# 最新中运会工作报告版 工作报告(实用6篇)

在当下社会,接触并使用报告的人越来越多,不同的报告内容同样也是不同的。报告对于我们的帮助很大,所以我们要好好写一篇报告。下面是小编为大家整理的报告范文,仅供参考,大家一起来看看吧。

# 中运会工作报告版 工作报告篇一

我叫唐三藏,又名唐僧。根据大唐工作安排,我奉命到西天拜佛求经。贫僧率4名徒弟历时14年,行程十万八千里,经历九九八十一难,终于取得了我佛大乘真经,圆满地完成了这次取经任务。取经过程中,我们师徒4人严格按照佛祖指示,牢记职责使命,明确任务分工,爬山涉水,斩妖除魔,涌现出了大量好人好事和可歌可泣的动人事迹。一路上降魔无数,转移解救被困群众4万余人,捣毁妖怪聚点48处,感化、转化各路魔王128人次,除八戒同志外其余3人先后拒绝各类美女诱惑240余次(其中,当面拒绝200余次)。回顾整个历程,我们深刻感觉到之所以能取得真经,主要得益于我佛如来的精心策划,得益于烟音菩萨的具体指导,得益于唐王陛下的大力支持,得益于悟空、悟能、悟净三位徒弟的精心保护,得益于各路神仙的积极配合。下面,我将取经工作开展情况向陛下作以汇报。

一、思想高度重视,组织领导得力。首先,佛祖英明。佛祖 经过反复论证,认为取经是拯救苍生的最基本、最正确的道 路,专门派观音菩萨到实地考察寻求合适取经人,经过严格 筛选、考察、考评,最终选定合适人选(也就是我),体现 了严谨、扎实的领导作风。其次,唐王 支持。唐王任人唯贤, 不拘一格,体现了以民为本的科学发展思路和英明领导;善 于从长远发展观出发,大胆启用新人,并且认我为"御弟", 充分表现出了对取经事业的大力支持。再次,本人重视。自 从和唐王一别,我就在思想上牢固树立降妖除魔为人民、取得真经报佛恩的思想观念,高度重视这次任务。当初只身一人,就先后经历了强盗、野兽、重病、天气恶劣等困难,其中滋味是不可言喻的。但我在思想上从未放弃,因为只有取得了真经才可以拯救苍生,只有取得了真经才可以成佛。为确保此次取经任务圆满完成,专门成立了由我挂帅,大徒弟孙悟空任组长,二徒弟猪八戒任副组长,三徒弟沙僧任成员的领导小组,加强了对此项工作的组织领导。

二、过程注重转变,结果力求实效。受领取经任务的最初, 我就开始了从一个"当一天和尚撞一天钟"的小僧到一个取 经人的转变。不但自己转变,也要让徒弟们、妖魔鬼怪转变。 大徒弟孙行者, 生性刁蛮, 出身荒山野岭, 不识大体, 有前 曾大闹天宫, 使玉帝不得安宁, 也曾在佛祖手上小便, 严重影响佛门声誉,要使他转变是十分困难的。在观音菩萨 的直接领导下,我救他于五指山下,给他念我佛的经文,让 他认识到错误的严重性,经过我的耐心说服教育和每天三十 遍紧箍咒之后,就服服帖帖地留在了我的身边,并成为我的 得力助手。二徒弟猪八戒,曾为天篷元帅,生活作风有过问 题,因调戏嫦娥被贬下界。我在高老庄收他为徒,给他讲空 即色、色即空的道理,动之以情,晓之以理,使他有了很大 转变。虽然在途中对个别女同志还存在言语冲动等过激行为, 但没有造成严重后果。剖析问题根源,也只是因为他六根未 净,外界影响太深所致,况且都是背着我干的,我并不知情。 三徒弟沙悟净,本是天上卷帘大将,因工作标准不高,摔坏 玉帝酒杯,被贬流沙河,心中充满怨气。看在他把前边取经 人都吃掉的份上收他为徒,使他从吃取经人的妖怪转变成一 个取经人。我也常给他 讲别和领导过不去的道理,加速他转 变。

三、工作认真负责,坚持多措并举。抱着未成佛要先有佛心的态度,在任

何时候,任何情况下都以佛的行为来约束自己。我们杀死的

妖怪其实只是冰山一角,更多的妖魔在我的一番苦口婆心的劝说下将我送回。我主要给他们讲道理,使他们明是非,知罪过。(具体事例太多,从略)只有那些顽固不化或者是有背景后台比较硬的还一时执迷不悟,但结果那些执迷不悟的己被我所铲除,有背景的均己遣返给原主人。声明一点,我工作中注重 讲求方式方法,本人不曾动他们半根毫毛。

