

公司创新性工作报告总结 公司工作报告总结(大全5篇)

在经济发展迅速的今天，报告不再是罕见的东西，报告中提到的所有信息应该是准确无误的。那么报告应该怎么制定才合适呢？下面是小编带来的优秀报告范文，希望大家能够喜欢！

公司创新性工作报告总结 公司工作报告总结篇一

根据集团制定的__年“1336”总体思和年初工作，监理公司认真，客观面临形势，提出了__年总体工作目标。全体员工在监理公司经营班子的带领下，迎难而上，顽强拼搏。在依法治企，确保平稳发展，积极开拓市场，加强经营，严格成本控制，狠抓质量，彰显企业文化，构建和谐团队等方面都亮点突出，成绩喜人。特别是百万机组实现历史性突破，树立起了公司发展史上一座新的里程碑。市场开发逆势上扬，经营稳步增长。内部管理日趋完善，精细化程度逐步提高。在建管理有序，安全质量亮点增多。公司于9月下旬的举办了中电建协电力专委会第三届三次会长会议，使“电建”监理效应进一步提升。荣获电网系统750千伏输变电工程竞赛“优胜监理”，公司在输变电领域影响力进一步扩大。热电一期工程获__电力优质工程奖”，为公司开发市场打开了新的局面。__年这些成绩的取得，真是来之不易。

一、20__年工作回顾：

(一)依法治企成效显现，公司实现平稳发展。

过去的一年，监理公司始终按照集团公司“依法治企年”工作要求，先后编制“依法治企风险点”、“依法治企”“依法治企”，根据风险点清理公司管理制度上的不足，现已罗列出公司需完善的十余项制度，部分制度如《监理公司重大

工作集体决策制度》、《监理公司文件审批制度》、《监理公司各项目部现场用品配发办法》正在修订中。在公司层面已经对十九项制度进行清理和完善。同时配合集团公司“三标一体”内审。对三个不符合项及时进行了。并已经顺利通过“三标一体”外审。公司市场开发、经营管理、工程质量、安全进度、服务效益、人才培养等主要指标都迈上了新台阶。公司增加资本作也已顺利完成，资本金由308万增至1168万。为公司的进一步做大做强奠定了基础。

根据集团公司决策，年初理顺了管理公司和监理公司范围，随后的一系列具体工作，如财产分割，对账，人员安排等等，公司都高度重视，投入了大量的精力、物力、财力予以妥善解决。特别是理顺后大量富余人员都集中在监理公司，给人员安置带来了空前压力，公司顾大局，识大体，千方百计，化解难题，通过近一年的，运作状态良好，为维护集团公司大局稳定做出了应有的贡献。

(二)、市场开发成果丰硕，百万机组实现突破。

过去的一年，公司始终把市场开发作为各项工作的重中之重。积极开拓市场，截止11月底，今年主要投标府谷清川煤电一体化项目电厂二期(21000mw)工程、国电克拉玛依发电有限公司2350mw超临界热电联产机组、神华准东五彩湾2350mw热电项目工程共25个火电项目，已经中标8个火电工程。中标大唐定边风电厂张家山风场一期工程/49□5mw□华能陕西发电有限公司靖边风电场一期(49□5mw)工程等两个风电项目。省公司输变电工程共投四批，中标27个工程。第五批待投。特别值得庆的是，在集团公司的大力支持下，公司通过不懈的努力，实现了1000mw机组工程监理零的突破，多年的终于变为现实。陕西府谷清水川煤电一体化项目电厂二期(21000mw)工程的中标，标志着公司监理业务水平上了一个新台阶，为公司今后承接大容量、高参数的机组奠定了坚实的基础。为企业做大做强和持续发展迈出了新的步伐。

