资产发生变动。所以公司应适当扩大经营规模和经营范围使其向经营变动型转化。

综上所述得出公司资产与权益对称结构为平衡结构，流动资产的资金需要用流动负债解决，非流动资产的资金用长期资金解决，应当说公司还是存在潜在的财务风险。

1、利润表水平分析：

总体评价：

从表上看公司营业利润本期比上期增加11,536,356.96元，增幅高达102.87%，但剔除非经营性因素也即公允价值变动收益12,809,767.62元，实际经营利润为9,940,716.47元，利润总额为10,445,880.82元，加上项目投资融资利息抵减成本，实际公司本期完成利润总额12,719,333.92元。由此能够看出公司本期在主营业务收入较上年上升的情景下，营业利润较上年相比有所下降，总体上说明公司本年生产经营盈利本事弱于去年。

利润增减变动水平分析：

净利润□20xx年公司实现净利润18,435,179.10元,剔除公允价值变动收益12,809,767.62元后,实际为5,625,411.48元,比上一年减少了2,607,117.27元,减幅为31.67%,减幅很大,从水平分析表看,公司净利润减少主要是由于利润总额比上年减少414□0xx□75元,加上所得税费用比上年增长2,193,101.52元,两者相加导致净利润减少2,607,117.27元。

利润总额□20xx年的利润总额为23,638,886.80元,剔除公允价值变动收益12,809,767.62元后,实际为10,829,119.18元,比上年减少414□0xx.75元,减幅为3.7%,这主要是由于营业利润减少1,273,410.66元,加上今年得到了1,000,000.00元的营业外收入,抵减后才有小幅的下降,说明公司利润总额主要还是来自于经营利润,但也有额外的偶发利润。

营业利润: 营业利润本期比上期减少1,273,410.66元,主要是营业成本和期间费用的很多增加,前两者增幅各为22.48%和近49%,当然,财务费用的增加作了成本费用扣除,所以那里异常需要指出的是销售费用和管理费用,它们分别较上年增涨了10.76%和66.61%。由于主营业务成本、销售费用、管理费用的大幅上升,直接导致营业利润的减少、公司效益的相对下降,应从扩大煤气销售和安装实现、控制成本管理等方面增加利润,下头会作具体分析。

2、利润表垂直分析:

总体评价:

由上表能够看出,公司本年营业利润、利润总额、净利润占营业收入的比重较上年分别下降了4.58%、3.70%、5.11%,即便是允许扣除财务费用2,778,617.45元,上述三项指标比重较上年仍然分别下降了1.69%、0.8%、2.21%,这足以说明公司本年盈利本事比上一年度有所下降,异常是生产经营这

一块，公司应从加强成本管理，降低成本费用比例着手提高其盈利本事。

具体分析：各子公司生产经营状况

由上表列示能够看出：

除星炬公司以外，公司各子公司都处于亏损状态，今年整个公司利润实现主要依靠安装收入来实现。

化验公司主要是为公司检验从水钢购进煤气气质的相关指标，没有对外营业，其收入主要依靠与公司签订化验合同才能产生，目前已正式开展工作。从总公司的角度来说，其产生收入公司必定要产生费用，所以其尚未与公司签订化验合同，没有收入产生，仅有一些化验药品的采购费用和日常工资等费用，全年累计亏损107,085.99元。

盘县燃气公司于今年5月底才正式成立，注册资本1000万元，为总公司全资子公司。目前正在进行燃气主管的敷设，于今年7月xx日前进行税务申报，只产生了一些开办及筹建费用，一向没有安装收入，今年累计亏损743,314.09元。

热力公司于今年12份成立，注册资本3400万元，年末审计将其合并报表，目前仅有从总公司转入的前期费用及在建工程项目，没有营业收入及营业成本，所以该公司没有构成利润。

设计院全年营业利润为65731.13元，但最终归属母公司的净利润为-14,406.80元，主要是因为第二季度申报所得税时，该公司当期利润较大，造成预缴所得税费用较高，以至于年末构成亏损。但预交的所得税在年末汇算时会抵减下年度所得税费用，所以，本期设计院实为盈利49,298.38元。

从上表来看，公司利润的构成主要得益于煤气费收入和安装费收入这两大公司主营业务，下头主要分析公司两大业务板

块对公司利润构成的具体情景。

三项费用比较

流动比率：一般流动比率应为2以上，且燃气公司为工业企业，流动比率应比一般商业企业高，公司近两年该指标均小于2，且今年比去年下降8.47%，证明公司的偿付本事下降，面临的短期流动性风险加大，债权人的安全程度下降。但近两年公司的流动资产均大于流动负债，公司短期偿债本事应当说一般。

速动比率：速动比率今年也小于1，且今年比去年下降17.42%，公司应关注偿债本事这一块，进一步结合应收账款收账期进行分析，本期该指标比去年上升，证明应收账款的收回加快，这对速冻比率是有利影响，但综合来看公司能够变现用来偿付流动负债的资产占的比重还是不够，年初能偿还流动负债的74%，而到了年末则仅能偿还流动负债的61%。

