

竞争组宣委演讲稿 竞争上岗演讲稿(精选6篇)

演讲稿要求内容充实，条理清楚，重点突出。在社会发展不断提速的今天，演讲稿在我们的视野里出现的频率越来越高。我们想要好好写一篇演讲稿，可是却无从下手吗？接下来我就给大家介绍一下如何才能写好一篇演讲稿吧，我们一起来看看吧。

竞争组宣委演讲稿篇一

感谢所领导和同志们为我提供了这次公平竞争的机遇，给了我一个展示自己的舞台。以这种方式同大家交流的。首先做一下自我介绍，我叫刘全宾，今年28岁，现作为生殖中心的一名普通医生，今天本着锻炼自己，为大家服务的宗旨站到这里，竞选生殖中心副主任一职，希望能得到大家的支持。

自20xx年进入我所以来，在医院领导的指导下，无论是在思想上还是工作上，都有了一个逐步成长的过程。在上级领导的指导下，我加强了自身学习任务，进一步学到了更多更深入的理论知识。坚定了全心全意为病人服务的宗旨。在日常的工作中，时刻以一名医疗工作者的标准严格要求自己，在思想和行动上与医院发展方向保持一致。工作期间，严格遵守医院制订的各项规章制度，积极工作，注重吸取新知识，主动适应新的形势。积极主动学习，丰富自身的专业素养，努力使自己成为一名合格的医务人员。在各方面都有所进步，个人素质也在不断提高，也有了一定的组织协调能力。

一个科室的副主任的本职工作，就是在做好一线临床工作表率的同时，积极协助领导搞好科室管理。如果竞选成功，我一定会配合领导工作，协调组织好日常业务，承担责任，团结同事，充分调动每个同志的积极性和创造性，使科室所有人员形成一个团结协作的战斗集体。

“救死扶伤，治病救人”是医疗工作者的职责所在。在以后的工作中，要以更加严格的标准要求自己，我积极做好各项工作。坚持业务学习不放松。坚持学习理论研究的新成果，不断汲取新的营养，促进自己业务水平的不断提高。改进服务质量，坚持“精益求精，一丝不苟”的原则，热情接待每一位患者，保证各项工作的质量，做好工作表率。

努力完成科室及院所领导安排的各项任务。努力配合科室的工作，为科室的效益及荣誉全心全意付出。

我也深知，生殖中心作为处于本所规模、效益前列的大科室，在领导的支持下，职工的努力下，自创办以来，取得了巨大的成就，在院内享有很高的声誉。面对这么高的起点，要做到在现有基础上，发扬成绩、开拓进取，再上一个新台阶，是有难度的。我恳请各位领导的指导，恳请同志们的帮助和鞭策。我一定会在院党委的领导下，本着对医院负责、对科室负责、对职工负责、对患者负责的态度，发扬吃苦耐劳的精神，努力工作，决不辜负大家对我的期望和厚爱！

谢谢大家。

竞争组宣委演讲稿篇二

大家好！首先感激我们公司给了我这次竞聘的机会！不管是否成功，我觉得都是我最大的幸运和机遇，这充分证明了各位领导、和同事们对我的期望、支持和关心，这种机会对我来说是十分可贵的，对我今后做好本职工作都有很大的帮忙。

我是售后服务部一名调试员，我要竞聘的岗位是调试主管，调试主管的主要工作资料应当是，协助部门经理调度售后服务人员，合理安排出差时间和出差地点，以便更有效更快捷的完成售后任务，同时对现场产品安装、调试、维修工作进行指导，对于新的售后人员进行培训和考核，对有些没必要我方人员亲自去现场解决的的问题，进行电话指导，或者是

用电话或传真的方法对现场提出的疑问给以答复。

自从我20xx年3月3日到公司以来，工作认真负责，善于思考和学习，与同事之间相处和谐。在生产车间工作期间，对公司产品的相关知识有了很深的了解，掌握了产品的组装，调试，维修等方法，能够高质量高效率的完成生产任务。20xx年1月1日考入售后服务部成为一名调试员，在出差的过程中使我的技术水平和与人沟通本事都有了很大的提高，并且对公司的产品能够进行熟练的调试及维修，对电力系统的知识了解的更加全面，能够从我们的设备联系到整个电力系统，使调试工作进行的更加熟练和流畅。