(三)、履行顺利准时，经营收入再创新高。

至11月底，在建和新开工监理项目共有93个，其中火电工程有39个，送变电工程约50个(其中国外1个)、风电工程4个。其中2600mw项目5个(宝二，秦岭，榆横，彬长，神东电塔)□ 2300mw的项目11个(华电昌吉电厂，鲁能和丰电厂，内蒙京泰电厂，，鸿雁池电厂，内蒙乌斯太电厂，内蒙准能矸电电厂，黄陵矿业电厂，神华郭家湾电厂，大唐灞桥电厂，国电克拉玛电厂，准东五彩湾电厂)□ 200mw及以下工程23个。各项目监理工作总体进展顺利。合同履行准时。本年累计新签合同23份，合同金额共计近6000 万元，创历史新高。

公司计划完成经营额5800万元，至11月底已完成5163.55万元，完成年计划5800万元的89%。截止11月底上缴管理费819.4万元，完成年计划980万元的83.6%。实现利润总额73.85万元。

(四)、内部管理日趋完善，精细化程度逐步提高。

1、启动三年发展的编制工作，监理公司把三年规划的编制工作上升到集团公司总体发展的战略高度，从公司基本、面临形势、规划思路和目标、战略重点及步骤、保障等诸方面，全盘规划，突出引领，为奠定监理公司科学发展，和谐发展、跨越发展的大好局面提供了新依据。

2、管理体系方面：由质技部牵头负责，先后对宝热电、秦岭等工程的监理规划、监理月报、台帐等进行审核，并督促其按照管理体系程序要求进行整改，有些项目，由公司本部直接派人协助，既有力地推动了这一方面的工作，同时也加强了本部和现场的沟通，便于发现问题，，保证了公司管理体系的运作顺畅。

3、经营管理方面：根据多年积累的管理数据，年初制定了各项目部经营制，下达了费用控制指标，做到成本精细化管理，

费用开支从严控制，并按进行分析。监理费用方面要求总监按照合同尽快回收监理费，各项目基本做到全年监理费按期收回，对于已完工程尚未收回的监理费落实到人，并督促其尽快收回，目前公司资金运常。针对公司员工人数增长快的实际，在加大市场开发力度的前提下，坚持开源与节流并重的理念，坚持办一切事。经全体员工共同努力，已全面接近完成全年的各项经营管理指标。

4、财务管理方面：

(1)、按照集团公司对监理项目进行整合的思路，将管理公司账务和监理公司账务进行整合：确认了监理公司收益上交方案，准备按照上交方案要求，已将物业公司所有账务并入监理公司帐套。

(2)、监理项目整合后，公司组织各职能部门研究各项费用报销制度，在确定好各项费用报销制度后，财务部出通知并专门打电话通知各项目部的新的报销制度及一些报销要求，使相关项目过渡平稳，工作衔接。为公司平稳发展提供了强有力的财务保障。

5、人力资源管理方面：

截至目前，监理公司设有国内在建、新建火电项目监理部40个、风电项目监理部3个、送变电项目监理部20余个、国外工程项目部1个。监理公司在岗员工共计627人，其中正式在册员工69人，人事代理74人，员工484人。在人员入口，严格按照《劳动法》进行人员聘用，截至目前共签订聘用合同132份(其中新进人员67人，调动人员65人)，工作155份(其中新进人员58人，调动人员97人)，共签订合同287份。在员工管理方面。建章立制，规范管理，__年新建员工清册、离职员工台帐、新进员工回访台帐、劳动合同台帐等台帐20余个。并定期对在册正式职工及人事代理职工进行绩效考核，今年10月开始，每个月进行绩效打分，进行总的和综合测评。

绩效考核结果与绩效工资挂钩，通过绩效考核及时掌握员工工作效果、成绩，真正起到激励作用。

在教育方面，__年办理注册监理工程师延续注册23人，初始注册3人，2人，变更曾报第二2人；办理注册安全师初始注册4人，继续教育1人；注册造价师继续教育：4人。组织注册类报名：注册监理工程师：7人，注册造价师：6人，一级建造师14人；安全师：12人。成功申报中电建协行业总监理工程师6人，行业监理工程师14人。__年中电建协行业资格证书换证工作是重点工作之一，换证申报总监理工程师48人，行业监理工程师99人，监理员4人。