现金比率：现金比率本期比上期下降了33.67%，这种变化证明公司的直接支付本事有大幅下降[20xx年现金比率为79%，今年现金比率则下降到了52%，结合公司流动资产结构中，速动资产、现金类资产比例相对不大，若按此指标来评价公司的短期偿债本事，则公司的短期偿债本事亟待加强。

资产负债率：资产负债率今年比去年上升77.91%，为48%。证明债务负担加重，但这一比率较上年均相对较高，无论是公司本身，还是投资者或债权人，虽然能够理解，但长期偿债本事风险较大。

(三) 发展本事分析

1、根据表我们能够首先分析主营业务收入增长率。公司20xx年，20xx年两年的主营业务收入增长率分别为22.11%，-17.79%，主营业务收入增长率呈上升趋势，说明

主营业务本事不断增强。

其次，我们分析公司的主营业务利润增长率和净利润增长率。同样根据20xx年和20xx年两年的主营业务利润增长率和净利润增长率分别为-11.36%，-36.81%和-31.67%、-30.52%两年呈下降趋势，说明公司的净利润一向在下降，经营盈利本事减弱。

经过主营业务利润增长率和净利润增长率分析，我们认为公司有可观的主营业务收入增长本事，但主营业务利润增长率和净利润增长率一向为负，所以综合说明公司的增长本事在减弱。

2、整体发展本事分析：

比较各种类型的增长率之间的关系：

首先看收入增长率和主营业务利润率，公司的收入增长率近几年均高于主营业务利润率，说明从近期看公司的销售增长与利润增长不匹配，也能够说明公司近年来的生产经营成本过高，毛利水平低，同时期间费用过大，所以效益不太好。

其次比较所有者权益增长率与净利润增长率。公司近年的净利润增长率均为负，且远远低于当年的所有者权益增长率，这一方面说明公司这两年的所有者权益增长并非全部来自于生产经营活动创造的净利润，属于不好的现象。而另一方面，所有者权益增长率与净利润增长率之间出现较大的差异，进一步分析出现较大差异的原因主要是20xx年清产核资调整账务和20xx年后投资性房地产公允价值变动等非经营性因素造成的变动。

再者比较净利润增长率与营业利润增长率。能够发现，公司20xx年至20xx年的净利润增长率与营业利润增长率相差不多，均为负且持续增长，这一方面说明净利润的增长主要依

靠于营业利润的增长，没有过多的非正常损益项目，另一方面说明公司在增加净利润方面还有待加强，尤其是今年公司的核算方式将所有安装业务交由星炬公司办理，造成星炬公司所得税支出大幅增加，同时公司煤气经营又大面积亏损，这样营业利润下降较慢但净利润下降较快，所以公司应当调整核算方式以期改变这种现状。

最终比较营业利润增长率和收入增长率。可观察出，公司近两年的营业利润增长率均远低于收入增长率，反映该公司营业成本、营业税金、期间费用等成本费用项目上升超过了营业收入的增长，这说明公司的营业利润增长存在必须问题。

纵观整体发展本事，虽然所有者权益增长率和收入增长率稳定增长，但主营业务利润增长率、净利润增长率均为负增长，说明公司的整体发展本事还有待加强，应在扩大销售收入和缩减成本费用这一块加强管理。

综合上述财务分析，我们认为目前公司应在以下几个方面加强核算和管理：

1、公司正处于大规模扩张期，资金需求量大，很多融资造成财务费用激增，前期公司流动资金贷款和借款财务费用无法剔除，但今后项目融资如何合理进行财务费用资本化是关键。所以明年集中供热项目、盘县公司项目以及中心城区燃气管网改扩建项目等的'融资或借款，按照企业会计准则的要求，必须将财务费用资本化，以期真实地核算财务成果。

2、公司资产规模的增加主要靠举债及公允价值变动的增加是值得关注的问题。明年要加强煤气收费管理，杜绝漏收、少收、拖收气费等现象，努力将煤气输差控制在合理的水平，应当至少针对公建用户采取滞纳金方式，主要目的不是仅仅为收取一点点滞纳金，而是控制恶意欠费，增加资金回笼率；同时针对安装业务要进取开拓市场，能安装的绝不拖着不办，加大催收安装欠款力度，尤其盘县公司等新组建的公司要大

力发展业务，进取创收，扭亏增盈，使公司的主营业务收入迈上新的台阶，经过增加自有资金的持有量来改变公司资产规模和资产结构，降低财务风险。

3、今年安装业务毛利虚增，实际是安装成本不真实。明年应当加强安装业务预、决算工作，工程开工前要有预算，完工后及时进行决算，不能象以往一样，工程成本与工程收入不匹配，人工成本总是滞后，虚增毛利，不能正确核算财务成果。所以今后安装收入的结转必须有相应的安装合同、决算资料等。

4、经过分析，我们明白今年公司的主营业务收入较上年有较大幅度上升，但毛利率偏低，因为主营业务成本上升同样较快，煤气销售成本相对固定(付水钢0、6元每立方)，但其毛利偏低，主要是煤气输差造成的，另外明年降低安装成本主要依靠工程预算制度，安装业务不能不计成本，安装必须要有较强的预算程序，同时严格按工程项目核算财务成果。

