

最新烟草专卖岗位竞聘演讲(汇总9篇)

每个人都曾试图在平淡的学习、工作和生活中写一篇文章。写作是培养人的观察、联想、想象、思维和记忆的重要手段。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？这里我整理了一些优秀的范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

烟草专卖岗位竞聘演讲篇一

尊敬的各位领导、各位评委：

自进入移动公司那天起，我便深深地爱上了这份工作，经过紧张的培训之后，我被分到了营业厅从事前台营业员的工作，在这里奠定了我今后干好一切工作的基础。在前台工作并非像想像的那么简单，只有深入其中的人才能真正体会她的酸甜苦辣。一言一行，一颦一笑都代表着整个移动公司的形象，容不得半点的马虎和懈怠。在这里我不仅学习到了先进的移动通信业务，更多的是学会了怎么真正的用心与客户交流。

刚到营业厅不久恰逢圣诞节和元旦即将来临，公司在此时推出一系列的促销活动，为了在时间紧、内容多的情况下，及时全面的掌握新业务内容，妥善的为客户做好咨询和解释工作，我不惜加班加点学习业务知识。碰巧在此时我患上了重感冒，当第二天我挣扎着到营业厅换好工装开始一天的工作时，才发现头晕的根本站不稳。这一天恰逢交费高峰期，顾客特别多，我并没有因为生病而懈怠自己，反而以更加饱满的工作情绪来服务好每一个前来办理业务的客户，当卡一张张发到每一个客户手中时，看到客户满意而归，我感到一种莫大的满足。突然这时，抽屉里的卡发完了，而新卡还未领回，眼看着柜台前的顾客越来越多，我急的额角渗出了豆大的汗珠，耐心的向顾客解释。但说什么的都有，一位中年妇女不依不饶，坚持让我赔付她的时间损失，无论我怎样耐心

的解释都不能平息她的怒火，眼泪不住的在我的眼眶里盘旋。几分钟后，卡送回来时，当我双手把卡递交到她的手上，再次真诚的说道“对不起，让您久等了。”但一阵局烈的咳嗽让我不得不过身去，当回过身时，她不好意思的说，“刚才是我错怪你了，赶快吃些药吧”普普通通的一句话使我却再也抑制不住眼中的泪水，顺着面颊滑落下来。心中的委屈霎时间荡然无存，又有哪一种褒奖有比客户的理解更能给我以欣慰和前进的动力呢！

20xx年底，我被抽调到市区营业部办公室工作，有人说办公室工作十分清苦，是件苦差、杂差、大多数人不愿干。但我要说办公室工作是一首歌，只要你细心耕耘，精心谱曲，照样能苦中取乐，弹奏出精彩的乐章！当时办公室只有4个人，我主要分管市区营业部收发文件的登记，草拟各类请示报告材料、年度总结、等综合性文字材料及市区营业部内部管理制度；做好信息的采集、编辑以及团组织、工会、人员管理招聘等等一系列琐碎的事情。办公室的工作是一项无固定性的繁杂工作，用酸、甜、苦、辣形容我对这项工作的感受，是最恰当的。由于人少任务重，一个通报，一份数据，常常加班到深夜。但我从本职工作入手，处理好兼职工作，分类细化；通过合理的时间安排，即使有马不停蹄的辛苦，但工作完成带来的喜悦会冲淡一切疲劳。

转眼到了20xx年7月份，市区营业部根据公司三项制度改革需要，从上到下开展了声势浩大的全员竞聘及优秀委代办的选拔，而市区营业部是营业部中规模最大，人数最多的，其中正式员工34名，外聘员工近350名，工作开展的难度可想而知。白天几百份的竞聘报告材料需要整理，只有下班后才能汇总一份份评价打分表，为了及时、准确上报材料，我常常协助领导加班到深夜，当凌晨三点，我敲完最后一个数字，一种工作带来的成就感冲散了几天来的疲惫。在繁忙工作中我更多体会到的是欣慰与快乐，无愧于自己，更无愧自己所热爱的这份事业。

通过这一年多的磨练，我真切的感受到办公室工作确实是一个锻炼和提高综合素质的岗位，也是一个干事的岗位。真正做好这项工作，必须付出艰辛的努力。俗话说“板凳座得十年冷，文章不写半句空”，做人、做文如此，做事、做管理工作更是这样。综合协调方面，我能主动应对，把握得当。努力着做好营业部的好后勤。

在日常烦琐的工作之余，为了真实、全面、适时地上报营业部工作开展情况，我阅读大量的《人民邮电报》、《中国移动周刊》等专业性报刊，并积极采集本部门内部的信息、经验，立足于市区营业部，从各个方面挖掘素材，先后撰写出反映和体现营业部的业务、服务、精神文化、基础管理等方面经验性、特色性的信息稿件几十篇，其中多篇被省公司信息所采编。不断的通过《洛阳移动通信信息》及oa系统，讲述营业部的“故事”。潜心从洛阳移动企业文化中汲取营养□20xx年底被分公司评为优秀员工、优秀信息工作者及优秀团干。

各位领导、各位同事，竞职竞聘重在参与。站在今天的讲台上，我可以从容而自信地对大家说，面对激烈的竞争，我已经成功的实现了参与！至于参与能否成功，这取决于我自身的学识水平、务实的工作目标、健全的人格品德、独挡一面的工作能力以及对事业的忠诚度。当然，还有您手中最关键最神圣最为重要的一票！给我一次机会，我将还您十分精彩！这就是我永恒不变的信念和这次竞聘的诺言。

烟草专卖岗位竞聘演讲篇二

大家好！

我叫ok□现任xxx职务。首先感谢各位领导和同事们，多年来对我的鼓励和支持。美国政治家富兰克林曾说过：“要推动你的事业，而不是让事业推动你！”今天我勇敢地走上这强者的舞台，参加案件管理岗位的竞聘，就是因为我自信有能

力推动这份事业，更渴望在新的岗位上回报各位领导和同事们的厚爱。

下面，我将从三部分向各位作汇报演讲。

第一部分，个人情况。

第二部分，个人竞聘优势

优势之一，我精业敬业，具有较高的综合素质。我为人真诚、随和、宽容，处事积极、热情、乐观，具有较高的综合素质。参加工作以来，我在企业文化的陶冶下，养成了勤奋好学、刻苦耐劳的品质；严谨朴实、忠诚敬业的工作态度；勇于拼搏、求实认真的工作作风。我的性格特点是做事追求完美，无论什么工作，不干则已，要干就要追求卓越，力争达到一流水平。这种性格促使我自加压力、负重奋进，竭力争取把工作做得最好。我相信，在综合素质与敬业精神方面，我将无愧于大家的信任。

