

石油工作工作报告总结 石油销售工作总结 (精选8篇)

随着社会一步步向前发展，报告不再是罕见的东西，多数报告都是在事情做完或发生后撰写的。那么，报告到底怎么写才合适呢？下面是小编为大家整理的报告范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

石油工作工作报告总结 石油销售工作总结篇一

在即将过去的xx年有很多美好的回忆浮现在脑海里，在店铺的重视好和培养下，个人取得了很大的进步，同时，也觉得有很多的不足之处。

一是对于一个经济效益好的店铺来说，一是要有一个专业的管理者；

二是要有的专业知识做后盾；

三是要有一套良好的管理制度。

作为店铺的一分子，我要做到以下几点：

一、认真贯彻店铺的经济方针，同时将店铺的经营理念及策略正确并及时的传达给每个店员，做好承上启下的桥梁作用。

二、做好店员的思想工作的同时团结店员，充分调动和发挥店员的工作积极性，了解每位店员的优美所在，并发挥其特长，做到另才适用，增加增强本店的凝聚力，使之成为一个团结的集团。

三、通过各种渠道了解同行信息，了解顾客的消费心里及习惯，做到知己知彼，心中有数，使我们的工作有针对性，从

而避免因此而带来的不必要的损失。

四、以身作则做店员的表率，不断地学习提高自己的同时不断地向店员传输企业文化，教育店员要有全局团队认识，凡事要从店铺整体利益出发。

五、以热烈周到及细致的服务去吸引顾客，发挥所有店员的主动性和积极性，为店铺创造更多更好的业绩!新的一年即将来临，成绩只能代表过去，我将以更精湛娴熟的业务，同时在店铺的领导下治理好我们枞阳店!力争在xx年再创佳绩!

石油工作工作报告总结 石油销售工作总结篇二

一、2011年工作的评价:

2011年，在市公司的正确领导和各职能部门的帮助和支持下，根据市公司整体工作部署，按年初市公司焦经理工作报告要求，结合县公司实际，面对落后的困难局面，认真分析，积极应对，查找制约工作进展的问题和矛盾，梳理相互关系，围绕经营管理，沟通协调两大工作主线，制定工作措施，通过努力和实践，经营环境得到了局部改善，同相关执能部门达成基本谅解，员工思想基本统一，初步营造了心往一处想，劲往一处使，树正气的干事氛围。

二、主要工作完成及费用情况

主要经营指标完成情况：截止到12月19日，完成销售总量21333吨吨，完成全年目标23000吨的103%□ic卡充值3780万元，非油品销售110万元，费用开支基本和年初预算同步。

三、工作开展情况

1、采取多种形式，做好学习培训。加强学习制度的落实，与每月开展的主题活动以及学习、培训、营销沟通技巧和技能

竞赛相结合，把学习教育和日常管理、经营管理、收入情况紧密挂钩，最终促进素质提高，服务技能改进，在学习中发现人才、培养人才、用好人才。做好员工宣传发动，积极投身到“比学赶帮超”活动，发扬“亮剑”精神，扛红旗，争第一。

2、加油站管理结合“岗位练兵优质服务”、“全员营销”、“油中感谢”、“我要安全”、营销竞赛技能比武、“优质服务月”、“安全生产月”、“比学赶帮超”、“质优量足支援三夏保丰收，贴心服务惠农支农铸品牌”、“争先创优”、“群众满意加油站”等活动的开展，对员工进一步加强了要求，使优质化服务、规范化服务在员工日常工作中成为自觉意识，变被动服务为主动服务，站容站貌、仪容仪表得到显著改善，取得了良好效果；同时结合技能比武、比学赶帮超、营销竞赛、争先创优的开展，在加油站掀起了一股学习的高潮，在加油站员工中形成了“比、学、赶、帮、超”的良好氛围，带动了加油站其他工作的开展，员工的职业技术知识、服务意识得到了明显提高，安全意识明显改善，自救能力进一步得到加强，营销技巧明显提高，加油站现场管理水平明显提高，促进了加油站各项工作开展和销售的进一步提高。

3、消防安全、计划生育、普法、综合治理、廉政工作、社保金交纳：

防为主、防消结合”的方针，落实了“谁主管、谁负责”的原则，要求各站制定了消防预案，并进行日常学习及演练。日常工作通过检查与自查相结合，确保了安全经营及稳定，社保金交纳关系到员工的切身利益，在资金紧张的情况下，首先保证了养老金、失业金、医保金、工伤保险金的按时交纳，取得了员工的满意。

