

# 银行宣讲活动演讲稿(模板9篇)

演讲，首先要了解听众，注意听众的组成，了解他们的性格、年龄、受教育程度、出生地，分析他们的观点、态度、希望和要求。掌握这些以后，就可以决定采取什么方式来吸引听众，说服听众，取得好的效果。那么你知道演讲稿如何写吗？以下是我帮大家整理的最新演讲稿模板范文大全，希望能够帮助到大家，我们一起来看看吧。

## 银行宣讲活动演讲稿篇一

你们好！

xx年参加工作至今，我分别从事xxx□xxx□xxx等x个岗位，在这xx年的工作岁月中，我从一个学生转变为信用社员工，从一名普通的员工成长为一名管理人员；在这xx年的岁月中，我褪去了稚嫩，丰富了学识，塑造了品质，争得了荣誉，与信用社共进退的能力素质在真抓实干、不折不挠的工作实践中得到锻炼提升。我庆幸，我选择了这个行业；我庆幸，在当年坚定的走进xxx信用社这个大门。

1. 打造一支团结高效的信贷团队。人心齐，泰山移。信贷中心的发展首要在思路，关键在领导，根本在团队。我将把打造一支能征善战、能创佳绩的信贷团队作为首要任务。用职业道德感染人、用企业文化凝聚人、用完善的制度规范人、用政策法规武装人、用过硬的本领锻造人，从思想道德、管理制度、素质培养等方面建设一支专业过硬、凝聚力强的信贷团队。从而，为信贷中心的良性发展提供智力支撑和人才保障。

2. 利用阳光贷款打造信用社的品牌。转变理念，全面树立阳光贷款意识；加强培训，全面提升阳光贷款业务水平；强化监督，全面确保阳光贷款合规经营。用品牌的深厚内涵打造信

用社核心竞争力，强大吸引力，衍生发展力。

3. 积极开展金融创新，拓展库存商品抵押贷款、林权抵押贷款、大学生村官创业贷款、农村青年信用示范户小额贷款等服务，在服务中提高市场占有率，提高品牌认知度。

4. 在联社领导领导下，开展走进园区、走进中小企业活动，开展银企对接，了解客户金融服务需求，拓展存款、贷款和中间业务，限度满足客户金融服务需求。

此次竞聘，如被录取，我将在联社领导下，全力以赴做好个人信贷中心的各项工作，在这个岗位上建奇功。如未能录取，我将一如既往，不气馁，以更加谦虚谨慎的态度履职尽责、任劳任怨地干好本职工作，为信用社发展做出新贡献。

谢谢。

## 银行宣讲活动演讲稿篇二

大家好！

我叫，今年岁，现任职位，我今天竞聘的`是客户经理。今天能够站在这里参加竞聘，我既紧张又兴奋，紧张的是我将面临各位领导和同志们对我的考评，我能否将自己的业务知识与才能真正的发挥出来，得到大家的认可，最终取得竞聘成功；兴奋的是，通过这次竞聘，使我增强了竞争意识，对今后的工作既是一次促动又是一次挑战，这也是我这次参加竞聘的主要目的。

下面，我先简单介绍一下我的工作经历：

年7月我毕业于哈尔滨工业大学涉外会计专业，被分配到中国银行哈尔滨市分行，先后从事了柜员岗位和事中监督岗位的工作，由于我虚心学习，认真请教，很快地熟悉了业务并成

为业务能手，年被评为“支行先进工作者”。

由于我在南通分理处工作优秀，表现良好，年3月，我通过选拔、考核后，调入南岗支行公司业务部，开始从事信贷工作。我首先从事综合统计工作，在这个岗位上，我基本掌握了信贷业务的有关知识和业务流程，使自己的综合能力得到了提高，为今后从事具体信贷业务打下了良好基础；兼任信贷员以后，我先后主要负责了黑龙江大学、黑又亮有限公司、奋斗副食等14家企、事业单位的信贷业务。在工作中，我将综合岗位学到的知识和自己积累的的工作经验运用到具体的信贷实践中，圆满地完成了各项工作任务。在紧张的工作之余，我兼任南岗支行的团支部书记，组织了诸如联欢会、演讲赛等一系列文体活动，使自己的组织能力、协调能力得到了提高。