优势之二、我具有较强的团队精神，以及较强的管理能力。x年的从业经历和多岗位的工作锻炼，使我具有了较强的管理能力、组织能力和沟通协调能力。特别是任xxx职务以来，我各方面的才能发挥得淋漓尽致，能够从处罚主体、法律依据、处罚程序、执行以及文书制作、案卷归档等方面全方位进行案件管理，并积极与同事团结协作，共同将工作做到完美，让领导放心，让群众满意。

优势之三，我善于学习，熟悉相关法律，能做到秉公执法。要做好案件处理工作，光靠热情是远远不够的，还必须有专业扎实的法律知识。多年来，我不仅阅读了大量行业书籍，而且谙熟国家烟草行业的法律法规。能熟练应用这些政策法规指导规范工作，从而公平正义地依法处理案件。

第三部分，工作思路

第一，以“五说清”为切入点高效办案。“五说清”即1.说清案件处理程序；2.说清违法事实和社会危害性；3.说清行政强制措施、案件定性和行政处罚的依据；4.说清自由裁量权运用的合法性及合理性；5.说清当事人不履行处罚决定所要承担的法律后果。通过严格执行“五说清”执法程序，明确了办案责任，提高案件处理效率。

第二，不断加强学习，提高自身素质。我会认真学习贯彻《烟草专卖法》和《实施条例》等相关法律法规，同时具有针对性地学习理论政策，以及业务知识和工作技能，并学习别人的经验和作法，从而不断提升自身素质，树立烟草人形象。

第三，用心服务，积极履行职责。我们的工作要始于服务、终于服务。因而我将牢固树立服务意识，建立全面的信息收集制度，把握好市场动态，做好稽查部门信息集成与处理工作以及材料整理工作；做好依法扣押财物的保管工作及相关法律法规的宣传工作；同时协助领导深入推进“诚信等级管理”工作，健全有关规章制度，积极履行自身职责，把工作做实做细做透。

尊敬的各位领导、各位评委，几分钟的竞聘演讲，并不能尽述我对作好今后工作的诸多设想，然而却足以表达我对事业的执著和对公司的热爱。我有激情，有胆识，有思想，有韧劲，更有一颗上进心。如果竞聘成功，我将会在新的工作岗位上用行动诠释我今天的话语，用热情开启工作的新篇章；假如我竞聘失败，我也不会灰心，而将以百倍的信心和努力，把本职工作做好，为事业的发展贡献自己的力量！相信我，只要给我一次机会，我必会还您一份满意。

谢谢大家！

烟草专卖岗位竞聘演讲篇三

大家好!作为一名普通专卖员，能有机会参与城区局副局长岗位的竞争，我心情非常激动。在这里，非常感谢局党组为我们提供了一个这么好的竞争平台，让我们可以在这里展现风采，同时，更要感谢多年来一直关心、帮助和爱护我的领导和同事们，是你们给了我信心和勇气，让我敢于站到这个烟草公司订单部主任竞聘演讲稿上畅想未来。

首先作一个简要的自我介绍：

省略。

第一、我有十多年的烟草工作经历，有多个岗位的工作经验和多年的基层管理工作经验，了解专卖管理工作的基本要求和重点环节，有带好队伍管好市场的能力。

第二、近五年来，我主要负责整个市局专卖管理工作计划的制订，方案的起草，总结的撰写，对行业发展形势和上级各项方针政策有较深入的理解，对本地专卖管理工作中的薄弱环节也有较清楚的认识。

第三、本人对《烟草专卖法》和相关法律法规较为熟悉，经常参与组织培训，经常参加违法案件的查缉和审理，了解违法分子的各种作案手法，有管好市场的基本工作思路。

第四、本人熟识本地风土人情，掌握多种方言，并且有多年的卷烟销售烟草物流中心副经理竞聘演讲稿工作经历，对市场动态有较强的敏感性，具备多方收集信息，科学分析和预测市场的有利条件。

第五、本人为人坦诚，性情随和，容易和人取得沟通，与同事关系融洽，能够妥善处理和协调部门之间的关系，可以促进辖区专卖管理工作的协调开展。

第六、在工作中，本人与当地政府、相关执法部门和新闻媒体的工作人员建立了友好关系，尤其是与工商行政管理人员联系密切，工作上容易取得相关部门的支持和协助。

一、以提高队伍凝聚力和战斗力为核心，大力锤炼专卖队伍。

二、以证件管理为中心，全面巩固卷烟销售网络。

三、以打击源头、窝点为重点，倾力打造良好的卷烟市场环境。

四、以诚信等级管理为切入点，全力营造规范有序的卷烟经营秩序。

五、以加强监督考核为手段，全面规范各项工作流程。

六、以专销结合为操作平台，全面推动企业的持续健康发展。

这次竞聘演讲，如果竞争上了，那对我是一种鼓励，如果竞争不上，那对我将是一个鞭策，但无论结果如何，不论在什么岗位，我都会坚决支持和拥护局党组的各项决策，始终保持昂扬的斗志，不断自盛自警、自励，加倍努力，全身心投入烟草行业的改革与发展大潮中，为烟草行业的全面、持续、快速、健康发展作更大的贡献。

最后，祝大家合家幸福，万事如意！

烟草专卖岗位竞聘演讲篇四

大家好！

光阴似箭，岁月荏苒。不经意间，来到xxx烟站已经7个年头了。七年来，伴着？烟站的发展壮大，我也从一个刚刚走出校门的学生成长为一个地地道道的烟草人。如今，在xx烟站

全面推行的岗位竞聘上岗机制中，我勇敢地走上演讲台，参与xx烟站站长竞聘。

首先借此机会，我要对在座各位领导和同志们多年来的关心、培养和帮助，表示衷心的感谢。谢谢你们！

下面，我分三部分向各位领导汇报我的职位竞聘报告情况。

我叫汪键，28岁，大专学历，助理会计师，工作以来一直从事烟草工作，先后从事过烟草生产、收购工作，熟悉财务会计、文秘等办公室工作。

下面谈一谈我竞聘这一职位的优势和劣势。

首先从劣势说起，因为只有能看清楚自己弱点的人才能对自己做出准确的判断，也才能找准努力的方向争取做得更好。客观的说，我对站长的工作了解非常有限，毋庸置疑，与有过相关工作经验的竞聘者相比，我认为他们都是行家里手，如果我当站长，我将非常欢迎像他们一样有实力、有能力的人加盟企业领导班子，我将为他们创造良好的'。工作环境和施展才华的平台，使他们的业绩更为彰显，并和他们一道儿创造xx烟站的新篇章。