比如风电场发电系统，风机发电的出口电压一般是690v。发电厂出口电压一般要升压至更高，以便于传输。690v经过箱变将电压变到10kv或者是35kv再输送到升压站，升压站经过主变将电压升到110kv或者是220kv。我们公司的变压器中性点接地电阻柜和消弧线圈就用在10kv或者是35kv的系统中性点，可是此刻一般要求用变压器中性点接地电阻柜，变压器中性点保护装置用在主变110kv或者是220kv侧的中性点，电压升到110kv或者是220kv再并网远距离输送，一般并网电压大部分都是220kv。

火电发电系统，发电机出口电压等级有3、6、10、13.8、15.75、18、20kv等，我们的发电机中性点接地电阻柜，就用在发电机定子线圈的中性点，也有的电厂使用消弧线圈，火电厂发电机的电压也是要经过升压然后再并网输送，升压变的35kv侧用到消弧线圈或电阻柜。220kv侧中性点用到变压器中性点保护装置。

水电发电系统，目前电压有6.3kv和10.5kv两种。10.5kv的好像居多，水电站的发电机定子线圈中性点也是用到我们的发电机中性点接地电阻柜，或者是消弧线圈。10.5kv经过升压到220kv后再并网输送，主变220kv侧用到变压器中性点保护

装置。

太阳能光伏电站，光伏发电是利用半导体界面的光生伏特效应而将光能直接转变为电能的，“光生伏特效应”，简称“光伏效应”。指光照使不均匀半导体或半导体与金属结合的不一样部位之间产生电位差的现象。它首先是由光子(光波)转化为电子、光能量转化为电能的过程;其次，是构成电压过程。有了电压，就像筑高了大坝，如果两者之间连通，就会构成电流的回路。太阳能光伏板发电的开路电压是直流31v□将24块板串联，得到690v直流电压，在经过逆变装置直流690v逆变成交流690v□再经过箱变升压得到10kv电压，最终汇集到升压站，经过升压变压器升到220kv并网输送。那里的10kv中性点使用消弧线圈或变压器中性点接地电阻柜接地□220kv中性点使用变压器中性点保护装置，这就是太阳能发电基本过程，我也是去年在四子王旗光伏电站了解到的这些。

其他的发电还有很多，比如核电，垃圾焚烧发电，生物能等等，基本上都是要经过升压这个过程，所以都会用到我们的设备。还有一些煤矿，铜矿，金矿，水泥厂等等，这些矿厂都有自己的变电站，由220kv或35kv降压到10kv在分配到各个用电部门，那里也会用到我们的设备，特别是10kv中性点大多都经过消弧线圈接地。

在一年半的售后工作中不仅仅让我的技术水平有了很大的提高，并且在与人沟通，交往协作方面都有了很大的提高，在现场要碰到很多不一样主角的人物，给我很多的挑战，也让我学到了很多的东西，比如现场会遇到其他的厂家，有保护的，有开关柜的，有主变的，有无功补偿的，还有其他的保护设备的厂家等等，每次都会与他们不可避免的碰面，合作处理一些问题。还有业主，成套厂家，和施工单位，每一方的关系都要处理好，否则我们的工作就会很难进行。有一次在电厂发现设计院的图纸与我们的图纸对应不上，致使施工

单位放了很多没用的电缆，而我们需要的电缆又没有，所以我先找到了设计院的现场负责人，首先说明情景，然后一起商量解决的办法，尽量省时省力，所以协商决定将一些放错的电缆合并使用，比如两根 $2 \times 2.5 \text{mm}^2$ 合在一起用代替 $4 \times 2.5 \text{mm}^2$ 接线的端子和编号对不上，就一起更改图纸。然后拿出方案与业主沟通，业主同意后再由业主找施工单位，四个方面都达成一致这个工作才能够继续往下进行。还有很多的各种各样情景，使我的沟通本事和协作本事都有了进一步提高。

