

驾培工作心得体会 检察院工作心得体会 实用(汇总9篇)

心得体会是指个人在经历某种事物、活动或事件后，通过思考、总结和反思，从中获得的经验和感悟。心得体会是我们对于所经历的事件、经验和教训的总结和反思。下面我给大家整理了一些心得体会范文，希望能够帮助到大家。

驾培工作心得体会篇一

20xx年4月25日，那是一个阳光明媚的日子，我们一行八人来到杭州市检察院，由于之前学院与检察院已有接洽，所以我们凭着学院的介绍信顺利的进入了检察院，并受到检察院政治处工作人员的热情接待。政治处的徐老师召集我们召开了一个短暂的会议，随后我们八人即被分配到各个实务部门，正式开始实习工作。

杭州市人民检察院的发展历程历经坎坷和曲折，其前身为杭州市人民检察署，始建于1950年6月，由曾担任过国务委员、时任杭州市公安局长的王芳同志兼任检察长。1955年5月，中共杭州市委根据《中华人民共和国人民检察院组织法》决定：撤销杭州市人民检察署，成立杭州市人民检察院。由中共杭州市委常委、组织部长万进东兼任检察长。杭州市人民检察院现辖上城、下城、江干、西湖、拱墅、滨江、萧山、余杭区人民检察院，富阳、桐庐、建德、淳安、临安县（市）人民检察院，代管临平地区人民检察院。1953年底，杭州市人民检察署设一科（司法、一般监督）、二科（财经监督）。时至今日，杭州市人民检察院机构设置为十一处三室一局一部，即侦查监督处、公诉处、渎职侵权检察处、监所检察处、民事行政检察处、控告申诉处、刑事技术检察处、行政装备处、警务处、组织教育处、干部人事处、办公室、研究室、监察室、反贪局、政治部。

（二）实习目的

- 1、熟悉实习单位的工作运作，
- 2、检验自己法学理论知识的掌握程度，
- 3、实现理论与实践的完美结合
- 4、初定自己将来的发展、奋斗方向。

驾培工作心得体会篇二

- 1、对试卷分析。
- 2、自我改错。
- 3、订正答案后学生进一步改错。
- 4、对重点题和错题的讲评。
- 5、提炼方法。
- 6、学生提出疑问。
- 7、总结、整理所学知识和方法。

总之，通过这次学习，我学到了很多，我也会努力把所学应用到自己的教学中，不断提高自己的教学水平。

驾培工作心得体会篇三

寒假期间，本人在胜大超市仙河店开始为期十四天的白金酒促销工作。现将工作报告展示如下。

一、见习所得

在他人介绍和自己熟悉的过程中，本人了解到白金酒属于白酒，兼有保健功能。所以小到__集团的黄金酒__劲酒（保健酒），大到整个白酒销售中同价位的酒，都是竞争对手。白酒的牌子如此之多，各种促销手段繁多（如降价，买一赠一赠同品，送赠品，送超市购物卡等），让人眼花缭乱。总之每逢过节都是酒水促销的绝好时机，各个厂家都抓住时机，迎接销售高峰。

从__日，__月是酒销售量的高峰。本人认为，出现这种平时销售量平平，唯独__、二十六攀升达到高峰的情况，与消费者的购买心理和天气状况等有关。白金酒这种价位，消费者购买主要是送给老人（经本人调研，但凡是送长辈的，以女方长辈偏多）、领导、好朋友等，而用于自己品尝的很少。有这种消费心理的人群，他们在购买之前会进行各种比较，并在送礼的前两天才选择购买，所以会出现年前的销售高峰。

