

培训机构实习总结报告(优秀10篇)

“报告”使用范围很广，按照上级部署或工作计划，每完成一项任务，一般都要向上级写报告，反映工作中的基本情况、工作中取得的经验教训、存在的问题以及今后工作设想等，以取得上级领导部门的指导。那么，报告到底怎么写才合适呢？这里我整理了一些优秀的报告范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

培训机构实习总结报告篇一

大二暑假，进入tz培训机构，是偶然，然成为一名教师则是必然。仍记得大一时自己就已异常坚定了一个信念：大二下学期暑假，我要成为一名教师！不仅为了改变自己、提高自己，更想把自己多年所学经验传授给像我一样在农村长大的弟弟妹妹们。我希望通过分享大家的成功经验和一些比较好的学习方法给年少的他们，希望他们在以后的路上走得更快更稳。怀揣着这份希望、这份梦想，支撑着我坚持下来了这充满酸甜苦辣咸的百味假期。从中，我受益着实颇多，感触亦是颇深！

未来三桥乡的几个月前，就听室友兼现任三桥校长的周校长说暑假支教会很苦、很累，但我从未想到会如此地艰辛！到了三桥新东方幼儿园之后，自己真的被雷到了；之前只想到来这只需要教学就好，忘了，还要自己招学生！并且是完完全全地自力更生、白手起家的那种！

万事开头难！何况tz培训机构来三桥乡办暑假班是第一次。新市场，难开啊！一系列的不利条件，更是为难住了毫无经验的我们这批在校大学生！好在出生牛犊不怕“苦”，大家都没遇难而退，靠着一个信念，激励着三桥乡这支教师队伍的每一个成员，那个支撑点——我们最初的梦想、大家共同的目标！从6月26号到7月8号整整13个早晨，每天早上大家6:

20准时在大门口集合，无论刮风下雨，大伙都会毫不畏惧，亦不退缩。响亮的口号：走进tz□共同学习，共同改变！1、2、3、4……时至今日，耳边也常常想起我们的口号。更加刻骨铭心的是我们大家跑完步，共同站在三桥联中路口时激昂的宣誓！它时刻提醒着每一位tz教师勿忘初衷，记住招生期间对各个家长的承诺及决心！——“我愿为三桥教育的发展贡献自己的力量”！

每天早上的跑操，真的是一种很有效的宣传方式。不仅让街上的人看到了我们的办学精神面貌和教师队伍的士气，还让我们自己的身体得到了锻炼；最重要的是每一天的跑操、喊口号，还使我们斗志昂扬、充满活力，即使之前再苦再累，也会在喊过口号、宣誓过后一扫而空，如同临行前的船，伴着鼓鼓的帆船，载着的是满满的希望！

不得不说，招生期真是最苦最累的！每天早上八点出发，我们组猎鹰队和郭老师带领的飓风队（每组4人）便各奔东西，每两人骑一辆老式自行车出发了！敢想象么？仅凭着一张地图，穿梭在完全陌生的乡村街道！要靠走着、问着、打听去我们计划中的目的地，然后每个人手拿几十张宣传页和数张令人期待填写的学员登记表，外加一人一个水杯，就这样，大家家当齐了，上路了，开始了我们一天的工作——挨家挨户地上门宣传。

毕竟，我们总得坚持下去，不是？

而且，我们必须再咬咬牙坚持下去，不是？！

即使是苦笑着，嘲讽自己吧！路，还得继续走下去呢！！队友胡老师曾问过我好几次：“孙老师，你怎么就这么有精力啊？难道就不感到疲惫、不累么？”说真的，不累那是假的。试想一下，每天早八点晚八点，然后再开会至深夜凌晨几近2点，这样连续不停歇地维持近半月，任谁能受得了？可我得出了撑着了，不么？并且，我也能撑下去，苦笑一下，说

声：“还好....”因为只有自己心里清楚：一直支撑我坚持下来的是心底那个希望，那份早在一年前就决定的那份坚持！为此，我决不允許、也绝不会半途而废；一如自己所信仰的那句名言警句：凡事要么不做，要做就要做到最好！！

这样想过之后，就觉得：再苦、再累，咬咬牙、耸耸肩，也就过去了勒。出现问题了，大家商量着来，共同去解决，针对性分析、逐一击破就ok了！比如周校长建议的：我们要注意的是：要给家长一个要来tz培训班的理由而非一个不要来的理由！每次开会，总会有不同的收获，虽然会很辛苦，但还挺欣慰的。把一天中遇到的棘手问题和趣事以及自己的成功经验和大家分享一下，真的感觉很充实、很有成就感！尤其白天遇到的一些棘手问题，经其他人以提醒，就有种豁然开朗的感觉。还是集思广益啊！大家互换想法后，问题便迎刃而解，这样一来，大伙之间的友谊也更深了；心，也更近了。

只要咱肯用心去努力、付出、尽心了，总会有收获的！毕竟，生活老人不会太亏待努力的人的！

招生期间，我们尝遍了生活中的各种酸甜苦辣咸，体验到了在大学所接触不到的人生经历！真是历经磨炼，受益匪浅啊！

当招生最后2天周校长公布说招生人数已经超过200人时，大家的心情是多么的激动啊！对于完全白手起家的我们，三桥教师队伍的九人团队，这是我们用心努力的成果；是对我们能力的一种见证！这份心情，是感动，亦是辛酸。队友们，我们快接近成功了呢！

随着招生的陆续结束，我们各个老师都开始了新一轮的工作——编班、分配班主任，布置教室等各类大小问题。唉，任重而道远呐！

说真的，自己当时真的特别抵触担任小一、小二的班主任；

因为我本来就一心期待着教七年级的学生，尤其是带他们英语。没能当上他们的班主任我很是失望，唯一庆幸的是在我的坚持下，七年级英语，还是我带了。（不过事后我发现好像只有我最适合小一、小二的班主任，周校长一直都知道：孙老师最有耐心了）想通了呢！因此，我亦不会辜负大家所有人的希望；孙老师，加油咯！

我想说：当你把优秀当成一种习惯时，你会一直优秀下去。不气馁、不退缩，这样，生活才不会让你失望！

还有七年级那群特懂事的、贴心的孩子，亦是给了我一个传授经验的机会。期间感触最深，最让我难以忘怀的是邓老师和胡老师对我的默默关心：开学以来，总以为大家都只顾忙自己的了，想想自己一天到晚几乎所有的时间都交给了小一小二的那群孩子了，知道每天送过他们后，我还得回到教室打扫一片狼藉的教室，有种力不从心的感觉；可那天下午邓老师走过来说：“孙老师，看到你在这一个人扫地，可不忍心了……”只是这一句话就足够了！往日里所有的累、心中的苦；都值了。谢谢你，邓老师！谢谢你的关心和理解！！

听过后我直接愣在那了，那句话，我记在心里了！不争气的孙老师又哭鼻子了。胡老师，真的谢谢！想说：好喜欢大家，一路上有你们真好！

接着加油咯☐fight for our dreams! never say die, never give in!!

真得要离开三桥，真的好舍不得！我们的梦扎在三桥，大家的努力在三桥，大伙的成果在三桥，所有的记忆都深深扎在了三桥这片土地上，已入之甚深，此次离去真可能即是永别！！！！

好恨！！

心，真的被伤的好重！好痛！！

依旧认真、努力地备课，心中有苦、痛，压着，埋在内心深处。自己清楚勒，无论在何地、教谁，我都谨记自己担任的是一名教师的角色，谨记自己的职责和使命！遇挫了，坚强地站起来，拾起本心，鼓起勇气，继续前行。时刻都牢记着tz培训机构的宗旨，同时亦是自己心之所向~~授课时尽职尽责、无悔于心、无愧于咱可敬的父老乡亲呐！！

岁月匆匆、脚步不停，都为心中梦，加入tz培训机构真得让我学到好多东西，体会到了各种别样的经历，亦是tz[]给了我一个得以圆我教师梦的机会；同时能结识这么多患难知己，时日虽短，但情谊亦真、亦深，足矣！

