

竞聘通讯岗位演讲稿(优质9篇)

演讲稿是进行演讲的依据，是对演讲内容和形式的规范和提示，它体现着演讲的目的和手段。好的演讲稿对于我们的帮助很大，所以我们要好好写一篇演讲稿下面我给大家整理了一些演讲稿模板范文，希望能够帮助到大家。

竞聘通讯岗位演讲稿篇一

你们好！

我于20_年考入南开大学金融系金融专业，大学四年中，先后学习了货币银行学、会计基本原理、信贷管理等课程，打下了较为扎实的金融理论基础，参加工作五年来，我始终不忘充实自己，坚持学中干，干中学，立足本职，勤思钻研，不断丰富自我，完善自我，提高自我，使我的理论水平又有了进一步的提高，所经办的业务从未出现差错和失误，圆满完成了领导分配的各项工作任务。

我在日常工作中脚踏实地，诚实待人，”心诚则路正，路正则事业成”，经过多年学习和锻炼，自己的组织协调能力、分析判断能力、处事应变能力、文字组织能力、社会交往能力都有了很大提高。熟练掌握了会计操作流程和计算机新业务操作，能够独立完成信用社的会计核算，工作能力得到领导和同事的肯定。

我充分认识到只有改革和创新才是农村信用社发展的生命力所在，才能在激烈的竞争中不断发展壮大，才能促进__管理水平和经营效益的进一步提高。正因为有了这种认识，我在会计工作岗位上深深感到自己的责任重大，坚定了干好工作的信念，促使我更加热爱本职工作，珍惜自己的岗位，兢兢业业、一丝不苟、认认真真的做好每项工作。四是我年富力强、身体健康，精力旺盛，具有较好的年龄优势。接受能力

比较强，对新业务比较敏感，能够创造性的开展工作，进入角色迅速，并且有信心、有决心，也有能力在联社领导的正确领导下，圆满完成上级分配的各项工作任务。

竞聘不是为了争官。竞聘是为了充分发挥自己的水平，体现自己的能力，实现自我价值。如果竞聘成功，我的工作思路是：坚决服从上级领导安排，积极配合主持工作主任，以改革创新为动力，以健全规章制度为基础，以完善管理为手段，以提高工作质量和经济效益为目标，当好助手、参谋，求真务实，创造性地开展工作。

第一，根据新形势下业务发展的需要，不断充实自我、完善自我。首先，在理论方面，要认真研读政治、经济和金融理论书籍，进一步提高理论水平，树立正确的世界观、人生观和价值观。在工作中要坚定不移地执行党的路线、方针和__政策，严以律己，廉洁奉公，政治立场坚定。其次，制定学习计划，有针对性的。学习必要的管理知识，更加深入掌握各项规章制度、操作规程和业务知识，理论联系实际，将所学知识充分运用到工作当中，不断提高业务质量和工作能力。

第二，围绕提高经济效益，加大内控管理力度，完善岗位责任制，使各项规章制度与业务运行相适应。严格按照联社的部署安排，以经营为中心，效益为目标，端正经营思想，强化效益意识，健全内控制度，加强三防一保，强化检查辅导和审计监督，确保规范、安全经营，对营业网点的制度执行、重要凭证管理等方面加强检查，促进经济效益的不断提高。

第三，搞好员工业务学习，组织技术练兵，提高全员素质。新业务的迅速开展需要员工素质的不断提高。在切实关心职工工作和生活的的基础上，利用一切时间和机会，抓好员工的政治、业务学习，组织好岗位技术练兵，督促员工认真学习相关金融理论和金融知识，拓宽服务领域，增强服务功能，为社会提供更加优质的金融服务。

第四，充分发挥自己的理论优势，努力完成业务经营目标。要做到及时向领导提供各项经营指标完成情况和分析资料，为领导决策提供可靠数据、有效依据。并根据实际经营状况的变化，随时提出针对性措施，实现经营目标的最终实现。