公司创新性工作报告总结 公司工作报告总结篇二

（征求意见稿）

各位领导、同志们：

年，是“十二五”时期开局之年。公司全体干部职工同心协力、锐意进取，坚决贯彻省、市公司决策部署，创新思维方式、创新工作方法，坚持以安全生产为中心、以标准化建设和作业组织专业化为重点，经营管理水平不断迈上新台阶，各项工作不断取得新进展、实现新突破，实现了“十二五”时期良好开局，保持了健康平稳发展的良好局面。

一、2011年工作回顾

公司创新性工作报告总结 公司工作报告总结篇三

一、公司方面

本人严格遵守公司的各项规章制度，在公司组织的各项活动。会议都积极参与配合，服从公司各项工作安排及部门架构上的条整。

二、工程方面

1、做好自己的本职工作，每日的维护单。安装单严格按照操作流程操作，及时正确的处理各种问题，遇到无法解决的问题及时与上级沟通，处理，按照要求认真填写各类维护单。送货单等信息，做好每日的交接单工作。

2、在各别工程比较长的工程，要急时跟进，尽快发现问题，解决问题。

具体情况如下：

道闸方面：

榄山道闸，工程主要的外判工程，在跟进工程方面，发现几个情况，地笼没有，线材不到位，地感的大小不确定，蓝牙的发放。使用，操作说明等，在安装过程中，带来不便，经后期公司的协调处理，将二个出入口条理得比较好，顺利完成交接工作。

监控方面：

石楼镇综治办监控工程，该工程是将石楼镇几个派出所监控室桥连管理，针对该工程公司召开了专门会议，各部门协调工作，确保工期的时间。开始时比较顺利，后期因桥连出现的一些问题上，经技术部的不停尝试，不停努力，顺利在工期时间内完成，兴幸的我也在该工程上了人生的第一次电视幕墙。

化龙镇各村监控室的整改工程：监控室的整改，更换pnc头及电源插座。室外方面：球罩的老化。污垢，也作出相应清洁的工作，对各别比较突出的进行更换。未整改前，因上述问题上门的次数比较多，整改后。有了明显的改变。

同时也在这些工程中，发现存在的问题，工程前期的工作未到位，具体的设计方案未处理好，协调方面没有做好，下半年，公司架构上条整，一系列相应的制度。工作流程的完善，使工程方面有了相应的改变。

三、不足方面

不够细心，工程中细节的地方不够

不够沟通，各部门的协调。沟通还要加大

不够主动，对不熟悉地方或器材还要努力学习。创新

四、收获方面

收获了团队，一个工程的完成，不敕公司的每一个人

收获了经验，在工程中还要完善，不断创新

收获了感情，感觉到公司的关怀

下半年，公司架构上的条整，让我当上了组长，同时也多了一份责任，时常警惕自己应尽职责，对客户负责也对公司负责。

公司创新性工作报告总结 公司工作报告总结篇四

（一）全年工作思路更加精准务实

工作，两手抓，两手都要硬，全面提升新疆公司的竞争实力。虽然仅有短短109个字，却高度凝练了国电集团“保目标、稳发展、控规模、防风险、强管理、惠民生”的工作要求、公司全年工作的出发点、落脚点和着力点，为我们指明了做好全年工作的方向。

（二）全年目标任务更加科学合理

完成集团公司下达的安全、基建、经营及党风廉政责任目标。

正如“两会”代表在分组讨论谈到的：各项目标任务是立足企业实际，基于对市场科学分析基础上确定的，各项目标通过真抓实干是能够全面实现的，而且这6项主要目标都具体分解到每个项目、各个单位，真正做到了目标明确、责任落实、压力层层传递，是检验我们全年工作成效的标准。