1)办公费的支出预算必须严格执行，这当中主要是办公用品，各部门办公用品不能随意采购，须交办公室统一采购，财务科结账。并且各部门报办公用品计划须由预算管理部门严格审核，部门使用的办公用品必须有台帐登记，包括使用人、用量、用途等必要信息，以备全面预算考核检查，如在使用过程需要有超出预算的情景，需作异常说明经有关领导批准才能领用。

2)招待费的支出必须严格按照公司制定的接待标准和审批程序进行，并且必须一餐一票，及时报销，要注明接待人数，由办公室统一办理，财务科结账。

4)维修、小工费要严格控制，事先必须要有审批程序，要有情景说明，包括办什么事、多少人、具体资料，同时一票一结。

5)所有费用的开支，必须是业务科室经办，财务科结账，就象会计、出纳不能由一人兼做一样，经办人不能既谈合同、办事又兼结算付款，这是会计制度不允许的。

6、分析得出结论，公司净利润率下降更大，其主要原因是公司将安装业务交由星炬公司办理，自行收款购料安装，由于星炬公司固定费用(如折旧、工资等)很低，期间费用几乎能够不计，造成利润过大，相应所得税费用过高，星炬公司又是独立核算，所以合并报表后净利润反而更低，所以我们认为一是仅有将安装业务交回公司收取安装费，按合理的价格发包星炬公司施工，这样保证星炬公司有合理的利润采购安装材料和费用开支，同时将更大的利润留在总公司，这样所得税费用会大幅降低，净利润将会有较大上升。另一办法是实行集团化管控，实行集团化纳税，但此办法办理审批程序相对繁杂，短期内办理困难，所以第一个办法较为可行，当然这个转变需征得国资委和税务机关同意。

7、鉴于公司目前新成立子公司较多，并且都处于大规模建设期，融资规模大，资金结算频繁且金额巨大，各子公司财务人员均为去年新招聘人员，工作经验少，业务水平有限，为保证资金安全、支付合法、合规，公司财务必须成立资金结算中心，由结算中心统一审核合同等相关原始单据，按审批权限签批意见后各子公司才能据此支付所有款项。

8、公司于20xx年末在商业银行贷款2000万元，根据贷款合同约定今年6月25日前偿还本金250万元，今年12月25日前偿还本金250万元，此笔贷款今年需还款500万元；另外20xx年向圣地亚哥大酒店借款3000万元，于今年8月以前需偿还本金300万元，所以今年公司有800万元的还款任务，资金的筹措应提早安排。

根据20xx年的财务分析，结合公司目前的管理水平及实际工作情景，我们预计公司要实现1000万元盈利的安装业务收入临界点应当为4000万元，如果按平均安装收入3300元计算，

应当为12000户，同时毛利率应当控制在55%以上，也就是说安装成本只能在1800万元以下，这样能够构成2200万元毛利；煤气收费收入临界点应当为6500万方，按平均单价(去年为1.12)计算收入应当为7280万元，如果研究20%的输差，这个收费水平应付煤气成本约为7800万方，大致为4680万元，毛利为2600万元，公司20xx年期间费用约为3604万元，预计今年会增加10%，大概360万元，所以主营业务利润只能是836万元，门面租金明年预计收入300万元，成本大约43万，那里可盈利约257，大约全年营利1093万元，研究资产减值损失利润也就900余万元。那里还不包括其它子公司的亏损，各子公司今年必须要扭亏为盈，那么公司的利润则能够到达1000万元。

况还会更梦想。公司的全资子公司——xx星炬建筑安装工程有限公司，在报告期内，对公司的利润构成贡献了绝对的力量，作为xx市建筑安装市场上不可多得的二级建筑施工单位，该公司的前景十分广阔，势必会给公司的进一步发展贡献更大的力量。经过对20xx年xx市燃气总公司财务经营状况分析我们认为公司经营状况一般，甚至较往年有下降的趋势，但应当看到公司经营环境压力不断加大，煤气成本将会呈现上升趋势，国家政策对房地产的制约、随着供气管线的不断增加而大幅增加的维护费用、公司面临的严峻市场竞争环境这些都造成公司前所未有的经营压力，但公司党政领导带领全体职工开拓进取、真抓实干，进取进行项目建设，极大地拓展了公司的生存发展空间，培育了新的经济增长点，尤其是参股的清洁能源公司和成立的全资子公司xx市热力有限公司，从国家的宏观政策及两个公司的发展势头来看，今后势必成为燃气总公司经济增长中的亮点！种种迹象证明□xx市燃气总公司的发展空间是很广阔的，值得债权人投资。

