

最新信贷竞聘自我介绍 银行信贷竞聘演讲稿(汇总10篇)

无论是身处学校还是步入社会，大家都尝试过写作吧，借助写作也可以提高我们的语言组织能力。范文书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇范文呢？下面是小编为大家收集的优秀范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

信贷竞聘自我介绍篇一

我有一定的文字表达能力和口头表达能力，有一定的思维、分析计算能力，具备与信贷业务发展相适应的基本技能，且善于总结和学习他人先进的工作方法和技巧，从而提高工作质量和工作效率，具有从事农村信贷工作的经验和方法，参加工作以来先后从事过内外部工作，多年的工作实践积累了一些工作经验，从中获取到一些技巧及处事原则，有较强的工作责任心、事业心，平时注重把分片、分管的工作干细、干实，对分管片区的农户情况基本把握，经办的贷款确保无风险。工作中坚持原则，严于律己，廉洁奉公，遵纪守法、多年来未发生违法违规案件。

假如竞聘成功，我将从以下三个方面做好工作：

首先对年初落实的目标任务明确，合理分解到各月。贷款是信用社产生经营效益的重要途径，直接关系到利润目标的实现，在组织资金到位的前提下，我将贷款发放列为工作的重中之重。我采取的方法：一是走“千家万户”搞调查，建档案，确保辖区内的农户档案资料建档率达100。二是讲“千言万语”营销贷款，充分挖掘自身潜力，寻找优良客户群，在风险防范措施到位的情况下，全年力争多投多放。三是吃“千辛万苦”，多法并举清收不良贷款，保证全年不良贷款的清收任务完成。

首先严格按照联社制定的《信贷治理办法》，规范贷款的运作，降低信贷风险，严格把好贷款的第一关，在完善农户经济档案台账的基础上，对1万元以上的贷款坚持上门再调查，通过现场调查和侧面了解，看贷款的用途、经营项目的规模是否真实，经营项目运转情况是否良好，访借款人和保证的资信状况、品质、家庭经济情况。办理借款手续时，严格按照操作程序，规范每一笔借款手续。定期不定期地对辖区的贷款进行跟踪调查和检查，发现早期风险信号，及早采取措施，有效降低贷款的风险。

在工作中克服等客上门的思想，必要时上门服务。作为一名信贷员只有牢固树立起为农服务的思想，客户至上，才能适应竞争形势的要求，具体措施：一是优先满足社员的资金需求，小额贷款一趟制，大额贷款三个工作日；二是简化手续，方便客户，大力推行客户信用证；三是开拓服务领域，为广大社员客户及时提供信息咨询服务。

同业竞争形势逼人，催人奋进，我将立足本职工作，踏实工作，不断学习，不断创新，为信合事业多作贡献。

信贷竞聘自我介绍篇二

大家好！

一、打造高绩效团队

重点控制出错率，出错率大多都是来自于新人，对于新人的培训就一定要到位，我是外勤的讲师，培训是我很擅长的，我将会系统的对新人进行《财务核单培训》、《财务流程培训》、《收款收据使用培训》、以上争对新人出错率的培训是在南山已经和唐区实验成功的有效方法，中心店的正常动作以及结伴去总部相互核查都是降低出错率的有效方法，要高绩效除了控制出错率，还必须提高员工的任职能力和专业能力，争对任职能力开发的课程是《分行日常管理及职场人

际关系的处理》，争对专业能力除了刚说过的财务方面的培训还有《各部门的对接培训》。培训对于新人来说是很效的，但新人也会变成老员工，老员工的绩效怎样提高呢。首先我自己要做为表率，对待工作积极热情、负责任敢担当，作为区经工作的压力不仅仅是下级和上级的关系，更多的压力来自于营业部的总监、区经，我必须有效的对工作压力进行调整，建立自己的人格魅力，能让团队员工信服，从而带动团队成员，并营造和引导团队成员有团队意识和凝聚力(例蛇口开会)

二、管理素能方面

对待下属公平公正，一个不公平不公正的领导下面会有小团体出现，而且也无法让下属从心里信任和服从。对待工作要有奖有罚，工作就是工作，工作就是要严谨，在团队里建立标兵，像我们南山外勤的马江萍全年都没有出过错，她就是一个标兵，既然是团队就要扬长避短，尽量让她们每个人的优点都要体现出来，让其实际自我价值，开心快乐充实的工作，并在团队把人员阶梯化培养，人才都是培养，历练出来的。

