

# 模拟竞聘演讲稿(精选10篇)

演讲稿也叫演讲词，是指在群众集会上或会议上发表讲话的文稿。演讲稿是进行宣传经常使用的一种文体。演讲的作用是表达个人的主张与见解，介绍一些学习、工作中的情况、经验，以便互相交流思想和感情。演讲稿对于我们是非常有帮助的，可是应该怎么写演讲稿呢？下面我给大家整理了一些演讲稿模板范文，希望能够帮助到大家。

## 模拟竞聘演讲稿篇一

大家好！非常高兴今天可以有机会参加我们信用社的人才公开竞聘的演讲，也非常高兴自己可以有这个锻炼自己、挑战自己的机会，谢谢单位领导和同事们一直以来对我的指点与帮助，谢谢大家对于我今天参加竞聘的鼓励与支持，希望今天自己可以有幸通过考验在，实现自己职业生涯规划中的又一进步。今天我竞聘的是信用社主任。

我此次参加竞聘的原因和我认为自身的优势有：

一是热爱农村金融工作。农村信用社是联系农民的纽带和桥梁。参加工作以来，当看到农民群众将自己的辛勤所得存入我们的网点，我看到他们信任的目光；当把一笔笔贷款送入群众的手中，我看到他们期盼和感激的目光；当收回一笔笔贷款时，我看到群众收获的喜悦。每当看到这些，心中总是涌起工作的自豪感，总是分外珍惜领导和组织给我的岗位和机会。工作中，我始终带着深厚的感情去工作去学习，坚持走到哪里学到哪里，向老领导学习，向同志们学习，向实践学习，吸取别人的长处，弥补自己的不足，分管各项业务工作进展良好。在工作中，我稳健的办理每一笔业务，年年圆满完成了领导下达的各项任务。

二是综合素质扎实全面。工欲善其事，必先利其器。大学四

年，学习法律，牢固树立了法律意识、风险意识和危机意识，养成了严谨细致、创新求实的工作态度。四年多来，我担任出纳员、会计员、信贷员，不断强化业务学习，熟练掌握了信用社的各项日常业务，熟悉了信贷管理和相关行业法律法规等方面的知识，能够较为熟悉的把握业务操作、帐务管理、风险化解、资产运行等规律，并学会熟练处理各方面的关系，积累了丰富的社会经验和工作经验，能够胜任基层信用社的每一项工作。

三是立场坚定，作风扎实，严于律己。工作中，自己始终站稳立场，时刻与领导、组织保持高度一致，坚决贯彻落实领导和组织交办的各项工作任务，凡事认认真真、兢兢业业，不急躁、不冒进，实事求是，以身作则。工作中，始终严守工作纪律，牢记职业道德，始终以饱满的工作热情和高度负责的工作态度去做好每一项工作。

假如有幸得到领导和同事们的青睐与认可，对于以后工作的设想有：

一、以身作则，狠抓内部管理。规章制度是我社经营的标尺、资产安全的屏障；队伍素质是提升服务、创造效益的基础。作为社主任，要组织好本社职工学法、知法、懂法，增强自我约束、自我管理意识。同时，通过集中培训、以考促学、骨干带动等多种途径，采取物质和精神奖励两种方式，大力提升员工综合素质。

二、围绕中心，提升联社效益。我竞聘我镇信用社主任，深知责任重大。乡镇信用社主任虽然不是“官”，但是能为农民办实事；乡镇信用社摊子不大，却是农民金融的主力军。一要增收节支。加大盘活收息力度，压缩各项费用，杜绝胡支乱花，实行费用公开制。二要加大不良贷款清收力度，提高信贷资产质量。摸清不良资产底数，完善信贷诉讼时效，全力清收不良贷款，对全社职工实行工效挂钩办法，严格考核，做到责任、任务、奖惩“三落实”。三要选准突破口，

