

# 商务主任竞聘演讲稿(通用5篇)

演讲，首先要了解听众，注意听众的组成，了解他们的性格、年龄、受教育程度、出生地，分析他们的观点、态度、希望和要求。掌握这些以后，就可以决定采取什么方式来吸引听众，说服听众，取得好的效果。我们如何才能写得一篇优质的演讲稿呢？那么下面我就给大家讲一讲演讲稿怎么写才比较好，我们一起来看看吧。

## 商务主任竞聘演讲稿篇一

大家好！

感谢学校给了我们竞聘上岗的机会，我竞聘的岗位是——主任教师。

申报理由如下：

1、热爱教育教学工作，个人教学风格明显，学生满意度超过95%。

2、在校内举行“\*\*与综合实践活动”学术讲座，在全市宣讲选拔活动中获一等奖，跟随专家宣讲团到\*\*、\*\*、\*\*、\*\*等县市区进行人生规划宣讲。

3、获得市教学能手称号，获全市人生规划优质课一等奖

第一名。一学期听课23节，能带动帮助青年教师的成长。被评为校级“优秀教师”。

4、20xx年参与的“性格解析与中学生成长”课题通过市级鉴定，担任组长的“学会做人的新德育研究”通过市级审核，批准开题。有担任课题实验研究子课题主持人的能力。

5、能胜任班主任工作，全年带班27次，优秀班级次数占带班总次数的92.59%，创造性开展德育工作，形成有特色的班级管理模 式，被评为“模范班主任”。

我是xx年从大学毕业来校工作的，工作七年来，

从刚刚开始时的“说文论语”“文学漫话”到如今的“职业启蒙”、“戏剧天地”、“口才训练”、“规范普通话”，在课程的开发上我努力寻找语文学科与综合实践活动的结合点，并不断拓展新的领域，。

第一名，在课堂的控制方面我不断探索，敢于实践，形成了自己的教学风格。

第一次获得市级一等奖到案例、论文多次获奖、经常发表，参与的校本课程获得市级二等奖，在教学研究的道路上我一路走来，坚持不懈，收获颇丰。

工作七年来，为了提升自我素质，我报考攻读教育硕士学位，明年即将毕业。

为了建立与学生的长期联系，我建立了自己的网络博客，用文字引领学生的心路历程，访问量已超万人。为了挑战自我，我参加了市教育局组织的人生规划宣讲团选拔活动讲演比赛，获得一等奖，参加了教育局工会组织的市直学校“我的学生我的爱”演讲比赛获得二等奖。

此外，我还与\*\*老师共同负责学校的“校园之声”广播站的日常工作，连续两年和\*\*老师共同设计初中生、小学生学生实践活动成长录，与几位老师一起为学校争创市教育局创新\*\*奖并作为学校代表参加了市推介会，与\*\*老师共同担任了学校的讲解员，尽我所能为学校服务，在工作中磨练意志，收获成熟。

鉴于上述原因，我竞聘主任教师的岗位，感谢学校为我提供了业务发展和自我成长的平台，如果竞聘成功，我会继续努力工作，如果失败，我也会继续努力工作。

谢谢。

## 商务主任竞聘演讲稿篇二

大家好！

首先感谢行领导给我这次参加竞聘的机会。

下面我从几个方面向各位评委和代表陈述我的竞聘报告。

我今年岁，中共党员，大学文化程度，工程师、经济师职称资格。年8月入行，一直从事计算机管理工作。现任支行计划财务部副经理，计算机管理岗。参加工作13年来，从将第一笔储蓄卡片移植到计算机，到现在对全行包括abis综合业务系统□bibs国际业务系统□dims设备管理系统□cms信贷管理系统、案件管理系统、人事信息管理系统等在内的多达15个，涵盖全行所有部室、所有业务的系统进行维护和更新。虽然不是业务的直接经办者，但也已从另一个方面和角度，对这些业务知识，进行了学习和了解。

现在我国建设银行的改革，正在如火如荼地进行着。对于建行来讲，改革经营模式，转变经营理念，是改革的重中之重。具体到建行基层营业网点，尤其是城区网点，就是要“以人为本，依托科技”。我们再也不能“守株待兔”，等顾客上门。而是通过创造优良的工作环境，提供一流的服务，主动营销，将顾客吸引到建行来。