1、集中供热项目

集中供热项目自20xx年10月20日开工以来，克服了房屋搬迁、

农民堵工等重重困难，在市领导和各部门的关心、支持下，工程建设在有序推进。截止12月25日，管道和过渡热源厂的设计、勘察、监理、主要设备公开招标工作已完成；过渡热源厂地勘单位已完成钻孔173个，完成勘察工作，12月20日已出具正式勘察报告；主体厂房场平基本到达1902标高处，完成土石方开挖大约90000方，完成土石方总量的约70%；土建单位已开挖人工挖孔桩108个，为人工挖孔桩总量的85%，其中有76个已见岩石，正在进行孔桩护壁加固加高和孔桩下挖清理工作；预计在20xx年1月5日完成主厂房（锅炉房）基础施工，基本满足锅炉进场安装进度要求。

凤凰山片区管网工程施工破道施工手续办理完毕，管道敷设已完成2□9km□完成室内供暖面积安装8万余平方米。

目前完成工程进度投资7000万元。

2、盘县燃气公司项目

盘县燃气公司自成立以来，进取工作，已启动的项目前期工作情景如下：

中心城区管网铺设情景和计划

1)、目前已完成情景

已完成胜境大道、东湖大桥和江源路的中压燃气管网的铺设，银杏大道的铺设工作我们将与道路改造工程同步进行。江源路（东湖大桥至浅水湾小区路段）1300m□江源路（团结路至淤泥河红米饭酒楼路段）900m□胜境大道（检察院至亦资孔路段）300米三条管道施工完成。

2)、计划

于20xx年3月——4月完成团结路、杜鹃路、丹霞北路、凤鸣

北路四条路线铺设。

于20xx年5月——6月完成兴华路、军民路、丹霞中路、凤鸣中路、竹海路五条路线铺设。

于20xx年7月——8月完成金秋路、凤鸣南路、川平路、育才路四条路线铺设。同时《盘县中心城区管道燃气特许经营权协议》于20xx年1月xx日签订，盘县的天然气项目在省发改委核准工作正在报送中，与中石油签订中缅天然气用气合同也正在办理中。

天然气接收站我公司已委托贵州燃气热力设计院设计，预计本月底出设计总图，土地已进入征地赔偿阶段。下一步将进行天然气接收站土石方工程的招投标工作，预计三月初开工建设。

3、清洁能源公司项目合作情景

我公司于20xx年出资900万元(股权30%)参股xx清洁能源公司，为推动项目尽早实施□xx清洁能源有限公司自6月10日起，就将采集到的数据送交贵州盘江煤层气开发利用有限职责公司技术开发部，并由技术开发部与贵阳煤矿设计院联系，开始了可研报告的编制，8月2日可研初稿完成，经清洁能源公司审阅，已进行修改，但研究到下步项目手续的办理，经清洁能源公司领导及全体员工研究后，又于10月31日将可研报告拆解，报技术开发部，进行可研报告的重新编制，待可研报告做完后到各县区完成项目备案，为下步的工作打好基础。

1)、现已确定了需做可研煤矿名单：六枝：青菜塘煤矿、兴旺煤矿、六龙煤矿。盘县：松林煤矿、小河边煤矿。

2)、即将开工项目情景

盘县：松林煤矿、小河边煤矿已与盘江煤层气公司项目部到

实地进行了现场踏勘，并为建站选好址，项目的招标工作正在进行中。

3)、已开工项目建设情景

a□兴旺煤矿：电站用地已踏勘征用，土地征用款已如数发放，现场已处于施工建设中，进场道路正在修葺，电站机组及配套设施已运至六枝特区郎岱客运站，待现场施工到达安装条件再中转至现场安装，其各项手续正在进取办理。

b□青菜塘煤矿：电站用地已踏勘征用，土地征用款正如数发放。但因道路条件及工农关系协调问题，施工队还未进场施工，待近期款项发放完毕后施工队可进场施工，电站机组及配套设施已运抵青菜塘煤矿存放，其各项手续正处于进取办理当中。

2、我公司于20xx年6月5日出资1000万元注册成立了全资子公司——盘县燃气公司。

3、按照市政府专题会议纪要(市府专议[20xx]43号)精神，公司作为担保方与圣地亚哥国际大酒店有限公司合作向市商业银行融资6000万元，同时公司向圣地亚哥国际大酒店有限公司借款3000万元进行项目建设投资。

4、我公司供给部分房产作为抵押，以公司全资子公司——xx星炬建筑安装工程公司作为贷款主体，向市农业银行贷款2400万元进行公司项目建设投资。

5、我公司于20xx年11月出资3400万元成立xx市热力有限公司。

6、我公司于20xx年11月以公司煤气收费权作质押，以燃气综合楼部分资产作抵押，计划在贵州银行xx分行融资2亿元作为热力公司项目建设投资。

以上事项按照国资委重大事项报告制度的要求，已专门向国资委作了报告。

企业对标分析报告篇七

(一) 总体财务绩效水平

根据xxxx公开发布的数据，运用xxxx系统和xxx分析方法对其进行综合分析，我们认为xxxx本期财务状况比去年同期大幅升高。

(二) 公司分项绩效水平

项目

公司评价

(一) 资产负债表

1、企业自身资产状况及资产变化说明：

公司本期的资产比去年同期增长xx%。资产的变化中固定资产增长最多，为xx万元。企业将资金的重点向固定资产方向转移。应该随时注意企业的生产规模，产品结构的变化，这种变化不但决定了企业的收益能力和发展潜力，也决定了企业的生产经营形式。因此，建议投资者对其变化进行动态跟踪与研究。

