

# 2023年路政工作报告的感想体会 总经理 工作报告感想(实用5篇)

在当下这个社会，报告的使用成为日常生活的常态，报告具有成文事后性的特点。报告的作用是帮助读者了解特定问题或情况，并提供解决方案或建议。下面是小编为大家带来的报告优秀范文，希望大家可以喜欢。

## 路政工作报告的感想体会 总经理工作报告感想篇一

自从\_\_\_\_年1月3日\_\_汽车销售服务有限公司开业之日起，我就融入了这个大家庭!一开始我司销售部和售后部加起来共计不到20人的团队发展到如今汽车专业4s销售服务有限公司。虽然公司也经历了无数波折，也存在着这样或者那样的问题，可是我们都尽量的去解决了。

至今我已在公司整整工作了两年时间，也让我在公司从任职销售助理成长为如今成熟的、有自信的销售主管。这两年里，在领导们的关心及支持下，还有同事们的帮忙和配合下，才有了今日的我，所以我要衷心的说一声：多谢!能够参加今日的述职我倍感荣幸，同时更期望大家能给我一个站在更高起点向前迈进的机会。

### 一、展厅经理职责与管理本事

#### (一)展厅经理的职责

1、管理销售活动，促使完成销售目标。2、领导执行销售过程中顾客满意度的标准。3、管理所有展厅环境及其活动。4、要致力于销售部的盈利。5、主要监督销售部全体职员。

#### (二)展厅经理的自我定位

1、展厅经理应有的心态就是：从“被管”到“管人”。从顶尖的销售员到未顶尖的干部。我们要做到：执行、监督、辅导、分析、改善等基本原则。

### (三)展厅经理管理的项目

#### 1、展厅内外的环境

展厅外地面的整洁，客户停车区有足够的车位，所有户外标识坚持清洁并处于完好状态。展厅内入口处地垫清洁并处于完好状态，展厅地面坚持清洁，展厅内外墙面及玻璃的清洁，音响的音量要适度，避免造成不舒适的感觉。

#### 2、值班人员与接待人员的安排

工作时间内，所有销售部的人员，都必须着byd规定的制服，佩戴工牌及byd标志，坚持仪容仪表的整洁。所有的销售员行为举止必须要表现出专业化。所有的销售员不得在展厅内抽烟，吃零食等。若有发现此习惯重罚。在前台接待时，所有人员都必须主动喊“欢迎光临”！无论是正副班组，接待前台必须要坚持两位以上的销售接待人员，同时接待台要坚持整洁，并且销售人员不能聚集在前台聊天或与做工作无关的事。

#### 3、展厅车辆的陈列

展厅内所有的展示车辆必须经过pdi检测。展示车辆必须要坚持清洁，无灰尘，无手印。轮胎必须使用轮胎蜡□byd轮胎标志处于水平位置，展示车辆内的座椅不可保留塑料胶套，同时要铺上byd专用地毯。展车前后必须悬挂byd车辆型号或是中山荣德。车辆配置信息及车辆价格必须陈列在规定的展示架上。所有的展车要坚持有电有油的状态。还有试乘试驾车内外部必须整洁干净，要有足够的燃油，必须每一天检查车辆使用状况。

## 4、洽谈区

洽谈区要有必须的私密性，合理布置座椅与洽谈桌或物品的摆放，洽谈业务完时，要及时清理烟灰缸内的烟头或是使用过的水杯。

## 5、卫生间

卫生间的地面要清洁，并且要坚持无异味，并配有纸巾，干手纸，洗手台要无积水，镜面要清洁，废纸篓要及时清倒，坚持清洁。

### (四)展厅经理的5s现场管理

- 1、整理：将不要的东西立即处理。
- 2、整顿：功能性的放置原则，产生良好的工作环境与工作效率。
- 3、清扫：找出脏乱的根源并彻底清除，已建立清洁干净的工作环境。
- 4、清洁：建立“目视管理系统”维持有效的工作环境。
- 5、素养：必须要培养成良好的工作环境。

(五)作为展厅经理，我能够认真执行职责，团结带领销售部全体人员。在总体的工作思路指引下，在销售部各位经理的正确领导下，我会进取进取、扎实地工作，努力去完成公司下达的计划目标任务。

