

工作报告半年度 半年工作报告(大全7篇)

报告是一种常见的书面形式，用于传达信息、分析问题和提出建议。它在各个领域都有广泛的应用，包括学术研究、商业管理、政府机构等。报告书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇报告呢？以下是我为大家搜集的报告范文，仅供参考，一起来看看吧

工作报告半年度 半年工作报告篇一

坚持以科学发展观为统领，把发展作为第一要务，把稳定作为第一责任，把勤政为民作为第一要求，深入实施“工业立镇、项目兴镇、和谐稳镇、富民强镇”发展战略，着力打造“工业重镇、经济强镇、发展先进镇”，加大招商引资和园区建设力度，推动三次产业协调发展，不断做大经济总量，优化产业结构，提高经济发展的质量和效益；着力打造“旅游名镇、生态美镇、和谐示范镇”，以“三座店水库玉龙湖休闲度假旅游区”建设为契机，加快推进三产服务业、小城镇建设、农田水利基础设施建设、富民和谐建设，高度关注民生，积极化解社会矛盾纠纷，努力维护社会稳定，提升发展的层次和水平；广泛开展“创先争优”活动，充分发挥党组织的战斗堡垒作用和党员干部的先锋模范作用，着力打造“亲民政府、实干政府、服务型政府”，加强以依靠制度教育、规范、管理党员干部队伍为核心的机关作风建设和行政效能建设，提高镇村干部服务群众的能力水平和群众满意度，增强发展的活力和动力，努力推动××镇经济社会率先发展、更好发展、更快发展，乡镇半年工作汇报。

(一)主要预期目标

地区生产总值完成4.85亿元，增长16%；财政收入完成1180万元；固定资产投资完成4.6亿元，增长29%；招商引资完成1.29

亿元;农民人均纯收入达到5960元,增长11%;新建设施农业1500亩;人口自然增长率控制在7‰以内,工作汇报《乡镇半年工作汇报》。

(二)1-6月份主要经济指标完成情况

财政收入完成310万元,完成年度任务的26.3%;招商引资引进项目9个,引进资金8300万元,完成年度任务的64%;完成固定资产投资8789万元,完成年度任务的19%;落实设施农业项目区4个,占地1650亩完成年度任务的110%。

(一)加大工作力度,积极稳妥地开展移民工作。

自去年12月份区政府召开了三座店水库后期移民动员大会后,镇政府成立了三个工作组,对移民的三个村进行驻村工作,对院内房屋等实物量和移民人口进行调查核实,对土地、林木、水利设施等财产进行分配,经过工作组成员的共同努力、广大村民的密切配合,现在个人的实物量和移民人口已核实完毕,开始对支取实物量补偿款的房屋进行拆扒,支取实物量补偿款的有156户,现在已拆扒42户,拆扒房屋261间。下一步要加大工作力度,增加工作力量,抽调64名镇干部,举全镇之力,继续做好房屋的拆扒、集体土地和林地林木等实物量的分配,大干40天,争取7月底前完成移民整体搬迁工作。以移得出、稳得住逐步能致富为目标,高度重视移民安置工作,在孤山子、池家营、三座店各规划移民新村一处,确保移民得到妥善安置。

充分发挥我镇的地理优势、资源优势和人文优势,大力优化投资环境,开展全民招商,1-6月份,全镇新引进项目9个,合同引进资金8300万元,分别是投资400万元的柴胡栏子村大营子碎石加工项目、两个各投资400万元的柴胡栏子玄武岩开采项目、投资20xx万元的赤峰公交公司轻体燃料和汽车配件项目、投资500万元的三把火碎石加工项目、投资20xx万元的赤峰大龙矿业选铁项目、辽宁客商计划投资1000万元的杂粮

杂豆深加工项目和2个合计投资1600万元的旅游开发项目。铜陵国维矿业有限公司3—5万吨选厂的扩建项目，已投入资金1亿元，自治区正在进行项目评审，通过后，预计7月份可以开工建设和进行征地工作，年内可完成投资6亿元。山东黄金柴胡栏子矿业1000吨采选扩建工程，已投入资金1000万元进行矿井生产能力的认定，鑫瑞源铁矿已开工生产。依托铜、钼、铁、黄金、硅石等资源，重点推进钢球、炸药、药剂、钼铁加工和铜冶炼深加工五个年产值亿元以上项目的开工建设，全面推进五金加工、机械维修制造等项目的落地实施。积极推进北京华民钼铁加工项目、赤峰公交总公司轻体燃料与汽车配件项目和硅石制造地板砖项目尽快落地建设。

工作报告半年度 半年工作报告篇二

（一）思想

在这半年的工作当中，我班不断加强自身业务学习，坚持用政治理论充实自己的国防观念，使自己在思想认识和能力素质上有了很大进步，在xx组织各项培训、学习过程中，使我们增长了见识，坚定了政治立场，政治思想素质和理论水平有了明显提高，鉴别是非能力也得到了很大的提高。

（二）人员管理

首先，加强自己的责任心，树立良好形象，工作和日常生活中严格要求自己，严格按照条令条例办事，从我做起，严格管理班里所有成员。

其次，要求全班人员在带学生过程中思想不麻木，不打骂体罚学生，对学生严中有爱，要有自己独特的训练方式，在训练中不断创新，对学生课后休息时间做到不失控，做到学生人数一口清，随时知道学生在哪里，在干什么，工作上不打折扣、不务虚，具有求真的扎实性。