其次是天气原因。今年天气状况有些恶劣，雾霾和大雪交替出现，顾客数量减少。所以有的同行说，这种天气把买酒的人都关在家里了。而本人却不这么认为。有需要才有购买，那些所谓的“被关在家里”的消费者，换句话就是购买欲望不强烈，可有可无的购买心理，属于易冲动消费型。而白金酒这种价位不适合普通顾客易冲动购买的价格范围内，所以这种不好的天气对白金酒的销售影响不大。反而是这种天气阻挡了那些只会看而不会购买的顾客，省去了促销员不必要的盲目介绍，进而集中精力对在这种天气下依然选择出门看酒水的消费者进行重点介绍。事实证明，只要对白金酒有购买意向的，最后都直接或间接的购买了。

二、所代售产品的优势

第一，是保健型白酒，市面上这种酒的种类不多，竞争相对少，有自己广泛的市场。

第二，礼盒的品种多，价位多，可以满足各种购买需求的消

费者。

第三，包装简约不浮华，使消费者更注重产品本身的价值，符合时代潮流。

三、见习心得和建议

第一，礼盒的销售情况好于单支，而在礼盒销售中，白金一品酒礼盒（278元）销售的最好，其次是茅台不老酒牌礼盒（328元）和珍品酒礼盒（418元）。这说明，大众消费多数以价格实惠而且品质高的产品为首选。

在产品方面：

第一，加大宣传力度，提高品牌形象。很多人说黄金酒的知名度高，原因之一就是广告做的多，不能不说广告的巨大影响力。像当年的脑白金广告，尽管消费者不认同，可是该产品却深入人心，当人们有此类产品的购买欲望时，最先想到的就是它。还有现在的加多宝广告，又多又密集，试图洗去人们长时间对王老吉的印象，的确起到了一定效果。由此可见媒体的影响力。通过借助普通消费者接触最多的平台，使消费者对该产品产生兴趣，有兴趣才有购买愿望，这样才会有更大的市场潜力和销售潜力。

第二，推出一款新的礼盒。这款礼盒要比黄金酒最便宜礼盒的价位（据我所知是238元）低一点，因为当顾客有此类产品的购买愿望时，价格对比肯定是少不了的。这款产品的出现就是为了占领那些“犹豫不决，想买又嫌贵”的顾客的市场份额。

第三，加强该产品的密封。如部分顾客在购买酒水时，会有意无意的拿出礼盒里的酒水观赏，而该产品密封简易，易漏，影响销售。

在管理方面：

第一，人员的管理。对长期促销员要有培训，要让促销员在掌握促销手段的同时产生自豪感，并将这种自豪感传递给消费者，只有高品质的产品才能传递这种情感。对于短期促销员也要做简单培训，比如告知该酒的特点以及与竞争对手的不同之处，使之在最短的时间内掌握促销词。

第二，赠品的管理。在销售终端的我发现，赠品的发放混乱。而部分顾客在选择商品时，很重视赠品的质量，因为绝大多数消费者想将赠品留给自己使用。建议该厂在生产产品的同时，将赠品一起附赠。或者让消费者在购买的同时填写促销员手中的赠品发放表，方便管理。

驾培工作心得体会篇四

本次实习，最大的收获莫过于工作经验的积累了。在检察院老师们的精心教导下，经过近两个月的认真学习，我熟悉了一道又一道的工作流程；进而通过反复运作，达到了基本熟练的地步。在与公诉工作朝夕相处近两个月后，我对公诉工作产生一种难以割舍的感情，离开实习岗位后，我久久沉浸在先前的工作场景中。

（二）知识层面上

俗语有云：路遥知马力！不深入实践岗位进行实际运用，就不会知道自己的知识储备够不够、准不准。经过此次实习，让我坚信理论知识足量储备的重要性，这里提及的知识，不仅仅是法律层面的，还包括其他领域的。这就要求我们在校学习时，除了熟练掌握专业课程外，还需广泛涉猎相关的知识，以充实自己的知识面。

