

律师代写离婚协议书多少钱 律师离婚协议书(优质5篇)

演讲稿具有宣传，鼓动，教育和欣赏等作用，它可以把演讲者的观点，主张与思想感情传达给听众以及读者，使他们信服并在思想感情上产生共鸣。我们如何才能写得一篇优质的演讲稿呢？以下是我帮大家整理的最新演讲稿模板范文大全，希望能够帮助到大家，我们一起来看看吧。

领导的演讲稿篇一

大家上午好！

某某集团能被选为某地县建筑行业的代表参加此次大会，我深感荣幸。在这里，请允许我作为某某集团这个充满朝气和创造力的光荣团队的代表向某地县政府对某某近年来取得成绩的肯定和寄予的期望表示衷心的感谢，对来自各行业的支持与厚爱，表示最诚挚的敬意。

岁月蹉跎，十年前某某从盖房子，建造让老百姓放心、质量过硬的楼房开始迈步，坚韧踏实，一步步走来。如今，某某已逐渐发展成为一家综合性的集团化企业。回首发展历程，看着一座座高楼大厦平地而起，我感受颇深，质量是建筑的血液，是事业的生命，经得住考验的质量成就了某某的今天。

以质量改善民生，以质量保障和谐。

某某集团□20xx年一脉相承，积极响应县委、县政府“质量强县”战略方针的号召，大力强化集团“全面质量观”，为实现“质量兴企，质量强县”，充分发挥企业质量工作对我县经济社会发展的推动作用做好充分准备。

在这里，我想和各位领导共同分享某某集团关于质量建设体

系的三个关键词。

第一个关键词是管理。某某集团在质量管理方面始终以质量提升为核心，以质量安全为基石，坚决以建筑结构安全不动摇为质量准则为前提，合理安排施工进度计划，确保按时保质的交房。

在保证结构房屋结构安全方面，我们做到了“三个严格”：第一。建筑方案严格经过行业专家审批，反复论证。第二。严格按图施工。

第三。对施工现场的管理与施工人员进行严格的安全教育培训。这“三个严格”，确保了我们在建筑施工过程中对质量的承诺，为我们在建造出一座座风格独特、宜居、典雅的楼房、为给业主盖出好房子、筑起温暖舒适的港湾提供了有力保障。

同时，为打造高品质楼盘，在质量管理细节上，某某集团一直在“取经”学习的道路上成长着。通过不定期组织学习同行业之间成熟、稳健的技术，以对外学习，对内比拼的形式，不断提高着建筑工艺，力求精益求精。

第二个关键词是服务。从规划、设计、施工，层层严把质量关，直到一座座耸立的楼盘屹立在业主的眼前。盖房子、建楼盘不容易，但我们想到业主用了辛辛苦苦大半辈子攒下来的积蓄才住进心仪的房子，看到他们脸上洋溢幸福的笑容时，“服务”看似简单的两个字却包含着业主对某某的肯定和信任。

急业主之所急，做业主之所需，服务及时到位，作为衡量服务质量的标准，我们没有懈怠。只要接到业主的报修通知，物业、开发、建筑三个环节立即联动，各司其职，第一时间与业主协调，达成协议现场进行维护。

但凡产品都有质保期，房子、楼盘也不例外，在售后服务方面，为业主提供保障性义务服务。在交房后，对各个小区的业主会进行三年质量服务回访活动，免费为业主解决房屋维护问题。这一活动的开展，赢得了业主们的赞许和对某某服务理念的认可。

第三个关键词是品牌。在这里，我想说的是一个企业拥有成熟的质量管理体系、细致入微的服务理念，就是品牌。与其说品牌是质量管理和服务的`综合，不如说品牌是在做好质量和服务基础上的再次升华。

某某绿城就是我们品牌的一个缩影。还记得曾经有位业主说的一句话，这句话一直回荡在我的脑海里。这位业主说，他刚到某地时不知道要买什么样的房子，于是他就问这边的亲戚，亲戚告诉他，你还是到某某绿城去看看吧，在那里会找到你需要的房子。