尊敬的各位领导，作为一名大学生职工，根据我本人目前的理论知识、学识水平、业务实际和工作能力，已经完全具备一个内勤主任所必须的条件，请各位领导、评委和同志们，根据我的现实表现、素质能力和工作实绩进行评议打分，让我伴着新年的钟声实现心中的美好愿望，像我们的信合事业一样，在新的一年里有一个良好的开端！

谢谢大家。

竞聘通讯岗位演讲稿篇二

大家好！首先非常感谢高速公路管理公司给予的这次公平竞争、交流与展示自我的机会。能够在此就自己的个人能力、优势以及今后的工作思路，向各位领导和评委作一汇报，我感到万分荣幸。

我叫xx，我今天竞聘的岗位是监控中心主任这一职务。20xx年随着xx高速公路的通车我就加入了收费行列。参加工作x年来，先后从事过收费员、监控员、副站长、站长的工作，这些岗位的实践和锻炼，不但使我对收费站各项工作的全部流程、各个环节、各项内容都比较熟悉，积累和总结了做好基层收费管理工作的经验，而且使我的组织协调能力、分析判断能力、处理突发事件能力和解决实际问题能力得到了很大提高，从而使得我自身的综合素质得到了质的飞跃。

第一、严格内部管理。从日常纪律着手，做好监控员的思想教育工作，使其充分认识到监控工作的重要性与关键性，认真查找工作中的失误，总结经验教训，努力做到持续、改进和提高。通过管理使监控室员做到每班认真监控，定时审片，

不得随意关闭和调动监控系统，详细真实的记录当班时系统运转、车辆运行及收费员操作规范等情况，审片中发现的违纪违规情况要做详细记录，并及时与各收费站联系。

第二、强化内部学习。针对监控人员业务水平参差不齐的状况，我认为必须定期对监控员进行业务培训和考核，其内容除了熟练掌握监控系统的操作规程外，还应熟悉车道收费系统及相关的法律法规，通过业务培训和学习，不断提高监控人员的业务水平和突发事件的处理能力。

第三、加强内部沟通。由于监控人员分散，各个监控员的工作方式也不尽相同，这导致了对同类问题的处理结果千差万别。针对这一情况，我认为监控每月至少需利用军训时间进行集中例会，讨论一个月以来中心与各分中心所遇到和处理的事件，统一一个处理同类事件的尺度，以便以后遇到同类事件时有一个相近的处理结果。从而增进收费员及收费站点对监控的理解。

第四、充分发挥监控的监督管理职能。监控员是收费现场的第一监督人，应该具备基本的职业素养——那就是正直、机警和有担当。所谓正直就是不把个人的好恶带到工作中，平等对待每一位收费员。所谓机警就是善于发现的收费现场的各类问题并及时的对现场人员进行提醒纠正。所谓有担当就是遇到突发事件时要给现场处理人员一个明确的指示，不应含糊其辞，推卸自身责任。

第五、提升服务意识，做好信息反馈工作。监控同样是收费战线的一个窗口，它除了沟通与监督还肩负着协调的使命。应而在工作中同样需要使用文明礼貌用语，并且应该把接听、处理各类业务电话的文明度、准确度、完整度、和及时度做为衡量业务水平的标准，加强与交警、路政的协调，利用公路通信、收费、监控三大系统对道路车流量、气候变化等路况信息进行数据采集和分析，根据道路通行条件进行流量控制，通过可变情报板对过往司乘人员进行路况通报，引导司

乘人员进行合理的路线选择。

对于监控中心主任一职，我认为自己具有以下几个方面的优势：

但收费管理的性质是相同的。

二是我曾经也做过监控员，而且当时是以全线第一的成绩考进监控的。虽然离开监控已有些年头，可我的专业基础还在，学习起来很容易上手。

三是虽然这几年来我线的各个系统经历过几次大的变动，但由于我学的是计算机专业，所以每次的系统更换学起来都很容易，掌握得也很快，在新系统运行后可以做到在现场指导收费员操作。