与此同时，我有七年的财务工作经验，曾经有三年亲身实践烟叶生产大户烟农种植50多亩，具备了一定的烟叶生产技术。这段经历使我增强了对烟草行业政策的熟悉和了解，使自己积累了一定的工作经验和管理才能；三年的基层工作生涯，更培养了我与时俱进的创新意识和吃苦耐劳的敬业精神，而这些正是作为一个站长所必备的素质。

一是要加强学习，注重调研，提高自己的综合素质和领导能力。站长是站长的助手，自身素质的好坏将直接影响到烟站的形象，为此，我一定会加强自身修养，注重自我形象塑造。尤其是加强人力资源、安全管理、纪检监察审计等方面的专

业知识的学习，争取做一个精专业、懂管理的站长。

二是要出谋划策，深入基层，为站长当好助手，为基层搞好服务。站长的工作是落实和执行站长的命令，帮助站长搞好站里的管理工作，我会积极主动地为站长决策提供全面、准确、适用的信息，当好决策参谋，同时深入基层、了解实情，帮助基层解决实际问题。

三是加强管理，顾全大局，确保全站的各项中层竞聘工作正常运转。

我上任后，将根据烟站工作情况，加强管理，保证各项工作杂而有序，力创一个团结和谐、自觉勤勉、有所作为、利于进步的好环境，使烟站形成一个团结协作的战斗集体。同时顾全大局，围绕全站决策和领导意图，统一认识，理顺关系，化解矛盾，凝聚合力，全力以赴地把事办成、办好、办到位，确保全站各项工作正常运转。

我的竞聘书演讲结束，谢谢大家！

烟草专卖岗位竞聘演讲篇五

尊敬的各位评委：

大家好！

富兰克林有句名言：“推动你的事业，不要让你的事业推动你”。今天，我正是为推动我的事业而来。我竞聘的岗位是城区烟草专卖局副局长。

首先自我介绍一下，我叫**，今年26岁，大学本科文化，现任城区烟草专卖局局长助理。我于2001年大学毕业后进入烟草工作，在这四年多的工作当中，通过自己不断的学习和实

践，在领导的支持和同事的帮助下，我从基层做起，担任过专卖管理所所长、批发部主任，渐渐成长为一名年轻的中层干部——城区烟草专卖局局长助理。因此，有了这些坚实的基础和条件，我更坚定信心要竞聘城区烟草专卖局副局长这个岗位。

一、我有扎实地基层工作经验。进入烟草工作四年以来，我从事过访销配送、专卖员、督察考核员工作，在每个岗位上我都认认真真、扎扎实实地开展工作，自己也得到了充分的锻炼和能力的提高，从而对烟草的工作流程和市场的分析有了深刻的认识。

二、我熟悉和了解城区局的情况。城区局管辖124万人口，24个乡镇，22个居委会，349个村委，3447个自然村，卷烟零售户为5084户（裁减前的数字），裁减后是4282户，成立自管自律小组82个，加入自管自律小组成员2486户。自从去年12月份任城区局局长助理以来，我对城区的市场进行了深入地调查和了解，走完了辖区的乡镇所在地，了解到制约我们专卖管理工作开展的重点和难点，如烟丝重点区域是久隆、小董、平吉，非烟冲击重点区域是市区的宾馆酒楼、娱乐场所和一些带有批发性质的户，诚信等级管理开展落后、星级户没有评定等方面。这些也为我下一步的专卖管理工作当中有了明确的工作思路。

难而上的敬业爱岗精神。因此，有了这一次的做法和经验，我对下一阶段做好零售户合理布局、清理无证户和诚信等级管理工作充满了信心。

一、加强队伍建设和员工的培训力度，建立一支高素质的专卖队伍。

目前，城区局专卖队伍的素质还是良莠不齐，既有文化高的大学生，也有文化较低的员工，一位伟人说过“一支没有知识的军队是愚蠢的军队”，如何提高他们的知识、能力、素

质是首要问题，特别是第一管理所，是城区局的一个窗口，他们面对的是一批法律意识强、智商高的社会群体，只有不断地对他们加强培训，在理论中充实自己，在实践中锻炼自己，才能适应目前的岗位。

二、与各部门联合起来，开展清理无证户的专项行动。

现在城区局虽然完成了裁减户的工作，但只是走出了第一步，4、5、6这三个月最关键，我们要做好许可证的. 长效管理，联合各部门严厉查处无证经营行为，创造一个良好的卷烟市场环境，为下一步的合理布局开展打下坚实的基础。

三、持续深入推进诚信等级管理工作。

1、树立一批诚信户典型，发挥典型的示范带头作用。

2、制定方案，推行卷烟统一零售价。

3、加强对自管自律小组长的培训，充分发挥他们的积极作用，对一些不具备基本知识和管理能力要进行改选，提高自管自律小组的活力。

竞争上岗有上有下、有进有退，上也好、下也好，一如既往；进也好、退也好，一片青心。

尊敬的各位评委、各位领导、各位同仁：大家好！

一、基本情况

我叫***，今年**岁，中共-党员，本科学历，*****年毕业于南京大学企业管理专业，同年7月份到*****县局工作，2002年调到市局工作，现任市局*****。

二、竞岗优势

1、严格自律，政治过硬。坚持以优秀党员的标准严格要求自己，廉洁自律，团结同事、乐于助人。2011年被市局机关党委评为优秀党员。

2、认真学习，业务扎实。结合工作实践，撰写的关于许可证管理的论文，在全省系统荣获三等奖。依法行政和普法工作成效显著，2011年被评选为全市“五五普法”工作、依法行政工作先进个人。

4、勤于思考，务实创新。两年来，受理行政许可事项*****件，发放准运证*****份，未发生任何差错。积极构建淮安烟草特色的证件管理体系，得到“三标合贯”外审专家和省局领导的高度肯定，在全市系统创新项目评比中荣获三等奖。

三、工作设想

1、狠抓团结协作不放松。尽快进入角色，根据分工，找准定位，全力协助主要领导，当好配角，团结员工，凝心聚力，全力做好分管工作。

2、狠抓市场监管不放松。深入打假一线，加强情报体系建设和利用，围绕市场净化率、无证户监管到位率和市场亮证率三项指数，积极探索新型市场监管体系。

3、狠抓内部监管不放松。认真贯彻国家局《内管工作规范》，积极开展内管工作延伸至稽查中队，力争使内管工作在全省系统做出特色，抓出亮点。

4、狠抓两项创建不放松。扎实开展优秀县级局长效机制建设和示范稽查中队创建工作，细化解码各项指标，创造性地开展工作，确保规定动作不走样，自选动作有特色，力争两项创建工作走在全省前列。