可以让多吃点、多喝点、少值个夜班。罚的时候决不能心慈手软,在三打白骨精时,取消了孙悟空的取经资格,只因他平时太居功,有越俎代庖之嫌。八戒闹分家的时候,及时叫悟空给他一点教训,让他认识到危害团结,有害健康,使他的思想和行动统一到共同取经上来。

五、做到遵纪守法,积极争取民心。在取经的路上所受到的 钱、权、色的诱惑具体事例太多,不胜枚举。我能够牢记大 唐党委、首长的指示要求,做到不为金钱、权力、女色所动。 一共拒金银十五万八千六百五十四两七钱, 拒权七十六次, 拒女色前面讲过了是两百四十余次, 其中当面拒绝(个别在 床边拒绝)的就有两百次之多。那些都是过眼云烟,不是我 所需要之物, 虽然说在取经的路上没有金钱是万万不能的, 可我仍坚持靠化来的斋饭度日。后来又听说有人以我的名义 擅自收受财物,可都是在我不知道的情况下进行的,我并不 知情。如果让我发现是谁,我会从严处理。尤其是在女儿国, 国王陛下执意要嫁给我,并用让出皇位的高官厚禄诱惑我, 但我始终牢记自己的职责使命,从严要求自己,推辞了她。 成绩只能代表过去,回顾几年来的取经历程,还存在以下几 点不足: 一是思想上太单纯,领导水平有待进一步提高。有 好几次因听信妖怪谗言,险些失身,尤其是冤枉误会悟空, 导致六尔猕猴趁机而 入,险些酿成重大事故。我感到失身事 小,取经事大,这种单纯的思想是十分有害的。深究根源, 主要责任在我,有时候不讲究领导艺术,领导方法简单粗暴, 官僚思想严重,不能采纳群众的正确意见。二是管理不够严 格,精细化管理程度亟待加强。3名徒弟都有一些本事,经常 一溜就是几千公里,管控难度比较大。尤其是悟空,八小时

以外经常跑到天上、水里找 朋友聊天、叙旧,有时还酗酒。3名徒弟,途中还偷了金蝉子家的人参果,悟空不讲大局,不讲政治,把人参果树给拔了,严重影响了僧民关系,破坏了取经人的良好形象。八戒背着我去调戏民女,居然还被菩萨当场捉住。三是记性不够好,个人修养仍需要长期锻炼。我们把经都取了,却忘了给河里的千年老龟询问寿命,渡河时被老龟忽悠到水里,导致部分真经 受损。

以上是我在取经途中的几个方面,不能代表全部。我的成绩 远远不止这一点。顺便说一点,在贫僧的指挥下,我们师徒4 人广泛开展了为民办实事活动,一路上赢得了群众的广泛赞 誉。

汇报完毕,不足之处,请批评指正。

汇报人: 唐三藏 六二六年十月二十三日

## 中运会工作报告版 工作报告篇二

- 一、推荐工作情况
- (一)加强组织领导。接到通知后,我局高度重视,立即召开党组会专题研究评选推荐方案,并向市委、市政府分管领导进行了汇报,主动与市人社局、公务员局沟通对接,要求相关部门认真研究、积极推荐、严格把关,确保评选推荐工作顺利完成。
- (二)严格选拔标准。坚持以政治表现、工作实绩、贡献大小作为衡量标准,将热心民族团结进步事业,认真贯彻中央民族工作会议精神,能够认真执行党的民族政策,模范遵守国家法律法规,立足岗位,勇于奉献,在促进各民族共同团结奋斗、共同繁荣发展的崇高事业中取得显著成绩的先进集体和先进工作者推荐上来,做到优中选优,确保了推荐对象具有先进性、典型性和代表性。

(三)精心选拔推荐。要求参选单位严格履行规定程序,进行民主推荐,领导班子集体研究决定,拟推荐对象在所在单位进行公示。推荐评选工作始终坚持群众路线,充分发扬民主;坚持评选条件,确保评选质量;坚持面向基层,突出工作一线;严格评选程序,严肃评选纪律。整个推选过程做到公开、公平、公正,被推选出来的单位和个人在本单位进行为期5个工作目的公示。

(四)深入细致考察。通过谈话、政审及征求意见等办法,全面了解考察对象情况。被推荐的对象,按照干部管理权限征求了干部管理部门的同意,并征求了纪检监察和卫生计生部门的意见。市人社局会同我局对推荐单位和个人进行了认真审核把关。

#### 二、评选推荐结果

根据文件要求,经各区市层层推荐,结合工作中掌握和了解的情况,综合考虑各区市少数民族人口数量、民族工作任务完成情况和对民族工作的贡献,我市拟推荐青岛市市南区民族宗教局为全省民委系统候选先进集体,青岛市城阳区委统战部副部长、民族宗教局局长张为全省民委系统候选先进工作者。