四是我做过一线的收费工作，对收费员的疾苦也了解得更为深刻，所以在我的管理工作中更能理解自己所管人员，站在他们的角度思考问题，与之沟通，因而我的工作也得到了大家的支持和肯定。

五是工作以来我掌握了大量与工作相关的法律法规及常识，加之在工作之余我已取得了大学法律本科的毕业证，这不仅丰富了我的法律知识，更加为我在工作中有理有据的处理问题奠定了坚实的基础。

为一次锻炼自己能力、寻找自身差距与不足的机会，在现在的工作岗位中，一如既往，加倍努力地做好本职工作，争取更大的进步，不辜负领导和同事们的支持和信任。谢谢大家！

竞聘通讯岗位演讲稿篇三

大家好！我首先感谢领导过去对我的培养和帮助，感谢各位给我难得的展示自我机会，能够参加这次竞聘。今天我演讲的

题目是：爱岗敬业，履行职责，努力争当一名优秀的法规员。

我叫某某，今年31岁，大学文化，党员□20xx年8月参加工作□20xx年考取高级专卖管理员，现任县烟草专卖局综合办副主任（主持工作）。参加工作以来，我认真学习，扎实工作，具有良好职业道德和业务技能，完成全部工作任务，得到县局领导、同事的充分肯定。

1、工作经验较丰富。我自参加工作以来，平时认真学习，刻苦钻研，虚心向领导、同事请教，重视经验积累和工作总结，注重理论和实践相结合，熟练掌握了岗位所需要的业务知识，四年专卖管理工作、两年多法规员工作为我积累了丰富的工作经验，为我胜任法规员岗位奠定了坚实的基础。

2、组织协调能力强。我有较强的问题处理、系统分析、理解判断、组织协调和沟通能力，能够团结同事，密切合作，共同把工作做好，规范烟草工作，为客户提供热情服务，提高烟草行业的形象和声誉，为烟草行业上台阶打下坚实基础。

3、工作作风扎实。我有吃苦耐劳、无私奉献、善于钻研的敬业精神和求真务实、雷厉风行的工作作风，过去六年工作中，遇到无数艰难困苦，我都想法克服，时常加班加点，不怕辛苦，从无怨言，只为做好本职工作。6年中，我4年被县局评为先进工作者，1年被州局评为优秀员工。

如果我竞聘法规员成功，着重做好以下工作：

1、抓好自身建设，全面提高素质。我将努力按照政治强、业务精、善管理的复合型高素质的要求对待自己，加强政治理论与业务知识学习，全面提高自己的政治、业务素质，做到爱岗敬业、履行职责，公平公正，吃苦在前，享乐在后，努力争当一名优秀的法规员，为烟草行业发展作贡献。

2、刻苦勤勉务实，高效完成工作。在新的岗位上，我要牢记

使命，忠实履职，脚踏实地，创新工作，提高效率，切实做到思路上求实，工作上唯实、作风上务实、措施上扎实、行动上落实，不断增强执行力，高质量、高标准完成领导交给的各项工作任务。

3、做好服务工作，奉献自己力量。我要发扬烟草行业的优良传统，强化服务意识，开动脑筋，想方设法，搞好服务，既服务好州局领导、州局各个部门和职工，更服务好基层烟草部门，努力推动各项工作顺利开展。

最后，我向在座的各位领导承诺：无论我这次竞聘成功与否，我都将一如既往地继续做好我的本职工作，为黔南烟草发展而不懈努力。

我的演讲完了，谢谢大家！

竞聘通讯岗位演讲稿篇四

我参加门诊部医生岗位竞聘报告的理由如下：

以上是我对门诊医生竞聘演讲稿范文的认识和表态. 无论应聘成否, 我都将坚持不懈地完善自己. 如果竞聘上岗不成功, 我也绝不会气馁, 我将更加认真学习本领, 服从组织调配. 最后, 借此机会, 预祝大家在新的一年里心想事成, 身体健康!

