

# 2023年采购员竞聘书 文员竞聘演讲稿(汇总7篇)

在日常的学习、工作、生活中，肯定对各类范文都很熟悉吧。范文怎么写才能发挥它最大的作用呢？这里我整理了一些优秀的范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

## 采购员竞聘书篇一

大家好！此时此刻，我的心情非常激动。因为这不仅是对公开参与竞聘勇气的一次考验，更是对我学识水平、工作经验和综合能力的一次全面检验。今天，我竞聘的是行政文员。

我今年31岁，大专学历。

物业管理公司的行政文员的工作是负责文档的管理工作，进行文档收发、记录、存档工作；负责各类业务合同的管理工作；负责行政费用报销管理工作；负责就餐卡、考勤卡的管理工作；负责行政会议的组织工作，并进行会议记录；负责公司固定资产和办公用品的管理工作等。所以，这个岗位需要多方面的综合能力。但我认为自己已具备担任该岗位的这些素质和才能。

一、有良好的政治素养。

二、有吃苦耐劳、默默无闻的敬业精神和雷厉风行、求真务实的工作作风，多年多岗位的工作磨练了我能吃苦、能忍耐、能奉献的良好品质。

三、有虚心好学、开拓进取的创新意识。

一、加强业务知识学习。

二、加强基础管理，创造良好工作环境。

三、加强服务，树立良好风气。

1、变被动为主动。

2、在工作计划中，每月都突出1—2个“重点”工作。

3、在创新与工作作风上有所突破。

各位领导，各位评委，流星的光辉来自天体的摩擦，珍珠的璀璨来自贝壳的眼泪，而一个优秀的团队来自领导和全体员工的共同努力。我相信“征服的那座山峰，群山便是的奖赏。”让我与你们同路，我将微笑着与你们风雨兼程！

我的演讲完毕。谢谢大家！

## 采购员竞聘书篇二

大家晚上好！

我记得我们商品中心上次的竞聘是在11年的3月份，当时我因为要筹备\*\*品牌的一个重要会议，所以没有参加。那今天非常的荣幸能够有机会参加本次的竞聘，并借此机会来推销自己、提升自我。

首先给大家做个自我介绍：我叫\*\*\*，08年10月加入驰骋这个大家庭，先后在批发中心负责商超和片区的批发业务；09年3月进入采购中心负责“立白”品牌的推广；09年10月开始至今负责一直牛奶这个品类。

一、经验的优势。我曾经做过销售，熟悉终端市场的业务流程，有比较丰富的销售经验和业务能力，对市场营销有一定的认识。我曾经做过经销商，先后与大润发、沃尔玛、华润

万家等大卖场都有过合作，熟悉连锁超市及卖场的工作流程及经营特性。在快消品行业近10年的从业经验的积累和工作经历使我对零售行业的工作体制及营销模式有比较深刻的了解和认知。

二、我执行力强，对领导分配安排的工作都能够积极主动，尽心、尽责、尽力的去完成，始终把工作放在首位。

四、我做事沉稳、踏实，有责任心，始终把工作当成自己的事业来做。

五、我做事原则性强，踏踏实实做人，认认真真工作，干干净净干事，是我的做人之本。

回首过去，我深知自身还有许多的不足之处，比如：

二、平时与同事之间沟通缺少方法和技巧，缺少耐心和主动；

三、在谈判技巧和自我表达能力上还需要不断提升和锻炼。

针对以上的不足，我会端正自己的工作态度，加强与各部门的沟通协调工作。加强谈判技巧和语言表达能力方面的学习，来提升自身综合素质和工作技能，努力成为一名：“让领导放心，让门店满意”的好员工。