目前，我已经熟悉了售后服务的工作资料、售后服务流程，对公司的产品已经熟练掌握，并且明白了售后服务工作的重要性，与其他部门及同事间相处融洽，所以我相信能够胜任调试主管这一职位，在这个平台上我必须会继续努力工作，不断学习，为公司做出更多贡献。

如果调试主管竞聘成功，我觉得首要任务是，协助售后经理对售后人员进行系统的培训，包括老人和新人一起进行培训，对产品知识的学习必不可少，并且要增加电力系统的培训，更多了解现场的情景，这样遇到一些突发的问题，能够有理论基础做后盾，不至于手足无措。并且对一些售后常见的问题和处理方法进行整理，构成手册，方便大家的学习。另外还要继续坚持和完善每月一次的问题汇总，互相交流和学习新的电气知识，加强售后人员之间的交流，增强团队意思，比如遇到新的问题，联系告知其他售后人员，多听宝贵意见，最终选取最佳方法去解决。

我自身方面还需要努力学习新知识，掌握新技能。技术不断发展、知识不断更新。从我们电力系统来讲，操作软件不断升级，新技术更是不断出现，在这一过程中，新知识、新技术的应用是不可避免的，这对我们售后人员提出了更高的要求。而目前我离这一要求相比还存在必须差距。这就需要在保证熟练完成现本职工作的同时，增强工作的进取性、主动性和预见性，超前学习一些将来可能用到的知识和技能，做

到未雨绸缪。在这方面，我必须充分做好表率，特别是要团结售后人员加强对一些新事物、新知识的学习与讨论，营造出浓厚的学习氛围，争取跟上时代发展的步伐，走在全行业业务学习的前列。经过强化学习，促进工作效率和工作质量的提高，最终要让用户感觉到，我们的工作质量更好，我们的工作效率更高，我们的综合素质更强。

各位领导，各位同事，本人一向坚定不移地认为：不断学习、实践、再学习是获得成功的关键。我始终坚信，无论在什么工作岗位上，只要有足够的努力，就必须会获得成功！

多谢大家！

竞争组宣委演讲稿篇三

尊敬的xxx中心医院的各位领导、各位评委、同仁们：大家上午好！

实行领导干部竞争上岗是转变部门职能、提高工作效率、加快医院发展的客观要求，也是对每个竞聘参与者多年来工作、学习的一次综合检验和考察。今天，我特别感谢院领导给了我这个展示自己的机会，我为能参加竞聘副院长的岗位而感到自豪。这些年，在院领导的辛勤培育下，在各位同仁的大力支持下，经过个人的不断努力，我的业务能力和技术水平提高很快，自己认为已经可以胜任副院长这个职位，并且期望这次竞选成功，以便为医疗卫生事业做出新的更大的贡献。

从个人素质和我院的实际情况来看，我认为竞聘副院长这个职位，自己主要具备的以下优势。

我于 年毕业于 学校，现在职称是外科主任医师。从医17年来，我在基层卫生院得到了锤炼，积累了丰富的临床经验。几年来，我所在的外科成功救治患者 例，没有发生一例医患纠纷问题，树立了我院的良好形象。担任副院长这一职务有

利于我特长的发挥。

常学习、勤看书，已经成为了我的生活习惯。通过坚持不断的学习，相继通过了助理执业医师和执业医师考试。年还在医院进修学习了一年，提高了自己的医疗水平。平时还紧跟时代步伐，及时掌握党的方针政策，尤其是与农村医卫工作想关的内容；深入学习了“十一五”规划提出来的建设社会主义新农村知识，了解新时期卫生院工作的侧重点。还注重拓宽知识面，积极参加上级部门组织的演讲比赛，并多次获奖。具有一定的写作能力，撰写的工作文章多次在省、市级刊物上发表。

