

# 2023年金融课演讲稿(大全7篇)

演讲作为人类一种社会实践活动，它必须具备以下几个条件：演讲者、听众、沟通二者的媒介以及时间、环境。优质的演讲稿该怎么样去写呢？以下是我帮大家整理的最新演讲稿模板范文大全，希望能够帮助到大家，我们一起来看看吧。

## 金融课演讲稿篇一

法定代表人：

住所：

联系电话：

承包人（全称）：

法定代表人：

住所：

联系电话：

风险提示：

发包人的相对义务

根据法律规定发包人应办理法律规定由其办理的许可、批准或备案，包括但不限于建设用地规划许可证、建设工程规划许可证、建设工程施工许可证、施工所需临时用水、临时用电、中断道路交通、临时占用土地等许可和批准。且发包人应协助承包人办理法律规定的有关施工证件和批件。

若发包人因未能及时办理完毕前述许可、批准或备案，由发

包人承担由此增加的费用和（或）延误的工期，并支付承包人合理的利润。依照《民法典》、《中华人民共和国建筑法》及其他相关的法律、行政法规、遵循平等、自愿、公平和诚实信用的原则，就本合同实施的工程内容，为明确甲、乙双方的权利、义务，确保工程顺利实施，经双方友好协商达成一致意见，特签订本合同。

## 一、工程概况

1、工程名称：

2、工程地点：

3、工程内容：

4、工程运距：

当因实际竣工日期的确认发生纠纷时，可以以相关规定参照具体情形：

因发包人原因造成工程质量未达到合同约定标准的，由发包人承担由此增加的费用和（或）延误的工期，并支付承包人合理的利润。

因承包人原因造成工程质量未达到合同约定标准的，发包人有权要求承包人返工直至工程质量达到合同约定的标准为止，并由承包人承担由此增加的费用和（或）延误的工期。

三、质量标准工程质量标准：质量标准评定以国家或行业的质量检验评定标准为依据。

四、合同价款金额（大写）：\_\_\_\_\_元（人民币）；  
：\_\_\_\_\_元（人民币）。

## 五、工程承包范围和内容

1、承包范围及内容：施工段施工图纸标注红线范围内，本合同约定的全部工程内容。

2、乙方应当全面完成承包范围内的全部工作内容：

(1) 本合同约定承包范围正常施工所需全部工程内容包括：本工程所需的原材料、机械设备，劳动力及技术装备的组织等。

(2) 办理现场明确范围内土石方的爆破及相关手续的办理。

(3) 土石方的场内调配及外运、弃渣。

(4) 开挖后边坡支护及周边建筑物、居民居住区的隔离防护。

(5) 承包范围内图纸或业主要求的预留预埋工作。

(6) 土石方开挖及运输过程中的清洁工作。

(7) 负责施工作业范围内的一切安全保卫工作及文明施工工作。

## 六、双方义务与责任

1、发包人派驻的工程师姓名：\_\_\_\_\_；职务：  
\_\_\_\_\_；职  
权：\_\_\_\_\_。

2、监理单位委派的工程师姓名：\_\_\_\_\_；职  
务：\_\_\_\_\_；发包人委托的职  
权：\_\_\_\_\_；需要取得发  
包人批准才能行使的职  
权：\_\_\_\_\_。