最后，在xx领导正确的领导下，在同志们真切的关怀支持帮助下，打造了一个和谐、积极向上、创新的团队。

（三）训练方面

在训练方面及时掌握训练情况，根据训练进度，制定各期训练计划和目标，协助各班人员训练，完成了半年的训练工作，并做好各类资料的积累工作。

坚持一日生活制度。

训练方面取得的各项成绩，离不开所有人员的共同付出

（四）安全

军训期间由于纪律严明，作风优良，严格遵守xx各项规章制度。在军训过程中，把学生安全放在首要位置，时刻提醒全班人员高度重视安全问题，从一批有一批的学生来看，全班人员在军训期间未出现一起安全问题，取得这样的成绩，离不开全班人员的共同努力，在土地纠纷时期，全班人员的思想更是让人敬佩，全班人员以xx为家，为保证xx正常运行，全班人员做出了迅速作战，快速作战。最终邪恶战胜不了正义，从而取得了xx财产、物资的安全。

（一）学习积极性不够高，满足现状，缺乏新的探索能力，责任感需进一步加强。

（二）工作标准不高，习惯用自己的经验、熟悉的套路，办事工作只求过得去，不求过得硬，由于工作头绪多，任务重，个人的工作压力大，往往存在顾此失彼的现象。

三、今后工作的打算

（一）加强组织全班人员学习，努力提高自身素质，带领好

自己的团队。

（二）注重团队协作精神，从自我做起，严格要求自己，坚持高标准、严要求、高效率的完成工作，在现有的基础上学习新的东西。

（三）坚持和发扬良好的工作作风，努力培养时间观念和快、准、细、严、。实的工作作风，争取在今后带学生时带出水平，带出文化。

（四）做好自己的本职工作同时，多向他人请教，有句名言说的好“三人行，必有我师焉”。多向他人学习文化知识和工作经验，争取向更好、更高层次发展。

总结了半年的工作，尽管有一定的进步和取得一定成绩，但还需要进一步提高□xx年是新的一年，是充满生机的一年，是收获的一年，我将在0xx年干出不平凡的成绩，为xx明天更加辉煌付出自己的全部力量。

工作报告半年度 半年工作报告篇三

1、更新教育理念、提高教学素养

在明确工作室工作任务与努力方向、根据魏老师制定的工作室发展规划和设立了工作室工作目标后，我们作了个人基本情况的简介，魏老师同我们拟订适合自己的个人计划和主攻方向，也为我们选择了具有针对性、实效性的有关教育教学理论方面与专业理论知识方面的书籍，让我们不断加强理论学习。同时，我也能够强迫着自己投入更多的时间进行广泛的读书和学习，阅读更多的专业教学报刊杂志，从中获取最先进的教学理念和最前沿的信息。通过多次的理论学习，我明白了以科研促教研的重要性，更新了教学理念，提高了教学素养，同时也提升了自己的教学水平。

2、以课例为载体，开展教研，增加了交流与学习的机会

除了定时的理论学习外，在每周三下午的工作室学习时间，我们开展了多种形式的教学研讨活动：听工作室各位老师的研究课，尝试新课程背景下教学模式的探索。在每次听课后，先由执教者说教学设计和反思，其余的组员根据不同的教学实践交流各自的教学体验及认识，并进行多种教学方法的探讨，次的交流、次集体火花的碰撞，大家一致认为教学上要坚持“求真务实、反思进取”的教学态度，要在教学过程中不断追求，形成“真实、独特、创新”的教学风格。在一系列丰富的工作室实践活动和魏老师专业、理论的指导下，我们的工作室已逐步形成了团结、进取、和谐的学习氛围。

名师工作室的开展，为我们学员与导师之间、学员与学员之间搭建了一个交流、学习的平台。通过学员与导师间的互动和学员彼此的听课、研讨和交流，加强了彼此之间的沟通，通过这种沟通，大家相互启发，相互促进，共同进步。

3、学到用先进的教育理论来充实自己、指导自己的教育、教学工作。

随着新一轮课程改革的全面推进，要求教师不但具备丰富的专业知识，还要求教师具备很高的专业能力和专业品质。专业知识只是关于“教什么”和“怎么教”的问题；专业能力是教师为学生提供高质量的专业服务能力，这种能力依赖于教师的专业知识基础，更依赖于教师积累的教学经验。专业品质是教师专业化发展的原动力，表现为教师对教育教学、对学生的基本态度。在教师的众多专业品质中，最重要的是勤于实践和反思的品质。因此“理论—实践—反思”是作为教师专业化发展的必要手段，我将更积极投入教育理论学习，大胆地在教育中进行实践，勤于反思与总结。

4、学到要时刻提醒自己一切的教育活动都应该着眼于学生的终身可持续发展，真正做到以学生为本。

教师要得到学生的尊敬、信任和爱戴，使自己具有强大的教育感召力，仅有责任心、事业心是远远不够的，还要寻找多种方法，掌握一定的技巧，去赢得学生的心，使学生成为自己的知心朋友。这就需要教师要用情感去教育学生，全身心地投入到教育教学活动中去。陶行知先生曾说过：“真教育是心心相印的活动。唯独从心里发出来的，才能打到心的深处。”只要换一种心境、换一个角度，蹲下身子看一看、换个角度想一想、搭个台子试一试，我们就可以快乐地工作、快乐地思考、快乐地去研究。

