

超市竞聘店长演讲稿 班长竞聘演讲稿(优秀5篇)

演讲稿也叫演讲词，它是在较为隆重的仪式上和某些公众场合发表的讲话文稿。那么演讲稿该怎么写？想必这让大家都很苦恼吧。下面是小编为大家整理的演讲稿，欢迎大家分享阅读。

超市竞聘店长演讲稿篇一

大家好！

我叫李洪顺，现年三十八岁，大专文化，工程师，中共党员，现任分公司建设运维部经理。时间过得真快，转眼间我又站在了建设运维部经理的竞聘演讲台上，两年中所付出的辛劳和汗水，也已收获成一份成熟和自信，如今的我站在竞聘演讲台上，有的只是一份淡定和从容。

对于竞聘建设运维部经理，一方面我认为自己具有以下优势：

1、管理上的优势：在管理建设运维部期间，在分公司领导的帮助下，我完善了部门的各项规章制度，同时按照部门各项工作性质，明确分工，人员各司其职，使部门的各项职能运作正常。另外，作为前任的建设运维部经理，对部门的各项运作和管理经验足，更利于部门工作的开展。

2、协调调度能力上的优势：记得分公司刚成立时，面对的最大任务就是要完成铜仁城区有线电视的数字电视平移工作，而要保证有线数字电视平移工作能正常、平稳、有序的进行，就必须对城区所有有线电视网络进行优化改造。由于人手不足，即要完成数字电视平移工作，又要进行网络的优化改造，还要完成日常的网络维护和安装工作，为此，只有加大人员的管理和合理的分配；同时根据平移及优化工作中出现的问题

合理安排人手，圆满完成了期间的数字电视平移工作、网络优化改造及网络维护和安装工作。

另一方面我认为自己具有担任这一职务的能力：

1、工作中能严于律己，起好带头示范作用。俗话说得好：“兵熊熊一个，将熊熊一窝”。如果部门经理自己不做出个样出来，说一套做一套，再完善的制度，再完美的计划，都只是空洞的词藻。因此，在日常工作中，我坚持做到制度带头遵守、加班加点带着到位、重大节假日带头不休息，要求部门工作人员做到的，自己带头做到，起到了带头示范作用，部门的各项规章制度得到了很好的执行，部门的凝聚力得到了很好提升。

2、工作中善于吃苦耐劳，且不计个人得失：记得在网络优化改造期间，由于建设运维部人手紧张，期间为了赶网络优化改造的进度，保障数字电视平移工作的顺畅进行，我同工作人员一起，斗酷暑、战严寒，在半年多的时间里，早出晚归，既要忙家庭，又要忙工作，说实话，那种苦和累，没有经历过是无法感受的。另外，在铜仁城区双向网改造设计中，主动放弃了公休假，同建设运维部工作人员一起，加班加点做双向网设计的前期准备工作，白天黑夜的加班，终于在大家的共同努力下，完成了整个铜仁城区的双向网改造设计工作，可以骄傲的说，所绘制的铜仁城区有线电视网络图是目前最全最细致的，虽然也有一些缺憾，就是因为时间紧张，无法亲历每一个光节点现场，设计中无法深入和完整的体现线缆的实际长度，使实际施工同设计上的数据有所差距，但相信工程完工后，铜仁城区的光网传输图将完整的呈现在大家面前。

3、工作中善于学习，勤于学习。相信，经过这三年的亲身经历，大家也都感觉到了有线电视网络技术的发展是日新月异，从模拟电视电视到数字电视，从单向到双向，从单一的看电视到用电视，以及即将要开通的高清互动电视，每一次对我

们心灵的冲击都是震撼性的，因此，为了能跟上有线电视的发展步伐，在工作中生活中都能不断的学习和掌握有线电视的知识及发展动态，使自己在掌握知识的同时也使自己的发展思维能跟上时代发展的节拍。

