

2023年大学就业与创业工作报告 大学生 创业就业心得体会(实用5篇)

心得体会是对一段经历、学习或思考的总结和感悟。那么心得体会该怎么写？想必这让大家都很苦恼吧。接下来我就给大家介绍一下如何才能写好一篇心得体会吧，我们一起来看看吧。

大学就业与创业工作报告 大学生创业就业心得体会 篇一

对于我们来说就业是一个不再是一个遥远的话题。作为一名当代大学生，我深切地感受到所面对的就业压力。学校就业指导课正好为我们这样迷茫着的'大学生提供了宝贵的信息。通过在就业指导课上的学习，我觉得，我们就更应该好好考虑就业这个问题，那样才不会被将来的就业打个措手不及，我有如下几点感想：就业是决定一个人以后要干什么的，要从事什么行业，要走什么的样的道路的事，所以它是一个人生中一件很重要的事。我想，我们最开始意识到就业之难，是在高考志愿的取舍中。众多的高校、各种各样的专业，一大堆的志愿，一大堆的选择，一股脑而全摆在眼前，无从下手、无从抉择。脑海里浮想着多年后的自己应该有什么样的工作，应该有什么样的人生。经过深思熟虑，工工整整、虔诚地填写好志愿，那应该是人生就业指导的第一部分了。

进入大学后，渐渐褪去来时的一腔热血、踌躇满志。心绪开始慢慢沉淀，也开始认认真真的替自己的未来考虑了。那些不着边际的理想、空想也从我身上蒸发。我们所关心的不再是乌托邦，而是现实的世界。

大学，一个从理想世界到残酷社会的跳板，让我们有幸生在理想之中，又可以目睹社会现实的残酷的一面。

我觉得，人生和做事一样，要有计划、有规划、有步骤，才能做到有备无患、有条不紊，尽善尽美，永远打胜仗。

上完老师的《大学生就业指导》，很有感触。似有“与君一席话，胜读十年书”。原先的天真烂漫的想法从脑海中浮现，又消失，替代的是新的观念，稳重了，踏实了，似有惊醒梦中之人。这才发觉，现实不如理想般美好，我们也不应该对现实渴求什么，踏踏实实的走好每一步路，理想和现实是有着不可越过的鸿沟，但经过细心经营也会别有洞天，让人痴迷、让人向往。

上老师您的课，从中得到的最大收获不是理论部分，现在想想，理论知识，在脑海中的印象似乎荡然无存。但让人记住的是那些蔡老师向我们讲的身边实际经历的事情，身边的事情总是最真实、最具震撼力、最让人有一种与社会接触的感觉。我觉得，读他人的故事，就像读历史一样，一页一页的翻开，一页一页品味，有一种使人明智的感觉，知兴衰，知得失，更知己知彼。

《就业指导》的影响是深刻的，它使我了解了现在就业的激烈竞争现状，物竞天择，适者生存，只有强者才能生存下去。现在正逢国际金融危机席卷全球，我们虽身处避风港中，但我们不应该庆幸，而应该知危而进，好好学习，做好人生规划，抓住机遇，打一个有准备的胜仗，迎接自己的光辉明天。

社会竞争是异常残酷的，要好好准备，使自己在学习上有紧张感，激励自己在这四年不断进取，奋发向上，勇于拼搏。要立足当今如此竞争激烈之世，唯有自强才是唯一出路，唯有自强才会闯出一片天地！

在这个快步的信息时代很多大学生都有自己创业的想法，但不能盲目的创业，不要一毕业就要几个好友随便组成一个团队像无头苍蝇到处乱闯。创业需要前期的积累，资金，人脉，

经验等等必不可少的资源你才有可能创业成功。所以不要盲目创业，而是应该先学习，先参加了解行业的运作，经营在成功人士身上总结出自己想法，在失败案例中得到教训。

我们也不禁可以得出这样一个残酷的结论：创业之路艰难，创业成功更加难。这是经济社会发展和社会竞争的必然结果。

在创业征途上，有马云、俞敏洪等一批取得巨大成就的创业佼佼者，从他们的创业经历中，我们可以学到很多有益的经验，而从那些功败垂成或失败的创业者身上，我们可以得出许多经验教训。结合自身创业的经历，对于大学生创业我亦颇有感想。

创业，尤其是大学生创业，很多时候都是因为一时的冲动，没有经过深思熟虑，更没有经过大量的市场和社会环境的调查分析。同时，大学生缺乏创业必备的综合素质，没有专业的技能和指导，对市场动向把握不准，过于追逐创新而偏离实际，资金匮乏，因此很多大学生创业的激情在一刚开始就被种种挫折与困难浇灭，最终失败而告终，创业需要勇气和毅力，但这样的勇气和毅力都必须建立在个人较高的创业素质和能力之上，否则也只能算是蛮干。

