

2023年地籍调查的基本任务 调查工作报告 (优秀5篇)

在当下社会，接触并使用报告的人越来越多，不同的报告内容同样也是不同的。那么，报告到底怎么写才合适呢？下面我给大家整理了一些优秀的报告范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看看吧。

地籍调查的基本任务 调查工作报告篇一

职位行情：

医疗器械行业对于销售代表的需求一直很迫切，销售代表成了绝大多数的医疗器械行业的企业常年在招的职位。可即使这样，仍然不能满足企业的需求。从医疗器械销售代表的任职资格来看，相关专业毕业，会实地操作各种医疗设备成为医疗器械销售代表的门槛。医疗器械行业销售代表成为时下行业最紧缺人才类型之一。

薪资水平：

销售代表薪酬具有较大的上升空间。目前市场上75分位值为143, 236元人民币。中分位值为72, 232元人民币，平均值为75, 454元。

通用入职要求：

专科及以上学历;1年以上销售工作经验，有医疗器械销售经验者优先;有医院销售经验;具有较强的独立工作能力和社交技巧，较好的沟通能力、协调能力和团队合作能力;具有独立分析和解决问题的能力。

【招商经理】

职位行情：

国内医疗器械行业的快速崛起，使本来就不甚充足的营销人才更是捉襟见肘。首先，医疗器械行业客户经理需要专业教育背景，其次，工作经验是制约医疗器械行业人才获取的重要原因。不可避免的，招商经理的供不应求直接导致了招商经理的薪酬水涨船高。

薪资水平：

招商经理薪酬的75分位为187,677元人民币。平均值为12万元，50分位为112,245元人民币。

通用入职要求：

医学、药学、市场营销相关专业本科以上学历；从事销售工作5年以上；善于沟通，有较强的敬业精神和团队协作能力；熟悉医院流程，在行业内有人脉资源者优先。

【人力资源经理】

职位行情：

一个企业能否健康发展，在很大程度上取决于员工素质的高低与否，取决于人力资源管理在企业管理中的受重视程度。随着医疗器械行业的不断发展，对于优化人力资源管理的需求日益迫切，优秀的人力资源经理人变得愈加抢手。

薪资水平：

医疗器械行业人力资源经理的薪酬平均值为114,232元人民币，中位值年薪为105,343元。高分位值可达168,677元。

通用入职要求：

人力资源管理或相关专业本科以上学历;受过战略管理、战略人力资源管理、组织变革管理、管理能力开发培训;5年以上人力资源主管工作经验;对现代人力资源管理有深入研究;熟悉薪酬制度、用人机制、保险福利等;有很强的计划性和实施执行能力;较强的激励、沟通、协调水平。

【质量管理经理】

职位行情:

商品质量是企业的生命，是企业发展长远的根本。随着人们生活水平的不断提高，消费者对于商品质量的要求也在提高。作为质量管理经理要带领团队抓好医疗器械的质量的控制，创造一定的社会效益，为企业赢得声誉，开拓更广阔的市场，质量管理经理的重要作用可见一斑。

薪资水平:

质量管理经理的薪酬平均值为132,456元，高分位值达到17万元。50分位值为128,463元人民币。

通用入职要求:

大学本科以上学历;医药、管理等相关专业;5年以上质量管理相关经验，有医疗器械生产企业工作经验优先;精通iso9001□iso13485质量管理体系，精通医疗器械法律法规;有良好的中英文写作能力、人际交往能力和沟通能力。

地籍调查的基本任务 调查工作报告篇二

20××随着中国经济的不断进步，白领阶层异军突起，无论是年薪几百万的“打工皇帝”，还是年薪十几万、几十万的金领人士，抑或是年薪几万元的白领，他们都在中国经济走出困境中做出了巨大的贡献，他们整体的生存、生活质量的

优劣将对中国未来的国际竞争力起到举足轻重的作用。

作为中国首家职业顾问咨询机构，作为中国第一家实现三大竞争力城市连锁经营的职业咨询机构，可锐联合新浪网等国内多家权威知名媒体针对200x年职业白领的生活质量进行本次调查，其内容包括：物质需求、情感需求、健康状况、工作环境、生活环境、成就感、危机感、业余爱好等诸多方面，旨在以权威数据为基础，为中国人力资源事业提供可资探讨的观点和焦点。

