

思想鉴定自我评价(模板6篇)

人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退，写作可以弥补记忆的不足，将曾经的人生经历和感悟记录下来，也便于保存一份美好的回忆。范文怎么写才能发挥它最大的作用呢？以下是小编为大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。

思想鉴定自我评价篇一

一、思想政治方面

在这一学年里，我积极学习马列主义、毛泽东思想、邓小平理论、“三个代表”重要思想以及科学发展观，并严格遵守军队的条令条例和队里的各项规定；关心时事政治，积极收看新闻联播、阅读报纸和时事评论；有牢固的以队为家的思想，有较强的事业心和责任感，良好的思想品质；作风正派、工作实为人忠实、谦虚谨慎，善于团结同志，积极改造自己的世界观、人生观、价值观。

二、学习工作方面

通过一年的学习，我的文化水平有了提高，一直保持饱满的学习积极性，并虚心向学习好的同志请教，认真听讲，系统整理学习笔记总结经验，使所学成绩比较扎实，最后所学课程均取得了较好成绩。在这一年第二学期我担任班长，在此期间，我严格要求自己，积极配合队领导和模拟连工作，以身作则，带领班里同志团结工作、努力学习，特别是在迎接教学评价中，带领全班较好的完成了高数的学习，并取得优异成绩。

三、不足之处

“金无足赤人无完人”，在担任班长期间，在有些工作中不能大胆管理，畏首畏尾，导致有些工作处理得不够令人满意，

从而和班里有些同志矛盾激化，至今未友好解决。以后我要学会与人沟通、学会包容、争取良好的人际关系。

思想鉴定自我评价篇二

回顾过去一年来的工作与成效，我们几个做外贸工作的同志都深深地体会到，我们是在__公司领导的亲自关怀指导下成长起来的，是在各部门同事们的进取帮忙配合下提高的。受外贸组其他同志的委托，在那里我要代表他们感激领导、感激同事们。

下头我分两个方面向大家汇报自我过去一年来在外贸这个全新的工作岗位上的收获和体会。

一、克服困难，在工作中边学习边摸索，做到从内贸到外贸的成功跨越。

我不是外贸专业出身，最初转到外贸岗位时，以为自我有从事内贸业务的基础，外贸业务不会难到哪去，没想到工作一上手后，其中的感觉完全不一样，除了外语要过关，专业知识更是至关重要的。国际贸易实际上是由贸易洽谈、签约审证、备货订仓、制单结汇几个部分组成，而每一个部分都具有很强的专业性。所以我一上岗，就感受了不小的压力。

明白要想胜任这项工作，首要任务就是学习。但由于我们人手少，任务在身，不可能是先学习再上岗，只能是一手托书本，一手干工作。

在工作中为了弄懂一个概念，我必须要多问几个为什么，工作中碰到难题，有经验的同志帮忙解答了，我都会仔细记在本子上，班后再找时间细细消化，逐步提高。学以致用，让我增长了知识，练就了本领，提高了技能，在工作中的自信心也在不断增强。

例如，外贸业务中的审证工作，是一项很重要的资料，如果有问题我们不能及时发现，就直接导致我们公司结汇的风险。所以用户往往会为了保护自我的利益设法打擦边球，我们收到的每一份信用证都会存在一些开证行或申请人提出的特殊要求，这其中就会隐藏着对我们的不利条款，这种情景碰到的多了，我们外贸组的几个人也就习惯了对信用证中自我拿不准的条款，都会提出来相互之间进行切磋，经验不够用了，就查找相关书籍寻找依据，请教银行也是家常便饭。

20__年，我共经手处理了16份信用证，在自我的审证过程中发现有些条款不利于我们安全结汇，每一次我都会坚持要求外商修改，虽然要求外商改正信用证是一件异常麻烦的工作，有时外商为了自我的利益经常会坚持自我的意见，甚至很不客气地同我们发脾气，但为了公司利益，我都会在耐心的商谈之中，坚持不放弃原则。16份信用证中以往有40多处都是在审证中发现于我公司结汇不利，我都坚持据理力争，直到信用证修改满足我们的要求为止，从而确保了资金正常回收。

外贸合同的履行是以单证的往来为基础的，专业人士通常称其为单据买卖。我们制作的单据和交单时间如果与信用要求存在不符点，就无法保证货款及时、全额的收回，单据的作用和其重要性是可想而知的。

所以单据制作同样是我工作中，重点学习和把握的资料。起初因为业务生疏，总是越着急越抓不住重点，屡屡出错，当辛辛苦苦加班加点赶制出来的一大堆单据，被银行挑出毛病退回来重做时，心里真不是滋味。