培训机构实习总结报告篇二

xx年暑假7月-8月

1、实践的目的及意义充实暑期生活，锻炼交际能力，积累知识技能及社会实践经验，探索就业方向。

2、时间单位概况

苏州罗格教育位于苏州市人民路200号。目前旗下设有中小学学科辅导，英语和法语三项特色学习部门，秉承着优师优质，严格管理，对学生未来用心负责的教育理念，精益求精、执着追求：目标更高、提高更快、学生更强。罗格拥有丰富的教学管理经验和强大的教学师资以及完善的服务和良好的口碑。学习中心设有“vip一对一”、“2人尊贵小班”“5人精品小班”。个性课程全方位、人性化、目标明确，贯穿各年级各学科，设置科学合理。

1、协助公司市场部进行市场推广及宣传 在社会实践期间，公司正在筹备秋季班招生工作并准备进一步扩大市场范围，

因自己曾在学校的社团及学生会从事过相关工作，并见识过许多其他培训机构的宣传推广手段，经过总结及思考，给市场部提供了一些建议，并积极参与到具体工作中。

2、跟公司的前辈学习教学方法并接受教学培训对于一个仅有专业英语知识而没有丰富的教学经验的我来说，教学培训让我受益匪浅，它不仅包括基础的课堂教学流程及方法的教授，还会介绍各个年龄段学生的心理状况及相应的应对措施，以便老师更好的与学生沟通，提高教学质量。

3、针对不同学生（主要是初一到高二的学生）的学习情况及要求，给予相应的课程辅导公司设有“vip一对一”、“2人尊贵小班”、“5人精品小班”三种教学模式，根据学生家长的要求以及学生的学习情况采用不同的教学模式。由于我的资历尚浅，所以公司给我安排的第一个教学任务是辅导一名高一升高二的学生英语，这既是一次锻炼，也是一个过渡，为之后带精品小班打基础，积累经验。

4、新概念英语（第二册）的教学 经过一段时间的培训及教学实践，学生的反响还不错，公司经过审核和考虑，给我安排了一个精品小班。班里共有四个学生，小班的教学跟一对一的教学方式及难度有所区别，所以整个教学过程既是一次教学探索，也是一次锻炼，让我获益颇丰。

1、了解到教育机构的一些企业文化

2、自身原有技能及所学专业知知识得到应用

3、学到了专业知识以外的技能

4、在教授课程过程中，自己的专业知识得到进一步巩固和梳理

1、机遇与挑战经学姐推荐以及自己的努力，才得到了这次实

践机会。从准备、面试、试讲到被暂时录用对我这个非师范的大二学生来说是挑战；录用之后面对全新的教学任务以及随时被淘汰的可能性是挑战。感谢这些挑战让我不断突破自己，提升自己。对我来说它们同时又是机遇，如果表现能得到公司的认同，那么就能获得长期合作的机会，得以在锻炼中不断提升自己。

2、专业和上进心不容忽视作为一个在苏州有着一定市场和良好口碑的培训机构，不可能轻易录用一个暑期实践的大学生，它更看重的是我的启用价值，能不能给它带来一定效益。大学生的青春活力和对工作的热情是一个得分点，另外，扎实的专业知识以及肯学肯吃苦求上进也是公司非常看中的一点。

3、交际的学问很重要在一个培训机构实践会接触社会上形形色色的人，交际是一门需好好研究的学问。进入社会单凭过硬的技能是不够的，还要学会为人处世。社会实践让我明白了这一点，并让我从中受益良多。为期四十多天的实践需要不断克服各种主客观问题，虽汗水泪水交织，但达到了我的初始目的且收获颇丰，这个暑假很充实，很有意义。

培训机构实习总结报告篇三

教育培训机构是以学历教育或成人继续教育为目的的教育培训机构需要有场地的要求及师资的要求，需要教育主管部门给予认证并且取得社会力量办学资格方可营业，其培训课程价格需要核算并报教育部门批准，增加课程或改变收费需要向教育部门申请并获得批准后才可改变。那么，相关的实习报告是怎么样子的呢？下面大家就随小编一起去看看吧！

发端于国家教育产业政策的松动，教育培训机构近年来取得了长足的发展，并因为国内较大培训机构上市并实现“教育家、企业家与资本家”三位一体的融合，越来越多的学校如雨后春笋般冒出来。我们乐于看到教育培训产业的蓬勃发展，不仅因为她的社会影响力巨大，更是因为它关乎我们国

家竞争力的发育。因为实习关系，我这次接触到了xx教育公司，以下就是我对本次实习的阐述及对公司的认识和建议。

xx教育公司是一家集培训、人力资源为一体的服务机构，主要从事教育咨询，教育培训、人力资源信息咨询、国内劳务派遣等人才增值服务项目。公司拥有专业的咨询、培训、招聘团队，现有公司员工约50人，公司有专业培训老师、专业职业规划师、资深人力资源管理师、教育咨询师、教育顾问等。结合本科、大中专院校应届毕业生的就业已开发出应届毕业生职前素质课程系列、顶岗实习体验式职业训练、个人能力和潜力开发等专业培训项目；公司与多家培训机构联合，创办教学与教育工作。

公司继承与发扬“惟楚有才，于斯为盛”的千年湖湘文化。秉持诚信、负责和专业的态度，优秀的教师团队，致力于培训教育。同时为用人单位与本科、大中专学校提供优质的人才对接配套服务，成为学生实现自我价值的起跑线，铸就职前教育培训与“工学结合”的品牌。

我的实习岗位是辅导老师。辅导老师是以全面提升学生的学习策略与心理素质为核心，以整体提高学生的综合能力与学业成绩为目标，通过心理训练技术、教育管理技术与理念的综合应用，为学生和家长提供个性化的学习问题与心理问题解决方案，帮助学生面对成长过程中所遇上的各项困难和挑战；为学校提供校本管理与校本课程设计的咨询与师资培训服务。

(1)助教工作。助教工作还是蛮轻松的，我是担任外教的助理，就是每次在老师上课前负责把教师卫生打扫一遍，摆好桌椅，对于小朋友的课程，根据课程安排会将桌椅摆成不同的形状，如半圆形，圆形，或波浪形。要将黑板擦干净，准备老师上课将要玩的游戏，事先在黑板上画好游戏，等小朋友来上课了，先抽背上节课小朋友所学的内容，更正其英语发音，巩固所学知识。然后就是检查作业，并写上必要的评语。在课

堂上，协助老师完成整堂课的教学，如翻译外教上课的一些内容，协助管理课堂纪律。小朋友的天性就是爱玩，要管好他们上课的纪律是很不容易的。他们经常性的喜欢互相打闹，交头接耳，上课吃零食，经常上课期间去洗手间等等。对于这些，我只有软硬兼施，树立自己的威信。开始用眼神去威胁，之后又要用好话去哄他们，让他们无计可施，只好乖乖听话。

在实习过程中，我体味了工作中的酸甜苦辣，接触了社会上形形色色的人，也收获了许多平时在学校都得不到的知识。我相信我的付出不会白费，因为在上班的时候我总会想起一句话“春蚕到死丝方尽，蜡炬成灰泪始干”，想起这句话就会激起我工作的信心，虽然现在我还不是是一名正式的老师，但是我会朝着这个方向去奋斗的。我才明白，有时候付出了，看见别人高兴了自己也会很开心。因为在工作累了的时候当我看见那群可爱的小孩子们，我又会感到很开心。我学会了如何用正确的方式与他们沟通，如何正确地叫导那些小孩子们。以下就是我在实习中所学会的一些沟通方法。

(1) 公司的知名度不高

在宣传过程中我们发现，其实很多家长对我们公司并不了解，而且有很多人根本就没有听说过，大家都愿意选择区那种知名的培训机构，都认为知名度高的培训机构更让人放心，师资力量更雄厚，环境更适合学习，让人有种物有所值的感觉。所以，我们公司要吸引更多的人，就必须打响自己的名声，让大家都知道公司的存在与影响力。

很多培训机构都会推出自己的特色服务，针对小学的有“全外教课堂”，“三步教学法”等等。但是我们公司没有自己的主打品牌，不够吸引顾客的眼球。不仅如此，我们公司不是专门针对教育培训这方面的，更不是专门做幼教这一块的，只是与别的培训机构联营的去做的幼教培训，所以，幼教在我们公司并不是占主要地位。所以就导致公司的牌子很杂，

