

2023年银行普惠金融发展报告(汇总9篇)

在当下社会，接触并使用报告的人越来越多，不同的报告内容同样也是不同的。报告书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇报告呢？以下是我为大家搜集的报告范文，仅供参考，一起来看看吧

银行普惠金融发展报告篇一

按照公共财政管理的要求，创新管理模式，探索建立财政资金引导和撬动银行信贷资金的激励机制，在不改变专户资金所有权、使用权和管理权的前提下，对财政专项资金存放商业银行实行“指标管理，预算总控，资金集中，统一调度”，对商业银行按考核量化打分所占比重进行存款分配，引导商业银行加大对地方经济发展的支持力度，发挥财政资金“四两拨千斤”的作用，确保财政资金保值增值。

(一)财政专项资金范围

本方案所指的专项资金包括以下两类：

第二类是依据法律法规，按规定程序征收或向社会募集，具有专门用途并在财政专户中管理的财政性资金，包括预算外资金以及社保基金等。

(二)账户设置及资金管理

- 1、统一归集省级各项专项收入汇缴户收入。对省级各项专项收入汇缴户收入，包括预算外收入以及社保基金收入，采取按月划缴的方式进行集中。即省级财政部门于每月头5个工作日内将上月各收入汇缴专户内的资金划缴至集散账户，实现收入汇缴专户按月清零。

- 2、统一集中纳入专户管理的各项预算内资金。将目前由中央

或省级财政预算安排，并拨付到各个财政专户管理的专项资金，统一调入集散账户。

3、统一调度各类专项资金。省级财政部门根据各专项资金的年度收支计划及年度实际执行情况，对纳入集散账户的各项资金的收支活动实行指标管理，并按资金指标、收入和支出进度以及规定程序办理资金支付。同时，进行资金调度，当集散账户现金存量超出专项资金支付需求时，由省级财政部门按照考核确定的存款分配比例，以定期存单的形式存入各商业银行；当集散账户中的现金存量不足以满足专项资金支付需求时，由省级财政部门按照事先确定的存款分配比例，从各商业银行调回定期存款，以满足专项资金支出需要。

4、统一核算各类专项资金。省级财政部门对纳入集散账户的各类财政专项资金，均按其资金性质、会计科目或预算单位，分别建账，分账核算，确保专款专用。

(三) 考核评价激励机制

本方案通过实施《陕西省省级财政专项资金存放商业银行考核评价激励办法》，保证财政专项资金向银行进行存款分配时的透明、公正，并确保存放商业银行财政专项资金的安全，引导商业银行加大对我省经济发展的支持力度。

1、建立考核评价指标

考核评价指标划分为以下两大类：

(1) 安全性指标，反映银行的偿债能力、盈利能力、运营情况及内部控制水平。包括流动性、管理和内部控制、总行支持度、盈利性、资产安全性五个分指标。

(2) 贡献度指标，反映银行对我省经济发展的支持力度。包括纳税规模、贷款规模、在陕营业网点数量、创新性四个分指

标。

2、核定各商业银行总评分

采用评分办法对各商业银行进行评价。首先每项分指标确定一个权重并分为多个类别，每个类别确定一个分值。其次根据单个银行在各项指标上的表现情况确定其对应的类别，以此得出其各项指标的评分。最后按照各项指标的权重将该银行所有单项指标的评分进行加权求和，计算出该银行的总评分。

对商业银行的考核评分原则上一年一次。

3、核定财政存款在各商业银行的分配比例

计算单个商业银行的总评分在各商业银行评分总和所占的比例，以此作为财政存款在该商业银行的分配比例，从而确定该商业银行能获得的财政存款分配数额。

(四) 预警机制

为确保财政资金的安全，应建立风险预警机制。省级财政部门要与银行业管理部门建立协同机制，当商业银行流动性或管理以及内部控制出现问题时，随时启动风险预警机制，及时收回财政存款。

