

初三学生发言稿表决心 初三学生发言稿(优秀8篇)

心得体会是指个人在经历某种事物、活动或事件后，通过思考、总结和反思，从中获得的经验和感悟。那么心得体会该怎么写？想必这让大家都很苦恼吧。下面我帮大家找寻并整理了一些优秀的心得体会范文，我们一起来了解一下吧。

新县心得体会篇一

大家都知道什么是心得体会吧，但是如果要把自己的所想所感写下来是否每个人都会呢？下面，小编为大家整理关于心得体会怎么写，欢迎大家阅读。

心得体会的基本格式大致由以下几个部分组成

心得体会的标题可以采用以下几种形式：在xx活动(或xx工作)中的心得体会，关于xx活动(或xx工作)心得体会(或心得)。

(1) 开头简述所参加的工作(或活动)的基本情况，包括参加活动的原因、时间、地点、所从事的具体工作的过程及结果。

(2) 主体由于心得体会比较多地倾向于在文章标题下署名，写作日期放在文章最后。

(1) 避免混同心得体会和总结的界限。一般来说，总结是单位或个人在一项工作、一个题结束以后对该工作、该问题所做的全面回顾、分析和研究，力求在一项工作结束后找出有关该工作的经验教训，引出规律性的认识，用以指导今后的工作，它注重认识的客观性、全面性、系统性和深刻性。在表现手法上，在简单叙述事实的基础上较多的采用分析、推理、议论的方式，注重语言的严谨和简洁。

心得体会相对来说比较注重在工作、学习、生活以及其他各个方面的主观认识和感受，往往紧抓一两点，充分调动和运用叙述、描写、议论和说明甚至抒情的表达方式，在叙述工作经历的同时，着重介绍自己在工作中的体会和感受。它追求感受的生动性和独特性，而不追求其是否全面和严谨，甚至在有些情况下，可以只论一点，不计其余。

(2) 实事求是，不虚夸，不作假，不无病呻吟。心得体会应是在实际工作和活动中真实感受的反映，不能扭捏作态，故作高深，更不能虚假浮夸，造成内容的失实。

(3) 语言简洁，生动。心得体会在运用简洁的语言进行叙述、议论的基础上，可以适当地采用描写、抒情及各种修辞手法，以增强文章的感染力。

一转眼，正式参加工作已有半年时间了。对于社区工作也有了更深刻的认识：社区居委会是基层群众自治组织，是为老百姓服务的最前沿。同时社区是整个社会的基础，是联系党和政府的纽带。社区工作的开展，对整个社会的发展有着直接重大的影响。作为社区工作者，面对的是众多的居民，接触的是居民大大小小最琐碎的事，因此社区工作重要而有意义。

社区工作是一种帮助人解决困难，协调人与社会之间关系的服务活动，是以人的问题和需要息息相关的，因此社区工作者在工作中应本着人性、为服务对象着想和谦和态度，真诚地对待服务对象的问题和需要、社区工作也是社会福利事业的重要内容，是促进和谐神会建设的主要手段，建设和谐社会是党和政府当前坚持的主导政策方针，经过改革开放30多年来的发展，经济体制深刻变革，社会结构深刻变动，利益格局深刻调整思想观念的深刻变化，社会矛盾进入易发多发期，社区工作在化解矛盾纠纷解决社会问题促进社会公正上有不可替代的作用。

在社区工作过程中，社区工作者应将和谐和发展作为服务与管理的主要手段，达到家庭关系和谐，人际关系和谐，干群关系和谐和社会和谐。不断探索和总结新的理论经验和方法，不断提升社区工作服务水平，解决各种社会问题，满足社区居民的社会需要。

在某社区，我主要负责的是民政，党建和宣传工作，辅助社会治安综合治理、劳动保障、计划生育工作。通过这段时间的工作学习，我认识到基层社区是一个可以发挥我们年轻大学生活力与创新意识、发挥自己专业知识与长处的大好平台，随着认识的不断改变，感受的不断加深，我的工作能力也在逐渐增强。我越来越清楚地看到社区工作的重要性，以及做好社区工作的不容易。同时我也看到了基层社区的不断发展，也学到了很多业务知识、掌握了很多与群众交流的技巧，增强了自己学习的能力，磨练了自己的意志。也有了一些心得体会，想与同事们分享。

