

工会秋游活动方案(实用5篇)

写总结最重要的一点就是要把每一个要点写清楚，写明白，实事求是。那么我们该如何写一篇较为完美的总结呢？这里给大家分享一些最新的总结书范文，方便大家学习。

药品销售年度工作总结 药品销售自荐信篇一

尊敬的贵公司领导：

您好！

首先真诚地感谢您在百忙之中浏览我的自荐信，这对一个即将迈出校门的应届毕业生而言，将是一个莫大的鼓励，我叫，是成都中医药大学峨眉学院药品营销专业的一名学生。我自信、乐观、吃苦耐劳，敢于迎接一切挑战，我虽然只是一名普通的中专生，但是，年轻是我的本钱，拼搏是我的天性，努力是我的责任，我坚信，成功定会成为必然。

在校期间，我努力学习，在专业课方面接受全方位基础教育，我具备扎实的专业基础知识，掌握了市场营销、gsp认证技术，临床医学等技术，并且还积极参加班级的各种活动，此期间的交际、组织能力得到了进一步的提高，和同学之间也建立了较强的团队合作精神。

为了更好的锻炼和充实自己，在寒假和周末我积极参加各种社会实践活动，如：2015年在饰品专卖店做促销员，在此期间让自己体会到了作为一个销售人员：“(1)应该主动热情的宣传自己的产品；(2)针对不同年龄阶段的人群采用不同的方式；(3)极力宣传自己产品的优点，以吸引顾客的眼球！”使自己的组织协调能力和推销能力有了实质性的提高。

千里马因伯乐而驰骋，我需要您的赏识和认可，如果您能给

我一个机会，我会更加严格地要求自己，以全新的面貌迎接辉煌的明天。您的一刻斟酌，我的一生选择。真诚期待成为您的一员，最后非常感谢您能给我这次机会，并衷心祝愿贵公司蓬勃发展，蒸蒸日上！

此致

敬礼！

自荐人：

尊敬的领导：

您好！

我是*****大学劳药学院**届本科毕业生，将在今年7月份离开母校，走入社会大学校，心情既兴奋又彷徨。我渴望一个新的生活舞台，渴望找到一个适合于自己并值得为其奉献一切的工作单位。前天我从老师那里得知贵单位需一名工资管理人员，我高兴极了，贵单位是我慕名已久的地方，工资管理又是我的对口专业，是我最喜欢最擅长的专业之一。因此，我来不及斟酌词句，就迫不及待地开始写这封求职信，希望您能在百忙之中审阅一下，也许你会发现一个非常称职的未来的下属。

我****年出生于*****省的一个农民家庭，一个生活清苦艰辛而又充满浓浓亲情的家庭。我自幼养成勤奋刻苦、谦虚谨慎、认真务实的生活态度。我爱好学习，成绩一直非常优秀，经过不懈的努力，终于圆了自己的大学梦，于1992年9月11日迈进了中国人民大学的校门。在大学里，我十分珍惜来之不易的学习、锻炼机会，自强不息，持之以恒，取得了优异的学习成绩，连续四年获得一等奖学金。我利用奖学金和勤工俭学挣来的钱，实现了经济自立，减轻了家庭负担。除学习外，我还积极参加学生工作和社会实践活动，先后担任过班长、

团支书、院学生会副主席，曾参与联想集团的人事制度重建工作，在工资管理和人事考核方面提出了很多建议，大多被采纳，效果非常好。我对专业很感兴趣，曾发表过5篇学术论文，其中的《*****》发表在《*****》上，受到***学院著名工资专家***教授的高度评价。

我学习了两门外语，英语达到大学英语*级水平，第二外语是日语，已达到可以流利进行日常对话的水平。我对计算机很感兴趣，已获得“**地区普通高校计算机应用水平测试”优秀证书。

我身体健康，品貌端正，体育成绩优秀，曾在####年全校春季运动会上获得400米第三名。我爱好羽毛球、乒乓球、国际象棋、桥牌等体育活动，对古典音乐也有浓厚的兴趣。

我自信我的热情和能力能够使我胜任贵单位的一部分工资管理工作，我十分珍惜这次机会，请您给我这次机会，我将以全身心的投入来回报您的知遇之恩。

我要讲的话还没有完，我却发现我已经把我的地址和联系方式写在前面去了，你大概可以理解我此时的急切心情了，我太想得到这份工作了，祝愿我能成功!以上这些都表达了我真诚希望成为贵单位一员的愿望，如您能给我这次难得的宝贵机会，请您拨打电话*****或来函预约面试时间，我会随时准备拜见。热诚期待您的答复。非常感谢您能看完我的求职申请，谢谢您，再见!