加强信贷管理。紧紧围绕“立足农村、服务农业、贴近农民”的服务宗旨，以小额信贷为主，加大贷款投放力度，培养基本客户群体。在信贷支农工作中，只要符合政策，资金问题将最大限度的予以解决，农民需要多少就投放多少，农民需要什么样的金融服务就及时予以保障。用实实在在的行动实践“农村信用社是最好的联系农民的金融纽带”的服务承诺。在支持项目上，从注重支持数量增长型转向支持规范效益型，从支持农产品单一环节转向支持种、养、加工一条龙，贸工、农产、供销一体化，拉动当地农村产业结构调整 and 经济发展步伐，向县信用联社交一份满意的答卷。

三、深化服务，树立农村信用社良好形象。品牌就是效益，服务即是生产力。工作中，将严格操作规程，办好每一笔业务，规范各项服务，做好每一个细小环节，热心提供咨询，解答好客户的每一个提问，一心一意为客户着想，和全社员工一道以饱满的精神状态实行优质高效服务，以一言一行树立起“农村信用社是农民的朋友”的崭新形象。

四、严控风险，促进工作稳健发展。工作中，将始终牢记风险意识，警钟长鸣，防微杜渐，坚决按照各项安全规章制度，严格把握好各个安全环节，坚持人防与物防并举，与全社职工签订安全合同，与有关单位签订联防协议，彻底杜绝安全隐患。

各位领导、各位评委，各位同志，我将始终做到个性服从党性、主观服从客观、感情服从原则；做到服务不欠位、主动不越位、服从不偏位、融洽不空位；做到对人冷热适度、对事刚柔适度、处理问题轻重适度；做到对同事多理解、少埋怨，多尊重、少指责，多关心、少冷漠；刺耳的话冷静听、反对的话分析听、批评的话虚心听。

相信今天在座的信用社的领导们能够选出最适合这个职位的人选，我有信心也有能力干好这个工作，希望领导和同事们能够信任我、支持我。我将在以后的工作中以更加旺盛的精

力、更加饱满的热情、更加扎实的工作、更加务实的作风，提高自身素质，不断提高自身的业务技能，用自己的奉献在我们单位实现自己的人生价值！

谢谢大家！

## 模拟竞聘演讲稿篇二

大家下午好。

非常感谢院领导给我这个机会参加今天的班组长竞聘。

我叫，今年37岁，医学硕士，现任副主任医师。年毕业于大学医学院，年取得了医学硕士学位。临床一线岗位上工作13年。平素遵纪守法，诚实待人，组织纪律性强，胸怀宽广，身体健康，作风正派，品行端正，有较强的全局观念，严于律己，宽以待人，能妥善处理同事之间的关系，能搞好科室之间的协调。13年来发表文章7篇，其中核心期刊5篇；主持完成科研项目一项，参与科研项目一项。参加国际会议一次。

我参加工作13年来，工作勤奋努力，业务基础扎实，不怕苦不怕累，对业务有执著的追求，善于发现临床问题并研究解决；具较强的病人收治能力。13年的一线工作经验，使我对医疗事业产生了深厚的感情，也逐渐积累了一些医疗工作的经验，总结了一些医疗管理的体会，如果能得到领导和同志们的信任，走上班组长的工作岗位，我相信我有信心有能力做一名称职的医疗组长，为医院的发展、为医疗事业做出更多的贡献。13年来我亲身经历了医院的沧桑巨变，我为医院过去曾经的衰败感到焦虑不安，也为医院今天的蒸蒸日上感到自豪和欣喜，更对医院更加美好的明天充满期待和向往。

一、把病人的收治放在首要位置，病人的来源和质量是科室工作的基础和维持长期发展的必要因素。

二、把医疗安全放在工作的首位，防范和减少医疗纠纷。营造和谐融洽的医患关系、医护关系。

我认为应从三方面抓好医疗安全，一是加强对患者病情的掌握。二是加强对患者病情的观察。三是做好同患者的沟通，争取患者的信任。

三、加强临床医生人员的“三基”培训，带出一支高素质的医疗队伍。

医生的业务素质是决定治疗质量高低的关键。为此我将坚持不懈地抓好对管床医生的业务学习，不断提高管床医生的整体素质。

四、抓好患者的健康教育，提高患者的满意度。

俗话讲得好：“身教重于言教”。医生组长的自身素质是影响治疗效果、工作质量以及科室的凝聚力的重要因素。因此，我将时刻牢记自己肩负的重任，努力在敬业精神、业务技术能力、人际关系等方面更上一层楼。

