

2023年地生演讲稿(通用7篇)

演讲稿首先必须开头要开门见山，既要一下子抓住听众又要提出你的观点，中间要用各种方法和所准备的材料说明、支持你的论点，感染听众，然后在结尾加强说明论点或得出结论，结束演讲。好的演讲稿对于我们的帮助很大，所以我们要好好写一篇演讲稿下面是小编为大家整理的优秀演讲稿模板范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

地生演讲稿篇一

你们好!

我叫，今年**岁，在我这*年的工作中，我把自己的青春奉献给了咱们的石油行业，这些年来我辛苦工作，在历尽坎坷的同时，也收获了累累硕果，通过不断的学习，我从一个羸弱的年轻人成长为一个有经验、有上进心的加油站工人，今天，我感谢在座的各位领导能给我面试加油站站长一职的机会，好好把握住这次机会，为加油站今后的繁荣发展，做出自己的贡献。我来自一线，多年从事加油站工作，这些来，我先后从事过油库计量员、加油站计量员、润滑油门市、液化气站站长、加油站站长等职位，今天，我能来竞聘这个职位，主要具有以下优势。

个人竞聘优势

有很强的沟通能力

本人拥有很强的沟通能力，在日常工作中加油站站长竞聘书，我们在服务好新用户的前提下，要尽快将大量流失的用户重新聚拢起来，我个人凭借着良好的沟通能力和办事能力与客户进行了良好的沟通交流，却保客户不会丢失。

良好的人际关系

至今为止，我工作已经有**年了，这些年来，我凭借着良好的人际关系，发展了很多的客户。像咱们*市的一些企事业单位，大多数已经成为加油站的定点加油用户，现如今*公司，林场等。他们的领导也已经和我达成共识。准备帮助我们加油站进行宣传和推广工作。还有，就是非固定用户的大批量用油。例如西山风力发电二期三期工程的施工单位，经过我的几次走访，已经成为我们加油站的定点购油用户。

安全教育方面

我深知加油站安全工作的重要性，为了能提升安全性能，让顾客能放心来我们站加油，在加油站安全管理工作中拥有加油站竞聘报告很多工作经验，可以保证加油站安全工作深入到位，让各位领导和客户达到满意。

竞聘成功后的工作措施

各位领导如果这次我竞聘加油站站长一职成功，我将在加油站开展如下工作。

稳定客户，做大销量

- 1、落实五项便民措施，推行容美茶水服务，形成员工与顾客浓浓茶水情。
- 2、建立用户会员制，长期会员，资加油站经理竞聘源紧张时想受优先权。
- 3、发放救援联系卡，帮助联系修车，送配件，送润滑油，解决用户困难。
- 4、抓住资源，在中油脱销时抓好服务，做好宣传争取用户。
- 5、了解对方的经营情况，准确掌握对方销售节奏，做到心中

有数。

6、建立客户视像档案，做到人车合一。依托容美站可开展多元化服务的硬件优势，特色服务，亲情服务，在公司给予的权限内，最大限度的为他们提供优质服务，洗车服务、加水，检查轮胎，依托市场调研、电话联系、登门拜访等方式，做到客户的信息及时更新，客户的需求及时回应，客户的抱怨及时处理，形成紧密、牢固、友好、和谐的客户关系。走访大客户，特别是菜坡煤矿运输车队，鑫新矿业公司，物流公司，反季节蔬菜运输老板，大型矿山机械。应尽快把这部分用户聚拢起来，力保市场不失，做大销量。

强化服务，严格管理

在市场竞争如此激烈的今天，及时导入现代营销理念，以人为本，强化意识，优质服务，加油站员工使用文明服务用语，礼貌迎送，规范服务，编写日常考评细则，每日组织单人服务考评，改24小时工作制为8小时工作制，实行站长长期值班制，确保住站率85%。工资二次分配，实行升油工资+考评积分的新办法，提高全站职工的工作积极性，打破吃大锅饭的旧分配体制。