4、“三夏”“三秋”期间，通许石油分公司从讲政治，顾大局的高度出发，结合通许县公司情况，在“三夏”“三秋”

工作开展中严格按照市公司“三夏”“三秋”工作总体部署，采取多种措施，保障了全县农业用油，切实履行好了“三夏”“三秋”期间的农用油品供应工作职责，确保了通许县境内各种农用机械及农业用油的供应，有效支援了通许县农业生产，较好的完成了“三夏”“三秋”工作计划，取得了较好的社会效益及经济效益。

5、提升协调职能，优化企业经营环境。提高对稳定工作的认识，作好内部职工以及协解、离退休人员和劳务工的思想政治工作，及时了解思想动态，为企业提供一个稳定的内部环境。加强地方政府以及各职能部门的沟通，为企业创造一个良好的外部经营环境。

加油站掀起了“比管理，上水平；比服务，提素质；比销量，讲奉献；比廉洁，守法纪”的“创建”热潮。

四、存在的问题

1、学习工作重视不够，氛围不浓，落实不彻底，造成营销技巧差，技能不熟练，基本功不扎实，战斗力不强，影响实际工作顺利开展。

2、加油站基础管理薄弱环节仍需加强。

3. 员工自学能力有待提高。

4、由于对“客户”含意没有充分理解，造成客户档案不健全，对客户的开发和维护留于形式，没有自己的稳定的客户群，形不成一个较高的常量，经营形势发生变化，销量起伏不定。

5、企业的内外部经营环境有待进一步净化，不稳定因素仍然存在。

五、2012年工作计划

1、加强员工的学习教育活动，提高员工综合素质、服务技能、营销技巧。采取多种形式，组织站长和员工进行学习和培训，建立完善的学习制度，把学习培训经营管理和工资收入紧密挂钩，树立样板站，标兵班组，标兵员工，发挥先进效应，以点代面，光扬放大，整体提高，形成学习氛围，增强学习积极性和主动性，并长期坚持，最终促进素质的提高和服务技能营销技巧的改进。

2、通过抓制度落实，强化内部管理。树立令行禁止，快捷有效，协调一致，执行有力的工作作风，对各项工作尽快地不折不扣地贯彻落实。

3、作好任务的分解，制定计划和措施，保证任务按时完成，首选要把任务分解到每个站点，每个岗位、每个员工，让每个人都要有压力，能够全身心的投入到工作中去。其次要加强考核工作，按日、按周、按月对任务完成情况进行考核评比，表扬先进，督促后进，形成激烈的内部竞争局面。要执行优胜劣汰机制，对完成好的给予精神和物质奖励，对完成差的要坚决淘汰，形成良性的用人机制，促进任务完成。

4、继续做好零售市场细分，充分掌握市场情况，加强销售的针对性和目的性。首选要做好市场调查，对用户的基本情况，用油数量等进行全面细致的掌握，登记好用户台帐，健全用户的档案，做到对用户的情况心中有数，使销售工作能够有的放矢。其次是根据用户的不同情况进行差别化营销，结合用户的特点采取不同的营销手段来吸引用户，真正走出去，把户请进来，扩大销量。第三要做好用户的服务和维护工作，培养忠实的固定客户群体，形成成熟稳固的销售基础和销售渠道。

5、提高对非油品和润滑油的认识，加大非油品营销力度，掌握销售技巧，为以后非油品在考核中比重提高提前打下基础。

6、强化企业内部管理，提高执行力，建立起有效快捷、协调

一致、执行有力的员工队伍。加强内控管理，维护制度的严肃性，堵塞经营漏洞，防范企业经营危险，增强安全意识，确保全年安全无故。

2011年即将过去，展望2012年的工作，机遇和困难同在，希望和挑战并存，虽然面临的形式还十分复杂，肩负的任务仍然十分艰巨，相信在县委、县政府和市公司的正确领导下，我们携起手来，团结一致，奋力拼搏，踏实工作，全面完成12年的各项目标任务。

石油工作工作报告总结 石油销售工作总结篇三

xx年以来，我乡镇党委在县委、县政府的正确领导下，认真组织学习贯彻落实党的十八大精神和十八届三中全会精神，团结带领全镇广大党员干部和广大群众，坚持“围绕经济抓党建，抓好党建促发展”的工作思路，积极开展党的群众路线教育实践活动，以开展创先争优、领导干部“访民生、知民情、解民事”集中走访活动等为契机，扎实推进党建工作，为我镇经济社会发展提供了较好的组织保障，有力促进了各项工作的顺利开展。