首先，只有不断学习才能满足工作的要求，适应社区的发展。没有学习就要落后，没有学习就不能创新，没有学习就不能发展，因此应该树立自觉学习理念，不但要学习社区业务知识，还要学习与群众交流的技巧，特别是在和社区老大姐学习沟通技巧使我受益匪浅，也体会到姜是老的辣这句话的内涵。很多居民因为生活或工作上不如意而心存不满，能否化解群众的怨气就成为摆在社区工作者面前的大问题，所以要对这类居民做好耐心细致的思想工作，能在社区内解决的问题可以立即运用业务知识解决，不能再社区内解决的要与居民沟通交流，理顺情绪，让居民满意而去。

第二，要端正态度，真正做到服务群众有热心、有耐心。社区居委会是最基层的群众自治组织，是为老百姓服务的最前沿。群众是我们的衣食父母，应该用我们的热心和耐心帮助每一位辖区居民，千方百计解决居民生活中的各类困难和问题，让老百姓感受到和谐社会大家庭的温暖。从事民政工作期间我感到：老年人残疾人等生活困难人群更需要被认识，

被尊重，他们的内心深处非常希望得到社会 and 家人的理解、认识和尊重；特别害怕有人刺伤他们的自尊心，以至把他们当成累赘。因此在处理各项事务中就要遵循尊重和理解原则。记得有一次，有一位生活困难老人来到社区，由于不符合办理低保条件，子女又不给老人赡养老人，给老人带来极大地伤害，社区本着尊重和理解的原则，用真心和耐心对他进行耐心疏导，同时劝导子女应负担老年人的赡养老人，否则要付相应的法律责任。最后在社区的帮助下解决了老人的生活问题，使老人重新树立了生活信心和尊严。

第三，要加强创新意识的培养。创新意识达到对于国家，小到对于社区都有极其重要的作用。工作方法的创新，可以提高工作效率，节约工作时间，降低工作成本；对辖区组织活动形式的创新能够更好的达到宣传效果，形式多样的活动可以使群众更容易接受，更容易达到活动目的，打造社区品牌。增强社区工作者和社区居民的归属感。特别是在区委区政府关于开展“情系社区，奉献居民”活动的背景下，只有更多的运用创新意识，开展灵活多样主题实践活动，才能把党利民惠民的政策传达到社区居民之中，是群众得实惠。

半年来的工作锻炼了我的工作能力，同时也让我适应了社区工作环境，虽然在工作中遇到一些困难，但我相信这对于我以后的工作是一种历练、是一种考验。我将在今后的工作中，不断寻找差距，向领导和前辈们学习交流，通过不断地学习和积累，提高自己的业务水平和素质，更好的完成工作任务。

新县心得体会篇二

1. 介绍视察的背景和目的（200字）
2. 对林州自然景观的感受和认识（200字）
3. 对林州农业发展的观察和思考（300字）

4. 对林州城市建设和文化传承的评价（300字）

5. 总结对林州的视察体会（200字）

以下正文就可基于此框架展开描述了。

段1:

我们于近日对林州这座城市进行了视察，借此机会了解该地区的自然景观、农业发展以及城市建设。本次视察的目的是为了研究林州的可持续发展模式，希望通过实地考察和交流，能够为我们的城市发展提供一定的借鉴和参考。在视察过程中，我们对林州的自然景观、农业发展以及城市建设等方面有了深刻的认识和体会。

段2:

林州位于山区，拥有丰富的自然资源。我们在视察中亲眼目睹了林州壮丽的山水景观。峰峦叠嶂的青山、潺潺的溪流以及茂密的森林构成了林州独特的自然风貌。这些美丽的景观使我们深深地感受到大自然的魅力和伟大。同时，我们也意识到，保护自然资源是林州可持续发展的重要保障。我们应该加强环境保护，合理利用自然资源，推动生态文明建设。

段3:

在视察中，我们对林州的农业发展进行了观察和思考。林州拥有广阔的农田和丰富的农产品资源，是农业大县。我们看到了有机农业的发展趋势，在农田中使用有机肥料、生物防治等技术，从而减少了对环境的污染，增加了农产品的品质。此外，林州还注重农业产业的多元化发展，通过引进高效设施农业和农业科技创新，提高了农业生产的效益和质量。对此，我们深感农业现代化是实现乡村振兴的重要途径，我们应该在城市发展中更好地支持和服务农业。

段4:

林州的城市建设和文化传承也给我们留下了深刻的印象。在视察中，我们见证了林州城市的快速发展和改变。城区建设有序，街道整洁，环境优美。与此同时，林州注重传统文化的传承，在城市建设中保留了大量历史遗迹和文化景观。这使得林州既具有现代化的城市特色，又保持了悠久的历史和文化底蕴。这让我们思考，城市的发展应该坚持科学规划、绿色环保，并保留和传承地域文化，让城市有更加鲜明的个性和特色。

段5:

通过这次对林州的视察，我们深感林州在可持续发展方面的经验和做法值得我们学习和借鉴。林州的自然景观、农业发展以及城市建设等方面都取得了非常显著的成就，特别是在生态环境保护和文化传承方面做到了有机融合。我们应该从林州的经验中汲取营养，加强生态文明建设，推动我们的城市可持续发展。同时，我们也应该加强交流和合作，共同探索出适合自己城市发展的道路，为我们的城市发展添砖加瓦。

新县心得体会篇三

执行力是企业管理中最大的“软肋”，管理中有许多的理论，告诉中层管理者如何制定策略，如何进行组织变迁，如何选才、育才、留才，如何做成本预算等。

可是，该如何执行这些想法，却往往在过程中被忽视，作为中层管理者，重塑执行的观念有助于制定更健全的策略。

事实上，要制定有价值的策略，中层管理者必须同时确认企业是否有足够的条件来执行。

要明白策略原本就是为执行而拟定出来的。

所以，提升人员的执行力就变得尤为重要。

执行力是否到位既反映了企业的整体素质，也反映出管理者的角色定位。

管理者的角色不仅仅是制定策略和下达命令，更重要的是必须具备执行力。

执行力的关键在于透过企业文化影响员工的行为，因此管理者很重要的角色定位就是营造企业执行力文化。

管理者如何培养部属的执行力，是企业总体执行力提升的关键。

如果员工每天能多花十分钟替企业想想如何改善工作流程，如何将工作做得更好，管理者的策略自然能够彻底地执行。

而领导力：领导者领导的是人，换个角度说其实领导的是一种思想，一种理念最终成为一种行为。

领导力的三要素：战略思维能力、组织协调能力、指导能力与领导能力。

1、提升执行能力

解决问题的能力不足，主要反映在执行能力欠缺。

员工平时能否充分发挥，决定其投入程度，而投入程度又受到公司对他的要求和向他提供的资源两个因素的影响。

首先，应该对执行人员进行执行前强化培训，让执行人员明白自己要做什么？该做什么？做到什么目标？这样才能目标一致，执行到位，各尽其责。

其次，要明白自己的工作依据。

这是我们工作执行力的基础，也是我们工作执行的目标。

这也就是说，要知道自己做的每一件事情依据在哪里，这些依据是否还在执行。

2、强化执行动机

使员工充分发挥主观能动性和责任心，在接受工作后应尽一切努力、想尽一切办法把工作做好。

作为中层管理人员一定要有做事的实干精神，公司最需要拥有不懈的求胜意志的人。

3、端正执行态度

有令不遵，违规操作，是执行态度不端正的表现。

执行态度即对待工作的态度与标准，做工作的意义在于把事情做对，而不是做五成、六成的低工作标准，甚至到最后完全走形，面目全非，应以较高的标准来要求自己。

在日常工作中，要敢于突破思维定式和传统经验的束缚，不断寻求新的思路和方法，使执行的力度更大、速度更快、效果更好，养成勤于学习、善于思考的良好习惯。

4、有效促进与控制是领导力的体现

执行能力、执行动机、执行态度是执行者的行为能力、意愿和态度，光靠这些不足以把事情落实好，还需管理者进行有效促进与有效控制来调整执行者的行为与控制事情的发展不偏离正常轨道，才能更好地把工作落实好。