3、不实行监理的，工程师的职权：\_\_\_\_\_。

4、承包人代表姓名：\_\_\_\_\_；职务：\_\_\_\_\_；职权：\_\_\_\_\_。

5、发包人代表姓名：\_\_\_\_\_；职务：\_\_\_\_\_；职权：\_\_\_\_\_。

七、发包人应按约定的时间和要求完成以下工作：

1、施工场地具备施工条件的要求及完成的时间： 已具备条件 。

2、将施工所需的水、电、电讯线路接至施工场地的时间、地点和供应要求： 已接通 。

3、施工场地与公共道路的通道开通时间和要求： 已接通 。

4、工程地质和地下管线资料的提供时间： 开工后3天内 。

5、由发包人办理的施工所需证件、批件的名称和完成时间： 开工后30天内 。

6、水准点与坐标控制点交验要求： 发包人以书面形式交验，并于交付施工现场时，在现场实际交验，并做交验记录。

八、工程验收

1、各工序应按施工技术标准进行质量控制，每道工序完成后，专职质量检查员应进行检查。

2、施工时对路x的中线桩位进行放样测量，对箱涵的基坑开

挖及所有基础位置进行放样，由专职质量检查员组织监理对测量放样进行复测，保证施工的准确性。

3、台背或墙后填土、路x填筑碾压完成规定作业遍数后，在平整度符合规定标准的基础上，采用灌砂法进行检验路x压实度，检验合格，并经监理工程师签证后方可进行下一层填筑。

4、钢筋施工过程中专职质量检查员应对钢筋规格、数量、位置随时进行复核检查，特别注意一些较复杂部位的钢筋如桥头搭板钢筋，在安装完成后应进行检查验收，钢筋必须绑扎牢固，钢筋不得有滑动、转折、移位等情况。

5、挖基坑专职质量检查员应会同业主单位和监理单位共同对基坑进行质量监控和及时验收。

承包人采购的材料和工程设备不符合设计或有关标准要求时，承包人应在监理人要求的合理期限内将不符合设计或有关标准要求的材料、工程设备运出施工现场，并重新采购符合要求的材料、工程设备，由此增加的费用和（或）延误的工期，由承包人承担。

发包人提供的材料和工程设备的规格、数量或质量不符合合同约定的，或因发包人原因导致交货日期延误或交货地点变更等情况的，按照发包人违约的约定办理。

九、材料提供工程中所需材料及装饰方面的材料必须先以书面形式上报甲方，并附合格证、实验报告，经监理和甲方按工程管理条例要求认可签字盖章后方能用于工程中。

## 十、合同价款支付方式

1、乙方垫资施工至\_\_\_\_\_后，经甲方核实确认工程量价款后\_\_\_\_日内向乙方支付已完工程量的\_\_\_\_\_%工程款。

2、工程验收合格后，付至工程总造价的\_\_\_\_\_%。

3、工程竣工验收合格后，乙方指派有资质的专职工程核算人员积极配合审计结算。结算时间为2个月。工程结算审计2个月内完成。竣工资料移交甲方验收合格后，付到工程决算款的\_\_\_\_\_%; 备案完成后付到工程决算款\_\_\_\_\_%。

工程保修期从工程竣工验收合格之日起算，具体分部分项工程的保修期由合同当事人在专用合同条款中约定，但不得低于法定最低保修年限。在工程保修期内，承包人应当根据有关法律规定以及合同约定承担保修责任。

发包人未经竣工验收擅自使用工程的，保修期自转移占有之日起算。

在签订合同时，双方就要想到可能产生的违反合同的行为，并在合同中规定相应的惩罚办法，通过明确违约时需要承担的责任，来督促各方真正履行应承担的义务，一旦违约情况发生，也有据可依。

## 十二、违约责任

1、协议生效后，某一方不履行协议或单方终止协议、或单方原因造成对方终止协议的，应承担工程总造价\_\_\_\_\_%的违约金。

2、乙方不能按约定的竣工日期如期完工，逾期交工的，乙方向甲方交纳\_\_\_\_\_元每天的违约金，每提前一天甲方向乙方奖金\_\_\_\_\_元。

3、乙方在通过竣工验收之日起\_\_\_\_日内提供完整的竣工资料；逾期提交乙方向甲方交纳\_\_\_\_\_元每天的违约金，每提前一天甲方向乙方奖金\_\_\_\_\_元。