一、继续做好蹲点和市调工作，充分了解各区域市场情况，把握各区域市场价格的准确性，并根据各区域地方特性和不同的需求做到及时主动的价格调整，更好的服务各区域事业部。

库存周转天数和合理的资金利用率。做到合理、有效的备货，尽量减少缺货，进一步提升要货满足率，更好的为门店服务。

三、自营品牌推广，通过合理有效的采购员铺货，结合对督

导自营品牌销售占比奖励政策不同的调整，从多种途径继续推进自营品牌的推广，争取公司销售利益的最大化。

四、提高销售毛利：通过品类结构调整，压缩低毛利商品的销售占比，继续推行门店新品累计进货返利政策和不定期的门店顾客买赠促销，进一步提高新品销售占比。平时与厂家搞好公关、合作关系，把客户当朋友，做到相互学习，互相信任，形成真正的战略合作伙伴关系，从而达到合作的共赢。

五、加快专业知识的学习，我虽没有高的文化，但我有一颗空杯的心，我始终坚持学习，不断的给自己“充电”，不断的更新知识。不懂的就向领导、同事请教，或自己上网查询，来扩大自己的知识面，来充实自己，来提升自己，努力让自己成为行业的专家。我相信通过竞聘上岗，不仅能够调动员工的工作积极性，还能够激发大家的工作热情和爱岗敬业精神。我相信只有岗位的不同，没有职位的不同，只要能在其岗位上实现自己的人生价值，为公司创造利益的最大化。

作为“\*\*人”我感谢公司给我工作的机会，感谢公司领导对我的信任和培养，我承诺：只要公司还用得着我，只要大家还需要我，只要我在公司一天，我都会全力以赴的做好本职工作，为\*\*公司的全面发展作出应有的贡献。我的演讲完毕，谢谢大家！

## 采购员竞聘书篇三

大家好！

首先，自我介绍一下自己的基本情况：，现年\*\*岁，本科学历。现岗位为\*\*公司市场部供应商管理员。主要是做sap系统供应商的新增和维护、供应商实地考察、供应商开发、考评、选择、管理等工作。

今天来参加采购部采购经理的应聘，能站在这演讲台前展示

自己、推销自己，除了认为自己有这个能力之外，还要感谢公司有这么一个全新的、充满生机与活力的用人机制。

决定参加这次竞聘之前，也曾思虑再三。但今天鼓起勇气来参加这次应聘，是因为一方面，表明我对公司推行的竞聘演讲用人机制的拥护和信任；另一方面；通过这次演讲，锻炼自己的能力、展现自己的才华并借此机会和大家交流思想，同时，接受公司和大家对我的认可。我相信，通过这次竞聘活动，必将使我们公司下一步的竞聘上岗机制呈现一个良好的开端。

竞聘采购经理这个职位，我认为自己具有以下几个方面的有利条件：

1、有良好的思想品德修养：我为人处事的原则是：踏实做人，认真工作，开心生活。自己较注重个人品德素质的培养，平时尊重领导，团结同事，工作负责，办事科学，自尊、自爱，不计较个人得失，对工作、对同事有信心和爱心。

2、有较好的专业基础：我所学的是机械制造和地质工程专业，并在矿山一线工作八年，对矿山设备和矿山生产工艺很熟悉；在钢铁企业和化工企业做是设备管理工作五年，对管理工作也积累了一定的工作经验。在矿山从事的工作是选厂备品备件编制月计划和年计划，并对备件计划的实施、备件的使用进行跟踪。随时掌握备件的消耗及库存。在其它单位工作中曾经参加过采购业务，对设备、备件、材料的价格很了解。

3、有一颗热爱公司、努力工作的心：不管我在一线矿山，还是荒芜的戈壁滩，我都能做到以企业为家，我平常不断地要求自己努力学习，认真工作，力争把自己的工作做的更好。

竞聘这个职位，我也有不足之处：

1、管理经验不足：从参加工作至今很多时间都在一线做技术

工作，期间虽有一段时间做管理工作，但毕竟工作经验有缺失。

2、知识结构的调整：科技的发展是日新月异，知识结构越来越细化，只有不断的学习才不会被淘汰，所以在知识结构的组合方面加强学习。

首先、根据公司的采购管理制度，确保采购物质的准确性和及时行，完成公司下达的既定任务。

其次、认真贯彻执行国家和公司有关物资采购方针、政策、法规和规章制度，并不断的完善和加强。规范采购流程，让物资采购规范化、流程化、标准化，同时加强数据管理和整理，让采购业务更易操作、控制、管理和跟踪，有效的提高工作效率。