5、狠抓队伍建设不放松。以技能鉴定工作为抓手，加强专卖业务培训，不断提升专卖执法人员的业务技能，推进盱眙县局专卖队伍专职型、专业型建设。

以上是我的竞聘演讲。最后,用两个词语表达我此时的心情:

第一是感恩。感谢各位领导和各位同仁关心我、支持我、鼓励我，使我能够有机会站在这里竞聘演讲，今天的竞选，无论成功与否，我都将继续加强学习，提高素质，做好工作。

第二是祝福。祝福参加竞聘的其他同志都能取得好成绩，祝福淮安烟草在市局党组的坚强领导下更加和谐、更加辉煌。祝福我们淮安烟草人的生活更加幸福、更加美好。

谢谢大家！

尊敬的各位领导、同事们：

大家好！

今天，能够参与**（公司）副科级岗位的竞争上岗，感到十分荣幸，感谢**（公司）党组为我们搭建了这次展示自我的平台，借此机会，向一贯关心、支持、帮助过我的各位领导和同事们表示衷心的感谢！

我叫***，2015年毕业于***大学中文系，同年7月参加工作，在***专卖管理所（客户服务部）实习锻炼一个月后，调到**（公司）办公室担任秘书职务至今。

基础。

二、廉洁奉公，有较强的法律意识。作为一名烟草人，我在平时的工作、生活中，能严格要求自己，积极主动地学习《烟草专卖法》、《烟草专卖许可证管理条例》、《中华人

民共和国劳动法》、《中华人民共和国合同法》等法律法规，努力适应形势发展，不断开拓创新，时刻准备着投入一线工作，为开展烟草专卖法律宣传，监管市场，维护良好卷烟销售环境打下了坚实的基础。

三、爱岗敬业，有吃苦耐劳精神。自参加工作以来，我始终严格要求自己，每天提前20分钟上班，做好班前准备，安排好当日工作。因为我坚信，要做好一名优秀的烟草人，必须恪尽职守，勤奋工作，爱岗敬业，有强烈的事业心和责任感，必须以“满腔热情、富有激情、充满智慧、奋力创新”的精神状态，以“节奏要快、标准要高、工作要实、状态要好”的良好作风，全身心投入到日常工作中，才能将工作做实、做好。

四、团结协作，有较强的组织协调能力。团结是做好一切工作的重要保证。在担任办公室秘书期间，我的主要工作就是上传下达，所以经常和各部门打交道，难免发生磕磕碰碰的现象，每当出现不同意见时，我都能妥善化解矛盾，以求和谐。实践证明，只有团结和谐，才能创造一个爱干工作、主动工作的良好工作氛围。

长的正确领导下，积极贯彻省、州局的各项工作安排，做好以下工作：

一、注重加强理论学习，不断提高自身能力。继续努力学习法律法规、营销管理及其他方面的知识和技能，在学习中实践，在实践中完善，努力做到“五不让”，即：不让上级布置的工作在自己这里延误；不让需要办理的事项在自己这里积压；不让各种差错在自己这里发生；不让来办事的同志在我这里受到冷落；不让烟草形象在自己这里受到影响。

二、强化科学发展意识，加强队伍建设。以科学发展观为统领，牢固树立“政治意识、创新意识、大局意识、服务意识、学习意识”，教育引导干部职工自觉破除安于现状、固步自

封思想，树立争创一流的争先意识；自觉破除畏难不前、驻足等靠的思想，树立攻坚克难的开拓意识；自觉破除因循守旧、怕担风险的思想，树立勇于改革的创新意识；自觉破除得过且过，漠视机遇的思想，树立乘势而上的机遇意识，在本职岗位上，立足“三高”即：高起点、高标准、高品位，突出“三新”即：新观念、新举措、新佳绩，争创“三最”即：队伍最强、服务最好、环境最优。努力建立一支政治坚定、作风过硬、业务精通的高素质专卖队伍。

主体作用，继续抓好打假打私、市场监管、队伍建设三项任务，努力提高市场控制力。

四、坚持以人为本，构建和谐文明单位。不断改进工作作风，从群众最关心的热点难点问题入手，用心想事、用心谋事、用心干事”，在不断提高客户个性化服务的同时，在员工中推行亲情化服务，高度关注员工生活，时刻关注员工关系，改善活跃群体活动，创建文明和谐的工作环境，提高与员工的亲和力，增强员工的主人翁意识，使工作绩效达到事半功倍的效果。

五、认真履行职责，完善监督奖惩机制。根据岗位职责，认真贯彻落实省、市局各项决策和工作部署，加强安全管理，认真贯彻执行职业健康安全管理体系。从严求细、追求卓越。努力发扬“最讲认真“和”求真务实“的精神和作风。小事不轻心，大事更精心，全力把各项工作抓到位、抓到底。认真做好岗位工作人员的绩效考评，提高督察考核的效果。使考评能充分激发员工认真工作、负责工作的效能。按照“工作安心，接访热心，办事细心，做事公心，让群众放心”工作原则，努力做到便民服务零距离，工作流程零障碍，履行职责零投诉。

以上有不妥之处，请领导和同志们批评指正。当然，有竞争就会有输赢，不管结果如何，我都将理智的对待党组的决定和大家的选择，在今后的工作中，一如既往地吧自己的本职

工作做好，为**烟草美好的明天而不懈努力奋斗。

谢谢大家。

烟草专卖岗位竞聘演讲篇六

大家好!今天我心情非常激动。很高兴能够参加这次烟草客户经理竞聘稿。

说起我们客户经理，平时做的都是些小事，从事的也都是些具体工作。一位哲学家说过：“一件平凡的事做一千遍就是伟大”。其实，维护国家利益和消费者利益这样的大道理往往是通过一件件小事体现的，并不一定都是轰轰烈烈的壮举。更多的烟草人像我们客户经理一样都是平凡人，做的都是简单事。我想，只要持之以恒，把平凡人做好了就不平凡，把简单事做好了就不简单。