抓规范化服务, 树品牌效应

加油站是中石化对外的形象窗口，规范化服务的好坏，直接影响到整个公司形象。为此规范化服务对加油站的形象来说是十分重要，抓好规范服务，就等于抓住了品牌效益。抓规范化服务要从细微、点滴入手、从着装、站容、站貌、服务用语着手，要求每个员工牢记“引、问、开、加、盖、擦、唱、送”八个字，并能分细每步操作程序，按章严格操作。规范员工的行体动作，同时要求员工做到三个“一点”，对用户热情一点，服务周到一点和耐心一点，给客户一个好的环境加油站竞聘书，好的心情，让他们感受到一种回家的温馨，让他们真正体会到在中石化加油站花钱不仅是买到了油

品，而且还买到了上呈的服务。让司机们走了想回来，来了不想走，确保司机回头率100%、油箱加满率100%。

各位领导，作为这次竞聘上岗的积极参与者，我希望在此次竞聘中获得成功。但是，我绝不会回避失败。不管最后结果如何，我都将堂堂正正做人，兢兢业业做事，为我们加油站的发展做出积极的贡献。

地生演讲稿篇二

大家好！

站在这里我的心情非常激动，激动的是我再一次站在了这个演讲台上，再一次有机会与大家在一起交流。我非常感谢各位领导、各位同事给了我这次机会。

自我介绍一下，我叫×常常，×年参加工作。200×年4月起担任××加油站站经理。在担任站经理的两年中无论在个人能力上，还是在业务水平上我都有了很大提高。但我知道是领导的关心，同事的支持，才使我有今天的成长，在这里我要向大家表示感谢！

缩小眼光看成绩，放大视野看问题。在工作中我还有很多不足，但我请大家相信，我做得不是最好的，但是我是最努力的。

对于今后的工作思路主要从以下几个方面着手：

安全工作是企业发展的生命线，任何工作都不能离开安全，只有在安全工作的基础上，才能做好加油站的各项工作。

随着社会的发展，公路车辆的增加，成品油市场的前景也越来越广阔。但是对于加油站来说，眼下竞争压力也很大。

今年上半年销售形势出现了前所未有的局面，供不应求，卖方市场，但下半年随着经济危机的发生，受其影响，局势发生了逆转，成品油价格出现了空前的回落。面对突如其来的变化，怎样应对，怎样在营销上打开局面，怎样增加销售已成为关键。

面对这种局面，我们需要转变观念，扩大销量，打开一片广阔的市场。

首先，要提高员工的服务意识，凭借优质服务，留住老客户，开发新客户，增加进站率，扩大日销量。

服务的质量将在很大程度上决定着顾客在这里的全部心情和离去以后的心理感受，引导员工明白我们的工作庄严和神圣，同时也有责任和压力。我们的工作中心是：一切为了顾客，为了一切顾客，为了顾客的一切。要依靠服务来抢占市场。

同时进一步了解客户信息，建立起完善的客户档案，把流动过客变成固定客户，与客户进行真情互动。建立客户信息平台，在短信中告知客户，要随着季节气温变化更换加油品号等，增进了与客户的情感交流。进一步稳定客户，促进加油站的销量增长。

其次，转变观念，加大推销力度，变被动为主动。一般来说，加油站面临的顾客大体可分两大类，一类是车辆，另一类是中间商。其中车辆加油又可分为个人车辆加油和公家车加油。个人车辆加油时，应从油品质量和车辆的保养上向司机推销；而遇到公家车时，除了要从油品质量上推销外，还应派专人经常到企事业单位、车队等公司进行面谈推销，针对各个客户的不同特点进行推销，开发客户。

第三，积极开展非油品业务

加油站的管理贵在做实做细。推行精细化管理，严格遵守各项操作规范，认真执行班前会制度、考核机制等管理方法，执行内控流程，做好加油站的日常管理工作。

学无止境，勤于学习、勤于做事、勤于思考，只有不断的学习，才能够适应不断变化的情况。在过去的工作中，自身的学习还不够，所以我在今后，我将加强自身的学习，学政治，学本领，同时也将与大家一同学习，不断的提高，适应企业的发展。