十三、争议解决如有争议，双方友好协商处理，协商无果至当地仲裁委员会或施工所在地人民法院诉讼解决。

发包人：（公x□委托代理人：

电话：

传真：

开户银行：

账号□xx编码：\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

承包人：（公x□委托代理人：

电话：

传真：

开户银行：

账号：

xx编码：

\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

## 金融课演讲稿篇二

大家好！

我叫xx□今年xx岁，本科学历，现任城区营业部会计。今天之所以走上讲台，我认为已经具备了竞聘金融超市客户经理的许多优势。

我xx年毕业于xx省xx学校，科班出身，学校期间，掌握了扎实的金融理论知识。毕业后被分配到农行工作，至今已有xx年。在这xx年里，我先后担任过储蓄会计、综合会计、副主任、会计股副股长、主管财会、内勤主任等职位。不同的工作岗位，使我积累了丰富的工作经验，对xx的诸多业务都有了较为深入的了解和认识。xx年来，我始终严格要求自己，不断加强学习，使自己具备了较强的计算机操作能力和扎实的语言文字功底。多年的基层工作，大大锻炼了我组织、协调与沟通能力，使我的前进的脚步更加稳健。因此，我认为，金融超市客户部经理我是有能力，有信心胜任的！

金融超市的开办，作为我行金融服务创新和加强个人金融业务的市场开发与营销的一项重要措施，是非常必要和及时的。金融超市客户部经理，是农行和广大客户的纽带与桥梁，责任重大。如果领导信任我，让我走上金融超市经理的领导岗位，我将做好如下工作。

一是人性化服务，即以客户为中心，以客户需求为宗旨，让客户走进环境舒适、富有人情味的服务氛围里办理业务。

二是差别化服务，就是引导客户通过不同的方式办理业务，如通过窗口办理、通过客户经理办理等，以达到快捷、高效，对个人贵宾客户可以提供的一对一的尊贵服务。

让每一位客户从中体会到客户就是上帝的感觉，我将时刻铭记着这样的服务格言，力求用五星级的服务换得客户的微笑，赢得客户的满意。

我将打破传统银行营业网点封闭柜台式的服务模式，实行全新的分区服务、开放式服务和“一站式”服务，使客户感觉更受尊重，心情更舒畅，办事更方便。工作中，还将通过业务培训 and 人才引进，充实和壮大金融超市的人才队伍，为金融超市的进一步发展提供人才保障，从而提高金融超市的服务层次。



好风凭借力，送我上青云。我愿意借这次竞聘的东风，扬起达到胜利彼岸的风帆，如果这次我有幸通过竞聘走上竞聘岗位，我一定会奋发有为、不辱使命、不负众望，为续写建设银行事业新的辉煌篇章而努力！

谢谢大家！

## 金融课演讲稿篇三

我教授过张三同学的本科课程xx[]对他的情况有所了解。

该同学学习刻苦，有钻研精神，在班级里学习成绩名列前茅。他尊敬师长，团结同学，为人诚实，待人热情，乐于助人，思想上积极向上。在学习中，申请人始终严格要求自己，有一丝不苟的精神，他基础知识学习的很扎实，专业课也很不错，成绩一直在专业里名列前茅，这就为他今后更专业化的学习打下了坚实的基础！他对待学习上的问题有自己独特的见解，能够独立思考问题，从他平时作业之中就可以体现出来。此外，该同学动手能力也非常强，时常利用课外时间做一些十分有创意的作品。

