

最新员工个人竞聘演讲稿(模板10篇)

要写好演讲稿，首先必须要了解听众对象，了解他们的心理、愿望和要求是什么，使演讲有针对性，能解决实际问题。优质的演讲稿该怎么样去写呢？下面我给大家整理了一些演讲稿模板范文，希望能够帮助到大家。

员工个人竞聘演讲稿篇一

大家好！

我是来自综合部的_x，很高兴能够参加这次理财经理助理的竞聘，接下来简单介绍一下我的基本情况。本人毕业于辽宁工程技术大学信管专业。曾经在辽宁省医药实业有限公司销售部实习，在此期间接触过药品营销的一些方式及方法。此后，曾在__公司实习，了解了一些钢材销售的相关情况。_年7月进入中行后，在汇丰分理处做前台柜员兼大堂经理，去年五月回市行综合部任职至今。这些工作经历增加了我的工作经验同时也提高了各个方面的能力。为我今后的工作打下了的基础。

在自身优势方面，结合理财经理这一职业特点，我简单的总结了几点：

首先，我有丰富的管理大资金的经验。当然这个大是相对的，也都是自己家亲戚的一些钱都交给我打理，从前年至今，个人感觉，管理水平差强人意，有成功也有失败，但我觉得这些都是我的财富。毕竟面对中国这样一个不成熟的资本市场，没有人有十足的把握。正如前嘉实主题基金经理王贵文所说的：我的年龄大，经历过那么长时间的熊市，就是我的优势。

其次，在前台坐柜期间，我接触过并且也办理过众多理财产品。像外汇宝，汇聚宝，黄金宝，基金，理财型保险。对业

务熟练掌握的同时，我感觉在前台一年的实习经验，的收获是短时间内接近客户并和客户形成默契。我在_年一季度，在全行保险业务持续低迷的时候，营销了汇丰当年第一笔也是一笔保险，保额20万。本着为投保人保密的原则，整个营销过程不便在这里详细说，但长期以来与客户形成的默契绝对是此次营销成功的关键所在。今天我能站在这里满怀希望的竞聘理财经理助理这一岗位，有很大的因素是受这次成功营销的鼓舞。

这份保单正式出来以后，我就对上面的条款进行了详细的研究，其中一些内容是保险客户经理向我们介绍时所说的不是完全一致的。这也激发了我对期缴产品的兴趣。于是为自己买了一份期缴。也对里面的一些条款进行了研究。通过对两款保险产品的研究，我对保险有了更深的了解，对以后营销有非常大的帮助。

另外，我有广大优质的客户群。建平这几年经济发展很快，有钱人多了起来，但对于理财这一方面绝对是一个空白。如果我有幸胜任，我的亲戚，同学都将是我的优质客户。

对于部门的愿景，我感觉理财中心应该是一个创造财富的地方。为行里，为客户，也为我们个人。特别是资本市场竞争激烈的今天，能够抵消通胀压力的同时，让客户的资金持久升值，是一件很快乐的事。我们和客户快乐的沟通，帮客户快乐的赚钱，就是我的原景。

对未来工作，我觉得应该以把握大客户为基础，80的财富掌握在20人手里，抓住这些人，也就抓住了大部分财富。在分理处实习期间，我体验过去营销一些大客户，作为大客户，本身都是不在乎一些小利益的得失，最有效的营销办法就是先让客户少买一点产品，过段时间体会一下收益状况，这点我觉得是营销大客户比较有效的办法。在与大客户接触方面，我感觉，最初他们总是很挑剔，稍微的一点失礼都会计较，但相处时间长的话，你会发现大客户的心态更平和，更容易

接近，毕竟这些人的素质普遍都很高。另外，大客户一般都有自己的事业，他们把绝大多数时间都用来打点自己的工作，放在理财上面的时间很少，很宝贵，所以我觉得和他们沟通，应该用最真诚，最简洁的话语让他们再最短的时间内让他们理解你所要表达的意思，绝对不能急躁，另外就是全方位的服务。前段时间在网上看到广东那边银行的客户经理替自己的大客户接送小孩上下学，我当时感到很惊讶，但现在我理解了，朝阳行的理财中心也会发展到这种程度，我已经做好了这方面的准备对于一些中小客户，我觉得最主要的是加强风险教育。这些投资者的风险意识较差，对风险的承受能力也较差，对这样的客户应该着重推荐稳健的理财产品。