## 二、工作的团结与配合

一个人的力量是微不足道的，要想在工作上取得最好成绩，

就必须成为一个整体，才能开展工作的新局面。在工作上，我会努力支持及配合其他各部门的工作，为其他同事的工作创造良好的氛围和环境。相互尊重，相互配合，相互支持，相互关心，相互欢乐。是我们公司的宗旨。

### 三、以身作则

公司的各项制度在不断完善，可是，更需要人去认真执行。各种制度、各种规定不能光说不执行。在实际工作中，员工看管理者。作为一名中层管理者，我深知自我的一言一行就是很多同事们行为的标尺。为此，在任何行动上，我会坚持“要求别人做到的，自我会首先做到。”严格遵守公司内部的各项制度和规定，绝不带头违反。

### 四、总结

我也清楚地明白我身上存在的缺点和不足的地方。我会在今后的工作中努力加以改正，努力提高自身素质，大力提高管理水平，以适应新形势要求，在工作中不断创新，引导所有销售员把精力集中到本职工作上来，把心思凝聚到当做自我的事业，去努力的工作，来完成销售任务，促进公司发展做出自我应有的贡献，同时更期望大家对我今后的工作给予支持和配合。

多谢大家！

总经理工作报告感想大全2

## 路政工作报告的感想体会 总经理工作报告感想篇二

3月5日(星期三)上午9时，第十二届全国人民代表大会第二次会议在人民大会堂开幕，国务院作了政府工作报告，审查计

划报告和预算报告。本次报告共分为以下几个主要部分：第一个部分是20xx年工作回顾；第二个部分是20xx年工作总体部署；第三部分是20xx年重点工作。

在对20xx年工作回顾中，李提到了以下几方面的内容，即经济运行稳中向好；居民收入和经济效益持续提高；结构调整取得积极成效；社会事业蓬勃发展。同时，李进一步分析了20xx年取得以上成绩的原因。主要包括以下几点，一是着力深化改革开放，激发市场活力和内生动力。二是创新宏观调控思路和方式，确保经济运行处于合理区间。三是注重调整经济结构，提高发展质量和效益。四是切实保障和改善民生，促进社会公平正义。五是改进社会治理方式，保持社会和谐稳定。

在对20xx年工作总体部署中，李提到了以下几点原则和政策取向。第一，向深化改革要动力。第二，保持经济运行处在合理区间。第三，着力提质增效升级、持续改善民生。

在对20xx年重点工作进行部署中，李指出以下内容应该被予以高度重视，一是推动重要领域改革取得新突破。主要包括深入推进行政体制改革；加强事中事后监管；抓好财税体制改革这个重头戏；深化金融体制改革；增强各类所有制经济活力。二是开创高水平对外开放新局面。主要包括扩大全方位主动开放；从战略高度推动出口升级和贸易平衡发展；在走出去中提升竞争力；统筹多双边和区域开放合作。三是增强内需拉动经济的主引擎作用。主要通过把消费作为扩大内需的主要着力点；把投资作为稳定经济增长的关键；把培育新的区域经济带作为推动发展的战略支撑这几点来实现。最后李提到了海洋是我们宝贵的蓝色国土。要坚持陆海统筹，全面实施海洋战略，发展海洋经济，保护海洋环境，坚决维护国家海洋权益，大力建设海洋强国。四是促进农业现代化和农村改革发展。通过强化农业支持保护政策；夯实农业农村发展基础；积极推进农村改革；创新扶贫开发方式来实现。五是推进以人为