## 三、推荐对象基本情况

### 1. 全省民委系统候选先进集体

市南区民族宗教局,针对新形势下民族工作的新任务、新特点,立足区情,创新举措,在完善民族工作治理体系上谋新思路,在探索民族工作途径上求新突破,在推动民族工作向社区延伸上见新成效。设立了"一个中心"(民族事务联管中心),搭建了"两个平台"("微市南"信息发布平台和"帮到家"互动交流平台),健全了"三项机制"(常态化管理机制、亲情化服务机制、立体化应急机制),组建了"四支队制"

伍"(街道民族工作指导员、社区民族工作联络员、楼院民族工作调解员、社区民族工作宣传员),不断深化创建工作,民族团结进步事业硕果累累[x年、x年,连续两届被国务院授予全国民族团结进步模范集体[x年被评为全省民族团结进步创建活动示范单位。

2. 全省民委系统候选先进工作者

张,女,汉族[x年4月出生,中共党员[x年9月参加工作[x年5月因工作需要调入城阳区委统战部(城阳区民族宗教事务局),从事民族宗教工作,现任城阳区委统战部副部长、民族宗教事务局局长。城阳区有41个少数民族、居住半年以上的少数民族常住人口22667人,少数民族企业88家,民族餐饮网点300多家(清真网点150余家),少数民族百人以上社区11个,民族工作任务十分繁重。多年来,张带领全局同志,认真贯彻党的民族政策,围绕各民族"共同团结奋斗、共同繁荣发展"主题,扎实开展民族团结进步创建、创新民族工作服务管理方式,为促进全区民族团结产创建、创新民族工作服务管理方式,为促进全区民族团结产创建、创新民族工作服务管理方式,为促进全区民族团结产创建、创新民族工作服务管理方式,为促进全区民族团结产。域和区民族团结产。

附件: 1. 推荐对象汇总表

2. 全省民委系统候选先进集体和先进工作者事迹材料

青岛市民族事务局

x年7月17日

# 中运会工作报告版 工作报告篇三

\*\*分会成立于20xx年7月9日,该分会是在\*\*村扶贫基金会的基础上成立的。\*\*分会以促进相互关心,缓和社会矛盾,担

负救济扶贫、维护社会稳定责任为宗旨,开展助医、助学、助残、助老四大块工作。机构设会长1名,副会长1名,秘书长1名,理事9名,由秘书长负责分会日常工作,每年年底定期召开一次理事大会,总结本年度工作开展情况和讨论慈善救助相关事宜,不定期开展若干次理事会议,讨论专题救助事宜。分会从成立至今,共募捐117万余元,支出47万元,共救助270人次,目前还有70万余元的资金。一般每年均能募捐到14-15万元。

一、广开筹资渠道,壮大慈善基金。

捐款数量每年稳中有升,近三年分别募捐了14.28万元、14.6万元、14.95万元。今年,募捐活动开始之后,前来询问募捐事宜的村民络绎不绝,均想为慈善事业贡献自己一点力量。

二、打造慈善品牌,增强救助实效。

事会议,根据救助原则和标准,排摸村贫困学生家庭困难情况,救助面达100%。对贫困高中生,每年补助3000元,大专4000元,本科5000元,每年落实助学金3万元以上。到目前为止已经资助了5位大学生、1位高中生到毕业,4位还在资助。三是积极开展助老、助残等送温暖活动。针对老年人、残疾人这些弱势群体,\*\*分会每年拿出2万元资金,在春节来临前,为他们送上棉被、大米、食用油等生活用品。同时,分会成员还上门走访,排摸危房,对存在一定安全的房屋,安排工作进行修缮,使他们能度过一个安心的春节。慈善分会的救助活动,使老百姓有所依靠,社会矛盾得到了缓和。

三、注重制度建设,探索发展机制。

一是建立了学习制度。分会注重自身队伍建设,旨在建立一 支思想素质高、业务能力强的慈善工作者队伍。村慈善分会, 要求秘书长平时及时学习和贯彻市慈善总会下达的各项文件 精神,理事会成员至少每季度一次学习业务知识。使分会成 员能及时掌握业务知识,完成各种救助工作。二是实行公示制,使账目明明白白。分会对每一笔受捐和每一份救助,均 张榜公布,切实做到账目清楚。三是建立造血制度。分会在 对困难家庭开展经济救助的同时,利用分会理事会成员均属 有一定经济实力或社会地位的人员,针对受救助家庭成员情况,或介绍其入厂从事力所能及的岗位,或帮助其参与培训成为行业能手,在输血的同时为其造血。