把房子盖漂亮了，服务到位了，赞的人多了，口碑有了，就形成了品牌。现在，某某集团的ci品牌系统即将启用，届时，会引导集团的经营理念、制度管理、行为准则与品牌文化融合贯通，使某某在质量与服务方面，再攀高峰！

谢谢各位领导！

领导的演讲稿篇二

从今天开始，我校20xx级新生军训正式拉开序幕。开训之际，首先请让我代表学校和全体高一师生，向承训的官兵表示衷心的感谢和崇高的敬意！向3300余名穿着军装的新生致以亲切的问候！今年负责训练工作的是某部的官兵，有着十分丰富的训练经验。在连续八年的我校高一新生军训方面，都取得了圆满成功。对于今年军训，人武部领导一如既往地高度重视，克服各种困难，对军训工作进行周密的规划和部署，还专门选派了政治合格、军事过硬、作风优良、纪律严明的优秀官

兵作为我们的教官，体现了他们对我校学生的高度关爱，这为今年军训工作的顺利开展和圆满成功奠定了坚实的基础。

同学们，党中央、国务院对于搞好学生军训工作十分重视，《中华人民共和国兵役法》明确规定：“学生在就学期间必须接受基本的军事训练”。新颁布的《中华人民共和国国防法》和《中华人民共和国国防教育法》又对学校进行国防教育作出了新的规定。为此，国家教育部、总参谋部、总政治部重新修订下发了新的《学校学生军训教学大纲》，进一步规范了学生军训的目的、内容和方法。可以说，搞好学生军训是学校全面贯彻党的教育方针，推进素质教育，培育“四有”新人的客观要求，是为国防和军队建设培训造就大批高素质后备兵员的重要举措。我们要提高对高中学生进行军事训练的重要性、必要性的认识。

为了搞好这次军训工作，特向同学们提出以下几点要求和希望：

第一、要充分明确军训重大意义，自觉参加军训。

希望同学们不断从思想上提高认识，真正弄清高中生军训的必要性和重要意义，毛泽东同志给抗大的题词是：我们的要有“坚定正确的政治方向，艰苦朴素的工作作风，灵活机动的战略战术”，这是我们军魂，它造就了我们党和军队的一大批帅才、将才。我们必须时刻牢记，深刻领会，在此基础上，自觉参加军训，严格遵守纪律，顺利完成军训任务。

第二、要尊重教官，虚心向人武部官兵学习。

中国人民解放军是人民民主专政的坚强柱石，是捍卫社会主义祖国的钢铁长城，是建设有中国特色社会主义的重要力量。平时，我们大部分同学与人武部官兵接触少，现在，有机会参与军训生活，一定要珍惜这难得而短暂的机会，虚心学习他们的好思想、好作风和光荣革命传统，学习他们忠于党、

忠于祖国、忠于人民的爱国主义精神、无私奉献的精神和艰苦奋斗的精神，并以此为动力，把所学到的优良品德和作风贯穿到今后的学习、生活和工作中去，刻苦学习，更好地报效祖国、服务人民。

第三、严格要求自己，接受艰苦训练。

生活是艰苦的，军训虽然不是在前方打仗，但是严格的队列操练、摸爬滚打，可能会让人感到劳累、枯燥，尤其是军训期间天气可能冷热变化无常，同学们要准备闯过训练、生活等一道道难关。

第四、加强纪律性，行动听指挥。

要做到服从命令，一切行动听指挥。服从命令是军人的天职，是战胜困难的重要条件。同学们在军训期间要牢记自己是一名军人，要用严格的纪律约束自己，遵纪守法，令行禁止。通过军训，增强纪律观念，为高中期间的刻苦学习和健康有序的生活以及今后投身于祖国建设事业打下坚实的基础。本次军训工作时间紧、任务重、强度大，对每一位参训同学都是不小的考验。大家要树立竞争和创新意识，形成良好氛围，夺取军训成果和精神文明建设双丰收。对在军训中，成绩显著的集体和个人将分别予以奖励，对违反纪律的要严格进行批评教育。