在分行管理上每家分行形象一定要量化：分行的电脑电话电脑桌名片盒四物各一线，统一文件标识统一分行张贴物等等。

三、针对营业部的对接

如果对接南头，南头的高管离开对基层业务员影响很大，现任的杨总是个空降司令，杨总现在对外勤给予很大的希望，我要做的就是带领团队尽最大力量去帮助杨总，也借此提高南头外勤的地位，地位是自己建立和维护的，不是别人给的，如果在杨总对我们给予厚望，我们没能帮到他，后面营业部成熟了，我们争取地位很难了。

如果对接的是南山营业部，因唐区的大力推荐和对我的信任，

每次营业部的区经会议都让我去参加，以及一些营业部的事情让我去跟进，也参与了南山营业部_____整年的计划，争对这些计划外勤工作的安排已有一个清晰的轮廓，南山的王总说：留我们南山吧，虽然不是很正式的讲，但也是对我的一种信任！不管是南山还是南头我都有信心带好我的团队，做好营业部坚强后盾！营业部的高管信任着我，亲爱的外勤的高管们请不要再犹豫我就是你们这次又要找的人，相信我，我一定不会让你们失望！

信贷竞聘自我介绍篇三

大家好！

我是来自食堂财务管理与保管科的***。

记得有人说过，人最大的不足不在于看不到自身的不足，而在于看不到自身巨大的潜能，80%的人只发挥了个人潜力的20%。受这句话的激励，同时也凭着多年的工作经验，这天，我满怀信心和jq地前来参加行政综合管理岗位的竞聘，自信有潜力挑起这副重担！

我首先向大家简要介绍一下自己的个人简历和工作经历，好让大家对我有一个更加全面的认识 and 了解。

我今年**岁，参加工作已经**年了，**年来，我先后从事过很多工作，从事过教育，做过牧业接待，房产分房委员会等工作，此刻医学科学院任——(员)。

多年来，我一向坚持自学，先后取得国家教师证书、牧业经理证书、会计证等专业证书，明年还将取得本科学历。能够说，多年不间断的学习，不仅仅使我各个方面的知识得到进一步的积累，也更加锻炼了我理性分析问题的潜力。

我在社会上摸爬滚打了14年，从一名人民教师成长成了一名

普通企业职工，我人生的历程是丰富多彩的。先后在不同岗位、不同行业工作的经历，锻炼了我的意志，丰富了我的知识，增强了我的潜力，拓展了我的视野，更重要的是培养了我乐观豁达、冷静沉稳的性格和顾全大局、开拓创新的精神和作风，而这样的性格和作风，无疑是一名行政综合管理岗位人员所必备的素质。

我目前在食堂财务管理与保管科干得不错，工作也已经快一年了，业务已经轻车熟路。此次我竞聘的目的是期望能为我院的发展贡献自己的力量，能在更广阔的天地里实现自己的人生价值。

客观地说，我竞聘行政综合管理岗位有优势也有劣势。下面先向各位领导和评委分析一下我自己的劣势。因为我一向认为只有能看清楚自己弱点的人才能对自己做出准确的决定，也才能找准努力的方向争取做得更好。与有过在行政综合管理岗位工作的竞聘者相比，我认为他们都是行家里手，属于专家型的人才，而我以前主要从事房产、食堂管理等工作，缺乏对行政综合管理岗位的相关经验，毋庸置疑，这能够说是我的劣势所在。在前来应聘之前，我对此已经有了充分的认识。

还好，世界上任何事物都不是绝对的。就行政综合管理岗位的业务来说，虽然有必须程度上的不同，但都大同小异。只要我热爱这份工作，并一心想做好它，我相信，我必须能行。古语有云，世上无难事，只要肯攀登。爱因斯坦也曾说过，热爱是最好的老师。也正是基于这一点，我对胜任行政综合管理岗位的工作也是十分有自信的。

至于优势而言，首先，我讲究组织原则，我人民教师出身，在学校及工作的多年实践以来，锻炼了我良好的自身素质，培养了光明磊落、有正义感、乐于助人的品德。工作中生活中，我还注重加强自身修养，做事坚持原则，遵纪守法，思想进步，工作遵纪守法，讲党性，深受领导和同事们的信任。

其次，我具有较强的工作潜力和实践潜力。在我担任过教师，从事过牧业接待及房产等工作，工作中，我总是不断创新，遇到问题肯钻研，不懂的就问。透过多年的磨练，养成了我很强的工作潜力和吃苦耐劳的习惯，对胜任各项工作，我还是有信心的。

与此同时，多个岗位的变迁，锻炼了我不同的潜力，积累了丰富的工作经验，具备了良好的组织协调潜力。有人说，经历是一笔财富，而我更愿意把自己的经历当成一种资源，一种在我今后的工作中能够利用、能够共享、能够整合的资源。