为确保改革平稳过渡，存放商业银行的财政专项资金，应根据《陕西省省级财政专户资金存放商业银行考核评价激励办法》确定的存款分配比例逐步调整到位。

(一) 财政专户资金第一次存放商业银行时，均按照各商业银行的现有存量存放。具体做法为，先将各财政专户中的资金划入集散账户，然后按照各商业银行财政存款的现有存量，以定期存单的形式存入各商业银行，同时将那些不涉及收入

汇缴的财政专户予以撤销。

(二)财政专项资金以后存放商业银行时，按照《陕西省省级财政专项资金存放商业银行考核评价激励办法》对各商业银行进行评价之后所确定的存款分配比例，采取不定期分配存款的方法，逐步调整到位。

(三)每当支出账户出现头寸不足时，省级财政部门将按照事先确定的存款分配比例，从各商业银行调回定期存款，以满足专项资金支出需要。

银行普惠金融发展报告篇二

一、普惠金融业务推广重点 1、假币识别

通过掌握识别人民币真伪知识宣传，提高社会各群体爱护人民币，防范假币意识，做到反假货币人人有责，反假货币从我做起，杜绝假币、共建和谐。

2、存款业务

以通知存款、教育储蓄、大额存单、存款节节高、薪金溢等多元化产品服务不同群体，方便客户，惠顾客户。

3、贷款业务

通过信用消费贷款、装修贷款、住房贷款、信用卡分期、小微企业逸贷、等多种贷款品种解决不同群体客户资金压力，服务客户。

4、理财业务

以买卖账户贵金属、实物贵金属、积存金、外汇以及账户原油、农产品、基本金属等账户商品，优惠客户，使客受益。

6、电子银行业务普及

银行普惠金融发展报告篇三

村镇银行为履行把村镇银行打造成为具有“农”字特色、机制灵活、竞争力强、可持续发展的农村精品银行的承诺，村镇银行充分发挥地处农村乡镇、直面农民的优势，抓住国家服务“三农”、扩大内需、提振经济的机遇，不遗余力服务“三农”。一年来，全行总资产5868万元，各项存款3804万元，各项贷款4150万元，账面利润85万元，贷款收息率和到期贷款回收率均达到100%，圆满实现了存贷双增、质量提升、保本微利、安全经营的目标。

一是找准定位，全力打造“村镇银行是农民自己的银行”形象。为践行“贴近农民需求，贴身服务农民”、“立足城乡，面向市场，服务三农”的经营理念，创建伊始，除采用传统的宣传单、报纸、电视等宣传模式外，该行员工还利用休息时间走村串户，深入村委会、村民小组和种养加大户，宣传村镇银行贴心为农民服务，是农民自己银行的服务宗旨，并通过举办银农、银企联谊会，积极参加当地人行组织的产品推介会等形式，让广大客户了解和认同村镇银行。

二是积极创新，全力探索服务“三农”新途径。针对农户担保方式单一、抵押物缺失的现状，积极创新担保方式，加强与村委会和农户联动，通过村委会了解农户的生产经营情况，借力控制信贷风险。对没有有效资产可抵押的农户，采取“三高”（高职、高薪、高知）人员担保的方式放贷，“三高”人员可担保贷款5万元。是养殖大户，对于要发展生产，又不能提供有效抵押担保的农户，该行与武汉通威担保公司合作发放担保贷款。同时，该行还创新开办动产抵押、林权抵押和农机具抵押贷款，有效缓解了农民贷款难、担保难问题。

三是贴心服务，全力打造“农民满意的银行”。在服务上突

出灵活、优质、高效，积极向当地农户、村委会、镇直部门、中小企业等客户提供存款、贷款、结算三大类金融业务。在服务时间上突出“活”字，坚持节假日不休，延长营业时间，上门办理业务，为及时满足农户需求，有时还晚上开办业务。在服务效率上体现“快”字，处处为农户着想，在风险可控和操作合规的前提下，只要是能一次操作完成的业务，决不让农户跑第二次。由于制度适应性强、管理链条短、审批环节少，办贷时间大大缩短，5天之内甚至最快1天就可将贷款发放到农户手中，深受广大农户好评。在金融产品上突出“新”字，针对农村、农民和涉农小企业，开发出方便、灵活的金融产品，形成自身独有特色，不断拓宽“三农”服务领域。