由于我还没有从事过这个岗位，所做的一些工作设想也都是根据自己对理财工作的理解总结的，我觉得能够安排一些去外地的参观考察，对以后的工作会更有帮助。

最后，再次感谢领导给我这个难得的竞聘机会，感谢在座的同事对我的支持和鼓励。

谢谢大家！

员工个人竞聘演讲稿篇二

大家好！“一年一度秋风劲，不似春光，胜似春光！”在天高气爽的金秋时节，很高兴与大家相聚一堂。我的名字叫，喜欢运动，爱好读书，“勤奋、踏实、认真、积极”是我的处事态度，“没有比人更高的山，没有比脚更长的路”是我的人生格言！是一名销售员，我竞聘的职位是销售主管！

每个人都有自己的梦想，我的梦想就是象自己公司的老总——现在建业的副总裁朱静一样执着于自己的事业，04年的时候，我的梦想是象美景天城的执行董事——王小兴一样，醉心于钟爱的工作，拥有属于自己的生活！今天，我的梦想就是真实的展示自我，期待明天的.超越！

在竞聘之前，我不止一次考虑过——

主管是什么；主管做什么；我，做主管，为什么；怎么做？

首先，主管是什么？

我觉得，销售主管，顾名思义就是以销售为主，协助管理。

其次，主管做什么？

主管，首先是一名优秀的销售员，自身销售能力过硬，业绩突出；

其次，是销售经理的好帮手，严以律己，认真执行；再次，是销售同事的知心人，促进成交，创造佳绩！主管的职责简而言之就是：帮领导排难，为同事解忧，上情下达，下情上禀！协助领导使得销售团队亲密协作，销售战车隆隆向前。最后，我，做主管，为什么，怎么做？高尔基曾经说：“一个人追求的目标越高，他的能力就发展的越快，对社会就越有益！我不是给我阳光，我就想灿烂的那种人，但我相信：烈火才能炼真金！

从一年初进入房地产行业，至今已经三年了，三年的风风雨雨，似乎早已应该习惯了波澜不惊，但我的梦想始终鲜活！每天醒来我都会对自己说：新的一天开始了！新的一天要有新的收获！

前进的道路并是一帆风顺的。三年来，在工作中，同大家一样，我曾经被误解，遭埋怨，委屈的泪水曾经不止一次流过！但甜蜜的是我是确实成交后的欢乐！留在心田深处的是客户满意的笑容和由衷的感谢！

因为，我爱生活，更热爱自己的工作。

坎坷与荆棘相伴，笑语与欢歌一路，在风雨中，禾苗茁壮成长，我成长成熟。

乔吉拉德曾说，“只要真心爱你的客户，他们就不会让你失望”，三年来的工作实践一次次验证了这句话。

销售时，把客户当亲人；成交后，把客户当朋友，在客户的眼中，我不再是推销员，而是给他们帮忙，为他们提供便利的朋友！我尽己能，为他们排忧解难，“以心换心”，他们为我带来了更多新的朋友，我们一起分享成功的喜悦！

我庆幸自己属于这样一个上进、团结的集体，一个热情四溢的团队！

如果我的愿望能够实现，我将和大家一道，在领导的英明指挥下，用自己的热情与汗水，创造更佳业绩，共创美好明天！谢谢大家！

巴斯德曾经说过“立志工作成功是人类活动的三大要素”！

有人曾说过：“欲速则不达”

我的演讲完毕，谢谢大家！

员工个人竞聘演讲稿篇三

大家晚上好！

我叫_，毕业于西南交通大学，首先很荣幸能有机会站在这里为大家展现自我，今天我所竞聘的岗位是活动策划与执行！下面我将就我所应聘的岗位为大家做一个简单的自我介绍！

就我对自己的个人认知来说，我认为我是一个责任心强，有独立工作能力，吃苦耐劳，具有良好的团队合作能力和策划

组织协调管理能力，尤其胜任活动策划与执行这方面的工作，大学四年的历练，比如在校内社团组织中工作，积极参加社会实践，自我创业，让我具备了活动策划与执行的基本能力！所以我相信只要贵公司愿意给我个机会，我一定不会让你失望！接下来是我对活动策划与执行这一岗位的分析。我认为做策划是在对自己公司的产品和公司的具体情况都非常了解的情况下，综合目标消费者的年龄，收入，消费观念，爱好，趋利避害，设计出一个合理，可操作性很强的方案。而执行则是在拥有一份好的策划的基础上，充分调动参与者的积极性，保证一场活动安全有序的进行，达到设定目标。在这中间我们需要的是能够解决突发事件的能力以及良好地协调组织管理能力，而我就是这样的人，选择我一定不会错的！