4、熟悉省——地——县分公司的运作流程。在三年建设运维部的任期中，在就相关工作同县或是省公司沟通时，对相关的责任人及相关的 workflows 均比较清楚，且已建立了一定的工作基础，工作上能够驾轻就熟，更加便于日常工作的开展。

5、具有一定的政治素养。作为一名中共党员，我平时注重关心社会生活中的大事，注重政治理论学习，主动了解对党的方针政策，具备较高的思想政治觉悟。做到自觉坚持四项基本原则，在思想和行动上与党中央保持高度一致，能够自觉用“三个代表”的重要思想指导工作，始终保持坚定的政治立场和较高的政治敏锐性，具备一定的政治鉴别力，在生活和工作中始终保持高要求、严律己的作风，时刻牢记自己是一名中共党员。

我知道，建设运维部经理是对一个人的综合素质要求极高的职务，他即需要懂得部门管理，也要懂得一定的有线电视技术；即要会写，也要会画；还要具有一颗敢于吃苦，勇于挑重担的乐观而豁达的精神。

我之所以再次竞聘建设运维部经理一职，一方面是看中了他的挑战性，因为我认为人生有了挑战才会有前进的动力；另外一方面就是我有这一份自信，我认为我能做并能做好建设运维部经理一职，因此，我希望大家能支持我竞聘建设运维部经理。

1、在工作中服从领导的安排，做到多请示多汇报。

2、尊重同事们的合理化建议，为建设运维工作的发展出谋划策，充分调动每个人的工作积极性。

3、 加强对有线电视网络知识的学习，营造一个互助爱学、积极向上的学习氛围。

4、 更加积极和主动的行使部门管理职能，发挥好省——地——县分公司的“桥梁”。

总之，我心目中的建设运维部应是“心往一处想，劲往一处使”的积极向上、团结互助的部门，我也将为此而不懈努力。

当然，无论是否能够竞聘上建设运维部经理一职，我都将像自己qq上所说的，“心如浮云乘清风，淡定人生拂浮尘”，他即是一种处世方式，也是一种人生态度，就是要始终以一种淡定、从容的心态去面对每一件事，当然也包含成功和失败。

谢谢大家！

超市竞聘店长演讲稿篇二

新年好！我今天演讲的题目是《我不后悔每一天》。

伴着新年鞭炮的余声、和着节日的喜气、踏着春天的脚步，我们万客源超市又迎来了充满希望的一年，作为万客源金桂路店的老员工，我也一步一步地成长起来了。我叫xxx，现年19岁，现在担任金桂路店收银课长一职，今天我来竞聘的职位是店长助理。

当我踌躇满志的走出学校大门，踏入社会参加工作的第一步就与万客源结下了不解之缘，xx年的金秋十月、伴着万客源金桂路店的开张锣鼓和冲天的喜气，我穿上了超市的红背心成为万客源的一名收银员，望着身上的红背心，我既兴奋有紧张，但更多的是自豪和骄傲，同时也深感自己肩上责任的重大，虽然我是一名普通的收银员，但我的一举一动、一言一行，哪怕是一个眼神，都赋予了新的内涵，它代表了企业的

形象，是我们万客源超市对外服务的窗口，当我走上收银台，便暗下决心：一定要努力工作，做一名合格的优秀的收银员，不辜负公司的培育和领导的信任，不后悔每一天！在收银岗位上，我经手的现金何止千万，但没有错过一分钱；夜班要下班了，只要有一个顾客没有离店，我的收银机就不会关，上班早几分钟，下班迟几分钟，便让领导多放几分心，当收银员没有多久，我就被评为万客源的“优秀员工”，从总经理手上接过了烫金的“荣誉证书”，这充分证明了我工作的每一天，我不留遗憾，没有后悔。

从xx年起，我被升职为收银课长，我的责任又多了，担子更重了，每天晚上下班时分我都要去收银清班，把钱收好锁好，一天不落，风雨无阻，做到忘我的工作，不让每一天后悔，坚持做好每天的五步曲：一是晨会必查、合理调度；二是督促手下、保障畅通；三是合理安排、提高效率；四是严格考核店长助理竞聘书、奖勤罚懒；五是解决疑难、不断改进。