流动资产中，存货资产的比重最大，占xx%。信用资产的比重次之，占xx%。

流动资产的增长幅度为xx%。在流动资产各项目变化中，货币类资产和短期投资类资产的增长幅度大于流动资产的增长幅度，说明企业应付市场变化的能力将增强。信用类资产的增

长幅度明显大于流动资产的增长，说明企业的货款的回收不够理想，企业受第三者的制约增强，企业应该加强货款的回收工作。存货类资产的增长幅度明显大于流动资产的增长，说明企业存货增长占用资金过多，市场风险将增大，企业应加强存货管理和销售工作。总之，企业的支付能力和应付市场的变化能力一般。

2、企业自身负债及所有者权益状况及变化说明：

从负债与所有者权益占总资产比重看，企业的流动负债比率为xx%□长期负债和所有者权益的比率为xx%□说明企业资金结构位于正常的水平。

企业负债和所有者权益的变化中，流动负债减少xx%□长期负债减少xx%□股东权益增长xx%□

流动负债的下降幅度为xx%□营业环节的流动负债的变化引起流动负债的下降，主要是应付帐款的降低引起营业环节的流动负债的降低。

本期和上期的长期负债占结构性负债的比率分别为xx%□xx%□该项数据比去年有所降低，说明企业的长期负债结构比例有所降低。盈余公积比重提高，说明企业有强烈的留利增强经营实力的愿望。未分配利润比去年增长了xx%□表明企业当年增加了一定的盈余。未分配利润所占结构性负债的比重比去年也有所提高，说明企业筹资和应付风险的能力比去年有所提高。总体上，企业长期和短期的融资活动比去年有所减弱。企业是以所有者权益资金为主来开展经营性活动，资金成本相对比较低。

(二) 利润及利润分配表

主要财务数据和指标如下：

当期数据

上期数据

主营业务收入

主营业务成本

营业费用

主营业务利润

其他业务利润

管理费用

财务费用

营业利润

营业外收支净

利润总额

所得税

净利润

毛利率(%)

净利率(%)

成本费用利润率(%)

净收益营运指数

1、利润分析

(1) 利润构成情况

本期公司实现利润总额xx万元。其中，经营性利润xx万元，占利润总额xx%;营业外收支业务净额xx万元，占利润总额xx%□

(2) 利润增长情况

本期公司实现利润总额xx万元，较上年同期增长xx%□其中，营业利润比上年同期增长xx%□增加利润总额xx万元;营业外收支净额比去年同期降低xx%□减少营业外收支净额xx万元。

2、收入分析

本期公司实现主营业务收入xx万元。与去年同期相比增长xx%□说明公司业务规模处于较快发展阶段，产品与服务的竞争力强，市场推广工作成绩很大，公司业务规模很快扩大。

3、成本费用分析

(1) 成本费用构成情况

本期公司发生成本费用共计xx万元。其中，主营业务成本xx万元，占成本费用总额xx%;营业费用xx万元，占成本费用总额xx%;管理费用xx万元，占成本费用总额xx%;财务费用xx万元，占成本费用总额xx%□

(2) 成本费用增长情况

本期公司成本费用总额比去年同期增加xx万元，增长xx%;主营业务成本比去年同期增加xx万元，增长xx%;营业费用比去

年同期减少xx万元，降低xx%;管理费用比去年同期增加xx万元，增长xx%;财务费用比去年同期减少xxx万元，降低xx%

本期利润总额比上年同期增加xx万元。其中，主营业务收入比上年同期增加利润xx万元，主营业务成本比上年同期减少利润xx万元，营业费用比上年同期增加利润xx万元，管理费用比上年同期减少利润xx万元，财务费用比上年同期增加利润xx万元，投资收益比上年同期减少利润xx万元，营业外收支净额比上年同期减少利润xx万元。

本期公司利润总额增长率为xx%公司在产品与服务的获利能力和公司整体的成本费用控制等方面都取得了很大的成绩，提请分析者予以高度重视，因为公司利润积累的极大提高为公司壮大自身实力，将来迅速发展壮大打下了坚实的基础。

5、经营成果总体评价

(1) 产品综合获利能力评价

(2) 收益质量评价

净收益营运指数是反映企业收益质量，衡量风险的指标。本期公司净收益营运指数为1.05，比上年同期提高了xx%说明公司收益质量变化不大，只有经营性收益才是可靠的，可持续的，因此未来公司应尽可能提高经营性收益在总收益中的比重。

(3) 利润协调性评价

公司与上年同期相比主营业务利润增长率为x%其中，主营收入增长率为xx%说明公司综合成本费用率有所下降，收入与利润协调性很好，未来公司应尽可能保持对企业成本与费用的控制水平。主营业务成本增长率为xx%说明公司综合