记得有一次中板合同交单，由于外商要求将几个合同交叉发货，又在一个信用证下，分出多套单据议付，经过反复调整，离交单的时间只剩一天，这个时候我只能抱着所有单据，在银行与审单员一块过单，直到银行快关门了，单据才最终寄出去了。为了抢时间，银行工作人员陪着我饿了一天肚子。

经过近半年的实践积累和不断摸索，到下半年，制单工作对我已不是太大的难题了。年我共制单套，每一套都是数十页的单据和数不清的数据，按时、如数收回货款余万美元。在制单中我体会到不仅仅需要娴熟的专业知识和清醒的头脑，更需要是对工作的高度责任心。

二、精心尽力做事，努力为公司多创效益

年月份以后，总公司出于业务分工的研究，__的出口业务只能在__以外的市场寻求发展，只能经过外采的方式组织出口资源。这种方式对于我们这种冠以__头衔__的公司来讲是很艰难的，因为外商明白你隶属于__，他就期望从你这儿拿到首钢的产品，规模大一点的钢铁企业都有外贸经营权力和本事，而我们拿不到稳定的出口资源，这对于我们都是不利因素。

可是__公司的特点就是要变不利条件为有利条件，用自身的努力，开创出一条自我发展之路。

在大家的帮忙配合下，我从__厂采购欧标圆钢965吨，__厂采购美标扁钢吨，包钢采购欧标圆钢吨。分别出口到墨西哥和欧洲。加上上半年出口的首钢产中板吨，年，由我经办出口钢材合计吨。这些成绩的取得，与自我坚持不懈的努力和精心尽力的工作是分不开的。

当时我公司与包钢友谊轧钢__厂签订了圆钢采购合同吨。因为要赶在国家退税调整之前发运，所以我们要求他必须要在月日前将全部圆钢运抵__港，具备装船条件。

因为此批圆钢是首次出口欧洲，所以在外包装、挂牌、材质证明等方面都有特殊要求，保证产品质量和履约信誉很重要。

尽管我们在与包钢的采购合同中作了明确的约定，包钢也紧赶慢赶，最终在12月4日将我们所需要的货物运到了天津港，

但当货代理货时却发现了许多与合同规定不相符的小问题，如包装、刷色不规范等。

接到货代的信息时已是周五的下班时间，可如果不去现场验货就有可能出现问题，造成外商索赔，不及时处理，错过船期，就有可能造成退税损失。

想到这些，我只能把孩子交给生病的婆婆照看，周六一早赶往天津港，与货代一齐按工厂的明细一一理货，对于出现的问题反复与工厂沟通、确认，最终得到了厂方的理解和支持，问题部分很快得到处理，保证了此批货物在12月14日前具备报关条件。

经过年的工作鉴定，我的确有很多感受和体会，但让我感受最深的是：自我很幸运，虽然在外贸工作中吃了不少苦，受了不少累，但我有一个领导关心、同事支持、蓬勃向上的团体，有老同志的传帮带，我从中学到了很多东西。

最突出的体会是：新钢联的外贸比起首钢国贸，比起其他专业外贸公司，的确面临许多困难，但我们相信，只要大家共同努力，这个“难”字也会造就出能吃苦、敢打硬仗的外贸队伍，敢于战胜困难，就能创立出具有新钢联特点的外贸事业。

20__年是我公司外贸业务的攻坚年，我们要鉴定年的经验，重点在产品开发上和市场拓展上下功夫，在队伍建设初见成效的基础上，以更加饱满的热情，为我公司外贸事业做大做强而努力工作。

思想鉴定自我评价篇三

八、发扬社会主义新风尚,提倡**道德,为了保护国家和人民的利益,在一切困难和危险的时刻挺身而出,英勇斗争,不怕牺牲. 虽然目前还没有遇到危及国家和人民的利益而我又有能力

挺身而出的时候,但我想一旦出现了这种情况,我会以预备党员的身份提醒自己,以党员的条件要求自己.所以我想,当遇到这种情况,我只要有能力,就会挺身而出!