别人甚至分不清我们公司到底是属于什么方面的。所以这就应该树立自己的'品牌，定位好自己的方向。

另外，一直以来，公司都是以一种轻松的工作环境运作，员工上班期间有很大的自由空间，甚至可以中途离开去做自己想做的事。久而久之造成了一种松懈的态度。因此就把工作放在了次要的位置所以一天下来招生量并不多。

(3) 竞争对手强大

在长芜湖，大大小小的培训机构最初可见。当然，许多著名的培训机构有许多分校，也使得我们这些小培训机构的生源都被抢走了。像新东方这样的大培训机构，是我们这种小机构的强有力的竞争对手，不仅如此，另外一些公司上市时间长，经营时间久，对这方面经验比较足，而且在招生方面也很有自己的一套宣传方法，甚至，他们根本不用宣传都有很多人选择他们。主要是已经在培训机构界稳住了自己的根基。树立了美好的形象。所以人们都会选择他们。所以，我们公司除了提高教学师资力量方面应该努力之外，还应该尝试着降低成本去吸引顾客。

记忆犹如一张发黄的旧照片，总爱把时光定格在永恒的瞬间了，现在毕业在即，我希望毕业后能继续和这些小孩子们在一起。照片中那踌躇满志笑容亦已成为岁月中永恒的定格。永恒的是那种充满锐气的青春激情和那颗有志于教育事业的心。在这接近五个月的实习生涯里，让我初尝了在教育行业里的酸甜苦辣，我们紧张过，努力过，开心过，醒悟过，自信过，这些从未有过的经历让我们进步了，成长了，我学会了一些在学校以前从未学过以后也未必能学到的东西，回顾和学生们一起走过的日子，不禁想起自己的小学时代，也深感如今的学生比我们过去多了一份顽皮，一份灵活，一份大胆，学生的能力一代比一代强，要求也越来越高。因此，要想以后改为成为一名真正的人民教师，还需要走一段不寻常的摸索之路。我会以这次实习经验为基石，以后踏上这块基

石，一步一步向前迈！

培训机构实习总结报告篇四

一、实习目的我在一个外语培训机构实习，确定在这个培训机构实习的原因有两个方面（1）从小就树立做一名优秀的人民教师的理想，想从这样一个培训机构中得到锻炼以及积累相关教学经验；（2）面试单位领导的话点醒了我，我不想成为那些眼高手低好高骛远的人，我得从基层做起，所以从基层干起，以考验自己和磨练自己也成了我此次实习的目的之一。下面，我把我实习的目的结合我自己面试时、面试后以及实习前的想法以及对于基层的认识做一整体的描述。

上了四年的大学，马上就要走出学校，步入社会；在此之前，除了与相关的琐碎外，毕业前的实习也是很必要的。敬爱的老师们忙着帮一些人张罗，我们也自己帮自己寻找想去的实习单位。于是，和舍友在网上搜索者，找到了一家培训机构，投了，进了初试，再到复试。我们焦急地等待着结果，最终凭着自己的勇气和真诚博得了用人单位的认可。

我们想实习的是英语教师，但单位在面试中已经甚是表明“你们都刚毕业的大学生，怎么可能面试上了就代课？没有基层的磨练以及经验的积累，我们能把我们的学生交给你们？”虽然话说得很锋利，但还是惊醒并点化了我的心，因为长久以来就从很多人的口中听到了对当代大部分应届毕业生的不满，说他们“眼高手低”，想委以重任，但他们拿不起（经验不足，血气方刚），若置之基层，他们又看不上眼，觉得委屈了自己。于是，导致的普遍社会就业现状就是用人单位招不到合适的人才，人才们也找不到合适的单位。貌似是人才与单位脱节了，其实在我看来，还是因为现代的年轻大学生们不能摆对自己的位置，作为刚入社会的乳臭未干、满含书生气，没有多少实战实践经验的我们，有什么理由就直接进入公司或单位的关键部门？凭什么就想一跃成为骨干呢？凭什么就有那么多关于薪资待遇、休假、岗位职位的要

求呢？当然，这并不是说不能有要求，不管怎么说，父母培育供养我们一路走到大学，我们不能没有回报吧？只是这一切都是多少、快慢的问题，这一切与我们的个人能力、个人素养、个人发展前景息息相关。

在以上的陈述中，我表明了我在前面所说的实习目的，也让自己更加真实地认识到，好高骛远是一种多么愚蠢的想法，“拿不起放不下”才证实了你自己是个懦夫，眼高手低也就说明了你经不起大风大浪的袭击，成功不是偶然的，它需要你脚踏实地地奋斗，需要你既经得住底层的磨练，也守得住心中的梦想。

二、实习内容

本次实习内容很丰富，涉及人际沟通交流、专业能力要求、应变能力及吃苦耐劳各个方面，其实也就是说囊括了我们这个培训学校的各个部门的相关职责任务，复试时领导也大概说了说我们的工作内容，总体来说，内容工作比较杂，主要涵盖了教务部、咨询部和市场部的职责。

正式上岗第一天，学校行政主管雷老师及两个校区的主管（小寨校区苏老师、电子城校区相老师）都给我们宣讲了企业文化，并介绍了各个部门的职责任务，也在期间提了一些问题并在我们（共五人）讨论后征求建议和意见。

第二天就请了一位在少儿英语教学方面很资深的曹老师给我们这群应聘老师的进行了教学培训。在此过程中我们都学到了很多，意识到原来少儿英语教学中有这么多有意思的环节以及技巧，曹老师给我们采取了先演示后讲解的培训方式，完整丰富的传授了上课的各个环节以及每个环节需要注意的问题，还交给了我们很多课前热身的少儿活动、好听的歌曲及好玩儿的游戏，及在把握小孩子心理上需要注意的问题-在欢快愉悦的氛围下把知识传达给学生并让其巩固掌握。小孩子的心里相对是好把握的，需要哄。从事小孩子教育的教师

们都需要创造有自己风格并能激起孩子兴趣的课堂环境。这样的培训我们共进行了两次，每次是三个小时。而以上就是我从曹老师的课堂培训里学到的。

培训机构实习总结报告篇五

实习，是迈出大学校门的重要的一课。通过投简历，面试，试讲，我很幸运地获得了在__教育机构的实习机会。通过近三个月的实习，使我在社会实践中接触与本专业相关的实际工作，增强感性认识，也锻炼我们综合运用所学的基础理论、基本技能和专业知识，去独立分析和解决实际问题的能力，把理论和实践结合起来，提高实践动手能力，让我对于教师职业的认识迈进一步；在合作交流的过程中，意识到团队的力量；同时可以检验教学效果，为进一步提高教育教学质量，培养合格人才积累经验为自己能顺利与社会环境接轨做准备。

二、实习计划

热心爱护实习学校和班级学生，本着对学生负责的态度尽力做好实习工作；同时，作为实习生一员，一直紧记实习守则，遵守实习学校的规章制度，尊重学校领导和老师，虚心听取他们的意见，学习他们的经验，主动完成实习学校布置的任务，塑造了良好的形象，给实习单位的领导、老师和学生都留下了好的印象，得到单位领导和老师的一致好评，对此，本人甚感欣慰。

三、实习单位及岗位简介

(一)实习单位简介

__是一家结合了优质的教育资源(__市重点中学一线教师资源，优秀外教等)

和先进的信息技术，专注于__市初、高中教育领域的专业培

训机构，机构专门致力于学生学习能力开发和培养、学习社区的建设、课外辅导服务、家庭教育的研究，提出的教育理念为“理解、总结、提炼、记忆、运用”。秉承该理念，机构注重学习兴趣和激发的激发，在传授知识的同时，树立学生学习的信心，培养学生顽强的意志品质、沉着冷静的应试心理素质和积极健康的生活心态。与传统的大班授课教育相比较，采用4-8人左右的小单位授课方式，规范学生学习习惯，培养集中学习能力，从而全面提高学生的学习品质。

在实习期间，我主要的任务是教学工作和班主任工作。在实习过程中，得到了指导老师的热情帮助，使得实习取得圆满成功。我所实习的班级有学生12人，学生都来自市里，个个聪明好学，勤学好问，班风良好，同学间关系融洽，是一个积极向上的班集体。在教学过程中，由于缺乏经验，在加上知识构建上还有许多断章，错误难免会发生。但是，在指导老师的帮助下，都得到了很好的解决。这些问题，为我今后走上工作岗位奠定了良好的基础。刚开始，学生不能适应我的教学方式，所以很教起来很费劲，学生听得也很吃力，但经过2周多的磨合，学生逐渐适应了我的教学方式，彼此之间配合的也比较默契。在担任班主任工作期间，我及时和指导老师沟通，开展了丰富多彩的课外活动，并取得了一定的成绩。使我懂得只有真正了解了学生的内心世界，方法得当，才能达到教师对学生的成长提供帮助，学生对教师的工作给予配合支持的目的，从而收获到好的教学效果。