核心的新型城镇化。通过有序推进农业转移人口市民化;加大对中西部地区新型城镇化的支持;加强城镇化管理创新和机制建设这几点来实现。六是以创新支撑和引领经济结构优化升级。通过加快科技体制改革;产业结构调整要依靠改革,进退并举这两点来实现。七是加强教育、卫生、文化等社会建设。通过促进教育事业优先发展、公平发展;推动医改向纵深发展;文化是民族的血脉。要培育和践行社会主义核心价值观,加强公民道德和精神文明建设;推进社会治理创新。注重运用法治方式,实行多元主体共同治理,健全村务公开、居务公开和民主管理制度,更好发挥社会组织在公共服务和社会治理中的作用这点点来实现。八是统筹做好保障和改善民生工作。李指出民惟邦本,本国邦宁。政府工作的根本目的,是让全体人民过上好日子。要坚持建机制、补短板、兜底线,保障群众基本生活,不断提高人民生活水平和质量。要深刻认识到就业是民生之本;收入是民生之源;社保是民生之基。要通过完善住房保障机制;严格执行安全生产法律法规,全面落实安全生产责任制,坚决遏制重特大安全事故发生这些方面的举措全方位保障人民的基本生活质量以及生命财产安全。九是努力建设生态文明的美好家园。要通过出重拳强化污染防治;推动能源生产和消费方式变革;推进生态保护与建设;深入贯彻依法治国基本方略,把政府工作全面纳入法治轨道,用法治思维和法治方式履行职责;各级政府必须厉行节约,反对浪费,坚持过紧日子这些举措来实现这一目标。

通过学习李的工作报告我有两点感受,一是,改革是整个报告的主基调,明确了把改革作为政府工作的首要任务,这是第一次,它贯穿报告始终,方方面面的工作都贯穿了改革的精神。第二点总的感受就是,民之所望,施政所向被高度重视。报告强调把改善民生当做政府工作的根本目的,从报告的内容就可以看到,从教育、就业、收入分配、社会保障、医疗卫生、扶贫开发、安全生产、生态环境等等,可以说是一系列的,对民生的关注、对民生的保障的力度,正是民之所愿、民之所望。同时我也注意到李对于我国海洋权益的重视。21世纪将会是海洋的世纪,各大国围绕海洋将展开一系

列的角逐与竞争，因此早日制定出行行之有效的海洋战略将对我国未来发展成为海洋大国至关重要。李的政府工作报告涉及到方方面面，既关注国内人民的基本生活需求，同时也着眼于世界，具有全球战略眼光，展现出一个发展中的大国应有的胸襟与气度，同时为早日实现中华民族伟大复兴的中国梦提供了全面深入的理论支撑。

## 路政工作报告的感想体会 总经理工作报告感想篇三

我认为，今年的政府工作报告，重民生、务实效、有温度，字字句句都体现了“政府干的，都应是人民盼的”这一为民服务的理念。其中关于促就业和减税减费等举措，更是给在经济下行背景下，正面遭遇严峻挑战的企业家们打了一剂强心针。

报告中，李克强总理首次提出要把就业优先政策置于宏观政策层面。特别强调高职院校今年将扩招100万人，并拿出1000亿元用于1500万人次以上的职工技能提升和转岗转业培训。我在今年关于促进中小企业吸纳就业的两会建议中，就把职业教育作为关注的重点。就业是最大的民生，职业技能培训承载着实现更充分、更高质量就业的重要职责。我认为，上述措施的出台，将有效缓解当前就业压力，解决国民经济主力军中小企业的技能人才短缺问题，极大提振用工市场信心，是对促就业的重大利好。

减税降费方面，报告中多项举措直击痛点。其中，通过下调两档增值税税率、对生产、生活性服务业增加税收抵扣等措施，全面保证了主要行业税负明显降低和所有行业税负只减不增。社保方面，下调企业基本养老保险缴费比例至16%，并明确提出稳定现行征缴方式，对企业普遍担心的税务部门征缴社保一事作出了明确回应。这些强有力的措施，体现了经济下行大背景下党和政府“放水养鱼”的坚强决心，也给企业家

们吃了定心丸，增强了发展信心。

总理在报告中说：只要就业稳、收入增，我们就更有底气。这句话给我们民营企业最大的信心。不论是减费降税、稳定就业、改善民生，只要目标明确，措施具体，保障充分，我们就能够攻坚克难，应对更大挑战。奋斗创造历史，实干成就未来，我们要撸起袖子加油干，成为新时代的追梦人。

## 路政工作报告的感想体会 总经理工作报告感想篇四

《政府工作报告》中的“细节”“干货”，令人感动，也令人鼓舞，一种脚踏实地、勤俭节约、实干兴邦的最美奋斗姿态从心底油然而生。下面是小编为大家整理的党员干部学习政府工作报告感想感悟3篇，供大家参考借鉴！