“三种主角”即“助手、领导和朋友”。一是当好领导的助手。做到组织上服从而不盲从，奉命而不唯命，善上而不唯上；工作上主动而不盲动，当助手而不甩手，融合而不迎合；思想上尊重领导，帮忙领导排忧解难。二是与员工多沟通，熟悉分管部门的工作状况，找准工作重点和难点，制定出有效的工作计划和目标，有的放矢地开展好工作。三是当好职工的朋友，在工作中和生活上多关心职工，急职工之所急，想职工之所想。

同事之间，支持、谅解和友谊比什么都重要。在团结方面，必须要摆正自己位置，正确认识 and 看待自己，当好配角，服从主任的安排，用心做好爱国卫生委员会、家属委员会的组织工作，同时还要做好公管会的日常管理工作。在工作中，要率先垂范，用心协助主任做好部门的管理工作。

用心建立内部岗位职责制、首问职责制、在下属单位中建立一整套的管理方案，对本部门负责在內的工作做好，做细，防止一些漏洞。另外，我还将用心组织编制年、季、月度行政后勤、保卫工作计划。本着合理节约的原则，对各个下属单位编制年、季、月度后勤用款计划，搞好行政后勤决算工作，并组织计划的实施和检查。同时，进一步建立内部管理制度，不管做任何事都要按照制度办事，做到以制度管人管事，层层负责，从制度上保障承诺的兑现。真正做到“急事

急办、特事特办”，增强工作人员办事的紧迫感和职责感，提高工作效率。

工作中，我将用心做好本部门的固定资产清理工作，对各个部门做好服务工作。我还将运用我所掌握的财务管理知识，人力资源会计、预算会计等先进会计理论和知识，对部门的固定资产预算、支出和医疗活动进行管理，使得部门利益到达最大化。切实为我院的发展而贡献自己的汗水。

打铁先要自身硬。如果我能够竞聘成功，我将努力加强自身修养，勤奋学习，不断提高业务潜力，增强自身综合素质。在我院的奋斗中树立正确的世界观、人生观和价值观，自觉经受考验，在纷繁复杂的社会里把握好人生之舵，校正好人生航向。把一颗赤诚的心奉献给我国伟大的医疗事业。

各位领导、各位评委，自从当年选取成为一名**的起，我就将自己的前途与命运和医学科学院紧紧地连在了一齐。此次竞聘，无论成功与否，我对事业的衷心、对同事的爱心、对医学院的痴心都丝毫不会改变。如果我能有幸得到你们的信任，我将把自己全部的精力与心血都投入到新职位的工作中去，为建立一流的医学科学院而努力奋斗！

谢谢大家！

信贷竞聘自我介绍篇四

各位领导下午好！

都说心静自然凉，但今天激动的心情让我怎么也凉不下来，还有点小紧张。首先感谢公司领导为我们创造了这次公平竞争、展示自我的机会。

自我介绍一下：我叫高**□20xx年5月入职，从事电梯管理员工作，同年7月调到导车班工作至今，经慎重考虑，决定参加

楼层管理竞聘，希望能为公司增添一份力量。

我认为管理就是如何合理充分的利用手中的资源尽可能的创造效益。把我们的优势发挥得更更有价值，并从劣势中找到突破口弥补或转换。与此同时楼层管理更注重的是处理好各种人际关系。

对于个人，我的优势是对工作认真负责，做人诚实守信讲原则，善于交际具有良好的团队精神，并在认真完成工作的同时积极参与公司活动有良好的表现力和上进心。劣势在于，没有楼层管理经验，具体的专业知识欠缺，但是多年的工作和社会经验使我更加的能了解消费者需要什么样的服务，我相信自己能充分发挥自己的优势有能力胜任这一工作。

如果我竞聘成功，我会从一点一滴做起，务实工作，并在工作中不断地积累，去弥补自己欠缺的东西。借鉴其他管理人员成功经验，引入新的观念。敢于提出自己的想法和对某些问题的见解，敢于尝试从外面看到、学到的经验运用到工作当中。

或许将来我们的青春会逝去，但在公司领导英明的带领下辉煌的业绩永远记录在历史的篇章，无论在哪个岗位我只希望为这份辉煌增添一份力量。或许有人会问我“你幸福吗”“在海信工作我很幸福”！

信贷竞聘自我介绍篇五

近年来，公司紧跟时代步伐，大力改革用人机制，为广大职工提供了发挥自我，展示自我的良好平台。我在领导的期望下，同事的支持下，站到了这个舞台。丑媳妇总要见公婆，是骡子是马总要拉出来溜溜。推出自己，衡量自己到底有多少份量，是骡子，还是千里马。