成本率有所下降，毛利贡献率有所提高，成本与收入协调性很好，未来公司应尽可能保持对企业成本的控制水平。营业费用增长率为xx%□说明公司营业费用率有所下降，营业费用与收入协调性很好，未来公司应尽可能保持对企业营业费用的控制水平。管理费用增长率为xx%□说明公司管理费用率有所下降，管理费用与利润协调性很好，未来公司应尽可能保持对企业管理费用的控制水平。财务费用增长率为xx%□说明公司财务费用率有所下降，财务费用与利润协调性很好，未来公司应尽可能保持对企业财务费用的控制水平。

(三) 现金流量表

主要财务数据和指标如下：

项目

当期数据

上期数据

增长情况 (%)

经营活动产生的现金流入量

投资活动产生的现金流入量

筹资活动产生的现金流入量

总现金流入量

经营活动产生的现金流出量

投资活动产生的现金流出量

筹资活动产生的现金流出量

总现金流出量

现金流量净额

1、现金流量结构分析

(1) 现金流入结构分析

本期公司实现现金总流入xx万元，其中，经营活动产生的现金流入为xx万元，占总现金流入的比例为xx%；投资活动产生的现金流入为xx万元，占总现金流入的比例为xx%；筹资活动产生的现金流入为xx万元，占总现金流入的比例为xx%。

(2) 现金流出结构分析

本期公司实现现金总流出xx万元，其中，经营活动产生的现金流出xx万元，占总现金流出的比例为xx%；投资活动产生的现金流出为xx万元，占总现金流出的比例为xx%；筹资活动产生的现金流出为xx万元，占总现金流出的比例为xx%。

2、现金流动性分析

(1) 现金流入负债比

现金流入负债比是反映企业由主业经营偿还短期债务的能力的指标。该指标越大，偿债能力越强。本期公司现金流入负债比为0.59，较上年同期大幅提高，说明公司现金流动性大幅增强，现金支付能力快速提高，债权人权益的现金保障程度大幅提高，有利于公司的持续发展。

(2) 全部资产现金回收率

全部资产现金回收率是反映企业将资产迅速转变为现金的能力。本期公司全部资产现金回收率为xx%□较上年同期小幅提高，说明公司将全部资产以现金形式收回的能力稳步提高，现金流流动性的小幅增强，有利于公司的持续发展。

(一) 偿债能力分析

相关财务指标：

项目

当期数据

上期数据

增长情况 (%)

流动比率

速动比率

资产负债率 (%)

有形净值债务率 (%)

现金流入负债比

综合分数

企业的偿债能力是指企业用其资产偿还长短期债务的能力。企业有无支付现金的能力和偿还债务能力，是企业能否健康生存和发展的关键。公司本期偿债能力综合分数为52.79，较上年同期提高38.15%，说明公司偿债能力较上年同期大幅提高，本期公司在流动资产与流动负债以及资本结构的管理水平方面都取得了极大的成绩。企业资产变现能力在本期大幅

提高，为将来公司持续健康的发展，降低公司债务风险打下了坚实的基础。从行业内部看，公司偿债能力极强，在行业中处于低债务风险水平，债权人权益与所有者权益承担的风险都非常小。在偿债能力中，现金流入负债比和有形净值债务率的变动，是引起偿债能力变化的主要指标。

(二)经营效率分析

相关财务指标：

项目

当期数据

上期数据

增长情况(%)

应收帐款周转率

存货周转率

营业周期(天)

流动资产周转率

总资产周转率

分析企业的经营管理效率，是判定企业能否因此创造更多利润的一种手段，如果企业的生产经营管理效率不高，那么企业的高利润状态是难以持久的。公司本期经营效率综合分数为58.18，较上年同期提高24.29%，说明公司经营效率处于较快提高阶段，本期公司在市场开拓与提高公司资产管理水平方面都取得了很大的成绩，公司经营效率在本期获得较大提高。提请分析者予以重视，公司经营效率的较大提高为将来

降低成本，创造更好的经济效益，降低经营风险开创了良好的局面。从行业内部看，公司经营效率远远高于行业平均水平，公司在市场开拓与提高公司资产管理水平方面在行业中都处于遥遥领先的地位，未来在行业中应尽可能保持这种优势。在经营效率中，应收帐款周转率和流动资产周转率的变动，是引起经营效率变化的主要指标。

(三) 盈利能力分析

相关财务指标：

项目

当期数据

上期数据

增长情况

总资产报酬率(%)

净资产收益率(%)

毛利率(%)

营业利润率(%)

主营业务利润率(%)

净利润率(%)

成本费用利润率(%)

企业的经营盈利能力主要反映企业经营业务创造利润的能力。公司本期盈利能力综合分数为96.39，较上年同期提高36.99%，

说明公司盈利能力处于高速发展阶段，本期公司在优化产品结构和控制公司成本与费用方面都取得了极大的进步，公司盈利能力在本期获得极大提高，提请分析者予以高度重视，因为盈利能力的极大提高为公司将来迅速发展壮大，创造更好的经济效益打下了坚实的基础。