@党员干部 “抠门”不丢人

5月22日，李克强总理在十三届全国人大三次会议上所作政府工作报告中提出，“各级政府必须真正过紧日子。各项支出务必精打细算，一定要把每一笔钱都用在刀刃上、紧要处，一定要让市场主体和人民群众有真真切切的感受。”由此所传递的，是党和政府与群众“同甘共苦”“共克时艰”的坚定意志。党和政府带头过紧日子，目的是为老百姓过好日子，每一名党员干部都应该牢固树立“紧”的思想、“节”的意识，在“抠门”中“抠”出干群关系、“抠”出精彩人生、“抠”出良好家风。

嗇己奉公，“抠”出同心同德的干群关系。“一粥一饭，当思来处不易；半丝半缕，恒念物力维艰。”党的十八大以来，各级各部门党员干部以踏石留印、抓铁留痕的决心狠抓四风建设，腐化堕落的享乐主义和铺张浪费的奢靡之风得到有效遏制。但仍有少数党员干部不明白“历览前贤国与家，成由



勤俭破由奢”的道理，认为只要为群众办了事谋了福，多花点国家的钱、多占点群众的利都无伤大雅。殊不知“俭则约，约则百善俱兴；侈则肆，肆则百恶俱纵”，党员干部的每一次铺张浪费、损公肥私都可能会导致自身私欲的不断膨胀、不断腐化堕落，最终损害的是群众对党的感情。“一丝一粒，我之名节；一厘一毫，民之脂膏。宽一分，民受赐不止一分；取一文，我为人不值一文。”在决胜脱贫攻坚、全面建成小康社会的关键期，广大党员干部要切实做到嗇己奉公，形成“抠门”的习惯，过好“紧日子”，一方面要精打细算，一定要把每一笔钱都用在刀刃上、紧要处；另一方面要节用裕民，不该花的钱“一毛不拔”“一文不取”。对于政府惠企利民的2万亿资金，要慎用每一分钱，用好每一分钱，“抠”出人民群众的获得感、幸福感，“抠”出同心同德的干群关系。

只争朝夕，“抠”出奋力前行的精彩人生。“多少事，从来急；天地转，光阴迫。”转眼间2020年已经过去五个月，受新冠疫情的影响，在这五个月中，全国上下的生产生活都受到严重冲击，各项事业陷于停顿，一季度经济甚至出现负增长。受一些难以预料的因素影响，中央政府没有提出全年经济增速的具体目标，但这并不是没有要求，而是对抓好“六稳”“六保”，实现经济稳定持续增长提出了更高的要求。在脱贫攻坚领域，截止到目前仍有52个贫困县、2707个贫困村和551万贫困人口没有脱贫。可以说，我们面临的形势是“为山九仞，急需一篑”，面临的任务是“滚石上山，爬坡过坎”，在决胜脱贫攻坚、实现全面建成小康社会的道路上，我们仍须负重前行。广大党员干部要拿出“一万年太久，只争朝夕”的干劲，分秒必争，“抠”出更多的时间真抓实干，“不饱食以终日，不弃功于寸阴”，将失去的时间“抠”回来，在持续打赢疫情防控阻击战、决胜全面脱贫攻坚、推动社会经济稳定发展中贡献自己全部的力量，在民族复兴道路上为自己的人生画上浓墨重彩的一笔。

崇俭戒奢，“抠”出勤俭节约的良好家风。“风成于上，俗

作于下。”党员干部的生活作风不仅对个人家庭有直接的影响，更关系到党在群众中的形象和威信，奢靡腐化的生活作风不仅会导致家风败坏，更会导致政风不正，影响国家和社会的发展。党的十八大以来，周本顺、孟宏伟等违法乱纪受到法律制裁的领导干部，无不存在生活腐化、家风败坏的问题，有些领导干部甚至是家族式腐败，对社会造成严重不良影响。广大党员干部要引以为戒，深刻认识“良田万顷，日食一升；广厦千间，夜眠七尺”的道理，学会过节俭的日子，把勤俭作为做人标准、政德标准，从自身做起，以身作则，率先垂范。在生活中坚持以节俭为荣，以攀比为耻，以适度为要，以铺张为戒，不搞豪华宴请的迎来送往，多过“紧”一点的生活，在上行下效中“抠”出良好家风，“抠”出健康文明的社会风尚。