祝

工作顺利、生活愉快!

申请人□xx-x

尊敬的贵单位主管领导:

您好！

首先衷心感谢您在百忙之中抽出时间阅读我这份自荐信，为一位满腔热情的中专学生开启一扇希望之门。

我叫xx是xx医药职业学校的药品营销专业的一名应届实习生。如今怀着一颗赤诚之心和少年的理想；即将离开学校走上工作岗位。有意从事医药工作。

扎实的专业基础知识：中药鉴定技术、医药商品学，药理学、市场营销，药物化学等；并对word、excel、windows操作技术有一定的了解。在生活中，我勤奋踏实，诚实守信，人际关系较好；性格上温和开朗，热情大方，适应力较强。在班上担任中药鉴定技术学科代表，得到老师和同学的信任，对工作认真负责，严格要求自己。始终遵循少说大话多做实事的做事原则。

我班凭借团结协作、努力拼搏的精神在2015年“歌咏大赛”中获得团体二等奖；2015、2011年的团体操获得三等奖、二等奖；2011年在团员们的.团结努力下，获得“优秀团支书”称号；以及我所在的宿舍多次获得“文明宿舍”。身为优秀班集体中的一员，我感到无比的自豪。

深知理论与实践结合的重要性。在校期间，我积极参加班级、学校等组织的活动，积累经验；这很好地培养了我的交际能力，使我懂得如何与人和睦相处。并在实际工作中不断学习，不断完善自己，丰富自己的工作经验。

利用寒暑假在超市做营业员，派传单；从中培养了自己的语言沟通能力和吃苦耐劳的精神。相信这将是今后工作的重要经验。我充实的头脑、健康的体魄和充沛的精力是永远的财富。

业绩蒸蒸日上！

此敬

敬礼！

自荐人：

尊敬的某某领导：

您好！

我叫徐xx自高中毕业后，带着童年的梦想，成为xx中医药大学xx学院xx中药学07级1班的一名学生。如今怀着青年的理想，离开学校走上工作岗位，有意从事营销工作。

为了成为一名德、智、体、美全面发展的大学生，我积极的投入到学习和生活中。无论是在知识能力还是在个人素质修养方面，我都努力提升自己。在老师的教育培养及个人的努力下，我具备了扎实的专业基础知识：熟悉掌握了gsp认证技术、药品鉴定技术、药理学、医药商品学、市场调查分析等药品营销技术；并熟悉的掌握了办公软件office[]word操作技术，通过了国家计算机一级考试。在生活中我勤奋踏实、诚实守信，人际关系较好；性格上我温和开朗、稳重宽厚，适应能力较强。在班上担任纪律委员，得到老师和同学的信任，对工作认真负责，对自己严格要求，始终遵循少说大话，多做实事的做事原则。

深知理论与实践结合的重要性，我充分利用课余时间，拓展知识视野，完善知识结构。在竞争日益激烈的今天，我坚信只有多层次，全方位发展，并熟练掌握专业知识的人才，才符合社会发展和用人单位的需要，才能立于不败之地。利用暑假在泸州百信药房做实习营业员期间，从一定程度上对部分药品的品种、规格、贮藏、功效及当地居民常用药情况有一定了解，从中培养自己的语言沟通能力和遇事应变能力。

我充实的头脑、健康的体魄和充沛的精力是永远的财富。您的选择是我的期望，给我一次机会还您一份惊喜！

此致：

敬礼！

自荐人：徐xx

200*年*

尊敬的某某领导：

您好！

我叫徐xx，自高中毕业后，带着童年的梦想，成为成都中医药大学峨眉学院成大中药学07级1班的一名学生。如今怀着青年的理想，离开学校走上工作岗位，有意从事营销工作。

为了成为一名德、智、体、美全面发展的大学生，我积极的投入到学习和生活中。无论是在知识能力还是在个人素质修养方面，我都努力提升自己。在老师的教育培养及个人的努力下，我具备了扎实的专业基础知识：熟悉掌握了gsp认证技术、药品鉴定技术、药理学、医药商品学、市场调查分析等药品营销技术；并熟悉的掌握了办公软件office word操作技术，通过了国家计算机一级考试。在生活中我勤奋踏实、诚实守信，人际关系较好；性格上我温和开朗、稳重宽厚，适应能力较强。在班上担任纪律委员，得到老师和同学的信任，对工作认真负责，对自己严格要求，始终遵循少说大话，多做实事的做事原则。