培训机构实习总结报告篇六

又是一年酷暑来临，刚刚忙完学校的一系列工作，又要转身南下，开始为期四十天的培训工作。虽然有些措手不及，但大家的种种行为和表现丝毫不能掩饰内心的那种期待与渴望。今年的辅导班更名为xx培训，地点依然是在驻马店的乡镇幼

儿园，规模已扩大为20个分校并逐步走向正规和系统，不过今年xx骤然扩张到20个校区，这需要很大的信心和勇气，开始我还在怀疑和担心，可最终的情况真正证实了总校的魄力和高瞻远瞩。2012的暑假，我重新踏上了这条教育之路，并很荣幸的被分在了总校领导的家乡——汝南县三桥乡（头儿的家，多方便啊），所有的事情听起来都是非常的美好，非常的顺利。同时也很幸运的被总校赏识，从去年的金铺员工荣升为今年的三桥校区负责人，仿佛肩上的担子重了好多，心里边的压力也随之而来，不过还好，我身边还有八位意气风发的兄弟姐妹愿意凝结一切可以凝结的力量，和我共同挑战这未来一个多月的风风雨雨、坎坎坷坷。我很高兴我们这一个月都能在一起吃饭、在一起玩儿、在一起乐、在一起疯狂。

招生期，九个人闯荡陌生的三桥……

一起啃馒头就咸菜的日子就要开始了，虽然提前给大家一直在强调招生期的苦与累，但从大家每天的行动中可以看得出一种坚定、一份团结和一份激情，我很感激跟我一同作战的兄弟姐妹，因为你们那充满希望的双眼和不畏艰辛的强大内心时刻在鼓舞着我，给我向前冲的力量和勇气。

三桥街，讲到招生，它是我不得不重点提到的地方，它是一个很开放很便利的宣传街道，两边都是做生意的商铺，当然是经济条件比较好的，这给我们以后的招生传递了一种良性的信号，了解完市场，我们开始了真正的招生工作。根据总校的规定，我们每天早上六点半开始跑步，那些天我很感谢大家的愉快合作，每天总是用那沙哑的声音喊出响亮的口号和对三桥人民最真诚的问候，为的不是“吓”醒还在沉睡的三桥人，而是让他们真正感受到我们的激情和虔诚。刚开始的`几天，他们都认为我们是疯子，因为尽管大雨漂泊，我们依然在跑、在喊、在唱。那一声声撕心裂肺的“走进天择，共同学习，共同改变”喊出了我们奋战一天的斗志、喊出了我们的激情，也喊出了xx对每一个教职员工和学子的殷切期望。学习其他校区，我们也在每天跑操之后进行宣誓，作为一位人民教师，发出心底最清澈的呐喊，同时也致力于让每一位想改变的孩子都得到一份满意的答卷，这也是我们对每

一位家长及孩子的承诺，是我们内心深处的呼唤。

在这条街上，我们留下了多少的汗水和泪水，又多少次被雨水冲刷着我们瘦小的身躯，但我们累并快乐着、苦并快乐着。每当看着这一帮兄弟姐妹们脸上洋溢着坚强勇敢而又自信的笑容时，苦点、累点又能算什么。

天将降大任于斯人也！

久旱逢甘霖，驻马店天气是很给力的，连续十几天的雨水让抗旱的农民朋友们不用再在田间地头忙个不停，而是趁着下雨都在家休息。这下给我们的招生工作带来了前所未有的便捷，但另一方面的影响又让我们很被动，乡间的小路永远赶不上县城的宽敞柏油路，崎岖坎坷、泥泞不堪。这十几天里，老师们的衣服、鞋子可谓天天在雨水和泥水里浸泡着，然而每天晚上回来没有一个人去抱怨，没有一个人要退缩，还在每天的会议结束之后商讨第二天的计划和目标，那时的猎鹰队和飓风队总是那么斗志昂扬、信心满满，很让人放心。但，对于我来说，看到大家这么好的状态，本是应该感到高兴的，可每天早上要出发的时候，我就会感到揪心的痛，会很担心每一个人，每当跟着哪一队下去，我都会尽量让他们多休息会儿，坐在一起研究研究招生方案、分享分享招生技巧、聊聊招生之外的事，这样会分散些注意力，让疲惫的状态快速得到调整。

就这样，半个月的招生期接近尾声……

由于前期大家都付出了很多，所以最后几天招生人数与日俱增，校内的桌凳和教室成了一个值得考虑的问题，为了让每一个孩子都有学习的场所和桌凳，需要我们另想办法。这也是考验我能力的时候，因为这种问题我是第一次遇到，更不用谈经验了。于是，我迈出了我人生的又一步，依然决定找园长商讨，尽快解决这燃眉之急，让老师的心先稳定下来。然而，园长这个人非常热心肠，每次有事情总是比我们提前一步想到，并默默的帮助我们，这一次也不例外，当我问他的时候，他说桌凳和教室的事都正在商议，很快就会有答复了。我很感谢今年能碰到这么热情和好心的人。

教课期，12个人叱咤风云……

7月9号，是三桥分校开班的时间。为了保证教学质量，总校

煞费苦心，给我们调来了两位有资质有经验的在职教师——刘喆老师和罗波老师，还有一位专业的艺术老师——贺露露老师。

很快进入了大家期待已久的教课期，因为讲台是每个来xx的老师向往的神圣不可触犯的地方，在那里可以尽情释放自己的才能，可以肆意要求学生回答问题，可以布置以前我们都不愿意做的作业，可以看着一个孩子的成长与蜕变，可以……太多太多。其实，为期一个月的教课期，说长也不长，说短也不短。说它长，是因为如果我们老师用心，足以在21天内改变一个人的“思想、性格、行为、习惯”；换句话说，如果没有将经历放在正确、合适的位置，足以毁灭一个人的前程。说它短，是因为一个月所能传授的东西真的太少，甚至到结束了，还会感觉有好多想到的点只能烂在自己的肚子里；还有与学生和其他老师的那份感情，还没来得及回味已经到该说再见的时候了。这些每个人心里都非常清楚，所以从我们在一起的每时每刻，可以看的出来大家都非常珍惜。

但是，现实总是那么残酷，总是那么变化多端，总是让我们措手不及。桌凳问题刚刚解决，又遇到天气暴热，空调坏掉的局面，由于教室人多，孩子濒临中暑，导致家长纷纷退费。一开始我很不情愿，因为这是我们老师辛辛苦苦，嘴皮子都磨破了才找来的学生，是那么的来之不易，我想挽留他们，却遭方总和陈园长的责怪。我开始很生气，很不理解，但当我了解了背后的故事，我才发现原来我不该那么固执，学生放走的越多，出现的问题和带来的负面影响越小。不知是出于嫉妒还是与幼儿园有过节，那个人将我们办班的事情举报到了教育局，费了很多精力，这一轮的举报终于到此为止了，条件是我们得离开这个学校。几经周折，需要搬到斜对面的工商所，一个又脏又简陋的地方，但老师们不顾一天疲惫的身体和饥肠辘辘，拿起各种工具清理新校园，场面是那么的热火朝天，我很高兴又很心疼。

然而，一波未平一波又起，那个举报过我们的人并没有收手，看到我们搬家了，又进行新一番的进攻，继续向上级举报。这次非常严重了，威胁到教育局局长的乌纱帽和名誉问题，他们也迫不得已做出回应，要求我们立即退学费、疏散学生、

关闭培训班。现实就是这样的，时不时就会给你当头一棒，看看你是否能够抵御这突如其来的暴风雨，看看你是否还能顽强的站起来，看看你是否有能力安抚员工，这些都是对我的考验。