五、抓好医疗教学和科研工作。

在平时工作中，做好见习、实习、进修医师和低年资医师的带教工作，根据医疗的实际和专业的需求开展一些必要的临床研究工作，以科研来带动整个业务的更大发展。

如果我能够有机会走上医生组长岗位，我将尽最大努力履行好我的职责，创造性地开展各项工作，营造一个温馨、融洽、安全、快乐的工作环境，创造良好的经济效益和社会效益。

如果我不能竞聘成功，我也将一如既往地做好临床医疗工作，为患者提供优质的医疗服务，积极配合科主任开展工作，为医疗质量的持续提高、为医院更加美好的明天贡献我的全部

力量。

衷心希望大家能给我一分支持，给我一分鼓励。

我相信我有能力、有决心、也能干好这项工作。

谢谢大家。

## 模拟竞聘演讲稿篇三

下午好！

本人xxx□现年xx岁，中共预备党员，湘大计算机系软件专业，大学本科，学士学位，工程师职称。现在市分行信用卡中心/电子银行部工作，我竞聘的也正是该门部的高级客户经理。

随着农行改革不断的发展和推进，对我们每一位员工提出了更高的要求。我应该主动接受改革的洗礼。高级客户经理是一份极富挑战性的岗位，我喜欢挑战，喜欢去面对未知的领域。我决心以坚定的意志，执着的追求去挖掘人生的价值，勇敢地去接受未来营销活动中的每一次挑战。农行要生存、要发展，靠的是我们每一位热血青年，因此，我决定来参加此次竞聘，展示自己。

客户经理制是改变银行过去等客上门的服务方式，以市场为导向，以客户为中心，从客户需求出发，营销银行产品，为客户提供全方位的金融服务，实现客户价值最大化的同时实现银行自身效益的最大化。信用卡/电子银行业务是我行综合经营效益的一个新的业务支撑点和新的创收增长点。将客户经理以竞聘的形式产生充分体现了行党委对该岗位的高度重视和寄予的无限厚望。作为新到岗位的人员要有一种吃苦耐劳和对市场的敏锐洞察力，去挖掘市场，不负众望。

1、有较强工作责任心和进取心。入行以来我先后从事过会计、

信贷、科技和产品经理等岗位的工作，始终做到干一行爱一行，对待工作认真负责，曾多次获得省、市先进工作者荣誉奖励，其中06、07、08连续三年被评为全省科技工作先进个人，09年年度考核为优秀。我总觉得作为年青人总该有点追求，改革的浪潮迎面而来，想回避是不可能的。历史的重任已经落在我们肩上，我们只有迎难而上，苦干加实干，全面奉献自己，才能不辱使命。

2、我有胜任该岗位的能力。信用卡中心/电子银行部的高级客户经理的核心职责信用卡和电子银行业务营销方案的制定和参与实施，以及该业务的市场调研、对外宣传、客户的拓展和维护等工作，而我正具备这样的能力。首先，我精通计算机，非常熟悉信用卡和电子银行管理制度和操作规程。其次，在现岗位工作一年多的时间里，经常到基层进行市场调研和业务宣传，制定了电子银行管理制度和考核办法，同时，多次参与制定了信用卡/电子银行营销活动方案，比如09年的迎国庆网银“送k宝，有好礼”促销活动方案，今年的信用卡/电子银行“春天行动”、“夏日激情”、“攻坚克难”营销方案和考核办法，“体验金e顺”营销宣传大联动和“手机银行营销月”活动方案、“金e顺”走进校园电子银行业务营销宣传活动方案、转账电话营销竞赛活动方案，永州网络有线公司电子渠道代缴收视费的营销、测试和上线工作，以及刚下发的银企对账竞赛活动方案，还参与撰写了《中国农业银行永州市分行电子银行业务三年(20xx-2012年)发展规划》。第三，积极做好电子银行售后服务工作，我曾11次为8家企业客户上门服务，我有24个企业财务主管好友，经常通过qq为他们解答使用企业网银遇到的各种问题。总之，我完全具备制定信用卡和电子银行营销方案、拓展和维护客户的能力和经历。