以上就是我,作为一名大学生预备党员所做的自我评定.我会在日后的学习生活中更加努力,争取早日符合党员要求,进而在组织上入党。

思想鉴定自我评价篇四

光阴似箭,日月如梭,转瞬间一年的时间已经过去,20__年在公司领导的领导下,我们公司的“量、价、款”,三项基本考核指标都到达了预期目标。回顾一年的时间,我在公司各级领导的指点及同事的真诚帮忙下,较好地完成了自我的本职,有收货也有遗憾,以下是我今年的工作鉴定。

一、迎着公司的发展而学习

与去年相比我们的团队办公环境好了,生活等方面也都到了很大改善,当然生活方面不是最重要的。最重要的是经过两年的发展与提高,我们的销售业务“流程化”了,让我们每一个业务员在日常的业务服务过程中明白:做什么、如何做、做的对与错。“销售管理制度化”了,从业务出车的台账登记到销售费用记录都从根本控制了我们的销售成本。

今年以来,轮休时间合理化的规定让每位员工“不打疲劳战”,提高了我们工作的活力,保证了每一天每个主角都有人站岗执勤。销售业务的流程化和管理的制度化又评判工作中的失误和提高。如此以来,平时的工作有条理了,感到工作更简便了,这是公司的提高,也让我在流程的指引中,制度的规定下学到了更多,提高更快。

二、自身的不足

于个人不细心，不操心，台账记录不及时，致使预付款合同客户欠款，违反公司“先款后货”的制度，也使公司领导在与客户催款方面处于被动地位。在日常业务中，台账记录不清楚，对于业务中的改派车辆部没有重点记录和标记，尤其是三角贸易，调账不及时。在这些看似细小的事情由于没有做到位，造成月底对账、结算困难，给公司的整体管理拖后腿。

三、明年的工作思路

从今年的日常工作中发现我们的业务员经济职责意识淡薄，对账单模糊，运输发票挂账错乱，提议针对具体业务，列举业务中经常或者有可能发生的错误培训指导，增强团队业务本事，培养业务员在工作中的职责心。提议明年凡属于我们公司商配送工地，运费必须每月挂账。如果客户要求自行开具运输发票，签订合同时需补充简洁的自提运输协议书，从管理上避免公司职责。从明年起每个区域建立工作日志，每一天记录工作中要做的事情，如对调研市场、对账、挂账等方面的执行都应当有简洁的记录，说明执行结果。能够由公司领导下达任务，区域经理监督，做到出车有名，到厂有收获，避免在工作中没有计划的盲跑、乱跑，没有效率。

我害怕失败，但我更渴望提高，一年以来，深刻的认识到自我的不足，期望自我能够突破、完善自我，不给公司拖后腿。感激公司领导的引导和公司同事的热心帮忙。纸上谈的终觉浅，凡事必须得躬行，新的一年意味着新的起点、新的机遇、新的挑战，期望我们的团队在领导的带领下能更进一步。

思想鉴定自我评价篇五

第一，要提高学习马克思主义理论的自觉性。

“认真学习马克思列宁主义、毛泽东思想、共产党理论和重要思想，是党章规定的共产党员义务的第一条。共产党员必须

懂得：理论上的成熟是政治上成熟的基础，政治上的清醒来源于理论上的坚定。有的同志在重大问题上政治不敏锐，甚至失去辨别能力，重要原因就是缺乏应有的马克思主义理论素养。

理论上贫乏，政治上就不清醒。只有刻苦学习马克思主义理论，才能在复杂多变的国际环境中，在深化改革、扩大开放、大力发展市场经济的新形势下，坚定共产党*理想和社会主义信念，牢记全心全意为人民服务的宗旨，始终坚持党的基本路线不动摇，永葆一个共产党员应有的共产党*纯洁性。

第二，要坚持理论联系实际，学以致用。

理论联系实际，是马克思主义一个基本原则。学习马克思列宁主义、毛泽东思想、共产党理论和重要思想，必须坚持理论联系实际，坚持学以致用。最重要的是运用马克思主义的立场、观点和方法来改造主观世界，端正自己的世界观、人生观、价值观，提高为人民谋福利的自觉性。

评价一个共产党员重要的是看他做的怎么样，看他能不能在端正自己的世界观、人生观、价值观上下功夫，实现学于用、知与行、说与做的统一。

第三，掌握做好本职工作的知识和本领。

党章中对“学习科学、文化和业务知识，努力提高为人民服务的本领”，作为共产党员的一项义务作了明确的规定。当今世界科学技术突飞猛进，科学技术对社会，对经济影响愈来愈大。因此，我们要把学习科学、文化和业务知识，掌握做好本职工作的知识和本领，提高到保持党的先进性的高度来认识，从而增强学习科学、文化和业务知识的自觉性和紧迫感。

共产党员要掌握做好本职工作的知识和本领，一靠学习，二靠实践。要干一行，爱一行，学一行，钻一行，精通一行，

努力成为本职岗位上的内行、能手和专家。

一个人要在社会上实现他的人生价值，必须不断地付出努力，工作兢兢业业，为社会创造财富。做出的努力不能是盲目的，必须有正确的方向指引。争取加入中国共产党，在党的领导下，为实现共产党*，全心全意为人民服务，是我明确的人生方向。

此致

敬礼！

汇报人：本站

20xx年xx月xx日