二、参加的活动：

这两年里，我积极参加了名师工作室的所有活动。首先，我参加了赵敏老师、赵海平老师、张国喜老师、段祖军老师、侯开亮老师、张颖老师、洪涛老师、颜阳老师、唐志刚老师等多位老师所上研究课的听课、说课、评课的全过程，每听课、说课、评课对我都非常有启发，不断找出差距，使自己进一步提高。其次，我上了题为《卤族元素》和《氧化还原反应》的探究课，各位老师听完后给我提出了很多中肯和宝贵的意见和建议，使得我在后续的教学教学中教学任务完成得更好，让我得到很大的提高。此外□xx年3月我还与名师工作室的导师和学友们一起到郑州市参加了“第四届全国实验区高中化学新课程实施成果交流会”。

短短几天的学习，我深深感受到作为教师必须更新教学理念和教学思想，努力实践、探索新的教学模式和教学策略，提高自己的课堂教学水平。新课程已经为我们指明了新的方向，随着新课程的深入，教师和学生都将得到前所未有的发展，我们也将在新课程的学习与实践中，与新课程一起成长！

工作报告半年度 半年工作报告篇四

按照县委、县政府确定的工作方针，深入贯彻科学发展观，实施“龙头带动文秘部落、骨干推动、整体互动”的发展战

略，以跨入全省30强县为目标，突出抓好“三个一批”，加大宏观调控力度，工业经济保持了持续快速发展的势头。

一、全县工业经济运行情况及特点

1、主要经济指标保持高速增长。1—5月份，全县限额以上工业企业累计实现工业增加值12.34亿元，同比增长39.94%；实现销售收入41.10亿元，同比增长51.60%；实现利税5.37亿元，同比增长45.57%；实现利润3.32亿元，增长55.89%。四项主要指标绝对值全部列全市第一位。限额以上工业企业经济效益综合指数达到275.59%，同比增长17.63%。全部工业用电量累计17656万千瓦时，增长19.69%。其中县55家重点调度工业企业累计实现销售收入331149万元，实现利税33943万元，实现利润21238万元，同比分别增长49.3%、32.6%、31.2%。经济效益综合指数达到258.81%，同比增长24.76%。

2、两项资金占用合理压缩，产销率明显提高。截止到五月末，我县144家限额以上工业企业两项资金占用总额为25171万元，同比下降19.16个百分点。其中，应收帐款为14875万元，同比下降34.45%，产成品存货10296万元，同比下降21.90%。限额以上企业产销率达99.40%，同比提高0.07个百分点。

3、骨干企业的支撑作用更加明显。1—5月份，恒源石化、克代尔啤酒、电业公司、豪斯玻璃等骨干企业发展强劲，其中仅恒源石化、克代尔啤酒、豪斯玻璃等9家全市百强企业就实现销售收入16.79亿元，占限额以上工业企业总额50.73%；实现利税2.65亿元，占限额以上企业总额的77.93%。

4、项目建设速度不断加快。1—5月份，全县共实施工业技改项目45个，总投资35.79亿元，已完成投资12.73亿元，同比增长12.39%。其中5亿元以上的项目达到1个，过亿元的项目达14个，5000万元以上的项目达到23个。先后有丙烯酸等一批重大项目竣工投产，新开工建设了柴油加氢、8000吨/年特种油生产、中益燃气、开立伟业数码电子等一批投资规模大、

带动能力强的重点项目，这些项目竣工投产后，将极大地推动我县工业经济发展。

5、产业结构更加优化合理。我县目前已呈现出主导产业不断壮大、龙头企业持续发展，新兴力量异军突出、新的产业集群初具轮廓的可喜局面。一是龙头企业与支柱产业的结合更加紧密。紧紧围绕化工、机械冶金、农副产品深加工、棉纺、建材、塑编等支柱产业优势，新上了盛达纺织5万纱锭、天和纺织5万纱锭、雨润3000万只肉鸡宰杀、韩国塑编城、临盘1000吨/天面粉加工、10万吨预焙阳极等项目，靠龙头企业推动了支柱产业链的延伸，以支柱产业促进了龙头企业的发展和规模的迅速膨胀。二是电子科技类高新技术项目发展势头喜人。目前，穗泰无氧铜杆项目已进入后期建设，从5月份开始又新开工建设了香港电子城、晶威特电子、开立伟业数码电子等新项目，另外，还有鲁晶化工的高能铅钙动力电池等高科技项目正处于论证阶段。这些项目的建成投产对于优化产业结构和促进产业提档升级必将起到积极的推动作用。