一、履职尽责，创新措施。

一是严格落实工作责任。始终把基层党建工作摆在突出位置，认真落实基层党建工作，定期听取各支部书记党建工作汇报，研究解决突出问题，形成了一级抓一级、层层抓落实的工作格局。

二是加强党委班子自身建设和干部队伍建设。坚持民主集中制，重大事项集体研究决定，党委书记末位表态。领导干部带头学习，每月至少召开一次党委中心组学习会议。完善和修订了《**镇干部管理制度》和《**镇党建工作目标管理考核细则》等制度，将班子建设、党员发展、后备干部培养、大学生村官管理、“三务”公开、创先争优活动等党建工作

任务细化、量化、规范化。

三是加强党员队伍建设。年内新发展党员19名，培养入党积极分子90名。34个农村支部都完善了无职党员设岗定责、结对帮扶、流动党员管理、集体学习、年度考核、发展党员等制度。采取多种方式对各村主干、农村党员进行了集中培训。

四是强化大学生村官管理。目前我镇有15名大学生村官任职，现已全部进入两委班子，有4人担任村支部书记，15名加入了中共党员，注册农村专业合作社2个。组建了大学生村官之家，为每位大学生村官确定了指导员，在生活、思想、工作上给予帮助，并定期听取工作汇报，分阶段督导工作的落实；要求“村官”们记好学习笔记、民情日记和工作日记，写好学习心得，月终总结，为他们学习搭建平台，积极鼓励他们考取公务员、事业单位和乡镇（事业）副职。

五是强力抓好督查和廉政建设工作。在工作中，强化党建工作督查检查，镇党委领导分别确立了联系点，对各村党建工作进行督办检查，定期进行廉政教育。建立健全务实管用的“三资”管理规章制度，并形成了长效机制，有效杜绝了腐败事件的发生。

二、党建活动，扎实推进。

一是深入开展创先争优活动。紧紧围绕镇党委提出的“创大业，建设现代种养殖园区；谋发展，打造一流宜居小城镇”的工作目标，提出在农村党支部中以“支部创先进、党员争优秀、建设新农村”为实践主题，注重在“评、帮、带、做”上下深功夫。组织全镇39个支部、900多名党员分别填写了“争创先进基层党组织承诺书”和“争当优秀共产党员承诺书”，上交党委和支部，并在公开栏内张贴公示。针对基层党支部习惯于“依样画葫芦”，抓经常性活动的办法不多的问题，镇党委制定了“双向承诺，公开评议”和“双定双评”工作方案。激发了内在活力，营造了浓厚氛围，凸现了

活动特色。同时引进北城秸秆固化成型燃料厂等百万元以上项目8个。

二是“访民生、知民情、解民事”集中走访活动。活动开展以来，多次组织召开党委会议，制定了领导组、实施方案，坚持以邓小平理论、“三个代表”重要思想和科学发展观为指导，以“干部转作风，发展上水平、群众得实惠”为目标，组织全镇领导干部、大学生村官、农村“两委”主干深入农户、深入群众，掌握情况、解决问题。要身体力行、主动朴实地访民生、察民情、理民事、解民忧、帮民困，做到面对面、心贴心地与农村干部群众拉家常、增感情，讲政策、谋发展；要密切联系群众，问政于民、问需于民、问计于民，做到思想上尊重群众、感情上贴近群众、工作上依靠群众，找准问题和矛盾，汲取群众的智慧和办法，做好新形势下群众工作。

三是党员干部开展“直面问题、狠扫‘四风’”活动。全面贯彻落实党的十八大精神和xx总书记一系列重要讲话精神，把“直面问题、狠扫‘四风’”活动作为“群众路线教育实践活动”重要组成部分，以“查问题、问政于民，亮承诺、取信于民，办实事、服务于民，建机制、受惠于民”为主要内容，以落实中央“八项规定”、“六条禁令”、反对“四风”为要求，以党员干部为重点，坚定理想信念，坚持群众路线，弘扬艰苦奋斗、联系群众、廉洁奉公的作风，着力解决好人民群众反映强烈的突出问题，提高做好新形势下群众工作的能力，为开展党的群众路线教育实践活动做充分准备。为使活动顺利开展，积极制定了实施方案，带头进行授课学习，完成了规定学时，发放调查问卷350份，征求意见7条，查摆问题6个，召开了“直面问题、狠扫‘四风’，弘扬纪兰精神”专题民主生活会，制定了整改提高方案，收到了显著成效。