本次调查在强调人本主义精神的前提下，关心当下中国职业白领阶层、中产阶层的生活质量状况，关爱他们的“职场生活”状况，相关调查报告如下：职业白领的日常消费支出趋于理性日常消费支出是指对房子、车子、票子的需求情况以及当事人目前的消费观。根据调查结果显示：有63.62%的被调查者不会去对当前流行的服装或者食品等日常消费品趋之若鹜，他们的消费观更加趋于成熟和理性。消费的重点是住房和买车，而对于时尚品的需求在下降。其中有59.93%的被调查者打算在不远的将来购买新房；另外，由于大城市生活节奏的日益加快和入世后车价的降低，在被调查者中有74.03%的人认为需要购买私家车。随着中产阶层队伍在中国的'不断壮大，财富的概念只会越来越成为大家关注的焦点。如何区分消费和投资项目？如何把理财计划和职业发展相契合？什么样的现金流管理才能让自己的生活得到全方位保障？理性的消费方式，将极大地提升我们职业白领的生活质量。

调查数据说明，家庭生活对职业白领越来越重要。在所有的被调查者中，有58.11%的人认为每天能够与家人共用晚餐是非常重要的；有66.29%的被调查者讨厌因为工作而影响了与亲人团聚的机会。另外，有88.44%的被调查者认为友谊在生活中很重要；有63.13%的被调查者表示每天都与他/她有电话或者网络的联系。令人欣慰的是，有57.18%的被调查者认为自己的家庭生活很美满；有88.36%的被调查者认为自己的爱人和孩子是生命的重要组成部分；这一数字要较去年和前有

相当幅度的提高。当然，也有令人担忧的事情，由于生活节奏的加快，工作的繁忙，以至于越来越多的白领频于应付日常工作，至使私人的生活不能得到及时处理，有45.02%的被调查者认为自己的感情生活需要整理，情感需要梳理。看得出，在巨大的竞争压力下，我们的职业白领经营私人生活和个人感情的空间越来越小，因此对情感的心理需求几乎都是和工作压力同步增长的。家庭和个人情感满意度将直接影响他们的工作效率，会极大地削弱他们的竞争内驱力。

调查表明，职业白领的健康指数正在下降。由于企业的竞争压力的上升，成本和利润的控制中人力成本削减成了比较常用的手段。同样的工作量下，许多企业追求用人尽量少，效率尽量高。所以，这势必造成很多职业白领每天都几乎是满负荷的工作，他们的身体健康问题逐渐浮出水面。

地籍调查的基本任务 调查工作报告篇三

源家底。随着社会经济的发展，现有的土地调查成果已难以全面满足新形势下经济宏观调控和国土资源管理的客观需要。开展第二次土地调查，全面查清目前全国土地利用状况，掌握真实的土地基础数据，建立和完善土地调查、统计和登记制度，实现土地资源信息的社会化服务，满足社会经济发展及国土资源管理的需要。实现科学规划、合理利用、有效保护国土资源和实施最严格耕地保护制度的根本手段。

1、为期一个月的庄里及周边乡镇土地调查。

作为80后，我们对新的工作充满新奇与挑战。为了熟悉工作，前几天我们没有分组，拿着解译的航片，从最基础的识图开始，一边实地操作，一边了解工作内容，感觉其实没有想象的那么艰苦。随着农村土地调查工作的熟悉，分组后工作量增大，要求带队人员自行确定路线，并且对测量的数据准确性负责。由于当时农作物还未收获，航片上标识的线状地物、地类、零星地物及图斑补测、权属界线，必须看到、走到、

问到、量到。由于工作经验不足，到石川河调查时，方向感不好，出来后方位判断不准确，航片接边处又解译不清楚，河道及河流走向判读有困难，始终不到位，反复几次实地调查才完成工作任务。

2、城镇变更地籍调查。

刚接触街坊图，不像航片有比例尺，实地调查比较容易确定位置。街坊图如果不熟悉环境，很难本文来源：准确定位。这次城镇变更地籍调查，主要是对国有土地使用权出让、转让、土地分割、合并及土地权利人更名等进行变更调查，通过接收土地登记人员初审的变更土地登记或设定土地登记申请文件后，对宗地权属状况及界址进行调查。根据实际工作情况，我个人总结工作流程为：变更资料收集——界址点标记、测量、绘制草图——绘制地籍调查表宗地图——本宗、邻宗指界人签字、填写申请表——绘制街坊图、界址点编号——填写变更权属调查记事及调查员意见。工作繁琐，业务量大，内外业一体化。