在工作中，我做到了严格要求自己，时刻与院党委保持高度一致，处处发挥模范带头作用。在政治上追求进步，不怕困难，敢于奋斗，勇于进取。

向书本学习，向同事们学习，向实践学习，进一步提高理论水平、业务水平和管理水平。

注意和周围的人、同事之间建立和谐的人际关系，努力营造同事间真心相处、说真话、做实事的积极氛围，调动各方面的积极性以形成合力。

作为一名副职，在认真做好所负责的业务工作的同时，还要当好医院主管领导的参谋助手，积极为医院建设和发展献计献策。

如果我竞聘成功，我将踏踏实实办事，兢兢业业工作，本本份份做人，以三个服从严格要求自己。

一是个性服从党性，

二是热情服从原则，

三是主观服从客观。

努力做到主动不越位，服务不偏位，融洽不空位，具体说就是要摆正位置，当好公仆；胸怀全局，当好参谋；服从领导，当好助手；服务医患，当好桥梁。同时，要以共同的目标团结人，以有效的管理激励人，以自身的行动帮助人，在以人为本的合谐氛围中开创工作的新局面。

以上是我的竞职演说，不当之处，敬请指教！

谢谢大家！

竞争组宣委演讲稿篇四

大家好！

很感谢公司领导给我提供这次展示的机会，我叫万维芳，来自河南省x市，时光飞逝，岁月如梭，我来同t四个月了，在这四个月中我深深体会到了，能力的含义，一个人得能力不仅仅是在他的办事能力，和执行力，还有他的为人处世和不为世俗所染，真正做到“出淤泥而不染，浊清莲而不妖”，这才体现出你的价值。

《千千阙歌》唱响大江南而t也同样开遍每个角落，契柯之箭，已经拉开，新店的相继开业让我们看到t的美誉驰名，作为一名储备干部出身，每个岗位我都亲身体验过，而我从中也受益匪浅，虽然我从学校一步跨到企业，刚开始想法是那么的稚嫩，富有很好的想象力，经过几个月的磨练，我不再像以前一样，有渴望的眼神去望着别人给我次机会。机会随时都有我做的就是做好现在每一件事，工作中我要求自己别人不会的我也得会，别人会的我更会，为我以后做更好的铺垫。

在工作中我时刻保持一个积极进取的心，主动出击，有问题就问，不要怕错，错了才会记得清楚，每天都要不亦物喜，

不亦己悲，工作中要知道，只知为知之，不知为不知，知智也。我们在工作中不用悬梁刺骨，但我们窝心藏胆，我们随时做好准备，随时都有上战场，不要对自己没信心，吾日三省吾身，为人谋而不忠乎，与朋友交而不信乎。

我的优势，我认为我有较强的责任心，我有很好的领导力，我有很好的沟通能力，正如付先生所说，能耐就是能忍能耐，我忍了别人不能忍的，得到也是别人所得不到的，这就是上天对每个人都是公平的，我没有选择我的出生的家庭的，但我可以选择我的未来，我存在的缺点就是我是个为人做事太正直，在这四个月中我一直是虚心学习，争取有一天风风光光回家乡，让我的父母不再捡垃圾，让他们能够过上好日子，在我心中我从来都不认为我一个女孩会比男孩差，无论是工作还是学习我都不比任何人差，我认为我唯一差的就是一次机会。

今天我来竞聘的是现场主任，我对现场主任的理解很简单，它就是一个上通下达的作用，什么管理好现场，什么带领好员工，什么合理安排人，什么带头作用，什么维护公共设施，这些在我眼里看来都是主任应该做的，大家认为应该说出来，而我认为做出来会比说出来更好。