三、求真务实，推动发展。

一年来，先后制定了**镇党建工作多个活动方案，把解决农民群众最关心、最期盼的问题，贯穿于开展各项活动始终。先后落实了“农村道路硬化工程”、“下尧桥修建工程”、“农村危房改造”、“**镇环境治理”、“园林景观绿化”、“住宅小区建设”等多项惠民实事。在农家书屋和文化健身广场全覆盖的基础上，开展广场舞、秧歌、集体舞、健身操等文化体育活动，在镇文化站成立了文化活动中心，免费向群众开放。在纪念中国共产党成立九十二周年中，我镇积极组织开展了党员干部义务劳动、召开座谈会等活动，得到了群众的认可。通过采取上述措施，丰富了党建工作载体，用党员干部群众喜闻乐见的形式，宣传党的方针政策，满足了人民群众日益增长的文化需求。

四、存在问题和不足。

一年来，当今工作虽然取得了一定成绩。但是基层党建是一项长期的系统的大工程，我们和先进乡镇比起来，仍有较大差距，还存在不少问题和不足，如党委班子的整体工作水平和创新意识还有待提高；个别支部凝聚力不强，一些党员素质较低等问题都有待于继续认真解决。就我个人而言，也还存在政策理论水平不够高、农村党建工作经验欠缺等问题和不足。

五、下一步工作打算。

在今后的工作中，要继续履行好职责，引导干部“走出去、沉下来”，把全镇党建工作提高到一个新水平。一是着力推进“素质提升”，增强党员干部的党性观念和发展意识；二是着力推进“结构优化”，进一步增强村级班子的活力和战斗力；三是着力推进“培养选拔”，加强后备干部的培养、选拔工作，使农村基层组织健康发展；四是着力推进“活动升级”，深化创先争优，开展好“访民生、知民情、解民事”集中走访活动和在党员干部中开展“直面问题、狠扫‘四风’”活动。通过不断加强基层党组织建设，让党的工作更

具吸引力，使**镇基层组织建设工作的再创新局面。

石油工作工作报告总结 石油销售工作总结篇四

时光飞逝，转眼间大学已经毕业了，在过去的时间里，我班同学在历届班委的带领下、在全班68名同学的共同努力下，班级纪律、思想、学风、集体活动等都取得了很好的成效。我班的男生宿舍主要分布在五栋，从514一直到522，其中515宿舍有5个同学，522宿舍有4个，其余宿舍都是6个，另外在三栋121宿舍住着8个同学；女生宿舍在十栋，全部集中在603，一共只有五个同学。

在班级建设上，我班延续了上一届班委的优良作风，得到了老师和同学的支持，我们这一届班委也是积极的工作，认真负责，都有一颗为同学服务的热心，严格要求自己，使得本学期的班级工作得以顺利的完成。

在班级学风上，我班成绩优异的同学主动地帮助学习上有困难的同学，使得我班的学风一直都很好，学习氛围一直都很浓。到目前为止，我班过了英语四级的同学有14个，其中有4个英语6级也过了；在校团委的带领下，截止目前，我班一共有8个同学成功的加入了中国共产党，还有5个同学在12年5月可以转为正式党员。

在过去的一年，我班有14个同学得到了学校和学院的表扬，其中我班彭安相同学获得了国家奖学金，其他的几个同学分别获得了国家励志、省励志、校三好和院三好，以及校优干和院优干的表彰。

不论一个集体有多优秀，但总会存在和或多或少的不足，在过去的一段时间里，我班一共有5个同学受到了学校处分，但不论怎样，我们都不会回避，我们会以一个积极的心态去面对和帮助他们，让他们尽快的把学分修够，一起毕业！

新一届的班委，紧紧地团结在团总支和班主任的周围，紧紧地围绕着学校的各项工作展开工作，我班的同学积极地去完成自己的每一项任务，在学院有安排时，我班的班委首先积极的响应，再把个相关精神进行传达，以使每个同学都了解到学校的、学院的安排，更好的安排自己的时间，努力做到自己的利益要服从学校的利益，自己的事永远小于学校的事。在班委会的组建初期，我班就明确了班委的分工和职责，而且每个班委也都作了上任时的前期工作。