是一种机缘把我与电力事业紧紧连在了一起。我从1995年服

兵役，在部队苦心志、劳筋骨，摸爬滚打三年后，分到了供电公司工程队当一名安装工人，开始了我与电力事业生涯的第一步。在公司的培育下，在自身的努力下，我于_年到江西电力学院脱产学习2年，毕业后分到城区供电所当一名线路管理员，一年后调入机关工作。百年树木，十年树人；十年，我一路走来，虽然没有探险者的坎坷，科学家的伟大，歌、影星的辉煌，但却有那部队生涯的磨练，大学生活的提炼，基层工作的锤炼，机关工作的历练。

我深知基层供电所副所长工作的重要性和繁杂琐碎性，但越是基层、越是重要的岗位、越是平凡繁琐的工作，越能锻炼人，提高人。人生苦短，时不我待。我不能用一两句话来形容我是什么样的人，但我却可以用一句话来表达我想成为什么样的人，那就是，用有限的生命，去追求永恒的事业。参与这次竞聘，我的目的就是在竞争中认识自己，在竞争中锻炼自己，在锻炼中提高自己，在竞争中进取，在进取中实现自己的人生价值。

如果我竞聘成功，我将以部队锻炼出来的干练，大学学来的理论，基层工作的实践经验，结合公司各项要求，围绕企业经济效益这个中心，求实求严求活，确保本职工作不落人后，创新创先创优，创工作新高。我的工作思路概括起来就是：把握一个定位，协调三种关系，抓好三项建设，创造一个品牌。

把握一个定位，即：定位于副职的位置，做好所长的左膀右臂，做到行权不越权，补台不拆台。

协调三种关系，即：协调好与地方政府之间的关系，优化供电所外部发展环境；协调好与群众之间的关系，优化基础工作发展环境；协调好与职工之间的关系，优化内部合作发展环境；找准共同点、异点、平衡点来消除各级之间的矛盾。

抓好三项建设，即：抓好员工队伍建设，使其成为一支业务

技能精，专业技术强，能在降损节能上下功夫，会在增供扩销上做文章，可在电费回收上寻突破，愿在优质服务上创发展的员工队伍。抓好安全基础建设，确保六无、一杜绝、一控制、一实现。抓好经营成果建设，做到经营有制度、工作有监督、管理有指标、指标有考核、考核有分析、分析有措施、措施有落实；增供扩销有新意，降损节能有新招，电费回收有诀窍。

创造一个品牌，即：创造优质服务品牌，积极培育服务文化，提升服务品位，创造服务特色，塑造电力企业良好形象。

如果我竞聘成功，我将以宰相的肚量宽容人，以赛场选马的方式发现人，以严格的制度管理人，以共同的目标团结人，以实际行动带动人，以全员之合力，把所内各项工作驶上快车道。

“天生我才必有用”，无论竞聘成功与否，我都会持之以恒地以自己实际行动，为公司的发展添“柴”加“碳”、添“砖”加“瓦”，在自己的工作岗位上辛勤耕耘，默默奉献，歇尽全力为公司争光添彩。

我对公司改革发展前景的希望和建议：

- 1、公司改革要朝良性方向发展，在竞争上岗中要多选拔人才，提拔人才，避免搞拉帮结派。
- 2、建立、健全董事会制度，监事会制度，充分发挥职工代表权力，杜绝腐(fu)败行为。
- 3、要开办职工食堂，今后接待就餐要在职工食堂完成，反对搞铺张浪费。
- 4、财务要实行上墙公开制度，让广大职工行使监督作用。

5、要大搞第三产业，增加职工收入。

6、制定职工业务培训制度，让公司职工定期接受业务培训，内容有岗位职责，工作规范，服务标准，职业技能。

信贷竞聘自我介绍篇六

大家好!首先感激领导和同志们过去对我的培养和帮忙，感激各位给了我这次难得的展示自我、检验自我的机会，能够参加竞聘演讲，使我有能够实现自我的人生梦想!