对于大学生创业，我认为最根本的就是在创业之初就要充分认准和把握自己创业领域的市场饱和度、市场动向和社会环境，既要考虑到社会环境、市场环境，又要考虑到自身的情况，同时要采取各种措施(如与他人合作)尽可能的使风险最小化。这是大学生创业最根本也是最基础的准备。其实，在创业基础打好的基础上，大学生创业要讲究效用，要一步一个脚印，不能够急于求成。创业必须讲究策略性与计划性，既要创业过程与发展有一个长远的规划，又要这种创业过程中的每一个细节，要针对每一个细节做出全方位分析和预测。再者，创业者必须时刻具有危机感，要有危机意识和潜在危机的预警性和前瞻性。在充分考虑到同行业竞争所打来的压力和危机，要预测当前行业状况的走向和可能导致的

危机，创业者只有时刻具有危机意识，并对潜在的危机做出相应的预警才能够真正独立于竞争的大环境中不败。以上是我对于大学生创业的理解，我觉得大学生必须同时具备以上综合能力才能够真正开始自己的创业实践，这是创业对于一个创业者内在和外在的要求，是创业过程中所必须得到考验的。

大学就业与创业工作报告 大学生创业就业心得体会 篇二

我叫x□如今毕业在即，我也正在寻找工作，我想申请求职补贴。

申请理由：

由于家在边远山村，田地少，收成低，家庭经济困难，父母年老体弱，父亲长年得风湿，治疗未好，且兄弟姐妹多，日常生活开支巨大，生活艰难。非常感谢国家和学校对我的帮助和支持，让我获得国家助学贷款而解决了大学四年的学费问题，国家助学金也帮我解决大半部分的生活费用问题，在学校、老师和同学的帮助和关怀中，我顺利的走到大学学习的最后一个学期，这个时候的我，正忙碌于撰写毕业论文、四处寻找工作的同时准备广西选调生的考试。可是从去年10月份到现在已经经过了五六个月的时间，我一直都在努力的寻找工作，在一次次的考试、面试中，我都空手而归。

我并不觉得自己差，有时候是觉得是我的专业太尴尬，比如去应聘财务会计岗位时，人家都是要专业对口的，我即使拿到了会计从业资格证书，公司还是不愿意录用我。看到其他同学签约了，我就特别着急，看到相关的招聘信息就去投简历，结果不是杳无音讯就是面试了以后就没了消息，我特别郁闷，但是我不会气馁，我还是锲而不舍地跑去桂林、南宁的招聘会，希望能尽早遇到我的伯乐。可是四处寻找工作，车费住宿费开支很大，我感觉就业压力巨大，生活艰难。

走出校园以后，我将面临的是归还国家助学贷款，可是在工作还没有着落的时候，感觉压力巨大。面对这样的窘境，我特此提交申请求职补助。希望能够得到学校和领导的支持和帮助！

申请人：

日期：

大学就业与创业工作报告 大学生创业就业心得体会 篇三

- 1、博学我在行，职场任我行。
- 2、创业改变人生，创造改变社会。
- 3、打造创意之石，铺就人生之路。
- 4、给我就业机会，创造美好未来。
- 5、行行建功，处处立业。
- 6、行业不分贵与贱，心满阳光创大业。
- 7、激情投入社会，创造美好人生。
- 8、进城务工，帮你解难。
- 9、精彩职涯，扬帆今朝。
- 10、就地就近就业，利己利家利乡。
- 11、就业报效祖国，谱写光辉人生。

- 12、就业是民生之本，安国之策。
- 13、就业是民生之本，保障是和谐之基。
- 14、就业天地，自信演绎。
- 15、就业一人，幸福一家。
- 16、就业援助你我他，真情相助渡难关。
- 17、看家本领全使出，盆满钵满体验足。
- 18、拉近与社会的距离。
- 19、劳动创造财富，就业改善民生。
- 20、了解自我，规划人生，贡献社会。
- 21、立志照亮人生，创业改变命运。
- 22、梦想从求职放飞，希望自就业起航。
- 23、梦想在心中点燃，就业在手中实现。
- 24、迷茫于十字路口，成就于四面八方。
- 25、你我共同就业，共建和谐社会。
- 26、攀比等靠不可取，脚踏实地最为真。
- 27、培训提高能力，能力创造机会。
- 28、求职不必去远方，就业创业留家乡。
- 29、求职求发展，择业择机遇。