二、主要措施

（一）培植一批大企业，努力营造了群山争峰、勇于争先的发展态势。一是壮大规模膨胀一批。在抓好企业生产经营的同时，通过摸底排队，确立了豪斯玻璃、昌源纸业、鲁北炭素、索通炭素、澳泰纺织、盛达纺织、穗泰电工线材等一批骨干企业进行重点扶持。年初，专门召开了项目推介会，将有关企业的后续建设项目向各金融部门重点推介，进一步达到加快发展，尽快做大做强的目的。豪斯玻璃新建项目已竣工投产，今年可达到300万平方米的生产能力；恒源石化新开工柴油加氢等4个重点项目，年底前可全部竣工投产；昌源纸业利用亚行贷款项目正在积极运做，2年内企业规模将达到10万吨；鲁北炭素、索通炭素分别达到5万吨和12万吨；盛达纺织新项目工地已经开始施工，年内可达到5万纱锭，目前这些企业都已制订了扩张计划，有的已经进入实施阶段。目前各

金融部门已新增贷款1.4亿元，对重点项目建设和骨干企业发展，发挥了强大的支持作用。二是提高科技含量做强一批。为了提高产品市场竞争力，促进企业更大更强，对恒源石化、鲁晶化工等一批企业，在提高产品科技含量上大做文章，相继开工和储备了叔戊烯、高能铅钙合金动力电池等项目和产品。三是延伸链条做大一批。对澳泰纺织、金锣肉制品、洛北春集团等企业，确立了延伸产业链条的发展规划，围绕配套改造，大力发展产品深加工，发展服装加工、肉制品深加工、印刷包装等相关产业，扩大企业规模，促进企业尽快膨胀。目前这些企业的相关项目已着手进入实施阶段。

纺织5万纱锭、洛北春集团高档印刷及酿造等项目正在进行规划论证或前期准备，这些项目建成投产后，将成为我县经济的新的经济增长点。

（三）培植一批大产业，形成了百舸争流、遍地开花的发展格局。一是确立主导产业，明确发展思路。按照“龙头带动，相互促进，协调发展”的发展思路，通过对我县十大产业进行筛选，确立了化工、农副产品深加工、纺织服装、机械冶金、建材、塑编、造纸、电子信息及新材料等八大产业作为重点发展的主导产业。围绕恒源石化集团、鲁晶化工、瑞博化工、天源化工、泉兴化工等企业不断壮大化工产业；围绕金锣肉制品、禹王蛋白、雨润肉鸡宰杀、新兴淀粉、新大新乳业、恒昌麦芽、克代尔啤酒、洛北春白酒、德胜源蔬菜、奇力食品、面粉加工等不断壮大食品和农副产品深加工产业；围绕澳泰纺织、盛达纺织、鑫东纺织、恒通纺织、大有纺织等纺织企业和卡朱米服装、大华标志服、育鑫服装等服装生产企业不断壮大纺织服装产业；围绕螺旋制管、机械制造总厂、轴瓦厂、三汇利重工、久久钢铁、旭光铸造、鲁北炭素、索通炭素等企业和项目，不断壮大机械冶金产业；围绕如泉水泥、顶力建材、豪斯玻璃等企业，继续壮大建材产业；围绕昌源纸业、三维纸业，壮大造纸业；围绕新宇塑编等企业壮大塑编产业；围绕宇影光学仪器、开立伟业数码电子、晶威特科技、香港电子城、高能铅钙合金动力电池等企业和项

目，搞服务、抓进度、促生产，发展壮大电子信息及新材料产业。每个产业确立了一至两个龙头企业，延伸产业链条，打造产业板块，推进产业聚集化，形成了以大带孝大小结合的发展格局。二是集中力量，重点扶持。对恒源石化、豪斯玻璃、金锣肉制品等产业龙头，在资金、政策、用地等方面实行重点倾斜。财政拨出专项资金，对恒源石化、豪斯玻璃、机械制造总厂等龙头企业进行扶持，进一步改善了企业生产经营，加快了在建项目建设进度，大力促进了企业发展。

（四）搭建平台，搞好服务，协助企业不断加大市场开拓力度。一是全面提高企业及产品知名度。引导企业强化品牌意识，精心打造“临邑制造”这一金字招牌，争创名牌产品，大力提升企业的知名度和影响力；充分利用上半年举行的食博会、槐花节及香港等地的投资说明会等贸易洽谈和招商引资的各种活动，大力宣传我县的企业和名优产品，为企业与市场之间拓宽沟通渠道。近年来，我县相继涌现出一个全省名牌产品、两个省著名商标、三个省免检产品，企业和品牌的知名度都越来越高；二是帮助企业做好产品市场定位。围绕企业市场开拓，帮助企业积极探索新形势下开拓市场的办法和途径，找准市场的切入点。针对不同类型企业，根据一定的标准细分市场，确立了不同的开拓方向，拉开市场开拓层次，巩固并不断地扩展市场份额。三是促进企业开拓国际市场以开展“经济发展服务年”活动为契机，不断完善有关优惠政策，优化企业发展环境，加大企业和产品的推介力度，先后帮助豪斯玻璃、澳泰纺织、索通炭素等企业办理进口设备免税、出口免税手续，解决了企业资金紧张的矛盾，大力促进了企业产品出口，市场竞争力大大提高。今年1至5月份，全县出口产品总额13324万元，同比增长223%，外销率达到38.82%。

（五）强化协调引导，全力提升我县企业现代化管理水平。引导并帮助企业建立健全先进、合理、科学、配套的基础管理工作体系；引导企业不断提高企业管理水平。以建立现代企业制度为目标积极推行了信息化□iso9000—xx□5s等现代管

