

2023年医师竞聘自我介绍(精选9篇)

每个人都曾试图在平淡的学习、工作和生活中写一篇文章。写作是培养人的观察、联想、想象、思维和记忆的重要手段。相信许多人会觉得范文很难写？下面是小编为大家收集的优秀范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

医师竞聘自我介绍篇一

尊敬的各位领导、各位评委、亲爱的同事们：

大家好！我叫xxx来自县畜牧局，今天我演讲的题目是《平凡的畜牧人也能绽放生命的华彩》。

“骏马嘶鸣，爱犬依恋，告慰我们从事的职业高尚而平凡，动物健康，食品安全，使命的责任我们要牢记心间。”《兽医之歌》中的这句歌词写出了畜牧职业的高尚和平凡，也写出了我们畜牧人所肩负的神圣使命。大家都知道，不是每一个人都是社会的精英，不是每一个人都是创造时代的巨人，大多数人都是平凡世界中的一员。畜牧兽医是一个平凡的职业，在我身边的那些畜牧人，他们数十年如一日地默默工作，时时刻刻牢记“服务三农，为民造福”的宗旨，以自己的行动履行着对党和人民的忠贞誓言，散发着畜牧人所特有的魅力。但是，长期以来，我们的工作也曾被人遗忘，畜牧人的个人价值与精神价值也没有得到充分体现。然而，就在今天，在县委县政府的坚强领导下，我县的畜牧事业取得了前所未有的发展，被评为“全省奶牛养殖大县”、“全省民族地区肉羊养殖大县”！。

志们、朋友们，为我们从事的职业自豪吧。这种自豪是发自内心的，是真诚的，那是我们的行动赋予了他丰富的内涵。

就拿我们动监所的同志来说吧，他们24小时整装待命，不管是夏天还是冬天，是白天还是黑夜，哪里需要检疫，他们随时就奔向那里。为了保证定点屠宰的“同步检疫”，他们总是早上4点多就开始上班，当大多数人还在梦里的时候，他们已经开始了一天的工作，就是这样兢兢业业、勤勤恳恳、起早贪黑，数几年如一日的辛勤工作，为的就只是想让大家吃上一口放心肉，喝上一口放心奶。

再看看我们基层的防疫人员吧。他们每天背着药箱，时而在山顶，时而在深沟，崎岖的山路记下了他们匆忙奔走的轨迹，留下了他们辛勤劳动的汗水，走村穿巷，入户进圈，钻牛棚、跳猪圈，一天下来，满身粪便，有时身上还会让牲口踢得青一块、紫一块，但他们从未喊过苦、叫过累。与别人相比，他们还多了一张黑黝的脸庞和一双被太阳晒熟了的双臂。

于是，我想说，临危不惧，敢于面对一切困难是我们职业的一个特点。去年，我县发生重大动物疫情，并且还是人畜共患病，人一旦接触患病畜禽，随时随地都有被感染的危险，很多人听了都闻风丧胆，踌躇不前，就连当时想雇几个工人协助工作都很困难，因为他们都怕被感染。然而就在此时我们畜牧人没有选择逃避和退让，而是勇敢的冲到了动物防疫的第一线。在不是战场却胜似战场，没有硝烟，却危机四起，没有敌人，却比敌人凶险万分的情况下，仍把登记、扑杀、掩埋、消毒等一系列工作做的有条不紊，但却把自己的生命安全置之度外，面对生死，谁敢横刀立马？谁敢冲锋陷阵？我很想说，他们就是没有穿着警服的人民卫士！

“掬一杯水而知江河之清”。他们平凡的故事有如大海里的一滴水，但却能映射出太阳的七彩光芒。他们的默默付出，换来的是现代畜牧业突飞猛进的发展；他们的默默付出，换来的是动物重大疫病不再猖獗；他们的默默付出，换来的是食品安全事件零发生；他们的默默付出，换来的是人民的生命财产不再受到侵扰。畜牧兽医这个职业虽然平凡，但我们的责任却重如泰山，平凡的畜牧人同样能在平凡的岗位上干