有效控制采取方法如下：

a.事前跟进，发现潜在风险提前给员工预警。

b.事中跟进，在任务进行中发现有问题后，寻找解决办法，使员工的工作重新回到正轨上来。

c.事后跟进，出现问题后，找出原因，提供补救建议和具体措施，避免员工再犯同样错误。

d.对身兼管理责任的人进行监督，当管理者管理他人或检讨自身的行为时，有效的监督十分有效，如果没有有效的监督，准确的工作定义、选拔、管理和培训这些工作都不可能轻而易举地完成。

e.对那些可能是以前所遗留下的含糊不清的或没有论及的问题，管理者要能给予明确而又清晰有力的说明；然后，他们还要提出对未来的展望，以使将来组织的工作重点能集中到所提出的焦点上来。

5、建立良好的沟通

建立良好的沟通是改善工作氛围的重要途径，良好的沟通是执行的基础，有效地提高执行力，在一般情况下首先要进行充分的沟通，将决策传递给各个层级的员工，帮助他们理解需要完成的目标，取得他们的支持，对完成目标任务取得较为一致的认同。

一个领导者必然是某一行业的先驱者，引领者。

作为一名中层管理人员要付出比别人更多的时间和精力，要学会抬头做事，积极处理一些日常事务；静心研究，钻研业务水平，让自己的专业水平和行政领导力相得益彰，用思想去领导员工，这样才能成为一个真正的领导者，员工思想的引领者。

大三学期末我们专业要求实习，我有幸被安排在了丽华购物广场的家电部空调组实习促销。

销售是我们主要的专业知识，也是老师多次强调我们要去实践学知识的对象，因此我对此次的实习很感兴趣，也希望能从中学到点做人的道理。

因为我们只是实习，不是厂家招的临促，也就没有统一的工作服。

但我发现海信的临促穿着统一深绿色带有品牌标志的工作服上班，从管理的知识来看，这显然是强调销售的团队合作性以及给予客户视觉上的冲击。

因为销售员是直接面对零售顾客，精神面貌和外表着装是第一重要环节。

做人也一样，外表和精神面貌是与人接触的第一印象，俗话说“先敬来衣，后敬人”指的就是这个意思，因此，我们无论在何种场合都要注意自我形象——外表、谈吐、举止，给人留下好的深刻印象是为以后自我发展奠定了良好的人际关系基础。