三桥校区解散了，但xx还在茁壮成长，还需要大家共同努力。于是，遵从总校的决定我们九个人被分成了四部分，刘老师和罗老师等待安排。郭老师、邓老师、崔老师去焦庄，胡老师、左老师去宋集，张老师、贺老师去留盆，我和孙老师、亓老师被分在了殷店。每天在一起的人突然分开了，多少有些不适应不习惯，开始的几天我很担心他们有抵触心理，甚至不敢去联系他们。因为他们都是跟着我出来的，我却让他们这么折腾，从招生期到迫停没有一天的消停时间，心里非常愧疚，每当一个人的时候就会控制不住地流泪，越想越乱。殷店，你欢迎我们吗？

来到殷店的第一个晚上，我感觉到了这边老师的热情和友好，而且之后的相处挺和谐的，最欣慰的是我带的两位老师都能很快的融入河师大这个优秀的团队中去。

在殷店分校，我还是一样没有教课，只负责后勤和一些琐事，很轻松。这边的校长和老师都很优秀，所有的事情都做的很好，我基本上不用操心。但我们三个毕竟是刚来的，没有共同经历招生期的艰苦岁月，没有一同处理开课前的棘手问题，还有很多东西不太知道，所以每天平淡无奇，让我总有一种不被需要的感觉，总觉得自己很多余。想着想着，思绪就又回到了三桥，陷入思考：是不是我哪儿做的不对得罪了当地人，造成他的狗急跳墙？是不是我带领团队的战略有误？越来越怀疑自己，越怀疑就越心痛。每天都沉浸在这种痛苦之中，每时每刻都想退缩，可又不能在大家面前有丝毫的负面情绪，思维转换必须在分分钟间，就像电磁波一样，高兴了波及的面就会大些，想不通了就不释放。我也曾多次要求总校，让我回家算了，可最终都没有……

其实，当环境改变的时候，我就该站在不同的角度和立场去思考，而不是总让失落和失望蒙蔽双眼。过去的已成为昨天、成为历史、成为了一段或美好或悲伤的回忆，而我们面前的是一条宽阔的路，乐观的人会沿着这条路走下去，而悲观的

人总是回过头盯着过去的坎坷艰辛停滞不前。现在的我们还很年轻，很是充满激情斗志，所以我为了美好的明天，必须拿出当下的最佳状态，不停的向前冲、闯、拼，和青春做一份交易。

在这边，相处时间长了，彼此有了初步的了解之后，也发现了很多问题，比较明显的不合理举动，我已于宋校长交流解决，但现在的我不能凭感觉做事了，因为人无完人，每个人都是平等的，每个人都有自己的追求和想法，我需要用尊重的眼光去剖析他人。我常常告诫自己：不管现在别人做的事让你开心也好，伤心也罢，都是别人的生活方式，你无权也没必要去干涉，慢慢适应就好。其实这些承担，都是对我能力的一种考验，是对以后生活出现类似问题的向导，更是我人生经历的一种积淀。xx给了我们一个施展自己才华的舞台，我们也要对它的成长负责！以下是我个人的建议和意见。

1、对总校的建议：

招聘时，每位员工必须面试并严格培训，以提高招生和授课效率；

确定市场时，扫清一切障碍。最好准备多套方案，做到未雨绸缪；

每个校区制作一个xx的帐篷，宣传、遮阳；

打中英文对照的报名登记表，吸引家长、孩子的眼球；

教材、教案需给教师配齐，并多提前几天发放；

可以没有课本，但建议给学生发一份指导性学习材料工参考；

统一授课内容（特殊辅导的学生除外），统一复习，统一考试；

午托、周托和月托费用要适当增加。

2、对校区的建议：

1) 让每位老师和学生明确xx培训的真正意义；

2) 对公共设施做清点并将记录报于总校领导；

3) 制定完善的班级、教学、后勤制度且上墙公告；

4) 安全问题应给予足够的重视，可规定校内一切娱乐设施禁止攀爬；

5) 节约用水、用电问题，电器由各班负责人控制；

- 6) 安排一些开发智力和潜能的课，不定期请专门的老师做讲座；
- 7) 校区教室可以做招生期的照片墙；
- 8) 教研组要发挥作用，做不定期的研讨工作，以提高教学质量；
- 9) 减少每天的节数，可以将每节的40分钟调为1小时等，提高效率；
- 10) 建议每人配备一顶遮阳帽。

3、对校长的建议：以身作则、分配合理、平等待人、顾全大局、积极向上、宽容仁爱、举止得体、以礼治学、善于倾听、勤于总结、不耻下问……

4、对教师的建议：

团队间一定要团结和谐，不能搞小团体；

有一个好的心态，互相影响和鼓励，共同进步；

任何时候服从总校的安排，不产生排斥心理；

积极提出有利于总校、分校改善的合理建议，而非烂于心中；

灵活对待校长分配的任务，积极主动做事；

对每一个学生都公平并有责任心和爱心；

善待学生，避免打、骂，变相体罚学生的现象再发生；

善待自己，不要超负荷工作，影响身体健康，得不偿失。

以上仅是我个人的拙见，仅供看到我述职报告的朋友进行评价和给出好的意见。也许其他分校负责人也有同样的想法，这也恰说明了xx对每一个人都是公平的，我也不例外。

对教课期工作的总结

岁月匆匆，这一个月马上就结束了，总觉得自己没有做的很好，还没有将自己的思想和兄弟姐妹们交流，还没有将自己的学习经验分享给同学们。虽然这一个月我没有教课，但是我依然想像其他老师一样将自己总结的东西传授给每一个渴求得到知识的学生，所以我总在课间和自习课的时候走进课堂，与同学们交流，谈他们的家庭、谈他们的学校、谈他们的朋友，我很想从不同方面了解现在的未成年人。

我喜欢在每一个孩子身上寻找xx存在的意义，就像在宣传的时候所说，它不仅要求孩子在学习成绩上有一个突破，更在于让每一个学生从“思想—行为—性格—习惯”上有“质”

的飞跃。我曾认真观察过一部分学生，并总结出来：哪些人需要从思想上改变，哪些人需要从行为上改变，哪些人需要从性格上改变，又有哪些人需要改变习惯。这段时间我也正在一步一步的做着实验，验证一下自己观察到的现象。我对每个人的期望值虽有所不同，但要求是一致的，希望有一些看得见的变化和奇迹在发生，影响着他们的现在你和未来。

对自己的总结

经历过一些世俗的事情之后，我变的更淡定了，不再像初飞的鸟儿那样没有定力，做事的时候也不再是脑子一热就做决定，而是深思熟虑之后，才总结出方案。站在xx这个大舞台上xx我尽情的施展了自己。同时，它让我学会了思考，让我学会了忍耐，让我学会了变通，更让我学会了承担。15天的招生期和30天的教课期，我觉得我变了，变得不再那么轻易地发脾气，不再爱推卸责任，不在无厘头的让人受不了，而是敢于担当。就像总校领导常给我讲的，我今年和其他分校校长有着不一样的经历，我应该比他们成长的更多，因为那些不仅是对我综合素质素质的考验，更是对我以后人生的指点。

我很感激xx对我的培养，很感谢总校对我的照顾，也很谢谢在背后一直默默支持和鼓励我的校园速递人，更加感谢陪我一起经历风风雨雨和炎炎烈日的兄弟姐妹们。这一个多月，正是有你们的关心和照顾，我才能这么艰辛而快乐的挺过来，我才能有所改变，我才能收获意想不到的成长。我的这些改变是对你们的交代，更是对我自己的交代。

1.培训机构暑假招生方案

2.大学生培训机构实习报告

3.培训机构实习总结

4.培训机构总结报告

5.教育机构实习报告

6.暑假兼职导游培训实习报告

7.汉语专业语言培训机构实习鉴定

8.培训机构辞职申请

培训机构实习总结报告篇七

时间飞逝!回想几个月前,每年毕业的大学生本来就多,本来工作就不好找,想找到一份自己满意的工作更是难上加难。在大学,和很多同学一样,总喜欢玩网络游戏,当他们还沉迷在多塔和龙之谷的乐趣的时候,我选择了来广西南宁教育咨询有限公司实习,深入提升自己的专业技能,适应社会的需要。在教育的日子,我学到很多开发相关的技术。更重要的是学到了学习新技术的方法,以及软件开发的重要思想。