1、在调查过程中发现，某厂划拨用地，原有土地面积130亩，现有20多亩，（有部分土地出租，部分土地闲置）存在划拨土地非法入市，隐形交易，使应由国家取得土地收益，转移到少数单位和个人手中。根据《关于国务院关于加强国有土地资产管理的通知》国发[20xx]15号文件，建议对我县原划拨土地利用现状进行全面摸底，加大闲置土地处置力度，最大限度减少国有资产流失。对依法应当无偿收回的土地，要坚决收回。建立完善的土地收购储备制度，增强政府对土地市场调控能力，集中统一管理，推行国有建设用地使用权招标拍卖挂牌有偿出让方式。

2、推行净地、熟地出让。

20xx年5月某公司以文件形式反映对竞得地块面积存在异议；某公司竞得地块国有建设 用地使用权权属争议；已出让地块

未供地，致使房地产开发商大量土地囤积、闲置。建议在国家扩大内需政策支持下，根据市场发展，借鉴北京、上海、杭州、西安等城市及邻近县市，推行净地、熟地出让。对拟出让地块经进行前期开发，达到“三通一平”、“五通一平”、“七通一平”，达到出让宗地无争议供地，防止开发商土地囤积、闲置。

3、加强农村集体建设用地流转管理。

党的十七届三中全会通过的《中共中央关于推进农村改革发展若干重大问题的决定》，在农村土地管理体制改革方面，允许农村土地承包经营权流转及集体建设用地流转，并享有与国有建设用地同等权益。逐步建立城乡统一的建设用地市场，打破农用地转非农用地建设必须征为国有的现有格局。按照《决定》中要求，朝着“两种产权，统一市场”的目标，通过农村土地集体建设用地依法有序流转，构建城乡统一的土地市场及运作规则，形成城乡经济社会发展一体化新布局。

总之，通过这几个月参加农村土地调查和城镇变更地籍调查，积累了丰富的业务知识和工作经验，更认识到不论干什么工作，只要态度端正，采取积极、认真、负责的工作态度，没有干不好的事。“干一行，爱一行，专一行”为国土资源管理贡献自己的一份力量！

地籍调查的基本任务 调查工作报告篇四

最近电视上经常在播出关于燃放烟花爆竹引起的事故，于是我和几个同学开始着手调查关于燃放烟花爆竹的情况。

1、通过书籍和网络收集资料。

2、通过调查走访收集资料。

我们为了收集信息，进行了走访调查，下面是我们得到的信

息：

信息渠道

涉及的方面

情况

调查走访

民众反应的鞭炮使用

今年燃放了鞭炮的占40%，没燃放鞭炮的占60%。

调查走访

民众反应的支持与不支持

支持燃放鞭炮的占12%，不支持燃放鞭炮的占68%，无所谓占20%。

调查走访

民众反应的燃放原因

76%燃放鞭炮是因为“传统民俗”，52%燃放鞭炮是因为“有趣、漂亮”，32%燃放鞭炮是因为“热闹”。

调查走访

民众反应的鞭炮坏处

76%觉得燃放鞭炮会污染空气，60%觉得燃放鞭炮噪音严重，48%觉得燃放鞭炮会产生垃圾，80%觉得燃放鞭炮危险、易伤人，28%觉得燃放鞭炮会引发火灾。

上网查询

鞭炮的坏处

1、根据走访调查，我们得出嵊州市区重要日期不燃放烟花爆竹的人达到了60%，不支持燃放烟花爆竹的人达到了68%，比起以前家家户户“爆竹声中一岁除”的情况，进步很大。

2、根据走访调查，我们发现有不少的人尽管不支持，却还是放了鞭炮。这说明人们还是非常想放鞭炮的，但燃放鞭炮的危害很大。大多数人认为燃放烟花爆竹主要是因为传统民俗。

3、通过查询书籍和网络，我们还知道燃放烟花爆竹会造成很大的危害。

(1) 它会产生很多有害气体，如：二氧化硫、二氧化氮、二氧化碳等。其中二氧化硫、二氧化氮是刺激性和腐蚀性极强的酸性氧化物，会造成酸雨等自然灾害。

(2) 燃放烟花爆竹后，还会产生大量的鞭炮碎屑。据调查的数据统计，每年春节期间，环卫工人清扫作业量比平时多3倍，一个小城市平均每天拉出60多车鞭炮碎屑，重约30吨，仅大年初一就拉出鞭炮碎屑将近90车。而且，许多居民小区的清洁工人为了减少工作量，将鞭炮碎屑点燃后运出，这样做虽然减少了固体废弃物的产生量，但又对大气造成了二次污染，得不偿失。