如果我竞聘成功，我要采取的措施就是“练好“3456”内功，大力拓展信用卡和电子银行”。

“3”指提升“三个认识”，优先发展信用卡/电子银行业务。发展信用卡/电子银行业务是提升综合竞争力的需要、是网点转型的助推器、是优化收入的突破口。今天不能“卡”住客户、不能网住客户，明天注定无户可“卡”、无户可“网”。

“4”指做好“四个结合”，统筹发展信用卡/电子银行业务。一是内外结合，由内而外，加强宣传，快速发展；二是公私结合，以公带私，以私促公，交叉发展；三是高低结合，焊牢高端，分流低端，精准发展；四是长短结合借长助短，互相促进，全面发展。在此，我倡议，从今日起，所有农行员工都不要到柜台上办理业务，而是使用银行卡，通过网上银行、atm等自助渠道来办理各类业务。

“5”指做到“五个必访”，有效发展信用卡/电子银行业务。客户申请要亲访、证书激活要面访、贵宾客户要礼访、异常变动要电访、过年过年要回访。通过“五访”，确保发展一个、维护一个、巩固一个、带动一片，做到拓展新客户、维护优质客户、唤醒睡眠户、激活不动户，最终保证有效发展信用卡/电子银行业务。

“6”指把好“六道严关”，健康发展信用卡/电子银行业务。即落实受理关、严守审核关、规范发放关、严格激活关、做好提示关、办好演示关。把好这“六道严关”，就严控了风险，保护了客户，也保护了自己。

谢谢大家！

## 模拟竞聘演讲稿篇四

大家好！

我叫××，年月日出生，年月毕业于空军第七飞行学院，大专学历，中共党员，年月转业来××市人民法院。在部队历任飞行员、中队长、主任、副参谋长等职。



由部队到地方，是我人生的一大转折。原创：特别是对一个行伍出身的军人来到法院这个何等神圣的殿堂。在我十八年的学生生涯中，我仅仅为了学习而生活，在十八年的部队生活中，我又仅仅为保家卫国而生活，“法律”这两个字眼对我好象既熟悉又陌生，那时，《飞行基本规则》就好比《宪法》，《飞行条令》就是规范每个飞行人员行为的至高无上的法律，对于现实生活中的法律的真正含义知之甚少。

初进法院，面对全新的环境，刚开始感到一片茫然，一切都得从头开始，经过一个多月的紧张培训，我上岗了，岗是上了，但我深知自己法律知识的匮乏，要想在新的岗位上迈出坚实的第一步，必须付出比旁人更多的努力。我找来大量法律书籍，给自己订下任务：半年内把基本法律书籍通读一遍。到了研究室，我更是利用管理图书的有利条件，如饥似渴地进行法律知识学习，并虚心向我院公认的业务小子请教，旁听开庭，提高自己的法律素养。

年冬天，漫天大雪，我与旧城庭的同志一道去执行基金会的案子，面对当事人无理的围攻，我初次体验到了法官并不是好当的。不仅要有较深的法律功底，更要学会细致地作好人的工作。

年月我进入研究室工作，当时正值我院与长江科技公司合作开发的《法院综合管理系统》进入试运行。调试程序面临的问题很多，我与长江公司一道加班加点，直至程序进入稳定运行。由于我市电力供应极不正常，常常造成计算机的部件毁损，为保护正常开庭，我加班加点对故障计算机进行修理。计算机的更新换代很快，新知识层出不穷，软件的使用与学习也是每一个人面临的问题。我作到有问必答。为了协助宣传报道和执行工作，把电视台的摄影师请来，极短的时间内就学会了摄像机的使用，在工作中边实践边学习，在一年多的时间里，跟踪拍摄余次，较好地完成了各项任务。在完成本职工作的同时，我一刻也没有放松法律知识的学习，年月参加了中央电大的法律远程教育，在一年的时间内完成了本