## 中运会工作报告版 工作报告篇四

我代表市粮食局感谢范书记等领导在百忙之中抽出时间听取 粮食经济工作情况汇报。下面,我将从以下四个方面作如下 汇报。

## 一、基本情况

(一)做好粮油购销工作。我市是全国十大夏粮主产区、二十个大型商品粮基地之一,年产粮食近百亿斤,是名副其实的湖北粮仓,同时也创造了以全国0.34%的土地,生产了全国1%粮食的壮举。自200x年以来,全市粮食收购量每年均突破50亿斤,比历史上收购量最高的1987年还要多出约20亿斤(当时包括随县,收购量为31亿斤)。全市每年向全国其他粮食主销区销售粮食在60亿斤以上(加工企业从外地购进销售),粮食收购量、销售量均居全省首位。

#### 换等工作。

- (三)保证军粮供应工作。我市是除武汉市之外省内驻军和武警部队最多的市。全市设有8个军粮供应站(点),按照计划,以平价保证部队和武警部队的军粮供应工作。
- (四) 抓好全市粮油产业化发展工作。截至20xx年底,全市规模以上的粮油加工企业已有205家,稻谷年加工产能417万吨,小麦加工产能249万吨,油料加工产能242万吨,销售收

入208亿元。粮油加工企业与农民签订订单生产粮油的面积占总面积的80%以上。

截止目前,全市粮食产量约占全省的1/4,粮食加工销售收入约占全省的1/5,经济效益约占全省的1/6。

(五)管理好粮油市场。粮食局负责粮食收购资格审查、许可;粮油食品饲料质量卫生检测;粮食行政执法,维护粮食流通秩序。

评议优胜单位"、"目标考评优秀单位"等93项荣誉。

- 二、以收购促流通,推进襄阳粮食生产大发展
- (一)多收粮,收好粮。为了确保粮食安全,国家逐年加大对粮食生产的投入。如粮食直补资金、农资综合直补资金、产粮(油)大县奖励资金等,其中最主要依据之一,就是各地每年粮食收购量的比重,为国家提供的商品粮(油)越多,国家给各地的补贴就越多,农民的收益就越高□200x—20xx年,我市累计收购最低价粮食131亿斤,仅此一项,农民增收在16亿元以上;因为粮食增产和收购量增加的原因,今年为全市共争取到粮食直补资金12663万元、农资综合直补资金50006万元、产粮(油)大县奖励资金25995万元,共计88624万元。

近年来,随着国家一系列惠农政策的执行,尤其从200x年执行国家重要粮食品种最低收购价政策以来,我市农民粮食种植积极性空前高涨。我们通过灵活掌握市场调节手段,严格执行国家政策,稳步提高粮食收购价格,积极引导各类粮食经营主体有序入市,基本解决了农民"卖粮难"问题。六年来,我市的小麦收购价格由200x年的0.65元/斤上升至现在的0.97元/斤,增49.2%,稻谷收购价格由20xx年的0.72元/斤上升至现在的1.22元/斤(普通杂交稻)至1.35元/斤(国家二级优质稻),增69%以上,累计为农民增收276亿元。

连旱的灾害影响,但仍然取得了较好的收成。全市夏粮总 产39.13亿斤,比上年增加0.2亿斤。今年的小麦品质好于往 年,85%为二级以上,收购比去年提前15天,于5月18日开秤。 全市现已收购小麦21.4亿斤,其中国有粮食购销企业收购9亿 斤。去年10月份国家就公布了今年的小麦最低收购价(国标 中等0.95元、二级0.97元),今年收购前期开秤价格高于国 家小麦最低收购价格,粮食企业积极按照最低收购价收购, 每市斤0.97元-1.02元。后期市场价格低于最低收购价,我 们虽然积极向省有关部门进行了报告,但是至今没有启动最 低收购价执行预案,现在小麦市场价格每市斤下滑到0.94元。 按照商品粮计算,农民手中的9亿斤小麦,将减少2700多万元 收入。由于国家没有启动小麦最低收购价,国有粮食购销企 业得不到政策性贷款。截止到8月16日尚有2.228亿元收购资 金未结算。由于各级党委政府的高度重视,有关部门的多方 协调配合,截止目前,经多渠道筹集资金,一是由中储粮襄阳 库新增贷款用于收购各县(市、区)调控粮的2.228亿元,实 际兑付到位2.4164亿元,其中0.1866亿元为企业自筹资金; 二是各县市区粮食购销积极外销一部分用于兑付; 三是与粮 食加工龙头企业合作消化一部分。目前已基本解决了收购资 金兑付问题,农民情绪稳定。

## 中运会工作报告版 工作报告篇五

一年的工作就要结束了,这是一个很好的一年,在这1年里,我们酒店的工作和业绩都较去年同期增幅很大,所以在新的一年里,我们一定要努力创新,继续在今年的基础上,加大努力,争创更好的业绩!