对于竞聘活动策划与执行这个岗位，我觉得我有以下几个优势：

- 1、对活动策划与执行有很高的热情，有持续学习的热情！
- 2、有过活动策划与执行实战基础，对消费者心理及市场状态有一定研究！
- 3、重视团队合作，有一定沟通协调能力！
- 4、善于理性分析，能够为公司提出建设性的意见！
- 5、执行力强！当然人无完人，我目前做得不够好的地方在于太过追求完美，没有品牌策划、调研方面的实战经验！作为一个应届毕业生，我们缺少了点经验，但是我们有足以战胜一切困难的饱满热情，希望贵公司给我个机会，我将为公司注入新的活力，成为公司的栋梁之才！

如果今天我能竞聘成功，我一定会以饱满的热情，迅速适应新环境的要求，加强本部门业务的学习，认真完成领导安排的工作，对本职位创新工作方法，一定不会辜负领导对我的

期望!当然如果竞聘不成功，那说明我还有很多不足之处，我会认真总结，不断努力，有机会我还会站在这里!

我的演讲完毕，谢谢大家!

员工个人竞聘演讲稿篇四

大家好!

莎士比亚曾写过一句家喻户晓的名言：“人生是个大舞台，每个人都是舞台上的演员”。今天我站在这里就是要当个演员，接受大家的评判。不仅仅是今天我要当好演员，以后生活中我也努力扮演好每一个角色。我此次竞聘的岗位是客货部经理。

下面，我先简单的介绍一下我个人基本情况。

我叫__今年__岁，有人说__岁的女人是绣球，在被童稚抛弃之后，获得了成熟的至宝;也有人说，__岁的女人更自信，更懂得适应社会的大气候，为自己的人生准确的定位。工作_年多以来，我始终一丝不苟，兢兢业业，深得领导和同事好评。

一、我具有较好的政治素质和高尚的思想品质

自从__年参加工作以来，我总是用信心激发热情，用恒心磨练意志，用爱心呵护旅客，用诚心对待工作，服务奉献真情，行动追求卓越。

二、我具有丰富的工作经验和较强的创新意识

三、我科班出身，具有扎实的专业知识

我毕业于民航学校，几年的学校学习，使我掌握了扎实的专业知识，特别是工作以后，我严格要求自己，在近十年的实

践中，使自己的理论知识与实践相结合，做起工作来更是左右逢源，游刃有余。这都为我做好下步工作打下了坚实的基础。

四、我具备担任该职位的基本素质

作为女性，我性情温和，办事耐心，平易近人，同时具有敏锐的直觉和观察力，能细心体察乘客情绪，协调处理好各方面的关系。同时，我处事踏实谨慎，有大局观念，凡事以单位利益为重；工作中团队意识强，能够主动照顾到团队的方方面面，得到了领导及同事的肯定和信任。此外，我人缘好，善于与人及其他部门沟通合作，能够长期与每位同事保持融洽的合作关系。

俗话说，人贵有自知之明，同时，我也明白自身的差距。在各位领导和同事们面前，我还有许多不成熟的地方，很多地方还需要向大家学习。但是我相信：经验，我会不断总结、升华；才干，我会不断培养、提高。我希望能一如既往地得到领导的关怀，我诚心诚意地希望能不断得到同事们的批评与帮助！我深信：江海之所以博大是因为它居于百川之下！

我们__机场的建设正日臻完善，这个雪域高原的“森林机潮正焕发着蓬勃的生命力，让我们这些工作在这里的人们倍感自豪和骄傲。我愿在林芝机场这一平台上，再次实现超越，更上一层楼。各位领导、各位评委，同志们、朋友们，参与此次竞聘，我愿在求真务实中认识自己，在积极进取中不断追求，在拼搏奉献中实现价值，在竞争中完善自己。如果承蒙领导和评委的厚爱，让我走上客货部经理的领导岗位，我将不负众望，不辱使命，开拓创新。

员工个人竞聘演讲稿篇五

大家好！

感谢各位领导为我们打造了这个公平竞争的平台，也感谢领导们对我的关心支持和帮助，让我有勇气站在这竞聘的讲台上。我衷心希望能为医院增添一份光彩和荣誉，同时一展自己的理想和抱负。