一年来，采取自助反复可循环贷款方式，向107户涉农小企业和农户发放贷款2100万元；采取村委会推荐，以农村土地经营权抵押方式，向13户农户发放贷款60万元；采取在职公务员担保、担保公司担保、多户联保等多种方式，向78户农户发放贷款580万元，满足农户生产小额资金需求。为做实服务，该行还在全辖同业率先免费推出“短信通”业务，客户首次到村镇银行咨询或办理业务时，记下客户的服务需求和联系方式，并以短信形式通知客户什么时间前来办理业务比较方便，并提醒客户办理所需业务应准备哪些要件，需要经过什么程序，有效避免了客户由于业务不熟悉造成的不必要的往返奔波，极大地方便了客户。目前，该行的客户既有当地农户、村民委员会、镇直各部门、种植专业户、养殖专业户、运输专业户、个体工商户，还有一批涉农中小企业，成为农户放心满意的“农民自己的银行”。一年来，该行服务涉农企业58家，乡镇居民和农户等客户近1160户，一大批农户通过贷款支持实现了增产增收。

四是强化内控，全力防控风险。在大力拓展业务的同时，该行充分发挥自身独特的股权结构、管理体制等优势，结合乡镇实际，借鉴农行服务“三农”的成熟做法，健全完善了存款、贷款和风险管理等制度体系，积极探索构建适应“三

农”特点的风险防范体系。在对客户采用简易评级授信的基础上，总结出“一看二摸三查四访五网”的“五字调查法”，实地查看客户基本情况，全方位了解客户生产经营现状，掌握客户诚信记录，访问客户周边人群，了解客户有无不良嗜好，调查客户提供的信息是否真实，从而有效保证了贷款质量。

一年来，湖北农银村镇银行通过创新金融产品、简化服务流程、延伸服务触角，全心全意服务“三农”，不但赢得了广大客户的信赖和支持，也得到了包括各级政府、新闻媒体在内的社会各界的广泛赞誉。中央和省、市级20多家媒体先后报道了该行服务“三农”、积极支持地方经济发展的成功做法。湖北农银村镇银行成立一年来的成功试点，为全国农村金融体制改革积累了经验，为村镇银行如何更好地立足县域、服务“三农”提供了可贵的借鉴。

下一步，农银村镇银行将进一步认真落实科学发展观，按照市场化、商业化的运作模式，充分利用村镇银行的政策和机制优势，不断加快改革发展步伐和创新力度，争取在三年时间内，把村镇银行打造成全国村镇银行的品牌和样板，成为全国村镇银行经营管理和服务“三农”的一面旗帜，以更加优异的经营业绩回报社会，回馈股东。

银行普惠金融发展报告篇四

2014年09月01日11:05 赵忠滨 来源：金融时报 发表评论

【字号：大 中 小】

□xxx《中央关于全面深化改革若干重大问题的决定》提出“发展普惠金融”，这为下一步农村金融服务工作指明了方向。普惠金融是指让社会成员普遍享受的并且对落后地区和弱势群体给予适当优惠的金融体系，包括金融法规体系、金融组织体系、金融服务体系和金融工具体系。普惠金融强调获得

金融服务的权力，是指在需要时可以获得金融服务，并非指每一个符合条件的人都必须使用每一项金融服务。要实现普惠金融，需要运用政府力量作为推动力，弥补金融供给和需求之间的缺口。

建立普惠金融体系的过程，实质上是一个向更加贫困的人群和更加偏远的地区开放金融市场和推进金融服务的过程。普惠金融是小额信贷和微型金融的延伸和发展，旨在将一个个零散的微型金融机构和服务有机地整合成为一个系统，并将这个系统融入金融整体发展战略中去。其中，微观层面的金融服务提供者包括商业银行、政策性银行、储蓄机构、非正规货币借贷者以及它们之间的所有金融机构。这些机构当中的大多数都具有社会和经济双重目标，在实现自身持续运营并获取一定利益的同时，也在一定程度上肩负着减少贫困、实现公平等社会责任。