客户经理是走在市场最前沿、服务最终端的烟草公司形象代言人。我们既要当好公司与零售户之间的信息员、卷烟新品牌的推销员、卷烟经营知识的辅导员，又要当好为客户排忧解难的服务员、烟草专卖法律法规的宣传员等，国家利益要靠我们的工作来实现，消费者需求要靠我们的汗水来满足，面对着我辖区的71位客户，自己的心理素质、语言表达能力、沟通能力和协调能力都得到了考验，让自己从中收获很多，这是我在大学三年里没学到过的，给我的人生划上了最精彩的一笔。

在周而复始的工作环境中，最容易产生的便是厌倦心理，如何才能让自己每天都充满激情，保持最佳的工作状态，我觉得应该把与客户交流作为一件愉快的事，把客户的事当成是自己的事。

但是要想把每一件简单的事做好是不简单的，但我相 大家

好!今天能有机会参与烟草竞聘报告,我心情非常激动。

一、工作回顾

二、竞聘客户经理的先决条件

1、我曾经先后在瓢井、核桃、百纳、长石、马场担任过不同的工作岗位。

2、我只有近六年营销工作经验。

3、我营销员四级证书于__年就获得,有担任客户经理的理论基础。

4、多次参加过省、地、县局公司举办的学习。

5、我有过硬的计算机操作知识,懂得计算机各种表册的制作,更加熟悉卷烟营销系统。

6、我正年轻,“俗话说年轻就是资本”我有足够的经力和时间去做好自己的烟草专卖竞聘稿工作。

7、我爱岗敬业,对工作负责,工作近六年以来,每从事一个岗位,我都兢兢业业、认认真真地做,特别是在物流分库工作以来,我只要是接到办公室或各级领导的电话,我不分时间和地点都能往办公室赶,完成领导交给的工作任务。

三、竞聘客户经理上岗后的工作打算及思路

1、根据客户经理工作质责,完善客户信息资料。

2、按照客户分类及服务标准为零售客户提供服务。

4、在服务时间上争取差异,每天走访市场,能够为零售客户提供及时地、周到的服务。

- 5、在零售客户心中要树立深刻的印象。
- 6、和客户沟通的烟草办公室主任竞聘演讲稿及时性。
- 7、学会双赢思考。
- 8、把零售客户当作我的亲戚、我的朋友一样的对待，为客户提供“温暖般”的服务。
- 9、对客户采用个性化服务，提高客户满意度。

如果我能竞聘到客户经理这一工作岗位，我将努力学习，认真执行各级领导的相关精神，按照我竞聘客户经理的工作思路去开展工作；如果我竞聘失败了也不气妥，服从领导的安排，将在自己的岗位工作上发挥自己的特长，将工作做得更好、更实。

烟草专卖岗位竞聘演讲篇七

大家好！竞争出活力。感谢公司为我们创造了一个展示自我、锻炼自我、提高自我的好机会。参加今天订单部主任竞聘演讲，我的心情非常激动。因为这不仅是对公开参与竞职勇气的一次考验，更是对我学识水平、工作经验和综合能力的一次全面检验。

我今年31岁，中共党员，大专学历，高级营销员□20xx年至今一直担任片区经理。

一、政治素质好。在多年的社会实践中，我注重在学习和实践中不断加强个人修养和政治修养，逐步提高政治水平。在政治纪律上，不利于团结的话不说，有损于团结的事不做，保持了一名烟草人的良好形象。

二、热爱烟草工作。我始终认为充满热爱的工作才是有灵性

的工作。我对未来的工作充满信心，我将始终树立全心全意为烟草事业奋斗不息的思想。

三、具备强烈的责任心和事业心。事业心、责任感体现了一个人的胸怀、觉悟、精神境界和政治思想品质，反映了一个人的世界观、人生观、价值观。

四、具备较强的协调、组织能力。我以诚待人、尊重领导、团结同事，主动搞好团结协调。在组织观念方面，认真执行领导决定，工作多年来，我一直能与同事友好相处，团结互助，与大家一起营造和谐有序融洽的工作氛围，以较强的亲和力赢得了大家的信任与支持。

一、创建优美的服务环境。

卫生环境上，针对人员较多、办公场所较大的现状，实行个人负责和小组值日相结合的卫生制度，保持部门的窗明几净。每个订货员的办公桌上除了放置电脑等办公用品，还统一摆放座右铭、镜子和绿色植物，使办公服务环境整齐有序的同时又愉悦订货员的身心。

安全管理上，除了严格遵守单位职业健康安全管理体系的各项规章制度，还建立健全安全保卫管理制度和各项突发事件的应急预案，并与客户服务部和专卖所成立南较场安全领导小组，为部门安全做好有利的组织保证。

此外，我还将以“一流管理、一流服务、一流人才、一流业绩”为目标，将“真诚、奉献、双赢”的服务方针始终贯穿于卷烟销售服务的全过程。

二、提供卓越的服务质量。

理念先行。为确实从思想上提升订货员服务的主动性和积极性，树立“国家利益和消费者利益至上”的核心价值观，倡

导全省烟草系统“至诚至信，全心全意，客户满意是我们永恒的追求”的服务理念，并创新性地提出“因倾听而博大”的订货员执业理念。

制度严明。为使订货服务工作更具规范性，制定多项规章制度，要求订货员必须按照规范订货服务标准订货，在与客户沟通过程中，必须做到热情、耐心，并使用规范服务用语。

目标明确。将订货准确率、订货流程遵守率、日人均订单数、客户投诉率和客户满意率作为五项服务指标，并围绕这五个指标开展订货工作。

奖惩分明。每天通过电话录音抽查，监督订货员的服务质量；在每个月的考核中，对服务质量不佳的情况进行处罚；注重服务效率和服务质量两者之间的统一。

应诉及时。提出“文明礼貌、态度热情，耐心周到、口齿清楚，用心沟通、真情服务，百听不厌、百问不烦，规范准确、反馈及时”的服务承诺并努力践行，让客户感受到订货服务的周到细致。

三、培育精干的服务队伍。

为提高队伍的服务意识，我将在日常管理中，坚持工作和学习一起抓的方针，鼓励订货员勤练内功，不断提高自身素质。做到有计划、有步骤地组织一系列的培训活动，营造浓郁的学习氛围，培养一支精干的订货服务队伍。

各位领导，各位评委，流星的光辉来自天体的摩擦，珍珠的璀璨来自贝壳的眼泪，而一个优秀的团队来自带头人的领导和全体干部的努力。订单部的工作是艰巨的，而与各位同仁去努力实现订单部工作的跨越式发展是我们共同的目标。我相信“征服最高的那座山峰，群山便是最好的奖赏。”让我与你们同路，我将微笑着与你们风雨兼程！

我的竞聘演讲完毕。谢谢大家!