理模式，大力推广先进的管理经验，提高管理水平。目前恒源石化已成为全市信息化试点企业，恒源、克代尔等企业实施了5s□7s等生产管理方法，企业的管理水平大大提高。全县共有40多家企业通过了iso9000及xx系列质量认证□3c国家强制认证□qs认证等，拿到了驰骋国内市尝进军国际市场的通行证。另外，积极鼓励企业加强文化建设。引导企业以全面提高员工整体素质为基准，以塑造共同价值观为核心，以树立企业良好形象为重点，以实现企业发展战略为目标，结合企业实际，理清企业文化建设的思路，逐步完善适合自身发展的企业文化建设。恒源石化、豪斯玻璃等企业始终坚持“以人为本”的企业文化建设，把企业文化建设与发展拥有自主知识产权的产品系列、增强企业创新能力、凝聚力和核心竞争力统一起来，使企业文化渗透到企业的生产、经营、管理各个环节，提高了企业的整体素质，最终使企业形成具有独特风格的企业文化，促进了企业的可持续发展。

（六）调整完善监控层面，形成了覆盖全县的监测网络。一是在去年的基础上，进一步完善预测预警机制，加强和改善监测分析和预测预报。继续强化调度分析，准确把握工业经济运行动态，深入开展对热点和难点问题的调查研究，及时提出对策和建议。密切关注市场变化，准确把握经济发展整体走势，及时掌握投资、进出口、市场需求等的动态情况，特别对影响工业经济发展的全局性因素加强监测和研究，充分利用经济、法律、行政以及信息引导等手段，加强工业经济运行调控力度，提高宏观调控的前瞻性和决策的科学性，更好地引导工业经济健康稳定地发展。二是加强重点企业的动态监控。确定了9家市百强企业、55家重点企业及144家限额以上工业企业，特别是对9家全市百强企业和55家重点企业进行重点调控，在争取资金、优惠政策等方面给予支持，促进企业做大做强、增产增收。三是继续加强企业安全生产工作。牢固树立安全也是生产力的观念，在实行一岗双责、认真落实安全生产责任和事故领导追究制的基础上，加大安全投入和培训力度，建立健全完善的安全防范和应急处理体系，扼

制了重、特、大事故的发生。

工业经济中存在的主要问题有：由于钢铁等工程物资价格上涨，造成项目建设成本增加，部分项目资金紧张，项目建设速度不快；由于原油、煤炭等原材料价格上升等方面的原因，恒源石化、昌源纸业、鲁北碳素、恒利热电等企业的成本上升，利润空间缩小，经济效益不理想。

三、下一步的工作安排

强监测和研究，充分利用经济、法律、行政以及信息引导等手段，加强工业经济运行调控力度，提高宏观调控的前瞻性和决策的科学性，更好地引导工业经济健康稳定地发展；同时加强工业经济运行的综合协调力度，切实把握好经济运行的监督、监测，实施好宏观调控。加强重点企业、产品及项目的动态监控。特别是加强对恒源石化、金锣肉制品、昌源纸业、豪斯玻璃等企业的监测，以此作为组织全县工业生产重点，在资金、电力等方面给予支持，确保企业做大做强、增产增收，重点项目投产达效。

（二）进一步抓好项目建设。在抓好全县整体项目建设的同时，重点抓好克代尔啤酒玻璃瓶、卡朱米羽绒服、穗泰无氧铜杆、恒利热电二期扩建等项目的投产达产，加快恒源石化柴油加氢、盛达纺织5万纱锭、雨润3000万只肉鸡宰杀、索通碳素10万吨预焙阳极、韩国塑编城、新型建材、木器加工等项目的建设速度，同时抓好昌源纸业2730纸机生产线、如意澳泰纺织有限公司高档纺布、鲁北碳素3万吨高功率石墨电极等项目的开工建设。对上述项目，一是全面实施“五个一”项目责任制，即一个项目、一名领导、一套班子、一个方案、一抓到底，加强调度，跟踪落实，确保进度。二是充分发挥推进项目建设领导小组的作用。切实加强领导，充分发挥各部门的职能，调动各部门的积极性，突出抓好全县投资500万元以上的项目的储备、论证、申报、批复、建设、管理工作，为项目建设做好协调和服务，切实解决项目建设中存在的困

难和问题，加快项目建设。特别是对于列入盛市、县督导调度的重点建设项目，继续实行领导目标跟踪责任制，做到主要领导亲自挂帅，分管领导负总责，县推进项目建设领导小组各成员分工具体负责，把重点工程建设完成情况作为各级、各部门政绩的考核内容，强化重点工程项目的领导责任，对影响项目进展的突出问题及时协调解决，大力促进项目建设。