由于在工作中的良好表现，自年参加工作以来，年我被评为“支行先进工作者”，年调入支行信贷部后，年被评为“支行先进工作者”，年被评为“支行存款先进个人”，并借调省行保全处、风险管理处多次，年通过考试调入省行公司业务处营销二科。

在省行公司业务处营销二科，我负责北鹤木业、天鹅出租公司等六家贷款企业，贷款总额2亿多元。由于有了在支行打下的基础和在全保处、风险处的工作经历，在领导和同志们的帮助下，我较快地适应了省行的工作环境和工作要求，工作努力、踏实。除管好分管的贷款户外，我还积极努力开发新客户，曾和伊利乳业达成贷款意向，虽然最后未能合作，但是锻炼了自己，积累了营销经验，为今后的工作打下了良好基础。

1. 事业心、责任感强。我大学毕业后，参加工作就在中行，我热爱中行，热爱中行事业，愿意为中行的改革腾飞做贡献。参加工作这几年，我工作努力，成绩突出，先后得到表彰多次，从一名分理处柜员成长到今天省行公司业务处的一名信

贷员，我的成长进步除了领导、同志们的帮助、支持外，我个人的因素正是我有较强的事业心、责任感，所以无论在什么岗位，都能够努力做到兢兢业业，任劳任怨，努力进取。

2. 具有一定的信贷工作经验。从年至今，已从事信贷工作4年，掌握了公司业务里前台的营销业务、后台的综合与管理业务，并熟悉保全业务、风险业务。先后管理贷款企业20余户，涉及工业、商业、学校等各行各业。独立从事过贷前调查、贷中审查、贷后跟踪与管理的全过程。并熟练掌握贷款五级分类、信用评级、新一代信贷系统等程序。我觉得，这些宝贵的工作经验是我完成信贷工作的重要前提。

3. 有信贷工作所需的基本专业知识与技能。我在大学学的是会计专业，专修了会计、金融、市场营销、公共关系、管理、法律等40多门课程，并通过了中级经济师的考试。这些知识和专业思维为我顺利的理解和掌握银行各项业务，快速适应岗位要求奠定了良好的基础。现在我对企业的帐务处理、财务报表、资金运作等方面都比较熟悉和了解，通过运用我的专业知识和业务技能，我可以最大程度地掌握企业的资产、负债、所有者权益等情况，了解企业的偿债能力与盈利水平，可以将我行的贷款风险降到最低值，确保我行信贷资金安全，努力为我行争取最大的收益。

4. 通过在我行工作的6年，我不仅是一名成手信贷员，我还熟悉、掌握储蓄、会计、结算等业务，具有了客户经理所必备的基本素质与要求，能够较为准确把握市场信息、以高效、优质的服务满足客户需求，并能较快、较好地适应客户经理的新要求，马上投入到新的工作中去。

以上是我参加本次竞聘的理由，如果本次竞聘成功，取得了客户经理的职位，我将不负所托，积极地寻找新客户、挖掘新资源，做好我行的“推销员”、“采购员”和企业的“服务员”，以客户为中心，以追求我行效益最大化为目标，开拓创新，全心全意做好工作。如果竞聘不成功，说明我还有

一定的不足和差距，今后不论在哪个岗位，我都将一如既往地认真工作，加强学习，争取早日达到客户经理的标准。

我的演讲结束了，谢谢大家！

## 银行宣讲活动演讲稿篇三

尊敬的各位领导、同志们大家好！

我演讲的题目是“用青春书写激情，用奉献诠释自我”。

在这个阳光明媚，迎春花盛开的季节，能够和大家一起探讨“青春、激情与奉献”，我感到十分荣幸。青春是读不完的历史长卷，激情是忙碌的身影，奉献是心灵深处一曲人生新的交响，是忠于职守，是敬业，是拼搏，是热爱并献身自己从事的金融事业。当奉献成为一种时尚，当敬业成为一种需求，当知识成为一种资本，我们所有的正是青春的激情。

当前人民银行正处在改革和职能转换的关键时期，县级人民银行责任重大，前景广阔，任重道远。我们还有什么理由不以满腔的热情投入到岗位工作中去呢？奉献社会，是时代对青年的召唤，稳健货币政策在基层的贯彻落实需要我们，维护辖区金融稳定需要我们，支持县域经济发展、帮助农民奔小康需要我们。我们不应该彷徨，不应该迟疑，立刻行动起来吧！努力拼搏，开拓创新，爱岗敬业，无私奉献，从我做起，用自己的青春和汗水给我们人民银行改革与发展添上色彩斑斓的一笔。