这次竞聘，给了我一次展现自我的机会，所以无论这次竞聘的结果如何，对我而言都是一次历练和促进，是一次学习和提高的机会，我都会一如既往地以饱满的热情去工作、去奋斗。保持一颗平常心，扎实工作，“天道酬勤，厚德载物”，我相信机会对每个人是均等的，只要有耕耘就会有收获！只要我勇敢参与，就有希望成功，我衷心希望大家相信我，支持我！

地生演讲稿篇三

大家好！

阳春四月，万物复苏，浓浓春意温暖着我们中石化员工心，春意盎然加油站里迎来了“中国石化加油站优质服务月”，以“服务礼仪、服务环境、现场服务、安全服务”为活动主题，以全员营销为基础，实施品牌服务，努力构建和谐营销环境，不断提升中石化品牌服务形象。

在“优质服务月”活动中，

一是营造优质服务氛围，在加油站内悬挂“优质服务奉献和谐社会、美化环境展示石化形象”“规范服务礼仪党支部工作计划，改善服务环境”等横幅，员工着统一整洁服装，身佩绶带，运用加油“八步法”服务流程和销售技巧“六要

点”做好现场规范服务，突出现场微笑服务、特色和亲情化服务，拉近与顾客关系。

二是改善加油站服务环境，完善、强化加油站服务功能，加油站最少要为顾客提供六项服务，高速公路服务区、高速公路出入口、风景名胜区和形象改造加油站具备八项以上服务项目。

三是创造安全消费环境，严格执行《卸油流程十步法》、《销售企业安全禁令》中关于加油站安全生产6条规定，礼貌劝阻顾客在站内不安全行为，提醒顾客熄火加油、禁止吸烟、禁打手机等不安全行为。

在活动期间，一是抓领导：为使活动开展切实取得实效，片区成立了“加油站优质服务月”活动领导小组，明确活动主题、时间及范围、内容和要求，精心部署，狠抓落实，强化责任意识，确保活动顺利开展。

二是抓主题：服务礼仪、服务环境、现场服务、安全服务。

三是抓督导：片区活动领导小组，加强宣传督导，确保活动取得实效。

四是抓成效：通过优质服务月活动，规范服务礼仪，做到员工服饰整洁，仪表端庄，使用文明用语，倡导文明行为。

五是抓现场：通过活动，营造心情舒畅消费环境，改善营业现场环境和服务设施，确保加油设备、地面、墙壁、门窗及其它服务设施清洁卫生，使物品摆放美观，使用方便，保证厕所清洁卫生。增强企业市场竞争能力，提高大客户对中石化企业信任感，提升企业社会形象。

同时，要挖掘、树立典范，总结和推广规范化服务先进经验。通过优质服务月活动，靠实实在在优质服务赢得客户尊重和

支持，还要学习先进加油站优质服务经验，取长补短，树立赶超意识，在“比、学、赶、帮、超”氛围中，将优质服务质量提高到一个新水平。

谢谢大家！

地生演讲稿篇四

现在，如果我作为浦江电大的招生老师给面临高考的大家一个选择：你可以免受最后一个月的压力，免交四年学费，来我校就读。你愿意么？好，我敢肯定，你们会上来把我赶下去。拿十二年的努力来换一个专科文凭，经过高三一年奋斗的你们一定会一口回绝我的“好意”，因为你们已经体会到了高三的无价，明白了青春的永恒。言归正传（以上文字被伟忠否决）