（三）进一步加大工业投入。一是围绕壮大骨干企业抓投入。依托恒源石化、昌源纸业、克代尔啤酒、澳泰纺织、豪斯玻璃、鲁北炭素、盛达纺织、洛北春白酒、鲁晶化工等企业，加大扶持力度，集中力量，按照“质量、品种、效益”相结合的原则，重点建设科技含量高、产品附加值高的大项目、好项目，在扩大产能的同时，提高产品加工精度，拉长产业链条，实现结构提升，增强我县传统优势产业的发展后劲。二是借助招商引资抓投入。加大力度，强化招商手段，大力开展资源招商、企业招商、领导招商和以商招商，尤其是以我县的企业优势、资源优势和政策优势突出做好招商引资，并以金锣肉制品、新兴淀粉、奇力食品、炜业灯具等已在我县投资的客商为媒介，大力开展以商招商，努力实现“以一引十”，以招商引资带动项目发展，以项目发展推进招商引资。三是围绕重点项目抓投入。以昌源纸业2730生产线扩建、克代尔玻璃瓶制造、鲁北炭素3万吨超高功率石墨电极等项目为重点，在资金、环境、政策等方面做好服务，确保实现大投入、大产出。四是完善机制抓投入。内挖潜力、启动民力、借助外力相结合，积极推动投资主体多元化。不断壮大两个担保公司实力，切实解决企业贷款难和担保难的问题，增加信贷额度。同时，千方百计获得上级支持，争取政策性资金，并且加大财政扶持力度，通过财政贴息、财政资金返还、周转金支持、税费减免等优惠政策，为扩大投入、加快发展创造良好的环境。

（四）进一步推动企业创新。引导企业坚持企业制度创新、技术创新、管理创新相结合，进一步增强企业的经营活力和竞争能力。一是引导和帮助企业不断深化内部改革，按照企

业管理现代化制度的要求和规定，进一步建立健全相关的成本管理、财会管理、人才管理等方面的制度，并规范运行，扶持企业搞好质量体系认证、环保体系认证等方面的工作；二是支持骨干企业通过兼并联合、合资合作等方式，实现规模扩张，增强竞争实力；三是支持和鼓励企业建立健全企业技术开发机构，不断加大开发经费投入，加快产品更新换代步伐。

（五）进一步加大市场开拓力度。下半年将进一步加大市场营销、宣传、开拓力度，提高我县工业产品的市场占有率和品牌知名度。对临邑品牌的宣传，整体策划、突出重点、集中行动、形成声势。充分利用电视、报纸、广播、因特网等媒体，提高我县产品的品牌知名度。同时通过举办展销会、招商会、博览会、巡回展示、上网宣传等多种形式，扩大产品品牌的影响力，树立临邑品牌的整体优良形象。引导企业树立现代营销观念，采取灵活的销售手段，建立广泛的销售网络。全力抓好国内、国外两个市场的开拓工作，努力提高市场占有率。

工作报告半年度 半年工作报告篇五

我自20xx年x月x日满怀希望和激情来到了x公司财务部开始了自己踏出校园的职业生涯。转眼间，半年的时间过去了，这期间在公司各位同事的大力支持下，在其他相关人员的积极配合下，我与大家一道，团结一心，踏实工作，较好地完成了各项工作任务。

首先，学习方面，进入这家企业，让我有了理论结合实践的机会，更让我明白了，在学校学到扎实的专业知识，对于会计工作的基础作用，同样，在工作的过程中我对自己的会计理论有了新的认识。很多在学校学习的比较模糊的知识，在实践中得到了新的提升和认识，理论的提升同样让我在实践中如鱼得水。

第二，工作方面□x月x日入职之后，我被安排到固定资产和在建工程岗位上，由于在学校缺少实践的机会，加上对财务软件的生疏，刚开始的工作举步维艰。但是，我虚心向自己的师傅和同事请教，从刚开始装订凭证到看着别人做的会计凭证去模仿做账，到后来自己独立做账，再到后来系统的掌握做账、对账、出具财务报表。虽然这个过程是个艰辛的过程，但是，艰辛过后的蜕变，让我现在可以得心应手的处理各种账务。

在这一年多的时间里，我也遇到很多问题，然而，领导对我的信任令我信心满怀，不管怎样，我都不能让领导失望，由于我的认真和勤劳和领导师傅的细心教导，每次都能较好的及时准确的完成领导交待的任务，提供相关的财务数据，在掌握自己本职工作的同时，也学会了关联业务的处理方法。因此，过去的这半年是历练，也是蜕变，是一个渐变成长的过程。

第三，为人处事方面：对于人与人之间的沟通、合作、协调有了新的体会，要想做好工作，首先要学会怎么样去做人。财务部门是一个要求细腻的部门，整天与数字打交道，所以不允许粗心，而且财务部女同事多，男同事比较少，刚开会由于自己的矜持，让我觉得是否会很难融入这个集体。但是，我刚进入公司的第一天，自己办公室的同事对我就很热情，对我很是照顾，这是一个融洽的集体，团结的集体，和谐的集体，亲切的集体。我很感动，对待同事自然也是怀着感激之情，用最真诚的心与同事交流着。

工作期间，他们帮过我很多，包括工作上的和生活上的，我会经常请教他们一些关于工作上的问题，他们都是很耐心的帮我答疑解惑。领导对我也很照顾，经常会问我有没有什么困难，有困难就提出来，不要放在心里，形成思想包袱，要敢于担当，虚心学习和请教。而对于领导安排的事情，我会去完成，对于领导的语重心长的教导，我会铭记在心。工作上，难免会和其他部门有交叉，这种交叉不仅让我认识了很