竞聘通讯岗位演讲稿篇五

大家中午好。

此时此刻，我能够有机会站在这里参加竞岗演说，深感荣幸，无论大家对我作出怎样的评价，最终对我作出怎样的结论，我都将衷心感谢各位领导和同仁对我的厚爱、信任与支持。

我十五年前走进军营，先后在通信、电子对抗等野战部队工

作过，期间利用课余时间参加了全国高等自学考试，考取了法律专业本科学历，后来又在首都经贸大学拿下了经济管理学专业研究生学历。从一名普通逐渐成长为一名共和国的军官□20xx年8月从部队转业分配到我所工作。回顾这段宝贵的人生经历，我学会了组织与协调，学会了关爱与支持，学会了倾心尽力与尽职尽责。

两年多来，我深深地感受到我们北京市动物卫生监督所领导和同志们勇于创新、敢于超前、乐于争先的工作作风，在“团结、奋进、开拓、创新”的文化氛围中受益匪浅，使我更加热爱兽医工作这一职业，树立了为首都兽医事业奋斗终身的人生目标。今天，我在领导和同志们的鼓励下，参加这次竞岗演说，我竞争的岗位是航空运输检疫监督科副科长职位。

一是具有过硬的政治素质。在部队期间，经常参加政治理论学习，养成了我平时比较关心社会生活中的大事，对国家的大政方针有一定的了解，有较高的思想政治觉悟。尤其是到所里工作后，我更加注重了政治理论的学习和思想意识的改造，能够始终保持坚定的政治立场和较高的政治敏锐性。

二是具有严明的组织纪律性和吃苦耐劳、默默无闻的敬业精神。受党组织培养教育多年，尤其是十多年的军旅生活经历，培养了我“服从命令听指挥”，具有较强的执行力，培养了我“流血流汗不流泪”和“特别能吃苦、特别能忍耐、特别能战斗、特别能奉献”的良好品质。我爱岗敬业，工作踏踏实实，兢兢业业，一丝不苟，干一行，爱一行，专一行，努力把工作的做得。

三是法规政策观念强，处事稳重，廉洁自律，要求严格，有较强的团结协作精神。我在日常生活中能不断加强个人修养和党性锻炼，严格自律，以“老老实实做人、勤勤恳恳做事”为信条；信奉做人正派、诚实的宗旨，尊敬领导，团结同志。能够很好地与人团结共事。

四是具有雷厉风行、求真务实的工作作风。工作中我养成了遇事不含糊，办事不拖拉的工作习惯，造就了我不唯书、不唯上、只唯真、只唯实的工作态度。

五是具有较强的业务水平。我到所里后，在较短的时间里，很快实现了两个转变，从部队到地方，由军官变职工，我谦虚好学，不耻下问，系统学习了相关业务知识和法律法规，对动物卫生检疫监督工作有了深入了解、业务水平和执法能力均有明显提升，经我具体承办的两起兽药行政处罚案卷分别在xx□xx年被北京市、农业部评为优秀案卷；先后在和省级专业期刊发表专业性论文3篇；具备了独挡一面的能力。

六是有较强的管理能力。我在野战部队从事机关生活服务中心的日常管理和思想工作七年之久。在我的任期内，我所在生活服务中心曾多次参加大型军事演习和应急战备等急难险重保障任务，被集团军连续二年评为“服务标兵先进单位”，我还带队参加过集团军专业大比武，获得了第三名，本人也荣立了三等功，最重要的使我积累了丰富的管理经验。

最后，我还有虚心好学、开拓进取的创新意识。我在日常工作中勤奋好学、勇于实践，有开拓精神、热情高、干劲足，具有高昂斗志。加上我多年来多岗位、多部门工作的经历，使我能够很快适应航空运输检疫监督科副科长2这一全新岗位。