特长是人际沟通和协调。在校时，为了培养自己的综合能力，在学好课程的同时，努力进取、进入到学生会，配合老师和领导为同学们服务，期间丰富了社会经验、锻炼了人际交往

和沟通协调能力;参与“大型圣诞迎春”晚会的策划与组织，了解到人际沟通的重要性与活动组织的困难性，也能更好的把握活动组织的每个流程与人事分配。并参加过班委会，作为班委会的一员，与同学们积极的交流，做好每一件事，相互学习。

大学生活并不是我们想象中的乐园，更不是我们理想中的天堂，而是一个锻炼人的大火炉。值此锻炼机会来临之际，特试向贵单位自荐，给我一个就业锻炼的机会。一颗真诚的心在期望你的信任。一个人的人生在等你的改变。

最后，我衷心地祝贵公司的事业蒸蒸日上，不断前进!

此致

敬礼

药品销售年度工作总结 药品销售自荐信篇二

二、基本任务和考核标准

(一)、坚决执行党的路线、方针、政策，自觉同党中央保持高度一致，坚持立党为公、执政为民，带头遵纪守法，遵守各项规章制度，正确行使人民赋予的权利。

(二)、牢记“两个务必”，树立科学的发展观，求真务实，真抓实干，不断增强为人民服务的观念和遵纪守法意识，对上级或本单位安排的工作任务要认真完成。

(三)、全面加强党的执政能力建设，把基层组织建设成为重要思想的组织者、推动者、实践者。

(四)、认真履行党风廉政建设，执行廉洁自律各项规定，廉

洁奉公，严于律己。出发期间不准饮酒，不接受任何影响公务活动的宴请，决不接受任何名目的馈赠、礼金、有价证券。八小时内外都要严格自律，表里如一，自觉接受来自各个方面的监督。

(五)、根据签定的20xx年各科室目标管理责任书，严格落实职责。

(六)、不许参与赌博。

(七)、不准直接或间接参与药品生产、经营和推销活动;不准私自处理依法查扣、没收的药品、医疗器械等。(八)、不许违背原则，滥用自由裁量权或擅自行使减、免、缓等权力。不许在执法期间消极怠工、推诿扯皮、互相攻击、泄露案情和自行其事。