我，岁，中共预备党员，大学文化，毕业于学校。年月，我由学校分配来到本院。年来，我勤奋自学，刻苦钻研，从一个专科生学到了护理本科生，曾先后在省级、专业杂志发表论文篇。

作为一名“白衣天使”，我非常热爱这个神圣的职业，以病人的笑为笑，以病人的苦为苦，在奉献中找到了人生的价值。这些年来，我一直服务于临床一线，先后从事多科的护理工作，打针、发药、铺床、输液，在苦中感受着呵护生命的快乐；交班、接班、白天、黑夜，在累中把握着生命轮回的航舵。我曾担任副护士长，作为护士长的得力助手，协助病房管理，参与重症患者监护和实习生带教等工作。在紧张而有序的工作中，我不断成长进步，掌握了各科护理常规和护理技术操作，学会了各科的特色治疗和护理，还积累了较多的护理管理与应对突发事件的经验。我相信，这将是今后做好护士长工作最有力的支撑。

一份耕耘，一份收获。我的工作得到了病友、家属、领导、同事以及实习同学的赞赏和认可。连续年，被评为优秀护士，年被评为院先进工作者，年被评为积极分子，还收到感谢信无数，在院讯中多次得到表扬。

管理是门艺术。多年的工作实践中，我耳闻目睹了医院院领导、各科室主任、护士长的管理风范。他们率先垂范，严格要求，宽容民主，为我们建立了互帮互助、团结进取的工作氛围。能成为这样大家庭中的一员，我觉得无比的荣幸！同时，我也衷心地感谢他们对我多年的教育护士长竞聘书材料和培养。

今天，我竞聘科的护士长。如果成功，我将不辱使命，以最短的时间、的热情、全身心的精力，积极投入到新的工作中去。

我将以身作则。在技术上精益求精，努力提高护理水平，以自己的言行去影响带动护士，要求护士掌握的知识，我首先要掌握；护士尚未了解的知识，我首先要熟悉，哪怕是一项简单的操作，我也要先行一步，成为护士的好老师，使她们对我充分信任。

我将倾情奉献。为使病人满意，家属放心，我将严格病房管理，认真遵守规章制度及操作规程，加大健康教育宣传力度，并定期召开病友座谈会，定期对出院后的病友进行随访，多方征求患者意见，更好地提供优质亲情服务。同时，将开展成本效益核算，降低医疗成本，节约相关开支，保证资源有效合理配置。我希望和姐妹们一道，奉献自己的一份关爱，一份汗水，一份真情，换来千家万户的幸福和安康。

我将以人为本。我科有护士名，都非常热爱学习，积极向上，其中人在读本科，人在攻读研究生。作为护士长，我将从全局出发，综合考虑能力岗位因素及工作量，合理派班，保证人力资源合理分配；发扬民主，集思广益，使科室人人都以主人翁的精神参与管理。我希望，用我的真情和爱心善待每一个同事，给他们创造一个宽松的工作环境，一个较好的发展空间。

古人云：“不可以一时之得意，而自夸其能，亦不可以一时之失意”不管今天竞聘成功还是失败，我都会脚踏实地地工作，和我的姐妹们一起，用辛勤的劳动创造崭新的成绩，以扎实的工作赢得美好的未来！

员工个人竞聘演讲稿篇六

你们好！

我很高兴也很自豪能够站在这里参加这次竞选。

我叫xx□来自商学院工企班，性格活泼开朗，处事沉着、果断，能够顾全大局。我是外联部的成员。校外联部作为学生会最大的最重要的部门之一，是学生会对外交流与合作的，本着服务学校和同学的宗旨，在学校、商家、媒体、同学之间起着一种桥梁作用。当初我怀着满腔热情加入了外联部，而在将近半年来，我能够当上负责人，并且能够参加部长的竞选，这足以说明我的工作能力和对工作的态度。今天我的目的很明确：是为了担任外联部部长，锻炼自己服务大家，学生会是先进学习主体代表，是先进思想文化代表，是最广大学生根本利益的代表。它锻炼了我们，使我们成为更全面的人才。

假如我当上了外联部部长，我要进一步完善自己，提高自己各方面的素质，要进一步提高自己的工作热情，以饱满的热情和积极的心态去对待每一件事情；要进一步提高责任心，在工作中大胆创新，锐意进取，虚心地向别人学习；要进一步的广纳贤言，做到有错就改，有好的意见就接受，同时坚持自己的原则，进一步外联部的体制。

