

# 人与自然的演讲稿(精选6篇)

演讲稿也叫演讲词，它是在较为隆重的仪式上和某些公众场合发表的讲话文稿。那么我们写演讲稿要注意的内容有什么呢？下面我帮大家找寻并整理了一些优秀的演讲稿模板范文，我们一起来看看吧。

## 人与自然的演讲稿篇一

今天，我很荣幸在这里，与其他优秀的竞聘者一起，参加该职务的竞聘，首先，请允许我向各位领导表示我衷心的感谢，感谢领导给我们提供了这样一次机会，我会倍加珍惜这次机遇，发挥自身优势，为医院检验科室各项工作的蓬勃发展贡献力量。

我于1998年工作至今，通过理论学习，进修深造，已经完全具备了临检、生化、免疫、血液、血库等各项实践操作技能和经验。除了在工作实践中全心投入外，我也没有忘记对自身理论知识的补充，经过自己不懈的努力目前我已顺利取得了南京医科大学检验专业本科文凭。接下来，我将从三个方面阐述我竞聘该岗位的理由。

检验科室所服务的人群是各种各样的门诊病人、健康查体人员以及住院病人。每天做的项目很多，工作比较忙碌，繁琐，检验结果的准确性是保证病人后续接受及时、有效治疗的基础，这需要有一股敬业精神。十几年来，自己不断加强思想道德和业务技能的学习，提高工作的责任心，对待各项工作一丝不苟，认真负责，恪守救死扶伤，全心全意为病患着想的宗旨，急病人之所急，尽心尽力为病人服务，做好检验工作的每一项工作，站好每一天岗，及时完成院领导和临床大夫交给的各项任务。

在检验科工作的十多年中，我先后做过常规检验，生化检验，

免疫检验,血库等工作,在工作中注意积累和总结,虚心向同事,领导请教,熟练操作技能,注重理论和实践相结合,对检验过程中出现的各种异常及突发情况具有一定的处理能力。我相信,十多年检验实践工作经验的积累,对于我今后站在更高的位置上全面考虑问题,是一笔宝贵的人生财富。

十几年来,在工作岗位上,尽量满足病人和临床大夫的各种合理要求,多年来,检验科室与医院各科室都建立了非常密切的合作关系,在科内团结同事,密切合作,向院长献计献策,共同把工作搞好。在工作中与其他科室积极配合,做到有求必应,热情帮助,受到了病人和临床大夫的一致好评。

1、按照检验质量标准,制定工作计划,并组织实施具体工作,认真履行检验科职责和义务。检验科将继续坚持“以病人为中心,以质量为核心,为患者提供优质、便捷、高效、文明服务”的服务理念,不断加强医患沟通,定期征求各科意见,及时采取整改措施扬长避短,更好地为病人提供优质亲情服务。

2、重点管理医疗安全,杜绝差错。开展法律意识教育,防范安全隐患。制定切实可行的岗位责任制。做到有章必循、责罚分明。严格遵守规章制度及操作规程,及时完成各种有效记录,把好检验环节质量和终末质量关。

本次竞聘将成为我在医院不断提升自我,将工作精益求精的一个新台阶。无论竞聘成功与否,我都将一如既往地努力工作,虚心向在座各位领导和同事学习,保持乐观向上的心态,服从安排,为卫生事业的发展贡献自己的一份力量。

谢谢大家!

## 人与自然的演讲稿篇二

大家好!

人本能与自然和谐相处，可是……

在经济建设突飞猛进的今天，物质生活日益丰富。为了满足自己的需要，人们砍伐一片片的森林，生产出各种纸张。参天的大树在高科技的电锯中轰然倒下，绿色在眼前慢慢地消失。而最后，那些纸张却被随意丢弃，成为垃圾。它们在哭诉，哭诉自己的命运，也为人类感到悲哀。

工厂一座座地兴建起来。它们把矛头指向天空，把废气排向大气；它们把矛头指向大地，把废水排进河流湖泊。天空不再蔚蓝，流水不再清澈。“海阔凭鱼跃，天高任鸟飞”的美好景象已成为往事。抬头，蓝灰色的天空上飘着几朵略带灰色的云，时而还弥散着一些尘土。再看看水呢？深绿色，甚至有些是褐色的。鱼呢？它们在哪儿？答案是在饭店的餐桌上，或是永远沉没在了河底。