假如我有幸竞聘成功，我将不负众望，不辱使命，做到“以为争位。以位促为”，我坚信“勤能补拙”，只要有一份敬业的精神和勤奋的动力，我相信自己能很快胜任这一角色。

第一、摆正位置，当好配角。在工作中我将尊重科长的核心地位，维护科长的威信，多请示汇报，团结协作，做到：主动不越位，服从不偏位，服务不欠位，补台不拆台。

第二、加强学习，提高素质。一方面加强政治理论知识的学习，不断提高自己的政治理论修养和明辨大是大非的能力。

另一方面是加强法律法规、业务知识和高科技知识的学习，紧跟时代步伐，不断充实完善，使自己更加胜任本职工作。

第三、扎实工作，锐意进取。既发扬以往好的作风、好的传统，埋头苦干，扎实工作，又注重在工作实践中摸索新经验、探索新路子，始终保持积极向上的工作态度，身先士卒，率先垂范发挥骨干作用，尽心尽力将全科的整体工作推向新台阶。

我深知航空运输检疫监督科所承担的职能是首都机场国内航线发运和到达动物及动物产品检疫监督管理工作，此项工作涉及点多、面广、线长又是首都北京的一个形象窗口，更代表着我所的门面和形象。我将与全科同志并肩作战，以保障奥运、贯彻执行新《动物防疫法》、紧紧围绕我所推行“一个模式”、提升“两个水平”、整合“三种资源”、健全“四种制度”、完善“五种体系”、搭建首都动物及动物产品无疫安全技术保障平台的总体工作思路，求真务实，开拓创新，勇于进取，全力推动我所建设又好又快地发展，努力为首都动物卫生事业贡献力量。

不管此次竞争的结果如何，我都将努力工作，虚心向周围的同志学习，在工作实践中进一步磨炼，从而使自己政治上更加成熟，理想信念更加坚定。请组织信任我的适应能力和可塑性，不管做什么，我都将竭尽全力。

谢谢大家！

竞聘通讯岗位演讲稿篇六

大家好！

今天，参加支行副行级任职资格竞聘。首先，感谢市行党委为我们年轻同志，创造这次施展才华，展示自我的机会，更感谢各位领导和同志们多年来对我的关心和帮助，使我再次

鼓起勇气，走上今天的. 演讲台。

我现年36岁，大专学历，经济师职称。自1995年哈工程高专毕业参加农行工作以来，始终从事会计专业工作，先后做过记账、复核、联行、交换、勾挑等岗位工作。去年，经竞聘被选拔到一分理处担任坐班主任工作。

过去的十年里，我立足会计岗位，不仅系统的掌握了财务会计制度，还利用担任记帐员、复核员、联行员、交换员、勾挑员等机会，积累了比较全面的银行业务知识和实践经验。尤其在担任一分理处坐班主任期间，我能够全力倾注自己的汗水，使一单位财务会计核算工作有条不紊、忙而不乱。

在我的带动下，营业人员都能够各尽其责，朝气蓬勃，营业室上下形成了团结、向上的良好氛围。看到大家饱满热情的工作，更加激发和鼓舞了我向更高的目标奋进。

我坚信，无论在什么工作岗位上，只要有足够的努力，那就一定会获得成功!我要让我的信条在实际工作中得到证实!谢谢大家!

竞聘通讯岗位演讲稿篇七

大家好!

首先感谢局领导给了我这个展示自我的机会，使我能够在这里与大家进行这样一次直面、公开的交流。

我叫，今年43岁，大学文化，中共党员，曾在一公司担任过宣传专干，经理办秘书，党委工作部部长以及办公室主任等职。我竞聘的职位是新闻宣传岗位。

我认为我在这个岗位上有四大优势：

一是我非常关注企业，对企业有比较深的了解，并且有丰富的的工作经验。我是1984年参加工作的，85年就调进一公司机关宣传科任宣传专干，后来，我基本在党办、经理办二个部门转，在公司机关呆了近二十年，还曾担任过一公司党委工作部部长，对企业的工作流程非常熟悉，工作起来可以得心应手，后来又在一公司沈阳分公司任办公室主任，对基层工作也有切身的体验，尤其对工程项目有比较深的了解，所以说，本人既从事了机关管理工作，又有基层、项目工作经验，而且本人拥有工民建和经济管理二个专业，对本单位技术性工作并不陌生。这些丰富的工作阅历和与企业相适应的专业知识，也可以使本人很快进入角色。