俗话说“没有规矩，不成方圆”。规矩即常规纪律，即要求每个成员都应遵守的用来约束自己行为的规则、条文等。它是一件事情想取得成功的保证。

外联部成员们，对内交际应该严守部内规矩，以身作则，这样外联部才会成为有方有棱的，团结智慧的整体，工作才会速度做好；对外与商家、媒体、兄弟院校交际时，必定要按着商定的规定程序与之合作，诚心友善以待，因为他们不仅仅代表的是外联部，代表的是学校高质量与好口碑。

把内部成员分成多个组，以组为单位对内外交际。做个比喻，外联部就是一片火车，每组就是一节，节节紧密的连在一起，缺一不可，朝成功的方向前进。每星期一次例会上，各组组长代表发言，自己组近期获得经验，彼此弥补缺点学习优点。

由此可以使部内成员积极乐观的去探索学习，多大的困难也会迎刃而解。

拿破仑。希尔在成功学中讲：“一切缘于观念。”

不知大家有没听到这样一则故事：有两个农民进城，这天天气非常热，口渴难耐，于是他们来到一个饮料部，一打听，一杯水两块钱，其中一农民就想，水在我们哪里是不要钱的，而这里边水都要钱，可见这里不好过，我得回去；另一个农民在想，水在我们哪里是不值钱的，而这里水都可以卖钱，可见这里很好挣钱，我得留下。一个观念的转变，令两人生活发生了根本性的改变。回家的，依然是面朝黄土背朝天，而留下的，却丰衣足食。由此可见转变观念的重要性。对部内所有成员思想交谈，改善对外联部的观念。

学校年年有活动，商家年年在学校做宣传，商家的经验远远多与我们学生，所以外联工作年年变困难。既然经验方面比不过商家，就要从另一方面着手，我想到的是创新。站在商家的角度考虑在学校如何做宣传才能使更有效，在这一点上商家是远远不如我们学生的。从这一点吸引商家，使商家对我们举行的活动感兴趣，这样才会增加合作几率。

多与学生会其他部和社团联谊活动，我部负责外界资金进入和外界媒体报道。可以是学生会和社团友谊团结为学校在多个方面带动我院学生业余活动，提高综合素质。提高我院在社会上的好口碑。

是金子就要发光。请大家相信，只要有大家支持和我的不懈努力，我将尽我全部力量，把我们外联部建设成为一个能够高效运作，反应敏捷，服务学生，面向全校乃至全社会的一个充满活力的学生会机构。在我们学院历史上写下光辉的第一笔！我将尽力为实现这个目标而奋斗！希望以上所说，能让大家对我有更多了解，也希望各位评委能够支持我，投上您宝贵的一票。

员工个人竞聘演讲稿篇七

大家好！

不经历风雨，怎么见彩虹。我想，对于自己来说，“风雨”就是经受各种各样的考验与锻炼，包括这次的竞聘。今天，我很荣幸站在充满挑战的演讲台上，心情无比激动，感慨万千。首先，真诚的感谢领导和同志们多年来对自己一如既往的培养、信任与帮助，参加竞岗活动，既是一次机遇，是一次挑战，也是一次向领导和同志们的工作汇报和心愿表达的机会。

我叫---，现年--岁，本科文化，中共党员。19--年3月入伍，经过1--年的历练，我从一个新战士，逐步成长为一个有担当有责任感的业务骨干，历任班长、司务长、会计师、办事处主任、副团等职。20--年11月转业到县----工作，20--年-月任---副调研员，主要负责部财务综合性工作，兼任---会计。荣立个人三等功两次，多次被评为优秀共产党员。

一、追求卓越，具有勇挑重担的信心

自助者人能助之。今天，我能鼓足勇气参加这次竞争，决不是意气用事，也不是心存侥幸，而是珍惜这次积极上进的机会，渴望事业有所建树，追求进步的真实体现。在队伍这个大熔炉长期的磨练下，使自己具备了军人坚强刚毅、刻苦耐劳、作风正派、雷厉风行的优良品质。坚持高标准、严要求开展各项工作。坚持原则，务实肯干，敢于争先，善于思考，勇挑重担，义不容辞地为单位建设奉献自己的光和热。

二、学习刻苦，具有较好的道德修养

古语说：“德若水之源，才若水之波”。在个人学习与道德品行上，注重学习，能够长期坚持政治业务学习，学习科学发展观，钻研岗位业务，以丰富的知识结构来充实与武装自

己。在道德品行上坚持“以人为本，以德为先”，牢固树立起诚恳为干部、职工服务的理念，讲政治、讲正气，讲效率，胸怀宽广，有吃苦耐劳、善于钻研的敬业精神和求真务实的工作作风。

