

最新学校运动会加油稿集锦(优秀5篇)

在现在社会，报告的用途越来越大，要注意报告在写作时具有一定的格式。优秀的报告都具备一些什么特点呢？又该怎么写呢？下面是小编给大家带来的报告的范文模板，希望能够帮到你哟！

筹备期工作报告表格图片篇一

年 月 日

院系 年级 专业 指导教师

姓名 性别 实习单位

教学实习(社会调查)的主要内容和要求：

实习态度：谦虚、认真、勤奋好学，紧密联系实际，刻苦钻研业务。

实习纪律：保证实习时间，服从实习安排，遵守实习单位的规章制度□

实习能力： 1、 动手能力：

2、 创新能力：

3、 分析、解决实际问题能力：

4、 协作与组织管理能力：

5、 社会活动能力：

6、 语言及文字表达能力：

实习效果： 1、对教学实习和理论联系实际的认识：

2、巩固和加深所学理论知识的程度：

3、分析、解决、创新能力的提高：

4、社会生活能力的提高 ；

实习单位鉴定：

实习单位： （ 盖章）

系主任意见： ；

实习中存在的问题及改进意见：

签名 ；

年月日

筹备期工作报告表格图片篇二

（一）成立领导机构，完善指导协调机制，自上而下形成共识，以全县推进电子商务的重点工作为抓手，形成发展电子商务的良好氛围。

（二）制定全县推进农村电子商务发展规划和工作方案，提出明确的计划和目标，制定有力的工作措施，推动全县农村电子商务的发展。

（三）制定推进农村电子商务发展相关的配套激励扶持政策，营造宽松的电子商务发展环境，在财政资金、土地、

税收、手续办理、融资等方面对电子商务企业进行扶持。

（四）强化电子商务招商引资力度，吸引国内、区内知名电子商务企业进驻我县，通过示范效应，推动我县农村电子商务经营者遍地开花，集群发展。

（五）致力电子商务特色产品的开发和加工，引招加工企业和特色产品品牌汇集我县，充分利用本地资源，不断提升产品品质，打造我县特色产品品牌。

（七）强化协会的引领作用，组建**县特色产品生产经营者协会和电子商务经营者协会，着重培育行业经营的自我管理和服务能力，逐步形成开放、合作、共赢的良好发展氛围。

（八）加大电子商务的培训，在举办全县范围的电子商务集中培训的基础上，组建小分队式的电子商务培训，深入商贸企业，农村基层开展电子商务宣传和培训，提高群众的电子商务认识，使电子商务的知识普及城乡。

（九）搭建区内知名的县级电子商务平台，支持电子商务企业搭建区内知名的第三方农村电子商务平台，重点围绕“三特”水果、特色农产品、水产品、名特优水果、农业观光旅游和农机、农资、家电、日用消费品等开展电子商务业务，规范发展大宗农产品现货交易、特色农产品销售和消费品下乡的电子商务专业化平台，逐步形成高品质、多层次、宽领域的电商交易平台服务体系。

（十）培育专业化的农村电子商务企业和乡村电子商务服务站，引导农产品加工企业、农村专业合作社、家庭农场等积极开展网上销售业务，支持传统企业进行电子商务转型发展。同时，充分利用乡镇商贸中心、农家店、邮政所、农民活动中心等资源，建立乡级及村级电子商务服务站，健全农村特色产品销售网络体系和消费网络服务体系。

（十一）加强电子商务服务业的发展，建设**县电子商务公共服务中心，汇集仓储、物流配送、冷链系统、产品展示、电商产品检测检验，电商创业基地，企业孵化器等功能于一体，为传统企业应用电子商务提供电商软件开发、网店建设、仓储管理、营销推广、售后服务和代运营服务等电子商务专业化服务。

（十二）强化农村电子商务产品的质量检测，成立**县农产品检测中心，对农特电子商务产品进行权威质量认证，加强农村地区特色产品品牌化建设，提升产品品质、价值和知名度，完善信用监督和失信惩戒机制，规范电子商务经营行为。