出不平凡的业绩，同样能绽放出生命的绚烂华彩！

同志们！冲锋的号角已经吹响，新的战斗已经开始，让我们在党的精神的鼓舞下，贯彻落实“摆好三个主战场，打好三个硬仗”的重大决策，拿出我们的智慧和勇气，为全县畜牧事业的发展贡献我们的力量。在这特别的日子，让我们怀着的一颗赤诚之心，衷心祝愿我们伟大的党、伟大的祖国更加繁荣富强！

尊敬的各位评委、各位领导：

大家好！非常感谢局领导为我提供了这次公开、公平、公正的竞聘机会。我竞聘的是畜牧兽医师。作为一名多年来默默奋斗在畜牧兽医基层的工作人员，我非常珍惜这次竞聘机会。

我叫xxx今年36岁，1996年进入畜牧局动物防疫站工作，2002年转入动物防疫监督所工作至今，现在是xxx公司驻厂检疫员。这些年，我在领导和同志们的关心和帮助支持下，自己在思想上、工作上都取得了新的进步。借此机会，向所有关心、支持、帮助我成长的领导和同事表示衷心感谢！竞聘中级畜牧兽医师这个岗位，我认为自己具有以下几个方面的有利条件。

一是积极上进，思想上能高度一致。参加工作以来，我始终能够坚持学习，能够认真学习党的方针、政策和国家的法律法规，能够认真钻研业务知识，做到不懂就问、不耻下问。通过自学我如愿以偿的拿到了大学文凭。这同组织的照顾、领导的关心和同事的支持分不开的，当然这一切也只代表我的过去，这次无论能否竞聘上岗，我都将一如既往的在政治上思想上与组织保持高度一致，做到立场坚定，旗帜鲜明，积极进取，严格执法，为我县畜牧兽医做出自己应有的贡献。

二是专业对口，业务熟练，能够独当一面。我学的是畜牧兽医专业，既从事过防疫监督，又从事过动物检疫工作，所以

干工作轻车熟路。我无论是在冷藏厂，还是现在的食品公司，都能单独开展工作。冷藏厂是有限公司的分厂，高峰时每天宰杀2万只活禽，货源产地复杂，疫情风险较高。每天我早出晚归，加班加点，深入现场，坚持原则，严格执法，对精神不振活禽和不明原因死亡禽类，都依法合规处路，4年来共检疫毛鸡9000多万只，没发生一起疫情，受到了领导的表扬，两次获得年度先进个人。昌源食品公司内有一家生猪定点屠宰厂，一家宰鹅厂，另外还有几家肉制品加工点，动物种类多，货源产地较复杂；在我刚驻厂时，逃避检疫现象时有发生，个别业主态度蛮横，故意刁难，妨碍执法，工作难度较大，但在随后的一个多月里，我深入生产车间，对一些业主耐心说服，讲解有关畜牧法规，并与执法相结合，由于工作方法得当，目前该厂动物及动物制品检疫工作正有序开展，近两年来，共检疫生猪近4万头，肉鹅50多万只，保证了全县动物防疫工作健康发展。

三是乐观向上、适应力强、吃苦耐劳。

要想把防检监督工作搞好，仅仅有工作阅历、业务知识是远远不够的，还需要好的身体，要有吃苦耐劳的精神和较强的适应能力，心态要乐观。大家都知道2011年3月15日中央电视台焦点访谈曝光河南“瘦肉精”事件，影响全国。公司生猪屠宰厂，高峰时每天入厂活猪100多头，高峰时达到200头，活猪“瘦肉精”检疫是一项必不可少的重要工作，而取尿样是一项又脏又臭，连男人都不愿干的活，但为了保证尿样的准确，我不怕脏、不怕累，逐一接取后按照规定检验。驻厂现场检疫大多需要加班加点，没有节假日，因此好的身体和较高的工作热情是干好本职工作的关键。这次领导们如果给了我这次机会，我一定不辜负大家的期望。

如果我竞聘上岗，我将从三个方面做起：

1、踏踏实实地展开工作。现在已经进入冬季，做为驻厂检疫员如何做好冬季检疫监督工作，我认为要做好以下几项工作：

一是要加强宣传。加强对冬季动物防疫检疫工作的宣传，要把国家好政策和检验检疫法律法规传达到生产企业和养殖户；二是对自己严格要求，树立大局意识。冬季是肉类食品消费旺季，动物宰杀和肉制品流通量增多，同时疫情风险也更为严峻，因此要严格要求自己，保证工作质量，绝不松懈。