(十)、认真制定年初计划，搞好半年和全年总结。

(十一)、对已发现的违法违纪问题隐瞒不报，压案不查或故意拖延不处理的，或妨碍对违法违纪案件的查处、包庇、纵容违法违纪人员的，一经查处，要严肃处理。

(十二)、对在党风廉政建设过程中，做出显著成绩的同志给予表彰和奖励，奖励以精神奖励为主，物质奖励为辅的原则。

药品销售年度工作总结 药品销售自荐信篇三

卖方：_____（以下简称甲方）

地址：_____

买方：_____（以下简称乙方）

地址：_____

编号：_____

名称：_____

规格：_____

数量：_____

产地：_____

单价：_____

总金额（大写）：_____元整。

由乙方按国家标准进行包装。任何因包装不善所致之损失均由乙方负责。

1、交货地点：_____省_____市_____镇。

2、交货方式：乙方将货物运至甲方指定的目的地。

1、本合同生效后，甲方在_____个工作日内向乙方支付本合同总价的_____%作为预付款。

2、甲方对乙方所提供的产品验收合格后，乙方出具合同总价的全额销售发票，甲方在_____个工作日内支付本合同全部余款。

1、乙方承诺所提供甲方的产品必须符合国家标准。

2、在产品质量保证期内，如出现产品质量问题，甲方有权退货或要求乙方更换。

合同实施或与合同有关的一切争端应通过双方友好协商解决。

如果友好协商不能解决，各方均可向合同履行地有管辖权的人民法院起诉。

1、本合同双方签字生效。

2、本合同正本一式_____份，双方各持_____份，具有同等法律效力。

3、合同如有未尽事宜，须经双方共同协商后作出补充规定，补充规定与本合同具有同等效力。

甲方：_____

合同履行地：_____

联系方式：_____

乙方：_____

合同履行地：_____

联系方式：_____

药品销售年度工作总结 药品销售自荐信篇四

供货方：（以下简称甲方） 需货方：（以下简称乙方）

签订日期： 签订地点： 合同编号：

双方遵守的条款如下：

第一条：供方与需方具体交易的药品名称、规格、数量、价格见附表。

第二条：需方及时向供方提出购进数量，付清货款，款到供

方账户后发货。

第三条：由供方送货到需方仓库，运费由供方负责。

第四条：药品交易价格按双方商定的执行，但长期合作交易过程，如遇市场发生重大变化或原辅料大幅涨价，供方有权对交易价格同需方重新商定。

第五条：货到后由需方验收接货。如因货物品种、数量等有异议的，必须在到货5日内提出。遇此种情况，由双方商量补救措施及解决办法。

第六条：因需方无正当理由拒接货物，或因需方仓储保管等原因，造成货物毁损的，供方不负责赔偿。

第七条：需方中途退货的，必须赔偿供方药品价值，运输费用等经济损失，并支付退货物总价值5%的违约金。

第八条：供方应及时提供相关经营资料给需方。

第九条：供方的药品必须符合有关技术标准和质量标准。药品的质量责任条件和期限，按《中华人民共和国药品管理法》执行，因质量问题造成损失的由供方承担。

第十条：其他约定事项。

第十一条：如有纠纷，由双方协商解决。协商不成的，可向供方所在地人民法院诉讼解决。

第十二条：本合同一式两份，双方各执一份，双方签字盖章之日起生效。未尽事宜可另行补充签订，希望双方共同遵守。

甲方(公章)：_____乙方(公章)：_____

药品销售年度工作总结 药品销售自荐信篇五

“五一”劳动节是我们中国广大老百姓传统节日，这样一个节日寄托了一份对老百姓感激和深情的祝福，希望我们的劳动人民健康、快乐。今天“劳动”的概念已经得到很大延伸和创新，更多体现我们劳动人民的智慧和勤奋，同时也衬托拥有健康才能更好享受智慧的成果。在这样一个具有深刻意义的节日，中脉蜂灵更渴望表达她的报答之情!彰显我们品牌的价值!

触摸“五一”，体验“中脉蜂灵”

1. 利用节日消费高峰，提高销量
2. 借势推广我们产品，促进认知
3. 回馈广大消费者，建立忠诚度
4. 加强与终端合作，改善彼此客情

4月25日——年5月15日

各药房及专卖店

主推产品：中脉蜂灵三个规格(96粒、192粒、400粒)

辅推产品：48粒

(一)：活动内容

3. 以48元计，以此类推，凡在活动期限内购买中脉蜂灵系列产品满400元，就可参加我们的《触摸“五一”赢幸运摸奖活动》五次，最多五次。

4. 活动的最终解释权归中脉集团皖南分公司

(二)：活动形式

1. 每一个专卖店设一个摸奖箱，摸奖箱用kt板制作(尺寸长30cmx宽30cmx40cm)摸奖箱四个面：两个面为中脉的logo;另两个面为《触摸“五一”赢幸运》字样。

2. 每个摸奖箱放五十一个乒乓球，乒乓球上标志设计为“五”“一”“五一”字样，用白板笔写。

uo;一”;一个球上写“五一”;另外35个球上写“幸运”

4. 乒乓球的形式可以用其他东西代替

(三)：奖项设计

1. 一等奖的标志为“五一”，奖品为价值192元的中脉远红内衣

2. 二等奖的标志为“一”，奖品为价值96元的中脉靠枕

3. 三等奖的标志为“五”，奖品为价值48元的中脉蜂灵48粒装

4. 四等奖的标志为“幸运”，奖品为价值28元的中脉护眼

(四)：补充说明

1. 本活动可以结合终端进行联合促销，例如购买本终端产品满100元以上(其他保健品除外)也可参加我们活动一次，最多为一次。目的是让终端对我们活动有一个很好的配合，同时也为增进彼此的客情，为未来的合作打下基础。

2. 本次参加活动消费者必须凭电脑小票或收银条

(1) 现有产品结构比较合理，特别要有足够的礼盒陈列

(3) 此店要有足够的人流量，我们的产品在里面要有一定销售基础

(4) 需要有良好的客情关系，能配合本次活动的有效执行

2、终端的布置设计

(1) 在店门口要有活动的告知(比如海报或kt板展示活动内容或易拉宝告知活动内容)

(2) 在店门口要有赠品展示台和发奖人员同时兼活动宣传单页发放

(3) 店内的堆头上要尽可能贴上我们活动海报，彰显活动气氛

(4) 在店内堆头上要放上赠品进行展示，激发消费者购买欲望

(5) 店内堆头上要摆放活动宣传单页，以便顾客取阅

4、在活动开始前三天，需要在目标终端附近的小区进行目标人群的活动宣传单派发，扩大活动的目标影响力。

1. 产品进场

2. 促销员进场、培训

3. 堆头的落实

1. 促进现有产品的销售

2. 提升产品的知晓度

3. 树立彼此的信心