通过对酒店全年工作进行回顾总结,激励鞭策着全店上下增强自信,振奋精神,发扬成绩,整改问题。并将制订新一年度的管理目标、经营指标和工作计划,以指导20xx年酒店及部门各项工作的全面开展和具体实施。

1年的工作,经过全店上下的共同努力,成绩是主要的。但不

可忽略所存在的问题。这些问题,有些来自于客人投诉等反馈意见,有些是酒店质检或部门自查所发现的。用四星级酒店的标准来衡量,问题之明显、整改之必要已非常迫切地提上酒店领导班子的议事日程。

- 1、服务质量尚需有优化。从多次检查和客人投诉中发现,酒店各部门各岗位员工的服务质量,横向比较有高有低,纵向比较有优有劣。白天与夜晚、平时与周末、领导在与不在,都难做到一个样地优质服务。反复出现的问题是,有些部门或岗位的部分员工,仪容仪表不整洁,礼节礼貌不主动,接待服务不周到,处理应变不灵活。此外,清洁卫生不仔细,设备维修不及时等,也影响着酒店整体的服务质量。
- 2、设施设备不尽完善。
- 3、管理水准有待提升。一表现在管理人员文化修养、专业知识、外语水平和管理能力等综合素质高低不一、参差不齐;二表现在酒店尚未制订一整套规范的系统的切实可行的"管理模式";三表现在"人治"管理、随意管理个体行为在一些管理者身上时有发生。

酒店总经理班子根据中心的要求,年初制定了全年工作计划,提出了指导各项工作开展的总体工作思路,一是努力实现"三创目标",二是齐心蓄积"三方优势"等。总体思路决定着科学决策,指导着全年各项工作的开展。加之"三标一体"认证评审工作的促进,以及各项演出活动的实操,尤其下半年十六届四中全会强劲东风的激励,酒店总经理班子带领各部门经理及主管、领班,团结全体员工,上下一致,齐心协力,在创收、创利、创优、创稳定方面作出了一定的贡献,取得了颇为可观的业绩。

2、安全创稳定。酒店通过制定"大型活动安保方案"等项安全预案,做到了日常的防火、防盗等"六防",全年未发生一件意外安全事故。在酒店总经理的关心指导下,店级领导

每天召开部门经理反馈会,通报情况提出要求。保安部安排干部员工加岗加时,勤于巡逻,严密防控。在相关部门的配合下,群防群控,确保了各项活动万无一失和酒店忙而不乱的安全稳定。酒店保安部警卫班也因此而被评为先进班组。

3、经营创收。酒店通过调整销售人员、拓宽销售渠道、推出房提奖励、餐饮绩效挂钩等。相关经营措施,增加了营业收入。酒店全年完成营收为万元,比去年超额万元,超幅为%;其中客房收入为万元,写字间收入为万元,餐厅收入万元,其它收入共万元。全年客房平均出租率为x%[]年均房价元/间夜。酒店客房出租率和平均房价,皆高于全市四星级酒店的平均值。

4、管理创利。酒店通过狠抓管理,深挖潜力,节流节支,合理用工等,在人工成本、能源费用、物料消耗、采购库管等方面,倡导节约,从严控制。酒店全年经营利润为万元,经营利润率为%,比去年分别增加万元和%。其中,人工成本为x万元,能源费用为x万元,物料消耗为万元,分别占酒店总收入的x%[x%[x%[x%]]x%[x%]

酒店总经理班子率先垂范,组织指导党员干部及全体员工,认真学习领会十八届四中全会精神。结合酒店经营、管理、服务等实际情况,与时俱进,提升素质,转变观念。在市场竞争的浪潮中求生存,使整个酒店范围下半年度突显了可喜的改观。主要表现在干部员工精神状态积极向上。酒店总经理大会、小会反复强调,干部员工要有紧迫感,应具上进心,培养"精气神"。酒店的管理服务不是高科技,没有什么深奥的学问。关键是人的主观能动性,是人的精神状态,是对酒店的忠诚度和敬业精神,是对管理与服务内涵真谛的理解及其运用。店级领导还通过组织对部门经理、主管、领班及员工的各项培训交流,启发引导大家拓宽视野,学习进取,团结协作。