在这四天的实习促销中，我觉得要做好销售要做到以下几点：

首先，要对产品的各方面知识相当了解，才能有足够的知识基础向顾客推销。

要懂得空调的型号、匹数、制冷量、能效比等专业术语和空调的相关专业知识，以及各种机型它的特点和卖点，同时也要了解竞争对手产品的特点，并进行对比突出自己的优点。

像美的空调主推它的直流变频的空调，正如它的广告语“买变频，选美的”。

元旦假期是空调的淡季，绝大多数厂家都做了很大的让利活动，比如格力的返送400、返送1000，而不是直接的降价，我

觉得这样既满足了消费者的贪利心理和品牌心里，同时也维护了格力作为世界名牌的形象价值。

还有科龙的“惊爆价”和“7折”，这些pop广告给予消费者直接的视觉冲击。

大多数空调厂家都有“特价机”，而当中少不了的也有抽奖等促销活动。

从中了解到“特价机”那么便宜，主要是一些旧机型而且性能相对较差，它们的能效比(eer)都将不符合国家推出的新标准——所有空调的能效比都要达到3.16，否则淘汰。

能效比是对空调的一个重要评定标准，“能效比”越高，就越省电。

其次，我们面对顾客时不仅要在态度礼貌上注重——当顾客走到你的销售区内，要主动的跟他们打招呼比如“欢迎光临格力空调!”。

口头一边在说的同时，你的身体语言也要做适当的配合——眼光要与顾客接触，面带微笑，手势上要引导顾客走到你的柜台。

这些细节的东西看上去都是微不足道，但都是一个优秀销售员所要具备的。

更重要的是在与顾客的交谈中挖掘他的消费需求，他想要省电的还是价格便宜的或者高档的等等，同时要找出顾客对我们产品的真实感觉。

在与顾客的交流中也要结合顾客的真实情况给予意见，比如他的房间面积，是否西晒顶楼、冬天是否经常用啊等等。

这就要求我们作为销售员要有优秀的口才，敏锐的洞察力以及良好沟通能力。

有些顾客对空调知识不是很了解，这就要求销售人员要有耐心去为他们讲解。

现在正处于空调的淡季，也许一上午都没人来看或者一天一台也没卖出去，这就要求销售人员还要保持良好的积极的心态。

短短的四天，学到的不但是额外的专业知识，而且更重要的是做人的道理。

确实做好一名销售员，也等于做好生活中的自己！到社会上工作、竞争，你面对的就是每天怎样去“推销”自己，去让更多的企业、老板……接受你，认同你！你不但要有扎实的基础知识。

对专业技能了如指掌，而且你要善于观察，口才了得，灵活的应对能力，能将自己的优势以“说话”形式向别人推销出去，能看到别人所不能看的，能灵活应对老板提出的各样问题，发表自己独特的见解！实习的销售是一门很好的选修课，怪不得老师一直强调我们要去上好这个课程，这一点或许只有经过实践才能深刻的体会到！

虽然比之前更懂得销售知识，然而在真正销售方面还是不尽如人意。

但凡事都有一个过程，我希望自己能在这方面磨练，慢慢积累经验，做一个优秀的销售人员。

1.各类心得体会大全

2.心得体会范文大全

3.心得体会范文 大全

4.培训心得体会大全

5.读书心得体会大全

6.心得体会作文大全

7.心得体会题目大全

8.实习心得体会大全

新县心得体会篇四

第一段：引言（字数：150）

在我参加林州学习之前，对于这座城市我其实一无所知。然而通过这段时间的学习和生活，我深深地爱上了这个美丽的地方。在这里，我不仅学到了知识，还体验了不同的文化和生活方式。下面，我将分享我在林州学习的心得体会。

第二段：学术上的收获（字数：250）

作为一名学习者，最重要的是获得学术上的收获。在林州，我有幸参加了一些优秀的课程，通过这些课程我提高了自己的专业知识和技能。在林州的学术氛围下，我不仅学到了书本上的知识，还学到了如何独立思考和解决问题的能力。同时，我还有机会参与到一些实践项目中，这让我更深入地了解自己所学的知识在实际应用中的价值和意义。通过这些学习经历，我在学术上的收获是丰富而充实的。

第三段：文化对比的体验（字数：250）

在林州学习的过程中，我还体验了不同文化之间的差异和交融。来自不同地方的同学们汇聚在一起，互相交流和学习。通过和他们的沟通，我了解到了不同地区人们的生活习惯、价值观念和思维方式。这种文化对比的体验让我开阔了眼界，更加了解了世界的多样性。同时，我也将自己的文化分享给他们，让他们对自己的了解也有所增加。这种跨文化的体验，让我感受到了人类共同的价值观和情感，丰富了我的人生。

第四段：生活中的收获（字数：250）

除了学术上的收获，我在林州的生活中还有许多收获。这里的环境优美，拥有许多名胜古迹和自然景观，我有机会亲身体验这些美景。与此同时，我还结交了许多朋友，与他们一起品味当地的特色美食，感受当地人的热情好客。这些经历让我更全面地认识了林州，也丰富了我的生活体验。我学会了独立生活，解决各种问题，这些将对我未来的发展有着深远的影响。

第五段：总结与展望（字数：250）

通过这段时间在林州的学习，我不仅收获了丰富的学术知识和技能，还体验了不同文化之间的碰撞和融合，丰富了自己的生活。林州给我留下了深刻的印象，我将继续保持对这座城市的情感和思念。同时，我也将继续努力学习，将所学应用到实践中，为社会发展做出贡献。希望将来有机会回到林州，再一次与这个美丽的地方相遇。