因为在大学是一种混日子的态度,因此,学到的知识有限,当时对javascript的认识仅限于知道是一种编程语言。上班开始的前两个星期是我最痛苦的时段。因为,很多概念都是第一次听说。为了跟上开发的进度,我只能在老师讲课的时候不停得做笔记,几乎将讲课内容一字不落的记了下来。后来事实证明我的这种做法是正确的,最起码我可以跟开发系统的进度保持一致。在后来的学习中我都将记笔记的习惯保持了下来。

度过最初的两星期,我渐渐适应了公司的开发方式。也对刚开始老师讲的概念有了更全面的认识。因为我发现之前零散抽象的东西,随着知识的增加它们渐渐联系到了一起,不仅之前的东西都明白了,而且新的东西也很容易就能理解。随着系统编写的深入,只靠理解已经很难将知识掌握好了,这时公司的老师教给我了一项很重要的学习新技术的方法,那

就是实际操作。

在大学里我进入了一个学习误区，认为学习就是考前突击，往往考试过不久就忘了，学的东西就没想过会在实际中使用，因此学习就是为了考试。而在公司学习的东西，都是要在今后工作中使用的，按照大学的学习方式根本掌握不到真正技术的精髓。只有实际操作才能将理论与实践结合。实习中每天做的事情很多，除了听老师讲解系统的开发过程及进度，一天剩余的时间我们都在做练习，反复练习老师讲的内容，每次的实际操作都会有很大的收获。

在公司实习真的很累，每天两点一线。我们在学校里接触的东西太多都是表层的，现在在公司一步步的学过来，真的收获很大，越往后学信心也越大。

培训机构实习总结报告篇八

本次实习时间:1月16号到4月6号。

实习单位:兰州城市学院成人教育学院艺术培训中心。

兰州城市学院成人教育学院艺术培训中心是一家规模不是很大的高考艺术类培训学校，主要培养高三学生，帮助他们圆大学梦，学校有在校教职工二十余人，在校学生二百多人，涵盖多学科，器乐，声乐，美术，播音主持等专业，而我只负责管理极其财务工作，对于我们还没毕业的大学生来说是非常不容易的工作，我们把它做好也绝非一件容易的事，在这三个月的时间里我真正感受到一个小小的企业还是比较难搞定的。麻雀虽小，但五脏俱全。之所以我选择这么一个名不见传的小小企业，是因为我可以接触更多的业务以及流程，让我更加的懂得一些实践知识，为以后自己在这方面做更好的积累经验，来适应社会，找到更好的工作。因此，只要我们用心做，不管在什么单位，都有很好的经验来灌溉自己的心灵，用知识来武装自己，成功地推销出自己，现在又这样地机会，我就格外地珍惜，

希望能够通过实践学习一些知识, 积累实战经验, 为以后打下基础。

由于缺乏实践经验, 我对民营企业性质的人力资源管理工作了解不多, 认识不够。为了能更快适应环境, 更好的开展工作, 坚持“向同事学, 向书本学”思路, 不断提高业务水平, 以弥补自身专业知识结构的欠缺和阅历短浅的受限。“三人行, 必有我师”, 本中心中的每一个同事都是我的老师, 他们的丰富经验是一笔宝贵的财富, 是我不断学习的源泉。为此, 我积极向身边的同事和前辈们请教, 虚心吸取他们的宝贵经验, 以他们的工作思路、言行举止、工作程序和工作方法为榜样, 规范和纠正自己方法, 思路上的缺陷。另一方面, 通过系统的学习企业人力资源管理、财务系统、民营企业党务管理实务等业务知识, 努力掌握与企业主桥梁工程有关的工作内容, 熟悉工作流程。

这次实践经历让我发现, 理论与实践的差距: 刚踏上社会的我跃跃欲试, 大有气吞山河之势, 因为我平时学的知识可以派上用场了。但后来实践发现实际上我看得只是基本理论学, 尚未具有发展潜力, 没有融入企业。学校主要通过学习, 掌握观察问题、分析问题、解决问题的方法和思路。走进企业才发现作为一名工作者一要熟悉国家的一些法律法规, 二要掌握最新的理论和技术, 三要具备战略家的某些素质, 最重要的是能够根据外部环境的变化和企业实际把学到的知识具体化。因为知识的老化速度以加快企业外部环境变化更快更复杂, 到社会上继续学习才是理论与实践的最佳结合办法, 大学课堂上学的都是理论知识, 很多案例的分析其实都不够真实, 而且还会失去现实意义。工作中的很多工作很多方案如果用大学里学的理论知识来做, 最后都实行不通的, 甚至全盘否定掉。

要认真学习业务知识, 在工作上争创佳绩。要成为一名合格的企业管理层员工, 首要条件就是成为业务上的骨干。对于我来说, 首要任务就是学习、熟练掌握业务知识, 始终以积

极的工作态度、高度的责任感和只争朝夕的精神投入到工作中去；要在加强业务知识学习的同时，踏踏实实的做好本职工作，戒骄戒躁，争取在自己的岗位上做出优异的成绩。

要扬长避短，不断完善自己。正确的认识自己，在工作中不但要发扬自己的优点，还要客观的面对自己的不足之处，要进一步注重锻炼自己的应变能力、协调能力、组织能力以及创造能力，不断在工作中学习进取。

“纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行。”初读此句时，我并没有特别的感觉。然而就在这不长的实习后，我不仅真正明白了它的意义，更深切体会到它的内涵。对我而言，社会 and 单位才是最好的大学，我发现自己在课本上学到的理论知识如果不与公司工作实践相结合就显得太有限，太浅薄。在培训中心里每一个人都是我的老师，我要学习的实在太多太多，不仅是专业技能，还有职业精神和社会经验。回想当初刚要实习的时候，我抱着终于可以告别学生的单调生活，进入自己梦寐以求的充满活力的社会大舞台的心情，进入兰州城市学院成教院艺术培训中心实习，在这不到三个月实习里发现自己学到的东西始终是不够，这也让我深刻地认识到学生的本职是学习而不是上课，从课堂到企业，学习是用无止境的，从这个角度说，我愿意永远当一个学生。这次实习的时间虽然很短，可我学到的却是我一个学期在学校难以了解的，我认识到了自身的不足，很多地方还有待加强改进，例如有时会在细小的工作点上缺乏注意，导致与期望不大相符的行动结果等一些问题，这些都促使我认真思考以及深刻的反省，认识不足，然后敦促自己努力改正，不断完善自我。

一、做任何工作都要仔细认真，同样就管学生也需要严谨的态度。二、讲究分工合作，工作程序详细具体，每一个步骤都有规范的操作程序。三、与同事的交流与相处很重要。

四、做任何事都要顾全大局，不能只看到眼前的利益，要有长远的发展眼光。五、每次遇到突发事件，一定要先冷静，

这样我们才能更好地解决问题。

培训机构实习总结报告篇九

1) 实习时间□20xx年3月1日至20xx年6月1日

2) 实习地点：咸宁市通山县(

3) 实习性质：毕业实习

介绍小新星创办于1992年，总部设于湖南长沙。经过近18年的发展，小新星已成为集少儿英语培训、教材研发、管理人力资源和师资培训、动画及游戏软件制作、教学科研为一体的教育集团。

至20xx年止，小新星已在全国29个省市区的700多个城市生根开花，年培训学生达百万人次，是国内培训学校分布最广、数量最大、培训人次最多的民办少儿英语培训机构。小新星秉承“让每个孩子轻松快捷获得与世界沟通的能力”的宗旨，潜心钻研世界幼少儿英语教育的先进理念和经验，创造出的一套科学的“小新星英语教学法”（已通过省级科研成果鉴定），并自主研发出与之相配套的小新星幼儿、少儿、特色、高端、阅读等系列教材，满足了3-13岁的中国孩子学习英语的需求。学校注重持续创新能力的培养，正朝着教师培养院校化、教师资格认证化、教学方法系统化、教学手段科学化、教学管理现代化、教学检测标准化的方向发展，形成了自身强大的向心力，吸引着越来越多的有识之士加盟。

近年来，小新星荣膺了“中国十大外语教育机构”、“第6届中国时代和谐创新单位”、“改革开放30年中国十大品牌教育集团”、“全国百家特许经营推荐品牌”、“中国十大知名外语培训机构”等多项全国殊荣。