我的演讲完毕，谢谢大家！

## 银行宣讲活动演讲稿篇四

尊敬的各位领导各位来宾同事们大家下午好！首先给大家拜个早年祝大家猪年大吉财源滚滚！

在这辞旧迎新的日子里，公司举办这样的年会，情绪个性激动，在这将近一年的时间里我感受颇深。

在领导悉心的教育和同事的关怀下，我从一个刚出校门没有任何经验的学生到此刻，我能感觉我在逐渐成长，学到了许多以前不曾接触的知识。

首先，这些成绩和成长与领导的关心和同事们的帮忙是分不开的，在那里我要感谢公司给了我工作的机会，让我有机会秀我自己感谢领导的耐心指导和淳淳教诲，还要感谢一齐工作的每一位同事，没有你们给予的帮忙我不会有所进步，在此对大家郑重的说声：谢谢！其次，这些成绩和成长与我们工作的大环境有着密切的关系，我们的公司在每周的晨会中都能给大家带个除了工作之外其他方面才艺展示的机会，员工的综合素质也在提高，并能组合成过硬的团队。我们的团队不管是在营销交易还是在后勤上都是十分精湛、优良的，在那里我学到了很多关于房产的专业知识和专业以外的知识，在这样的氛围中工作我感到十分自豪！相信我们每一个人都有同感。

这天大家给了我优秀员工的称号，感谢大家给予的肯定。说心里话，我感到很惭愧，因为不光是我一个人在努力，我们在座每一个员工都在努力，这份成绩不属于我一个人，是属于每一个人。今后我会再接再厉，脑勤、腿勤、手勤，完成好公司交给我的各项工作任务，尽职、尽责！同时向公司里的老员工们学习，学习他们的优良品质和熟练的工作业务！

最后，感谢、感谢领导、同事，只有不断超越自我才能得到更多回报！相信我们的生活必须会因自己的努力而精彩！在大家的同心协力下，相信我们的公司明天会更好！相信明年这个时候是我们公司又一次丰收的时刻！期望易佰家20xx年的签单量再攀新高！谢谢大家！

优秀员工发言稿范文(三)ensp;ensp;

尊敬的各位领导各位来宾同事们大家下午好!首先给大家拜个早年祝大家猪年大吉财源滚滚!

在这辞旧迎新的日子里,公司举办这样的年会,情绪个性激动,在这将近一年的时间里我感受颇深。

在领导悉心的教育和同事的关怀下,我从一个刚出校门没有任何经验的学生到此刻,我能感觉我在逐渐成长,学到了许多以前不曾接触的知识。

首先,这些成绩和成长与领导的关心和同事们的帮忙是分不开的,在那里我要感谢公司给了我工作的机会,让我有机会秀我自己感谢领导的耐心指导和淳淳教诲,还要感谢一齐工作的每一位同事,没有你们给予的帮忙我不会有所进步,在此对大家郑重的说声:谢谢!

其次,这些成绩和成长与我们工作的大环境有着密切的关系,我们的公司在每周的晨会中都能给大家带给一个除了工作之外其他方面才艺展示的机会,员工的综合素质也在提高,并能组合成过硬的团队。我们的团队不管是在营销交易还是在后勤上都是十分精湛、优良的,在那里我学到了很多关于房产的专业知识和专业以外的知识,在这样的氛围中工作我感到十分自豪!相信我们每一个人都有同感。

这天大家给了我优秀员工的称号,感谢大家给予的肯定。说心里话,我感到很惭愧,因为不光是我一个人在努力,我们在座每一个员工都在努力,这份成绩不属于我一个人,是属于每一个人。今后我会再接再厉,脑勤、腿勤、手勤,完成好公司交给我的各项工作任务,尽职、尽责!同时向公司里的老员工们学习,学习他们的优良品质和熟练的工作业务!

最后,感谢、感谢领导、同事,只有不断超越自我才能得到更多回报!相信我们的生活必须会因自己的努力而精彩!在大家的同心协力下,相信我们的公司明天会更好!相信明年这个

时候是我们公司又一次丰收的时刻!期望易佰家20xx年的签单量再攀新高!谢谢大家!