第三、熟悉和掌握采购各类物资的名称、型号、规格、单价、用途和产地。检查购进物资是否符合质量要求，对物资采购和质量负全面责任。同时建立完善的物资信息档案。

第四、不断开辟建立新的物资供应渠道，寻找物美价廉并及时的物资和服务。在供应商的竞争性投标中，提高供货和服务质量，减少采购费用，节省开支，降低成本，获得充分的物资供应，努力满足生产实际需要和成本效益的要求。

第五、在现有的供应商中选择更优的供应商，按物资分类推行年度采购计划，提高采购效率，降低采购成本。同时积极开发新的、更有实力的供应商，在提高质量、服务和效率上，同老供应商平台竞争，做到真正解决物资采购提效和降本之间的矛盾。

第六、定期向公司汇报本部门月、季、年统计工作，并提出合理化的建议。积极按使用部门的年、月、季的计划进行及时采购，并积极组织落实跟踪。并根据实时情况对使用单位

提出合理化建议，提高采购的精确性。

第七、出口采购工作由于和出口、国际货运紧密结合的特性，根据出口贸易相关细则和出口退税的要求，所有出口相关单证都必须单相符，在各流程点都要求前后相互呼应，一个细节点照顾不到就会给后续工作造成麻烦甚至造成经济上的损失，一点错而步步错，从而影响工作效率及公司利润的减损。同时，由于出口工作所需要花费的时间较多，从计划申报到货至使用现场所需要的时间也相对而长；又受到监管仓库、海关、商检、口岸等国家政策、过货能力、开闭关时间、查验要求，路况、气候、国外政治环境等限制，从而造成情况比较灵活多变。所以需要做到以下几点：谨慎细心，周全考虑；大局观念；务实、客观、实际、理性的思考；思维灵活的处理问题。在采购上供、需配合，在内需要采、运配合。只有合理的配合，才能顺利的完成任务。

第八、着眼于市场，采购信息的收集和分析，编制采购计划，在确保质量的前提下，尽可能降低成本。提高工作效率，缩短采购周期，提高经济效益。采购也是一门学问，也将越来越被重视，必须不断地去学习，积累经验，巧妙地运用语言这门艺术开辟一条高效、快捷、合理的采购渠道。我相信成功属于。

如果我能竞聘成功，我知道工作会给我带来压力，不过我不惧怕，相信自己，用心，用情、用自己的能力、依托同事之间的团结能干好工作。反之，不能上岗，我将一如既往在原来的岗位上尽心、尽力、尽职。

最后，让我再次感谢领导给我这个难得的竞聘机会，感谢各位评委对我的支持和鼓励。

谢谢大家！我的演讲到此结束。

# 采购员竞聘书篇四

大家好！

一条好的渠道，会引来一池活水；一个好的用人机制，能使无数人才脱颖而出。因此，今天我能站在这三尺演讲台前展示自己、推销自己，除了责任感和使命感的催促之外，还要感谢集团公司有这么一个全新的、充满生机与活力的用人机制。

决定参加这次竞聘之前，也曾度德量力，思虑再三。今天，我之所以参加这次竞聘演讲，是因为一方面，表明我对集团公司推行的竞聘演讲用人机制的拥护和信任；另一方面；通过这次演讲，锻炼自己的能力、展现自己的才华并借此机会和大家交流思想，同时，接收集团公司和大家对我的挑选。我相信，通过这次竞聘活动，必将使我们公司下一步的竞聘上岗机制呈现一个良好的开端。

首先，我先自我介绍一下自己的基本情况：我叫，现年25岁，共青团员，大专学历，现岗位为常熟华冶设备部计划员。主要协助部门经理做好本部门日常管理工作，同时代表部门经理做好设备部相关监督工作如：安全、各项任务、劳动纪律等。