第五、从现在起，就要按军人的基本要求注重自我养成教育，搞好内务整理，注意军容风纪，注重个人行为举止，培养良好作风。

第六、在军训中，各训练小组要及时做好宣传报道工作，以表扬先进，鞭策后进，鼓舞士气。

各位教官、老师、同学们，军训作为学生素质培养的有效途径，希望大家以高昂的斗志、饱满的政治热情积极主动地投

入到军训那充满挑战、磨练和期待的军训生活中去!希望全体参训同学珍惜这次难得的军训机会,向人武部教官学习,自觉磨练,经受住来自心理、体质、意志以及快节奏军事生活的诸多考验,增强承受困难和挫折的勇气,战胜自己,提高自我。

最后,让我们再一次向承训官兵表示衷心的感谢!预祝此次军训取得圆满成功。

领导的演讲稿篇三

今天,我们又重逢在这里,隆重举行x年“3·15”国际消费者权益日纪念,目的在于全面贯彻落实“消费与民生”年主题,进一步推进我县消费维权服务工作。会议全面总结了20xx年“消费与发展”的成绩和经验,明确了x年“消费与服务”年主题活动方案,全面部署了新年度工作任务和目标。更为可喜的是,第二批205个“投诉联络站”正式启动,使我县的消费维权工作从此步入了网络、便捷、快速的时代。

一年一度的节日很多,唯有“3·15”是全世界消费者最得实惠的特殊节日。值此机会,我谨代表县人民政府向全县广大消费者表示节日的问候!向辛勤工作在消费维权第一线的各职能部门和同志们表示诚挚的谢意!向获得市级“诚信单位”和新命名的“投诉联络站”表示衷心的祝贺!

回顾x年,我县消费维权亮点很多,工作较为满意。主要体现在:宣传教育落到实处,不断提高了消费者的消费新理念和消费积极性;强化了商品和服务、特别是食品、药品、机械、住房等重点行业的社会监督,有效遏止了恶性消费事故和群体投诉事件发生;“红盾护农”到田间地头,农民朋友在喜获丰收的同时充分感受到了维权服务给他们带来的丰硕成果;及时受理消费者投诉,有效调解消费纠纷,稳定了市场秩序,树立了政府形象;还有“一会两站”、“诚信联盟”、除劣打假和名优商品展示等工作都开展得有声有色,成绩可圈可

点。上述成绩的取得，是各级各部门团结协作、辛勤努力的结果。对此，我再次向同志们表示感谢！

中国消费者协会确立今年的活动主题为“消费与服务”。主旨就是强调消费维权工作要紧紧围绕拉动消费、扩大内需做好服务工作。其中的“服务”，主要包含三个方面的内容：一是服务广大消费者；二是服务经济发展；三是服务社会和谐。下面，我就如何贯彻好、落实好今年活动主题，结合我县实际，做好今年的消费维权工作谈几点意见和要求，供同志们参考。

一、关注民生，服务广大消费者

保障和改善民生是我们发展经济的最终目的。社会主义生产目的就是不断满足人民群众日益增长的物质文化需要。这种需要，从某种意义上讲，就是消费者的消费需求。消费需求不断满足的过程，也是经济社会不断发展、不断进步的过程。服务广大消费者，首先要求我们采取各种措施，扩大消费，满足消费者的消费需求。随着社会主义市场经济的发展，消费领域发生了翻天覆地的变化，消费品种极大丰富，消费领域日益扩大，消费结构不断升级，人们的生活水平显著提高，生活质量明显改善。但是，与此同时，消费领域还存在一些制约消费增长的因素，如：假冒伪劣行为和不平等格式合同依然大量存在，直接影响着居民的消费信心；有些行业产业政策和消费政策不衔接，抑制了居民消费的欲望；有关消费者权益保护的法律、法规、标准还不健全，保护力度尚显不足；居民住房、教育、医疗等负担过重，影响了其他消费的支出等。这些问题的存在，不利于拉动内需，促进消费需求较快增长。这就要求我们要从政策制订、法制健全、价格调控、结构调整、行业规范、监督管理、宣传引导、纠纷处理等各方面为消费者着想，为消费者解忧，为消费者服务。服务广大消费者，还要求我们不仅要关注消费者的现实利益，更要关注消费者的长远利益。要注意节能、环保，在生产和消费的同时减少对环境的污染和破坏，保护社会的永续发展。