烟草专卖岗位竞聘演讲篇八

竞聘演讲稿是我们工作中可以使用到的问题，大家了解竞聘演讲稿怎么写吗?以下是小编为大家准备的：烟草所长竞聘演讲稿范文，欢迎大家阅读!

尊敬的各位领导、各位同仁：

大家好!

前面的同事们讲演都非常精彩，而我，第一次站在这个舞台上，面对如此激烈的竞争，心情非常激动，但是我的心情在告诉大家，我的动力已经战胜了压力。

非常感谢各位领导和同事们给我这次机会让我站在这个竞聘的舞台上!我叫**，男，**学历，于2001年进入**烟草公司工作，先后在片区责任员、内勤岗位工作，比较熟悉专卖管理的各个环节。

随着这些年的工作历练与学习充电，我的工作经验日见丰富，理论知识日益扎实，人也越来越成熟，并且无论是在哪个岗位，我都十分注重加强政治思想修养，因为我时刻准备着听从党的召唤加入中国共产党，所以在思想上积极向党靠拢，行动上自觉服从党的利益，牢固树立正确的人生观、价值观。

由于，以前我曾今干过扫马路、在工地上弯钢筋等苦活，可以毫不夸张的说，我具备吃苦耐劳、任劳任怨的敬业精神，同时我具有严于律己、诚信为本的优良品质，实事求是、求真务实的工作作风。

在每次单位的法律法规考核中，都是名列前茅。

06年被评为先进员工，09年被评为先进打假工作者，先后有三篇文章被市局和省局发表，09年先后通过了全国统考的中级、高级烟草专卖管理员。

一直以来，我都很注重与同事们之间的关系，诚恳待人，尊重同事，关心同事，努力创造一种微笑、高效的工作环境，创造一个相互关心，相互帮助，相互支持的工作氛围。

我相信“团结就是力量”，因为只有和同事们处理好关系，本公司内部才能更和谐团结，才能创造出更多的价值，为本公司的保值增值出更多力。

当然，光是外在的还是不够，古人云：“其身正，不令则行；其身不正，虽令不从。

”我作为一名公司基层干部，面对各种各样的诱惑，无论什么情况下，都能切实管住自己，把对本公司的利益放在首位。

俗话说“千里之行，始于足下”我将通过以下几个方面促进烟草业务发展，并争取成为一名合格的专卖所所长。

一是加强学习，提升自我。

烟草专卖管理所所长的职位责任重大，我将努力继续按照政治强、业务精、善管理的复合型高素质的要求对待自己。

虚心努力向各位所长前辈学习借鉴管理经验，精于专卖所事务，做到爱岗敬业、履行职责，要求同志们做到的自己首先要做到，率先垂范，严以律己，努力争当一名合格的专卖管理所所长，全力实践“团结、务实、严谨、拼搏、奉献”的时代精神。

同时还要加强思想素养方面的学习，提高自身素质。

二是综合协调工作，确保政令畅通。

对下及时传达贯彻上级领导的各项决策，加强督办检查，促进各项决策的落实。

认真、科学地搞好领导与领导、部门与部门、人与人之间的沟通协调工作，避免互相扯皮、推委，出现工作空档，确保各方面通力合作，默契配合，步调一致，按时、按质、按量完成领导布置的各项任务。

三是立足本职，做好工作。

坚持干一行，爱一行，专一行，脚踏实地干好本职工作。

做到认真负责，一丝不苟，义不容辞的为烟草专卖管理所所长做好贡献。

严格按照局标准开展各项工作：如果我能接任烟草专卖管理所所长职务，我将按时按量的完成领导交给的任务，并在工作中多思考，多创新，把工作做得更好。

各位领导、各位同事：“天高任鸟飞，海阔凭鱼跃！”无论这次竞聘成功与否，我都将一如既往地踏实工作，服从组织安排，尽职尽责地做好自身工作。

职位本身对我来说并不重要，重要的是，能在其职位上实现自己的价值，更好地为公司工作，为专卖所服务。

希望各位领导和同仁会给我一次实践的机会，我会尽最大的努力给大家一个惊喜！

谢谢大家！

尊敬的各位领导，各位同事：

虽然早已和大家熟识，但在这庄严神圣的'场合里，请允许我做
做一个简要的自我介绍：我叫xxx□现年28岁，大专学历，中共党员，
现任文化宫专管所稽查队队长。

我于2001到公司工作，一直工作在烟草专卖第一线，在担任稽查队队长以来，多次被公司评为市级先进工作者、2004年被评为全省优秀稽查员。

借此机会，我衷心感谢公司领导多年来对我的培养，感谢各位战友、同仁的支持与帮助!使我从一个烟草工作的门外汉，成长为一名熟悉烟草专卖业务的烟草人。

这次公司开展劳动用工制度改革工作，面向全员竞聘上岗，给了我们这个公平，广阔的展示平台，而我有幸通过领导，同志们的信任，参加专卖股长这个岗位的竞聘，我感谢公司领导，同志们对我的信任，并真诚地希望各位领导、各位同事对我进行测评。

今天，我能够自信地站在这里，参加这个重要岗位的竞聘，是因为单位培养了我，实践锻炼了我，我所要竞争的专卖股是县局组织的重要部门，在辖区要履行《烟草专卖法》所赋予的全部职责。

加上县局地理位置特殊，要干好这一职务，就必须具备较强的业务素质、管理能力和组织协调能力以及处理、协调各方面复杂问题的综合能力，在这一点我还有很大差距，我会在工作中继续学习，从实践中不断吸取经验，不断完善自我，干好本职工作。