竞聘采购总监这个职位，我认为自己具有以下几个方面的有利条件：

## 1、有良好的思想品德修养

我为人处事的原则是：踏踏实实做人，认认真真工作，开开心心生活。自己一贯注重个人品德素质的培养，努力做到尊重领导，团结同事，工作负责，办事科学，自尊、自爱，不重名利，不计较个人得失，对工作对同事有爱心，宽容心，一直以来得到领导、同事们的好评。

## 2、有较好的专业基础

我所学的专业是机电一体化，对机械、电气方面有一定的专业基础。现从事的工作中对备品备件编制月计划和年计划，并对备件计划的实施、备件的使用进行跟踪。随时掌握备件的消耗及库存。同时负责购进材料、备件的验收入库。在前期中工作中曾经参加过公司施工期间费用的统计工作，对备件、材料的价格颇有了解。

## 3、有一颗热爱公司、努力工作的决心

从我走出校门就一直在华冶工作，参加过公司的土建、设备的安装调试和以后的生产，曾经当过一名普通的操作工，班长和现在设备部计划员。集团公司的迅猛发展一直是我学习的动力，我平常不断地要求自己努力学习，认真工作，力争把自己的工作做得更好。我真为能在华冶这么优秀公司工作而感到自豪。

竞聘这个职位，其实我也有不足之处：

从参加工作至今只有几年的时间，工作经验的不足，同时也缺乏采购方面的知识，虽然平常的工作经常与采购主管打交道，对采购工作或多或少有一定的了解，但要作为一名采购总监还是有些差距的。不过我相信，通过我的努力，一定会胜任这份工作。

首先、建成完善的采购管理制度，对采购过程及供方进行控制，确保采购物资满足规定要求。

其次、认真贯彻执行国家和公司有关物资采购方针、政策、法规和规章制度。

第三、尽快熟悉和掌握公司所需各类物资的名称、型号、规格、单价、用途和产地。检查购进物资是否符合质量要求，

对公司的物资采购和质量负全面责任。

第四、不断开辟建立新的物资供应渠道，寻找物美价廉并及时的物资和服务。在供应商的竞争性投标中，提高供货和服务质量，减少采购费用，节省开支，降低成本，获得充分的物资供应，努力满足生产实际需要和成本效益的要求。

第五，根据供方按公司的要求提供产品的能力，服务和价格等方面对其进行选择和评价。同时也通过供方提供产品的重要程度、供方的质量保证能力以及进货复验结果，对供方实施分类控制。

第六，定期向公司汇报本部门月、季、年统计工作，并提出好的建议。积极按期索取使用部门的年、月、季的采购计划，并积极组织落实跟踪。

第七，着眼与市场，采购信息的收集和分析，编制采购计划，在确保质量的前提下，尽可能降低成本。提高工作效率，缩短采购周期，提高经济效益。

采购是一门学问，也将越来越被企业和人们重视，我们必须不断地去学习，采购积累经验，巧妙地运用语言这门艺术开辟一条华冶的采购渠道。我相信成功永远属于华冶，也会属于我，一位年青的华冶工作者。

如果我能竞聘成功，我知道工作会给我带来压力，不过我不惧怕，相信自己，用心，用情、干好工作。反之，不能上岗，我将一如既往在以后的岗位上尽心、尽力、尽职。

最后，让我再次感谢领导给我这个难得的竞聘机会，感谢各位评委和在座的所有听众对我的支持和鼓励。

谢谢大家!!!我的演讲到此结束。

## 采购员竞聘书篇五

大家下午好！我是来自xx的xx，今天有机会来到这里参加公司的竞聘，向各位领导进行工作述职，我感到非常的荣幸！请各位领导对我不足的地方批评和指正。

我是2011年6月加入xx之前任接待员一职，后在公司领导的殷切期望和厚爱下步入行政助理岗位，现从事此岗位已有9个月。在这里，我要向这段时间给予我支持和关怀的各位领导及同仁表示最诚挚的感谢。目前，我的工作主要负责的是：计划的上报、催办及统计工作计划的完成情况，文件的传达、催办及流传，印章管理，失职问责管理，排班表，通讯录更新，档案与资料管理，行政公文，广告制作，培训，会议组织等工作及其它临时性人事工作。