在中观层面，普惠金融体系强调，金融基础设施体系对于促进金融市场发展和竞争以及向贫困人口提供金融服务的重要意义。在宏观层面，良好的政策环境能够使一定范围内的金融服务提供者共存并竞争，从而为大量贫困客户提供高质量、低成本的服务。为实现金融普惠的目标，政府可以直接或间接地介入市场并提供金融服务，引导资金流动；制定宏观经济金融政策来调控金融体系；通过提供财政激励或者直接要求金融机构为贫困或低收入人群服务来主动提高普惠程度。

金融功能观理论认为，任何金融体系的主要功能都是为了在一个不确定的环境中帮助在不同地区或国家之间以及在不同的时间配置和使用经济资源。具体包括清算和支付结算的功能，聚集和分配资源的功能，在不同时间和不同空间之间转移资源的功能，管理风险的功能，信息揭示功能，解决激励问题的功能等六种。金融体系的这六种功能并不是彼此独立的，各种金融机构之间可能存在功能上的交叉，各种功能间也存在机构上的融合，任何一家金融机构所从事的金融业务都可能是在行使这六种功能中的一种、两种或者更多种功能。

按照金融功能观理论，当前和今后一个时期农村金融服务的工作重点应主要放在以清算和支付结算功能为基础的农村金融基础设施服务的可持续发展上。目前，农村地区利用现代化支付手段，以银行卡助农取款服务点为依托，基本建成了较为完善的农村金融基础设施，实现了存、取、汇等清算和支付结算功能，为其他金融功能在农村贫困及偏远地区的实现奠定了基础。随着金融机构在建设农村金融基础设施、改善农村支付环境方面的投入，如何有效发挥现有资源的作用，避免农村金融基础设施的重复建设，打破金融机构各自为战的局面，实现农村金融服务市场的有序竞争和可持续发展，已成为当前农村金融服务工作的重要内容。

未来农村金融基础设施建设需把握以下四个原则：

一是零收费或低收费原则。需要特别针对农村地区建立差别化的支付结算收费制度，制定统一的、价格低廉的支付结算收费标准，切实减轻农民负担；对农村地区的现代化支付系统汇划费用进行减免，引导金融机构更多地使用费用低廉的小额支付系统为农民办理汇划业务；制定适合农村地区的银行卡收益分配办法，制定既能保障银联和各发卡机构、收单机构利益又易于被农民接受的银行卡收费标准，降低银行卡交易成本。

银行普惠金融发展报告篇五

下面是小编为大家整理的,供大家参考。

各位领导、同志们：

今天在x镇召开的x农商银行普惠金融对接会，对贯彻落实***x政策，促进我镇产业高质量发展、村镇居民务工创业具有十分重要的意义，在此我代表x镇党委政府，向关心支持x镇工农业生产、乡村振兴□x□三产服务业发展的领导和农商银行表示衷心地感谢！

一、提高工作认识，推进普惠金融，助力“乡村振兴”

国务院和省政府先后印发了《推进普惠金融发展规划》和《山东省人民政府关于推进普惠金融发展的实施意见》等指导文件，全镇干部要站在时代的新高度，以此次对接会为契机，紧紧围绕农村经济发展，履职尽责，不辱使命，不断推进我镇“乡村振兴”加快发展。要紧密联系我镇实际，夯基础、兴产业、抓脱贫，促发展，重点瞄准资金支持乡村产业、新型农业经营主体、农村人居环境和农村基础设施建设三大领域。各村两委要携手农商银行，打好配合、做好服务，结合各村实际制定好规划，在改善农村用信环境、优化调整产业结构、带动村民脱贫致富方面再上新台阶。