作为xx同学的推荐人，我相信他一定能出色的完成研究生阶段的学习和科研工作！

推荐人：

日期：

## 金融课演讲稿篇四

国际金融毕业论文提纲模板一

摘要

# 目录

## 导论

一、研究背景和目的二、研究思路和方法

三、本文的结构

四、本文的尝试与不足

## 第一章文献综述

### 第一节国外文献回顾

一、国外关于系统性风险度量的研究

二、国外关于风险价值模型的实证研究

### 第二节国内文献回顾

一、国内关于系统性风险度量的研究成果

二、国内关于风险价值模型的实证研究

## 第二章系统性风险测度的理论基础

### 第一节系统性风险理论发展

一、系统性风险定义

二、系统性风险的动态演进机制

### 第二节系统性风险度量covar方法介绍

一、covar方法基本原理

二、分位数回归方法

三、用分位数回归方法估计

第三章我国上市证券公司系统性风险的影响因素

第一节外部环境因素

一、经济周期波动

二、行业内机构关联

第二节证券公司自身因素

一、业务结构单一

二、风险管理水平落后

第四章我国证券业系统性风险测度实证分析

第一节研究样本的选取

第二节数据选取和处理

一、股票价格指数计算

二、收益率的计算

第三节证券业与广发证券之间的风险溢出效应

一、计算方法

二、结果分析

第四节各个证券公司与证券业的风险溢出效应分析

一、各证券公司风险溢出效应计算结果

二、各证券公司风险价值排序变化情况

三、实证结果分析

四、证券公司之间的风险溢出效应举例

第五章结论和政策建议

第一节实证研究的结论

一、covar方法的优势

二、实证分析结论

第二节防范证券业系统性风险的建议

一、证券公司防范系统性风险的措施

二、证券业系统性风险监管建议

参考文献

致谢

国际金融毕业论文提纲模板二

摘要

abstract5-6

第一章导论

第一节选题背景与意义

## 第二节研究思路及方法

## 第三节本文结构及创新

# 第二章信贷传导渠道的理论基础及相关研究

## 第一节西方货币政策传导机制理论综述

### 一、广义利率传导渠道理论

### 二、信贷传导渠道理论

## 第二节文献综述

### 一、信贷渠道存在性的研究

### 二、货币政策传导效果的比较研究

### 三、信贷渠道的影响因素研究

# 第三章信贷渠道传导效果的定性分析

## 第一节理论模型及其经济含义解释

## 第二节我国信贷渠道影响因素的分析

### 一、资本市场发展对信贷渠道的影响

### 二、外资流入对信贷渠道的影响

### 三、商业银行独立性变化对信贷渠道的影

响

## 第三节小结

## 第四章实证模型的基本理论及本文模型构造

### 第一节马尔可夫体制转换模型的理论介绍

### 第二节本文实证模型构造

## 第五章实证检验及结果分析

### 第一节协整检验及分析

### 第二节ms-var实证结果及分析

#### 一、滞后阶数判断

#### 二、平滑概率图分析

#### 三、持续期及区间均值判断

#### 四、相关经济含义解释

#### 五、非对称性特征分析

## 第六章政策建议

## 参考文献

## 后记

## 拓展阅读：论文提纲拟定方法

## **金融课演讲稿篇五**

### 一、x年金融支持地方经济发展成效显著

x年，在国家金融政策调整、信贷规模紧缩的形势下，各家金融机构紧紧围绕县委、县政府中心工作，主动发挥职能作用，积极吸储放贷，努力增加信贷投放，截至x年12月底，全县存款余额亿元，比年初增加亿元、增长；贷款余额亿元，比年初增加亿元、增长；存贷比达到，比年初增长个百分点，金融工作取得历史性突破，为促进经济发展、维护社会稳定做出了重要贡献，多次受到县委、县政府主要领导的批示表扬。借此机会，我代表县委、县政府，向大家对发展给予的宝贵支持表示衷心的感谢！

## 二、各金融机构x年工作安排科学合理

刚才，听了各金融机构关于x年重点工作设想的汇报，感觉大家主动服务意识、创新服务意识、抢抓机遇意识都很强，工作思路清晰，能够按照县委、县政府的部署，围绕支持地方经济发展、提高服务水平、活跃金融市场三个方面，突出增加信贷投放和引进金融机构两项重点，高起点、高标准地谋划全年工作，工作安排全面细致，指标设定科学合理，工作措施扎实有力。相信通过大家的共同努力，我们的金融服务水平将会有很大提升，能够圆满完成县委、县政府下达的指标任务，也将有力地助推其它重点工作。

## 三、奋发有为地全面提升我县金融服务水平

金融是现代经济的核心，是经济发展的助推剂。经济的发展，离不开各金融机构的大力支持。x年是全面贯彻落实精神的开局之年，是“”科学发展、赶超跨越的关键一年，是实现主要经济指标“三年翻一番”的决胜之年，是为全面建成小康社会奠定坚实基础的重要一年，发展任务更为艰巨，对高质量金融服务的需求更为迫切。各金融机构要进一步发挥积极性和主动性，以更高的目标全面做好金融服务，推进经济社会向更高发展层次迈进。