## 银行宣讲活动演讲稿篇五

大家好!非常感谢大家给我提供这样一个展示自我的机会。

首先先做一下自我介绍。本人陈学红□xx年5月入司,截至到今天在中国人寿工作已有9年时间。九年时间虽说不是很长,但保险公司的岗位自己倒经历不少,普通的业务员、组训□xx年6月被公司安排任农村服务部负责人□xx年6月又辗转到理赔主管□xx年12月底因公司需要筹建收展部,又再次被安排到收展部任收展部经理□20xx年10月因个险部经理李红云身体原因,被公司安排任个险部经理同时兼管收展工作□20xx年8月,被调任银行保险部任部门经理。

说实话,每次调到一个新的岗位,对自己来说都属于一个新的挑战,因为毕竟自己能力有限,尤其是调到银行保险部更是一个大的挑战。从个险转到银保,从管理模式上发生一种大的转变,不仅要熟悉客户经理的工作,管理好客户经理,还要维护渠道,协调好与银行领导及柜员的关系;不仅要熟悉销售流程,懂银保知识,还要清楚银行业务,知晓柜面销售可能遇到的问题;不仅要盯目标,还要盯同业。当然,对于自己来说,不仅要组织好每天的晨会,发现客户经理遇到的问题,还要经常不断的和客户经理一起搞好银行柜员的培训,同时和网点主任、重点柜员做好沟通,处理好关系。所以说,银行保险部经理是一个非常重要的角色:从自身素质到专业知识,以至于到社会关系都要有一个很大的提升。

下面仅就自己就职银保部经理以来的工作做以总结:

去年8月份,刚接手银保工作,对银保的工作性质不够明确,为尽快熟悉银保的工作内容及工作流程,不论是面对领导还



是同事，凡是遇到不清楚的事情或问题，总是虚心请教，做到不耻下问，不断提高自己的工作能力。同时我还做到几乎每天都自己或和主管银保的孙经理下网点，学习孙经理的沟通技巧，向有经验的老客户经理学习，发现他们工作中的优点，提高自己的业务知识和管理水平。

利用晚上时间去沟通、交流。经过一段时间的交流，和部分柜员成为好朋友，好知己。在工作上也感觉顺畅了很多。

员转变为教练员，由过去的驻点营销员转变为业务培训员、销售辅导员和管理协调员，全面提升自己及客户经理的自身业务素养。

理做好一对一培训；同时取得行长的同意，做好网点的技能培训。去年冬天我们还争取到参加银行例会的机会，深入彻底的和银行柜员进行话术级技能技巧的培训。

旺。

识到自己此项工作的重要性，不仅做好续期收费工作，还要借助鹤卡等做好客户的附加值服务，使中国人寿的服务理念深入人心。

客户经理培养自己的铁杆，争取每个网点都有自己的铁杆柜员，从真正意义上打败同业。

以上只是自己的一点小想法，当然，银保工作任重而道远，但毕竟自己能力有限，有时工作起来也会感觉有点力不从心。假如此次我竞聘成功，我会一如既往的投入到银保的各项工作中，努力将银保工作理顺，做好！

我的竞聘演讲完毕！谢谢！

## 银行宣讲活动演讲稿篇六

大家好!我是来自于一名普通员工，。之所以说自己普通，是因为我有着和多数普通人一样的成长和求学经历;之所以说自己普通，是因为我与在座的各位从事着同样的工作;之所以说自己普通，是因为在我的身边的你们，都是优秀的。

很荣幸有机会在这里谈一谈对优秀的看法，我想，既然我是如此普通，那么，如何在平凡的岗位上砥砺出卓越的业绩，才是此时此刻我所应该考虑的问题。

刚刚走出白色象牙塔的我，怀着自己五彩斑斓的梦想，走进了九台农商行。望着领导和同事们期盼与鼓励的目光，我意识到我的理想将在这里变为现实，我的价值将在这里得到体现，我的个人奋斗关系到九台农商行的明天。当然，这需要有志存高远、宁静淡泊的心境，需要有不断进取、勇于竞争的干劲，需要有与时俱进、直面困难和挑战的勇气，更需要我有一颗在平凡中却并不平静的心。