筹备期工作报告表格图片篇三

我县物产资源丰富，独具特色，多年来通过示范带动，政策扶持，大力发展生态特色农业，逐步实现规模化、基地化、品牌化发展：一是实现生态特色种植业产业化发展。主要包括以龙滩珍珠李、油桃、百香果、大果山楂等“三特”水果产业化种植，种植面积达41.76万亩，覆盖全县9个乡镇86个行政村6900多户，以油桐、油茶等本地特色经济作物和金花茶、铁皮石斛、灵芝等名贵中药等的种植已达到规模化水平；二是实现以六画山鸡、库区渔业为主的畜禽水产养殖业产业化发展。全县六画山鸡饲养量达130万羽，共建成投饲网箱520个，生态网箱35400多个，围栏养殖49处，同时规模化养殖的还有本地黑山羊、南丹瑶鸡、本地土鸡、乌鸡等；三是实现农特产品加工业的产业化发展。我县逐步形成特色品牌，如山茶油、珍珠李、灵芝、香菇、黑木耳、竹笋、竹荪、金花茶、铁皮石斛、大果山楂等，已成为我县特色产品的品牌和名片。

（二）支撑电子商务发展的基础设施建设情况

城乡信息基础设施建设和农村物流快递服务业是支撑农

村电子商务发展的重要条件，随着新农村建设步伐的加快，农村基础设施建设不断完善：一是农村通信基础设施建设不断完善。主要是加快光纤宽带网、移动通信网和广电有线网络建设，逐步形成了有线无线相结合、覆盖城乡的信息网络体系，目前我县60%的行政村已通宽带网络，90%的村屯已有无线手机信号，通信基础设施不断完善。二是乡村公路网络基本形成，按规划实施，至20xx年底全县村级道路硬化将全面完成。三是快递物流业不断发展。我县已有申通、圆通、顺丰、中通、韵达等近15家成熟运营的专业快递物流企业，同时随着“万村千乡市场工程”、邮政快递等业务发展，物流配送能力已基本遍及城乡。

（三）全县电子商务业发展现状

我县的电子商务发展目前仍处于起步状态。一是我县已出现开展电子商务的企业。目前，我县开展电子商务的企业有6家，其中：**赶街电子商务有限责任公司、钰航农超电子商务有限责任公司和锦华商贸有限公司等3家企业已开展电子商务项目建设，金华商贸有限公司、金桂元食品有限公司和无公害水果专业合作社等3家传统企业正在筹备电子商务发展工作。二是我县部分农特产品已开展电子商务交易业务。我县的珍珠李、油桃、百香果、灵芝、核桃、板栗等6个产品已有电子商务交易。三是电子商务的交易额已达到一定的规模。以我县的珍珠李产品为例，据初步统计，今年7—8月份，通过物流快递发出的珍珠李销量达到600万斤以上，销售额达到500多万元，电商交易额初有成效。

筹备期工作报告表格图片篇四

周工作总结可以对一周的工作有所了解，那么我们该如何写周工作总结的报告呢？下面小编整理相关范文，希望能够帮到大家！

但最终由于各种原因没能如愿，最终把毕业工作实习的地点落实到了南京溧水。

10号，经过了前几天的调整，了解，我正式实习上班了，主要工作是负责接待顾客并向他们介绍各种品种质地的板材，进而完成木材销售。

想来就觉的很无奈，只能后悔当时没把音发标准。

做生意，搞销售，靠的就是一张嘴，口才好、把握分寸、恰当的讲，就容易把顾客的心抓住，从而就可能达成交易。

这层道理我是明白，但真正到了自己去面对时，却发现由于性格内向，再加上缺乏锻炼，想要抓住顾客的心，还真有难度。

于是3天下来，没能完成一桩交易，想来真的太差劲了。

也让他人感觉到被重视与被关心，更是一种基本素质的体现。

更何况出校前老师一再强调要以礼待人，不要给学校磨黑。

实习的第二个星期

不觉中，来这里实习已十来天了，虽然时间已接近两星期，但对一些木材的种类，用途还是不熟，只能基本辨别板材是杉木、红松等，但顾客要做家具、跳板时需要何种木材品种较好较合算时，却不能为其提供准确的信息。