应二年完成的课程，并取得了优异的成绩。

三、加强人员培训，使每一个都成为计算机使用的能手；

不容置疑，在各位领导和同事面前，我还是一个相对陌生的法院新人，凭心而论，我到研究室工作的时间短，参加竞争，我欠缺的是专业的法律知识。但是拿破仑的那句“不想当将军的士兵不是好士兵”名言在激励着我斗胆一试，响应组织号召，积极参与竞争，我希望能通过这次机会让大家了解我、帮助我、支持我，无论此次竞岗成功与否，对于我来说都是一次极大的激励和促进，促使我在以后的工作中，励精图治，恪尽职守，努力学习，勤奋工作，以绵薄之力回报组织和同志们的`厚受。最后以一首自编的对联来结束我的演讲，上联是“胜固可喜，宠辱不惊看花开”，下联是“败亦无悔，去留无意任卷疏”，横批是“与时俱进”。

## 模拟竞职演讲稿篇五

大家好！

借此良机，我衷心祝愿大家，工作顺利，身体健康，万事如意！我是来自运政处的xx□今天竞聘的岗位是财务副科长。首先，感谢领导给我这样一个参与竞争，展示自我的机会。

著名英国剧作家萧伯纳曾说过，在这个世界上，取得成功的人是那些努力寻找机会的人，如果找不到机会，他们就去创造机会。今天我正是为了创造机会而来。

下面，我先简单介绍一下我个人基本情况

我今年35岁，\*\*年通过自学毕业于云南广播电视大学保山分校财会专业。从事财会工作11年，现任财务副科长。工作以来，我深知，一份耕耘，一份收获，所以工作中，我总是勤勤恳恳，有一份力出一份力的工作。

一是我熟悉国家财经制度，具有娴熟的工作经验。

自工作以来，我几乎一直从事财务相关的工作，一直与“钱”打交道，一干就是11年。“千淘万漉虽辛苦，吹尽狂沙始到金”。有付出就有收获。多年的财务工作经历，使我积累了丰富的财务工作经验，锻炼了我较强的财务管理能力，对财务数据中出现的问题，我都能在最短的时间内给予解决。我在担任财务副科长期间，由于努力工作，曾取得了不少成绩。所有这些都为我做好事业部财务副科长工作提供了保证。

二是我具有较强的吃苦耐劳、勇于创新的敬业精神。

我受过传统的教育，深深懂得“宝剑锋从磨砺出，梅花香自苦寒来”的道理。我的家庭教育、生活和多年的工作经历，使我锻炼了很强的吃苦耐劳的精神，为了完成繁重的工作任务，我经常废寝忘食、通宵达旦地加班加点，从来不计任何报酬。同时，这些年来，也造就了我勇于承担责任，永远不言放弃的坚强性格。所有这些，都为我做好财务副科长的工作提供了可靠的保障。

三是我具有较强的管理能力和组织协调能力。

我有11年的财务工作经历，11年来的岁月洗涤，不仅增长了我的人生阅历，升华了我的人格魅力，还锻炼了我较强的组织管理能力。特别是在我担任财务副科长工作期间，更加锻炼了我较强的组织能力，并在实际管理过程中积累了大量的管理经验。同时，多年的工作实践，也使我深刻地领悟到了理论与实践相结合的重要性，深切地感受到自己在专业知识、管理水平、财务管理能力等方面有了全方位的提高。这些都更加坚定了我扎根于\*\*\*保山市运政处，脚踏实地运用自己所学知识，所掌握技能，做好每份工作的决心。