然而，我深知，仅仅有这些，也仍然是不够的。作为现代化银行的一名员工，个人素质和业务能力的提升才是个人发展的生命线。每当面对客户的咨询而张口结舌的时候，总是怪自己没能把业务记得烂熟于胸;每当面对纷繁复杂的业务而无从下手的时候，总是怨自己没能把技能练得炉火纯青;每当面对领导和同事的质疑的时候，总是暗下决心今后把事情做得完美。可是我也知道，能力和素质的提高不是一朝一夕之事，但是如果不争朝夕，将来的结果惟有朝不保夕，因此这要求我必须孜孜不倦、锲而不舍，百尺竿头更进一步，抓住一切机会完善自我，只有这样，才能在我平凡的工作中写下不平凡的一笔。

下一页更多精彩的“关于银行优秀员工演讲稿”共2页:

银行是对外服务的窗口，更是农商行面向广大小微企业的开

放的门户。每天，我们面对的是一双双渴望的眼睛和一颗颗期盼的心，如何快速、周到、真诚、热心地帮助每一位客户办好业务，是我的本职工作。热心和耐心是点亮笑容的烛光，那么细心就是那个默默支撑的烛台。我会坚持用自己的热忱的心，去点亮每一位客户脸上满意的笑容，去换取农商行在金融业的好评，也是去检验自己在平凡中那种平和的心态。

我虽然是平凡的，但是农商行给了我一个不断追求优秀、创造卓越的平台，它就像艘驶往光明的大船，我和在座的每一位，所有勤勤恳恳的员工，都是这船上的水手，风雨同舟，休戚与共，前行的路，任重而道远，我愿意用自己的全部与九台农商行真诚相伴，共赢未来！

我的演讲完了，谢谢大家！

## 银行宣讲活动演讲稿篇七

大家好！

非常荣幸代表xx学院参加军训的同学在这里发言。首先，让我代表全体同学向各位领导、教官、老师致以崇高的敬意和衷心的感谢！

感谢你们为我们创造了一个难得的军训机会和良好的军训环境，使我们渴望体验绿色军营生活的梦想变成现实。我们知道：能够有幸参加这次军训，是你们对我们的关心和爱护！我们懂得：军训，是磨炼意志的练兵场，更是充满挑战的大擂台。

孟子说：“天将降大任于斯人也，必先苦其心志，劳其筋骨，饿其体肤，空乏其身。”他向我们阐明，强健的体魄和坚毅的品格是担当大任的先决条件，更是通往成功之路的必备素质。军训正是提供了强身健体、磨练意志的绝好机会，为我们以后的学习和生活打下良好的基础。军训不仅有利于培养

我们坚强的毅力，不怕困难、敢于拼搏的精神，而且还会让我们明白团队精神与纪律意识的重要性。相信军训将成为历练我们意志的第一块试金石！

一、以军人的身份严格要求自己，自觉接受军训考验，克服骄娇二气，培养吃苦耐劳的意志和品质。

二、一切行动听指挥，服从教官老师的管理，认真操练，团结协作，完成预定的军训任务。

三、遵纪守法，团结互助，树立团结奋斗的观念，努力培养为集体增光添彩的意识。

军训是我们进入大学最重要的一课。各位教官、老师们，请相信我们，我们一定不辱使命，用我们的勇敢刻苦，圆满完成军训任务；我们一定勇攀高峰，用我们的坚韧不拔，留下xx中生活的重要印记。纵然xx天的军训生活有疲累，但我们能化解；纵然xx天的军训生活有辛酸，但我们能忘却；纵然xx天的军训生活有困难，但我们能克服；因为我们是xx中学生，是意气风发的xx中人；而更重要的是我们是中国人。

同学们，路，就在我们的脚下，梦，就在我们的心中。请记住，汗水过后，苦累过后，我们一定会如一只笑傲苍穹的雄鹰，振翅于xx中的蓝天碧海、青山白云！

最后，祝愿我们这次军训圆满成功！祝愿大家在xx学校充实快乐！

我的发言完毕，谢谢大家！

## 银行宣讲活动演讲稿篇八

大家好！我是xxx□我想竞选的是物理课代表。希望大家支持我。很荣幸能站在这里参加班干部的竞选，在此我对大家打

支持表示由衷的感谢。

物理是学期新开设的一门学科，要学好它，要它。物理是物质结构、物质作用和运动规律的自然科学；并且一门以实验为基础的自然科学。

总的来说，物理学是一门有趣的学科。它声、光、电、热等形形色色的物理。物理是在品位生活乐趣中寻求的科学原理。学习物理，要去思考，去探究，去从平凡的生活中揭开物理学神秘的面纱。平时，在生活中已习以为常、很平凡的事，其实并不平凡。看起来生活中的琐事，但平凡的背后，却有深奥的科学，要解开科学，要的是勤于思考，多动手实践，总而言之：实践是检验真理的唯一标准。