唱好上述五步曲，我的收银课长的工作深受领导的赞赏和同志们的拥戴，至今我没有出过一次人为责任事故，没有遭到一次顾客的投诉，没有出过任何钱帐差错，我个人的操心，换来的是让领导放心，让同志们舒心，我不后悔我的每一天！竞聘担任店长助理一职，又是我新的工作起点的开步，我如果竞聘上了，我会加倍的付出和努力，相信一定会迎来更加灿烂和辉煌的明天，相信我吧，选择我，没有后悔，我也不会让工作的每一天后悔！

超市竞聘店长演讲稿篇三

你们好；

为了积极响应我局“四定”和全员竞聘上岗的文件精力，我特加入此次竞聘运动。首先我对自己做一个简略的先容：我叫xxx今年31岁，大专文明（本科在读），93年参军从军服役3年，还原前任班长职务，在军队受到2次褒奖1次优才人兵

表扬，97年很幸运进入到农电企业工作，在xx变电所从事变电运行工作[]20xx年转到xx所从事变电运行工作至今，在这10年的工作当中没呈现任何错误。在单位受到了领导和大家的一致好评。

今天我参加竞聘xx变电所运行班长一职，我以为我有以下几点上风。

首先，我在部队担负过班长，有必定的组织才能。在工作中我顾大局、识大体，能团结别人。其次，我固然只有10多年的变电运行工作教训，但我看待工作认真、过细、冷静，熟知变电的工作流程，无论实践常识方面仍是实际工作方面都存在一定的根本。最主要的是我很年青，我酷爱我的工作，对我的工作充斥无穷的热忱。

如果各位领导能给我一次锤炼的机会，我将在工作岗位上做到以下多少点；

1、当真遵照局、所的各项规章轨制，严厉请求本人，言传身教，处处起带头作用。

积极高品质的实现好上级交给的所有工作义务。

4、按时组织本班人员进行有针对性地安全活动，做到内容空虚，有实际意思。

5、在所长的领导下保持以“安全第一、防备为主”的方针全面负责本班安全工作，率领全班人员认真对本所的设备做好检讨和保护工作。

6、控制设备运行情形，按期做好运行剖析工作。及时发明运行中存在的不安全隐患，并能敏捷打消。7、认真受理履行各项操作指令，及时审查倒闸操作票，避免误操作事变的产生。

8、严格执行标准化功课程序，认真进行mis输入工作，使变电走向尺度化、标准化。

9、履职尽责，做好本班各项工作，确保人身保险跟装备平安。

以上是我竞聘班长的目的，假如领导给我机遇我定尽心做好每件事，不辜负引导的厚望；如不能竞到此岗位，我也会判若两人的干好值长工作，配合班长把本班工作做好。

谢谢大家！

超市竞聘店长演讲稿篇四

大家好！

今天，咱们班要进行一次班干部改选。竞选的主要项目有：班长、体育委员、数学课代表、语文课代表、英语课代表。我要竞选的是班长。

我的优势是：一是大公无私，不会因为哪个同学和我有矛盾，就把他列黑名单；我也不会因为哪个同学是我的朋友就袒护他。二是我上课发言积极，写作水平也不错。三是我乐于助人，我会热心地帮助每一位同学。四是我敢作敢当，勇于承认错误。五是我有多年当班长的经验，虽然有的同学不认同我的管理方式，对我有意见，可我一定会改的。六是很自信，我相信我可以把班级管理好。这都是我的优点。

如果竞选成功，我一定会很好地为班级服务，为同学们服务，做一个老师的小助手，同学们心中的热心人。哪位同学如果遇到了挫折、困难，我会尽量开导他，帮助他解决问题。如果哪一位学习好的同学犯了错误，我不会包庇他；哪个学习不好的同学要是做了好事，我会表扬他，并报告给老师，让老师为他开一个表扬会。我还要努力整顿一下班风，对经常违反纪律的同学给予严厉的批评，对经常爱打架的同学给予