这样的自然会成为我们的朋友吗？

洪水泛滥了，淹没了一块块土地，一个个村庄，夺走了一个个鲜活的生命。人们不得不离开世代居住的故乡。水土流失了，沙尘暴滚滚袭来。天空被披上了一层黄褐色的“沙衣”，扬尘使人们睁不开眼。人们被迫戴上眼镜、口罩，把自己裹得严严实实……当大自然愤怒、咆哮时，人们才意识到自己的错误，流下了悔恨的泪水。

人们开始植树造林，一大批小树苗肩负着防风固沙的使命走上了岗位，阳光照耀下，它们在微笑。人们整治河流，把它们浑浊的身体洗净，又放养鱼苗，让河水焕发往日的生机，成为鱼儿欢乐的家园。人们开发新能源，把对大气的污染降到最低，使天空变得澄清了，时而鸟儿们俏丽的身影又会从头顶上轻轻掠过。

人们生活在自然的怀抱中，只有人与自然和谐相处，生活才会美好，人们才会幸福。如果人们光想着自己，为了满足自

己的利益不择手段，那么生活就不会圆满，当然，人们的幸福也就此告终。

我幸福地憧憬着：在蓝天白云下，鸟语花香，蜂蝶翩飞，鱼游潜水，人们在灿烂地微笑。

人总认为自己是大自然的主宰，本文却告诉我们，人是“自然的怀抱”中的孩子，任性地毁坏母亲的健康，到头来害苦的是自己。唯有懂得爱护，才能幸福生活。对我们所关注的对象，跳出圈子来看，也是一种行文之道。

## 人与自然的演讲稿篇三

大家好！首先，非常感谢各位领导和同志们给了我这次竞聘的机会，使我能够在中国移动这个广阔的舞台上施展出我的个人才华移动公司，体现出我的人生价值！现任vip客户经理，我今天的演讲，只是想向各位领导和同事们展示一个真实的自我。我今天演讲的内容主要分为三部分：一是说说我竞聘vip客户经理职位的优势；二是谈谈我对vip客户经理工作的总体认识；三是讲讲我对做好vip客户经理总体思路。

十年前，我怀着对梦想和事业的执着追求，加入了移动公司，穿上了“移动蓝”，去履行“沟通从心开始”的庄严承诺；十年来，我见证了中国移动从小到大、从弱到强，并跻身世界著名通讯运营商行列的成长历程。在十年的奋斗历程中，我看到了移动大企业勇于创新、坚忍不拔的优秀品质，领会到“正德厚生，臻于至善”深刻内涵，这些博大深邃的企业文化为我扎根企业十年不动摇，并成为了一名经验丰富的移动员工提供了无价的精神养料！

优秀的企业文化是孕育优秀企业员工的沃土！十年来，我无时无刻不将企业的服务宗旨和经营理念牢记于心，并指导我日常的工作和学习，而这也为我带来了丰厚的回报。那是在，公司的客户开始大量流散，企业效益逐月下滑。经过对市场

的深入调查，我们得知是联通公司新的营销策略吸引了众多客户。要想在市场经济的激流中立于不败之地，就必须具有果断的应变能力。面对这样的困境，我及时调整了营销思路和策略，变被动为主动，通过公司开展的“预存话费送手机”活动及网中网资费等推介活动，成功吸引了一百多名联通用户，有效保障移动公司利益。在公司开展的利剑回流活动中，我又以同类营销策略赢得100多位高价值客户，受到公司的一致好评。

6月，为促进我市中小企业信息化推进工作，拓展公司在全市中小企业的业务覆盖范围，市公司决定在全市范围内开展对中小企业业务覆盖拓展工作。作为中小企业拓展小组的组长，我和同事们对全市餐饮娱乐、租赁、美容美发、物流配送、装饰建材、小商品市场、经济开发区等中小企业进行全面走访，实施分区域包干。通过扎实到位的工作和坚持不懈的努力，我们以组建集团网和推广标准信息化产品等营销方式，成功挖掘了市场潜力，有效拓展了移动公司对中小企业的业务覆盖范围。截止到11月，我们累计拓展中小集团360家，新增集团用户3825户。通过大规模的拓展活动，有效增加了集团客户的服务范围，提升了信息化产品的普及率，企业效益和市场占有率得到进一步提升。

在骄人的工作业绩背后，积累更多的是丰富的工作经验和对市场的准确把握。十年来的工作经历使我全面掌握了企业的营销思路 and 经营策略，能够准确洞悉市场客户的心理需求和业务需要，并以此作为公司经营策略和业务调整的风向标。实践证明，我的丰富经验为公司效益的不断增长起到了极大的推动作用。这是企业馈赠我的极大精神财富，同时也是我今天参加竞聘，以便来日以极大的热情回报企业的信心所在！