1、从细节做起，精心营造“家”的氛围。

客户源就是收入源，无论是哪行哪业，只要拥有了客户群，

就拥有了发展壮大的基础。营业厅是我们为客户提供服务的第一场所，让顾客把营业厅当作他们的第二个“家”，让他们感觉到一进建行营业厅，就像进了家一样。既然是家，那就需要环境整洁、气氛温馨、心情舒适、服务优良。正因为细节决定成败，所以我们要提供一切可能的机会，尽最大的努力，从小事做起，通过优雅整洁的环境、快速高效的服务、自然真诚的笑容，来营造这样一个“家”，来帮助他们在这个“家”里管好钱、理好财，不仅仅是简单的存钱、取款。在利益所得方面，不仅仅是传统的孳生利息，而是在业务上进行耐心的宣传和解释，让他们进行多样化投资，比如基金、保险及其他新兴代理业务。使顾客对这类新业务变被动接受为主动认知。这样，既丰富了客户的投资渠道，又保证了银行的中间业务收入，同时还降低，甚至消除了银行代理此类业务，而带来的潜在隐患。从而实现多方受益，多方共赢。

## 2、依托科技，为客户提供高效、优质的服务。

现如今，科技的高速发展，推动了业务的创新。建行为客户提供服务的平台，也已从营业室延伸到了互联网和通讯工具。网上银行、电话银行的出现和兴起，使客户足不出户，就能体验、享受到便捷、安全的服务，完成资金的划拨。这充分证明了：效率就意味着效益，时间就是金钱。我们可以想像，未来银行业的竞争，其根本就是科技的竞争。记得当初，计算机刚走入我们生活的时候，有些人对计算机处理业务，并不十分认可，仍习惯于手工处理。可随着时间的推移，时至今日，假如我们再重操旧业，恢复手工，相信会有更多的人不适应。因此，我要想方设法，利用自己所掌握的科技知识，上门服务，拓展此类客户，扩大服务空间，将自己的计算机知识尽可能多的表述给客户，让他们逐渐习惯于网上处理业务，最终形成依赖。使大量集中在城区的注册我行的网上银行、电话银行客户，成为名副其实的高端客户。同时，我还要将自己所掌握的计算机知识，毫不保留的呈现给其它同事，渗透到各项业务，为业务发展提供强有力的技术支撑。

3、加强团结，增强团队精神，提高凝聚力和战斗力。一个团队，其核心因素是人。作为一个团队的领头羊，我将放下架子，融入集体，虚心请教，带头加强业务学习，落实制度，在日常工作和生活中，互帮互助，创造中庸和谐的工作和生活氛围，激发大家的主观能动性和创造性，发挥每个人的最大潜能，把每一次上级行分配的任务，当作是创造收益、增加收入的契机，而不是压力，更不要当作负担，以争取效益最大化。

各位领导、同志们，在你们的帮助、关心、鼓励下，我坚信我会用我所学到的知识来指导我的实践，厚积薄发，扬长避短，和我们的员工一道，用我们的智慧和实际行动，为前进中的建行锦上添花。

我的演讲结束了，谢谢大家！

## 商务主任竞聘演讲稿篇三

大家好！

我叫xx，现年xx岁，我来自基层，1961年出生，大专文化，中共党员，现任经营部副主任，1979年参加工作，二十多年来一直在石油公司工作，从最基层岗位做起，历任加油站记帐员，计量员，副站长，站长。原地方石油公司上划中国石化集团后，在企业处于转折关键时期，1999年应上级公司号召和领导要求，返回企业上岗任副经理，副主任至今。今天站在这个舞台上，我要竞争的岗位是零售管理片区主任。

首先认真学习省公司以及市公司“三项改革和三个一体化”有关文件精神以管理制度，不断更新自己的知识，及时调整思路摆正角度，从经营角色逐渐转变为管理角色，使自己能够适应新的管理机制，才能够更好开展工作，公司所发生的变化与发展，是有目共睹的，相信大家也已看到的。作为石化一分子感到基本没有辜负上级领导的期望，最起码没有给领导丢面