“抠门”里有党员干部的为民情怀，有艰苦奋斗、勤俭节约的传统美德。为决胜脱贫攻坚、全面建成小康社会，广大干部要养成“抠门”的习惯，“抠”出一分一厘用之于民、“抠”出一分一秒真抓实干，“抠”出健康向上的生活，“抠”出人民群众更红火的日子。

## 把握政策机遇窗口期 跑出发展“加速度”

作为疫情最严重的地区，湖北一季度地区生产总值为6379.35亿元，按可比价格计算，比上年同期下降39.2%，远低于全国平均水平，疫情影响可见一斑。为全国疫情防控作出巨大贡献的同时，湖北特别是武汉付出了巨大牺牲，经济社会发展和民生保障面临的困难和压力都很大。

疫情防控最吃劲的时候，全国各地、社会各界的火速驰援，让湖北人民尤其是武汉人民看到了战胜疫情的希望、鼓足了战胜疫魔的勇气。既要抓好疫情防控，又要着力统筹经济社会发展的当下，湖北经济复苏亦需全国人民“拉鄂一把，助鄂归队”。党中央研究确定支持湖北省经济社会发展一揽子政策，犹如一场“及时雨”，温暖人心、提振士气。政府报

告中对政策落实落地作出强调，体现高度重视，更为湖北跑出经济发展“加速度”指明了具体着力的方向。

支援湖北有暖心加油，更见实际行动。对湖北、对武汉，“拉一把”“加油”不止是一句口号，从中央到地方，全社会已然形成一股助力湖北经济复苏的浓厚氛围和强大合力。国家层面出“实招”支持湖北经济社会发展，全国各地也在积极行动。无论是“你为湖北拼过命，我为湖北拼过单”的抢购风潮，还是对持有“绿码”的武汉、湖北籍人员给予更多工作机会；无论是对湖北租客免租金一个月，还是“岗位保留、薪资不减、等你回来”真诚许诺接纳鄂籍务工人员返岗……“锦上添花易，雪中送炭难”，守望相助的同胞情义、共克时艰的心手相牵，帮助过湖北取得阶段性疫情防控的胜利，也定能助力湖北经济社会秩序全面恢复。

打好疫情防控和经济社会发展两场“硬仗”，需要“他助”更需要“自助”。当看到，疫后重振所面临的困难和挑战是暂时的，把握好政策机遇窗口期，化危为机、危中寻机是当务之急。印发《加大金融支持助力实体经济发展若干措施》，多措并举全力保资金、增信贷、降成本、控风险；印发《关于更大力度优化营商环境激发市场活力的若干措施》，打响新一轮优化营商环境“发令枪”；“湖北重启 抖来助力——抖音援鄂复苏计划”为湖北企业复工提供新路径、新选择；启动“百星·百亿助力武汉”直播公益活动，为武汉站台助威、直播带货……“拉鄂一把”，你们很拼；疫后重振，湖北更拼。在常态化疫情防控的前提下，扎实做好“六稳”工作，落实“六保”任务，湖北正以实际行动积极回应党中央对湖北和武汉的充分肯定、关心关爱和鼓励支持。

雄关漫道真如铁，而今迈步从头越。有中央的关怀重视，有全国各地的加油助力，有自身的主动作为，“归队”路上，湖北正在努力跑出发展“加速度”。相信一定能够把疫情耽误的时间一点一点抢回来，把疫情造成的损失一点一点补回来，最终实现疫情防控和经济社会发展“双胜利”。加油，

湖北一定行！

## 两会声音传递“中国答案”

5月22日，第十三届全国人民代表大会第三次会议在北京人民大会堂开幕，值此疫情防控取得重大阶段性成果的特殊时期，更显其意义非凡，“民生礼包”释放理念温度，两会声音传递“中国答案”，坚定信心鼓足干劲，全国上下携手为决战决胜脱贫攻坚凝聚磅礴力量。