另外，值得一提的是，我了解我们运政处财务规章制度，并

且有多年的财务工作经验，工作起来更能得心应手。参与了很多财务管理办法的制定工作，对部门的管理及与其他部门的协调方面我也已轻车熟路。

下面，我根据我担任会财务副科长以来谈一下对财务副科长的认识。我认为，财务副科长不只是一个有吸引力的职位，更是一份沉甸甸的责任。财务部是整个运政管理处重要核心部门之一，而财务副科长是这个部门的重要领导者，他必须不折不扣的贯彻执行运政管理处整体财务管理计划和积极协助科长完善运政管理处各项财务管理方案，制定一系列内部管理制度，做好本部门的各项管理工作。及时管理、利用好资金，为运政管理处快速发展提供保障。

一是服务意识，积极为运政管理处同志、为各科室做好服务。加强与其他部门(如\*\*、\*\*部门)的联系，从了解、熟悉相关部门的业务入手，辅助本岗位工作的开展，站在别人的角度思考如何进行财务管理和财务控制。二是全局意识，站在管理处领导的角度看问题，想问题，为领导排忧解难。三是改革意识，不断探索财务处财务管理的新路子、新方法。四是管理意识，认真将运政处的各项财务制度落到实处，做到聚财有道，用财有方、尽最大努力把各项经费管好用好。

工作中，我将做好各项经营成本的管理工作，制定有利于调动内部人员的积极性的各项制度、收入分成比例及成本控制管理制度。定期对支出做出预算，计划开支，合理分配资源，以保证财务部业务发展所需资金。

核算是财务管理的基石，是信息源，也是我们工作的根本。工作中，我将做到核算准确、及时、畅通，在业务上积极了解运政管理处的业务特点，熟悉\*\*、\*\*、\*\*\*各个环节，完善财务信息反馈渠道，保证及时、准确的获得各类成本、费用信息。同时我还将树立全局观念，积极配合经营者，发挥信息参谋的作用。

财务副科长在履行职务过程中具有一定的决策权，但权力是组织和领导赋予的，是全体职员给予的，是为更好地履行职责服务的。我将严格遵守我们运政管理处的各项廉洁自律规章，正确使用手中的权利，主动接受运政管理处和员工的监督，做到廉洁从业，绝不以权谋私，让自己的一举一动经得起各位领导和同事们的监督和检查。

各位领导、各位评委，俗话说，“平静的湖面，炼不出精悍的水手，安逸的环境，造不出时代的伟人。”我深深地懂得，要把工作做好，光坐而论道、纸上谈兵是无济于事的，重要的是脚踏实地地去干。如果承蒙各位领导和同事们的厚爱，让我走上财务副科长的领导岗位，我将用实际行动来回回报大家的厚爱。请大家相信我、考验我、支持我！

谢谢大家！

## 模拟竞职演讲稿篇六

大家好！我叫xx□竞聘的是信息处处长职务。

### 一、工作小结

我任信息处处长之后，带领全处同志，创造了一个团结向上、紧张有序、正气蔚然的工作环境。省、区、市向中央报送信息，中办逐年逐月排名。目前第一，我省第二，远远超过了多年领先的、省。今年初，我被评为向中办报送信息先进个人，受到中央办公厅的表彰。

### 二、我具备当好信息处处长所必需的基本素质和能力，优势与个性

政治素养。机要工作培养了我对党忠诚的党性。信息工作锻炼了我把握大局，分析形势的能力。工作中能够换位思考。

经济素养。了解国家和我省经济发展的总体水平、运行思路。各项政策、阶段目标。懂得基本经济理论和基本经济知识。了解工业、农业、财贸、金融等主要经济领域的一般规律。

亲手编过，较好地掌握了工作规律，养成了良好的信息职业习惯。能够“敏感地捕捉信息，敏锐地分析信息，敏捷地处理信息。

文字能力。我学的是中文和哲学，有良好的文字基础。掌握了动态信息、典型信息、综合信息、调研信息等写作技巧。我写过的信息，曾在报刊上发表，有的曾以两办文件形式下发。

组织协调能力。上到中办，下到市县，横到省直，天天接触，天天调度。我靠自身能力、谦虚谨慎，赢得了信任极支持。组织活动、信息调度，都得心应手。

肯于学习。信息是个边缘科学，需要掌握的东西没有止境；信息战线八千子弟兵，七千大学生；信息处有双学士，双硕士，留学生，博士生。要想适应工作，要想统御人才：就必须学习、学习。再学习。工作时每天用2小时看信息□1小时看报刊□1小时看文件，8小时之外至少用2小时看书，并用3年时间，攻读了大学的硕士研究生。