从行业内部看，公司盈利能力远远高于行业平均水平，公司提供的产品与服务在市场上非常有竞争力，未来在行业中应尽可能保持这种优势。在盈利能力中，成本费用利润率和总资产报酬率的变动，是引起盈利能力变化的主要指标。

相关财务指标：

项目

当期数据

上期数据

增长情况

主营收入增长率(%)

净利润增长率(%)

流动资产增长率(%)

总资产增长率(%)

可持续增长率(%)

企业为了生存和竞争需要不断的发展，通过对企业的成长性分析我们可以预测企业未来的经营状况的趋势。公司本期成长能力综合分数为65.38，较上年同期提高92.81%，说明公司成长能力处于高速发展阶段，本期公司在扩大市场需求，提

高经济效益以及增加公司资产方面都取得了极大的进步，公司表现出非常优秀的成长性。提请分析者予以高度重视，未来公司继续维持目前增长态势的概率很大。

从行业内部看，公司成长能力在行业中处于一般水平，本期公司在扩大市场，提高经济效益以及增加公司资产方面都略好于行业平均水平，未来在行业中应尽全力扩大这种优势。在成长能力中，净利润增长率和可持续增长率的变动，是引起增长率变化的主要指标。

企业对标分析报告篇八

xx年，在校党委、行政的正确领导下，财务管理工作以科学发展观为统领，贯彻落实学校“十一五”发展规划，服务于“教学研究型大学”的办学定位要求，多方筹集办学资金，全面改善办学条件，努力提高办学效益，积极推进和谐校园建设。

一是加强会计基础工作，努力提高会计工作质量。重点是加强往来款项的清理工作。二是加强专项经费管理，发挥校级财务的监督作用。财务处会同教务、审计部门对教学单位xx年度教学经费使用情况进行专项检查，确保教学运行经费的有效使用，提高办学效益。同时，启动了财政拨款5万元以上的科研课题项目经费的财务收支检查工作，强化科研经费监督。

为加强往来款项管理，学校专门制定了《往来款项管理办法》，规范往来款项的使用、清理、结算等行为，提高资金使用效益。还制定了□xx大学贯彻教育部、财政部关于“十一五”期间进一步加强高等学校财务管理工作的若干意见的实施意见》，完善财务管理制度和监督体系，促进财务管理的民主化、制度化和科学化，确保学校各项事业持续健康发展。

年度预算安排围绕学校中心工作，坚持全面完整、科学规范、

保证重点、绩效预算、适度负债的原则，按照部门预算的要求，认真编制预算方案，重点向教学科研倾斜，为提高教学质量、加强学科学位点建设、实施人才强校战略、改善校园环境提供财务保障。加强预算执行，对支出实行分类管理，支出安排上做到有预算安排、有支出标准、有制度依据，维护预算的严肃性和权威性；坚持勤俭节约、从紧必需的原则，严格控制消费支出。对部门发放给个人的福利费、劳务费进行严格审批；加强会议费、招待费、差旅费、办公费等支出管理，切实强化成本意识，努力降低管理成本，提高资金使用效益。

一是积极争取财政专项资金。全年共争取上级财政专项拨款5310万元，为我校“做大做强”提供了必要的财政支持。包括：财政部中央与地方共建特色优势学科实验室专项资金500万元、教育部共建实验室专项资助760万元、省发改委新图书馆建设经费300万元、省政府二附院医疗综合楼财政专项投入3750万元。二是积极争取科研经费，全校获准立项的科研项目经费达2500多万元，创学校科研项目经费投入新高。各类自然基金、“863”、“973”和国家“十一五”支撑计划项目拨款共计1623万元，充分体现了我校在承担国家高层次科技项目的能力不断增强。三是利用银行贷款6500万元，保证研究生公寓楼、新图书馆和南校区四期工程等项目的建设资金需求。

为降低筹资风险，学校去年成功申请建行1亿元10年期的项目贷款，以逐步置换现有1年期的流动资金贷款，贷款结构得到优化，实现了流动资金贷款为主向项目贷款为主的结构转变，减轻了偿债压力。同时，强化与银行的联系，在国家银根紧缩的环境下，实现了部分贷款在国家基准利率基础上的下浮，为学校节约了经费。

全面贯彻国家助学贷款新政策、新机制，按时缴纳风险补偿金，与校国家助学贷款办公室和经办银行积极配合，认真做好国家助学贷款的各项工 作，加快贷款发放进度。xx年，银行

为我校1343名同学发放国家助学贷款856万元。本年度，学校还发放2885人奖学金283万元，资助家庭贫困学生2460人共332万元，帮助家庭困难学生度过经济难关。

xx年，我校进一步加大政府采购项目执行力度，全年完成政府采购项目总额达1154万元，节约经费约83万元。由于政府采购执行情况好，省教育厅一次性奖励我校10万元。自行采购方面，财务处配合总务、设备、审计等部门，依法参与招标投标活动。