在这9个月的时间里，我认真熟悉了该工作的流程，并系统的精心规划了每天工作进程。工作中，我一直严格要求自己，时刻把公司的规章制度牢记心中，积极摆正自己同公司的关系，把实现个人的人生价值同服从上级领导的安排紧密地结合起来，不断朝着新的目标奋进。在困难面前能够保持良好的心态，顺境时不得得意忘形。把“艰苦创业、无私奉献、努力拼搏、开拓进取”的企业精神作为自己的工作精神，更是把“精心策划、狠抓落实、办事高效”作为自己的工作作风。

这段时间的工作经历使我具备了一定的组织协调能力和综合管理能力、文字表达能力和调查研究能力，而这些能力是行政专员所需要的。我竞聘这个职位，还具有以下四个优势：一是有较为扎实的专业知识。自参加工作以来，我始终不忘记学习，勤钻研，善思考，多研究，不断地丰富自己。工作期间先后接受过系统的培训学习，积累了较扎实的专业知识。二是熟悉行政工作规程，明白行政人事口工作人员所必备的素质和要求，悟出了搞好行政工作的方法、策略。三是具有强烈的工作责任心、做事细心、勤奋好学，较为熟练的操作电脑办公软件，能冷静、灵活的处理突发事件，具有强大的

应变、沟通、协调能力，抗压能力强，喜欢接受各种挑战。四是有较强的年龄优势。我正值年轻，身体健康，精力旺盛，敬业精神强，能够全身心地投入到自己所热爱的工作当中去。

此次竞聘，如能得到组织的信任、同志们支持，让我成功竞聘上行政专员这个岗位，我将更加珍惜这个机遇，恪尽职守，自我加压，加快进步，尽心、尽力做好和创新办公室工作，加强学习，提高综合素质，开拓进取，创新发展，不断改进作风，加强配合，完善工作流程、办事规范，提高工作质量。

日期：2008年8月9日 | 来源：不详 | 本文纠错或补充 | 建议投诉 | 加入我的书签 尊敬的各位领导、同事：你们好！

我于一九九二年毕业于暖通与给排水专业，大专学历，工程师，中共预备党员。一九九二年七月参加工作，先后担任保管员，物业管理员，技术员，办公室文秘，办公室主任等职。这次，我竞聘的岗位是行政办公室工作人员。俗话说“文如其人”。同样，工作就是一个人的人格表现，看到一个人所做的工作，就是“如见其人”了。

一、紧紧围绕办公室的工作目标，协助领导做好各项具体工作；

五、紧紧围绕办公室的相关工作，认真学习，全面掌握与本行业管理相关的政策，法规和业务知识；、六、紧紧围绕办公需求，做好事物性管理服务工作和作好办公室档案归档建设工作。

对于竞聘这个岗位说句心里话我的把握并不大，我知道每一个人都注定不可能完全实现他的理想，这次我是本着勇于尝试，敢于接受挑战的精神，本着哪怕是百分之一的机会也要做百分之百的努力的精神来参加竞聘的。我想在绝大多数竞聘者的竞争聘报告中都会提到同样一句话“尽自己最大的努

力认真做好本职工作”，看似很简单的一句话，真正要做到它其实很难。我想请问在座的各位，如果等到你离开工作岗位的那一天，你扪心自问：我每一项工作都尽心竭力了吗？恐怕能够肯定回答的人很少。可以毫不回避的讲，这几年的工作我没有做到尽心尽力，更没有做到十全十美，面对压力有过退缩，面对困难有过妥协，面对工作有过抱怨，我想这是一种潜藏在人性上的一些弱点，在今后的工作中我会努力克服这些弱点，使之不成为一种惯性的发展方向，不成为工作上的绊脚石，我会一步一个脚印踏踏实实做好本职工作。我希望若干年后如果有机会再次走上这个讲台，面对大家我可以毫无愧色自豪的说：对工作我真的尽力了！