一、自我介绍

我叫_____,参加工作以来，我认真学习，勤奋工作，具有良好的职业道德和业务技能，完成全部工作任务，取得了优异成绩，获得领导、职工同事们的充分肯定。

个人成长经历介绍

首先，具有娴熟的业务技能，熟悉各项规章制度。我多年来一向从事商务管理工作，能够熟练掌握公司的各项管理工作流程制度，了解熟悉造价行业的最新发展方向和动态。并且这些年我不断充实自我，坚持工作中学习，学习中工作，不断自我提高、自我完善。多年以来的岗位磨练，我都力求做到守制度，懂原理，会操作。

其次，具有良好的政治素养，热情与冷静并存。作为公司的一员，在工作中我不仅仅有坚定的政治立场，并且有较高的思想政治觉悟，对于自我肩负的职责，我能清楚的认识，在工作中从未在原则问题上越雷池一步。

具有强烈的服务意识，以项目为中心，扎实勤恳。我一向将强烈的事业心和职责感应用到工作中，能遵纪守法、爱岗敬业、踏实工作、以身作则。在岗位工作中，工作进取主动，

不断改变自己、提升管理水平，取得同事们信任和信心，为公司的发展做出应有的贡献。

组织协调本事强，我有较强的问题处理、系统分析、理解确定、组织协调和沟通本事，能够团结同事，密切合作，共同把工作做好，有效的推荐商务管理工作。

我会以服务项目为己任，进一步强化服务意识，在做好本职工作的同时，加强与其他各部门及工作人员的协调、沟通做好公司的商务管理工作。

各位评委、各位领导、同志们，今日我的演讲，很普通、很平常，没有豪言壮语，但我向大家展示了自我一颗赤诚的心，证明了自我的态度和意志，愿把自我的聪明和才智、辛勤和汗水融进到实际工作中，争取干出一流业绩，决不辜负大家对我的厚望，一如既往地继续做好我应做的工作，作出自我应有努力与贡献。

谢谢大家！

信贷竞聘自我介绍篇七

你们好！

今天我心情十分激动。首先感谢领导们过去对我的培养以及给我这次机会，站在这里进行竞聘演讲！同时借此感谢和我一起工作的各位兄弟姐妹在工作中对我的关心和支持！我十分珍惜这次的竞聘机会，无论竞聘结果如何，我认为能够参与竞聘的整个过程其本身就意义重大，并希望能通过这次竞聘得到锻炼，使自己的工作能力和综合素质得到提高。相信这次竞聘将是我今后人生中的又一个大的转折点。

我20xx年3月到公司参加工作，当营业员，主要搞营销工作。初到公司，看到先进的硬件设施、完善的市场服务、至诚的

服务理念、和谐的人文氛围、深邃的企业文化、广阔的个人发展空间给我留下非常深刻的印象，它深深地震撼着我的心灵，感受到的是移动美好的未来，灿烂得前景。使我坚信：选择了移动就是选择了人生发展的机遇。自从进公司那天起，我就立志要把领导分给的工作任务做好，公司的兴衰系于公司每一个员工，每一个员工都要在自己的工作岗位上尽职尽责，我作为其中的一员就责无旁贷。为了把自己的工作做好，我虚心向老同志和身边的兄弟姐妹们学习，尽快熟悉业务，由于自己的工作开卡，作为一名开卡员，就是公司经营发展的一员后勤兵，三年多来的实践工作使我养成了视移动公司为自己的家的工作作风，三年多来任劳任怨，热情服务，按时作息，从不离开工作岗位，和身边的姐妹们、同志们团结一致，和谐工作，从来没有在工作中造成任何损失。卡是公司竞争中的“子弹”，没有卡，便没有了竞争的武器，何从谈发展。而卡的及时开通和售后服务的处理，是赢得信誉的不可忽视的一个重要环节。我深深的知道自己的工作在某种程度上代表着公司的形象。因此，几年的工作中，客户选上的卡及时开通，对客户使用中要查询的个别问题，热情为他们服务，从来不搪塞推诿。并且，还在工作之余积极挖联通用户，发展新用户，利用亲朋好友同学等关系，向他们宣传移动，动员使用移动卡。总是默默地为公司的发展尽自己微薄的力。积沙成塔，集腋成裘。我相信自己和全体员工的点点滴滴的工作将会汇集为公司源源不断地滚滚财源！

在三年多的工作中，我也积累了不少的工作经验，在这次的竞聘中，我觉得自己有很大的优势竞聘营业厅经理的岗位，我具备以下优势：公文写作第一、我有一颗热爱公司、热爱本职工作的强烈的事业心和责任感。干好任何一项工作的前提和基础就是要有一颗爱心。我有这样一颗爱心，我相信自己能够把本职工作做好。