然后物理的学习，一定要做好先驱工作，尽量把课余精力用在为同学们解答相关问题上，这样不仅解答了问题，还可以是为自己作的一个简单的但是方方面面的复习，当然也可以拉近同学们与我的距离，是以后的学习生活更加顺利。

如果我担任了本班的物理课代表，我会首先以身作则，积极主动的做班级本学科的学习带头人及组织者。上课时协助老师维持课堂纪律，配合老师完成上课课下的任务，成为同学们心中的好榜样，成为老师身边最得力的助手。

如果我竞选失败了，我也不会气馁，我会反思一下自己的不足，然后加以改进，等待下一次机会。

这次不管是成功还是失败，我都会努力争取这个职位，不辜负家人对我的期望。

希望大家把这宝贵的一票投给我。我一定会帮助大家，为大家服务，不让大家失望。

# 银行宣讲活动演讲稿篇九

大家好！

首先感谢组织提供这样一个平等竞争的机会，使我有幸参加这次竞聘。

我叫x□，现年x岁，党员，金融大专学历，会计师，现任x处x员。我竞聘的职务是x处副处长。

我1986年毕业于x金融专业，工作后通过参加自学考试取得了金融大学专科学历。二、竞聘理由3、具有任劳任怨的黄牛精神，作风踏实，具有一丝不苟的敬业精神，认真工作，分毫不差，以一种“较真”的态度处理每一笔会计业务，不敷衍塞责。有很强的适应能力。

各位领导，如我能竞聘上这一职务，我将加倍努力，勤奋工作。下面，我谈一下我的工作思路。

x部门要拓深管理，以认真务实的精神，严格制度设计，严密组织管理，强化监督机制，细心检查，细致分析，认真改进，不断提高会计工作水平。财会工作应以规范管理，防范风险为重点，加强制度建设，改进会计核算，完善内部控制，严格基建管理和固定资产管理，提高x人员的业务素质和工作质量，促进我行x工作上新台阶。

1、集中全行的会计核算、资金清算、会计档案管理等，达到集中风险控制，合理运用资源，提高效率的目的。

2、制定全行统一的会计核算和管理制度，并对全辖会计核算进行监督和检查，要大力强化制度约束，使会计工作的各个岗位，各个环节都处于制度的严密控制之下。

3、制定各项业务内控制度，依据风险级别进行重点监控和管

理，研究业务中存在的风险，结合业务实际提出风险监控报告。我行财会部门内部控制建设已有长足的发展，但是，面对人们日益复杂的思想、现象、行为，内控制度要从过去防范差错转向防范犯罪，保障资金安全方面。

4、加强全行会计核算合规性、合法性的管理。按照“分级负责”的原则严格实行违规查究，下级行要对上级行负责；营业部门要对会计部门负责；会计主管要对分管行长负责。发生问题，共同负责。会计监督检查要做详细的纪录，检查部门和人员要对检查结果承担责任。只有这样，才能促进会计制度的落实，才能保证会计核算的质量，才能提高会计管理的水平。

5、改革费用分配管理办法。遵循效益最大化原则，将各行的费用分为基本费用和业务发展费用，业务发展费用与各行经营业绩挂钩，经营业绩越好费用越多。

6、加强财务管理的动态分析。对各项收支增减变动情况进行分析，深入研究各种因素与收支之间的内在联系，科学、合理的对未来收支情况进行预测，8、加强会计人员的在岗培训，提高会计人员业务素质。

9、积极配合处长工作，不越级越权，在职权范围内充分发挥个人才能。

我深信如果组织给我这次机会，我有信心、有能力干好这份工作，一定不辜负领导和同志们的期望。竞聘不上，我仍一如既往的做好本职工作。

谢谢大家！