我到咸宁小新星英语培训学校以后，先在学校简单实习了一

个月，然后校长安排我到长沙总部培训了三个星期。回来后又到幼儿园实习五天，每天和孩子生活在一起，为了能更好的适应学生教育环境，传授孩子知识，我认真听课，记好笔记，并即时和指导老师沟通，反复推敲老师教案，认真熟悉教材。这两周，我们还批改了学生们的作文。批改作业时，纠正学生的错误是非常重要的，在纠正学生每个错误的时候，要写上激励的评语，让他们在改正自己错误的同时，不会对自己失去信心。在这个过程中，我还发现了这些小学生英语写作过程中普遍存在的一些问题。大体情况可以分为四类：第一类：存在严重的单词拼写问题，很多同学也分不清词性。第二类：句子结构不清晰，时态使用错误，而且喜欢用中文思维进行写作。第三类：不注意标点的使用，随意乱点的现象很严重。第四类：学生态度问题。这一类学生大多字迹潦草，不认真对待作业。经过两周的听课，第三周，我便开始准备教案，为讲课作准备。实习所在学校王老师指导我写教案，给我建议。第四周的周一早上，我进行了第一次试讲。虽然试讲并不正式，可是讲课的过程中依然会暴露很多缺点。结束之后，王老师说我的构思很好，同时也给我提了很多宝贵的建议。我认真听着，积极总结，并及时予以修改。周二晚上，王老师又抽出宝贵的时间，听我又试讲了一次。这一次，老师又给我提了意见，并让我周三正式上讲台。

于是，四月六日，周三下午，我第一次正式登上了讲台。

上课前我感到非常紧张，紧张的介绍完自己，深呼吸了好几次，终于调整好了自己的情绪，开始讲起课来。我按照我的计划逐步进行着内容，同学们也很配合，他们的积极参与让课堂十分有趣。我便充分放松了自己，大胆的讲起课来。最后，由于时间没有把握好，准备的内容并没有讲完。课后，王老师评价说我讲的挺好，我的搭档也说挺好。这无疑是给了我极大的自信。他们也给了我很多建议。所以回来之后，我又对讲课内容进行改进。

四月七日，周四下午，我又讲了两节课，正所谓，熟能生巧，

这次，明显没有第一次那么紧张了，并且在时间的把握上，内容上，都有很大的进步。学生依旧很配合。从老师和我的搭档那里，我都获益匪浅。这三节课，让我充分体会了当老师的感觉。这种感觉很好，看着学生们对你渴望的眼神，你就会觉得你有责任把他们教好。通过这次实习，我还总结了几点关于教育的建议，具体第一点，兴趣对于一个学生来说是至关重要的。

必须把学生的学习兴趣调动起来，使他们在快乐中主动学习。课堂只要是以学生为主，充分调动他们学习的主动性和积极性，由“要我学”转化为“我要学”的教学方式。第二点，老师要有耐心，才能把学生的缺点纠正过来。而且老师要想方设法创设民主和谐的教学气氛，在教学活动中建立平等的师生关系，把自己当成活动中的一员。

首先从这次实习中我明白到，备课在上好一节课的重要性，因此，我也对老师这个职业有了更深的理解。真正的教师都具有高尚的师德和勇于奉献的精神品质，他们就是一群辛勤的小蜜蜂，为国家的建设打造坚实的基石。

这次实习也使我学到了许多书本上没有的东西，让我找到了缺点和不足，让我增长了各方面的能力，是我人生中最有意义的一次活动。在以后的人生道路上我不会像以前那样胆怯。因为在这次实习中我变得勇敢，成熟了。在以后的人生道路上，我也会时刻铭记着这段如歌岁月，激励自己努力前进。

其次在实习的那段时间，让我体会到从工作中再拾起课外书本的困难性。每天较早就要上班工作，晚上较晚才下班回宿舍，深感疲惫，很难有精力能再静下心来自己以前喜欢看的书。这更让人珍惜在学校的时光。此次毕业实习，我学会了运用所学知识解决处理简单问题的方法与技巧，学会了与同事相处沟通的有效方法途径。积累了处理有关人际关系问题的经验方法。

同时我体验到了社会工作的艰苦性，通过实习，让我在社会中磨练了自己，也锻炼了我的意志力，训练了自己的口语能力，提升了自己的实践工作能力。

积累了社会工作的简单经验，为以后工作也打下了一点基础。作为大学生涯的最后一课，实习不仅重要更有其独特性，正是通过实习，让我逐渐掌握怎样把学校教给我的理论知识恰当地运用到实际工作中，让我慢慢褪变学生的浮躁与稚嫩，真正地接触这个社会，渐渐地融入这个社会，实现我迈向社会独立成长的第一步。站在时间的这一端倒回去看，大半年的实习经历教会我许许多多的东西，无论是对我以后的职业生涯还是对于我的人生来说，我认为都是有益的，我相信通过这段时间的时实习，我以后的路一定会越走越好。同时我也觉得自己通过这段时间的工作经历内心的感触挺深的，总结起来，那就是要认认真真做事，对自己负责。

用姜汝祥博士的话来说就是：从依附型向独立型转变，坚守原则去执行；从服从型向主动型转变，积极主动去执行；从个体型向团队型转变，协同一致去执行；从避责型向守责型转变，承担责任去执行；从封闭型向分享型转变，开放心态去执行。最主要的是我们要学会自己独立，不养成依赖的习惯社会是一个复杂的社会，适者生存也是社会一成不变的潜规则，当我们还是学生，我们可以躲在温室里，可以依赖，也可以无条件地索取，一旦踏入社会，我们就必须让自己独立起来，要学会选择，学会自己作主，没有谁可以帮谁一辈子，社会是一个竞争的社会，我们处的时代讲究优胜劣汰，不能独立，势必就要被社会淘汰。

所以，我们要学会摆脱依赖的心理，让自己慢慢独立，慢慢长大，慢慢成熟！

我实习学校的所有同事，是你们的帮助让我能在这么快的时间内掌握工作技能，感谢学校的领导，你们帮助我解决处理相关问题，包容我的错误，让我不断进步。此外，我还要感

谢我的实习指导老师，在实习期间指导我在实习过程中需要注意的相关事项。我感谢在我有困难时给予我帮助的所有人。

指导教师评语：

指导老师签名：

年 月 日 。

培训机构实习总结报告篇十

20xx教育机构工作历程回顾

新年的钟声转瞬间敲响，回望过去一年，“毕业”与“工作”成了最显眼的代名词，匆匆忙忙毕业，急急切切工作，恍惚间，一切顺畅得像一抹清泉顺流而下！可这“顺畅”中多少又杂糅着些许小积石，有磕磕碰碰，有坑坑洼洼，最终还是顺势而下，到达终点！

绝对的自由是天方夜谭，什么该做什么不该做都规定的严严实实，作为一个代课老师，我无权擅自调课，无权随便旷课，上下班时间严格固定，现在想想只能笑笑学校里那曾经的“萌”吧，很快，在高密度的训练下，做卷，试讲，一切都变得那么寻常，不再畏惧，不再担忧，渐渐的，短短的十天过去了，酸甜苦辣应有尽有！

紧接下来，进入试用期，接触的第一个学生，至今印象深刻，一个女孩，确切的说是一个很有“个性”的女孩，在前任老师及家长的灌输下，我总觉得她是那么的“深不可测”，第一节课，对自己定位不准，似乎什么都依着她，不敢大声要求她，每次上她课之前。

我总是充满了前所未有的“恐惧”感，害怕她那盛气凌人的

傲气，害怕她那冷漠无情的表情，可我不能选择，唯一做的只能是面对，慢慢地，经过上级引导、时间磨练，我习惯了这样的孩子，可事情却又总是充满了那么多“凑巧”，当我决定换个面貌重新面对她的时候。

她开始”避而不见”，她的课程总是无法固定，到最后她的手受伤，再到最后真的没了她，当带过了多个学生后，我终于明白，课堂上有问题的不是像她这样的孩子，而是我这个没有经验的老师！很快步入暑假，我接手的学生还是比较多的。

可说笑归说笑，人非圣贤，我也有着初来者不可避免的毛病，诸如和家长沟通交流，对学生的控制引导我清楚：我做的都是那么不尽人意！也许是自己心态好吧，我不选择纠结或者放弃，一如既往的坚持！

到了8月份，我顺利转正，我说不清转正这个名词究竟意味着什么，只知道工资高了点，责任重了点，也许，这就是成为正式员工后思想上正常的转变吧。

后续日子里，我总是渴望能够从工作中吸取到更多的经验，能够带动孩子的学习积极性，更希望学生们能够深深喜欢上我这个老师，最为重要的是家长的认可，说起来虽说是简单的三句话，可这个目标却又是那么难以企及，那一刻，我终于体会到“台上一分钟台下十年功”的内涵了，倘若肚子里没“货”，课堂又怎会完美！

不知不觉，坐班、上课，每天同样的反复循环，很快过了两个月，进入10月份，我申请教研助理，最大的转变，不是公司对我任务加重，只是觉得睡眠少了，累了很多，没有了下午班，连基本的八天假期也缩短为四天，每天7小时坐班，晚上还有课，一星期下来顿觉身心疲惫。

我不知道是不是自己太过于宽容自己，我总想：这样的生活究竟是不是我想要的？后期总是不定期的头疼，吃药已成为平常，

可又不知道为什么?迟迟不愿放弃每当脑子里想敲敲退堂鼓的时候，想想孩子的求知眼神，想想同事的和谐嬉闹，我退缩了，我留下了!