在完成酒店经营指标、管理目标和接待任务的过程中实现自

身价值,并感受人生乐趣。因而,部门经理之间相互推诿和讥贬的现象少了,则代之以互通信息、互为补台、互相尊重;酒店每月两次夜间例行安检和每周一次质量检查请假、缺席的人少了,则代之以主动关心参加、检查仔细认真等。在一些大型活动中,在店级领导的榜样作用下,部门经理带领着主管、领班及其员工,加班加点,任劳任怨,工作延长虽很疲惫却始终保持振作的精神状态,为酒店的窗口形象增添了光彩。

在今年抓"三标一体"6s管理的推行认证过程中,酒店召开了 多次专题会,安排了不同内容的培训课,组织了一些验审预 检等。这些大大促进并指导了酒店管理工作更规范地开展。 同时,酒店引进国内外先进酒店成功经验,结合年初制定的 管理目标和工作计划,酒店及各部门全年主要抓了8大工作。

- 1、班组晨会。为保证酒店基本产品"客房"质量的优质和稳定,客房部根据酒店要求,设立了长包及散客班组的晨会制度,对当日的工作进行布置,对每个员工的仪表仪容不整进行规范,从而使全体员工在思想上能够保持一致,保证了各项工作能够落实到位。在班组的周例会中对上周工作进行总结,对下周的工作进行布置并形成文字,同时将酒店相关文件的内容纳入其中,充分体现了"严、细、实"的工作作风。
- 2、安全检查。除部门设立专职安全保卫分管负责人外,将安全知识培训开成系统在全年展开,体现不同层次、内容。从酒店相应的防范措施、突发事件的处理办法到各项电器的检查要求等等,从点滴入手。明确各区域的安全负责人,以文字形式上墙,强调"谁主管、谁负责""群策群力"的工作原则。对于住店客人、会客人员、过往人员进行仔细观察、认真核对,做到无疏漏。全年散客区共查出住客不符的房间间,不符人员人。客务部共查出不安全隐患起(客人未关门、关窗起;不符合酒店电器使用规定起)。
- 1、人员调整。酒店销售部划开前台等岗位,单销售人员上半

年就有名,是同规模星级酒店的2倍多。酒店总经理班子分析原因,关键是人,是主要管理人员的责任。因此,酒店果断地调整了销售部经理,并将人员减至名,增强了留下人员竞争上岗意识和主动促销的工作责任心。

- 2、渠道拓宽。销售部原来分解指标因人而定,缺少科学依据。 酒店下达的经营指标却难如期完成。针对上半年出现的缺少 市场调研、合理定位、渠道划分种种问题,总经理班子在调 整了部门经理后,研究通过了下半年度的"销售方案"。其 中在原有协议公司、网络订房、上门散客仅三条自然销售渠 道的基础上,拓展增加了会展、团队、同行、会员卡等渠道, 设渠道主管专人负责,并按各渠道客源应占酒店总客源的比 例,相应地按比例分解指标。这样,一是划分渠道科学,二 为分解指标合理,三能激励大家的工作责任心和促销的主动 性,四可逐步再次减员增效,五则明显促进了销售业绩的提 升。
- 3、房提奖励。根据本酒店市场定位为商务型特色酒店,以接待协议公司商务客人和上门散客为主,以网络订房、会展团队等为辅的营销策略,总经理班子参照同行酒店"房提"的一些成功经验,制定了对销售部前台接待人员按高出协议公司价售房后予以一定比例提成的奖励。这一房提奖励政策,极大地调动了前台接待员促销热情和服务态度,使酒店上门散客收入由上半年万元升至下半年万元,升幅约为x%[]
- 1、绩效挂钩。餐厅虽然是酒店的一个部门岗位,但在管理体制上率先进入市场轨道,绩效挂钩的改革举措在该餐厅正式推行,即将餐厅的经营收入指标核定为万元/月,工资总额控制为万元/月。在一定的费用和毛利率标准下,若超额完成或未完成营收指标,则按完成或未完成的比例扣除工资总额的相应比例名额。这种绩效挂钩的做法,一方面给餐厅厨房的管理者、服务员、厨师等人员以无形的压力,思想工作欠缺或管理不得法等还会带来一些负面的影响;另一方面,却使大家变压力为动力,促进餐厅、厨房为多创效益而自觉主动地

做好经营促销工作。如餐厅增开夏季夜市、增加早餐品种等等。

- 2、竞聘上岗。餐厅除了分配政策作了改革,用人、用工机制也较灵活。管理者能上能下,员工能进能出,依据工作表现竞聘上岗等等,这些皆利于酒店及部门岗位的政令畅通,令行禁止。当然,主要管理者若素质欠佳或管理不力,也自然会产生一些逆反后果。但总体看来,餐厅将表现和能力较优秀的主管安排到负责岗位,将认真工作的员工提为领班,将不称职的主管、领班及员工予以劝退等,多多少少推动了餐厅各项工作的开展,为力争完成营收指标提供了管理机制等方面的保证。
- 3、试菜考核。酒店要求餐厅的厨师每周或至少隔周创出几款新菜,由店级领导及相关部门经理试菜打分,考核厨师的业务水平,同时对基本满意的新菜建议推销。半年来,餐厅共推出新菜余种,其中,铁板排骨饺、香辣牛筋、汉味醉鸡、野味鲜、兰豆拌金菇等受到食客的广泛认同。此外,对考核优秀的厨师给予表彰鼓励,对业务技术较差的厨师要求及时调换等。