2、切切实实搞好关系。要处理好与同事及驻厂单位的关系。由于自己工作经验还有欠缺，要及时将工作中发现的新情况、新问题与同事沟通，向领导汇报，共同研究解决方案，切不可蛮干。虽然我们是现场执法人员，但被执法群体的配合是保证我们执法力度和执法效果的关键，所以，在依法合规的前提下，与驻厂单位良好的沟通是保证我们正常工作的重要一环。

3、认认真真履行职责。驻厂检疫员的工作任务是做好动物屠宰、动物产地和动物运输的检疫工作，是我县动物防疫监督工作重要组成部分，是保障人们吃上放心肉的最后一道关口，因此我深知这项工作的重要性。在工作中，我会时时留心，处处小心，严于律己，兢兢业业，认真履行工作职责。领导把如此重要的工作交给我，是对我的信任，我感到责任重大，我有信心、有决心、有能力把我的工作做好。

各位领导、评委们，今天我参加竞聘，真诚希望大家能给我这次机会，如果我上岗，我将努力学习业务知识，勤奋工作，精益求精，提高工作能力。如果我落选，我仍将一如既往，干好驻厂检疫员工作，守好我县猪肉食品加工的北大门，让在座各位领导、评委和全县人民吃上放心肉！谢谢大家！

医师竞聘自我介绍篇二

一，接客户实行不公平的排轮制度，导置内部不团结。对有的人好，对有的人不好。

二，重视招人，不重视留人；重视个人素质，而不重视团队精神；注重制度，而不注重人性化。

三，对前台过分高压政策，而对外勤是基本不管的。特别是当场炒掉前台，导致人心不稳。

四，自认为自己什么都做过，很少和别的现场经理沟通，也从来不和下边人沟通。以前做外勤经理时候就是这样。

五，对于客户情况，没有象别的现场经理那样登记仔细。外勤和前台的互相沟通不够，当然也是怕浪费车费。

六，自身对于房地产专业知识和项目知识并不熟悉，特别是签合同的按揭，以前自己做前台的时候没做过这些。

七，坚决要前台做业务员锻炼，这样，导致，短时间业绩是上不去的。关于这一点，自己以前也向公司提过，自己主张这样。原本希望建立最强大的前台队伍，结果反倒建立最弱小的队伍。

八，重视制度，轻视人性化的一面。

由于淘汰机制的改变，使我措手不及。因为以前的淘汰办法我是不怕的，一个月落后，下个月可以追上来。因为，天域开盘，一部分前台在深圳锻炼，从来没有接过客户。因为我认为锻炼要及早，晚的时候翅膀都硬了，叫她去，会走人。一部分怕苦有意见的，也被我炒掉，原计划过了年再招7，8个，最后只剩下两三个。

如果再一次组建队伍，我会牢记各位领导的话，凡事要虚心请教，不再闭门造车。凡是碰到拼车的，需要合作的，一定会很好配合。以前一些好的东西，还是会坚持。坚持从业务员中提拔前台，坚持帮助外勤经理招工。凡事从公司利益出发。

最后，我之一直都在坚持，是因为对xx对朱总非常认同。我相信，这是我打工的最后一站。无论碰到什么样的挫折，我都不会退步。xx公司有今天，是因为我们的总设计师朱总有超人的智慧和眼光，也因为我们有一流的销售团队。而这支强大的销售团队，是与我们在座各位的辛勤努力分不开的。我相信，我们的明天也会更好。请大家记住朱总的话。xx的今后几年会有更大的发展。

医师竞聘自我介绍篇三

大家好！首先非常感谢院领导给我这个机会，参加今天的岗位竞聘。同时感谢各位领导与同事对我的帮助与支持。对我来讲，我这不仅仅是一次竞聘，更是一次展示自我的舞台。

我叫xxx。今年x岁，本科学历，现任放射科主任，放射医学主治医师。20xx年毕业于xxx医学影像技术专业。20xx年获得放射医学主治医师资格。20xx年获得超声波医学主治医师资格，从事放射医学工作十余年，从事超声医学工作7年，本次竞聘的岗位是放射医学主治医师，中级专业技术九级岗位。