领导的演讲稿篇四

大家好！

我说一下我的竞聘优势：

讲学习，注重提高政治理论和业务理论水平，始终坚持全心全意为人民服务的思想。工作五年来，在组织的关怀和培养下，我认真学习了党在新时期的各项方针、政策，尤其是“三个代表”重要思想、江“七一”讲话和xx届六中全会精神。能够与时俱进，准确把握时代脉搏，不断改造自我并树立正确的世界观、人生观和价值观。20xx年7月，我光荣地加入了中国。同时，我还努力提高个人素质，参加了中央党校函授学院吐鲁番学区经济管理专业的学习银行中层干部竞聘上岗，并于20xx年12月取得大学本科学历。能够理论联系实际，把国家的政策、法规和所学知识等运用于实践，结合新形势不断改进和完善自己的工作，努力提高业务水平。

讲团结，比奉献。团结同志，扎实工作，是我的一贯宗旨。我所从事的注册登记工作是一项业务性较强的工作，需要每一位经办人的通力合作。我始终认为，搞好团结协作，相互配合形成合力是干好工作的关键，并能较好地把握这一方向。我还非常注意民族团结，始终坚持“三个离不开”原则。同时，我所在的城区工商所是“小局大所”的试点单位，很多工作尤其是注册登记室的业务可以说是从新起步，除了繁忙的日常工作外，还有大量的文字材料，档案管理等方面的工作需要完善，经常要加班加点，牺牲节假日，我从不计个人得失，总是积极完成各项任务。

讲实效，求创新。工商工作主要是为经营户提供服务的，“窗口”部门更要拿出一流的水平面向社会。“办实事，快办事”是我的工作宗旨，作为一名国家公职人员只有把握原则，提高办事效率，尽可能地方便他人，才能真正做到代表最广大人民的根本利益。随着社会的不断进步，工商行政

管理工作也面临着发展和变化，尤其是加入wto后银行中层竞聘，对工商行政管理工作提出了更新、更高的要求。作为一名工商干部，我经常了解并掌握新变化和新要求，认真学习了中国入世后涉及工商行政管理方面的资料，为迎接和面对新的工作夯实了政策理论基础。

拟聘后的工作目标和设想

我对今后工作的设想是：稳定现有客户、推广新兴产品银行中层竞聘面试题、打造一流品牌、圆满完成任务。

完成目标任务的具体措施

为了全面完成各项目标任务，我将全力以赴抓好以下几方面工作：

- 1、思想总揽全局，做好表率。作一个网点带头人要有全局观念，从多方面考虑问题，协调各方面关系，要正确认识、处理业务发展和风险防范的关系，认真执行有关金融政策和法律法规及各项业务操作规定，合规经营。不断提高员工风险防范意识，养成按章办事的操作习惯。

- 2、经营客户，提高优质客户群体占比，开辟存款新的增长点。

首先要挖掘优质客户源，提高优质客户占比。对客户进行差别化管理，根据客户对银行的贡献度确定营销的方向，对客户有所取舍，并将主要精力集中在能为我行带来更多利润的客户身上，挖掘潜在优质客户，建立完善的客户档案，加强与客户的沟通与联系。为客户提供绿色通道、提醒服务、节日慰问、个人理财建议等服务，增强对客户的吸引力，从而提高优质客户占比。

第二，要主动走出柜台，积极营销。对市场动态进行认真的分析和研究，及时掌握信息，并根据相关信息，积极主动开

展工作，带领员工走出柜台，走进市场寻找新的客户源。

第搞好特色营销，扩大业务。在保持现有业务银行中层竞聘报告的基础上，向客户提供源源不断的金融新产品，以此来满足客户的需求。为客户进行个人消费贷款、国债预约、票据结算等理财新产品的宣传，提高分理处中间业务收入。