另外,餐厅配合酒店,全年共接待重要客人批,计多桌,约 人次。餐厅的服务接待工作得到了酒店和上级领导的基本肯 定和表扬。

- 1、店级讲座。按照酒店年初制定的全员培训计划,参照《员工待客基本行为准则》20字内容,由店级领导组织召集对部门经理、主管、领班及待客服务人员的专题培训,重点讲解管理素质、服务意识、礼貌待客、案例分析等。全年共组织培训余批,约人次参加,通过讲解、点评、交流等,受训人员在思想认识和日常工作中,皆得到不同程度的感悟和提升。
- 2、英语授课。上半年人事培训部每周二、四下午2.5小时, 定期组织前台部门、岗位人员进行"饭店情景英语"的培训;

下半年重点对餐厅、销售部前台员工进行英语会话能力的培训考核,促进了待客服务人员学习英语的自觉性。

3、部门培训。各部门在酒店组织培训的同时,每月有计划,自行对本部门员工进行"20字"准则内容和岗位业务的培训。例如销售部前厅,抓好对各岗位的培训工作,做到"日日有主题,天天有培训"。分阶段、分内容对前厅员工进行培训和考核。前台的接待、收银每天早班后利用业余时间进行培训;主管、领班每两周进行一次培训,前厅全体员工每月一次的培训。培训内容包括业务知识、接待外宾、推销技巧、案例分析、应急问题处理等。员工培训,使得员工的整体素质提高了,英语水平提高了,业务水平提高了,客人的满意度也提高了。一年来,各部门共自行组织培训批,约人次参加。酒店与部门相结合的两级培训,提高了员工整体的思想素质、服务态度和业务接待能力。

4、练兵考核。酒店会同客房、前厅、餐厅等前台部门岗位,在日常业务培训、岗位练兵的基础上,组织了业务实操考核,评出了客房第一名丁剑,第二名吕玺,第三名王凤;前厅第一名张进,第二名张振,第三名王云;餐厅第一名李晓娟,第二名孙桂芬,第三名高梅;厨房第一名黄玮,第二名方胜平,第三名钟玉彪。酒店分别予以奖励并宣传通报进行表彰。

1、耐心售房。如物业部出租3322房,房主是做旅行社的,又处于刚创业阶段,为减少资本投入,就想租一间面积稍小但位置好能一目了然的房间,于是他们看中了3322房,离台口近18平方米的面积非常合适。然而此房间已被其他客人预订了。他们在物业部待了一整天。后来,物业部不厌其烦地给他们介绍其他房间,经过两天多的不断做工作,他们租下了比3322房大20平方米的3346房。在物业部全体员工的努力工作下,写字间的出租率达到了%,超过了去年同期水平。

2、售后服务。夏天到了,空调不制冷,投诉;房顶漏水了,投诉;发现有人私自动用公司的用品了,投诉;冬天到了,暖

气不热了,投诉;就连浴室少了个凳子,都要投诉。每当物业部接到投诉电话时从不推卸责任,首先向客人道歉,再找到相关部门协助解决。解决完了还要对客户进行回访直到令其满意为止。

- 3、催收房费。催收房费也是一件难事。有的客人因为某种原因不按时交房费,物业部就积极进行催账,不仅是打电话,每到交费的时候就亲自到房间去收房费。
- 1、制订预案。在日常经营、每个重大节日、大型活动前,保卫工程部都积极制定安保方案和应急预案共份、及时签订安全协议书约份。按时组织酒店内安全检查,与各部门签订安全责任书,做到责任明确、落实到人、各负其责。

名全店人员编制的基础上,由店级领导出面,找相关部门协调,再减10名编制,并未影响酒店及部门工作。

- 2、员工招聘。根据酒店经营需要,控制人事费用支出,调整人员结构。由店级领导带队,数次去密云、怀柔、天津等地,联系职校,招聘录用实习生人次;登报次、网上招聘次,共计招聘人次。
- 1、八字要求。根据北京市委市府关于节电节水的通知精神,酒店总经理办公会专题研究决定,在酒店及各部门原有管理规定执行的基础上,再次向全店干部员工提出节能降耗8字要求。即一要关,二要小,三要隔,四要定,五要防,六要查,七要罚,八要宣。
- 2、抢修维修。维修组的7名同志承担着酒店各个部门设备设施的维修保养工作,经常为抢修一个部位坚持工作到深夜,有时一干就是一整夜。同时,他们对自己的工作做到心中有数合理安排,如在入冬前提前对酒店供暖设备进行了全面检修、整修酒店配电箱更换电度表等。