(3) 燃放烟花爆竹还会造成大量的噪音。据环保部门对春节期间的鞭炮污染情况进行监测，发现燃放鞭炮地区的噪声高达135分贝，远远超过人的听觉范围和耐受限度。而高强度的噪音不但对患有脑血管、心脏病等疾病的病人来说危害十分严重，也会影响正常人的神经系统，使人急躁、易怒，还会影响睡眠、造成疲劳等。

4、通过查询书籍和网络，我们了解到有一种新的、不会产生污染的鞭炮出现了，它是以压缩空气为声源的，我们可以用它来替代传统的火药鞭炮。另外，还可以用踩气球的活动来代替放鞭炮，但要注意垃圾的处理。

地籍调查的基本任务 调查工作报告篇五

您可以伪装你的面孔，但绝不可以忽视真诚的力量。从商有从商的原则，对待客人我们即要真诚，更要遵循顾客至上的准则。你的一席微笑，一瞥眼神，都会有意无意地触动到顾客的敏感度。与人为善，择善而从；敬人者，人恒敬之；爱人者，人恒爱之。我们真诚待人不仅能从心灵上获取对方的信任，更是让顾客发自内心的感受到我们对他的重视。

凡事总要用发展的眼光看问题，金碑银碑，不如顾客的口碑，更不如有口皆碑。顾客对我们的许可，那才称得上是一笔巨大的，无以比拟的巨大的精神财富。

沟通可以使很多事情变得顺利，沟通可以使关系更加和谐，因此，我们便要主动的与顾客之间构造出一座沟通的桥梁，让我们能够更加清晰的知道，顾客到底需要什么，又或者在言语中，我们可以推论出什么衣服才更加适合他，让他们能够买到称心如意的货物，从而另我们的商品交易能够更加顺利的进行。

激情与耐心，就像火与冰，看似两种完全不同的东西，却能碰撞出最美丽的火花。的确，每一个顾客的思想，喜好都是不一样的，面对各式各样的衣服，便会不由自主的挑剔起来，这便会令你既是烦躁不安又是一份无奈，面对如此烦琐的活儿，我们是否可以坚持下去，靠的便是那份来自心灵最深处的激情。面对那样的工作，务必会让人感到身心的疲惫，但感觉是快乐的，因为我已经把它当成了一次学习的机会，而我更是要紧紧地抓住这次难得的机会，所以心里很是满足，我明白，其实不管在哪个行业，激情与耐心都是不可以缺少

的，激情让我们对工作充满热情，充满动力，愿意为共同的目标而奋斗。

而耐心则让我们细致地对待工作，力求做好每个细节，精益求精。激情与耐心互补足进，才能碰撞出最美丽的火花，工作才能作到更好。

事故无贵无贱，无长无少，道之所存，师之所存也，周围所接触到的人，只要他们有值得我们学习的地方，我们便要虚心认真的向他们学习，正所谓：“事事洞明皆学问，人情练达既文章。” 当我们可以选择的时候，一定谨记把主动权掌握在自己手中，或许我们的学习对象是会比我们的学历低一点点，但作为工人或是顾客的他们，有时候至少回字经验上要比我们多得多，自然也就有他们的可取之处。

所以当我们用该的主动去请缨，能为自己赢得更多的机会，只要是勤问，勤学，勤做，就会有意想不到的收获。在此期间，自己接触其他人，和他们的交流机会也增多了，而正因为这样，我在工作中也逐渐变得勇敢，虽然开始也会有所顾虑，怕主动请缨会招来不必要的乱子，更怕那种另类的眼神会围绕着自己打转，但事实告诉我应该对自己有信心，应该有勇气去尝试，即便在尝试中失败，也能让自己成长，没有锻炼机会，谈何积累和成长？而这一切，只能靠自己去争取，等待只能让你在沉默中灭亡。只有主动，才能为自己创造良机。

在这一段时间的实践生活中，凡事多观察，多留意。工作让我学会很多，懂得了很多，虽然时间不长，但是他将为我以后的人生产生积极的作用，也将是我以后永久的回忆。