也可能正是由于这样，使本可以交易成功的跑去别家买。

想来真不应该，我想这就是有没经验的区别吧。

而我通过电话订购，然后把相应的规格材料送去。

这周主要工作还是和上周一样，虽然鼓噪了点，但对我来说，通过面对不同的顾客，却能使我各方面得到最好的锻炼。

实习的第三个星期

有时候出来社会做事或多或少可看到一些比较现实的社会现象，感受到某些事情的无奈。

这周就在前天上午，正当我坐着无聊的时候，一个中年男人走了进来，我看到了就很热情的招呼他，并为他又是倒水，又是请座。

本以为是来购买材料的，不想他问我老板在不？我说老板出去了，有什么事就找我吧！当我回答后，他没说什么就起身说等老板回来再说。

当时就觉的很蹊跷，事后才知道是过来想找老板拿回扣。

这对我来说简直是无法接受的事，但老板还是给了，说现在生意难做，同行竞争厉害，不给木工点回扣，他就找理由说材料质量不行，不能用，故意跟你刁刁难，使交易不能达成。

为了生意有时候也不得不牺牲点利润，我想这就是社会的黑暗的一面吧，然而我却无可奈何。

实习的第四个星期

要说在所做的工作中那种最累，我想这周所做的工作肯定是最累的，因为这周销售额比较好点，本来可有可无的我突然间变的也忙起来，一些老主顾通过电话订购了材料，于是我不得不放着份内的事不做，做起了搬运工和送货员。

这就需要拿尺子把自然宽的木材宽度量出来，然后求出面积和体积，按要求的立方数量送过去。

虽然这小学生都会，但由于木材数量多，需要一个个量过去，就显的很烦琐了。

更要命的是这样要测量两次，运出一次，送到工地还要再一次，因为工地的验货员也怕数量不足，所以只能陪他们再量一次，真是赚钱不容易。

其实那些事本不适合我做的，但既然在同一团体里，当他们忙不过来时，我能帮忙的还是帮了。

1、在周一的晨检中，本班幼儿的个人卫生做的很干净，头发洗了，园服也很整洁，只有极个别幼儿指甲没剪，幼儿都保护自己很好，没有带外伤的幼儿，孩子们都能高高兴兴入园。

2、本周孩子们进行了正常的教育教学活动，还贯穿了幼儿的常规训练，比如：上操、吃饭、上床睡觉的安全等，孩子们都能按老师的要求积极参与，成效还不错，另外，我们应做好安全工作总结。

只有极个别的孩子带药了，老师都能及时给孩子喂药，让孩子勤喝水，午休时能给孩子盖好被子，保证了每个孩子都能健康的入园学习。

4、本周还进行了老师、家长 and 小朋友“收旧废料”手工作品展，由于我班家长朋友们的积极参与，我班制作的手工作品件数多、质量好，在此，（尤其是赵凌楠的爸爸、祁芳芳的妈妈、吕晶乾的妈妈、张虹宇的爷爷）对各位家长的支持表示感谢。

二、下周工作计划：

1、由于早晨天气有点冷，周一根据天气情况给孩子穿园服，给孩子彻底搞好个人卫生，剪掉长指甲，洗干净黑指甲，给孩子换洗袜子和鞋垫，以保持午休时室内的空气清鲜，注意孩

子的’安全，不要让孩子带外伤，以保证孩子健康、愉快的入园。

2、夏季虽然已经来到，但一些传染性的疾病时有发生，希望家长朋友们一如既往给孩子做好预防工作，做好班级卫生工作计划，本周园内也将进行幼儿夏季体检。

老师将会细心地照顾每一位幼儿的生活、学习、游戏，让他们多喝水，以保证孩子们健康入园。

4、六月份咱们对幼儿要进行“争做诚信小公民”的主题教育，要教育孩子讲文明、懂礼貌，老师将会进行各方面的引导及教育，希各位家长也积极投入这一教育行列，对孩子进行文明、诚信教育。