- 30、求职天空我拼搏，择业观念我做主。
- 31、去西部，一起去过有意义的生活。
- 32、社会大舞台，创业更精彩。
- 33、慎重择业，提前规划，成就幸福人生。
- 34、十年修得一身功，报效国家显神功。
- 35、时刻为明天的应职做准备。
- 36、实现全面发展，拓宽就业渠道。
- 37、数职场潇洒者，还看当代大学生。
- 38、提高技能，增强素质，参与竞争。
- 39、统筹城乡就业，建设幸福家园。
- 40、为招聘搭桥，为就业铺路。
- 41、西装革履面试忙，洋装靓鞋贴花黄。
- 42、现在最低层，将来最高薪。
- 43、小我是家，大我是国。
- 44、新时代，新理念，新就业。
- 45、巡回招聘八闽行，促进就业保民生。
- 46、巡回招聘促就业，坚定信心谋发展。
- 47、扬择业之帆，往理想之岸。

- 48、用行动铸造梦想，用创业创造辉煌。
- 49、用激情创造价值，让智慧点亮人生。
- 50、用青春书写梦想，用激情燃烧希望。
- 51、在山大努力学习，在岗位认真工作。
- 52、择己所长，更要择世所需。
- 53、择业观念要更新，就业路上当自强。
- 54、择业凭技能，就业靠竞争。
- 55、扎根基层，在磨砺中成长。

大学就业与创业工作报告 大学生创业就业心得体会 篇四

业计划是创业者叩响投资者大门的“敲门砖”，一份优秀的创业计划书往往会使创业者达到事半功倍的效果。

(一)关注产品 (二)敢于竞争

4、质量控制和质量改进计划。

附送：

一、对所学专业的满意程度学生对本专业的满意与否主要取决于能否择己所爱，该专业能否在将来帮助自己找到好的又喜欢的工作。调查发现(如下图)，有21.0%的大学生对自己的专业较满意，有66.6%的大学生不清楚，有10.0%的大学生比较不满意，有2.4%的大学生对自己的专业非常不满意，各专业的满意程度没有显著差异。对专业不满意的直接表现是对

本专业的学习动力不足或毕业后不愿从事与专业相关的行业。高考填报志愿时对专业的了解与自身了解的缺乏，可能是导致只有21.0%的学生对所学专业持满意态度的原因之一。因为对大学生活的憧憬，对五花八门的专业的不了解，抱有神秘感，从而选了一个自己以后不喜欢的专业。另外，个人兴趣与社会需求之间的矛盾也可能是原因之一。比如，某个同学对考古学很有兴趣，但社会需求相对比较少，此时可能会产生心理冲突，也许选了一个自己并不感兴趣的但赚钱的专业，梦想与现实出现落差，从而对所学专业不满意。而专业在一定的程度上决定了职业取向，如果对本专业不满意或态度模糊，势必会影响自身潜能的开发，以及今后的择业。

划的重要内容之一。在调查中发现(如下图)，只有6.7%的被调查者对自己有比较清楚的认识，而52.3%的被调查者对自己的各面能力，兴趣等持含糊态度，41.0%的被调查者完全不了解自己；而不同年级不同专业的学生对自我认识没有显著性差异。这说明较多的大学生未能很好地关注自身特点，发现自身问题，促进自身发展。那么，这里便牵涉到了大学生就业生涯目标的问题。职业生涯目标是指可预想到的、有一定实现可能的目标。而职业目标的选择并无定式可言，关键是要依据自我实际，这就要求我们要对自己有所了解。通过个人分析认识自己，估计自己的能力，确认自己的性格，发现自己的兴趣，明确自己的优势，衡量自己的差距，并以此来开发自己塑造自己，使自己的才能得到充分的发挥。然而调查表明，大部分大学生对自己的能力、兴趣、职业倾向都缺乏深度了解，自然对职业生涯目标是模糊的。

(一)多数大学生对所专业的满意度较低；(二)*市大学生对职业生涯的规划还比较模糊，自我认识不够，绝大多数人没有明确目标；(三)*市大学生对社会人才的需求了解甚少，另外，学校提供的就业信息不足，学生了解就业相关信息的渠道较少；(四)*市大学生的职业期望更注重发展空间和兴趣爱好。因此，我们认为，根据上述特点，学校应该加强对学生的职业生涯规划指导，大学生应该及早进行职业生涯的规

划，为未来做好充分准备。

大学就业与创业工作报告 大学生创业就业心得体会 篇五

1、处于“经济”的社会——经济原因也是大学生选择自主创业的一个重要原因。在以经济建设为中心的大环境中，工作待遇是不得不考虑的一个重要因素，自主创业可以给自己带来良好的经济效益。