本人自20xx年毕业以来一直从事放射医学工作。20xx年进入咱院放射科从事放射医学与超声波医学工作。一份耕耘，一份收获，在放射医学的岗位上，我尽自己最大的努力尽职尽责的完成任务，工作成绩得到了领导、同事的认可。

思想上，作为一名中共党员，我始终以优秀共产党员的标准约束自己，认真学习党的先进理念，坚决拥护党的路线、方针、政策，在思想上、政治上、行动上始终同党中央保持一致，立场坚定，旗帜鲜明，清白做人，干净做事。

工作中，始终秉持着尊重领导，服从分配，团结同事，任劳任怨，不计个人得失，坚持“以病人为中心，以服务为核心”的理念，努力工作。把自己当成一块砖，哪里需要往哪

里搬。多年的工作实践，使我深刻的领悟到专业知识的重要性，放射科虽然是辅助科室，但放射工作对临床疾病的诊断起到举足轻重的作用，为临床提供准确的放射影像诊断是我们放射人的职责，因此在完成本职工作的同时努力钻研业务，广泛吸纳各方面的新知识、多思考，积极去上级医院进修学习，不断地丰富自己，提高自己，开阔视野，拓展思维，通过自己的努力，以及在领导的提携和同事的帮助下慢慢的成长为一名能够独当一面的放射主治医师。

尊敬的各位领导，同事们，这次竞聘，对我而言不仅仅是一次历练，也是一次学习和提高的机会。无论竞聘成功与否，今后我都会一如既往，用满腔的热情去工作，以更加严谨的工作作风要求自己，努力学习、努力奋斗，不忘初心梦想，为医院出尽每一份力量。

最后再次感谢各位领导及同事的聆听，谢谢大家！

医师竞聘自我介绍篇四

您们好！非常感谢各位领导、同志们给了我这次竞聘的机会。我叫侯景德。我自20xx年6月加入xxx尔公司以来，转眼间已过了近两年，现在我已初步掌握电气技术、并被荣任电工班长的员工。我很荣幸，感谢各位领导、师傅、同事对我工作的认可与支持，今后我将更加认真、负责，和大家一起努力，让我们班迅速发展起来！

我竞聘的理念是：立足本职，围绕集体工作大局，脚踏实地，开拓创新，以务实的工作作风、饱满的工作热情和旺盛的工作精力，全面履行班长职责，较好的完成了各项工作任务。

工作以来的几点体会

- 1、对电气知识掌握的还不够，理论素养不高，有技术压力。

从事电工岗位以来，边实践、边学习。我公司水泥生产线电气自动化水平较高，有高压、低压、自动化仪表以及计算机。每根线、每个接点都会直接影响设备是否能正常运转。电工已绝对不是外行人想象中的更换个灯泡、开停个按钮那么简单了。

2、电气设备安全问题至关重要。电气必须为生产提供可靠的动力保证。电气系统安全除了自身设备的性能、保护设定、运行容量外，外在客观的重要影响因素要做好防雨、防火、防止误操作等，同时保证安全的用电以及验电器具。必须保证供电系统的绝对安全，杜绝事故发生，减少浪费。

3、员工凝聚力是搞好班组工作的前提。担任电工班长期间，我深深感到任何工作都应从细节入手，观察条件的细微变化进行及时的调整，其中包括对设备的调整、绩效的调整、员工情绪的调整等各个方面。只有团结凝聚全员力量，才能高效完成生产任务。

4、加强思想道德教育、文化培训、心里辅导等是必不可少的保证措施。要有效组织生产，员工与企业、员工与员工之间的沟通非常重要。员工只要认识到自己的奉献有价值、有前途，就会自觉地行动起来，扎实有效的开展工作。