首先，是我对专卖股长岗位的认识，有不足之处请领导和同事们积极指正。

一、要在局长、分局长的领导下，带领部门全体人员出色的完成好上级部门交办的各项目标任务。

并根据市局制定的户籍化管理方案，完成好本局的户籍化管理工作，

二、并有效组织力量汇同督察部门对全区籍化管理工作开展情况进行指导、检查、监督、逐步提高辖区市场净化率，控制率，为经营保驾护航。

三、对区域内出现的实际工作问题，进行协调处理。

并协调和配合好各专管所，检查队之间的工作。

六、做好案件处理工作，做到证据充分，事实清楚，处罚合理，保证办案效率。

七、坚持办事原则，严于律己，团结同志，接受监督。

其次、是我如果本次能竞聘上专卖股长一职，我对下一步工作的打算。

1、在工作中首先加强自身业务素质的充电和学习，遇到问题，勤思考、勤动手，对不懂的问题积极向其他同志请教学习。

并在同志们的帮助指导下努力做好专卖股的各项工作。

2、积极开展好个专管所的协调工作，对各检查队辖区市场出现的新问题积极向领导进行汇报，并协助做好处理工作，得到妥善解决。

在原有的工作基础上使辖区市场净化率，控制率，都有一定的提升。

为经营工作，能上一个新的台阶，打下一定的市场基础。

3、在培训学习方面主要采取双向培训，在学习中培训，再培训中学习，将经验丰富的队长，专卖人员请出来介绍日常检

查、假烟识别等工作经验，共同提高。

以次为目的，不断补充新的知识，掌握新的技能，使之与社会发展的需要相适应。

培训的内容主要针对法律法规，真假烟识别，以及在当前新形势下，如何提高专卖队伍执法形象、构建和谐社会等急用的知识为主，注重实用性，着眼未来。

确保专卖队伍始终如一成为一支高素质、专业化的执法队伍。

4、尽快提高专卖人员对真假烟的识别技能，近年来在网络平台的搭建和完善下，烟草与客户之间的关系通过提升服务水平有了大幅提高，加之在货源方面，兰州公司营销中心又作了大量的工作，延安，哈德门等这样市场需求较大的品牌也相继投放，客户订单满足率，品牌集中度，客户满意度，均有大幅提升，由于增加了卷烟投放品牌非法流入卷烟的冲击有所减弱，但假冒卷烟的冲击随之有所抬头，加之我局地理位置特殊，打假形势依然严峻，这就需要将我们的专卖稽查队伍打造成一支“高、精、尖、”的打假队伍，面对假冒卷烟个个都能火焰晶晶准确识别。

提高工作效率。

在此，我不愿做出更多的承诺和保证，有领导的支持，同志们的帮助，有这样坚强有力地组织保证，我相信通过大家的努力，一定能够出色的完成好上级下达的各项任务。

想到这里，责任、使命、想到今后的路怎么走，我不敢懈怠。

让我们拿出亮剑的精神去面对今后所要面对的一切，我们的企业一定会攻无不克、战无不胜，立于不败之地。

本次竞聘如果我未能竞争上，我将服从组织安排，决不会气

馁。

相反，我会以次为契机，变压力为动力，在今后的工作岗位上寻找不足，缩小差距，努力做好自己的本职工作。

谢谢大家！

尊敬的各位领导，各位评委，同事们：

大家好！我叫***，30岁，中共党员，中级经济师职称，今天我竞聘的岗位是管理城区烟草专卖所所长。

记得邓广福局长在年初的职工大会上慷慨陈词，把2006年介定为浙江烟草商业企业改革之年、管理之年。

作为一名朝气蓬勃的年轻人，一名共产党员，我觉得自己有责任也有义务，投身到企业改革的滚滚洪流之中。

“长风破浪会有时，直挂云帆济沧海”！此时，我的胸中涌动着无限豪迈与激情。

正是满怀做时代弄潮儿，在企业改革，管理与发展的事业中尽显风流的美好憧憬，今天我义无反顾地走上了这个圆梦的讲台！

(个人、经历介绍应用平和谦逊的语气)

首先，我简单介绍一下自己的经历。

我97年9月毕业后进入烟草公司，一直在业务部门工作，98年5月至2003年2月在夹浦烟草经营部任主任，03年3月开始负责雉城访销部工作，同年9月至今负责物流配送中心送货部门和分拣部门的工作。

接领导和评委的审视与评价。

我自信自己能够挑起专卖所所长这副重担，因为我具有以下优势：

一，我的最大优势就是年轻

与年轻如影随形的一个词是理想！我的理想就是以脚踏实地，勤奋敬业的态度，在工作岗位上奏响人生最辉煌乐章！“不坠青云之志”是我对自己的要求，永远不放慢奋斗的脚步是我对人生的领悟与追求。

也正因如此，我几年来一直在工作之余坚持学习，并通过自学获得了大专文凭，现在正在电大读法律专业的本科学历。

学习使我增长了知识，开阔了视野，储备了工作所需要的知识与技能。

同样，由于年轻，精力充沛，没有任何负担与羁绊，我可以全力以赴地投入工作；由于年轻，没有思维上的定式，我可以创造性地拓展工作，常干常新。

二，具备管理能力和领导能力

从我的经历大家可以看出，我工作的几年中，从事管理岗位的时间较长，因而我具备一定的管理与领导能力，以科学的领导方法向管理要效益，已经成为我工作中的自觉追求，这也是专卖所所长必须具备的基本素养。

通过多年的实际工作，我掌握了科学的管理理念和方法，在工作中，我制定并严格执行规章制度，强调工作业绩与奖惩挂钩的硬约束；同时，也重视以人为本，重视企业文化，重视人性化管理的软约束，努力把我管理的部门建设为业绩优良，人际优化的高效运作的团队。

三，具有良好的品格与修养

我为人谦和，团结同事，具有良好的人际关系基础；我性格坚毅，不怕吃苦，能够承担繁重艰难工作的压力与挑战；我办事认真，能不折不扣地传达贯彻公司的政策，及时反馈职工工作和生活情况，起到承上启下的枢纽作用。

一，加强管理，提高专卖管理所员工整体素质

要加强对专卖所全体员工的管理。

首先要进一步严格各项规章制度和激励约束机制，养成令行禁止的工作作风，练就一支不畏困难与挑战，敢打硬仗的坚强队伍。

还要认真抓好法律、业务等知识的集中培训教育，掀起专卖人员新一轮的学习高潮，为进一步提高执法水平，奠定良好的理论基础。

另外还要加强对专卖执法行为的监督管理，进一步规范执法行为，增强了专卖人员依法行政和自我约束意识，打造作风优良，高效运作，廉洁自律的专卖管理队伍。

二，加强学习与实际的结合，不断提高执法水平。

要在分管局长的领导下协助科长，组织专卖所的全体职工和队员认真学习法律、法规和政策，提高执法水平。

要认真贯彻执行烟草专卖法和实施条例等专卖法规，坚持依法行政，提高规范化管理水平。

要进一步规范行政执法和专卖管理行为，根据上级要求积极推行“分片负责、管理到户、责任到人、考核到人”的工作机制，落实执法监管责任制。

要做到守土有责，明确本所管理的重点对象，采取有效措施，

讲究工作方法，创新执法手段，严加控制，不断提高工作实效。

三，协调好各方面的关系，整合各种资源，作好专卖工作。

在工作中，首先要加强专卖法律法规宣传，增强经营户守法经营的意识和自觉性。

要拓展法律宣传的深度和广度，创新烟草专卖执法环境。

加强烟草专卖舆论宣传，提高经营户知法守法意识，为严格执法创造一个良好的社会环境。

同时，利用“3.15”维权日，“打假活动”等一切有利时机，商请取得公安、工商等职能部门的支持与配合，带领全体专卖管理人员积极开展路检路查、市场检查等活动，加强管理，提高震慑力，严厉打击各种违法经营，特别是制售假冒香烟活动等不法行为，严防市场失控。