五四青年节是青年的，青年人就要干些青年的事。

我站在这里就是要让你们相信：

你们是有血性的，比嗜血的长蛇更有血性；你们是有骨气的，比啃骨的猛虎更有骨气。

喜马拉雅直冲霄汉，上面有攀爬者的旗帜；撒哈拉沙漠一望无垠，里面有跋涉者的脚印；阿尔卑斯山壁立千仞，其间有探险者的身影；高考的战场荆棘密布，其中将会有你们的记忆。

清晨，朝露目送你们快步匆匆；白昼，红旗欣赏你们奋笔疾书；深夜，皓月见证你们挑灯夜读。日复一日，你们是为了那一刻的金榜题名而不懈努力。

光阴飞逝，教室前的“金思力”也越撕越薄，终于迎来决战时刻。最后一个月的拼杀，正如挂着的那副对联写道：你们

要相信自己有气贯长虹的朝气，相信自己有巧拨千斤的灵气，相信自己有与项江铭、贾晗琳在浦中荣誉簿上各领风骚的勇气！

爱过、恨过、欢笑过、哭泣过，你们即将为自己的高中生涯画上一个圆满的句号。

试卷驰骋了三年的考场，麻木了谁的心灵？浦中这个竞技场早已练就了你们的铁石心肠。

灵溪变换了三年的颜色，迷乱了谁的眼睛？浦中这个炼丹炉早已练就了你们的火眼金睛。

苦难并非幸福的对立面，而作为幸福的一部分永存。一个月后的，有的人会对着成绩低头，有的人会对着成绩昂首。有的人的名字会被淹没，而有的人的名字会被铭刻。有些父母微笑着，那是黯然伤神的苦笑，有些父母哭泣了，那是喜极而泣的泪水。两番境界，每个人心中都会有一个追求。两种选择，每个人心中都将有一个答案。明天或许是彩虹或许是闪电，但你可以选择一路向北。未来或许是朝阳或许是阴霾，但你可以选择自由飞翔。信念与坚持齐飞，青春共奋斗一色。褪去雏鹰起飞的青涩，你们听到时代在召唤。

一个月后，素胚勾成青花，浪花淘出英雄。

赤壁上，苏子一语道破天机：北望京城，南望上海，名校相繆，郁乎苍苍，此非高三学子之困于高考者乎？方其超重点，赶浙大，逆流而北也；舳舻千里，旌旗蔽空，酹酒临湖，横槊赋诗，为浦中之骄子也！

地生演讲稿篇五

再说说站上的员工赵磊，在去年3月的一天，一个风雪交加的夜晚，正在值班的赵磊接到电话，一位外地司机的车在半路

上没油了，困在了二十里村，赵磊听了后二话没说，带上油壶，骑着摩托车，顶风冒雪，给外地司机去送油，寒风凛冽，雪花狂舞。等赵磊赶到时，他的耳朵冻木了，手脚冻僵了，这位外地司机看到“雪中送油”的赵磊，眼睛湿润了，外地司机的车里还坐着他的妻子和三岁的小女儿，他们已冻得瑟瑟发抖。赵磊的举动让外地人像遇上了亲人一样难以忘怀，就这样赵磊和这位外地司机一家成了忘年交，只要这位外地司机来巴里坤，就一定会到奎苏站加油。不仅他自己来，还带着他的朋友来。赵磊是平凡的，但他用真心真意，把自己的工作开展的有声有色，把平淡的生活打造的五光十色、精彩无限。

我们都是平凡人，但我们要怀一颗感恩的心，有了这颗感恩的心，就会懂得尊重，尊重生命，尊重劳动，尊重创造。

当我们每天享受着清洁的环境时，我们要感谢那些保洁工作者；当我们搬进新居时，我们要感谢那些建筑工人，我们日常的饮食，要感谢农民兄弟；我们出行，要感谢司机朋友；当我们读一本好书，要感谢作者的创造；当我们为别人加油时，要感谢我们的客户……懂得感谢，就少了歧视，就会以平等的眼光看待每一个生命，重新看待我们身边每一个人，尊重每一份平凡普通的劳动。

有一颗感恩的心，才更能体会到自己的职责，在现代社会这个越来越细化的巨大链条上，每个人都有自己的职责，自己的价值。每个人都在为他人付出，当我们感谢他人的嘉言一句时，其实第一个反应常常是今后自己要怎样做，怎样做得更好，这是一种很单纯的回报心理，对整个社会而言，却是非常积极良性循环。

“学习刘黎明，争做刘黎明式的员工”，我们这么说，更要努力这样做，用青春、用智慧、用热情、用实干，去丰富我们的生活，精彩我们的人生，张扬我们的梦想。刘黎明的精神，就是一把标尺，丈量着我们不断前进的步伐！