第二、几年来的工作锻炼了我较好的心理素质。我从不因心情而影响工作、干净干事、干练干事，具有一定的果敢决策和组织协调能力。同时具有工作积极进取的信心和勇气，就

拿这次竞聘来说，我站在这里，就是在迎接挑战，从挑战中发现自我、改进自己的不足，也想通过自己的行为向大家证明：镇雄移动的员工是开拓进取的员工，是敢于发出挑战并迎接挑战的员工，是永远的挑战者！既然是挑战，就一定会有成功会有失败，如果这一次失败了，说表明我还存在许多问题和不足，我会更加努力的磨练自己，提高自己。各位同事让我们用全部的真诚和智慧，去迎接改革路上方方面面的挑战，去迎接时代暴风骤雨的挑战，让我们镇雄移动在挑战中立于不败之地，去拥抱时代的辉煌！

第三、有几年的营销工作实践经验。熟悉移动工作，特别是营销方面的各项政策和规定，有一定的顾客人员网络，有一定的同事和谐相处的人际氛围，有一定的处理顾客投诉等的方法和经验。我除了干好自己工作的同时，在闲谈中常和有经验的同事一起探讨营销方面的业务，常在工作中向营销很有经验的同志学习，默默地把他们成功的经验记在心里。

第四、我比较年轻，精力充沛，处于人生的黄金阶段，并具有较高的办事效率，对于工作有雷厉风行的作风。我敢于创新、思想敏锐，善于接受新事物，并能根据实际情况，大胆设想管理方法。

第五、我对人热情，办事耐心。这一点，对一个营销主管来说是不容忽视的素养。营销本身就是服务。对自己身边的姐妹弟兄们我会对他们作认真细致的思想工作，我会关心他们的工作和生活。对自己的顾客我会用微笑向他们展示移动服务窗口的热情。耐心倾听他们的要求，细心处理他们的每一件事，用心解决他们的投诉。

以上这些优势，恰恰是我竞聘的营销主管这个岗位人员应该具备的政治上、思想上、业务上、个性上、管理上的素质和要求。而这些我都基本具备了。

如果竞聘成功，在今后的工作中，我会更进一步加强自身业

务学习，不断提高自身素质。我想，只要有强烈的工作责任心和事业心，我会很快适应这个工作岗位的。

第一、加强本厅的所有员工的思想政治工作，统一思想，统一认识，形成合力，展示活力。

第二、带领大家熟悉营销员职责和素质要求，规范行业形象，真正做到内强素质，外树形象。要求大家提高较强的业务能力，应变能力，增强服务意识和敬业意识。特别是在对待身边的员工要和蔼可亲，自己只是一个带班的班长，对他们绝对不官僚主义，要身先士卒，率先垂范，要求他们做到的自己就要做到。对待顾客一定要有耐心、有热心、有爱心，不管他谈到什么事情，都要善于倾听，耐心解释，心中时时想到“顾客的都是对的，都是我的错，我该为你服务，我尽量想办法解决”这样一个理念。既不能哭丧着脸，更不能生硬的语言回击。要知道每一个客户都是我们的财主，都是我们的上帝。每次得罪了一个顾客，就会给我们带来一份怨恨，在长久的竞争中就会断绝一条条的财源。

第三、加强制度化建设和常规检查。对台席营销物品上岗前的检查制度化，这是工作前必备的准备。对员工的上班情况进行合理排班，严格考勤，对员工的请假和休息假日，做到工作与休息，工作与关心两个方面，本着工作第一的原则进行处理。建立员工交接班签字落实制度。上一个班在交班时，对各种工作情况，设备运行情况，群众投诉情况，认真记录转交下一班，下一班接班时在交接班记录上核实签字交接。建立疑难投诉或者突发较棘手客户服务问题巡查和及时反馈制度。作为营销主管的我，要时时巡查，确保问题及时处理，确保咨询时时有人回答，有时候，员工正在忙其它业务，这时对咨询和一般的投诉就要主动上前予以解决和解答。抓好营业厅的各种资料的汇总，款的收集、保管及送缴。每天结束，巡视营业厅，检查设备运行情况及所有财产的情况，确保安全，才能离开。

尊敬的各位领导、各位评委!真的,请你们相信,我是完全可以胜任营销主管这个岗位的,请大家审查!

谢谢!