二、发挥金融杠杆作用，推进普惠金融发展

当前，我们要用好用活普惠金融政策，让农产品从农村走出来，吸引城市资本进农村。而我们现在面临的问题是农户对金融产品，尤其是贷款不够了解，真正用钱的时候，不懂办理流程；村里想搞好集体经济发展不懂如何获取资金支持；镇里想发展产业没有发挥出金融助推力量。这次农商银行秉承“立足城乡、服务三农”的原则，采取员工驻村服务，开展“整村授信”的形式，对全镇38个行政村服务“全覆盖”，扎根基层农村，为农户、农村、农业做好金融服务工作。村干部要积极配合农商银行人员走村、入户，普及金融知识，宣传金融产品，调研金融需求，创新金融服务，用最务实的方法，做出最好的成效。

三、守法诚信经营，实现全镇经济良性发展。

实践证明企业、个体户、农户要想确保健康长远发展，必须守法诚信经营，实现良性发展。因此，要求今天与会的每位同志，一定要立足长远、守法诚信经营。农商银行上门服务、竭力帮助，我们要心怀感恩，千万用好、用活这批资金，让资金在经济发展上真正发挥好作用。同时大家一定要重视信

用，俗话说的好，“有借有还、再借不难”。只有这样，我们才能达到政、银、村、企对接的目的，实现“政府搭台”，“村银企唱戏”的目标，这场经济大戏才能唱好，唱出精彩。我相信，这次对接会议的召开，犹如一股强劲的东风，一定会给x镇的经济带来强大动力；同时对各位村干部和银行人员强调以下几点：一是银行人员主动对接村两委，每个村庄每月至少开展2次进村工作；二是村干部要与银行人员携手工作，做实做细“整村授信”，年底达到“整村授信”覆盖面标准，努力打造普惠金融标杆村；三是银行人员要真正做好普惠金融工作，服务好我们身边的百姓大众，把优质高效的金融服务送到千家万户。

最后，我代表x镇党委政府，再一次对与会的各位领导、各部门对我们支持和帮助表示衷心感谢！

银行普惠金融发展报告篇六

一、普惠金融的概念

普惠金融一词来源于英文[inclusive financial system]是联合国系统率先在宣传2005小额信贷年时广泛运用的词汇。其基本含义是：能有效、全方位地为社会所有阶层和群体提供服务的金融体系。普惠金融体系应该包括以下几个层次的内涵：一是普惠金融是一种理念：2006年诺贝尔和平奖得主、孟加拉乡村银行总裁尤纳斯教授说：信贷权是人权。就是说，每个人都应该有获得金融服务机会的权利。只有每个人拥有金融服务的机会，才能让每个人有机会参与经济的发展，才能实现社会的共同富裕，建立和谐社会与和谐世界。二是为让每个人获得金融服务机会，就要在金融体系进行创新，包括制度创新、机构创新和产品创新。三是开展小额信贷和微型金融。由于大企业和富人已经拥有了金融服务的机会，建立普惠金融体系的主要任务就是为传统金融机构服务不到低端客户甚至是贫困人口提供机会，这就是小额信贷或微型金

融——为贫困、低收入人口和微小企业提供的金融服务。为此，首先要在法律和监管政策方面提供适当的空间。其次，要允许新建小额信贷机构的发展，鼓励传统金融机构开展小额信贷业务。人民银行于2006年3月在北京召开的亚洲小额信贷论坛上正式使用了普惠金融这个概念。党的十八届三中全会，“普惠金融”第一次正式写入党的决议。

二、普惠金融的xx实践

— 1 — 务半径延伸、金融宣传内容丰富三个方面。

（一）金融惠及能力提升。一是大力发展小额信贷业务，小额信贷投放力度不断加大。产品创新能力不断提升，各银行机构结合xx县域经济实际情况，先后开发出扶贫小额信用贷款、大学生村官创业贷款、下岗失业人员创业贷款、妇女小额创业贷款、巴山贷、惠农贷等信贷产品，截止2015年5月，全县小额信贷余额超过7亿元。小额信贷获得率也大幅度增长，拒统计，截止2015年1季度，县域农户和小微企业的贷款申请获得率在95%以上，连续三个季度实现增长，体现了小额信贷资源“普及惠顾”的特征。二是信贷结构不断优化。各银行机构针对辖区银行信贷需求实际，开发有针对性的新的产品，使得信贷资金的供给和需求度不断吻合。三是信贷环境不断改善。在做好信贷投放的同时，xx各金融机构纷纷加强内部管理考核，简化信贷审批和办理流程，提升信贷办理服务。同时，加强信贷人员的监督，防止出现“寻租”、搭售行为，努力体现信贷公平。

