

最新员工加薪申请理由写五个理由 新员工转正申请书(精选6篇)

演讲是练习普通话的好机会，特别要注意字正腔圆，断句、断词要准确，还要注意整篇讲来有抑有扬，要有快有慢，有张有弛。演讲的直观性使其与听众直接交流，极易感染和打动听众。以下是我帮大家整理的演讲稿模板范文，欢迎大家借鉴与参考，希望对大家有所帮助。

选专业的演讲稿篇一

尊敬的老师、亲爱的同学：

大家好！

在亳州师专这所大学里，我们共同生活学习了两年之久。在这两年里，别人不说就单单对我而言，只怕我早已爱上了我的专业——汉语言文学。

两年前在经过几家欢喜几家忧的高考过后，在我急急忙忙的翻阅着《报考指南》时，五花八门的学科充斥着我的视觉神经，丝毫不让的在我不大的大脑中拼杀宣泄，在我头昏脑胀之际不期然对上一双包含睿智的眼睛，它那清凉的目光如同一泓清泉瞬间洗涤了我的灵台让我的精神为之清明；它就像是一盏明灯远远地照亮了我前行的道路，指引我走向它那温暖的怀抱。大家猜出它是谁了吗？对，就是汉语言文学，我的汉语专业。

汉语就像是玩心很重的智者，他腹内经诗千万，他一举一动都包含着人生的哲理。但他很调皮，他不像其他学者那样滔滔不绝的卖弄，他会偷偷的把装有知识的口袋放在你的背后，在让你急的想哭时才会提点你。这就是我们大部分同学在经历第一年学习时并不知道学的是什么样的感觉。其实这也是我

爱上这个专业的魅力所在。

力，抛洒汗水，不懈拼搏，去努力学习我们的专业吧！

同学们，热爱我们的专业吧！上帝为你关上一扇门才会给你打开一扇窗，而汉语专业却为你打开了全部的门和窗而且不仅一扇. 谢谢大家！

选专业的演讲稿篇二

进入21 世纪以来，随着全球经济一体化的不断深入，在 internet 技术不断完善的推波助澜下，电子商务这个新兴行业迅猛地席卷整个世界。资料显示，2005 年全球电子商务交易额已达30000亿美元，通过电子商务实现的交易已经占到全球贸易额的15~20%，绝大部份是在美国和欧洲发达国家以b2b形式出现。它说明，电子商务已经成为国际经济贸易的高速发展的动力。

数据显示，由于资本市场对中国电子商务的青睐，伴随着国内物流、支付、信用系统的逐步完善，信息基础设施的发展，以及企业和用户网上需求的不断开发和培养，2004年中国电子商务的交易总额达到4400亿人民币，2005年激增至7400亿元人民币。网上购物用户的数量达到2200万户，我国登记在册的企业已达到870万家，其中大中型企业就有10万多家，加入wto后，越来越多的中国企业正积极开展国际电子商务应用。据国家劳动保障部门统计，目前国内电子商务从业人员仅数十万人。专家预计，国家未来10年将有1万亿资金投入电子商务、电子政务项目建设中，由此将会引发超过200万的电子商务方面的人才缺口，这已经成为中国电子商务规模化发展的软肋之一。平均一下，每年社会上就需要20万电子商务专业人才，这与每年不到2万的人才输入有很大落差。

目前我国电子商务人员可以分为以下几类：第一类是在目前市场上占主流地位的初级电子商务人员，这类人才往往互联网的技术性强一些，而营销能力可能欠缺一些，需要进一步引进培养；第二类中级电子商务人才往往在营销能力上强一些，而在it技术上需要进一步的培养和引导；第三类则属于高级电子商务人才，这种人才具备电子商务项目整体操作能力，具备较丰富的电子商务实战经验，此类人才目前极度短缺，公司一旦能够成功引进，可快速进入角色，避免浪费时间、金钱、精力。现在的电子商务领域中更多的还是初级人才但随着国际贸易、电子商务活动的增多，这些初级人才无论是从技术上还是营销能力上，均不能满足日益增长的'电子商务事业和互联网事业的发展，需要更多高端电子商务人才的介入。