**vip**客户经理职位是我们移动公司的一个非常重要的岗位。他对我们公司能否积极拓展业务覆盖范围、准确高效把握市场先机，进一步增强市场占有率，不断提升企业效益，乃至增强企业竞争力都将会起到至关重要的作用。因此，我认为能

否准确深刻的认识vip客户经理职位的重要性，是能否胜任vip客户经理职位的基本前提！

vip客户经理职位作为企业开拓市场的先锋，是公司形象的重要代表，必须具备一定的基本条件。我认为要想胜任vip客户经理职位，首先要有强烈的敬业精神□vip客户经理职位必须有强烈的事业心和高度的责任感，有吃苦耐劳的能力，有一股勇于进取、积极向上的劲头，过千山万水，进千家万户，尝千辛万苦，讲千言万语，想千方百计，以此来联络客户、掌握信息、培育品牌、指导客户经营。

其次，要有敏锐的观察能力。市场的培育和客户的情况很复杂，不仅差别很大，而且受许多因素的制约。一个有敏锐观察能力的客户经理，要能眼观六路、耳听八方，对客户的一举一动，对市场的变化都能了如指掌，并能及时反馈信息。

再次，是要有良好的服务态度□vip客户经理职位不仅是公司的代表，也是客户的顾问。应真正树立“待人如己”的思想，想客户所想，急客户所急，立足“沟通从心开始”手牵手为客户服务。这样才能较快地赢得市场和客户的信任，才能更深入地贴近市场、贴近客户。

最后，要有宽阔的知识面。作为vip客户经理职位，会经常与各种各样的客户打交道，需要具有宽阔的知识面。了解基础知识，包括市场营销学知识、通信产品基础知识、管理基础知识等，使之完成日常的经营工作；熟悉专业知识，包括移动产品销售流程、客户服务等知识，为此提高综合素质和业务技能。

如果今天我能够获得各位领导的同事的信任和支持，成功受聘vip客户经理职位，那么我将会把实现公司利益最大化作为最终的奋斗目标，并从以下几方面进行努力，去实现我“回报公司”的郑重承诺。

## 1、抓住一点，稳定一线，发展一片

充分利用好分散客户周围拥有强大的客户源这一优势，以分散重点客户为依托点，辐射带动周边相关客户源组成集团网，以点带面将个性化、主动化服务延伸到个大中小企业内部，以此打破原有商业客户服务一直以来将服务对象仅局限于商业客户本身的传统模式。在此基础上，还要最大程度的了解、满足客户需求，不仅要满足客户的基本要求，而且还要满足客户的潜在要求，特别是大移动渠道客户、集团客户的需求。应努力“寻找有需求的客户、满足客户的需求”，并制定与之相匹配的营销、服务、管理、分析和联络策略。

## 2、变被动为主动，回流高价值客户

我认为在市场竞争日益激烈的挑战下，培养客户的忠诚度和开拓新客户一样重要，换言之，只有稳定的占有市场才能拓展新的市场。做到这一点，就必须变被动为主动，采取相应的回流措施的策略，稳固已有的客户源。vip客户经理职位掌握大量的网络产品信息和客户信息，利用此优势，可以在了解客户现实经营的基础上加以点拨，如帮助集团客户量身定做适合其个性需求的配套产品，相互双赢、合作增效、分享利润，以此实现对已有客户和市场的稳定占有。

## 3、引导客户从基础业务转向信息化业务

在整个市场体系中，商业客户的服务定位非常重要。根据客户的具体情况，推介客户使用相应的服务产品。例如。客户是商业集团组，那么就要为客户作为集团服务模式，在信息化数据营销方面找准需求作为重点。我认为，商业组客户的服务模式应重点在于vip个人客户。因此，细致、深入、贴心、及时的专家服务将是我营销策略的主要着力点，要将市场和企业最新的资讯和配套产品有选择的即时反馈给不同层次的客户群，力求在服务的过程中以更专业化的身份引导客户从基础业务转向信息化业务。

#### 4、加强专业知识学习，不断增强应对市场挑战的综合能力

市场经济的竞争说到底是人材的'竞争、知识的竞争。要想在我们移动公司这样的高新技术企业立于不败之地，竞争者首先必须具备要有以专业知识为核心的综合知识体系。如果我能够竞聘成功，我将会此为契机，进一步加强个人在专业技术领域的学习，及时掌握瞬息万变的市场咨询，不断更新原有的知识储备，以增强自己在应对市场挑战、准确做出判断、实现企业效益最大化方面的能力。