3、提升服务水平和层次，丰富服务内涵。加强员工技能训练和服务技巧训练，使员工的岗位技能和服务水平提升到一个新的高度。搞好分理处的环境卫生，做好每一个细小环节，解答好客户的每一个提问，让客户真正感受到我们分理处的优越性，增强分理处的竞争力。

4、以规章制度为标尺，狠抓内部管理。从大处着眼，从小事做起，在严格管理上下功夫，一丝不苟，从严执纪，决不允许违规的事在分理处发生。加强内部管理及“三防一保”工作，确保各项内控措施落实到位，及时发现漏洞和隐患，采取措施，立即整改。加强员工政治思想理论和业务操作制度的学习，提高工作效率。

5、加强队伍建设，确保分理处各项工作健康有序的发展。作为网点负责人，除了要注重业务，还应该带好队伍，为员工提供良好的发展空间。首先，要多关怀员工，尽量为员工排忧解难，营造一种轻松、和谐的工作氛围。其次，要多组织员工进行学习，形成良好的学习氛围。还要与员工多交流，加深了解，做到银行中层竞聘报告团结友爱、互助互敬。发挥团队精神，凝聚力量，利用各自自身的资源，保证业务的健康发展。

6、以身作则，不断改进。作为分理处主任，在日常工作中我的言行将直接影响下属，我将保持一份平常心与责任感，以身作则、率先垂范，在工作中不断改进自己，用自己的真诚与努力换取员工的认可。

各位领导、各位评委，我来参加这次竞聘是责任感和使命感的驱使，相信通过这次竞聘演讲，会让我更加走向成熟。无论最后竞聘结果如何，我都会一如既往以踏实的工作作风，务实的工作态度，进取的工作精神，恪尽职守，履行职责以上是我对工作的一些设想，如果我竞聘成功，我将在局党委的领导下，团结同志，按照以上思路开展工作；如果不成功，我也决不背思想包袱，坚决服从组织安排，一如既往的做好工作。

领导的演讲稿篇五

各位领导、各位老师,大家好!

首先感谢各位领导、各位老师的信任和支持。

怀着对事业的无比热爱，今天，我再一次走进了竞聘的考场，带着些许的忐忑和斗胆，我再一次鼓足勇气面对各位领导、各位老师关注的目光。记得一年前，我在领导的鼓励和老师们关心下，带着感恩的心情面对大家的选择，并把它看作是新的起点。以后的日子里，我把这种心情化作新的动力，更化成了更为忘我的工作。所以，今天，我又来了——以诚恳的心态接受大家的选择和检验，也把它当作对自己努力工作的一种检阅。希望经历风雨后的我，给大家带来的是一个更加真诚与执著，更加坚毅与成熟的我。因为我明白，无论从事什么工作，在什么岗位，只要认真对待，都能体现自己的价值。

上个学年度，我担任九年级班主任工作，取得了五次优胜班荣誉称号，参加了新蔡县第六届新课程课堂教学改革大奖赛，在中学生阅读20xx年度师生征文中，所写文章《心路的历程》荣获二等奖的好成绩。所教历史学科上学年素质竞赛获得了全县第二名的成绩。在政教处，我承担了新蔡县“六城联创”中的我校的卫生城、园林城、拥军城、文明县城的大部分文字撰稿工作，另外我还参与了家长学校、学生会、《百

梦圆》的文字的编辑撰稿工作。

当然这些成绩的取得与学校的要求还很远，在以后的路上，我会更虔诚的朝自己定的方向上去努力。如果有幸得到大家的信任和支持，我将迅速找准自己的位置，尽快进入角色，认真履行职责。

最后，我想说的是，记得刘校长在大会上戒勉我们说：“有为才有位”。那么我要做的就是：摆正位置，团结协作，加强学习，提高素质，扎实工作，锐意进取，真正做到“以为争位，以位促为”。我真心地希望各位投我一票！最后以一幅对联来结束我的演讲，上联是“胜固可喜，宠辱不惊看花开花落，兢兢业业做事认真履责”，下联是“败亦无悔，去留无意随云卷云舒，老老实实为人依然故我”，横批是“谢谢大家！”。