四，作好各项常规管理工作。

包括负责受理并及时妥善地处理各类举报案件；带领全体队员做好烟草专卖法规的宣传教育工作，并为卷烟经营者及消费者提供法律法规咨询和服务；及时了解和掌握队员的思想动态，协助科长做好政治思想工作和廉洁自律教育，关心职工、队员的生活和工作，充分调动员工的工作积极性；积极配合上级部门的联合路检路查和市场检查等各项工作。

(结尾部分应当讲得有激情且真诚，以感染观众，赢得好感)

“我为荣誉而战”，我为成功而来，如果我的坦诚、自信与能力能够得到大家的认可，我将倍加珍视这一机遇，倍加努力工作，以自己的工作业绩回报大家的信任与厚爱。

诚然，竞争就意味着必然有人会被淘汰，我作好了充分的心理准备，成功的结果固然令人心醉，但追求成功的过程同样魅力无限，今天，无论结果如何，我都要说“我人生中的这一乐章无比辉煌与精彩！”我的演讲完毕，谢谢大家！

1.烟草所长述职报告

2.烟草专卖所长述职

3.副所长岗位竞聘演讲稿

烟草专卖岗位竞聘演讲篇九

尊敬的各位领导、同事们：

大家好

一、年度履职情况

(一)以德为先，加强学习，不断提高了自身综合素质

“理论认识上深刻一层，工作实践上领先一步”这个道理，使我深刻的认识到：加强政治理论学习，要与现实的道德行为结合起来，做一个德行高尚的人，使自己的“德”与“行”都能适应岗位、适应同志、适应领导、适应时代的要求。一年来，我不断加强自身党性修养，增强了党性观念、全局观念、纪律观念，思想上与分局党组保持高度一致；不断加强业务知识学习，吃准吃透行业相关政策及文件精神，提高了自身的业务管理水平，组织协调能力，综合分析能力以及处理问题的能力，适应了行业不断改革发展的新形势。通过加强学习，我本人在20xx年获得xxx□

(二)守土有责，内管外打，重抓市场监管、提高市场净化率

xx年xx所积极投入到各类联合检查和专项行动之中，改变以往的管理模式和管理理念。在管理模式上，有针对性抓大放小，团结绝大多数的零售户，孤立极少的违法者；在管理理念上，转变被管理者角色，拉近客我关系。一是对大户、违规户进行重点检查、突击检查，对守法户开展例行检查、服务相结合；二是集镇、沿路和边界相兼顾，横向到边，纵向到户，确保达到了分局要求的稽查到位率；三是加强节日市场、集会市场的监管，堵塞漏洞；四是发挥客户经理和零售户、群众的作用，为市场净化提供有效信息；五是利用市场走访采集信息和网上办公平台相结合，增加市场检查的准确性和针对性；六是加强与辖区其他执法部门的配合，共同净化市场。七是按照内管规范流程，加强了零售户核量监管，做到任务落实到岗，责任落实到人，有效遏制了不规范经营行为。xx年xx所共查处各类卷烟违法经营案件x起，查扣各种违规卷烟x条。

(三) 队伍建设不遗余力，努力提升队伍素质

提高了队员的工作责任心、执行力和业务能力。xx所在大力提升队伍建设的同时，不忘回馈社会，秉承“报效国家、回报社会”的宗旨，积极践行责任烟草。通过一年来的管理、融合，集体和个人都在快速的成长。xx所正在成为了一支“叫的应，拉的出，打的赢，都满意”的队伍。x年xx所在创先争优活动中被评为一季度“星级(队)所”；管理所1人被评为“安全之星”、1人被评为xx区团委优秀团员、1人被评为市局优秀共产党员、1人被评为市局优秀员工。

(四) 廉洁自律，找准定位，切实履行好自己的职责

一身正气铸行风。我始终以一个共产党员的标准来严格要求自己，在工作中，能够严于律己、率先垂范。一年来，带领xx所认真组织开展了“创先争优”活动、“235”教育实践活动。定期开展作风纪律学习培训，要求大家时刻谨记共产党员的优良传统，依规办事，防腐拒变。无论是行政处罚案

件的处理、还是行政许可证件的办理，我都始终坚持依法行政，做到了廉洁自律、不循私情，始终以强烈的事业心和责任感、饱满旺盛的热情投入工作，力争用自己的行动感召人，用自己的形象影响人，用自己的诚意打动人。xx年带领全所人员圆满完成了上级领导交办的目标任务，各项工作始终走在全市所(队)的前列。

二、工作中存在的不足及今后努力的方向

在肯定成绩的同时，对照岗位职责，认真反思自己的工作，我也清醒的看到自己的不足。一是自身理论学习系统性不强，不能持之以恒，理论学习的深度和广度不够。二是在案件查处力度方面还有待提高，有效经营案件能力尚待加强。三是挖掘、发挥队员潜能的水平较低等。检查剖析自身存在的问题，在今后的的工作中，我决心从以下几个方面努力改进，提升大杨所的工作水平：一是进一步加强理论学习，不断提高自身素质、强化责任意识。二是加强组织协调能力，加大与辖区公安、工商等部门的协调配合，落实案件查处。三是强化绩效考核指标开展日常工作，确保工作的严格规范。

三、xx年工作思路

xx年，将紧紧围绕分局工作目标，争当“四力”员工，更加努力工作，提升管理所整体工作上水平。

(一)、带好一支队伍

1、强化细节管理，落实7s制度。严格按照三级体系文件流程开展各项工作。

2、加强培训学习。确保2人通过高级、1人通过中级。

3、搞好一个考核、一个评选。即三级考核和季度星级稽查市管员评选，调动队员工作积极性。

(二)、落实两个监管

1、市场监管：围绕“打管疏服”四字方针，以打击假冒非法流入卷烟为重点，服务守法户，打击违规、批发户。积极推进“双优线路”建设，发挥专管员职能。

2、内部监管：按照内管要求，进一步突出监管重点，切实履行好内管职责。及时做好对内管预警信息的调查核实及处理。