（三）为人处事上

实习中，除了工作与学习外，还有一件事是不可避免的，那就是与人相处，这就涉及到为人处事了。两个月来，除了接触教导我们的老师外，时不时还要接触到其他人，诸如律师、领导等。如何与他们进行交流，可以说是另一门学问。我把为人处事概括为：真诚、谦逊。我始终觉得，待人以诚是为人处事的根本，如果人与人之间没有真诚，那产生于他们之间的一切都将将是虚假；所谓“得饶人处且饶人”，谦逊做为一种传统美德，在为人处事上一直发挥着不可替代的作用。

驾培工作心得体会篇五

我进入反渎职侵权处实习，主要从事的是一些法律文书的处理，跟随侦查人员办理一些案件，以及一些协助性质的工作。在此期间，我认真学习了有关渎职、侵权类犯罪的具体规定，明确了这两类犯罪的立案标准，了解了国家机关在侦查犯罪方面的一些技术手段和 workflows。

（一）学习渎职侵权案件的具体规定

刚进入实习单位，单位领导向我们介绍了一些关于反渎职侵权处工作的基本情况，又给了我一本关于反渎职侵权工作的手册。我认真学习了有关反渎职侵权案件的一些细节情况。

通过学习，使我对于课堂上有关这一类罪名的相关情况有了更细化的认识，对于渎职侵权罪的认知程度加深了。

（二）法律文书处理

在实习期间，我协助处理了大连市各基层检察院反渎职侵权科的立案报批表；负责录入一些预立案案件的基本状况；协助打印记录一些询问和讯问笔录以及一些其他的基础法律文书工作。

实践中的检察文书与我所学习的司法文书课程有很多相通的地方，有些有区别，但基本大同小异。对于笔录的记录，我觉得我还是缺少实践经验，不知道该记那些语言，不该记录那些语言，不能不说是一种遗憾。

（三）协助办案人员办理相关案件

实习过程中，我跟随检察人员办理了一起税务人员渎职案件，一起司法人员渎职案件，一起海关工作人员渎职案件等。值得一提的是，还接触了一起跨地区的重大侵权案件。

通过跟随办案，我深知实践与理论的差别。理论是系统化的，而实践中的案件由于时间地点的差别，可以说是非常凌乱的，没有丰富的经验和能力是根本拿不下来的。

驾培工作心得体会篇六

医德规范是医务人员在医疗活动中的思想和行为准则。它就像一面镜子，让我们可以随时比较自己在工作中的一举一动，对自己的一言一行都小心翼翼。通过这段时间的学习，我有了深刻的体会。

首先，“为人民服务”是医务人员医疗服务活动的关键。其核心是尊重和关爱患者，创造文明和谐的医疗环境，形成平等互谅的医患关系。就像获得“国家科学技术奖”的吴博士一样，几十年来在医疗服务和医学研究的第一线辛勤工作，取得了巨大的成就。在谈到自己50年的医疗经验时，他说：“作为一名医务人员，专业性很重要。奉献就是忠于职守，热爱本职工作，以患者为中心，全心全意为患者解除痛苦。工作精益求精，对患者极度负责。淡泊名利，关爱患者，乐于奉献。“在医疗战线上，有许多这样优秀的医务工作者，他们构成了医疗卫生服务的‘主体’，成为每一个医务工作者的榜样。

其次，医疗卫生服务业是一个特殊的行业。它是一个与人们生活密切相关的整体，由许多“部分”构成。无论哪个‘部位’出了问题，患者都有可能付出宝贵的生命作为代价。我们的每一个医务人员都是每一个人的“一部分”。每一个医护人员，无论你是医生、护士、医疗技师还是护士，都是整个医院的重要组成部分。正是我们每个同事的共同合作和团结，才能使集体正常工作，实现为人民健康服务的承诺。

随着人类科学技术的发展，医学作为现代科学的重要组成部分，取得了长足的进步。新知识、新思想、新工具等等层出不穷，都对我们的工作提出了挑战和要求。但是，仅仅靠学校里学到的知识是不可能跟上时代进步的。我们需要接受继续教育，严谨求实，努力进步，学习医疗技能，不断提高。只有不断更新自己的知识水平，才能更好地完成自己的工作。