鉴于以上几点肤浅的体会，我的工作计划如下：

我的工作打算

对物料的品种、上料时间、物料水分含量、多少物料仓位可以保证磨机运转时间、以及输送设备的日常保养等做到心中有数。(2)要求巡检岗位做到确保巡回检查频次，巡回检查的路线，清楚自己应该检查的部位、遇到常见问题应该如何处理、要求自己班里的事情绝不拖延到下一班处理，处理好跑冒滴漏问题，搞好设备卫生。能要保证厂里的所有设备能够正常的运行。(3)要求中控操作按照部门的制度及规范严格

进行，及时发现问题，及时通知及协调各岗位处理问题，配合化验室，按照物料配比，生产合格水泥。稳步提高台时。(4)班长是本班的生产、质量、安全第一负责人。作为班长，团结好副班长及所有员工，吃苦在前，享受在后，少计较一点个人得失起到表率 and 带动作用。带领全班人员学习技术，要求各岗位掌握技术。力争组织好各岗位，衔接好各工序，协调好各部门，调配好人、才、物，确保高效的组织生产，完成生产任务。

之忧。也可以组织班内进行技能比赛、文化娱乐竞赛等。赛出班组的勇气和风格!在工作中，维护公司形象，维护班组形象，讲团结顾大局，摆正位置，当好主角。做到“三个服从”，即个性服从大局，感情服从原则，主观服从客观。让领导放心，员工满意。

2、随着成本控制理念的逐步深入，为了更好地降低水泥生产成本，我们要逐渐摸索提高台时，降低成本的途径及方法。减少磨机空转时间、减少跑冒滴漏。

3、做好规范的日常工作。认真填写记录表。做好记录的存档工作。鼓励员工提出革新。班组的工作性质决定了我要以更高的工作标准来要求自己，要考虑到更多的细微之处，要以自己的细心、耐心和热心换得班组的疏而不漏、有条不紊!不断提升自己的组织、领导、协调能力。

首先我要向公司的领导、师傅学习企业的管理水平和领导能力，还要向老同志们学习技术方面的知识，在员工思想培训的同时，要注重培养员工的工作和劳动技能，特别要挖掘激发员工的潜能，帮助员工实现个人的价值、成就事业;要培养员工诚信爱岗敬业的精神，对企业忠诚，把职业是为使命，尽心尽力，奉献于岗;通过宣传鼓励，激发员工的工作激情和劳动热情，振奋精神，以高昂的斗气和士气，为企业的发展去创新和拼搏;要与企业协同作战，团结和谐，共谋发展。企业要去要有一份好的员工手侧。

医师竞聘自我介绍篇五

大家好！

我叫xxx，我竞选的是团支部书记。

假如，我能竞选上团支部书记，我将做好以下几方面的工作，努力开创环科一班共青团工作的新书面。

一是努力营造有利于共青团开展工作的良好氛围。积极主动争取各级领导、各个部门对共青团工作的重视、关心和支持，为共青团开展工作创造更加有利的条件。

二是做好团结鼓劲、凝聚人心的工作。引导团员青年为实现人生价值刻苦学习，苦练内功，在认认真真学习上有新进步，在堂堂正正做人上有新境界，在踏踏实实做事上有新成效。

三是探索团支部工作的新思路。把工作的主动性与针对性、实效性相统一，虚心向其他团支部学习，多交流，多协调，互相带动，共同提高。

各位同学，竞选的过程本身就是一项自我锻炼、自我提高、自我展示。古人云：不可以一时之得意而自夸其能，亦不可以一时之失意而自坠其身。不管结果如何，我都将以这句话自勉，勤奋学习，不断进取。

谢谢大家！

医师竞聘自我介绍篇六

大家下午好！

非常感谢院领导给我这个机会参加今天的岗位竞聘。

我叫xxx今年xx年，医学中专学历xx年参加工作，现任内科主治医师xx年取得中级职称。本次竞聘的岗位是全科主治医师，中级8级岗位。

二、具有谦虚谨慎和进取精神，坚持以身作则，以医院集体为重，切切实实掌握实际情况，保证医疗质量。协同全院人员搞好医疗、预防、健康教育等工作。同时，通过言传身教，在年轻同志面前树好形象，有利于不断提高医院整体诊疗水平。