我的演讲完了，谢谢大家！

地生演讲稿篇六

你们好！

我很荣幸的参加这次储备竞聘，我是一个普通加油站的一个普通值班经理，也是中石油最后一个最原始的值班经理，我庆幸的是，因为里心加油站终于等到装修改造，我趁加油站停业的这段时间来到三明xx加油站实习，才发现我已经过时了，在xx连一个普通加油工都不如，我知道自己要学的东西好多好多。

在xx加油站的这段时间我明白了很多，要学习的也很多。在听到xx油站经理的一番心德才明白我的经验还不能胜任成为一个合格的油站经理，或许是因为太年轻，经历的事情和应急处理事情的经验还远远不足，我恳请公司能给予我一次学习的机会，去每个成功的油站经理手下工作，学习他们的管理心德，也许有一天我还会来，那时我有信心能做好一个合格的油站经理。

在我的理解中一个合格的油站经理能够处理油站大大小小的事情，能处理的合情合理，能够很好的处理顾客投诉。能够完成公司的各项指标，这包括安全，油品，非油的业务。油站经理会把中石油的精神传达给每一个热爱中石油的员工，定期开展加油站安全教育培训及应急事件处理方法，定期走访顾客，让你的忠实顾客为你去做广告，经常跟聊天，去了解你的员工的家庭状况及员工上班的心情，不要让员工带心情上班，响应公司的政策，发掘人才，补助困难员工。

在中石油的这些日子，我从一个不懂事的孩子慢慢成长，变的成熟起来，我知道我现在还不能担任做好一个合格的油站经理，我会努力的，在不久的将来，我还会来，带着成果跟自信再来竞聘。

地生演讲稿篇七

那么我们究竟应该怎样反思？

身边的一些同学经常在抱怨：学习到底是为了干什么？

我们每天往返在寝室 食堂和教室之间，定点定时。

我们每天身处在不足一平米的座位上；

我们每日徘徊在“t be r nt t be”的问题中；

我们每日萦绕在成绩就是一切的观点中。

我们当然应该这样做！我们可以有兴趣的学习，我们可以有追求的学习，别忘了我们的心是自由的！我们相信学习最本质的学习。它让我们感到充实，让我们更加明智，让我们体会到生活的丰富多彩。它伴我们一路走来不知不觉，十年前那个涉世未深，懵懵懂懂的少年已经变成基本知识充实，语言表达流畅，言谈举止脱俗并懂得真与假善与恶的高中生。学习的过程就是发现自我 完善自我 提升自我 超越自我的过程，学习的魅力无可替代！

但学习的目的不是单纯为了考试，考试我们更相信她的真实意义相当于做体检，体检表可以真实的反映出你的健康状况，但不足以作为评价一个人的唯一标准！学习是最终目的而考试只是辅助手段。我们万万不能本末倒置，我们应该正确对待这个问题。如果你忠于学习那么成绩也会尾随而至。

现在让我们在回想刚才的问题：考试后我们应该反思什么？

我们当然应该反思考试所表露的问题，那是我们学习的漏洞。我们更应反思自己对学习的态度，如果我们只是无趣沉闷的学心里只想着功利的结果，那么学习必定是痛苦的，学到的

东西也只会是一潭死水。

我们要学习只是因为我们想学，因为我们想要变得更充实，因为我们想要变得更明智，因为我们想感受生活的美好，因为我们想追求自己存在的价值。我们再也不是被动学，我们将学习更主动，我们将学习更快乐，我们将学习更深入，我们将学习更刻苦，我们学只因为我们愿意。

学习的路漫长而艰辛，我们不怕，相信寒冷、风雨、饥饿都不能阻止我奋力飞腾，哪怕筋疲力尽，哪怕伤痕累累，直到看见天地苍茫，彩云缭绕，一切都会感到充实满足。

回想我们一路走来所付出的时光、心血、汗水甚至泪水，这一切都应作为我们继续前进的动力。少年易老学难成，一寸光阴不可轻。让我们正确对待考试，追寻学习真正意义，不要再为考试感到迷茫，我们应始终相信学习的路上，没有失败，只有放弃！