（三）张总工作报告更加突出了“科学发展”这一主题

张总报告号召全体干部员工正确把握当前国内外尤其是自治区大力推进跨越式发展的新形势，紧紧围绕企业转型为主线，以“稳中求进，进中求变，变中求效”为根本，以“保目标、稳发展、控规模、防风险、强管理、惠民生”为重点，始终坚持发展速度与质量相协调，实现发展速度与质量、规模与效益的协调统一；始终坚持全年目标与远期规划相协调，实现企业综合实力、盈利能力、社会影响力、员工满意度的逐年提升；始终坚持企业效益与民生改善相协调，构建企业与员工共发展、同进步的和谐劳动关系；始终坚持综合实力与社会影响力相协调，进一步提升企业良好形象和社会影响力，切实抓好和用好战略机遇期，未雨绸缪，科学应对，防范风险，稳步发展。显然，加快企业转型、实现科学发展是我们当前及今后一段时期的工作主线，而且，转型要站在新起点上。

众所周知，由于发电行业面临的各种困难将长期存在，因此企业转型是一项长期艰巨的任务，干部员工思想观念转变也需要较长的时间。与较早市场化的行业相比，发电企业进入市场的时间较短，市场化程度不够高，体制机制还存在不适应，深化改革任重道远。

新疆公司近几年发展实践已经证明，不转型就没有出路，早

转型早争得主动。站在新的起点上，我们必须要做好长期艰苦奋斗的准备，彻底摒弃“等、靠、要”思想，突破体制机制束缚，脚踏实地埋头苦干，坚定不移地走加快转型发展的道路。

具体而言，张总工作报告八项重点工作中有三项体现了新疆公司“加快转型、科学发展”的思路和条具体措施，主要为：扎实推进前期工作，确保实现“十二五”产业发展目标；着实开展精细化管理，确保实现**年投产目标；科学控制建设规模，进一步促进发展质量的提高。

首先，对于扎实推进前期工作，确保实现“十二五”产业发展目标。张总从新疆公司及所属企业实际出发，提出紧紧围绕新疆公司“十二五”发展规划，牢牢把握科学发展这一主题，着重转变发展方式，努力优化产业结构，坚持科学管控，优化发展，重点抓好7个方面的工作落实：一是加快水电风电开发进程，进一步优化电源结构。二是加快非电产业发展步伐，不断优化产业结构。三是加快项目核准工作。四是加大特高压疆电外送等重点项目前期工作力度。五是坚持效益优先原则，合理安排开工规模和工程进度。六是加快推进科技创新，为转型发展、结构调整提供科技支撑。七是加强前期成果优化，着实提升发展质量。

其次，对于着实开展精细化管理，确保实现20xx年投产目标。张总工作报告要求围绕“高效、节能、环保、和谐”的绿色电厂建设理念，切实做好优化设计、施工规划和精细化管理工作，全面提升基建管理水平。重点做好5个方面的工作落实：一是强化项目法人责任制，提高项目风险预控能力。二是加强优化设计工作，落实绿色电站建设措施，促进企业与环境、企业与地方两个和谐。三是加强施工组织设计工作，提高项目工程质量。四是加强精细化管理工作，不断提升基建管理水平。五是加强项目施工组织管理，确保工程建设进度。这些都恰好与自治区提出的“环保优先，生态立区”战略契合。

公司创新性工作报告总结 公司工作报告总结篇五

走出校园，踏入社会，我始终相信实践是检验真理的唯一标准，在经历了大学校园四年的学习生涯，必须走向社会实践，我选择了某市某广告公司作为我的实习第一站。广告业对于实践技能的要求不亚于其他任何行业，我喜欢广告业，更敢于挑战!希望行业的严厉和拘谨，能够加强我的自身知识水平和修养，在某某广告公司的这次实习中，让我在正式接触社会前收获颇丰，现就本次实习中的经历、内容、成果、经验得失、感性认识和理性思考作简单总结。

一、实习概述

学专业与实践实习工作的差距，我只能从事一些琐碎的日常事务，但是公司领导给了我很大的帮助和支持，让我在这次实习中学到了很多广告专业知识和实战经验，同时也发现了自身的不足之处，不够细心，前辈们认真、严谨的从业风格，冷静的思维方式，友好的工作氛围等，给我留下了很深的印象，这些经历将会使我终生受益。【本段重点介绍实习单位情况】。在某某广告公司大量接触了广告营销和策划方面，让我具备了一定专长，也可以为顾客提供一些较为准确的综合业务服务水平。