大江东去，浪淘尽，数风流人物还看今朝。如果这次竞聘成功，我会认真落实，我作为员工时，要做的问题，对待工作认真负责，今天的工作今天完成，不能推到明天或则留给别人去做，不止是这样要求我乏，还有我的的部下，我们要想把服务行业做好，我认为只有一条，你要发自内心的喜欢这个行业，你从心里的去服务客人，你发自内心的去真诚的服务客人，我自己一个人单独解决几起客诉，我对待客人是真心的去为他服务，他的问题辛苦我一个人而不损失公司利益，我解决了，由此我的得出只要你真心喜欢这个行业，你就能做好。

我是做好一定会成功的心理准备，但是不排除山外有山人外

有人，如果这次竞聘失败，我不会气馁，我会蓄积力量，我会卷土重来，我相信今天站在这个舞台上的失败不算失败，是上天有给我一次再去到最低层学习的机会，虽然我的业务知识很扎实，但是天将降大任与施人也，必先苦其心志，劳其筋骨，饿其体肤，空乏其身，省乎乱取乎乱其所为，我始终记得天生我才必有用，我时刻告诉自己长风破浪会有时，直挂云帆济沧海。

谢谢大家，我的演讲完毕！

竞争组宣委演讲稿篇五

大家好！我是xx□现任xx科计划员。非常感谢处党委给我们这次竞聘的机会，我将客观地说明自己具备的应聘能力和对岗位的认识，请大家批评指正。

我从xx年开始在业务科室工作，至今已xx年，分别在xx科、xx科、xx科、xx科工作过，特别是在xx工作三年，我负责计划、采购，在工作中独当一面，加强与用户和供货商的沟通联系，随时掌握生产动态，落实计划进度，做到统筹协调，保证了生产物资及时供应□xx年来的工作经历，使我对采购、计划、资源、合同等各岗位工作流程了然于心，熟知相关制度和要求，更积累了丰富的实际工作经验。我认为，作为xx科责任经济师，首先应该熟悉物资供应流程和制度，对物资供应的基本业务应该全面掌握。基于多年的工作历练，我认为应该具备了相应的业务能力，能够很好地适应新的工作角色。

调度科是协调左右、联系内外的中枢系统，工作千头万绪、涉及方方面面，需要很强的上下沟通、协调能力。经过多年学习和锻炼，自己的业务技术能力、组织协调能力、判断分析能力、组织协调能力都有了很大提高，我认为自己能够在工作中有效组织、统筹运作、妥善解决问题，完成领导交办

的工作任务。同时我处事稳重、善于沟通，有强烈的责任心和事业心，能够以充沛的精力，全身心地投入到调度工作中去。

从事供应工作多年来，我深深体会到供应工作不是简单的体力劳动，而是一项需要高度的责任心和敬业、奉献精神的职业，而调度科是供应的中枢系统，更需要较高的专业水平、高度的工作责任心和严细的工作作风。无论在工作还是生活中，我始终保持一个积极向上、不断进取的心态，在工作中向有经验的同事学习，在工作之余向书本学习，深入钻研、刻苦学习，使自己的理论水平和专业知识不断提高。参加工作以来，我先后参加过几次业务培训，zz年就被聘为经济师。我始终坚持清清白白做人、老老实实做事的人生坐标，在工作中自觉遵守*和干部廉洁自律各项规定，严于律己，清正廉洁，努力做到自重、自省、自警，始终以一名党员、干部的标准严格要求自己，精益求精、无私奉献，用踏踏实实的工作回报供应，回报企业。

第一、摆正心态，敢于担当。在新的工作岗位上，我要尽心尽力、踏实工作，用出色的工作回报领导的信任，更加严格要求自己，把耐得平淡、舍得付出、勇于担当作为自己的准则，在工作中严谨、细致、扎实、求实。我会正确认识自身的工作和价值，正确处理苦与乐、得与失、个人利益和集体利益的关系，坚持脚踏实地、忘我工作、甘于奉献。在工作中以制度、纪律规范自己的一切言行，严格遵守各项规章制度，尊重领导，团结同志，谦虚谨慎，虚心向领导和同事请教，不断完善自己、提高工作水平，树立良好工作作风。