2、吃透政策，进一步扩大信贷规模。随着、全国“两会”等

重要会议的召开，围绕“三农”、城镇化、战略性新兴产业等方面的新政策将会陆续出台。各家金融机构要认真研究国家政策，抓住有利因素，克服不利影响，找准与实际的结合点和切入点，千方百计想办法、找出路，积极主动地争取信贷规模和授信审批。我县企业大多是小型微型企业，很多企业存在不懂政策、不会用政策的问题。要认真研究上级关于支持小型和微型企业的金融扶持政策，在不突破底线的前提下最大限度地灵活运用，切实加强了对小微企业的金融扶持。一方面，要带着政策入企业宣传，引导企业科学谋划未来，通过融资做大做强；另一方面，要加强金融产品及操作流程的推介指导，帮助企业掌握项目包装、贷款申办等具体操作方法。县人民银行、银监办要针对我县实际，尽可能为各银行增加信贷投放提供宽松的监管环境。

3、突出重点，进一步优化信贷结构。要紧紧抓住项目建设、城镇建设、统筹城乡发展“三大攻坚”和嘴东经济开发区、城西工业区、大铁矿、北河新区“四大开发”等重点工作强化服务，制定分行业重点扶持企业目录，在帮大扶强上多下功夫，在提升传统优势上多下功夫。要围绕嘴东经济开发区、城西工业区、铁矿开发区等发展优势明显、金融服务需求潜力大的区域，提前谋划、及早增设分支机构。同时，坚持“抓大不放小”、“培大扶小”，在努力争取大项目、服务大企业的同时，加大对小微企业、“三农”等重点领域的支持力度。

4、主动作为，进一步加强银企对接。各金融机构要注意增强工作的积极性和主动性，树立贷款主动营销观和支持地方经济发展的责任观，对全县的重点企业、重点项目发展情况、建设进度、资金需求做到心中有数，主动与重点企业和重点项目取得联系，做到主动营销、上门营销，力争在支持项目建设上尽快有新突破。今年，我县将针对城西、嘴东等园区，钢锹、纺纱等产业集群，现代农业、现代服务业等新兴领域组织开展一系列针对性强、实效性强的中小型银企对接活动。希望各金融机构积极准备，提前接触，力争在对接活动中签



约一批贷款协议，并把更多符合企业需求的金融产品推介给企业。

5、创新手段，进一步拓宽融资渠道。实施“走出去、引进来”战略，到先进地区学习金融服务的成功经验，针对不同类型贷款主体开发更有针对性、灵活多样的金融产品；加强与唐山市商业银行、张家口银行等县外金融机构联系，争取其来我县设立分支机构和投放贷款；积极与成都农商银行等机构合作，筹建村镇银行、小额贷款公司等新型金融机构。通过不断健全金融体系、创新金融产品，使我县金融市场更活跃、融资渠道更多元、金融服务更优化。同时，加大企业上市辅导培训工作力度，进一步充实上市后备企业库，加快推进中红普林塑胶、金利海生物柴油、林海科技等重点企业的上市进程。

6、优化环境，进一步确保金融稳定。一要有效防范金融风险。密切关注金融机构的改革进展，动态评估金融业改革进展和实际效果。督促各金融机构认真排查信贷风险，严格进行贷款风险分类，全面防范化解各类金融风险。二要建立和完善中小企业信用评级体系。金融机构要在中小企业信用建设方面进行积极探索和尝试，主动帮助企业完善制度、规范管理，建立健全企业信用档案，制定企业守信激励和失信惩戒的具体措施。县人民银行要在金融生态环境建设、农村致富环境建设、消费者权益保护和对金融政策综合评价等工作方面进一步加大力度，真正做到依法依规操作，确保收到良好成效。三要抓好预防和打击非法集资工作。充分发挥县打击和处置非法集资联席会议制度的组织协调作用，深入开展宣传教育活动，全面排查非法集资隐患问题，及时依法处置非法集资案件。

同志们，金融工作事关经济发展大局，事关和谐社会构建。各金融机构一定要切实增强大局意识，团结拼搏，开拓创新，努力实现金融事业和地方经济合作共赢、共同发展。县委、县政府和金融管理部门将加大考核督导力度，健全月通报、