班长

1. 组织协调各班委的工作，每2周召开班委会议1次。
2. 组织召开每周一次的班会。
3. 严格遵守教学秩序，协助任课老师维护教学纪律。
4. 及时全面传达学院各项政策，保质保量完成各项工作。
5. 调动同学的积极性，组织开展对同学切实有益的各项活动。
6. 及时了解班级同学的思想动态和各种例外情况，向学院反映、汇报。

得到了全面的传达，班级的各项工作都有条不紊的进行；班会和班委会议都如期进行，从不间断。在此期间，我班同学都更加积极的学习，在找工作的同时，同学们互相帮助，各取所长；同时班上所存在的问题也及时的向老师和学院反映，老师和学院都能很好的了解到我班的情况。

学习委员

1. 在学习中，我班学委一直努力学习，是每个同学学习的榜样；在工作的过程中，他的个人素质也在不断的提高。

2. 我班学委积极的协助各任课老师收发作业和整理作业，找出未交者。

3. 课后起到桥梁作用，带动了我班的同学积极的向老师提问，并向同学们传递老师的讲解。

经过学委的努力，我班的学习氛围得到了大幅度的提高，受到了各任课老师的好评。

副班长

在各日常生活和学习中，积极的协调各种工作，找出了工作中的不足，并协调解决，使得各项工作的进展相当的顺利。

体育委员、文娱委员

他们在班上的各种活动中积极的组织大家，让活动举办得相当的出色，也让同学们在活动中高高兴兴的参与，使得班级的凝集力更强。

生活委员

主要负责班级各种费用的收发以及发现各同学的困难，在他的工作中，我班更好的发现了班上的困难学生，使得助学金的发放做到了更好、更公平。

劳动委员

我班的各项劳动都是由他带领，在他的认真工作下，我班的劳动出勤率一直是很好的，任务的完成质量也是很高的。

综上：

在各班委的努力下，我班变得更加的团结，班级活动的开展得以顺利的进行，同时，在活动中大家都发挥主人翁的精神，

使得班级活动取得了极好的效果。

我班的班委工作计划主要有：

1. 帮助提高班干部的能力，树立班干部的榜样
2. 故意制造困难，加强班委解决问题的能力
3. 加强班委和同学间的联系，各班委都要到每个宿舍去了解情况，发现问题并解决问题。
4. 班委要积极的了解多方的就业信息，打听各学校的招聘会的召开时间，通知到每个同学，以使我班的同学更好的就业。

心得和大家分享，尽量的给同学们以帮助，也只有这样才可以带动那些平时就不怎么积极的同学，促进我班的就业。

通过努力，我班目前就业情况如下：

我班已有16个同学签订了就业协议，而且大多数在国企，还有3个同学找到了央企。据了解，在我们学院乃至全校也是相当不错的了！

希望通过这些方式更好的使我班同学加强交流，使班级更加团结，更好的带动班级的发展。在工作中，我们班委会也还有许多的不足，希望在今后的工作中，学院领导多督促、多指导，使我班得到一个更好的发展。我们会坚决执行学院的安排，以学院一道，共同谋求进步！

我坚信，在我们班委会的带领下，我班一定会越来越好！

石油工作工作报告总结 石油销售工作总结篇五

7月中下旬以来，受持续高温少雨天气影响，我乡沿佑、山院、上峙、长江四个村遭遇了不同程度的干旱，全乡范围内基本

无有效降雨。严重的旱情给我乡各村的水稻生长造成了严重影响。截止目前，我乡已有90多亩农田出现稻田开裂，稻子叶片枯黄等情况；暂未出现因旱人畜饮水困难情况。持续的高温天气，导致用于水田灌溉的水渠水位下降，将使得我乡的抗旱形势更加严峻。

旱情出现后，乡党委、政府高度重视，积极采取应对措施，组织干部群众积极开展生产自救，及时开展抗旱救灾工作。

一是加强走访，摸清灾情。我乡组织全体“三送”干部、乡村两级干部下到田间地头进行走访，摸清旱情。同时，要求广大群众积极行动起来，克服靠天等雨的消极思想，对没有水源条件的区域主动延伸渠道，尽量扩大浇灌面积。