三、一专多能，具有较强的工作能力

随着这些年的工作历练与学习充电，我的工作经验日渐丰富，理论知识日益扎实。我在队伍也曾当过财务主管和基层军政主官。回到地方后，又在——、——这样的综合处室工作，不仅熟悉财务方面的工作，也比较熟悉单位的各项事务，对本部门的工作也比较了解。可以说，自己的工作经验和管理经验比较丰富，沟通协调能力较强，有较好的写作水平，在队伍期间，撰写的论文常常在——主要杂志上发表，并多次获奖。转业到地方，所起草的请示报告、情况总结、汇报材料、典型发言、管理制度、实施方案等，质量较高，这些都比较有利于今后工作的开展。

四、善于协调，具有较强的大局意识

“皮之不存，毛将焉附”，在工作中我十分尊重领导，团结同事，坚持做到识大体顾大局，有高度的集体荣誉感，能够坚持原则而又不失灵活，处理问题思路清晰，头绪分明。去年，以建立正常运行经费保障机制为契机，在部领导和大家的支持下，我们多次与省财政厅进行协调沟通，跟踪问效，最大限度争取了财政公用经费；同兄弟处室共同努力，增加了业务办公经费预算，较好地缓解了供需矛盾，为我部更好地开展工作提供了有力经费支撑。

五、谨言慎行，具有较好的自律意识

“常在河边走、就是不湿鞋”，多年来，自己大部工作经历，从事后勤服务和后勤管理工作，多年来，我坚持始终把耐得平淡、默默无闻作为自己的准则；始终把增强公仆意识、服务

意识作为一切工作的基础;在廉政上,努力做到“自重、自省、自警、自励”。管好自己的人,看好自己的门,廉洁奉公,忠于职守,做好表率。

成绩属于过去,进取铸就未来。我想,副处长不只是一个有吸引力的职位,更是一份沉甸甸的责任。如果领导和同志们信任我,委以重任,我将从以下几个方面努力工作。

一、摆正位置,当好领导副手

作为副处长,我一定会摆正位置,做好连接上级领导和员工的纽带。准确掌握部门及单位各方面工作动态,做到行权不越权,服从不盲从,到位不越位,补台不拆台,做到上为领导分忧,下为群众服务。在工作中既要发扬以往好的作风,好的传统,勤勤恳恳工作,兢兢业业工作,又要注重在工作实践中探索新的路子,多请示勤汇报,多交心通气,当好沟通员工和领导之间关系的桥梁。并且,努力在各个方面为领导分忧解愁,当好参谋与助手。

二、勤奋学习,提升综合素质

新的形势,对我们领导干部既是新的挑战,又是新的发展机遇。我深知我部工作业务性强、任务繁重、责任重大。我将努力按照政治强、业务精、善管理的复合型高素质的要求对待自己,加强政治理论与业务知识学习,“热爱一”、“服务一”,做到爱岗敬业、履行职责,努力争当一名合格的副处长。不仅要加强政治理论的学习,更要加强国际业务专业知识和综合知识的学习,加强综合能力的提升,包括跨部门沟通、协调与合作的能力,不断充实完善自我,使自己能够更加胜任本职工作。

三、夯实基础,强化工作考核

没有规矩,不成方圆。工作制度建设是处里一项基础性工作,

必须抓好抓实。要自觉协助处长建立健全一系列工作制度，明确工作责任，实现各司其职，合理安排工作程序，特别是要引入竞争激励机制，实行多劳多得，奖罚分明。并且，要有包容心，充分认识每一个同志的长处和优点，充分调动大家的积极性和创造性。抓好制度建设的同时，协助抓好单位卫生管理、考勤管理、学习会议组织等基础管理。

四、严于律己，外树廉政形象

坚持一切从实践中来，经常深入实际调查研究，发现问题和解决问题。以吃苦耐劳，求实创新的精神，找准工作切入点，创造性开展工作。树立团队精神，提高团队凝聚力。强化服务意识，提升服务水平。同时，要廉洁奉公，管好自己的嘴，不乱说；管好自己的手，不该拿的东西乱拿；管好自己的腿，不该去的地方不去。并且，要教育自己的家属和子女。也要遵守廉政建设的有关规定，决不犯生活上和经济上的错误。