电子商务人才市场需求将体现以下特征：(1)需求量大。一种全新的、涉及所有企业的商务方式的兴起自然需要大量人才。(2)需要受过专门电子商务教育的人才。电子商务与传统商务有着很大区别，有自身的理论、规律、方法，要求从业人员有较好的理论知识和实践经验。(3)需要高素质人才。电子商务作为现代商务模式，以高科技为支持，企业面临着十分激烈的市场竞争，同时电子商务类的公司中绝大多数岗位属创造性、非事务性劳动，因此要求员工具有较好的素质，既有较强的分析、判断与创新能力，又有善于实际操作、高效解决问题的能力，还要善于与人沟通，几者缺一不可。(4)要求有较高品德素养的人才。包括民族意识、开拓进取敬业务实、团结友善等。我们将以上几个方面作为开设专业、开展教学的基本指导思想，当然我们的观念也将随着工作的开展和经验的积累而不断更新、完善。

在未来几年内我国电子商务人才供求缺口将不断加剧，电子商务人才被称之为“金领”更是不争的事实，这一职业的从业前景也是非常看好的，必将成为电子时代的一个朝阳职业。

选专业的演讲稿篇三

尊敬的领导：

您好！非常荣幸能有机会参加贵公司的招聘面试。感谢贵公司领导给我这个机会。

我叫冯王玺，是河南大学、软件学院的毕业生。为了心中的理想，探索生活的真谛，凭者对知识的渴望，人生的追求，我孜孜不倦，不骄不馁，终于迎来了新的起点。

光阴似箭，在3年的院校生活中，我对电脑组装怀有很高的热情，坚持以学为主，取得良好的成绩，且在其他各方面表现良好，被评为“优秀团员”、“入党积极分子”，是班里唯一获得“联邦电子教育奖学金”的学生。通过在校的理论学习 and 实践学习，我掌握了有一定的操作能力，且有很强的责任心，集体荣誉感。

面对新的环境，新的起点，新的挑战，我将进一步充实和提高自己，如果有幸成为贵单位的一员，我必将以满腔的热情投入到工作中，用我的汗水、知识、热情报答贵单位的知遇之恩。

最后，我衷心希望贵单位能给我一个展开才华的舞台，我坚信，你的信任与我的实力将为我们带来共同的成功！

自从中考落榜后，我曾为之烦恼过，以为再没有“地道”学习的机会了。听姑姑说她们学校纪律严明，校风正，学的课目全，而且在职业学校中名列前茅。

我便慕名来到了这所素不相识的校园。这里的环境优雅，到学校报到时先进行军训，看来真是纪律严明的学校啊！在这

里我有新的学习目标。

谈到专业，我是学计算机应用与办公自动化的，所以离不开电脑键盘。开始学专业课时，也许是对计算机好奇，想了解；也午是为了自己的将来打基础，我学的很卖劲。可是好景不长，就不耐烦了，眼前总是面对着枯燥的键盘，没好气的敲打几下，算是天天练了。在一次指法测验时，我的成绩直线下降。我的信心也就开始动摇了。

随着时间的流逝，一学期过去了，我的文化成绩一般，专业成绩很一般。我把这归结到我的手指上，粗而短反应慢，根本不适应这个专业，但是又反过来思索，既然当时选择了“它”，那就不能半途而废，家里条件也不允许啊，得想办法把自己的功课搞上去。就这样，思想半争过好几回，克意的压制着自己的不耐烦的性子，练指法；对老师留下的作业认真的做，有时还复习专业知识，特别是有一次遇到不会的，同学们也不知道怎么解释，我想到了上网，通过电脑查询我的问题得以解决，这次我对电脑高科技的产物再次感到神奇，只凭指头在屏幕上输入几个文字，点击几下，问题就解决了。从此我感到电脑是我的老师是我的朋友，多更爱我这个专业了。

一天天的过去，又是一个学期，我的专业成绩有了明显的提高，专业的灵活性让我明白：只有多了解，多实践才能适应这突如其来来的社会发展，才能更好的学以致用。

我喜爱我的专业，不仅仅是因为喜欢，更重要的是专业知识让我感觉到空间的微小，时间的短暂，人与人距离不再遥远，一些复杂的工作可以通过高科技的工具和专业知识简单化。效率提高了，人力节省了，费用下降了。我的专业太棒了。

我们是未来的主人，是跨世纪的一代人，未来靠我们去建造，因此我们必须具备各行各业的精湛的知识 and 经验。多学、多看、多思才能立足于社会，才有资本建设的未来。

大家好！

我是来自08营销一班的xxx□在其班担任宣传委员一职，也是共青团一员。我此次所要演讲的内容便是“我爱我的`专业”。

从初来乍到，到今天的汽车营销一员，也算有自己闯荡的一片小小天空。在这片充满生机盎然崛起的田野里，每一位同学不断摸索通往今后事业的巅峰。每一次播洒的萌芽最后能否开花结果，也就取决于过程的不断探求。虚心求教，对于初次涉及有关汽车营销专业的我来说，一切都从零开始，“兴趣是可以培养的”，单凭这句话，我咬牙数日。经过对其专业逐渐深入地学习与了解，使我不得不爱上这富有激情与创造力的专业。