这篇文章以我参加林州学习之前对林州的一无所知为引子，引出了自己对林州学习的心得体会。主体部分分为学术上的收获、文化对比的体验和生活中的收获三个方面进行阐述，分别从不同的角度展现了作者在林州学习的收获和体验。最后一段进行总结，回顾了整篇文章的主要内容，并展望了未来的学习和发展。整篇文章既介绍了林州的教育资源和学术氛围，又突出了不同文化的碰撞和生活体验的重要性，使读

者对于林州这个地方有了全面而深入的了解。

新县心得体会篇五

无聊的暑假里，我花了整整一个月的时间，终于把这本厚厚的《爱的教育》读完了。读完后给我的第一感触，那就是——爱。这本书是以一个小男孩——安利柯的日记，来透视日常生活中的学校和家庭关系，老师和学生的关系以及父母，兄弟姐妹间的天伦之爱。

当你独自一人处理某件事情时，很孤独时，你会发现你的身边也有爱。只是不在某个情况下，你没有那副善于观察与发现的眼睛，一般时，你的眼睛对于身边的爱是处于忽略不计的。

这时候你就会少观察到很多你平时观察不到的爱，让我们努力发现爱，用书籍来开阔我们的“视力”。

新县心得体会篇六

近日，我有幸参加了林州市的一次视察活动。这个小城市位于中国中部，具有丰富的自然资源和独特的发展潜力。通过这次视察，我深刻地体会到了林州市在环境保护、经济发展、文化建设等方面所取得的巨大成就，并对该地区的未来发展充满了期待。

首先，林州市的环境保护工作给我留下了深刻的印象。在我参观的过程中，无论是城市还是农村，都能感受到干净整洁的环境。林州市政府高度重视环境保护工作，大力推动生态建设，加大了对乱排污、乱建乱占等违法行为的整治力度。在我所看到的许多工厂中，都设有先进的环保设备，不仅有效减少了对环境的污染，还提高了生产效益，形成了良性循环。此外，林州市还大力推动生态农业的发展，广泛推广有机种植技术，努力实现农业与生态的和谐发展。这些举措的

实施，为未来的可持续发展奠定了坚实的基础。

其次，林州市在经济发展方面也取得了长足的进步。作为一个小城市，林州市在短短几年内实现了从传统农业经济向现代工业经济的转变。通过引进外资、建设产业园区等方式，吸引了大批的企业落户，带动了当地就业和经济增长。特别值得一提的是，林州市注重优化产业结构，培育战略性新兴产业，特别是文化创意产业的快速崛起，为当地经济增加了新的动力。在我参观的林州文创园中，有着许多具有创意的小店，吸引了大量的游客和消费者。这不仅丰富了人民群众的娱乐生活，也带动了周边小商贩的发展，形成了良好的发展局面。

再次，林州市对文化建设的重视给我留下了深刻印象。在我所参观的几个博物馆中，我看到了许多珍贵的文物和艺术品，这些都是林州市丰富独特的历史文化的见证。与此同时，林州市积极推广传统文化，举办了一系列的文化活动，例如舞龙舞狮、传统戏曲等，吸引了大量的游客和文化爱好者。这不仅提升了城市的文化品位，也增加了城市的知名度和影响力。同时，林州市还注重培养年轻一代的文化素养，倡导青少年多读书、多参加文艺活动，并建立了许多青少年活动中心和图书馆，为青少年的健康成长提供了良好的环境。

最后，我为林州市未来的发展充满了期待。通过这次视察，我认识到林州市在环境保护、经济发展和文化建设方面所做的努力和取得的成就。我相信，在党委政府的正确领导下，林州市一定会继续保持良好的发展态势，不断提升城市的整体形象和人民群众的生活水平。只要大家共同努力，林州市必将在各个方面取得更加辉煌的成就，成为一个繁荣富饶、生态宜居的现代化城市。

总之，这次视察林州市给我留下了深刻的印象。我对林州市的环境保护、经济发展和文化建设的成就充满了赞赏，也对其未来的发展充满了期待。希望林州市能够继续保持良好的

发展态势，为人民群众创造更加美好的生活。同时，我也期待有更多的人能够关注林州市的发展，为其发展献计献策，共同推动林州市的繁荣进步。