作为这次竞聘的积极参与者，我希望在竞争中获得成功。我坚定了自己干一行、爱一行、钻一行的人生信念，“宁从一而深造，毋泛涉而两失”。在人生的道路上，每个人都可以找到一万个理由诠释生活，而我只能说，作为一名移动人，善于在工作中体验成功的喜悦，品味人生的幸福，这样的生活，于我足矣！

但是，我也不回避失败。“人无完人，金无足赤”！通过这次竞聘，我从其他表现出色的同事身上看到了我的不足，这些不足正是我今后需要改进和努力的方向。我相信，凭借我的政治素质，我的爱岗敬业、脚踏实地的创业精神，我的工作热情，我的管理经验，我相信我一定能把vip客户经理工作做好。如果各位有疑虑，那就请给我一个机会，我决不会让大家失望。

## 人与自然的演讲稿篇四

大家好！

人真的比普通动物聪明吗？

我们使用的纸张，是由树木打成纸浆后做成的，资料显示，每生产一吨纸要17棵大树，而我国年人均消费纸巾1.74千克，这就意味着1000万立方米的森林被砍掉！多么可怕的数字！



再让我们看看这些普通动物：尽管它们没有文字，但是它们排出的粪便却滋养着一方水土，它们以自己的方式汇报自然的养育之恩。

我们使用的电子产品对自然的危害更是不可理喻。据资料显示，一节电池可以污染数十万立方米的水！而且，全球的污染源中有百分之二来自电脑！再让我们看看这些普通动物：尽管它们的游戏仅局限于打闹嬉戏，但是它们却没有污染地球的环境。

我们在饭店吃饭时，经常会有剩饭剩菜，可是如果这些剩饭菜没有处理好，却会滋生出成千上万的细菌，对我们自身以及普通动物们造成伤害！再让我们看看普通动物：尽管它们吃着树上野生的果子，可是它们不会为大自然创造垃圾——它们尽到了大自然一员的责任！

我们也是大自然的一员！我们也是自然的.孩子！人们口口声声说自然是自己的母亲，可是人类自己却在不觉间给大自然，不，是人类的母亲，造成了多么大的伤害！

人类，只会无限制的索取自然，而动物，却是在索取自然的同时给予和保护自然。我们真的比它们聪明吗？没有答案。

我的演讲完毕，谢谢大家！

演讲人□xxx

20xx年xx月xx日

## 人与自然的演讲稿篇五

大家好！

此刻已是21世纪，人类对生活的要求不断提高。高科技产品

推出，推动了人类生活水平提高，但也使自然环境受到破坏，不少珍稀物种灭绝。

从前，人们过着仙境般完美的生活，没汽车，没烟囱，更没化学工厂。人们上山摘野果，下山捉野兔；树木郁郁葱葱，河水清澈见底，水在阳光下闪闪发光，河里的鱼虾数不胜数。没有忧虑，没有烦恼。

但自从第一辆汽车发明之后，人类就走上了破坏环境的不归之路。而为了扩充自我的生活空间，赚到更多的钱，森林中的一棵棵树木倒下了；为了填饱自我的肚子，得到口福，无数的动物被虐杀了；工厂的奸商为了夺取暴利，不择手段地把有毒物质排入河流，造成河水污染，很多鱼类死亡了。

这难道就是我们那“完美的生活”吗？

我们人类十分固执，想到的事必须做。当人们对自我的“土地私有制”不满时，制造出“礼貌”战争！各种新型武器不断推出，石头、弓箭、子弹、原子弹轰轰烈烈地投上战场。仅仅一次海洋战争，就使一千多种海鸟和鱼类灭绝！

此刻已是和平年代，人们讲究华丽的服饰，一件毛皮大衣，也不知用了多少珍稀动物皮革才缝上！一件漂亮的木雕家具，用的是不知长了多少年的参天古树……大自然哺育了人类，但不是无偿为人类服务的。

一棵小树苗不知需要多少年才能长成参天大树，它为我们制造氧气，保护环境。而人类砍伐它，仅仅需要几分钟……期望人类能保护环境，不要再创造出另一份“辛德勒名单”。破坏自然环境就是虐待自我，我不期望世界上的最终一滴水是人类的眼泪。