为什么这么说呢？在学习的过程中，相关的知识带来的惊喜，总那么让人发现、顿悟人类的伟大。在科技不断进步的今天，学好此专业也不愧于这个经济型社会众的需求；对将来而言，也不失为一门较好的课业。

仿佛是有一道曙光笼罩在这样散发无限魅力的精英班：一种执着与向往，牵引我们在搁浅停泊的动力，欢呼重新一次启航后的凯旋！

微风习习，我们送走了炎热的夏季，秋日向我们迎来。不知不觉学习生活已过四分之一。珍惜与同学们相处的每一分一秒。远处徐徐摇拽起专业的锦旗，冉冉升起的朝阳，再一次让我感受我热爱的专业拥有太多的美好。不敢恭维，只待它的养料融入进这片求知若渴的土地，汲取的养料使它健康成长，勇往直前。

专业不仅一次让我联想，又再一次让我深深埋藏一颗迸发的情热爆破。全身心地投入吧！爱的专业自是要用百分之百的干劲去！——此句话即是我的座右铭，时刻警醒自己！

谢谢！我的陈述完毕！

我爱我的专业

尊敬的教师、亲爱的同学：大家好！

我是来自福州xx职业中专08营销〈1〉班的学生xxx□

我学的专业是汽车营销。所以，我今天的演讲题目是：我爱我的专业。

我的专业说的通俗点就是卖汽车的。但与一般的买卖又有怕不同。汽车，大家在路上天天见；营销，就是在市场上经营和销售。而我们卖汽车的，与其它卖东西的不同之处在于：别人卖东西是靠质量，而我们不仅是靠质量，还有一点很重要，那就是口才和服务态度。这里的口才和服务态度并不是平常我们与朋友、家人聊天，或对待客人的态度与口才，而是要经过训练的。

在我们所学的这个专业中，口才是帮助我们打开与客人沟通和交流的渠道。服务态度是与之息息相关。只有两者结合起来，你的成功率才会大大增加。好的服务态度让我们在与顾客交流时，更加亲近；好的口才可以消除顾客的顾虑。若是你的观察力敏锐的话，可以一针见血地了解顾客心里所需，从而说到顾客的心坎里，那这桩交易就成功了。

汽车这个专业可以让我学到很多知识：它可以提高我的个人素质、修养；它教我如何对待人与人之间的相处；它教我学会如何与人交流，如何观察人，以便获得更多的信息；它让我从一个对车毫无兴趣的人到产生浓厚兴趣再至愿意深深了解它、解剖它，从而使我对车更加详知，而不是仅仅只知道汽车是四个轮子、很贵的代步工具。它让我知道了每一辆车

的背后都有着非常庞大的队伍，他们运用先进技术，打造出了一辆辆包含心血、充满智慧结晶的车。有人说过：“车，是男人的第二个老婆。”我开始觉得这个形容太夸张了。不过现在，我觉得形容的很贴切，因为它饱含了那么多人对它的造就，所以它值得。

我爱我的专业。它使我受益匪浅。

谢谢大家！

选专业的演讲稿篇四

上午好！

一是有吃苦耐劳、默默无闻的敬业精神，工作塌实，认真、积极进取。

在前几年的技术研发中和公路的检测中，一个为找出最佳的实验数据，一个为确保高速公路的质量，我们充分发扬不怕苦，不怕累的主人翁精神，与公司的兄弟姐妹们，不管在烈日当头的夏天，还是在大雪纷飞的冬天，我们任劳任怨，兢兢业业的站好每一班岗，完成公司的交给我们各项工作任务。

如今摆在我面前的是焕然一新、充满朝气、团结奋进、勇于创新、创新的洁城科技环保公司。也是对我又一次的挑战与锻炼，同时也要接受领导和各位同志们的. 考验。

二是我有一定的专业技能和很高的学习兴趣。到公司以后工作后，我谦虚好学，不耻下问，系统学习了有关公路建设所需实验的基础知识和相关的检测规范，掌握其目，了解其在公路建设中的重要性。并且3家公司对新孟路的压浆工作，