（三）金融宣传内容丰富，金融接受能力不断提升。强化农村金融教育为品牌打造。大力发展农村金融教育志愿者队伍，开展常态化教育培训活动。志愿者深入农村、进学校、进社区，向社会公众讲授征信、人民币反假、支付结算、银行卡、农村信用体系建设、农业农村保险等与群众经济生活密切相关的基础金融知识。开展部门联合培训。积极协调农业、扶贫、就业部门在开展培训同时安排志愿者开展金融教育培训，

主要参加了组织部门、县委党校开展的乡村干部培训、扶贫部门组织的农民扶贫培训、劳动部门组织的农民工就业技能培训、妇联组织的妇女家政服务与创业培训和农业部门组织的农技人员技术培训等，累计参加培训近50期、培训人员100000人次。辖区居民和企业的金融知识水平得到极大改善。

（一）信贷支持能力仍显不足。主要体现在信贷投放和需求上存在矛盾。一方面□xx经济发展需要信贷资金的大力支持，但银行机构受多方面的因素影响，还不能够完全满足县域经济发展对信贷资金的需求。另一方面，小额信贷产品的功能还没有完全体现。作为普惠金融的重要特征，小额信贷是满足信贷普惠的重要衡量依据。但从全县情况看，虽然各银行机构推出了多种小额信贷产品，但实际发放的小额信贷数额还不能满足县域小微企业和三农对信贷资金的需要，惠及的人员比例，小三农和小微企业融资难问题仍然存在。

（二）金融服务能力尚显不足。

银行普惠金融发展报告篇七

下面是小编为大家整理的,供大家参考。

各位领导、同志们：

今天在x镇召开的x农商银行普惠金融对接会，对贯彻落实***x政策，促进我镇产业高质量发展、村镇居民务工创业具有十分重要的意义，在此我代表x镇党委政府，向关心支持x镇工农业生产、乡村振兴□x□三产服务业发展的领导和农商银行表示衷心地感谢！

一、提高工作认识，推进普惠金融，助力“乡村振兴”

国务院和省政府先后印发了《推进普惠金融发展规划》和

《山东省人民政府关于推进普惠金融发展的实施意见》等指导文件，全镇干部要站在时代的新高度，以此次对接会为契机，紧紧围绕农村经济发展，履职尽责，不辱使命，不断推进我镇“乡村振兴”加快发展。要紧密联系我镇实际，夯基础、兴产业、抓脱贫，促发展，重点瞄准资金支持乡村产业、新型农业经营主体、农村人居环境和农村基础设施建设三大领域。各村两委要携手x农商银行，打好配合、做好服务，结合各村实际制定好规划，在改善农村用信环境、优化调整产业结构、带动村民脱贫致富方面再上新台阶。

二、发挥金融杠杆作用，推进普惠金融发展

当前，我们要用好用活普惠金融政策，让农产品从农村走出来，吸引城市资本进农村。而我们现在面临的问题是农户对金融产品，尤其是贷款不够了解，真正用钱的时候，不懂办理流程；村里想搞好集体经济发展不懂如何获取资金支持；镇里想发展产业没有发挥出金融助推力量。这次x农商银行秉承“立足城乡、服务三农”的原则，采取员工驻村服务，开展“整村授信”的形式，对全镇38个行政村服务“全覆盖”，扎根基层农村，为农户、农村、农业做好金融服务工作。村干部要积极配合农商银行人员走村、入户，普及金融知识，宣传金融产品，调研金融需求，创新金融服务，用最务实的方法，做出最好的成效。