领导的演讲稿篇六

大家上午好！今天很荣幸，能有机会代表xx厂，在公司27万吨xxxx挖潜改造项目开工会议上发言。

该项目在近一年的时间里，历经各部室、单位的逐级论证以及上级部门的层层审批，今天得以顺利开工，其中得到了总部和公司领导的高度关注和极大支持。

在此，我代表xx厂全体员工向长久以来给予我们大力支持和帮助的公司领导、各部室、兄弟单位领导表示衷心的感谢！同时，也向公司27万吨xxxx挖潜改造项目顺利开工表示热烈的祝贺！

我今天发言的题目是《发扬优良传统展现过硬作风为27万吨项目顺利实施作出贡献》。

它的建设投用将进一步提升公司**产能规模，为上市、存续

企业的互动双赢而搭建桥梁，为公司应对严峻的市场挑战，做大做强xx事业，造福铝城职工家属，促进科学可持续发展打下坚实的基础。

它必将载入公司的发展史册，也必将为公司打造低温xxxx示范基地注入新的生机和活力。

xx厂作为生产使用单位，一定会在项目的建设投用中，发扬63万吨扩建项目实施中的优良传统和过硬作风，为27万吨项目顺利实施和及早投用作出新的更大的贡献。

早在去年项目论证阶段，我厂就成立了项目领导小组、设立了项目工作组，完善、出台了一系列相应的项目管理办法和制度。

下一步，随着天气转暖，各子项建设也将步入快车道，我们要本着“充分论证系统平衡全面参与严格把关”的原则，严格按照基本建设程序，全方位深度介入到设计、设备采购、监理、计划、施工等各环节，进行多方协调配合，为公司在项目建设过程中做到细节计划精密得当、整体安排井然有序、各项措施切实可行而夯实基础。

项目实施过程中，我们遇到的当务之急，就是要处理好生产组织和施工建设的交叉问题。

我们要进一步理顺当前工艺流程，做好“xx”三项平衡，持续保持指标优化、高产稳健的生产态势，从主观上减少交叉的几率和可能性。

为各部室、监理、施工单位提供方方面面、充沛的软硬件保障，续写互动发展、合作共赢的新篇章。

为项目加快施工、及早竣工、尽快投用、安全文明生产做出应有的贡献。

公司年初提出了“强化管理、优化指标、堵塞漏洞、成本再降100元”的工作部署，这就要求我们借助27万吨项目的投用，进一步发挥规模优势、工艺优势、指标优势，带动降本百元目标的实现。

所以，在项目建设过程中，我们要充分发挥主观能动性，做到同步消缺整改、同步编制操作规程，同步开展操作培训，同步制定试车方案，力争子项建成一个投用一个，尽快达产达标。

我们还要突出发挥中央控制的作用，使各子项在投用后又好又快融入xx工艺中去，提升整体的规模效应，促进xx成本的降低。

27万吨xxxx挖潜改造项目现已开工，这既是公司xxxx科学发展新的起点，也是全体员工家属共克时艰的信心之源。

相信，在公司领导的大力支持、各职能部门密切协调下和各施工单位的不懈努力中，27万吨xxxx挖潜改造项目一定会成为山铝基建领域的又一典范！一定会为公司十二五发展和打造低温xx示范基地增添不竭的动力！

领导的演讲稿篇七

大家好！

我叫，是农业银行支行的一名普通的客户经理，今天能够站在这里为大家演讲我感到非常荣幸。我演讲的题目是“做好信贷工作，服务农行发展”。

是我一生中的重要时刻，通过自己的努力，我终于有幸成为一名光荣的农行人，我的青春、我的人生都与农行紧紧地联结在一起。回顾往昔，岁月如梭，不知不觉已经在农行工作了两年，回想起自己刚进入这个大家庭时，种种场景还历历