二是对八一水渠、五九水圳及各引水渠道等进行了清淤和初步的加固，加大了水渠的有效使用。同时，乡农技站工作人员每天都下到村组、田间，指导农户进行抗旱救灾工作。

三是根据不同的情况采取不同的抗旱措施，对可以抽水灌溉的田地，组织群众进行抽水灌溉；对在山塘、水库周围的田地，将山塘、水库蓄水引入稻田，以确保秧苗的正常生长。

四是密切关注天气并及时发布给村组。乡防汛抗旱办公室结合县防汛抗旱指挥部及气象局发来的气象预警，第一时间以电话、信息等方式发布给各村，指导各村进行行之有效的抗旱工作。

一是要提高认识，面对当前严酷的自然条件，我乡将把抗旱作为当前的主要任务，坚持预防为主，提高抗旱工作的主动性、时效性和针对性，增加抗旱应变能力。

二是提高农民群众抗旱工作水平，今后，我们将通过科普宣传等工作，提高和促进全乡抗旱工作的科学化水平，最大程度地减轻和消除旱灾损失。

三是动员群众利用一切可用水源，确保抗旱工作顺利进行，所有的塘坝能开涵放水的放水，能抽水的就动用水泵提水浇灌。同时，做到对水利设施建设的合理规划，为以后的防汛抗旱工作打好坚实的基础。

石油工作工作报告总结 石油销售工作总结篇六

电梯中，门是掌管电梯出入的生命线。门本身的质量与安装，保养的好差直接影响到电梯的舒适度与安全性！所以电梯门方面的实训是大家不容忽视的一课。

目前门电机使用较广的：有三相异步电机和三相同步电机。原理就不便多说了。此次实训主要是拆装门吊板，要求保证尺寸，垂直度、水平度及间隙、噪声等。

持续一个星期的实训让我受益匪浅，学到书本不能传授的知识，懂得实际与理论间的差距。在此，谢谢指导老师对我的教诲，没有你们的帮助我们可能到现在还不能把那个中分双折门调整好，至少是不合格。在老师的提示与帮助下我们能较快，较准确、有技巧地将轿门，层门安装好。最终结果也比较满意。

- 1、门槛水平度；
- 2、门扇两个方向的垂直度（小于千分之一）；
- 3、门扇与门扇间隙□1——6mm□□
- 4、门扇无明显喇叭口；
- 5、开关门噪音；
- 6、门刀安装要求。

等等还有很多需要注意的要求。很多时候理论与实际操作往往相差很大。

就像调整门扇的垂直度，如果没有一定的技巧没有一定的经验会觉得很吃力，到头来效果还很不客观。刚开始指导老师没有给我们讲解需要注意的问题前我们就干活，做了很久，很累，但是还是没成效。因为我们没有经验，不知道应该怎样走捷径也不知道技巧。后来在不断的摸索中找到了技巧，懂得在干每个部位时需要注意的细节！需要把握的尺寸。最后我们分组比赛！我就采用老师教我们的技巧。在门板下塞垫片的方案，不但减少了测量的时间同时准确度更高。同时，引用一紧二靠（即先把一扇门调节准确作为基准，再采用靠近贴紧的原则安装对应的门）就这样使我们在短短的四十分钟完成。而且老师也较为满意，我收获了知识，感到很满足！

石油工作工作报告总结 石油销售工作总结篇七

1、杭州市袁浦中学位于袁家浦村，由袁浦中学兴建，化率为35%，总绿化面积为7400平米，工程总造价为326万元。

3、质量目标：合格、工期目标：施工合同工期55天。

建设单位：杭州袁浦中学

设计单位：杭州江南建筑设计院有限公司

监理单位：杭州大江建设项目管理有限公司

承包单位：杭州欣艺市政园林有限公司

受建设单位委托，按照《监理合同》和有关规定，我司于20xx年7月成立了袁浦中学市政绿化工程监理机构，按

照“五控二管一协调”的要求，对项目实施全方位、全过程的监控与管理，较好的履行了监理合同。

项目正式实施前，我司向建设单位提交了“监理组织机构”及“总监理工程师委派书”，并对承包商进行了监理程序、监理工作交底。现场监理机构在硬件方面配备了电脑、打印机、传真机、照相机、移动电话等；软件方面，不断完善监理各项规章制度和监理工作程序。