三、守法诚信经营，实现全镇经济良性发展。

实践证明企业、个体户、农户要想确保健康长远发展，必须守法诚信经营，实现良性发展。因此，要求今天与会的每位同志，一定要立足长远、守法诚信经营。农商银行上门服务、竭力帮助，我们要心怀感恩，千万用好、用活这批资金，让资金在经济发展上真正发挥好作用。同时大家一定要重视信用，俗话说的好，“有借有还、再借不难”。只有这样，我们才能达到政、银、村、企对接的目的，实现“政府搭台”，“村银企唱戏”的目标，这场经济大戏才能唱好，唱出精彩。

我相信，这次对接会议的召开，犹如一股强劲的东风，一定会给x镇的经济带来强大动力；同时对各位村干部和银行人员强调以下几点：一是银行人员主动对接村两委，每个村庄每月至少开展2次进村工作；二是村干部要与银行人员携手工作，做实做细“整村授信”，年底达到“整村授信”覆盖面标准，努力打造普惠金融标杆村；三是银行人员要真正做好普惠金融工作，服务好我们身边的百姓大众，把优质高效的金融服务送到千家万户。

最后，我代表x镇党委政府，再一次对与会的各位领导、各级部门对我们支持和帮助表示衷心感谢！

银行普惠金融发展报告篇八

获得政策红利。《大中型商业银行设立普惠金融事业部实施方案》中的诸多政策进一步支持了商业银行。例如提升对小微不良贷款的容忍度，促进尽职免责真正落地；对达标的商业银行在存款准备金政策方面给予一定激励。从这个意义上来说，加快发展普惠金融，将有利于商业银行得到政策红利，促进可持续发展。

改善客户结构。长期以来，商业银行的客户结构偏向单一。但随着供给侧结构性改革不断深化，“去产能、去杠杆”在大中型企业中尤为明显，影响了银行个人及对公业务；“金融降杠杆”和“金融回归本源”等政策的落地，也影响着银行同业业务。同时，商业银行在大中型企业融资方面往往处于被动地位。相比之下，普惠金融业务客群多样、发展前景广阔，可有效改善商业银行的客户结构。

担当社会责任。全国金融工作会议提出，金融发展的出发点和落脚点就是为实体经济服务，而首要目标和重要方向就是服务小微企业。商业银行的社会责任之一就是发展普惠金融、服务小微实体。事实上，目前尤其是疫情之下的商业银行已经赢得了较多社会赞誉。

解决愿贷问题——深挖普惠金融的金融价值。在当前金融市场激烈竞争的形势下，商业银行应充分地认识到，加快发展普惠金融不失为新的战略选择，能有效突破发展瓶颈、实现利润增长。

建立普惠金融评价体系。考核分支机构时，要从客户基础建设、普惠贷款新增、贷款风险防控、客户利润贡献、当地市场份额提升等多维度设计考核指标，提升考核权重；评价客户经理绩效时，要体现差异化、长效化原则，引导客户经理长期持续发展普惠金融业务。通过重构评价体系，提高全行发展普惠金融的主动性、积极性，实现社会价值和经济价值的有效结合。

创建普惠金融场景环境。提升普惠金融拓展的效率，必须改变传统的扫街扫楼式、东敲西打式获客模式，围绕“一项目、一方案、一授权”，批量化拓展普惠群体，借助大数据，将金融服务嵌入企业生产经营流程中。

解决会贷问题——普惠金融的创新能力要提升。创新再造业务流程。普惠金融业务流程长期以来痛点较多，客户经理手头案件多、审批流程繁、产出效益低，诸多因素造成普惠金融发展乏力。针对普惠业务特点，使信贷报告表单化、客户信息自动化，依托线上渠道分流线下工作，使信贷流程无纸化运营。创新定制信贷产品。近年来，银行小微专属产品和线上产品相继推出，在基本同质化的情况下，银行要居安思危，不断开发和创新符合客户实际需求的产品，闭门造车只会逐渐丢失市场份额。

解决敢贷问题——普惠金融的风控体系要完善。健全风险防控体系。银企信息不对称、业务成本高是普惠金融发展的障碍，银行要借助数据、模型、系统，建立“数据化、自动化、共享化”服务体系，从贷前的方案制定、贷中的风险预警、贷后的风险化解建立起智能化风险防控体系。