三、具有较强的职业道德。工作中，服从领导安排，从不计较个人得失，有时为了工作需要经常加班；团结同事，与同志和睦相处；对患者关心爱护，能急病人所急，想病人所想，想方设法为他们排忧解难，自觉维护病患者的个人隐私。

下面是我的工作思路，请各位领导、同事们批评指正。

第一方面：坚持以服务为核心，切实提高医疗服务质量。加强自身的思想教育，转变服务观念，改善服务态度。参加多层次的职业道德思想教育，树立起服务至上、病人第一的思想，坚持以病人为中心，真正做到“诊治一个病人、奉献一份爱心、结交一个朋友”。围绕“一切为了病人、一切方便病人、一切服务于病人”的宗旨，想病人之所想，不断推出便民利民为民的措施，千方百计把方便让给病人，把实惠送给病人。

第二方面、提高法律意识，规范职业行为。增强法律意识，严守职业道德。做到一切医疗行为必须严格遵守操作规程，避免医疗差错事故、减少医疗纠纷发生。

第三方面、严守规章制度，强化自我管理，严格遵守医院的规章制度，做到职责明确，光荣退休。

以上就是我今天的竞聘上岗演讲思路阐述，请大家指点和

评判。我的演讲结束，谢谢大家！

医师竞聘自我介绍篇七

你们好！

我很高兴也很自豪能够站在这里参加这次竞选。

我叫xx□来自商学院工企班，性格活泼开朗，处事沉着、果断，能够顾全大局。我是外联部的成员。校外联部作为学生会最大的最重要的部门之一，是学生会对外交流与合作的，本着服务学校和同学的宗旨，在学校、商家、媒体、同学之间起着一种桥梁作用。当初我怀着满腔热情加入了外联部，而在将近半年来，我能够当上负责人，并且能够参加部长的竞选，这足以说明我的工作能力和对工作的态度。今天我的目的很明确：是为了担任外联部部长，锻炼自己服务大家，学生会是先进学习主体代表，是先进思想文化代表，是最广大学生根本利益的代表。它锻炼了我们，使我们成为更全面的人才。

假如我当上了外联部部长，我要进一步完善自己，提高自己各方面的素质，要进一步提高自己的工作热情，以饱满的热情和积极的心态去对待每一件事情；要进一步提高责任心，在工作中大胆创新，锐意进取，虚心地向别人学习；要进一步的广纳贤言，做到有错就改，有好的意见就接受，同时坚持自己的原则，进一步外联部的体制。

俗话说“没有规矩，不成方圆”。规矩即常规纪律，即要求每个成员都应遵守的用来约束自己行为的规则、条文等。它是一件事情想取得成功的保证。

外联部成员们，对内交际应该严守部内规矩，以身作则，这样外联部才会成为有方有棱的，团结智慧的整体，工作才会速度做好；对外与商家、媒体、兄弟院校交际时，必定要按着商定的规定程序与之合作，诚心友善以待，因为他们不仅仅

代表的是外联部，代表的是学校高质量与好口碑。

把内部成员分成多个组，以组为单位对内外交际。做个比喻，外联部就是一列火车，每组就是一节，节节紧密的连在一起，缺一不可，朝成功的方向前进。每星期一次例会上，各组组长代表发言，自己组近期获得经验，彼此弥补缺点学习优点。由此可以使部内成员积极乐观的去探索学习，多大的困难也会迎刃而解。

拿破仑。希尔在成功学中讲：“一切缘于观念。”

不知大家有没听到这样一则故事：有两个农民进城，这天天气非常热，口渴难耐，于是他们来到一个饮料部，一打听，一杯水两块钱，其中一农民就想，水在我们哪里是不要钱的，而这里边水都要钱，可见这里不好过，我得回去；另一个农民在想，水在我们哪里是不值钱的，而这里水都可以卖钱，可见这里很好挣钱，我得留下。一个观念的转变，令两人生活发生了根本性的改变。回家的，依然是面朝黄土背朝天，而留下的，却丰衣足食。由此可见转变观念的重要性。对部内所有成员思想交谈，改善对外联部的观念。