3、采购把关。采购部在工作中努力做到节约开支,降低成本,积极走访市场咨询商家,努力做到货比三家,坚持同等价格比质量,同等质量比价格,严把进货质量关。坚持制度原则,凡是支出金额较大的采购计划,都要事先得到领导审批。做好预算费用开支,控制采购费用的支出。

20xx年即将度过,我们充满信心地迎来20xx年。过去的一年,是我党十六届四中全会胜利召开、其会议精神鼓舞全国人民与时俱进的一年,是促进酒店"安全、经营、服务"三大主题的一年,也是酒店全年营收及利润指标完成得较为理想的一年。值此辞旧迎新之际,有必要回顾总结过去一年的工作、成绩、经验及不足,以利于扬长避短,奋发进取,在新一年里努力再创佳绩。

# 中运会工作报告版 工作报告篇六

各位代表、同志们:现在,我代表中国共产党安徽电建二公司纪律检查委员会向大会作工作报告,请各位代表审议。

过去四年,在省公司党组、纪检组和公司党委的正确领导下,公司纪委认真贯彻落实党的十六大精神和上级党组织党风廉政建设和反腐败工作部署,围绕公司中心工作,坚持教育、制度、监督并重,坚持标本兼治、综合治理、惩防并举、注重预防的方针,坚持把党风廉政建设与生产经营实际工作相结合、与干部职工思想实际相结合,求真务实,不断创新,努力开创公司党风廉政建设和纪检监察工作新局面,有力地促进了干部平安和经济平安,实现了"三无四有五满意"总体考核目标,有效发挥了纪检监察工作的服务和保障作用。公司连续四年获得省公司党风廉政建设优秀单位,纪检监察室获省公司纪检监察工作先进集体。

一是明确责任。四年来,公司党委、纪委从明确各级班子和领导干部党风廉政建设责任入手,层层推进领导干部和各类管理人员的"一岗双责"制度。公司每年都要制定年度党风

廉政建设责任书,明确公司年度党风廉政建设责任目标,对班子成员党风廉政建设责任目标和任务进行分解,根据班子成员的职务权限和工作分工,明确责任范围、工作内容、工作要求和联系单位(部门)。公司中层以上干部要制定党风廉政建设责任目标和措施计划书。为进一步推进党风廉政责任的落实,强化各级各类人员的廉洁从业意识,公司党委把责任制不断向下延伸,逐步建立二级机构部室负责人、项目队长和重要岗位、热点部位的人员廉政岗位职责,形成了党政主要领导负总责,其他班子成员分工负责,各级干部在自己分管范围内各负其责,层层把关,齐抓共管的工作局面。

中规定公司党委和纪委负责人每年与下属单位党政主要负责人开展一次廉政谈话,纪委对新任和调整岗位的干部组织开展任前、岗前廉政教育培训。四年来,共开展党委和纪委负责人与下属单位党政主要负责人谈话17次,31人次;任前集体谈话6次27人次;举办任(岗)前廉政教育培训班6期,203人次。此外,纪检监察部门还利用巡视、专项检查和督查、下发整改意见书以及工作点评等形式,及时解决工作中存在的问题,保证责任制的贯彻落实。各二级机构都以不同方式对各级干部和管理人员落实廉政责任进行检查督促,如实行政工联络员制度、监督信息员制度、巡视制度、项目队月报制度以及半年度党风廉政建设工作专题分析会制度等等。

单位和干部评先评优挂钩。四年来,有9个单位共17次被评为"廉政勤政作表率,树立班子好形象"先进集体,40人次的中层干部获勤廉兼优先进个人。共有13名中层干部因违规违纪或部分考核项未达到要求被扣除年度经济责任目标考核奖励11万余元。各二级机构也都逐步把各级干部和管理人员履行"一岗双责"情况纳入绩效考核,取得明显成效[20xx年,公司党委制定下发《安徽电建二公司中层干部述廉工作实施办法》,公司领导和中层干部在职代会或民主管理大会上进行述廉并接受职工代表民主评议成为一项制度,述廉报告和职工评议结果进入干部廉政档案。四年来中层干部述廉近500人次[20xx年述廉率达98%,公司纪委对所有中层干部的述廉

及满意度测评情况进行了点评。诺廉、述廉、评廉已成为考核干部履行职责的重要手段。