各位领导、各位同事，古希腊哲人说：“给我一个支撑点，我会撑起一个地球”，这是对生活的自信；而我现在要说“给我一次机会，我会干出我的精彩”，这是我对生活的热爱和对事业的无尽追求。无论这次竞聘结果如何，在今后的征途上，自己将一如既往地做好本职工作。希望各位领导和同事会给我一次实践的机会，我会尽最大的努力给大家一个惊喜！

员工个人竞聘演讲稿篇八

大家好！今天我竞争的职位是___。

我是___，从年开始接触证券行业，年调入深交所，担任任场内红马甲，就在这一年就被评为乐年度优秀出市代表；年才回来，之后一直在客户服务部任客户经理；年取得了证券经纪从业资格。

一、具有良好的思想品德，廉洁奉公，遵纪守法，为人忠诚

实在，有爱岗敬业、团结协作和无私奉献精神，有善于和他人合作的良好职业道德。

本人忠于证券事业，某证券公司曾以优厚的待遇许诺，让我加入他们的团队，但我谢绝了，因为十几年来我与证券公司、与我们的客户、与我们的同事，建立了深厚的感情，而且我也坚信证券公司的明天一定会更好！我热爱证券事业，勤奋工作，尽心尽责，高质量、高效率地完成各项任务。在历次基金销售中，共销售基金五百多万，名列营业部前茅，特别是基金的销售达100万，受到公司总部的嘉奖，获得“先进个人”称号；在理财2号的销售中，也销售了110万。

二、具有良好的沟通能力和亲和力，服务文明、热情周到、耐心细致，想客户之所求，急客户之所需，排客户之所忧，最大限度地满足客户的需求。给客户留下了诚实守信的良好印象，多次受到客户的好评，客户满意度较高。

三、具有证券从业资格、良好的证券业务知识，精通业务，了解各类证券业务的运作模式和操作流程。具有丰富的市场营销管理经验，对金融产品的营销有较强的实际操作经验。

下面谈谈我对职位这一职位的理解职位主要是负责柜台日常事务的具体操作，负责客户一般问题的解决与处理，做好日常客户服务工作，认真执行各项业务制度，注意防范风险及对新员工的柜台业务传授与指导。

工作设想方面我认为职位除了按照其岗位职责认真做好日常工作外，最重要的就是要做好客户服务工作。

众所周知，客户是营业部生存和发展的基础，市场竞争的实质就是争夺客户资源。要建立与维持同客户的良好关系，就必须树立客户利益至上的观念。客户服务工作的好与坏代表着营业部的整体形象和综合素质，与营业部利益直接挂勾。

我认为应从以下几方面做好客户服务工作：

第一，必须熟练掌握专业知识及问题处理技巧；第二，要和蔼可亲，容易接近客户，与客户产生共鸣；第三，要对客户以诚相待，言行一致，不能夸夸其谈，做到名副其实；第四，要努力做客户的向导，把握客户的真实需求，站在客户立场来帮助客户；第五，要积极处理客户的意见，以平和的心态认真地听取客户的抱怨，提出稳妥的解决方案以期客户的认同，来获得客户的理解，并表示非常重视与客户保持良好的合作关系。总之，必须在工作上牢固树立真诚为每位客户服务的理念，不断提高营业部的诚信度，构筑整个营业部服务工作的诚信体系。

以上就是我这次参加竞聘要阐述的内容，如果我能竞聘上岗，我将在新的工作岗位上与营业部全体同事一道，团结协作，努力完成各项工作任务，为证券事业做出自己应有的贡献。

谢谢大家！

员工个人竞聘演讲稿篇九

大家好！

我是今天的竞聘者，我在我们的企业做事也有很多年了，今天企业举行竞聘演讲赛，我也希望自身可以成功竞聘上自身喜欢的岗位，继续为企业努力贡献力量。那我今天要去竞聘的岗位是财务部的经理一职，这个职位还有一个竞争人，不过我不会退缩的，因为我想自身是有能力去胜任这工作的。

我的本科专业就是财务会计，毕业实习也是在一家大公司里做财务工作，那时我就已经有积累一定的财务工作经验，后面我有陆续在xx公司□xxx公司做过财务主管，再后来就跳槽到我们的公司做财务，我觉得自身的实践经验肯定是足够的了。经过多年的打拼，我的财务工作能力是很不错的了。再者这