近年来，为加快发展，学校基本建设投入较大，但涉及职工福利等民生问题，学校总是全力保障。xx年，学校在以下方面积极关注民生问题：一是在财政拨款未到位情况下，提前兑现xx年工改工资；二是认真落实国家政策，按照每人每月1000元的标准兑现离休干部阳光津贴；三是进一步提高教职工的年终津贴发放水平，在职人员平均水平较上年增加910元，退休人员平均水平较上年增加766元；四是及时调整工改后医疗保险和住房公积金的缴费基数；五是提高住房提租补贴，从xx年7月1日起按工改后的工资标准3%的比例增加房补，该项目已于本月兑现。六是为全校职工的身体健提供资金保障，全年医疗经费支出592万元，比上年增加90万元。七是保障幼儿园和附属小学正常运转，解决职工子弟学前教育和小学教育。

为贯彻落实财政部《关于开展全国行政事业单位资产清查工作的通知》精神，自xx年3月份开始，历时近半年时间，对学校的基本情况、财务情况及资产情况进行了一次全面清查。为保证资产清查工作顺利进行，学校专门成立了资产清查工作领导小组，下设6个清查工作组，具体负责组织实施全校资产清查工作。在全校各部门的支持和配合下，各工作组按照资产清查的规定和要求，认真开展清查工作，克服各种困难，按时完成资产清查工作。进入资产核实工作阶段以后，又制定了《资产核实工作方案》，并结合学校相关工作需要，成

立了资产核实工作领导小组和3个工作组，负责报废设备、已交付未决算基建工程和往来款项专项清理工作。截至到年底，清理已交付未决算基建项目12项近1.9亿元，清理暂付款2000万元。通过资产清查工作，摸清了家底，促进了资产管理工作，进一步推动了资产的优化配置和有效利用。

企业对标分析报告篇九

电风扇作为夏季纳凉用得较早的家用电器，曾风行一时后来受到空调的冲击其地位每况愈下。曾有人预言随着人们生活水平的提高电风扇将会退出历史舞台成为“夕阳产业”。但事实并非如此经过几十年的发展，虽然市场日趋饱和，但其并没有像黑白电视机一样因彩电的出现而退出市场。近几年电风扇行业一直处于增长状态，2008年涨势最为明显其零售量达到4922.7万台零售额达到100.3亿元在材料涨价、经济危机、人民币升值等各种因素影响下，2009年的电风扇行业依然是稳中有升，其零售量达到近年来的峰值。2010年电风扇的零售额已达到127.1亿元。由此可见市场成熟度颇高的电风扇行业在国内仍然存在着相当大的市场容量。随着国家对节能、低碳经济越来越重视，2010年3月1日，电风扇也被强制张贴能效标识，我国生产和进口的电风扇将开始实施能效标识制度，达不到3级能效标准的电风扇一律不准生产。对于新标准实施所带来成本的提高，也将影响到电风扇的整体价格。电风扇能效升级将不可避免的引发行业洗牌洗牌之后，将导致优胜劣汰，从而净化市场使行业集中度进一步提升也为主流企业提供更大的市场空间。

作为传统产业风扇的市场竞争一直都非常激烈但总体竞争格局未变。近三年来美的零售额份额大有下滑态势，2008年累计份额为46.9%，而2010年累计份额为40.1%，依托其强大的研发能力和品牌知名度以及全国性的销售网络使得美的仍为龙头老大，艾美特、先锋、格力等位列第二。艾美特、先锋三年来一路表现出色均处于持续增长趋势，格力2010年的零售量份额达到8.7%，同比增加2.5个百分点，零售额份额同比

增加2.1个百分点。2010年美的、艾美特、先锋等主流品牌均加大了新品的研发推广，三者已分别有46、43、39款机型上市。2010年，‘世界500强企业’——海尔也瞄准了电风扇市场积极投放新品达到46款。创新是推动发展和进步的原动力竞争是优胜劣汰的过程。透过当今千姿百态的电风扇市场可以预言，今后几年的电风扇市场一定会继续吹着环保、健康和时尚风。

一、strengths优势

- 1、中国电风扇企业更加的了解中国的市场和消费者的需要。
- 2、中国电风扇企业在国内拥有者良好的渠道。
- 3、中国电风扇企业拥有者人力资源的成本优势。
- 4、中国拥有者广大的农村作为市场供各个企业去开拓和占据。

二、weakness劣势

- 1、中国电风扇企业的科技开发程度远远的慢于国际水准。
- 2、中国电风扇的主要消费者是农民而农民们注重价格二忽视技术的特点不利于中国电风扇企业的开发与创新。
- 3、中国空调企业的发展迅速并且开始大规模的侵占电风扇的市场。
- 4、国外品牌进入中国市场带来的压力与竞争。

三、opportunity机会

- 1、中国农民生活水平的提升刺激了市场的进步为中国电风扇企业的发展提供了契机。

2、随着消费者的需求水平的提升要求不断的增加刺激着市场的发展和进步。

1、需要面对来自于国际上其他企业来侵占中国市场的竞争。

2、小企业需要面对大企业的技术及资金压迫而无力进行市场的竞争从而造成市场的垄断影响该行业的发展。

综上所述中国的电风扇行业既受到挑战同时有面临着机遇该何去何从应该有这个市场上的所有的企业共同去努力去创造一个充满生机的市场。