5、感谢各位家长对我们的工作给予的支持与理解，在此，祝愿家长朋友们身体健康、心想事成，祝愿咱们的孩子们愉快幸福、开心无限。

自从转到销售部至今已经一年半了，回想自己这一年多所走过的路，所经历的事情，没有太多的感慨，没有太多的惊喜，多了一份镇定，从容的心态。

在公司领导的带领和帮助下，加之部门同事的鼎力协助，自己立足本职工作，使得销售工作得及顺利进行。

虽然销售情况不错，但是回款率不太乐观，原因在于集团总部结款不及时。

09年我会尽量克服这方面的因素，及时与各子分公司解决回款问题。

现将销售工作的内容和感受总结如下：

对每一款新产品进行推广，与各经销商进行密切联系，并根据地区、行业、受众的不同进行分析，在日常的事务工作中，自己在接到领导安排的任务后，积极着手，在确保工作质量的前提下按时完成任务。

1 全年销售任务，平时积极搜集信息并及时汇总；

3 确度，仔细审核；

4 物的及时处理；

5 的维系，并不断开发新的客户。

6 每一件事情，坚持再坚持！

最后，就让我总结一下工作存在的问题吧。

1 的库存量不够。

虽然库存表上标注了每款产品最低库存量，但是实际却不相符，有许多产品甚至已经断货。

在库存不多的情况下，建议仓库及时与生产联系下单，或者与销售联系提醒下单，飞单的情况大多于库存量不足有关。

2 回货不及时。

回货时间总会延迟，对于这种现象，采购人员的态度大多都是事不关己，很少会想着怎么去与供应商解决，而是希望销售人员与客户沟通延缓时间。

这样会让客户对我们的信誉度降低。

(这种现象非常严重)

3 购对供应商退货的处理。

很多不合格的产品，由于时间拖延，最后在逼不得已的情况下一挑再挑，并当成合格产品销售，这样对我们“追求高品质”的信念是非常不吻合的。

经常有拿出去的东西因为质量问题让销售人员非常难堪。

4 应定期对销售却未回款的业务进行催款或者提醒。

有许多已经回款的业务，财务在几个月之后才告诉销售人员，期间销售人员以为没回款一直都在催，给客户印象非常不好！

5 门之间不协调。

为了自己的工作方便，往往不会太关心他人，不会考虑给他人带来的麻烦。

有时候因为一句话或者一点小事情就可以解决了，可是却让销售人员走了许多弯路。

6 及派车问题。

7 品开发速度太慢。

值得一提的事上半年同比已经有了很大的进步通过全体员工的共同努力，公司各项工作取得了全面胜利，各项经营指标均创历史新高。

这是值得鼓舞的。

可是我们还要做得更好更强大，今年我将更加努力做好自己份内的事情，并积极帮助他人。

也希望公司存在的一些问题能够妥善解决。

不断的开发新品，不断开发新的区域，相信公司一定会走得更远，市场占有率更高，楚天人都会洋溢着幸福的笑容！

1.周总结报告表格

2.总结报告表格

3.年度总结报告表格

4.会议总结报告表格

5.月总结报告表格

6.销售总结报告表格

7.活动总结报告表格

8.项目总结报告表格

筹备期工作报告表格图片篇五

整改报告

邯郸市质量技术监督局：

（1）原因：没有及时更换新标签。

（2）整改方案：立即更换新标签。

（3）整改措施：已将标签更换（附新标签）。2、充装量不符合要求；

（1）原因：计量工具发生故障，操作工没有及时发现导致计

量失效。

(2) 整改方案：立即更换新计量台秤。

(3) 整改措施：已更换新计量台秤。（附新台秤鉴定证书）

kkkk有限公司

安全生产标准化现场评审问题

整 改 报 告

编制部门：公司安全环保办（公章）

时间：2012年9月25日

山西振安广业科技有限公司评审组：

2012年9月20日、21日，贵公司组织评审专家组成员对我单位安全标准化达标工作开展情况进行了现场检查、指导，共计提出49项不符合项。针对检查中提出的问题，公司安委会、总经理提出了具体要求，我公司于9月24日召开了安全标准化整改专题会议，会议由公司总经理朱世军主持，各部门负责人参加了会议，会上就专家组提出的问题逐一进行了剖析，并要求明确整改措施、整改资金、整改部门、整改时间和整改责任人，为确保整改工作落到实处，各部门在学习例会上汇报整改情况，安委会按照汇报情况进行跟踪检查。