作为医务人员，工作很辛苦。他总是背负着巨大的精神压力，经常被患者和家属批评、不理解、不配合。然而，当与死亡的拔河最终获胜时；当一个瘫痪在床的病人能够站稳的时候；当痛苦的表情换成轻松的笑容时，作为医务工作者，那种满足和喜悦是无法用语言形容的。那就是找到自己生命的价值，在平凡中实现幸福。

驾培工作心得体会篇七

会计电算化是现代经济管理活动的一个重要组成部分，是会计发展的一个历史性的飞跃，是以计算机替代人工记账、算账、报账以及对会计信息进行分析 and 利用的过程。它是管理现代化和会计自身改革以及发展的需要。近些年，会计电算化的推广与普及，大大减轻了财务人员的工作强度，提高了会计的工作效率与工作质量，但不容忽视的是它对传统的会计形式产生了巨大的影响。

由于会计电算化是以计算机以及数据传输和通讯设备作为数

据处理系统的核心，完成从原始数据的搜集，以及经由记录、验证、分类、登记、计算、汇总、报告等一系列会计工作，所以，在此过程中，会计人员只进行一些辅助性的操作，即只需把会计数据以规定的要求输入处理系统，计算机即可按照事先编制好的程序，自动完成会计数据处理，并将最终结果——财务报告打印出来。会计电算化是把系统工程、电子计算机技术等科学与会计理论和方法融为一体，经过货币计量信息和其他有关信息的输入、存储、运算和输出，以现代机器工作代替手工操作，实现会计工作方式的变革和人的解放，供给计划和控制经济过程需要的会计信息。

会计电算化系统使得会计人员从财务账册中解放出来，但并未从根本上提高财务信息质量另外，系统的信息处理一般都是对手工会计职能的自动化，系统的结构是面向任务和职能的，这对满足会计核算的要求来说已经足够，但在业务流程的监控和与其他系统的集成性上还需要加以完善。当企业发生危机时，它又总是首先反映在财务危机上，不是缺少现金，就是缺乏持续经营所需的资本。在这种情景下，产生于上个世纪90年代的erp系统成了企业的一个新选择。

经过本次实践，我深刻体会到会计电算化是会计史上崭新的一页。电子计算机的应用，首先带来数据处理工具的改变，也带来了信息载体的变化，会计电算化后对传统会计方法、会计理论都将发生巨大的影响，从而引起会计制度、会计工作管理制度的变革。会计电算化促进着会计信息的规范化、标准化、通用化，促进着管理的现代化。在本次的实践过程中，不仅仅培养了我实际的动手本事，增加了实际的财务工作的过程有了一个认识。并且充分认识到了自我的不足。会计本来就是一项十分烦琐的工作，所以在实际操作过程中需百倍用心、细心。切忌：粗心大意、心浮气躁。本次实践已到达了预期目的，很多的会计专业知识与社会知识相结合，既巩固了专业知识，又学到了社会知识，对我今后的就业有极大的帮忙。经过这次暑期社会实践我对记账的会计岗位有了一个深层次的认识。我找到了专业知识的漏洞，对好多基

基础性知识还不是很肯定，需要重新回顾学习。对会计岗位人员要求的细致、耐心有了切实的体会，明确自我需要努力的方向。在会计实务的操作过程中企业的财会人员均认真执行《会计法》进一步加强财务基础工作的指导，规范记帐凭证的编制，严格对原始凭证的合理性、合法性进行审核，强化会计档案的保管工作。社会实践是挑战也是机遇，仅有很好的把握才能体现它的意义。这次会计实践工作中，我可谓受益匪浅，它为我步入社会奠定了基础，为我以后的就业找工作指明了方向。