谢谢大家！篇三：行政助理竞聘演讲 行政助理竞聘演讲 尊敬的各位评委： 大家（上午/下午）好！

请允许我在演讲前，向大家做个假设：假如此刻我们学校正举行元旦晚会，而此刻正值晚会最精彩的节目上演，观众掌声此起彼伏，试问台下的大家：如果有选择，你是选择做台前的表演人员，还是幕后的工作人员呢？相信很多人都毫无疑问想做个风光的台前人，让观众记住自己最美丽的微笑，可是幕后默默无闻的工作人员又该谁去挑起担子呢？（说完上一段，在这里稍微停顿三秒，再进行自我介绍，显得与众不同）言归正传，大家好，我是，来自温暖团结的12503班，今天我怀抱满怀的激情，竞聘的就是这个幕后默默无闻的工作人员——行政助理。

在过去的一个学年里，我担任班上的学习委员一职，刚开始时，我以为这个头衔多少会让我显得有点与众不同，但是走马上任不久，我就发现，如果你仅仅凭着名利心去为同学们服务，你收获的就是：对工作的乏味感汹涌而来，对工作的疲倦感慢慢袭来，对工作的激情也会锐减。于是很快，我就摆正了心态：什么头衔，那只是外在的，你担任这个职位，就意味着你是为他人服务的，你并不是来享受这个岗位带给你特权的。怀抱这种心态我又重新认真对待每件事，以致到后

来，班里换届选举时同学仍旧推举我做班委，积极放心地配合完成班里的各项事情。（这个是我臆造的，你可以适当修改）

人生充满着选择，有的人选择有利于自己的那个选项，而有的人选择了有利于大众的选项，纵然那很繁琐，纵然那并不轻松，而我也是这“有的人”中的一分子，甘愿做个脚踏实地的服务者，服务同学，方便老师。希望在座的评委，请给我一个挥洒汗水的舞台、撬起地球的杠杆，我会证明你们的眼光是对的！谢谢！

## 采购员竞聘书篇六

大家好！

- 1、是我的个人情况；
- 2、是我的任职优势；
- 3、是我的工作设想：

我叫×××，于20××年毕业于××警官职业学院，大专文化，20××年参加工作，20××年来到××段收费站，先后做过收费员，稽查员，监控员，在这四年多来，我怀着对公路事业的满腔热情，抱着维护法律、服务人民的愿望，始终在工作的第一线，从普通的收费员干起，努力向业务精通，经验丰富的站领导和同事们学习，政治思想觉悟和业务水平都有了很大的提高。

- 1、本人具有良好的思想品德修养和综合素质。多年来，无论是在一线收费还是在监控室工作，我都能自觉做到爱岗敬业，干一行爱一行，以高度的事业心和责任感来严格要求自己，服从领导、服务全局，兢兢业业履行自己的职责，踏踏实实干好自己的本职工作，对工作从未打过折扣，自己一贯注重

个人品德素质的培养，努力做到尊重领导，团结同志，工作认真负责，不计较个人得失。

2、本人自认为有较强的工作能力。熟悉文书的制作、排版、印刷、复印及档案管理工作相关知识，能够掌握电脑操作、办公自动化系统等操作技能。我相信，有领导和同志们的大力支持，再凭自己的信心、能力和努力是能够胜任办公室文书这个岗位的。

3、是当好领导的参谋和助手，认真履行文书档案员的工作职责，主动为领导工作服务，热情为广大职工服务。

4、是创新工作方法，提高工作效率。提高服务质量。

最后，我觉得这次竞争对我个人来说是一次难得的学习和锻炼的机会。参与这次竞争，我愿在求真务实中认识自己，在积极进取中不断追求，在拼搏奉献中实现自己的人生价值，在竞争中完善自己。这次竞争无论结果如何，我都会正确对待，接受组织的考验，胜不骄、败不馁。我仍将一如既往的努力工作，为××公路事业奉献自己微薄的力量。