通过近一个月的积极整改，截止2012年10月15日共计完成整改34项，5项正在整改中，原因是：由于目前公司生产期时间急、任务重。10项未整改，原因是受到外来因素需经过相关机构进行完善。整改情况详情见附表。根据整改情况，请贵公司评审专家组到我单位进行复审。

kkkk有限公司（公章）2012年10月14日

整改报告要求

整改报告是被检单位向上级或执法机关提交的，关于对上级或执法机关检查中发现且要求改正的问题，被检单位在规定时间内如何进行整改以及是否整改到位的证明材料。整改报告中整改措施应与发现的问题逐一对应，应尽可能提供问题已在规定时间内改正的证明。

一、基本要求

要求整改的单位应提交书面的整改报告（A4纸），整改报告应包括封面、审批表、正文、附件（试验记录、报告、照片等资料）、盖章（整份文件制作完毕后，应进行装订，并加盖骑缝章），整改报告应有页码，较多时应制作目录。

二、内容要求

（一）审批表的要求

（1）技术人员数量不满足要求（含现场未提供技术人员相关证明情况）的，应提供符合要求的技术人员职称证明；上述人员于该单位签订的劳动合同；由社保中心出具的上述人员的社保证明。

（1）未配置设备（含现有设备与试验报告数量不相符的情况）的，应提供新购设备的发票、安装后的照片；新购设备的计量检定证明。（2）设备安装不到位的，应提供重新安装到位的证明。

（3）设备精度不满足要求的，应提供调整后或新购设备的证明；设备的计量检定证明。

验报告；委托有资质的检测机构对未通过混凝土分部工程验收工程的重要承重部位进行实体检测的检测报告。

(1)委托台帐编号不连续、试件编号不连续、无试验仪器使用记录（含内容不完整情况）、试验结论不明确的，应立即核查质量管理体系，提供重新建立相应质量管理制度；组织人员进行学习；新记录（台帐）的复印件。

位进行实体检测的检测报告。

(1)搅拌设备称量系统未进行校准的（包括年检和自检），应提供搅拌设备称量系统未进行校准证明；追溯该期间生产混凝土对应工程的混凝土28天标养抗压强度的试验报告。

(1)监督抽测材料不合格

(1)搅拌设备计算机控制的计量误差较大的，应提供经调整后搅拌设备计算机控制的计量误差满足要求的证明；追溯该期间生产混凝土对应工程的混凝土28天标养抗压强度的试验报告。

(2)施工配合比调整不符合要求的，应提供建立的相应质量管理制度（或手册、指导书）及其人员学习证明；追溯该期间生产混凝土对应工程的混凝土28天标养抗压强度的试验报告。

作为证明的报告或照片可放在正文中，也可以放在附件中。同一类证明较多时，如工程的检测报告宜放在附件中。附件的编号应与正文中的“详见附件一”相对应。

筹备期工作报告表格图片篇六

日期：

姓名 部门 职位

离职原因

部门意见

部门经理对该员工的评价：

部门经理面谈结果：

人力资源部意见

尊敬的xx□

我自xx年来到公司，工作中得到公司和您的. 培养，个人得到了很大的成长，公司的文化和环境也令我工作得非常开心。

现由于个人原因，我不得不提出辞职，希望能于xx年8月31日正式离职，请公司批准。

并请公司在8月31日前安排好人员接替我的工作，我将尽心交接。

下周一我会列出书面交接清单给您。

再次对您x年来的培养和指导表示衷心的感谢。

最后祝您□xx公司及公司的所有同事一切顺利！

诚挚的xxx

xx年2月20日

xx厂长：

我因_____原因向公司提出辞职申请，并希望于下个月xx号正式离职。

在此感谢各位领导的信任、栽培及包容，也感谢各位同事给予的友善、帮助和关心。

辞职人：

日期：