1、本工程监理依据及执行的技术标准：

《建筑安装工程验收规范》

在监理合同履行过程中，我司依据《监理合同》、《施工合同》、设计图纸及文件、国家现行的施工验收规范、工程建设强制性条文等，对本工程开展了公正、独立、自主的监理工作。监理过程中，我监理人员本着“严格监理、科学公正、热情服务”的宗旨，抱着对业主负责，对用户负责的态度，积极协调、有效维护了建设单位、施工单位的合法权益。

1、监理机构在收到招标文件和设计图纸后，立即熟悉施工图纸和招标文件、技术规范要求，组织编制了《监理规划》，确定了监理重点、难点和质量控制目标，指导监理工作的全面开展。对中型及以上或专业性较强的工程项目，项目监理机构编制了《监理细则》。

2、监理机构参加了由业主组织的图纸会审和技术交底会议，解决设计存在的问题，明确质量控制点和控制标准。

3、审批施工单位《开工报告》，监理机构认真检查了承包商人员、材料和设备等的投入情况，审核《施工组织设计》、《施工方案》的合理性、可行性，检查质量管理体系、安全管理体系等。

4、监理工程师随同苗木供应单位、施工单位深入苗源地进行实地考察了解，按照质量控制要点和施工工艺对苗木起挖、搬运、栽植全过程监理，实施阶段性旁站。检查给排水管材等生产厂家的生产许可证、单位资质、合格证、出厂试验报告、随带的技术文件、外观等。对基肥、种植土壤和pvc排水管材、粗细沥青及水泥等主要材料实行见证取样、送检制度，未经检验或检验不合格，禁止投入工程使用。

在施工过程中及时做好各种施工原始保证资料的收集整理工作，各种资料记录真实有效、清晰、齐全。质量控制资料自查16项，符合要求16项。分部工程有关安全和功能检测资料共22项，符合要求22项。主要功能和安全项目抽查共5项，符合要求5项。观感质量验收资料共30项，符合要求30项。

5、严格工序报验，隐蔽验收，未经报验或监理单位验收不合格，禁止进入下一道工序施工。监理单位实行见证、旁站和巡视相结合方法，有效监控施工过程。

6、对于施工中出现的苗木规格不够等质量问题，监理工程师均在工地巡视、旁站时予以指出。对于经常出现或对后序施工影响较大的问题，均通过《监理工作联系单》、《监理工程师通知单》或列入《工地例会会议纪要》等书面形式指出。对于较重大的质量问题，监理组及时书面报告业主。对于存在的质量问题，监理组采取事前、事中、事后控制相结合的措施，施工单位基本整改完成，工程质量达到设计及规范要求。

工程进度管理方面，监理单位采取计划安排和动态控制相结合的方法严格控制。本工程进度控制情况良好，达到建设单位总目标工期要求。

监理单位认真审核了承包商编制的《总体施工进度计划》、《周进度计划》，进度计划均附人员、材料和设备投入计划，投入计划与进度计划相匹配。同时，《周进度计划》必须满足

《阶段性施工进度计划》，《阶段性施工进度计划》必须满足总目标工期要求。

监理机构在开工初期几乎每天都召开监理工作会议，施工高潮期间每周定期召开一到两次监理例会，根据工程实际情况随时召开工程专题会议，检查和督促工程计划的完成情况。实际进度达不到计划进度时，监理机构采取相应的组织措施、技术措施、经济措施及其他配套措施，督促承包单位加快施工进度，调整并赶上进度计划。

本工程进度控制的关键是，如何结合土建交付场地情况组织施工。监理机构积极协调土建施工单位与绿化施工单位，针对既定的土建交付场地时间表，要求绿化施工单位精心组织，合理安排工序。有工作面的地方见缝插针组织施工，土建交付场地后，立即投入人力、材料，组织相应项目施工。

工程开工前，监理机构认真组织学习、研究《施工合同》等依据性文件，本着公平、公正的原则，工程计量和支付严格执行合同条款。

按照合同要求，监理机构严格配置人员、交通、通讯和检测设备，监督和协调建设各方的合同行为。监理机构核查了承包商是否按投标文件要求投入相关人员、设备，是否挪用工程款等情况，确保工程顺利进行。

监理机构根据合同文件和《市政园林工程变更设计管理暂行规定》等要求，对合同内的项目实行总量控制，严格按照合同工程量清单的规定进行计量；对合同外的项目，要求有设计变更依据性文件，并由承包商重新报价。严格控制现场签证，经监理工程师现场清点、核实，及时审理每一项签证，杜绝事后追认情况。检查、核对施工单位计量支付项目，建立计量支付台帐。对于工程变更和设计变更，经业主认可方予计量，实事求是，维护了业主和承包人的合法权益。