多新同事，也让我学会了怎么和各种人交往和相处，收获工作效果的同时，也收获了很多朋友。

1. 缺乏创新精神。不能积极主动地发挥认真钻研、开拓进取的精神，而是被动消极地适应工作需要。领导交办的事情基本上都能完成，但几乎都只是为了完成工作而工作。

2. 工作不很扎实，不能与时俱进。忙碌于日常小事，工作没有上升到一定高度，很多知识虽然了解但却不精。在今后的工作中，我将努力改正自身缺点，以更大的热情投入到工作中去。

3. 自身的业务知识和能力还有欠缺，需要不断地学习和提高。

4. 工作方式方法上和工作态度还有待改进。

在过去半年的学习和实践，我学到了很多，也感悟了很多。从原来在学校中被动的学习转变为在工作中发现问题主动的学习，团队合作意识有了很大的提高，能够在规定时间内出色的完成任务，做到让领导、自己都满意。

当然，我还有很多不足，处理问题的经验方面有待提高，团队协作能力也需要进一步增强，需要不断继续学习以提高自身综合能力。在今后的工作中，我会用谦虚的态度和饱满的热情做好我的本职工作，为公司创造价值，同公司一起展望美好的未来！

工作报告半年度 半年工作报告篇六

一、抓理论学习，提高党员干部素质

我局党支部始终将学习作为新形势下加强基层党组织建设一项重要任务，把加强学习作为提高党员自身政治理论水平、增强党性修养、坚定正确的政治方向、创造性地开展好工作

的高度来认识。局党支部把学习作为日常工作纳入支部的总体规划，认真制定学习计划，明确学习目标，通过认真组织全体党员干部学习《中国共产党党内监督条例》、《中国共产党党员领导干部廉洁从政若干准则》、《科学发展观学习读本》等理论知识和党的十七大、十七届四中全会以及省、市、县有关会议、文件、政策、指示的精神，使每位党员的政治理论水平和综合素质得到不断的提升，始终做到在思想上、政治上、行动上与党中央保持高度一致，带头自觉贯彻执行党的路线、方针、政策，运用建设有中国特色社会主义理论，分析研究工作中的新情况、解决新问题。

二、做好党员后备队伍建设，确保事业健康发展

按照党章和其他相关政策要求，为加快部门组织队伍建设，切实做好发展党员工作，为党组织不断输送新鲜血液，永葆党的生机和活力。今年上半年，我局党支部推荐入党积极分子参加培训2名。

三、围绕中心，服务大局

（一）发挥支部战斗堡垒作用，狠抓重点项目实施

按照市委提出的“变观念、抢机遇，增投资、扩消费，转方式、调结构，重民生、建和谐，快发展、上水平”的工作方针和“三个一百”工作目标，县上安排我局固定资产投资2亿元，招商引资1亿元，向上级争取资金4500万元。为确保“三个一百”相关工作目标的实现，局党支部充分发挥战斗堡垒作用，进一步激发和调动广大党员加快发展、科学发展的积极性、主动性和创造性，增强紧迫感、危机感、责任感，充分发挥好先锋模范作用，在落实“三个一百”工作任务中勇挑重担、勇创佳绩。上半年，共完成固定资产投资6542万元，完成任务数的32.7%；招商引资完成2200万元，完成任务数的22%；向上争取资金完成1520万元（其中：廉租房建设到位1250万元、农村危旧房改造及民居地震安居工程

到位150万元、规划修编费20万元及城市生活垃圾处理场工程到位100万元），完成考核任务数的33.8%。

（二）以党支部为载体，做好基层服务工作

我局站在讲政治的高度，充分认识旱情的严重性，牢固树立抗大旱、保民生、抓春耕、促发展的意识，按照“四个确保”、“三个超前”工作要求，加强领导，细化措施，落实责任，坚决贯彻落实县委、政府抗旱救灾各项决策部署，切实把抗旱救灾工作抓细、抓实。上半年，局党支部相关人员先后三次深入挂钩村（军赛乡忙吉利村）就抗旱救灾进行调研，与当地干部群众研究抗旱救灾的相关工作，尽量把灾情降至最底限度。同时，组织全体党员干部为抗旱捐款1750元、玉树抗震救灾捐款820元。

四、抓效能建设，提高部门服务效率

推行效能政府四项制度，即行政绩效管理制度、行政成本控制制度、行政行为监督制度和行政能力提升制度。是继推行法制政府、责任政府和阳光政府制度建设后的又一重要举措，是提高机关效能的迫切要求。自3月实施以来，局党支部高度重视，把效能政府四项制度的落实摆上了支部工作的重要议事日程，与其他各项工作同安排、同部署、同落实。按照上级部门要求，结合部门实际，制定了《县建设局局政绩效管理行政成本控制行政行为监督行政能力提升四项制度实施方案》，完善了局机关各项规章制度，明确工作职责、工作重点、工作方式和监督管理方式。同时，为进一步规范局机关行政支出、公务支出和各项财务管理工作，局党支部从严监督行政成本支出，严格监管机构编制和人员，坚持机构编制的集中管理，严格执行“一支笔”审批制度，进一步规范了财经制度，加强了财务管理、审批和办理的各个环节。按照《县人民政府办公室关于印发公务卡结算推广工作方案的通知》要求，积极开展公务卡申请、登记、办理工作。严格控制公务用车购置和管理，严格会议、庆典、接待，认真排