严厉的惩罚。并且，我会在上课时鼓励同学们多发言，下课时鼓励同学们多读有意义的课外书。在路队上，我也要以身作则，不乱说话，不仗势欺人。我要让同学们和我一样，使我们班级得到“先进班集体”的荣誉。

如果竞选失败，我会找一下自己的不足，看看我离其它优秀的班干部的差距，找出毛病出在哪里。

希望大家为我这个自信的女孩儿投上一票。

谢谢！

超市竞聘店长演讲稿篇五

大家好！

首先，感谢公司提供了这个展示自己、让各位认识我、了解我的机会，连锁超市经理竞聘演讲稿。“公开、平等、竞争、择优”，这是历史的必然，也是时代发展的要求。这次竞聘对我个人是一个重要的激励和挑战，将有益于我个人素质的提高。此次竞争，无论成功与否，我都将一如既往的听从组织的安排，干好自己的本职工作。

我竞聘的岗位是基隆店门店经理。下面我将分三个部分进行我的竞聘演讲。

一、个人简介 我叫高强，现年30岁，专科学历，现任职国美电器基隆店门店经理。20xx年6月到国美电器工作至今，曾经在文化店，天化店，基隆店工作，主要负责行政管理，店面维护、行业单位客户团购开发及门店管理各项工作。工作三年多来，在分部领导的带领下，在同事们的支持配合下，我认真的做好各项维护、开发及管理工作，圆满完成公司总部及分部领导下达的各项任务，部门的相关工作取得了较大的成绩，尤其在春节期间的销售工作，我们门店不断创新，应

用各种新思路、新办法，及时迅速的完成各项开发任务，受到分部领导的好评。

二、对岗位的认识 我竞聘的岗位是国美电器基隆店门店经理。随着我国深化改革、现代企业制度的逐步建立和家电市场竞争机制的逐步形成，国际、国内家电业的市场环境已经趋于合理且竞争日益加剧。必须建立以企业文化为基础，以优质服务为运营控制，在不断满足顾客需求的竞争环境中良性发展，才能真正把企业“做大、做强做精、做优、做久”，竞聘演讲稿《连锁超市经理竞聘演讲稿》。因此，在当前竞争激烈的环境下，我们企业如何保障顾客利益最大化，以人本+文本+客本为策动力，是企业生存和发展的基础和关键。

同时，为保证企业财富最大化，我个人认为应按照季节变化，节假日，客流大小，竞争对手动态等因素有序、高效的组织卖场，最大限度地挖掘每平方店面、每个销售人员的潜能提高单店的销售和毛利控制，不断优化、提高，并利用严格的规范流程与新的手段，降低运营成本，使企业在竞争中取得更大的优势。

- 1、贯彻落实及组织制定各项规章制度、销售指标及任务、人员管理办法，库存计划，保障卖场的安全、高效、稳定运行。
- 2、加强检查、监督力度和人员能力开发，组织店内、店外促销活动，作好人员调配、商品排列、布局，协调、配合厂家的现场促销，有效降低企业运营成本。
- 3、及时、准确、有策略的开展时常调研，确保价位优势及合理利润并制定针对竞争随手灵活、阶段性的对策。
- 4、掌控门店及配送中心库存情况，执行安全库存制度，提高资金使用率，加快资金周转。
- 5、对样机进行专项管理，加快样机周转。

6、组织业务培训学习，员工的业务知识和销售技巧，制定技术规范、开展技术支援，提高全店人员整体水平。监督对员工下达促销商品的了解及主推情况。

7、保证上级公司制定的命令、授权及任务等在门点得到畅通传达、从分理解和有效执行过程有效控制，并对结果反馈、分析。

以上七个目标是相辅相成的，全店销售人员整体水平的提高，必将能够保障我店的安全、高效、稳定运行，也必将降低企业在运行维护方面的各项运营成本。

我的演讲完毕，谢谢大家！