策划设计。当他告知我一起来完成时我很茫然，但是我心里暗下决心任务必须完成，遇不懂的就问他，这使我受益良多。在实习中我们还共同完成了某某公司企业形象宣传册的设计工作，同样也是基于他的指导下，我们发挥了集体智慧，出色的完成了这项工作，得到了领导的赞赏和肯定!在工作的过程中我还学到了一些绘图的小技巧，在图片处理过程中使用几个小技巧，确实可以达到事半功倍的效果，我的photoshop水平也有了大幅提高。在对图片处理的过程中，知道怎么面对整体构图和色彩运用的技法，明白了制作满意的画面效果，不单单要靠自己对色彩的第一感觉，还需遵循一定的构图规律，掌握一些处理技巧。

2、广告调查实习的第三周，在和某某同事进行了某某市房地产业的市场调查，由于没有实践经验的我，在这项调查中没有出色完成这项任务，没有拿出有力的数据说明问题的所在，但是也让我学到了关于市场调查的一些基本知识和业务水平，同事也明确了自己的不足，对于以后的工作积累了十分珍贵的经验。

3、广告策划、文案实习的第四、五、六周，听同事讲广告学理论，侧重于广告的整体创意和广告文案的写作，于是我开始大量的做一些关于广告策划文案写作的工作，不管好与坏，只为不断提升专业水平，使我学到了很多书本上没有的知识。在此期间主要完成了某某品牌的文案写作、“某某手册”策划案、某某洗发水县级促销活动策划方案等策划文案工作。在广告公司写策划要的就是实实在在的效益，由此我意识到课堂书本上的经典广告文案与现实的广告实务还是有距离的，只体现美感的文案并不能称作好文案，只有能产生销售业绩的文案才是务实的文案，好的文案。

1) 对于业务员来说，销售学知识必须精通一二，没有学问作为根基的销售，只能视为投机。

2) 一次成功的推销不是一个偶然发生的，它是长期学习积累的和熟练运用销售技巧的结果。

3) 为帮助客户而销售，而不是为了提成而销售。

4) 热情的面对工作，让自己感觉每一次都要成功，相信自己的能力和实力。在短暂的实习过程中，我深深感觉到自己所学知识的有限和在实践过程中的专业素质的欠缺。在刚开始的一段时期内，我对一些事情常常是无从下手，茫然不知所措，接触到了实际才知道与现实间的差距。让我决心在接下来的学习中努力提高个人专业知识。

三、总结实习期间，得到了广告公司领导、同事的帮助和支

持。

实习圆满结束了，回过头细细品味这段工作经历，其中，给我最大的感觉就是： 1、机会永远属于有准备的人，做任何事情都需要有坚韧的意志和不怕吃苦的精神。 2、术业有专攻，是永不改变的硬道理。作为广告人必须具备专业的理论知识和职业素养。

3、学做事更要学做人，崇高的人格魅力是成就事业的重要基石。 4、细节决定成败。

一、实习的主要内容

二、实习取得的经验及收获

处理了一些文字方面的策划工作，也让我接触了平面设计的基础工作，让我一个实习生发挥了最大化的锻炼机会，我也非常珍惜这次眼前的机遇，也非常谢谢公司给了我这样的平台，我也尽可能的发挥自己潜能。有一次，一个小型的策划我自己也积极争取参与讨论，我也拿出了一套较为完整方案：标题正文，图片，一群人包括经理听取了后，问了一些问题，虽然最后没有被采纳，但我还是很开心，最起码人人都有机会展示自己的作品，人人都有在公司会议上发言的权利。从中我也感受到团队的力量是多么的重要，有时候还会和业务部门的一起去跑业务，虽然很累，但是收获很大，使我大开眼界。某某广告公司很多东西都需要我去学的，我也坚信在以后的工作生活中都应该秉着一份责任和细心。

广告公司实习内容及工作报告心得总结5