我从事了20多年的文字写作，为一公司党委、行政撰写了大量的文稿，尤其是为企业写了大量正面的宣传报道，在《新华社每日电讯》、《晚报》、《中国青年报》、《湖南日报》、《三湘都市报》、《读者》、《知音》、《家庭》、《打工》、《婚姻与家庭》、《恋爱婚姻家庭》等200多家报刊发表了100多万字的作品，大量的文章被《青年文摘》、《中外文摘》、《爱人》等几百家报刊、网络转载，大量的文章在省市全国多次获得大奖，有的作品还被选入中国最权威的文学年选本在全国出版发行。有的文章还被大庆石油管理局等单位当作思想教育材料发至各基层单位组织学习。如果有的同志不相信的话，可以上互联网，把我的名字进行搜索，就可以看见我发表在报刊上的文章。这里我也带来二本杂志，有兴趣的同志可以看看，因此本人的工作水平完全胜任此工作。

本人在中建五局企业从事新闻宣传岗位近二十年，精通摄影和摄像，对新闻有较为透彻地了解，尤其是对企业新闻了解非常深，是《湖南日报》、《长沙晚报》、《知音》、《城市情报》、《新周报》等十几家报刊的特约通讯员和特约记者，同时也是作家协会会员，因此本人具有专业记者水准。同时，本人非常熟悉报刊的编辑业务，曾是全国发行量最大的体育报，《体坛周报》的编辑，在一公司除了宣传报道，

也负责企业报纸的编辑工作，时间长达十余年，本人编辑的报纸获得各级领导和基层同志的好评。

如20xx年我来到了辽宁分公司，任办公室主任。辽宁虽然只是个分公司，但正式员工有300多人，建筑工地有10多家，在局里来说，辽宁也是一个比较大的区域分公司。我们办公室要负责后勤、党务宣传、行政及人力资源等多项工作，基本上是公司不管部部长，而我手下只有二名学计算机专业，刚离校的学生。他们对这些岗位的知识几乎是一片空白。在这种困难条件下，我没有退却，而是努力用心去做。在这里，我可以非常肯定地说，在辽宁分公司一年多来，我很少有晚上12点以前睡觉的时候，有时一忙就忙到天亮。我之所以这样做，一是自己的责任心和敬业精神驱使，不敢有任何松懈。二是领导的信任、关怀和支持，给了我无穷的动力，使我不愿辜负他们的信任。

第一点、抓紧学习，努力了解我局各个方面的工作信息，尤其是局的发展战略和局领导的工作思路，尽快进入角色。

一是精心编排好报纸版面。版面是报纸的脸面，版面漂不漂亮，直接影响到读者的兴趣，因此要精心做好文章标题，版面要繁简得当，具有美学视觉，版面有一定冲击力。力图让稿件精些、再精些。

二是精心组织好重点题材的宣传，围绕企业的中心工作进行报道。我们不能被动地等作者送稿子上来，而是应根据当前企业的工作重点来组织稿子，进行宣传，这样才能达到宣传意图和宣传效果。如局开展的大业主、大市场和局信·和主流文化等，这些重大主题，我们就要紧紧抓住它组织相关的稿件有针对性进行宣传，使其能够指导基层工作或者对基层工作有启发作用。

三是增加信息量，重点加强内容的深度和广度，及时传达局工作精神，加强重点工程的报道。同时，加强报纸的评论，

舆论造势，使报刊成为职工和社会了解企业、宣传企业的一个很好的窗口。

四是发挥好杂志的作用。重点加强对基层工作的指导性。定期有针对性组织有关稿子，为基层单位解疑释惑。比如现在市场钢材价格波动大，作为项目如何去应对，可以请有经验的同志有针对性谈谈自己的体会，对局重大决策，可以发一些解读之类的文章等等。