在目。俗话说的好，宝剑锋从磨砺出，梅花香自苦寒来，两年的磨砺让我从一个业务新兵成长为具备较高业务素质的能手。

两年前我加入到农行这个大集体，我热爱这份工作，是它告诉了我谁是最可爱的人，教会了我如何帮助别人，给予了我每天接触许多不同客户的机会，更让我明白了一个人最不能吝啬的就是微笑。作为农行人，微笑服务，不仅是我们的服务标准，更应该是深入到我们内心的一种习惯。发自内心的微笑时让客户真心接受你服务的前提，也是保留并增加客户的最有效途径，微笑服务是我们农行提倡优质服务的基础，更是身为一个农行人必须具备的形象。对于一名信贷客户经理，在实际与客户的交流中我发现，微笑服务不仅能够帮助我拉近与客户的距离，让客户更信任我，信任农行，还能让客户对农行的服务大大赞赏，通过践行微笑服务，信贷业务有了明显的增长，客户源也增加了不少。

在信贷岗位工作已经两个年头了，以前对信贷工作缺乏深入的了解，以为信贷客户经理就是简单的把银行的资金放出去，获得收益。通过两年来的磨练，我深刻认识到信贷经理肩负责任之重，从事信贷工作所必须具备的素质和能力的要求之高。信贷经理肩负着为银行创造经济效益的重要使命，同时也肩负着把控风险的使命。如今中国银行业的“服务领先时代”已经到来，各个银行间的竞争说到底是一种服务和信誉的竞争。银行的发展，本身体现的就是我们的服务态度和品质，甚至是我们的精神风貌。我相信，只有我们全面提升自己优质服务文明服务的质量，才能为农行创造良好的信誉，赢得客户的信赖和好评。对于信贷客户经理来说，要在工作中克服等客上门的思想，必要时上门服务。只有牢固树立起服务第一，客户至上的思想，才能适应竞争形势的要求。不仅如此，我们还应该具备娴熟的业务技巧和真诚的服务态度，努力打造农行在客户心中的优秀形象。

信贷工作总是在忙碌着，似乎没有假期，没有空闲，要宣传，

要调查，要加班到深夜……就是这样也要以饱满的工作热情投入到第二天的工作当中去。每天都是充实的，时间总是过的很快，这是我从事信贷工作以来的最大感受。雷锋的一句话总能时刻激励着我——人的生命是有限的，可是为人民服务是无限的，我要把有限的生命投入到无限的为人民服务中去！我会牢记这句话，以此激励自己在以后的工作当中，不怕吃苦，爱岗敬业，做好信贷工作，让自己与农行共同成长，为农行树形象。

“路漫漫其修远兮，吾将上下而求索。”因为我们农行人怀着一颗热血澎湃的心，我们只争朝夕，努力付出；因为我们农行人有共同的梦想，我们充满希望，而这希望之歌会更加嘹亮，我们相信农行的明天会更加辉煌！“疾风知劲草，烈火见真金，”在银行业竞争日益激烈的时代，我们如果裹足不前，等待我们的将是坠入深渊，唯有奋力一搏，迎接我们的才会是春光明媚，万紫千红！作为农行的一份子，我愿意将自己的全部青春奉献给农行，让自己的生命价值在农行发展的行程中闪光，我愿意与农行风雨同舟，共创辉煌！

让我们共同以优质服务打造农行形象，让自己在平凡的岗位上创造不平凡的奇迹。我坚信，在农行革新的道路上，我们在做的各位，将会一如既往地严格要求自己，以一怀豪情为笔、以满腔热血为墨、以一颗丹心为砚、以人间大爱为纸，来共同书写一篇“爱我农行、服务三农、强我农行、振兴中国”的盛世华章！

我的演讲完毕，谢谢大家！

领导的演讲稿篇八

大家好！

首先让我真诚的祝愿你们：在新的一年里身体健康、工作顺利、学习进步！

俗话说得好：“好的开端是成功的一半”。从现在开始，我们要扎扎实实的学，认认真真的做。仰望着蓝蓝的天空，回想起以前，那时我们都还是几岁的小孩子，不懂元旦的含义，只知道元旦是一个节日，是迎接新的一年的第一天，只知道元旦的时候，学校里要进行文艺表演，歌咏比赛，给优秀学生发奖。长大后渐渐明白，元旦是个有意义的节日。