2、一些自我意识很强的学生，不愿意庸庸碌碌，选择自主创业是为了通过这一途径来证明自己的能力。在一些单位由于制度的约束，无法按照自己的想法来做事，创业可以有一个空间来发挥，来实现自我价值，得到社会的认可。

3、给别人打工不如为自己打工，大部分选择自主创业的学生都是这种心态，认为自己的事业，做起来会更有工作激情、更投入，从而更容易成功。这种成功是属于自己的。就算失败，也是自己造成的，不会去怪别人，不会感到遗憾。还是自己做老板好。特别是当金融危机到来之时，大量的毕业生涌向市场，一些人找不到工作，或是短时间内找不到合适的工作，而选择创业也是一种无奈之举。有的学生，他们的中学同学或是朋友早就中专毕业或是下海，事业已小有成就，而大学生的清高和嫉妒心理促使其产生创业的想法，为的是“我要过得比你好”。虽然这并不是坏事，但不能否认，在一些想创业的人中，确实有这种心态。

4、成功人士的触动。比尔·盖茨等人的名字在大学生中并不陌生，他们的创业经历也为同学们津津乐道，希望自己有那么一天也能像他们一样成就一番事业，出人头地。

5、对于一些大学生来说，时间上的自由可以说是他们最大的动力，觉得朝九晚五的工作时间不是每个人都能适应的。如果自己创业，时间的掌握上就比较自由。基于这个原因选择

创业的学生认为，没有必要没有事还要守在单位里浪费时间，可以做自己想做的事情，如果自己创了业，就算不睡觉也无怨无悔。

大学生创业有以下优势：

第一，现代大学生有创新精神。他们有对传统观念和传统行业挑战的信心和欲望，而这种创新精神也往往造就了大学生创业的动力源泉，成为成功创业的精神基础。

第二，大学生创业的最大好处在于能提高自己的能力、增长经验，以及学以致用；最大的诱人之处是通过成功创业，可以实现自己的理想，证明自己的价值。

第三，大学生往往对未来充满希望。他们有着年轻的血液、蓬勃的朝气，以及“初生牛犊不怕虎”的精神，而这些都是一个创业者应该具备的素质。

第一，急于求成、缺乏市场意识及商业管理经验，是影响大学生成功创业的重要因素。大学生虽然掌握了一定的书本知识，但终究缺乏必要的实践能力和经营管理经验。更由于大学生对市场、营销等缺乏足够的认识，很难一下子胜任企业经理人的角色。

第三，大学生的市场观念较为淡薄。不少大学生很乐于向投资人大谈自己的专业如何如何，却很少涉及这些技术或产品究竟会有多大的市场空间。就算谈到市场的话题，他们大多也只是计划花钱做做广告而已，而对于像目标市场定位与营销手段组合这些重要方面，则全部没有概念。其实，真正能引起投资人兴趣的并不一定是那些先进的东西，相反，对那些技术含量一般，却能切入市场需求的产品或服务，常常会得到投资人的青睐。同时，创业者应该有非常明确的市场营销计划，能强有力地证明赢利的可能性。

第四，大学生对创业的理解还停留在一个美妙想法与概念上。在大学生提交的相当一部分创业计划书中，许多人还试图用一个自认为很新奇的创意来吸引投资。这样的事以前在国外确实有过，但在今天已经是几乎不可能的了。现在的投资人看重的是你的创业计划有多高的技术含量，在很大程度上是不可复制的，以及市场赢利的潜力有多大。而对于这些，你必须有一整套细致周密的可行性论证与实施计划，决不是仅凭三言两语就能让人家掏钱的。

2008年，国家劳动和社会保障部发文，要求各地劳动与社会保障部门为到基层创业的高校毕业生提供创业培训、开业指导、咨询服务等“一条龙”服务，并配合有关部门对从事个体经营的高校毕业生实施免征登记类、管理类和证照类各项行政事业性收费的政策，同时积极促成小额贷款担保或贴息补贴政策的落实。大学生创业还有“中国大学生西部创业基金”的启动。凡是有志向到西部创业的大学本科及以上的应届毕业生，凭创业计划书，或到西部边远地区从事科、教、文、卫工作，都可向中国大学生西部创业基金会申请资助。此外，还有大学生创业教育试点项目的启动。据悉，该项目是由中央国际联络部、国际劳工组织等为培养大学生创业意识和创业能力而专门开发的，以在校大学生为主要对象、以选修课形式在大学开展，学生可获得相应学分。