些年，我逐渐的考取了中级和高级的会计资格的证书，这些都是对我能力的一个认可。如今我身为企业一员，在做了这么久的的工作后，我所获得的成绩是非常多的了，这些成绩大家都是清楚的。现在的岗位我觉得与自身的能力已经不匹配了，我希望自身可以走上更高的岗位工作，去挑战自身，让自身的能力再次发展起来。

这次我们财务部门的前经理刚好辞职，部门因此多出这个岗位，因此我大着胆子去竞聘此岗位。在财务部，我工作年数也不少了，再说成绩也有不少，我相信自身站上经理岗位，我可以把财务部管理好。我希望自身争取到这次机会，因为我希望自身在企业可以有存在的价值，那我要想真正的把才华去展示出来，我就需要更大的平台去施展，那当前竞聘岗位就是我要的平台。在这平台上，我觉得自身可以在做出好的成绩来，可以让企业的.财务实力更好。我在这向各位领导和同事们承诺，我上岗之后，我一定是公平公正的对待工作，一定不会假公济私的，更不会企业的财务出现危机。如果财务部出现问题，我会利用自身多年所学和所积累到的东西努力扭转局面。

未来，我想和财务部共进退，一起去成长。今天的竞聘演讲上，我说的每一句话都是真的，绝不是说假话，我很希望自身可以站上更高的位置，这样我的自我价值才能在企业正在的体现。希望领导及同事们给我个机会，让我为大家去服务。

谢谢大家！

员工个人竞聘演讲稿篇十

大家好!非常感谢各位领导、同事们给了我这次竞聘xx项目部副职的机会，凭借几年来的工作经验和对建筑行业的热爱以及对自己能力的自信，让我信心满满的走上了竞聘项目副职这个舞台上，接受大家的考验。

无论竞聘结果如何，我认为能够参与竞聘的整个过程，其本身就意义重大，并希望能通过这次的竞聘锻炼，使自己的工作能力和综合素质得到提高，我将十分珍惜这次提高自己、锻炼自己的机会。

在项目进行中，能否圆满完成各部分工作任务，关键在于人员，而能否准时、优质的完成全部工作，关键在于项目团队的，作为项目部副职在工作中发挥承上启下的作用，找准自己的位置，忠于职责，重在执行，全力以赴。对项目进行计划、组织和控制，为整个项目团队提供决策，激励团队，完成任务。

做一名好的项目负责人要有相当的协调能力，执行力更有责任心，要有一种吃苦耐劳和基本的专业知识。项目部副职是一份富于挑战性的职业，我个人喜欢挑战性的工作，因为年轻，有干劲，有冲劲，能吃苦耐劳，责任心强，所以我决定以坚定的意志，执着的追求去挖掘人生的价值。相信这次竞聘是我人生中一个重大的转折。

在过去的岗位上，我一直兢兢业业，恪尽职守，勤奋学习，严于律己。业务能力不断加强，工作经验不断丰富，知识储备不断增长。严格遵守职业纪律，听从安排，廉洁管理岗位竞聘演讲稿奉公、为人正直，同时，我做事坚持原则，生活作风正派，团结同事，乐于助人，工作中能自觉遵守规章制度，自觉维护公司利益，树立正确的世界观和人生观，以此指导我的工作和生活。在个人素养方面，塌实肯干，任劳任怨，能吃苦耐劳，能以主人翁精神为公司利益而拼搏！因此，我相信，无论从政治素质、个人素养方面，我都无愧于领导和同事们的信任。

当然，金无足赤，人无完人。在肯定自己优势的同时，我也清醒地认识到了自己的不足之处。由于平时处理的各种事情较多，所以有时会忽略一些细节，不过，在今后的工作实践中，我会不断是完善自我，提高整体解决问题的能力，创造

性的开展工作，使各项工作得到完美的展现!如果各级领导信任我，给我这个机会，我将以实际行动回报大家对我的期望。

如果我竞聘上这个岗位，我将严格以施工合同为依据，对项目的造价、进度和质量进行全面控制。具体，在施工阶段，及时对已完工程的工程量进行审核，按合同签付工程进度款；加强工程签证的管理，减少合同外支出；加强竣工结算的审核工作，控制工程造价。按照经审核批准的施工进度计划，对施工进度进行监督和检查，及时采取措施纠正进度偏差，保证工程进度。抽查工序施工质量，参与隐蔽工程验收和分部分项工程验收，组织竣工验收，保证工程质量。

谢谢大家!