我相信明年的今天，你一定有收获。明年的今天，你一定变了许多。再次向同学们送上最真挚的祝福，祝大家在在新的一年里学习进步，身体健康，希望大家高高兴兴、快快乐乐地度过今天的美好时光。同时也祝我们今天的活动圆满成功。

谢谢大家！

领导的演讲稿篇九

大家好！我支持、拥护学校实行竞选上岗的机制，感谢大家给了我一个难得的机会，能够参加学校发展规划处处长竞聘演讲。今天我演讲的内容是：爱岗敬业，真诚奉献，争当一名优秀的学校发展规划处处长。演讲分三方面内容：一是自我介绍和岗位认识，二是个人竞聘优势，三是今后工作打算。

我叫xxx□xxxx年xx月出生□xx文化□xxxx年xx月参加工作，现担任学校规划处处长。参加工作以来，我认真学习，勤奋工作，全面完成工作任务，具有良好的职业道德和业务技能，取得了优异成绩，获得学校领导的充分肯定和高度评价。发展规划处处长是个重要的工作岗位，要在学校的领导下，切实做好学校的发展规划工作，促进学校科学发展，健康发展。当发展规划处处长，要有坚定的政治思想觉悟和扎实的业务工作技能，具有发展、前瞻的眼光，全面做好发展规划工作，为学校可持续发展，作出应有的努力和贡献。

一是我有丰富的工作经历与较好的工作业绩。我xxxx年起就一直从事学校规划工作，并担任规划处处长，熟悉规划工作

情况，具有较为丰富的工作经验，能够适应发展规划处的工作。同时，我多年来，一直刻苦勤奋、诚恳踏实工作，有较好的工作业绩，在领导和群众中有良好的口碑，为今后做好发展规划处工作奠定了牢固的基础。

二是我熟知发展规划处处长的岗位职责。

发展规划处处长的岗位职责是重要的，要在学校的领导下，做好学校的发展规划工作，增强学校的发展活力，促进学校可持续发展，提升学校的信誉，获得社会的广泛认可。我有较强的发现问题、分析问题和解决问题的能力，具有做好发展规划处处长工作的优势条件。

三是我有吃苦耐劳、无私奉献、善于钻研的敬业精神和求真务实、脚踏实地、雷厉风行的工作作风。想以前规划处工作琐碎繁杂，遇到无数困难，我一一克服、时常加班加点，竭尽全力做好工作，不怕辛苦，从无怨言。我会继续发扬以前优良艰苦的工作作风，按照发展规划处处长的工作要求，紧密结合岗位实际，创造性、灵活性地协调、开展各项工作，保证出色完成各项工作任务。

假如我这次竞聘发展规划处处长职务成功，着重做好以下三方面工作：

- 1、刻苦努力学习，提高自身素质。发展规划处处长工作责任重大，我要坚定自己的人生信念，始终保持新时期高校干部的先进性，带头遵纪守法，弘扬正气，争创佳绩，做一名优秀的发展规划处处长。我要做到爱岗敬业、履行职责，勇挑重担，任劳任怨，全力实践“团结、务实、严谨、拼搏、奉献”的时代精神，促进各项工作发展。

- 2、抓好队伍建设，全力做好工作。首先，我将切实担负好管理职工的责任，牢固确立“以人为本”的管理理念，认真听取职工的意见与建议，与职工同呼吸，共命运，加快各项工

作发展。其次，我要以自己的率先垂范、辛勤努力和勤俭朴素，充分调动每个职工的工作积极性，提高职工的综合素质，使大家振奋精神，鼓足干劲，加快各项工作发展。

3、履行工作职责，交出满意答卷。作为一名发展规划处处长，我要服从服务于学校的中心工作，围绕自身工作职能，认真执行学校的工作精神和工作部署，牢记自己庄严使命，忠实履行自己职责，做到勤政勤业，完成各项发展规划任务，向学校交出一份满意的答卷。

我的演讲完了，谢谢大家！