立足消费扶贫和产业扶贫实现全面小康。李克强总理在政府工作报告中指出，要加大剩余贫困县和贫困村攻坚力度，开展消费扶贫行动，支持扶贫产业恢复发展。各地要与时俱进，紧跟新时代新背景下的科技发展步伐，重视互联网对刺激带动消费的重要作用，主动探索农业致富增收渠道，借助“直播带货”、电商平台等营销新模式，引领消费为扶贫事业注入强劲动力。绘制“一村一产业”的发展蓝图，因地制宜谋划区域产业布局，着力打造“特色产业”，培育“支柱产业”，支持扶贫产业发展，助力全面实现脱贫奔康。

强化帮扶力度和政策扶持巩固脱贫成果。在前期广大扶贫干部和人民群众齐心协力、共同努力下，脱贫攻坚取得可喜成绩，要继续保持强劲势头，铆足砥砺奋战的干劲，攻坚克难啃“硬骨头”，也要适时回头看、回头帮，做到脱贫不脱钩、脱贫不脱政策、脱贫不脱帮扶，巩固脱贫成果。各地要贯彻落实脱贫不脱政策、摘帽不摘责任的原则，加强异地搬迁后续扶持，紧盯配套设施建设、住房和饮水安全扫尾工程进度，强化干部到村入户的帮扶力度，确保政策扶持落到实地、实处、有实效，保障脱贫不返贫。

推动脱贫攻坚与乡村振兴完成无缝衔接。脱贫摘帽不是终点，是进入下一伟大新征程的起点，要推动脱贫攻坚与乡村振兴的衔接，实现从脱贫攻坚主战场到乡村振兴新征程的转变。着力脱贫攻坚与乡村振兴的深度融合，各地要坚定走“一二

三产融合发展”的产业振兴路，以产业升级实现两者有机衔接；要坚定“政府主导农民主体”的关系，激发主体内生发展动力助推两者无缝衔接；要持续关注基本民生问题，以问题导向为遵循努力为人民谋幸福，顺利完成两者的衔接。

两会声音传递“中国答案”，这答案，是坚决保质保量、如期实现全面小康的庄严承诺，是始终以人民至上奋力书写疫情“加试题”的大国担当，是秉持人类命运共同体理念不断为世界发展做出新贡献的奋斗目标，这答案铿锵有力，向世界传递出大国的声音。

## 路政工作报告的感想体会 总经理工作报告感想篇五

怀着一颗感恩的心，用激动和活力执笔书写本人\_\_年的思想和工作，我真心的感激我们部门所有的同事对我工作的支持、理解和帮忙，感激昂立给了我锻炼和发展的平台，感激领导和同事给了我雄鹰展翅蓝天的梦。我用青春的热情和执着在昂立给予我的土地上播种，收获着不断成熟、逐渐理智、努力进取、日渐完善的葛飞飞！我自豪我是昂立人！

光阴似箭，岁月如梭，半年时间弹指一挥间，沁骨的寒气带来了冬的讯息，也送走了充实而忙碌的一年。刚到公司的那个夏日雨天的午后还历历在目，当时眼前的一切是那样的新鲜而又陌生，空气中弥漫着泥土的芬芳，谄媚的花草，张扬的喷泉还有我们员工匆忙的脚步。这完美的画面一向定格在我的记忆画册。

半年来我学习了很多，改变了很多，不变的是我对昂立的热爱、对工作的热情。当然也出现过无聊乏味的思想动荡，但我还是调整好了自我的心境和处事的方式，把每一个产品赋予了有感情生命，懂得珍惜和疼爱。从刚进公司的陌生到此刻每位同事对我的悉心指导、关心、帮忙，亲如一家的真诚交流，让我在做具体工作时很流畅。

1, 半年中在核心领导人朱望云教师的指导和各位同事的支持下, 我的各项工作无愧于自我、无愧于昂立。

(1) 踏踏实实从小事做起。每一天工作计划、每周计划、每月计划都能按时完成。做好每周不间断的工作布置总结会议笔记。任何成功都是从小事做起, 小节决定成败。千里之堤毁于蚁穴, 如若小事做不好, 何谈成大事。仅有踏踏实实把小事情做好, 扎实好基本功, 工作方能游刃有余、运筹帷幄。本事是在日积月累的堆砌中潜移默化得到提高的, 本事是环境逼出来的。