第三点、加大对外投稿力度，尽最大努力把局的工作成绩宣传出去，提高局在总公司的地位，以及在社会上的影响力，为提高中建五局社会美誉度作出自己的贡献。

第四点、刻苦钻研业务知识，深刻领会上级精神，紧密结合本单位、本部门的工作实际，做好职工动态和思想调查研究工作，为领导决策提供可靠依据，用一流的工作业绩，回报领导和同志们对我的支持和厚爱。

我正当壮年，正是大干事业的黄金时期，也是人生中最值得珍惜的时光。这个岗位我认为自己是非常胜任的，我一定不会辜负领导和同志们的信任和期望。当然，我会尊重领导最终的选择。

谢谢大家！

竞聘通讯岗位演讲稿篇八

大家好！

很荣幸能够参加今天的竞聘演讲，首先谢谢各位领导为省公司选拔人才所付出的辛勤劳动。下面简要介绍一下我的自然情况和工作、学习经历。

我叫xx，今年32岁，来自省xx公司，我于xx年毕业于xx大学自

动化专业，本科学历。毕业后我被分配到xx市电信局做维护工作□xxxx月，我竞聘到省xx公司市场营销部从事市场营销分析工作。在做好本职工作的同时，我利用业余时间，参加了xx大学工程硕士的学习，通过了全部的科目，将于20xx年xx月毕业。

一是从具体的、微观的管理到原则的、宏观的管理的转变；

二是所做的工作从影响局部到影响全局的转变。在省实业公司市场营销部从事经营分析工作期间，我充分认识到，只有“研究市场，分析市场，把握市潮，才能“掌握主动，加快发展”，通过刻苦学习通信市场营销管理理论知识及通信市场营销分析方法，增强了自己的业务能力和管理水平。在领导和同志们的支持和帮助下，我不断地学习政治理论和管理知识，渐渐成长为市场营销部的骨干之一，并于xx年6月19日光荣地加入了中国共产党。4年来，我主要做了以下工作。

1. 做好全省实业的经营分析工作。为了做好全省实业公司的经营分析工作，我深入基层进行调研考证，收集了大量相关资料、数据，详细掌握了省实业公司及其下属子公司的经营业务种类、企业经营状况，特别是市场营销部管辖范围内的企业经营现状及业务种类。主动收集和了解通信市场信息和有关情报，进行系统的归纳和分析，并根据实业公司的经营范围加以研究，积累了大量的经营经验和数据资料；经过不断努力，初步建立了省实业公司市场营销分析体系。拟订并下发了□xx电信实业有限公司经营分析制度》，针对各市实业公司及直属单位的实际经营情况，对其经营分析工作提出了具体、科学的要求，指导各基层单位做好经营分析工作，使省实业公司的市场营销分析工作更详劲更具体，制作了多期□xx通信实业经营工作分析》，通过详尽的文字说明和直观的图表数据，对全省通信实业的经营情况进行总体分析，说明情况、发现问题，并及时提出解决方案，为公司制定总体经营策略提供了可靠的依据。

2. 对公司的发展提出建设性意见。我结合省实业公司实际经营情况，先后负责起草了《关于成立省通信工程集团公司的可行性报告》、《有关xx电信实业有限公司未来发展的合理化建议》及《实业公司现有业务种类及核心业务分析》等建议。在负责起草相关文件及建议的过程中，为掌握真实的数据和符合基层的实际，主动深入相关单位了解情况，并召开座谈会征求意见，这样做既密切了上下级关系，又使文件切合实际，保证了文件质量。