建立尽职免责机制。客户经理首先要履职到位，但在遭遇不可控因素导致风险损失时，银行要对客户经理实行尽职免责，减轻客户经理的“后顾之忧”，提振基层发展普惠金融的信心。

三、结论

综上所述，商业银行作为发展普惠金融的重要金融机构，应在政府政策的支持下，积极抓住发展机遇，升级转型。商业银行也应按照可持续发展和风险可控的原则，秉持“了解你的客户”的原则，建立健全普惠金融信用体系，加快普惠金融健康稳健发展。

银行普惠金融发展报告篇九

20xx年以来，随着国际金融危机的蔓延，我市社会经济虽然保持了增长势头，但企业面临的生存压力越来越大。处于相对弱势地位的中小企业，由于缺乏规模优势和资本实力，在“低谷期”和“调整期”相迭加时，遭遇了前所未有的困难。国际市场需求萎缩、劳动力成本攀升、企业利润滑坡，一道道难题摆在中小企业经营者的面前，其中融资难问题在现阶段显得尤为紧迫和突出。为解决中小企业的实际困难，改善中小企业的融资环境，市经委在继续做好中小企业信用担保体系建设、组织好银企项目对接的基础上，积极创新服务理念，与浙商银行杭州城西支行合作，开展小企业集合融资项目。

注册地为杭州市上城区、下城区、西湖区、拱墅区、江干区、滨江区及杭州经济技术开发区范围内，列入杭州市重点培育成长型中小工业企业名单的企业或上年度企业销售收入在3000万元以内，且融资额度原则在1000万元以内、最高不超过1500万元的符合政府产业导向的小企业。

市政府从20xx年全市工业扶持资金中将划拨5000万元，作为

专门引导资金存入浙商银行杭州城西支行。浙商银行杭州城西支行以存款形式保证政府资金安全，存款不计息作为对浙商银行小企业集合融资项目的支持。浙商银行以1:5比例放大政府引导资金，提供2.5亿元专项贷款给经政府推荐的小企业。

1. 上城区、下城区、西湖区、拱墅区、江干区、滨江区发改经济局、经济开发区经发局根据对此次融资项目服务对象的要求，从有融资需求但难以从其他银行获得贷款的优质企业中，推荐一批企业名单，并附上企业经营及融资情况材料，一并报市经委。

2. 市经委按照要求，对各有关区发改经济局、经济开发区经发局推荐的企业进行初审，并推荐给浙商银行杭州城西支行，确保专项融资的针对性和有效性。

3. 浙商银行杭州城西支行根据市经委提供的推荐企业名单，制订详细的时间表，逐个客户进行实地调查，并适当降低贷款门槛，解决企业实际困难。

4. 浙商银行杭州城西支行为合作范围内的企业贷款开辟绿色通道，提高贷款审批效率，对由市经委推荐的重点项目，在三个工作日内形成初步的决策意见，并在贷款利率上予以优惠，降低企业贷款成本。

5. 作为拥有中国银监会授予的全国第一家小企业信贷资产证券化试点资格的浙商银行，适时从这批小企业融资项目中择优进行信贷资产证券化试点，提高资金使用效率。

1. 利用相关公共媒体平台和“386”电子商务进企业上网工程培训等政策宣传途径，广泛宣传小企业集合融资项目。促使更多的中小企业获得融资项目支持。

2. 在上城区、下城区、西湖区、拱墅区、江干区、滨江区、

经济开发区范围内的重点乡镇（街道）和工业园区（特色城镇工业功能区），开展专项推介活动，扶持重点乡镇（街道）和块状经济发展。

3. 项目实施过程中，市经委对集合融资情况进行全面监督，保障项目的实施效果。

浙商银行小企业集合融资项目从20xx年1月起实施，项目初定实施期限为2年。

其它未尽事宜，由杭州市经济委员会与浙商银行杭州城西支行本着互利合作的原则，协商解决。