子，虽然成绩只能代表过去，但也可以看到其能力和表现，而且更能体现其素质才华以及潜在的发展。

这次参加片区零管主任岗位竞聘，觉得自己具有以下几方面优势和条件，

一是已有多年副主任岗位工作经验和体会，

二是有熟悉和了解当地人际关系，以及能与当地政府有关部门的沟通能力，

四是有能够与人团结共事的经历，五是有勤奋敬业，务实创新做事的决心。

我个人所具有的. 这一点点“资质”，希望能得到领导和同志们的认可，假如组织上又能提供给我零售管理片区主任岗位这样的一个职位和机会，那么，我将仍然认真履行本岗位职责。

如果片区主任岗位竞聘成功，我想将注重做好如下几方面的工作：

1. 积极做好上级公司与当地党政部门的桥梁作用，发挥自身优势，积极与他们沟通，争取当地政府有关部门支持，促使企业各项工作顺利开展。

2. 认真加强学习，与时俱进转变观念更新知识，不断提高自身素质和工作水平，在工作中既要摆正位置踩好点，又要做到主动不越位，服从不偏位，服务不欠位。

3. 在做好工作的同时，认真来对待当地党政部门交予的工作任务，文件精神上传下达及时，不延误，积极来完成和努力做好这方面工作。

4. 围绕片区各个时期工作中心和任务, 不断克服困难创新务实地积极开展工作, 努力完成上级公司下达各项任务。
5. 从市场发展战略高度来做好网点建设工作, 积极向当地政府有关部门汇报和沟通, 争取他们的支持, 尽快调整网点建设和新开拓网点工作, 并积极向上级公司领导汇报, 做好网点建设参谋助手作用, 从而确保企业可持续发展。
6. 认真负责督导本区加油站的经营管理工作, 做好上级公司与基层传导工作, 使上级指示能够及时贯彻和落实。
7. 及时向上级领导报告工作开展情况, 完成上级领导交办的其他工作, 工作中碰到自身无法解决问题及时向上级领导汇报和请示, 并提出自己对问题见解和建议。
8. 加强加油站员工安全生产知识教育和业务培训工作, 尽快提高员工整体素质, 特别要加强基层员工应对处理公共危机知识教育, 并建立相关应对机制, 以适应现代企业发展需要。

在以后的工作和学习中, 我愿意与广大同事一起为咱们公司贡献自己微薄的一份力量。请大家相信我。

我的演讲完了。谢谢大家。

## 商务主任竞聘演讲稿篇四

, 今年××岁, ××学历, ××××, (……简述工作经历)。

我于××年考入××大学××××专业, 大学四年中, 先后学习了货币银行学、会计基本原理、信贷管理等课程, 打下了较为扎实的金融理论基础, 参加工作××年来, 我始终不忘充实自己, 坚持学中干, 干中学, 立足本职, 勤思钻研, 不断丰富自我, 完善自我, 提高自我, 使我的理论水平又有

了进一步的提高，所经办的业务从未出现差错和失误，圆满完成了领导分配的各项工作任务。

我在日常工作中脚踏实地，诚实待人，“心诚则路正，路正则事业成”，经过多年学习和锻炼，自己的组织协调能力、分析判断能力、处事应变能力、文字组织能力、社会交往能力都有了很大提高。熟练掌握了会计操作流程和计算机新业务操作，能够独立完成信用社的会计核算，工作能力得到领导和同事的肯定。

我充分认识到只有改革和创新才是农村信用社发展的生命力所在，才能在激烈的竞争中不断发展壮大，才能促进管理水平和经营效益的进一步提高。正因为有了这种认识，我在会计工作岗位上深深感到自己的责任重大，坚定了干好工作的信念，促使我更加热爱本职工作，珍惜自己的岗位，兢兢业业、一丝不苟、认认真真的做好每项工作。

四是我年富力强、身体健康，精力旺盛，具有较好的年龄优势。接受能力比较强，对新业务比较敏感，能够创造性的开展工作，进入角色迅速，并且有信心、有决心，也有能力在联社领导的正确领导下，圆满完成上级分配的各项工作任务。

竞聘不是为了争官。竞聘是为了充分发挥自己的水平，体现自己的能力，实现自我价值。如果竞聘成功，我的工作思路是：坚决服从上级领导安排，积极配合主持工作主任，以改革创新为动力，以健全规章制度为基础，以完善管理为手段，以提高工作质量和经济效益为目标，当好助手、参谋，求真务实，创造性地开展工作。

第一，根据新形势下业务发展的需要，不断充实自己、完善自我。首先，在理论方面，我会认真研读政治、经济和金融理论书籍，进一步提高理论水平，树立正确的世界观、人生观和价值观。在工作中要坚定不移地执行党的路线、方针与政策，严以律己，廉洁奉公，政治立场坚定。其次，制定学