信贷竞聘自我介绍篇八

感谢公司领导给我这样的机会让我参加竞聘。

我叫,**年底毕业于河南邮电学校。毕业后在程控机房工作,三年的机房工作使我学到很多专业知识,并且在日常维护中积累了大量的维护经验。由于自己的出色表现,得到公司领导的赏识,**月调任运维部这个人才济济,团结又温暖的大家庭里。在新的形式面前,在竞争激烈、挑战与机遇并存的今天。我将以更加积极、向上的态度来严格要求自己。寻找、发现自己的位置。时逢这次难得的竞聘机会,我本着锻炼、提高自己的目的走上讲台,展示自我,接受评判。我没有辉煌过去,只求、把握好现在和将来。今天,我参加运维部主任职位的竞争,主要基于以下两个方面的考虑:一方面我认为我具备担任**部主任的素质。

一是有吃苦耐劳、默默无闻的敬业精神。工作塌实,认真、积极进取,**年我参加了支局设备改造工程,为确保新旧设备交替的割接成功,我兢兢业业工作在一线。积极配合设备技术人员的工作。制定割接计划,一个个日日夜夜,都在紧张而有序的工作中度过。充分发扬不怕苦,不怕累的主人翁精神,割接期间两三天不进家门是常有的事。累一点,苦一点不算什么,新设备运行稳定,割接顺利完成,那才是我的最终目的。**年对我来说是忙碌的一年、又是收获的一年。为响应市公司号召,**月机房整治开始、公司领导极为重视,支局机房整治工作在我的带领下克服种种困难、如期顺利完成。以往支局机房环境较差、隐患较多、线路混杂的状况已不复存在,如今摆在我们面前的是貌焕然一新的机房。消除了隐患,为设备的正常运行提供了有力的保障。也是对

我一次很好的锻炼，本人在工作中不管干什么从不讲价钱，听从领导分配，更不怨天忧人，干一行，爱一行，努力把工作做得最好。

二是有一定的专业技能和很高的学习兴趣。到运维部工作后，我谦虚好学，不耻下问，系统学习了有关业务知识和各级各类文件精神。很快熟悉了支局网点现状，及网络结构，为以后的维护管理工作奠定了基础。在日新月异的知识经济时代，我不干落伍，自学了计算机知识，能够熟练地使用计算机进行网上操作、文字处理和日常维护等工作。**年我报考了北邮经济管理专业，来充实自己，以提高自己的管理水平。**年公司聘任我为助理工程师，同年荣获先进工作者。这也是对我工作能力的一种肯定。

三是有严于律己的优良品质和良好的工作作风我在日常生活和工作中，不断加强个人修养和自我锻炼，以“诚信为本”，严格要求自己，尊敬领导，团结同志，干好本职工作，发扬优点，克服缺点，再接再厉，争取早日实现自己的目标。

另一方面、我认为我有担任主任的才能

一是有一定的政治素养。我平时比较关心社会生活中的大事，对国家的政策方针有一定的了解，有较高的思想政治觉悟。尤其是到部室工作后，我更加注重了政治理论知识的学习和思想意识的改造，始终保持坚定的政治立场听从党的号召。并及时递交了入党申请自愿。接受党的教诲。

二是有一定的业务能力和协调能力。常时间的基础维护工作，使我积累了丰富的维护经验，熟知各个局点的设备型号和现状。工作起来得心应手，一旦设备出现故障，能够及时定位，并组织相关人员及时排除。对于支局发展不均衡，设备缺陷等情况，能够合理调配、优化组合。提高设备利用率，为业务发展提供保障。

通过这次竞聘，如若我竞聘成功我将笨鸟先飞，使运维工作更上一层楼。决不辜负公司领导对我的期望。

首先、摆正位置，当好领导的助手。在工作中服从公司领导的安排，做到多请示汇报，多交流通气，正确看待自己的长处和短处、扬长避短、团结协作。积极进取、既发扬以往好的作风、好的传统、埋头苦干、扎实工作；又注重在实践中摸索经验、探索路子，和大家一道努力，把维护质量提高一个台阶。尊重同事们的合理化建议，让他们畅所欲言，为运维的发展出谋划策，充分调动每一位维护员工的工作积极性、能动性。

其次是加强基础管理工作，以制度管人，以理服人的管理原则。

针对运维工作制订一套管理办法和奖罚制度。我将用真情和我的每一位同事沟通，使他们的人格得到充分尊重，给他们一个宽松的发展和创造空间。对各班班长委以重任，各负其责。对于工作中积极主动、有创意、做出突出贡献的同志，给予一定的物资奖励。对于工作懒散、得过且过的同志，我们给予批评教育。对于违反维护规程和劳动纪律的同志坚决给予惩罚。在加强各班组业务学习的同时，还要每年对支局维代办人员进行两次短期培训工作，使他们了解，掌握一些简单的日常维护工作。以减少人为操作造成设备损坏。

此时的我在各位领导面前，还不够成熟，老练。但我有百倍的信心和毅力干好维护工作。这次竞聘不上、我也决不气馁。我将以更高的热情全心投入到运维工作中，逐步完善自己，提高自己，为通信事业奉献我微薄的力量。努力使运维工作成为连接的桥梁、编制的纽带、为我公司通信业务发展做好坚实的后盾。