查我局机关关键岗位和重点环节，在部门内加以公示，通报、张贴了行政行为监督承诺表，并上报县监察局备案，通过政务信息公开平台向社会公示，接受社会监督，进一步健全和完善了岗位责任制、首办负责制、限时办结制、服务承诺制等；规范了局机关内设股室，进一步明确了股室负责人和工作职责，管理专业范围和目标任务，大大提高了各股室工作效率和服务水平。

五、抓廉政建设，提高拒腐防变的能力

作为窗口服务部门，党风廉政与否关系重大，我局党支部历来高度重视此事，按照“围绕中心，服务大局，落实责任，强化教育，健全制度，督促检查，狠抓落实”的工作思路，将党风廉政建设纳入重点，对党风廉政建设责任制实行层层签订责任书，制订了党风廉政建设工作计划，明确了工作目标，把党风廉政建设和其他业务工作相结合，做到一起部署，一起落实，一起考核，保证党风廉政建设工作落实实处。

二是开展党纪、政纪、法律、法规教育学习活动，抓好形势和政策教育，增强党员干部反腐必胜的信心，学习了《党章》、《廉政准则》、《行政监察》、《中国共产党纪律处分条例》、《中国共产党党内监督条例》、《以案明纪警钟长鸣》有关案例以及上级有关文件和会议精神，积极组织全体干部职工参加县纪委开展的廉洁从政知识测试活动，进一步引导全体干部职工认清形势，提高认识，增强自警自省、拒腐防变能力，营造出反腐倡廉的良好氛围。

三是强化党纪政纪学习、组织观看反腐倡廉电教片等形式，引导党员干部树立正确的世界观、人生观、价值观，形成正确的权力观、地位观和利益观，切实增强党员干部廉洁从政意识和拒腐防变能力。

工作报告半年度 半年工作报告篇七

今年以来，在分行各项指示的正确引导下，我支行全体员工精诚合作，取得了不错的成绩，顺利完成了分行下达的各项任务。

一、各项指标完成情况

2、中间业务收入_万元，完成年度计划的_%

3、一季度销售黄金_g□营销理财产品_万元。

4、一季度新增优质个人客户_户，新增对公客户_户，新增企业网银_户。

二、一季度的主要工作措施：

今年以来，我支行通过认真分析当前经济形势、网点周边情况，结合自身实际，通过优质的服务、诚信的态度、以及想客户之所想，急客户之所急的换位思考方式，加强了对客户资源的维系和拓展。有效保证了网点第一季度负债业务的稳步发展，中间业务也获得良好开端。几项指标均在分行名列前茅。

具体做法：

1、做好客户营销工作。首先，我们网点积极维系存量客户，深入挖掘现有客户价值，对现有优质客户进行全面筛选、梳理。很据客户规模、客户特点、客户需求对客户进行分类管理。在对客户营销、推介理财产品时做到更有针对性，从而增强了客户对我行服务的认同度和信任感。其次，全行员工在工作中时刻保持职业敏锐，主动出击，积极发现、主动推荐一切潜力客户。

2、做好客户分流工作。由于业务的不断发展、柜台服务压力越来越大，中小客户日益增加，现有柜台服务难以满足客户需求。今年以来，我网点除大堂工作人员在第一时间严格做好客户分流以外，高、低柜柜员也积极引导客户开通并使用自助银行设备。这一做法，不仅有效缓解了柜台压力，提高了服务质量，同时也带动了中间业务收入的提高。

3、做好员工培训工作。首先，经常对员工进行思想行为、

和职业道德方面的再教育，切实提高员工的爱岗敬业精神。其次，认真组织员工学习相关政策指令，让员工及时领会上级行的政策导向，并明确员工工作重点、要点，引导员工将有限的人力投入到最能为农业银行创造价值的工作中。

4、做好安全经营工作。一方面，牢固树立“安全就是效益”的意识，以预防和惩治案件为着力点，深入开展规章制度教育和警示教育活动；另一方面，在工作中不断总结经验教训，逐步建立健全健全案防体系，不断加强内控基础管理工作，实现了安全、稳健运营。

总的来讲，我支行充分调动员工积极性，抓住市场需求，拓展新业务领域，在第一季度取得了实效性发展。

三、目前工作中存在的问题1、对公存款在第一季度下滑明显，比年初下降_万元，下降原因：_月末“某某单位”划走_万元款，网点对公存款对大客户的依耐性过强，需要进一步维护扩展优质对公客户。

2、业务发展不平衡，产品营销意识和营销能力有待进一步提高，中间业务发展缓慢。

3、面对某某银行的进驻，员工危机意识不够强、观念未能完成转变。

- 1、抓好队伍建设，进一步增强员工的组织归属感和职业使命感。
- 2、进一步加大对公存款工作力度，在扩展优质对公客户的同时加大产品营销力度，为完成全年对公任务打好基础。
- 3、进一步强化内部管理，加强内控防范工作，落实安全制度，保障各项工作的健康合规运行。
- 4、作为网点主任，我将抽出更多的时间在网点指导工作，在大堂服务客户，以身作则，全面贯彻网点转型重要思想。