信息工作管理科学化。建立目标责任机制，做到目标明确，有章可循；从信息必报内容、质量、数量、报送时限、报忧信息等提出参照标准，注意将软指标硬化、笼统指标量化、抽象指标具体化，使信息工作在更高层次上增强可行性、可比性、可考核性。建立阶段性通报制度、督促检查制度、专题调度制度等，适时提出督导性意见，按形势需要调整信息反馈重点。建立激励机制，体现彰先策后的原则，让信息人员树立追求卓越意识，形成你追我赶、争创一流的竞争氛围。

信息工作运行规范化。大规划，按照全年的政治经济工作重

点，精心提出年度信息规划；小规划，按照工作起步、实施、攻关、收尾、验收等阶段，确定不同的反馈重点和具体的任务要求，一步紧接一步，一环紧扣一环，使信息反馈围绕全年的中心工作，形成完整的运行周期。信息工作的主要环节实现从无序到有序，从采集到筛选，从编写到传递，形成规范的运行轨迹。

提高信息品位。现在有些信息，思想贫弱，缺少分析。缺少底蕴。要改变这种现象，引导全体信息工作者站在时代的前沿，进行时代的思考。紧扣中心，抓住难点，瞄准热点。动态信息以紧急为主，常规信息以综合调研为主。不仅要反映新的内容，还要熔炼新的思想、新的观点，发现新规律，挖掘新价值。给领导工作以补益、决策以依据、思想以启迪。

信息工作中存在一种倾向，喜欢浮在上面，坐在屋子里等信息，当“二传手”。这不够。高质量的信息来自社会的富矿”、深井，存在于实实在在的生活之中。改革开放的时代，整个社会发生着巨大的、本质的变化。信息工作的任务就是去反映这些变化，而且力求抓住本质。这些都需要深入生活、参与改革开放的实践来获得。要引导信息工作者深入实践，去感受生活的诱惑、刺激、冲击、震撼、振奋，获得新的知识，开辟新的思路，取得新的进步。

现在许多信息员，深为年复一年、日复一日地写着一个模式的东西感到茫然、窒息。信息是时代的产物，没有创新就没有发展。“五四”前是文言文，“五四”后是白话文，21世纪必然走向信息语言文。要引导广大信息工作者冲破新八股，不断研究信息的采写艺术，使信息达到既重要、有用，又丰富多彩、耐人寻味的理想境地。信息部门不仅要出信息，出人才，还要出学科。

我的演讲结束了，谢谢大家！

## 模拟竞职演讲稿篇七

大家好！

我叫\*\*\*，\*岁，大专文化，中共预备党员，现在\*\*\*工作。参加工作至今已三年，时间虽然不长，但短暂而又充实的工作使我对社区工作有了充分的了解，也体会到社区工作的重要性，更重要的是我已深深的爱上了这项工作。我不敢说我是最完美的，但我敢说我是最踏踏实实、竭尽全力为大家服务的。社区工作是基层工作，社区工作做的好与不好直接关系到居民群众的切身利益，同时也关系到政府的相关政策能不能贯彻落实到基层广大群众当中，所以我感到这项工作既艰巨而又光荣。我为我的选择而自豪，为从事这样有意义的工作而欣慰，为社区居民群众做些事情深感荣幸。

第一、我热爱这项工作，喜欢这项工作，有为居民群众服务的热情，有不怕苦、不怕累、不怕麻烦、甘心为大家服务的情操，有三年社区基层工作的经验，最重要的是了解广大居民的需求与心声，这是我能胜任这项工作的基础。第二、我有较强的工作能力。在社区这三年中，我经历了人生的转折，经过磨练，使我的组织协调能力、判断能力、办事能力都有了很大提高，得到各级领导的认可。