季调度、年度考核制度，落实奖惩，通过大家的共同努力，全面提升我县金融服务水平。

## 金融课演讲稿篇六

大家好！我是来自支行的，今天我演讲的题目是《激情成就事业，创新促进发展》。

朋友，你肯定知道世界首富比尔·盖茨吧，他说过这样一句话：“每天早晨醒来，一想到所从事的工作和所开发的技术将会给人类生活带来的巨大影响和变化，我就会无比兴奋和激动。”他还曾在了一项有关责任感的最新民调中，被评为最具责任感的商界领袖。从这里，我看到了他对工作的激情，我也明白了是什么成就了他的事业？是什么造就了他的事业？是什么创造了他的财富？是责任与激情。

xx银行是全国首家农村合作银行，半个世纪以来，我们始终秉承“阳光经营、快乐成长、创新服务”的经营理念，我们始终走在我国农村金融改革的前沿，那么，在这半个世纪的发展历程中，是什么支撑着我们劈波斩浪、奋勇向前呢？是管理？是服务？是产品？还是技术？当然，这些因素都不可或缺，但我觉得，最关键的还是“责任与激情”。

那么，什么是责任心呢？什么又是激情呢？我认为责任是一种人生态度，是珍视未来，是爱岗敬业的表现，而激情则是责任心的完美体现，它是成就事业的强大力量，这份力量给予了给我们充足的动力和勇气，让我们走在岗位的前列，为我们创造出一流的业绩，更为我们构筑了和谐的企业。

暮然回首，来到xx银行支行工作，已有×年了，几年来，有无数次，我被自己感动了。（……事例）。这两个小小的故事，其实并不是小插曲，而是时常伴随着我工作发生，因为责任与激情是我生命的全部。

科学发展观，一步一重天，责任促进发展，激情成就事业，朋友们，作为xx银行的一员，你不感到自豪吗？你不感到骄傲吗？如果，你的答案是肯定的，那就让我们一起肩并肩、手牵手，从自己做起，从身边的小事做起，从现在做起，将责任扛上双肩，将激情填满我们的工作，让我们的事业在团结奋进、锐意进取、开拓创新、奋力拼搏的主旋律中收获更多的精彩和奇迹，让我们用的双手，来回报企业对我们的知遇之恩，来推动我们xx银行走向更加美好的明天！

我的演讲完毕，谢谢大家！

## 金融课演讲稿篇七

乙方：000000有限公司

甲乙双方为建立良好的合作关系，本着平等互利、诚实守信、促进发展、实现双赢的原则，就银企双方金融业务的合作进行了广泛协商，同意并达成本协议。

### 第一条 合作原则

甲乙双方承诺在合法合规经营的前提下，为维护双方的共同利益和促进双方的共同发展，建立综合金融业务合作关系。甲方将乙方列为重点服务的优质客户，并在公司金融业务及个人金融业务方面提供综合服务；乙方将甲方作为公司金融和个人金融业务的主办银行。

### 第二条 甲方的权利和义务

(一)甲方应向乙方宣传、介绍各项金融产品的功能和使用方法，使乙方在熟悉、了解的基础上自主运用甲方提供的各类金融产品。

(二)甲方为乙方量身订作建筑业项目经理个人贷款品种，可

以给乙方项目经理个人不高于项目总额0%及乙方在甲方年日均存款0倍0的贷款授信总额0，但必须在符合甲方有关信贷管理制度，贷款手续合法、合规、还款来源充足可靠的前提下，方可给予办理贷款，贷款资金必须按合同约定用途使用，涉及保证贷款的，必须按规定由保证方交足保证金后，方可办理贷款。贷款应符合监管部门关于单户贷款比例及集团客户贷款比例规定。因受国家宏观调控政策对建筑、房地产开发行业及贷款规模限制，甲方可随时终止对乙方的授信业务。。

(三)甲方承诺在乙方符合条件的情况下，优先办理信贷业务，并提供现金管理、票据贴现、资金结算等综合的公司金融业务。

(四)甲方将乙方的股东、高管、员工及其配偶子女等关联方作为优质个人客户，配备专职的客户经理，提供账户管理、银行卡、电子银行、个人贷款及个人理财建议等个人金融服务，并有效落实优惠、优先、优质的“三优”服务。