驾培工作心得体会篇八

我叫姚z□20xx年6月毕业于师范学院教育系心理学专业，现就职于我镇永久社区，任村书记助理。主要工作是团组织工作、宣传工作，协助处理组织工作和综治工作。

不知不觉间担任大学生村官已经一年多了，现在回想起来当时进村的情景，还历历在目。当时我是揣着一颗既兴奋又紧张的心来到村里，兴奋的是即将在这片土地上实现自己的梦想，为建设社会主义新农村奉献自己的一份绵薄之力；紧张的是自己从未从事过农村工作，去了能否适应，能否顺利的开展工作。

回顾刚进村委会的那段日子，由于对农村的现状我一点都摸不着头脑，工作中时时有些胆怯。但是淳朴的民风、朴实的村民，使我很快地适应了这里的生活，融入了农村工作。我惊喜地发现，自己的知识面广了，待人接物更加成熟了，解决问题的思路也更开阔了。不觉想起那句话：农村天阔地广，“村官”大有作为。

到村任职后第一个感触就是，工作是本职，而工作的本职是干好政府、村“两委”、各位领导以及群众交给的每一件事情。由于受经济条件、地理环境、文化素质等方面的影响和制约，所以，农村工作，千头万绪，纷繁复杂，“上面千条

线，下面一根针”是农村工作的真实写照。因而，要正视自我，深刻反思，不断完善工作方法和提高工作能力。

第二个感触是，农村真是一个很锻炼人的地方，工作很小，很细致，但都直接关系到民生问题。所以想做好工作必须要认真考虑：一是任务怎么完成，动手操作之前要有一个统筹规划，用最简单的方法、最快的速度来最好的完成。二要考虑村民的感受，由于文化水平和地域的差异，农村思想工作非常难做，这就需要考虑从不同方面，不同方式，使村民能接受自己的想法。工作中要有耐心、信心、恒心，还要有一个平和的心态才能处事不惊。不仅是在工作中，日常生活中也要跟村民多交流，让他们了解自己，消除距离感，随时了解他们生产生活中遇到的困难，尽自己最大的努力帮他们解决。不说空话虚话，不能承诺自己办不到的事，已经答应的事情必须保时保质的做到。多替村民考虑，这样才能让村民信服。

在村工作的这段时间更让我认识到，做好村官首先要有好的心态，敢于面对困难。农村的社会情况、人际关系比想象中的复杂。只有自己融入了这一环境才发现，这里虽然没有严密的组织结构，没有按部就班的工作程序，但却有错综复杂的家族、人际关系，只有了解掌握了这些情况才能打开工作局面。

我坚信在党委、政府的正确领导下，在广大群众的支持下，在今后的工作中，我也一定会全心全意地用知识、青春和热情去改变农村面貌、改善农民生活、改造农业现状，服务一方水土，造福一方百姓。用满腔的热血和饱满的精神，迎接自我挑战，实现新跨越。

驾培工作心得体会篇九

在参与案件的处理过程中，我深深的体会到相关理论知识的重要性；因为理论知识扎实与否，直接影响到对案件的

分析、判断及最终的定性。鉴于此，我觉得，学生在学习理论知识的时候，一方面要勤勤恳恳，务求知识点的全面性；另一方面时不时的跳出理论的圈子，试着以己之所学去解决实务问题。

（二）教师方面

学生在校期间，理论知识除了来源于自行从书本上获得之外，更多的是来源于教师的教导，所以在学生获取理论知识的过程中，教师发挥着极其重要的作用。我认为，照本宣科式的教学模式是不可取的，教师们应立足理论、联系实践进行教学，实现理论与实践的完美结合。

（三）学校方面

为国家、社会培养实务型人才是各学校的光荣使命。为了实现这一使命，学校通过合理配置课程，提供优秀的师资来帮助学生们学习储能，不过这只是其中的一个方面；另一方面，我认为学校可以通过搭建各类桥梁，加强学校内部理论界与学校外部实务界的沟通与交流；如此，学校一批批输送出去的将是能够快速用于建设国家、社会的实务型人才。