学校年年有活动，商家年年在学校做宣传，商家的经验远远多与我们学生，所以外联工作年年变困难。既然经验方面比不过商家，就要从另一方面着手，我想到的是创新。站在商家的角度考虑在学校如何做宣传才能使更有效，在这一点上商家是远远不如我们学生的。从这一点吸引商家，使商家对我们举行的活动感兴趣，这样才会增加合作几率。

多与学生会其他部和社团联谊活动，我部负责外界资金进入和外界媒体报道。可以是学生会和社团友谊团结为学校在多个方面带动我院学生业余活动，提高综合素质。提高我院在社会上的好口碑。

是金子就要发光。请大家相信，只要有大家支持和我的不懈努

力,我将尽我全部力量,把我们外联部建设成为一个能够高效运作,反应敏捷,服务学生,面向全校乃至全社会的一个充满活力的学生会机构。在我们学院历史上写下光辉的第一笔!我将尽力为实现这个目标而奋斗!希望以上所说,能让大家对我有更多了解,也希望各位评委能够支持我,投上您宝贵的一票。

医师竞聘自我介绍篇八

大家好!

我叫99,这个磊字是三块石头的磊,我母亲曾说,这代表了石头般的毅力和坚持,以及光明磊落的做事原则。它也时刻的提醒了我,不管是在生活中还是工作中,必然要有毅力和坚持的品格,行事光明磊落。今天,非常感谢行领导给了我们这样的一个机会,给了我们这些走在追寻梦想路上,带有正能量的、带有拼劲的80后一个展示自我的舞台。所以我满怀信心地站在这里,无论成功与否,我依然会坚持自己,继续努力。我今天的演讲题目是《专心致志,以事其业》。“专心致志,以事其业”是我国著名思想家朱熹说过的一句话,我认为它的意思就可以理解为要立足本职岗位,尽心尽力。正所谓在其位谋其职,作为商行的一员,时刻关注我行的动态和现状,分析局势,尽己所能的为我行分忧,为我行出力。

我于20xx年4月研究生毕业□20xx年11月在xx支行参加工作□20xx年1月1我于日调入xxx中心□20xx年1月调入xxx部,已经在这里度过了三个春秋。三年虽然并不长,但是深受各级领导的教诲与指导,以及同事们的大力帮助,我在业务能力方面也有了长足的进步,做人处事方面也更加沉稳、耐心。无论在什么岗位上,我都一直兢兢业业,立足于本职岗位默默的耕耘,因为我相信,在平凡的点滴中也能用努力去筑起“以事其业“的高墙。

下面,我首先介绍一下我自身所具备的各项能力:

一，综合业务能力[]20xx年在城区支行主要学习柜面综合业务、对公业务以及银行承兑汇票的托收工作[]20xx年至20xx年两年在个贷中心主要学习自然人保证、抵押贷款的调查、审查、发放工作，大额贷款、展期贷款的受理、复核、审查工作以及法院诉讼材料整理及立案工作[]20xx年在授信部主要学习公司类贷款、签发银行承兑汇票、票据贴现业务。三年的时间，我不断的督促自己去学习和进步，成功的完成了从不懂到懂，从不会到会，再从会到做好的完美蜕变。

二，业务写作能力。三年来，在行长、主任的耐心指导下，使得我从只会写写简单的通知到将自己的工作感悟总结成文发表在商行报上；从书写简单的自然人调查报告到涉及内容多、对判断分析能力要求较高的公司类业务调查报告的撰写；从零乱的个人总结、日常工作汇报到参与起草全面、严谨的部门工作总结、工作职责、考核办法等材料。业务写作能力亦在不断加强和完善。

三，学习总结能力。我所学的专业是xxxx[]与现在的金融工作有距离，但我相信这并不是问题。重要的是自己肯多看书、多学、多问、多思考，不断的积累知识和经验，才能满足现在的工作要求。因此，我从未放弃过提升自己能力的脚步。通过努力，我在参加工作不久后就顺利通过银行从业资格考试，并在20xx年获得了“优秀客户经理”称号[]20xx年顺利通过中级经济师资格考试；而今年，我希望通过自己的坚持与努力顺利通过会计从业资格考试以及金融理财师[]afp[]考试，未来两年通过更高一级的cfp考试。