## 人与自然的演讲稿篇六

大家好！今天，我参加竞聘小学高级教师八级岗位，我相信，我的成功将来自于你们的认可与支持。年我毕业于河池地区宜山师范学校，毕业后分配到市一小工作至今。年获得小学高级教师资格。年获大专文凭。在这小小的三尺讲台上，我已奋斗了近个年头，每当得知我的学生考入各级各类高等学府的时候，内心便充满了喜悦与欣慰。这是教育工作带给我的最宝贵的精神财富，它将支持我在教育的道路上走得更加稳健。

任现职以来，我先后担任学校教务处副主任、政教处主任的工作。在工作中，首先我积极参加政治学习，坚决拥护党的方针政策，坚定爱岗敬业的信念。我还坚持依法执教，团结协作；坚持廉洁从教，以身作则。对于分管的工作，我均能认认真真地完成，如坚持对班主任进行培训，年6月，我被选送到北京参加完教育部“国培计划——知行中国”小学班主任骨干教师培训后，就开始对全市的100名班主任进行培训，每天在电脑前督促、指导老师们学习、批改学员作业的时间不少于3个小时，经过半年的努力，终于圆满完成任务，我也因此获得省级指导老师奖。我还注意指导班会的有效开展，抓好学生的德育，管好学生的学籍，还积极组织学生参加各级比赛活动，均取得好成绩。20xx年我校被评为“河池市德育先进单位”；近年来我校参加“爱国主义读书活动”讲故事比赛均获特等奖、一等奖，并代表宜州市参加河池市的比赛。其次我积极投身于课程改革实验与课题研究中，不断更新教育观念，充实专业知识，培养专业技能，努力提高教育教学能力。几年来，我参与研究并获结题的课题有：国家级课题《作文提前起步，分段大量读写》，省级课题《关于语文教学“双积累”“两结合”的研究》，地区级课题《读评写全程开放自主作文教学研究》。现在正参加着省级“诵读经典”和一个地区级的课题。为了树立新的人才观、质量观和自身职业观，在参加各类继续教育学习中，我总是学得很认真，如在参加河池地区中小学校长培训班学习期间，因为学习努

力，成绩显著，成为74个人的班级中评出的5名优秀学员之一。

作为一名教师，我注意多读书、多反思、多请教，并联系自己的教学实际，构建属于自己的教学风格。教学中，我注意激发学生的学习兴趣，培养学生的创造性思维，发展学生的个性特点。课堂上，我踏实教学，关爱学生，引导学生打好坚实的学习基础。多年来所教的班级语文成绩优异，我也因此多次获奖：06年被评为“河池市小学教学质量优秀教师”，年连续3次被评为“宜州市教学质量优秀教师”，获庆远镇教学质量优秀奖4次，年所上的4个毕业班均获河池市小学阶段教学质量评估超标奖；我曾代表河池参加广西首届中小学健康教育优秀课比赛获一等奖，参加宜州市小学教师基本功大赛获个人全能一等奖。我于20xx年被评选为宜州市首批语文科带头人，今年被推荐为河池市第三期“21世纪园丁工程（b类）”学员，因此每个学年均按学校的安排上校级探讨课。

自履职小学高级教师以来，我始终不忘学习，经常钻研，善于思考，不断地丰富自己。为了总结教学经验，我积极撰写教学论文，共有36篇获奖：其中7篇获国家级一、二等奖，22篇获省级奖，7篇获地、市级奖。论文《利用字理识字，提高识字效率》发表在《河池教研》上。我不但自己写，还很注重指导学生写作，近年来共有25篇学生作文分别发表在《广西少年报》、《作文周报》、《河池日报》上，我也多次荣获各类征文比赛指导老师奖。

工作中，我严于律己，宽以待人，以身作则、为人师表，与老师们团结协作，努力做学生喜欢、家长信任、学校放心的教师，因此，我被评为“宜州市十佳教师”1次，镇级“优秀教师”3次。

基于以上原因，我认为自己完全能胜任小学高级教师八级岗位的工作。如果我竞聘成功，我将有创造性地履行好小学高级教师八级岗位职责：继续遵守教师职业道德，服从学校工作安排。承担规定的教学任务，努力使教育教学实绩在同学

科教师中处于领先水平，并指导一名下一级职务的青年教师。我还要勇于承担教研、教改任务，积极参与课题研究，保证聘用期内每年至少有一篇教学论文在《河池教育》上发表或获省级奖。如果竞聘不上，我会把今天作为我下一次冲击的起点！服从学校工作安排，坚定“堂堂正正做人，踏踏实实工作，快快乐乐生活”的人生信念！

我的演讲完毕，谢谢大家！