就这样，一天天锻炼着，半年过去了，跨入诡异的20xx[]我不知道这一年会不会真的有传言中的那么难熬，实话说我是个消极的人，总觉得真的会有那么一天，但不管怎样，还是踏实地过，对于20xx[]不多说，新的一年，唯一的展望就是家人朋友仍然健健康康，工作顺顺利利即可!平安是福!

今年寒假期间，我在一家培训机构做了半个月的实习老师，现在的教育越来越受到家长的关注，即便是放假时期，他们依旧要把自己的孩子送上补习班进行学习充电。

可能是大家都看透这个社会，都知道知识的价值吧!我作为一个在校的大学生，通过这半个月的社会实践，学会了许多的东西，以下就是我所体会到的种种。

1、在培训机构中其我也参与了前期的准备工作，比如在大街小巷张贴海报，进行广告的宣传，还有人员的统计，收费的标准，应聘老师所需要的开支等等。

当然对于在大街小巷进行的广告宣传是与我所学的专业相吻合的，培训机构的负责人在宣传的力度上狠下功夫，同时也花了不少的钱，也有很大的反响，很多看到海报和横幅的人纷纷带着自己的孩子来到培训机构进行学习，同时相关负责人还亲自带着自己的亲戚朋友到大街上发传单，这样狂轰滥炸式的广告宣传，弄得无人不知道这样的教育培训机构要开张办补习班了。

2、对于应聘这一项，似乎管的并不严格，我也浑水摸鱼进去了做了一名补习班的代课老师，当然前提是要有关系的，我的一个亲戚是老师，托人带我进去，没有查教师的资格证，直接上岗。

其实这些都可以影射出现在社会的种种迹象，在金融危机的今天，工作很难找，凭着个人的实力去找，似乎更是难上加难，越来越多的人靠着关系走着后门，不知不觉悠悠晃晃的就进了一家不错的企业。

不是埋怨这个社会的黑暗，只是觉得这社会太现实，现实的每个人都想找个关系，即便这个关系很渺茫，也要挤破头的硬是沾点边。

3、真正上岗的时候，走上讲台那一刻，突然觉得自己挺神圣的，作为一名老师的身份，那种感觉当然不一般了。

看着讲台下面一个个稚嫩的面孔，心里有说不清的激动。

不知那是一种长大成人以后的自豪感还是失去了最童贞年代的失落感。

虽然我不是正式的老师，但是我做的很努力，尽量让每个学生都能听懂我的`意思。

第一天，我相信没有差学生，只有不会教的老师，可是第二天第三天以至以后的几天，我才发现，是没有差学生，可是有调皮的学生，有不爱学习的学生，有上课睡觉的学生，有爱讲话的学生，那一刻我发现，不能把责任一味的推给老师，很多时候学生的毛病也很多，俗语说，师傅领进门，修行靠个人，这还是有点道理的。

作为中外合作办学机构，中心自成立以来始终坚持国际化办学模式，所有主干课程全部聘请外籍专家和教师授课并全部采用小班化、互动式、全英语教学，让学生充分享受不出国门相似在国外的学习环境。

学校经过多年的教学实践和广泛的国际合作，已经建立起完整的国际化高等专业课程教学体系，良好的教学质量及优质

的管理服务已经得到广大学生和家长的认可和欢迎，社会声誉逐年提高。

学院外籍教务长分别于20xx年、20xx年、20xx年荣获上海市政府颁发的“白玉兰纪念奖”。

一、积极引进国外先进教学模式，严格保证教学质量和学术水平

积极引进国外先进教学模式，严格保证教学质量和学术水平始终是中心教学管理工作的重要原则。

为了培养学生掌握国际化专业知识和技能，学校根据人才培养目标，积极引进国外先进的专业课程，目前引进外方提供的课程占总课程80%以上，同时引进国外最新原版或实用性教材，占教材总量的90%以上。

为了保障学生在校期间的学习目标得到有效执行，学校制定了各项严格的管理制度，重视过程管理、完善学术标准已经成为中心教学管理最基本的工作理念。

学校成立学术组，由外籍教务长负责聘请教学经验丰富、学术水平高的中外教师组成，同时聘请教务管理部和学生代表共同参与。

学术组成员定期进班级听课并做评价记录，每周举行工作会议，交流各班级教学检查情况，对于教学过程中出现的问题及时提供帮助和解决。

同时，积极做好外籍教师队伍的建设和培养，对每一位新任外教在走上讲台之前都必须经过教学培训和课程指导，使外教充分明确了自己所承担的教学任务，同时做好完整的教学计划经课程主管审查符合教学要求后才能走上讲台。

为了发挥学生参与教学的民主权利，每一课程结束前教务管理部都要向所有听课学生发放“教师评估表”，让学生对任课教师进行不记名评分。

对于评分没有达到要求的教师，课程主管即要求其及时整改，如果整改还达不到要求的，中心将会提前解除工作合同。

这不仅是对教学质量起到严格的监督管理作用，更重要的是保障了学生的学习权益。

二、重视内涵建设提升办学实力、规范办学制度促进健康发展

随着近几年生源逐年减少，教育市场竞争不断加剧。

中心的发展同样面临严峻的考验和生源危机。

为了体现学校国际教学特色和综合办学能力，学校积极引进优秀的外籍教师，所有外籍教师都严格按国家有关规定及时申办文教专家资格证，同时按照国家外事制度派专人负责做好每一项外事管理及服务工作，外教对学校工作环境总体满意度较高，目前在职外籍教师70%都是工作满2年以上，最长的在我校工作已满6年。

公安外事主管部门曾来我校突击检查，因没有任何违规现象而受到检查部门的认可和好评。

同样我们也是非常重视中方教师和管理人员的引进和培养，中心聘用的所有中方教师和管理人员全部严格按国家劳动法有关规定签订劳动合同并提供相应的待遇。

中心重视企业文化建设，努力为在职人员创造良好的工作环境和劳动福利，不断促进和提升了员工的企业归属感和职业自豪感。

三、重视理事会管理决策机构作用，积极发挥中外合作办学优势

20xx年，由中外双方学院领导组成的中心理事会共举行二次理事会会议，双方就延长合作期限续签了协议书，同时就中心法人变更、加强财务监管以及学校发展等相关事宜做出决议。

中心上报申请已得到市教委“xxx号文批复，同意上海泰尔弗国际商务培训中心延长合作期限，目前正在办理许可证正本换发和副本签注手续。

面对20xx年，中外合作办学双方理事会成员一致表示：坚持中方学院的主导地位，坚持理事会决策管理机构，秉承规范办学合法办学的一贯原则不会变。

同时要不断完善各项管理制度，不断提

高教学质量和学术水平，不断加强教师队伍建设，努力为学生提供优质完善的教学管理和服务。

在专业设置和课程构建上将时刻根据中国经济发展和企业对人才综合能力的要求和标准进行不断提高和完善，充分发挥泰尔弗良好的国际教学资源，为高速发展的中国经济培养合格的国际化应用型人才做出积极的贡献。

1.培训机构开学寄语

2.培训机构辞职申请

3.培训机构招生方案

4.培训机构前台总结

5.培训机构教师总结

6.培训机构实习总结

7.培训机构年度总结

8.培训机构教务总结