有人问，人生在世最难的是什么？我认为是坚持！这种坚持，不仅是要坚持自己的理想信念，坚持原则，坚持多年如一日做好一份工作，更要坚持把平凡的生命投入到自己为之奉献的事业中。所以在工作中我会投入自己全部的热情和力量，凡事也当以大局为重，不计较个人得失，只求与商行共发展，风雨同舟。

第一，协助领导做好存款营销工作。随着县域经济下行以及受民间借贷风波影响，信用环境变差，投资活动剧减，市场资金流动性降低，许多客户开始思考理财，将资金投入到专业银行发行投资回报率较高的理财产品，或者存为定期。因此，深挖人脉资源，注重关系营销，积极协助领导完成存款的营销工作，并协助领导制定行之有效的存款营销考核办法。

第二，协助领导做好贷款的营销工作。首先，主动出击，从坐等客户上门到背包下社区，走企业真正落实贷前调查工作，给领导提供准确的调查报告，为其正确决策提供依据，其次，协助领导积极开展票据贴现业务。相比保证担保贷款，票据贴现风险较低，既能增加贷款规模，又有利息收入。最后，协助领导支持小微企业发展。小微企业适应市场的能力较强，但是银行经常对其支持力度较小，认真做好贷前工作，了解企业生产经营状况，把信贷资金真正投入到实体中去。并加强贷后检查，监督信贷资金的使用情况。打破人情贷款、关系贷款这类型的传统信贷理念。

第三，协助领导做好不良贷款的清收工作。建立不良贷款“一户一策”台账，也就是每一笔逾期贷款，每一笔不良贷款，认真分析其形成原因，制定好相应的清收策略。并分别列出相关的清收进展情况，让领导对每一笔不良贷款都了若指掌，为其下一步的处置工作以及调整清收策略提供决策依据。

常言道“空谈误国，实干兴邦”。如果有幸能够身在其职谋其位，我必定会用全部的热情去完成落实，发挥自己的优势和能力做得更好。最后，我相信“长风破浪会有时”，在我们的全行人员的共同努力下，我们商行定会有更加辉煌的明天！

我的演讲完毕，再次对领导和同事们表示感谢！

医师竞聘自我介绍篇九

我是生产综合部的张利新，进入亨通在车间一线员工开始工作，至今已有多年的工作经历。多年来，我在工作中勤勤恳恳，踏踏实实，不仅多次受到领导的表扬也得到了同事们的认可，入司后每年均被评文明职工，曾被公司授于先进团队、先进个人、先进车间主任等荣誉称号。

本人非常热爱本职工作，忠于亨通，并向往着在亨通成为一名优秀的职业经理人。感谢各位领导多年来给予我的关心与鼓励，今天又给我们这次机会参加竞聘，因而要珍惜和把握这个机会，通过今天的竞聘舞台，能够展示自己，也能聆听到各位领导和同事们对于我的中肯评价及今后的工作建议，并且督导今后在工作中不断改进，使自己能够更好地发挥作用、展现能力。

综合部主任这个岗位必须要以身作则、爱岗敬业，一切出发点和最终效果都要以公司利益为最高原则，我相信我能用自己的言行来影响和带动大家更好地完成公司计划，为公司追求更高的效益。本人有较强的沟通能力，能与一大批战斗在第一线员工融洽相处，也能横纵向各个部门进行有效沟通。

综上所述，本人竞聘的优点有以下几个方面：

2、在亨通工作，对公司忠诚，能适应并有效融入亨通企业文化当中；

3、从一线员工到工段长、租赁分厂车间主管、车间主任的工作生涯，曾在市话车间、数据程控缆车间、铁路车间、生产部物流主任、生产综合部担任相关的生产管理工作，能胜任不同岗位的工作要求，熟悉公司各项管理制度和工作规范。

4、有良好的心态，较强的沟通协调能力；

- 5、 具有创新的基础，有意愿凭借一切资源发挥个人效能；
- 6、 有较强的发现问题、解决问题和处理问题的能力；
- 7、 最后我有充分的自信，认为个人能胜任此岗位。

本人缺点：

- 1、 遇事偶尔冲动，未能冷静考虑细节，注重形象；
- 2、 项目一多时，某些时候未能把握好轻重缓急；