## 采购员竞聘书篇七

大家晚上好！

我记得我们商品中心上次的竞聘是在20xx年的3月份，当时我因为要筹备xx品牌的一个重要会议，所以没有参加。那今天非常的荣幸能够有机会参加本次的采购部经理竞聘，并借此机会来推销自己、提升自我。

首先给大家做个自我介绍：我叫xxx□20xx年10月加入驰骋这个大家庭，先后在批发中心负责商超和片区的批发业务□20xx年3月进入采购中心负责“立白”品牌的推广□20xx年10月开始至今负责一直牛奶这个品类。

一、经验的优势。我曾经做过销售，熟悉终端市场的业务流程，有比较丰富的销售经验和业务能力，对市场营销有一定的认识。我曾经做过经销商，先后与大润发、沃尔玛、华润万家等大卖场都有过合作，熟悉连锁超市及卖场的工作流程及经营特性。在快消品行业近10年的从业经验的积累和工作经历使我对零售行业的工作体制及营销模式有比较深刻的了解和认知。

二、我执行力强，对领导分配安排的工作都能够积极主动，尽心、尽责、尽力的去完成，始终把工作放在首位。

四、我做事沉稳、踏实，有责任心，始终把工作当成自己的事业来做。

五、我做事原则性强，踏踏实实做人，认认真真工作，干干净净干事，是我的做人之本。

回首过去，我深知自身还有许多的不足之处，比如：

二、平时与同事之间沟通缺少方法和技巧，缺少耐心和主动；

三、在谈判技巧和自我表达能力上还需要不断提升和锻炼。

针对以上的不足，我会端正自己的工作态度，加强与各部门的沟通协调工作。加强谈判技巧和语言表达能力方面的学习，来提升自身综合素质和工作技能，努力成为一名：“让领导放心，让门店满意”的好员工。

一、继续做好蹲点和市调工作，充分了解各区域市场情况，把握各区域市场价格的准确性，并根据各区域地方特性和不同的需求做到及时主动的价格调整，更好的服务各区域事业部。

二、提升要货满足率，平时与厂家保持密切合作关系，根据

销售季节的不同，进行合理有效的进、销、存管理，做到库存周转的合理性，从而提高库存周转天数和合理的资金利用率。做到合理、有效的备货，尽量减少缺货，进一步提升要货满足率，更好的为门店服务。

三、自营品牌推广，通过合理有效的采购员铺货，结合对督导自营品牌销售占比奖励政策不同的调整，从多种途径继续推进自营品牌的推广，争取公司销售利益的最大化。

四、提高销售毛利：通过品类结构调整，压缩低毛利商品的销售占比，继续推行门店新品累计进货返利政策和不定期的门店顾客买赠促销，进一步提高新品销售占比。平时与厂家搞好公关、合作关系，把客户当朋友，做到相互学习，互相信任，形成真正的战略合作伙伴关系，从而达到合作的共赢。

五、加快专业知识的学习，我虽没有高的文化，但我有一颗空杯的心，我始终坚持学习，不断的给自己“充电”，不断的更新知识。不懂的就向领导、同事请教，或自己上网查询，来扩大自己的知识面，来充实自己，来提升自己，努力让自己成为行业的专家。

我相信通过竞聘上岗，不仅能够调动员工的工作积极性，还能够激发大家的工作热情和爱岗敬业精神。我相信只有岗位的不同，没有职位的不同，只要能在其岗位上实现自己的人生价值，为公司创造利益的最大化。

作为公司的人，我感谢公司给我工作的机会，感谢公司领导对我的信任和培养，我承诺：只要公司还用得着我，只要大家还需要我，只要我在公司一天，我都会全力以赴的做好本职工作，为xx公司的全面发展作出应有的贡献。我的演讲完毕，谢谢大家！