演讲完毕！谢谢大家！

信贷竞聘自我介绍篇九

大家好！

首先，我做一个简要的自我介绍：我叫_____，现年29岁，本科学历，中共党员，____年参加工作，先后从事内燃机车学习司机、司机等工作。

今天，我能够自信地站在这个台上参加整备车间技术员这个重要岗位的竞聘，是因为单位培养了我，实践锻炼了我。自参加工作以来，我从事了8年的机车乘务员工作，使我养成了严谨、细致的工作作风，造就了我吃苦耐劳的精神和坚忍不拔的品格，在这期间我先后获得了“公司优秀党员”、“全路新长征突击手”等光荣称号，这些都让我倍受鼓舞，更增强了我继续前进的动力和信心。

我深知，整备车间技术员的工作既是一项专业性、事务性很强的工作，也是联系上下左右、沟通内外各方的枢纽，其业务涵盖了机车运用、保养等诸多内容，事务繁多，责任重大。尽管如此，我仍然对胜任技术员这个岗位充满了信心。我的信心首先基于我对机车运用、保养等业务知识的熟悉。多年的机车乘务员工作，使我对机车整备工作的各项要求和程序有了比较深刻的了解和准确的把握，能够有条不紊、全面细致地做好机车整备的管理工作。其次，是基于我的业务能力。自去年到安全科助勤以来，我负责分管车机联控、路外安全和防洪等工作，并多次参与“调车安全管理细则”、“监控装置使用管理办法”等管理制度的起草工作，大大提高了我的业务素质和安全管理能力，得到了广大干部职工的肯定。再次，我有一个积极向上的工作态度。参加工作以来，无论在什么岗位上，我都能够积极进取，力求上进，努力做到最好。我时常提醒自己：一个人的岗位有不同，能力有大小，虽然不能惊天动地，但务必兢兢业业，勤勤恳恳，这就是做工作之根本。

俗话说：“机会总是留给有准备的人”。我相信，给我一次机会，我一定会给大家交出一份满意的答卷。如果这次我能竞聘成功，有幸成为一名整备车间技术员，我将坚持“以质量保安全”的工作思路，按照“检查、分析、控制、落实”的方法，充分利用机车整备管理信息系统，强化现场检查和分析制度，以崭新的面貌投身到新的工作岗位中去，为我段安全生产做出积极的贡献。

我的演讲完毕。谢谢大家！

信贷竞聘自我介绍篇十

大家好！首先感激领导和同志们过去对我的培养和帮忙，感激各位给了我这次难得的展示自我、检验自我的机会，能够参加竞聘演讲，使我有机会实现自我的人生梦想！

一、自我介绍

我叫_____，参加工作以来，我认真学习，勤奋工作，具有良好的职业道德和业务技能，完成全部工作任务，取得了优异成绩，获得领导、职工同事们的充分肯定。

个人成长经历介绍

首先，具有娴熟的业务技能，熟悉各项规章制度。我多年来一向从事商务管理工作，能够熟练掌握公司的各项管理工作流程制度，了解熟悉造价行业的最新发展方向和动态。并且这些年我不断充实自我，坚持工作中学习，学习中工作，不断自我提高、自我完善。多年以来的岗位磨练，我都力求做到守制度，懂原理，会操作。

其次，具有良好的政治素养，热情与冷静并存。作为公司的一员，在工作中我不仅仅有坚定的政治立场，并且有较高的思想政治觉悟，对于自我肩负的职责，我能清楚的认识，在

工作中从未在原则问题上越雷池一步。

具有强烈的服务意识，以项目为中心，扎实勤恳。我一向将强烈的事业心和职责感应用到工作中，能遵纪守法、爱岗敬业、踏实工作、以身作则。在岗位工作中，工作进取主动，不断改变自己、提升管理水平，取得同事们信任和信心，为公司的发展做出应有的贡献。

组织协调本事强，我有较强的问题处理、系统分析、理解确定、组织协调和沟通本事，能够团结同事，密切合作，共同把工作做好，有效的推荐商务管理工作。

我会以服务项目为己任，进一步强化服务意识，在做好本职工作的同时，加强与其他各部门及工作人员的协调、沟通做好公司的商务管理工作。

各位评委、各位领导、同志们，今日我的演讲，很普通、很平常，没有豪言壮语，但我向大家展示了自我一颗赤诚的心，证明了自我的态度和意志，愿把自我的聪明和才智、辛勤和汗水融进到实际工作中，争取干出一流业绩，决不辜负大家对我的厚望，一如既往地继续做好我应做的工作，作出自我应有努力与贡献。

谢谢大家！