(五)甲方综合考虑乙方公司及个人金融业务产生的综合贡献度大

小并根据甲方有关业务办法规定来确定乙方贷款利率或相关业务的手续费率。对于办理甲方代理的借款人意外伤害保险或建工险后，贷款按照基准利率上浮不低于0%执行，否则，按照基准利率上浮不低于0%执行。乙方要求的该公司股东高管人员办理贷款时，利率可按照上述相应标准少上浮0%执行。

(六)乙方出资成立的担保公司，即000有限公司与甲方合作(但要符合甲方规定的准入条件)，专门为乙方的项目经理个人办理贷款作担保，但经甲方同意的情况下或经甲方推荐的其他企业或个人贷款担保除外。如甲乙双方签订担保业务合作协议，乙方须将担保公司注册资本金全额先存入在甲方开设的存款账户，并作为监管账户，签订三方监管协议。

(七)甲方有权根据业务需要对乙方生产经营和贷款使用情况进行调查,有权收集甲方的股东、高管、员工及其配偶子女等关联方的个人金融产品使用信息;有权根据甲乙双方合作深度和效果,来决定对甲方的信贷政策。

### 第三条 乙方的权利和义务

(一)根据办理金融业务的综合贡献度,享受甲方给予的优惠贷款利率或相关业务的手续费率。

(二)乙方获得贷款后,应优先通过在甲方的账户回笼资金,且通过甲方回笼的销售贷款的占比应不低于在乙方的融资比例。

(三)乙方在协议签订之日起0个月之内,将基本账户转入甲方,保证其经营收入全部转入该账户,保持年资金流量不低于0亿元,并不低于全部回笼款0%,账户年月均存款余额不低于0万元,年日均存款不低于0万元。

(四)受甲方贷款支持的建设项目所涉及到的建筑工程团体人身意外保险全部由甲方代理。

(五)积极配合甲方在多个业务领域深化银企合作,在取得甲方贷款后1个月之内,委托甲方办理代发工资业务(含年终奖金、分红款代发业务)、企业网上银行业务、财务转账pos等集团金融业务。乙方要积极鼓励和协助股东、高管、员工及其配偶子女等关联方在甲方及其分支机构办理金农卡、储蓄等个人金融业务。

(六)乙方应动员上下游客户通过甲方进行资金结算,并争取账户多留资金。乙方向上下游客户开出的银行承兑汇票在甲方直接办理的贴现额应不低于其上下游客户开出的银行承兑汇票票面金额总和的50%。

(七)乙方向甲方提供合法真实的财务数据，并积极协助甲方开展信贷调查和金融产品使用信息收集等工作，主动与甲方沟通信息，及时通报企业生产经营的重大调整计划。

#### 第四条 其他事项

(一)本协议作为指导双方合作的框架性文件，在每一项具体业务合作过程中，需签署具体合作协议的，双方权利义务以具体协议的约定为准，但其内容应与本协议规定的精神一致，并具有同等效力。

(二)本协议作为甲方签批乙方申请授信时必须的附件材料。

(三)本协议在执行过程中若发生争议，双方应本着平等互利、友好协商的原则解决，并进一步修正和完善。

(四)如乙方未能履行本协议相关义务，或遇甲方上级政策调整，不能兑现部分优惠承诺时，甲乙双方均有权解除本协议，但应提前通知对方。

(五)如果乙方在本协议签订之日起6个月之内，未将其基本账户转入甲方，乙方必须向甲方支付违约金0万元。

(六)甲方可以在本协议生效后，与0000有限公司签订合作协议，但必须在乙方将基本账户转入甲方之日起，方可办理合作业务。

有限公司(盖章)：法定代表人(签字)：

#### 第五条 附则

(一)本协议经双方法定代表人或授权代表签章后生效，有效期一年。但在未续签新协议之前仍按本协议执行。

(二)本协议一式二份，甲乙双方各执一份，具有同等法律效

力。

甲方：（盖章） 乙方：（盖章）

法定代表人(签字)： 法定代表人(签字)：

（或授权代表人）（或授权代表人）

年 月 日 年 月 日