第三、我爱岗敬业，对本职工作认真负责。在社区这三年工作中，正赶上市政府全面对老小区进行改造，我小区就是其中之一，工作量之大前所未有，我还是出色的完成了小区改造的任务，这其中无数次跑街道、市区物业办、调解施工方与居民的纠纷，为小区群众争取了许多的利益，虽然苦点儿、累点儿，但我感到非常欣慰。

第四、我年轻、有精力、有文化、身体健康，正是干事业的最佳时节，我渴望给自己肩上加重担，来体验自己人生的价值，展示才华，更好的为社区居民服务。



如果这次我能当选，我会更加严格要求自己，深入群众，调查了解，结合社区的实际情况，开展好社区的各项工作，虚心听取群众的意见和建议，了解群众的需求，为群众办实事，做好事，关心切身利益。坚持不懈，不断学习。认真完成上级布置的任务，同时把群众的心声和合理的要求向上级反映，多研究，多请求，多汇报。

我恳请各位代表为我投上您神圣庄严的一票，支持我、信任我，我要和社区广大居民群众一起共同谱写社区建设的新篇章！

谢谢大家！！！！

## 模拟竞职演讲稿篇八

大家好！

我对几年来税收工作的一次汇报。在此，我感谢组织给我这个机会，更感谢各位同事对我的支持和鼓励！

作学习，使我的自身综合素质得到了质的飞跃，也使自己的组织协调能力、分析判断能力、处理事务能力和解决实际问题能力得到了很大提高。努力的工作赢得了同事的信任和组织的褒奖。在xx年，由于连续两年在年度考核中获优秀等次，被区局授予嘉奖。并于同年被市局团委，区团委评为“优秀共青团员”。

进取者形象，廉洁从政的执法者形象。

由于时间的关系，我的演讲只能到此结束，我将在今后的实际工作中言行并重，以我的实际工作和成绩接受领导和同事们的评判！

谢谢大家！

## 模拟竞职演讲稿篇九

大家好!

我今天非常高兴能够参加班上的这次班干部竞选活动。我这次竞选的目标是担任班体育委员。

一、自己要具有良好的体育条件，取得过优秀的体育成绩。

三、嗓音要响亮。

我觉得我自己就具备上述要求，是一个很合格的体育委员人选。因为我每学期的体育成绩都非常优秀，两次参加校运会都取得了优异的成绩：共参加过6个体育项目，每个项目都取得了奖牌，共获得了3枚银牌、3枚铜牌!这不仅为班级体争得了荣誉，而且也证明了我体育方面的不容争辩的势力!另外，我一贯地乐于助人，关心班集体，具有很强的集体荣誉感。还有一点，就是我的嗓音非常响亮，加上我7年的舞蹈功底，体操动作非常规范;因此，我是班里最合适的领操员。我还曾经当过一个学期的体育委员，在这个职位上积累了一定的经验。假如我能够当选，我一定会更加努力。

请大家多多支持我，给我投上你宝贵的一票吧!

谢谢!

## 模拟竞职演讲稿篇十

一、严格要求自己，做一名合格的村委委员。

一是认真履行村委委员的职责、义务，一如既往地开展好工作，干好自己分管的工作；二是努力为大家办实事办好事，急群众所急，办群众所需，做到哪里需要就到哪里去，群众有困难随叫随到；三是做到清正廉洁，艰苦朴素，不该吃的

饭不吃，不该拿的钱不拿，不该做的事不做。

## 二、维护班子自身建设。

我要以一个共产党员的标准严格要求自己，尽自己所能维护好班子内部团结协作，做到严于律己，宽于待人，使得我们的新一届的村委班子能够形成一股劲为村民服务。

## 三、圆满完成上级分配的各项任务。

我要围绕在党支部的和村委会班子周围，为新一届村委会的工作出谋划策，认真贯彻落实上级领导分派下来的. 各项工作、任务，按质按量的完成工作。

请大家相信我，并再次恳请大家给我这次机会。如果我未能当选，说明我还不够一名村委会成员的条件，我仍然会以一个党员的标准严格要求自己，服从村委领导，为新一届村委当好参谋助手。

谢谢大家的支持！