第二、加强上下联络，搞好综合协调。树立规范运转，无缝衔接的理念，尽快熟悉调度工作流程和规则制度，对日常管理做到统筹安排，讲求效率，要善于弹钢琴，围绕工作重点，充分协调，保障各项工作运行顺畅。在科室内部要与同志们团结合作，与大家心往一处想、劲往一处使，既合理分工、责任到人，又相互协作，密切配合，确保工作有条不紊、高

效运行。

第三、锤炼提高，努力学习。学习是一个人掌握知识、提高本领、做好工作的重要手段。调度工作对于我来说是一个新的起点，我还需要努力的学习，掌握更多的业务知识，不断学习，不断积累，在学习的基础上不断创新，把学习创新作为工作进步技术进步的永恒主题，贯穿于各项工作的始终。通过勤奋学习，做到在学习中求进步，在学习中求创新，在实践中不断锤炼自己，提高自己，积极发挥自己的聪明才智，迎接挑战，以满腔的工作热情、高度的敬业精神做好本职工作。

各位领导，感谢你们给了我展示自己、接受检验和挑战的机会，我将心悦诚服地接受各位领导的评判，如果领导认可我的能力，我将不辜负领导的期望，在岗位上努力做出突出的成绩；如果我未能竞聘上岗，说明我还存在不足，我将向优秀的同志学习，继续在本职岗位上踏实工作，为供应做出应有的贡献！

谢谢大家！

竞争组宣委演讲稿篇六

上午好！

非常感谢领导和同事又给了一次机会，使我上台能够为自己做一番广告。我今年42岁，政治面貌中共党员，文化程度大学本科。今天我参加竞争的第一个工作岗位是要闻部副主任，第二个工作岗位是专刊副刊部副主任。

看了今天参加竞争的名单，我觉得跟他们相比，我有点弱势，第一，在所有参加竞争的同志中，我是在报社的工作年限最短的一个，第二，在所有参加竞争的同志中，我是唯一没有编制的。因此，我竞争胜出的机会要比他们小得多。尽管这

样，我对这次竞争还是要付出百倍努力。记得温家宝总理在汶川地震灾区指导救灾时曾经说过一句话：只要有一线希望，就要付出百倍努力。毕竟我也有自己的优势。

虽然我是自学考试毕业的本科生，但是毕竟我学的是新闻学，在新闻本科自学考试的18门功课中，其中14门都与新闻与关，可以说，我是经过新闻专业系统训练的。我在报社8年，前3年中有2年半在从事十六大主题教育工作和农村指导员工作，我总是两手抓，既做好指导员工作，又不荒废业务，其间，我也有两篇作品分别获得浙江省县市区域报新闻作品三等奖和中国地市报三等奖，其中，地市报获奖的还是“客串作品”——一幅《九旬党员学读本》的新闻照片□xxxx年到现在，承蒙报社领导厚爱，我担任了要闻部编辑，其间我虚心好学，经常向几位资深老编辑请教，通过努力，我编辑的一些版面先后获奖近20件（次），其中xxxx年8月7日第一版获得中国县市区域报新闻奖版面类一等奖□xxxx年4月6日第三版被新华社浙江分社评为时事新闻精编奖二等奖。与资深记者编辑相比，尽管获奖作品数量不是很多，但是可以证明一点，我一直在不断努力，一直在不断进步。正因为这样，近年来，经报社党总支领导推荐，我被被评为市优秀新闻工作者、报业集团先进工作者和市新闻文艺新秀等。

各位领导，各位同事，有句话说得好：“胜固然欣然败亦可喜。”如果我竞争成功，我一定会认真贯彻执行报社党总支的各项指示，积极投身于工作之中，为报社在“十二五”开局之年办得更上一层楼做出自己应有的努力。如果我竞聘不成功，说明个人的素质和能力离这一岗位还有一定差距，今后我仍会保持良好的心态，同时也请未来的要闻部主任和党总支领导继续选择我在编辑岗位工作。因为我进报社8年一直在4楼工作，就让我再干它2年，来个十全十美吧！

我的演讲完了，谢谢大家！