(2) 勤于思考是成功解决问题的关键。遇到任何事情我首先是独立思考、独立运行, 遇到困境不退却、不自负, 虚心向同事和领导请教, 做事情有条不紊。

案例:1: 起初我负责的浙江市场销售, 开始从一无所知, 到经过努力并成功签定第一笔单子的喜悦, 蕴含了所有同事的无私支持和领导的谆谆教诲。自浙江温州苍南签单后, 我信心大增。从万事开头难到长江之水一泄千里流, 在之后的工作中我一气呵成的成功签下了6个订单。

案例2: 由于我对南通市场和人文关系的熟悉, 本人进取主动申请, 并于7月份开发南通市场。发展至今, 南通地区6县一市所有加盟学校均已同意销售我们的产品。而做得最为深入的就是我的故乡如皋, 在领导和同事的支持下我成功运作了市场行为以外的运作模式即以政府政策为引导、市场运作行为为辅的综合销售模式, 此刻全如皋市乃至整个南通都已经了解了我们的唯智学园。如皋的17万在校学生已经直接或间接接触到了我们的产品。因为如皋市场的特殊辐射效应对周边的影响, 目前整个南通购买市场有了动车加速行驶趋势。从我一开始主动跟投资人谈合作到此刻投资人主动找我们, 甚至出现1天3催的情景。我自信南通市场的辉煌指日可待。

2, 主要问题与成功经验分析

工作初期由于自我的不成熟出现过心境有时浮躁，遇事欠缺冷静，有点急于求成。在不断的磨练中我已经基本上改正了这些缺点，正在走近成熟。我进公司的时间较短，以上成绩还不能说是成功，只能说是学到了一些经验和体验了部分成功的自信！今后我将继续鞭策自我，进一步学会用专业的角度去思考问题，用专业理论来诠释现象，经过现象分析实质。我要进一步把理性与感性在工作中有效结合，严谨踏实做事。俗话说：不知其所以然而为之者谓之愚。我虽不是智者但我也甘做愚者。我会在业余时间多学习专业知识，研究市场和销售手段。我会进一步加强适应环境的本事，快速适应每一天的事务和周围的人际关系，利用好人脉关系资源，相信只要我诚恳的和他们相处，待人以诚、虚心请教，他们也会同样以诚待我，相信我的努力将更有利今后的工作开展。

### 3， 未来半年年度工作改善设想

作为一个销售，我必须要有高度的责任心和一流的业务水平。在未来半年里我想我亟待提升的是我的分析本事、谈判本事、解决问题本事、应急本事、协调本事等。我要进一步加强对产品的深入了解。我要在未来的半年内把自我锻炼成一个优秀的业务员、所负责区域的产品培训师、公司的开拓先锋。

### 4， 要求得到的支持与帮忙

在来年，南通的6县一市有可能全面启动运作，其中南通市区有可能会参照如皋市场模式。为了避免出现区域性行动不够统一的情景，我期望，在南通市场全面启动后，公司能给南通增派人手、加大扶持。

### 5， 自我素质和本事的综合评价

回顾这半年，感觉自我作为一个业务员，在很多方面的知识还比较欠缺，专业知识还不够全面，我必须会努力学习，更好的为公司服务。小智者乐于自我能做什么；大智者自省于自

我不能做什么。我不会满足于智者，不能在小范围里满足自我的优越感，我能做的就是多看、多思、多学、多做，全面提高自我。

今后我将一如既往的严格要求自我，认真负责的做好本职工作，力求创新。我的成长和成功离不开领导和团体的帮忙和支持，新的一年我期望团队的所有同仁继续支持和帮忙本人不断提高。我愿意用我的热情拥抱你们的热情，我愿意用我的真心去感动你们的真情，我愿意和我亲爱的团队欢乐地分享每一滴成功，我绝不会辜负大家对我的期望。

总经理工作报告感想大全4