中山大道立交工程周边工作区、生活区众多，中山大道、棠安路和科韵路交通流量较大；施工过程中，征地、管线拆迁与各专业施工交叉作业，安全文明生产形势比较严峻。本着“安全第一，预防为主”的方针，根据《建筑法》和《安全生产法》等规定，监理单位从小处、细处着手，全面做好安全文明各项工作，本工程未发生任何安全事故，文明施工、环境保护情况良好。

1、监理单位在审查承包商《施工组织设计》的同时，审查了施工单位的“安全生产许可证”、安全保证体系和安全生产措施。要求工程的安全责任人由项目经理担任，同时审查质安员、特殊工种人员的上岗证，按要求填报《施工企业质安体系审查记录表》。绿化种植特别是大树吊装、种植时，专职安全员必须到场。

石油工作工作报告总结 石油销售工作总结篇八

为不断提高自身的业务素质 and 理论水*，坚持走自学成才之路。自学了《小车驾驶技术》、《轿车的维修和故障处理》的书籍，常年放弃节假日和星期天。曾主持为公司小车班的管理制订了多项制度和措施，坚持“自己动手，学以致用”的原则，为企业节能降耗做出了不懈的努力。

积极挖潜增效，致力企业发展。作为公司小车班班长，虽然职务不大，却肩负着为领导及生产服务的重任。我*时的工作职责是管理司机的出车任务和车辆的保养，工作量大而且琐碎。自20xx年上任后，首先从自身做起，时时刻刻能严格要求自己，在干好本职轿车司机的同时，能够认真做好车辆的管理和派车工作，合理利用车辆，使每台车辆达到最大利用率，为了给公司节省开支，自学了车辆维修技术，通过刻苦学习，在短短的几个月内，便掌握了简单的汽车维修技术，如果哪辆车辆出了毛病，我首先自己先对车辆进行一次全面排查，查清楚是哪种故障。有时工作时间排不开，就利用自己的业余时间一个人到单位来修理车辆，这样不需要到维修

站去修理的车辆，均能够自己处理。正是这种认真负责和学习创新精神，不仅每年为公司节省了1xxxx元的汽车维修费用，而且这种做法也感动了小车班的同事们，他们能够在*时的工作中加强了对车辆的爱护工作，增强了班员*时工作的敬业心和责任感。

念好“安全经”，确保安全行车。交通安全可以说是全公司各项安全工作中的重中之重，我在小车班的安全管理上，始终坚持“居安思危、警钟长鸣”的工作方针，经常召集班组成员学习交通法规，教育班组人员要遵章驾车，不可习惯性违章，安全问题来不得半点侥幸心理。在出车制度上，要求班组成员做到不见出车单不出车，不准出私车和私自出车，不准带病驾车等安全驾车规章制度。至今，我已安全行车4xxxx公里无事故。

精心维护，爱车如爱自己的眼睛。空闲的时候，或每每用车回来，我总是把车擦洗得干干净净，有条件的话，再把车晾干，打上蜡，以延长车辆寿命。车子有了哪怕一点点小毛病，我都搁在心上，非得修好才踏实。因为我深深知道：天不怕，地不怕，就怕车子坏在路途中，耽误了领导的时间又堵塞了交通。因此，我从不带“病车”上路，把交通安全时刻牢记心中。勤思考、勤动手，在车辆的维护和保养工作中，当好了“医生”和“美容师”的双重角色。对于车辆的外送维修、故障原因等，我都一字不漏地体现在台帐上，每一部车的健康状况在脑子里形成一个无形的档案。为此，还得到了部门领导的肯定和同事们的赞许。

一粒砂中看世界，一滴水中见人生。我2xxxx年来一直在自己*凡的岗位上忘我地工作着，虽然经常劳累过度，但能为自己所热爱和追求的事业默默奉献，再苦再累我也觉得心甘情愿。“学习、学习、再学习”是我孜孜不倦的追求，“勤学习、勤思考、勤动手”是我应对挑战的唯一战略。在今后的工作中，我将百尺竿头，更进一步，不断锤炼，持续创新，进一步提升自己为领导和职工服务的本领，为颍青化工的美

好明天，贡献自己的力量。

——工人个人工作总结

工人个人工作总结