习计划，有针对性的学习必要的管理知识，更加深入掌握各项规章制度、操作规程和业务知识，理论联系实际，将所学知识充分运用到工作当中，不断提高业务质量和工作能力。

第二，围绕提高经济效益，加大内控管理力度，完善岗位责任制，使各项规章制度与业务运行相适应。严格按照联社的部署安排，以经营为中心，效益为目标，端正经营思想，强化效益意识，健全内控制度，加强三防一保，强化检查辅导和审计监督，确保规范、安全经营，对营业网点的制度执行、重要凭证管理等方面加强检查，促进经济效益的不断提高。

第三，搞好员工业务学习，组织技术练兵，提高全员素质。新业务的迅速开展需要员工素质的不断提高。在切实关心职工工作和生活的基础上，利用一切时间和机会，抓好员工的政治、业务学习，组织好岗位技术练兵，督促员工认真学习相关金融理论和金融知识，拓宽服务领域，增强服务功能，为社会提供更加优质的金融服务。

第四，充分发挥自己的理论优势，努力完成业务经营目标。要做到及时向领导提供各项经营指标完成情况和分析资料，为领导决策提供可靠数据、有效依据。并根据实际经营状况的变化，随时提出针对性措施，实现经营目标的最终实现。

尊敬的各位领导，作为一名大学生职工，根据我本人目前的理论知识、学识水平、业务实际以及工作能力，我相信我已经完全具备一个内勤主任所必须的条件，请各位领导、评委和同志们，根据我的现实表现、素质能力和工作实绩进行评议打分，让我伴着新年的钟声实现心中的美好愿望，象我们的信用社事业一样，在新的一年里有一个良好的开端！

谢谢大家

## 商务主任竞聘演讲稿篇五

大家好！

首先，请允许我先介绍自己，好让大家认识我。我叫xxx□是xx人士，今年刚满xx岁。现在我正在公司担任内勤。虽然，与在座的各位相比，我没有穿上庄严的军装，但是，因为一直身在军营，受着军人军纪的熏陶，铸就了我优良的品质和严明的纪律，我已均认为楷模，严格要求自己不断进取，不断成长。以后无论在做什么工作，我都会这样坚持下去，对工作认真负责。从xx年x月来到公司成为内勤组的一员，已经有一年多的时间了。我非常感谢各位领导和同事们这一年多以来给予我的关心、帮助和支持。也很庆幸公司能给我们提供这样一个展示自我的平台。

我之所以竞聘，是觉得自己有能力走在队伍的前面，带领大家共同把工作做得更好、更精。来为我们的部队赢得更高的信誉。

这次竞聘对于我来说，是面对着一个新的挑战。虽然我没有渊博的知识文化和显赫的家庭背景，但通过这一年多在公司的学习和历练，更是让我深深的认识到了公司特有的企业文化和董事长的个人魅力。这是我对公司的未来充满了信心。公司既然给了我这次机会，哪怕是只有万分之一的希望，我也要付出百倍的努力，好好把握。

在公司内勤组一年多的工作中，使我的思想有了新的认识，我以积极、热情、真诚而富有责任心的去完成自己的本职工作和公司领导下达的各项任务，以及不断的去学习新的工作知识和技能。然而不同的是，我们内勤的岗位是公司的第一道形象岗。从某种意义上代表着公司全体员工的精神面貌。内勤同时还肩负着公司全体员工及财产的安全保卫职责，其角色和作用是相当重要的。我个人认为安全就是责任、安全就是效益。我们还要树立安全第一，预防为主的中心思想。

如果这次竞聘成功的话，在新的领导岗位上，我将更加严格要求自己，以身作则，对工作认真负责。处处起到模范带头作用。决不允许我所带领的队伍落在大伙的后面，只能进取，不能后退。

当时，凡是有有成功也会有失败的时候，如今今天，我竞聘失败，我也绝对不会气馁。我相信在座各位的眼光，你们没有选择我，那肯定是因为我有某些不足的地方。我会把这次竞聘当作是一次锻炼的机会。在失败中寻找出自己的不足之处，努力改正。同时，在以后的工作中，我会更加虚心的学习，会再接再厉，更加努力的工作。请大家支持我。谢谢！