3. 积极开发新业务，拓展增值电信领域。为了实业公司的`长远发展，在巩固实业公司传统业务的同时，根据市场需求开发具有市场x力的新型业务。为了拓展增值电信领域，在公司的领导下，部里安排我先后对上海呼叫中心、杭州迪佛通信信息有限公司呼叫中心的建设、经营情况进行了考察，并同大连华信计算机有限公司就外包呼叫中心业务进行了全面探讨。通过实际参观考察和理论研讨，我们对呼叫中心投资建设规模、业务功能、经营现状、市场需求有了进一步的了解，开阔了视野，积累了经验，并起草了《关于对呼叫中心业务的考察报告》及《关于呼叫中心投资建设的建议》，用详实的数据资料阐明了呼叫中心业务的发展前景及利弊关系，为公司领导的决策提供了依据。

通过几年从事经营分析工作的实践，我想谈一谈对电信市场经营分析工作的一些想法。

首先，要切实以市场为中心，不断健全专业的市场营销队伍，设立专业的市场营销分析人员，运用各种先进的经营分析方法和便利的通信手段，不断开拓视野，学习先进的思想和方法，对市场进行分析研究、预测、营销策划等，实现市场营销分析的专业化。

其次，市场经营分析系统必须能与各业务系统管理、生产维护系统相连，各系统必须提供经营分析系统所须的各类业务数据，且大部分数据应能通过相应接口自动获龋要抓好具体

分析，从分析中找出问题和解决问题的方法，找出市场，从“严谨”入手，客观、准确、真实地反映公司的实际经营情况，确保实现企业效益最大化。

第三，要搞好市场调查工作，以获得市场经营分析的第一手资料。俗话说：“知己知彼，百战不殆。”通过详尽的市场调查，了解我们已有用户的情况，了解他们的忠诚度如何，分析他们在多大程度上可以成为我们永远的支持者，这样即了解了自己，又发现了x在市场，并针对移动、电信等的实际经营情况，提前做好竞争的准备和应对的措施。

总之，要内外结合，既分析内部的经营情况，又要搞好市场调查分析和了解竞争对手的情况。同时，要注意市场经营分析应采用灵活多样的形式，为企业的最终决策打下基矗经营分析最终是要服务于经营决策的，因此要提高分析的准确性和实效性，还要搞好相关部门的协作配合，以便使分析的结果最终能在企业经营活动中发挥作用。

在这次竞聘中我报的是综合xx管理，我觉得这次竞聘对我个人来说不仅是走上省通信公司管理岗位的机遇，更重要的是一次难得的学习和锻炼的机会，不管结果怎么样，我都会一如既往的热爱我们的企业，继续在本职工作岗位上尽职尽责，为xx通信事业的发展做出新的、更大的贡献。

谢谢大家。

竞聘通讯岗位演讲稿篇九

大家好！

我叫xxx□20xx年6月即将毕业于电子科技大学计算机软件编程与开发专业。

一、熟悉公司电气设计的职责范围及设计各阶段任务；电气

专业与其他专业的分工；电气专业设计各阶段工作程序等等；能够协同主题专业参加现场勘察。选站、选址、选线及收集有关本专业的各种基础资料（包括供电电源、电压等级、功率因数要求、外部线路走向及当地气象条件等）；能够论证供电方案，根据工程项目的用电负荷，进行负荷等级划分及用电负荷估算，确定工程项目电气设计的原则，选择变配电所的配置；能够完整的完成项目初步设计和施工图设计；熟悉各专业接口分工问题，确保分工明确。在设计审核方面，有我师傅和其他工程师负责，确保设计无误。

二、熟悉单位电气设备的运行方式及检修工艺是我的一个明显优势，我从1996年到单位，从刚开始设备的安装、调试及运行，至今一直都工作在一线，能够熟练地从事电气设备的日常维护及预防性试验等，特别是公司从二期工程以来，采用了许多新型的电气设备及全自动微机控制，电气设备采用综合自动化系统，我对电气设备综合自动化系统及保护等方面都比较熟悉，同时也具备了一定的网络知识与能力，经过努力和加强学习我完全可以胜任。

谢谢大家！