走过弯路也取得领导的一些肯定，还参与了公司的几项科技成果的研发，在公司将来的发展方向上，为自身奠定了一些实践基础。

在日新月异的知识经济时代，我不干落伍，我报考了公路桥梁专业，进一步完善自己对公路建设的基础知识，同时也学习了计算机的相关知识，能够熟练地使用计算机进行文字处理和日常维护工作，从而充实了自己，以提高自身的业务水平。

三是有严于律己的优良品质和良好的工作作风我在日常生活和工作中，不断加强个人修养和自我锻炼，以“诚信为本”，严格要求自己，尊敬领导，团结同志，干好本职工作，发扬优点，克服缺点，再接再厉，争取早日实现自己的目标。

一是在年底阶段通过公司组织的思想政治学习。认识到自身的缺点，端正了自己的思想态度，提高了自身的思想觉悟。坚信着要以公司为家，拿出宽容大度的心胸和多为他人着想的爱心，发扬无私奉献的精神的工作态度。

二是有一定的业务能力和协调能力。常时间的公路实验和检测工作，使我熟知各个实验的基本操作规程，能熟练的操作各项仪器设备，并且以及对机器设备的型号和现状都有所了解，也积累了丰富的维护经验，不但工作起来得心应手，对于设备出现小的故障，能够及时参与排除。

通过这次竞聘，如若我竞聘成功我将笨鸟先飞，使实验工作更上一层楼。决不辜负公司领导对我的期望。

首先、摆正位置，当好领导的助手。在工作中服从公司领导的安排，做到多请示汇报，多交流通气，正确看待自己的长处和短处、扬长避短、团结协作。积极进取、既发扬以往好的作风、好的传统、埋头苦干、扎实工作；又注重在实践中摸索经验、探索路子，和大家一道努力，把实验技术提高一

个台阶。尊重同事们的合理化建议，畅所欲言，为公司的发展出谋划策，充分调动每一位员工的工作积极性、能动性。

其次是加强基础管理工作，以制度管人，以理服人的管理原则。

针对公司制订的管理办法和奖罚制度。我将用真情和我们的每一位同事沟通，相互尊重，使大家有一个宽松的发展和创造空间。对公司的每个技术员工合理安排，各负其责。对于工作中积极主动、有创意、做出突出贡献的同志，给予肯定。对于工作懒散、得过且过的同志，我们给予批评教育帮助。对于违反维护规程和劳动纪律的同志坚决给予举报。不光要加强各个同志的业务学习，还要和每个人员相互探讨，掌握一些简单的日常维护工作。以减少人为操作造成设备损坏。

此时的我在各位领导面前，还不够成熟，老练。但我有百倍的信心和毅力干好实验技术员的工作。这次竞聘不上、我也决不气馁。我将以更高的热情全心投入到公司的的工作中，不管做什么发扬不讲价钱，听从领导分配，更不怨天忧人，干一行，爱一行，的精神，努力把工作做得最好，逐步完善自己，提高自己，为公司的事业奉献我微薄的力量。

演讲完毕！

谢谢大家！

选专业的演讲稿篇五

您好！

金钱对我们每个人来说都是必不可少的，尤其是当今社会离开了金钱就会寸步难行。在有的人眼里，只要有了钱就会得到想要的一切。可是，金钱真的是万能的吗？金钱不是万能的。

因为金钱能买到文凭，但买不到知识；金钱能买到朋友，但买不到友谊；金钱能买到补药，但买不到健康；金钱到享受，但买不到寿命。

我认为领导干部不注重钱才能有更大的成就，医生不注重钱才能成为真正救死扶伤的白衣天使。当然，在这里我所说的不注重钱并不是要你把钱当作草芥而随意挥霍，如果这样的话浪费的不仅是钱更是父母、自己或他人的血汗。

人活着固然需要钱，但我们不能只为钱而活着。因为钱只是生活的条件，并不是生活的唯一。一味的追求钱只会给自己的人生添加更多不必要的麻烦。古往今来，钱作为特殊商品给我们的生产生活带来方便的同时，也造成了不少的悲剧。大家都清楚传销给好多人带来的危害吧。这些人就是被金钱迷惑，才会造成一个人财两空的局面。所以说只有对金钱有了正确的认识才不会被金钱所动摇、所蒙骗。

没错金钱是可以买到很多，但它并不是万能的，它是渺小的，有意义的人生才是最伟大最值得我们去推崇的。攀登的高峰唯以高尚的品格为路标才能攀上有意义的人生巅峰。最后，祝在座的各位都成为比比尔盖茨更富有的人，不仅有金钱的富裕更有内心的富裕！

我的演讲完毕，谢谢！