基层演讲比赛(大全7篇)

人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退,写作可以弥补记忆的不足,将曾经的人生经历和感悟记录下来,也便于保存一份美好的回忆。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢?下面是小编为大家收集的优秀范文,供大家参考借鉴,希望可以帮助到有需要的朋友。

基层演讲比赛篇一

首先感谢领导和同事的鼓励与支持,让我有勇气和信心站在 演讲台上,本着交流、学习、提高的目的,接受组织的考验 和挑选!

我叫,年出生,年毕业于邮电学校,毕业后分别就职于支局、局、所,从事邮政营业员、邮政储蓄员、邮政备员等工作;年调任邮政营业厅班长,年5月路邮政营业厅、储汇厅合并为营业厅后,又担任路营业厅主任至今。其中,年起,服从组织安排兼职经营部主任助理。

- 1、具备较为全面、扎实的专业知识。我毕业于邮政专业;工作后又参加了邮政高函学习,选修了金融管理专业。十多年的前台实践经验,使我丰富了邮政、储汇专业业务知识,也熟练掌握了两项专业业务的操作技能。
- 2、具备严谨的工作作风、良好的职业道德和一定的相关工作 经验。长期从事金融工作的经历,养成了我办事认真仔细、 沉着冷静、任劳任怨的工作作风。在工作中敬业、精业,守 法、守纪!而我在前台多年的工作经历,也将为我踏上新的工 作岗位奠定了坚实的工作基础。
- 3、具备良好的人际沟通能力和组织协调能力。在工作中尊重领导,团结同事,坚持做到识大体顾大局,能够坚持原则而

又不失灵活,处理问题思路清晰。特别是通过多年来在不同工作岗位上的学习和锻炼,使自己的业务能力、组织协调能力、分析判断能力都有了较大的提高,使自己一步一步走向成熟。

当然,在总结自我优势的同时,我也清楚地认识到自身的不足:缺乏管理经验,对管理工作的高度和深度还有待进一步提高。但是,我相信通过我的努力,一定能把这种不足转化为优势。举一个简单的例子,在一张白纸上,很容易就能写出清晰的文字,画出完美的图画来。同样的道理,正因为没有过管理工作的经历,也就没有了一定的陈规可遵循,使自己具有了更大的可塑性,更容易重塑自我,更快适应新的工作岗位,也更利于在新的工作岗位上创造性地开展工作。

二、拟聘后中心局工作设想:

1、听从组织安排,借鉴他山之石,结合本局实际情况做好中心局的筹建工作。一直以来,县局城内网点都是独立运营,没有统一的中心局规划模式。中心局设立后,必然要整合各网点资源、统筹规划、统一安排,提高城内网点的综合竞争能力,抑制城内网点间的无序竞争!

2、以人为本,营造和谐支局的工作氛围。刚组建的中心支局,要想开展好各项工作,必须要全体人员齐心协力、目标一致。而中心支局是清一色的娘子军,要带好这支队伍,团结尤其重要。做好这点,首先必须从自我做起。工作要率先垂范,要求别人做到的,自己要带头做到!第二,要以德感人、以情暖人、以诚待人、以信用做人!从员工的工作情绪中去了解情况,与她们共同分担并提供力所能及的帮助。对局内同事要给予无微不至的人文关怀,促进局内人与人之间关系的不断改善。以人为本、以情组队,通过互学、互帮、互促,增进友谊,加强团结,进一步增强员工队伍的凝聚力和战斗力,营造和谐支局的工作氛围!

3、打造一流员工队伍,是做好支局工作的前提。为此,在日常的管理工作中,要特别注重员工素质的培训,一是业务技能方面,利用一切机会对营业人员进行技能培训,言传身教,使他们尽快掌握业务要领,提高业务能力;二是思想素质方面,认真组织他们学习有关企业理念、经营、服务方面的文章和实例,树立员工的服务意识、竞争意识和大局意识,通过一个生动鲜活的实例,使其认识到市场竞争的残酷性!用户是我们的衣食父母,只有牢固树立"我企业生存,企业靠我发展"的理念,才能有更广阔的生存空间。

4、拓展业务发展空间,是支局工作的关键。"发展是硬道理"!离开了发展我们企业前进的脚步就会放缓。作为城内中心支局,是各支局业务上的"龙头",要结合自身的地域特点发展业务,寻求新的业务增长点。例如邮政业务,要加大窗口宣传力度,做好速递业务、快包业务;利用城内客户素质相对高的特点,宣传我们的个性化邮票、纪念册;打好假日经济牌,开展"思乡月"月饼寄递业务,以及贺卡业务等。又如金融类业务,我们不仅要保证负债类业务的正常发展,而且要做大资产类业务规模。例如小额质贷业务,只有做大资产业务的规模,才能充分运作储蓄资金。同时,中间业务也不容忽视。现今,中间业务收入已经占据着越来越重的份额,例如,路营业厅上半年保险业务收入就达到20万元左右。况且,中间业务投入少、风险小、收入高,这也是我们今后业务发展的广阔空间。因此,我们要关注邮信通业务、保险业务、代收代付费业务、基金代理等业务的发展。

5、强化主动服务意识,是做好支局工作的支撑。服务是邮政的永恒主题!近年来,邮政业务感受到了来自社会的全方位的竞争,在这种形势下,我们不能无动于衷、墨守陈规,等客上门。而是要分析和认识自己的发展优势,扬长避短,找准业务发展的切入点或突破口。正确树立服务求发展、竞争求发展的观念,真正做到视客户为上帝!以优质的服务来带动业务的发展。

6、做好基层管理工作,用管理出效益。俗话说: "没有规矩,不成方圆。"要想支局工作循着良性的轨道发展,就不能忽视内部管理。每一位员工,都应该遵循规章制度和遵守工作纪律。在纪律和规章制度面前,人人平等!奖罚到位!另一方面,为了调动员工的积极性,内部可采用多种灵活考核机制激励员工努力工作。只有这样,才能更加充分发挥员工的潜能。

各位领导、各位评委,古人云: "不可以一时之得意,而自夸其能,亦不可以一时之失意,而自坠其志",如果我有幸竞聘成功,我将不辱使命,以最短的时间、最大的热情、全身心的精力,积极入到新的工作中去。我想,只要有高度的责任感和事业心,有开拓进取、勇于创新的精神,有埋头苦干、不不挠的干劲,就一定能够把工作做好。当然,个人的能力和水平终究是有限的,但我懂得"笨鸟先飞"和"勤能补拙"的道理,相信在领导和同志们的支持和帮助下,只要我虚心好学、积极进取,就一定能做好工作。如果这次竞职不能如愿,说明我在某些方面与这个职位的要求还存在一定的差距,对此我将正确对待,把这次竞职作为一次锻炼自我、提升自我、完善自我的机会,在现在的工作岗位上,一如既往,更加努力地做好本职工作,决不辜负领导信任和同志们支持!

基层演讲比赛篇二

大家好!首先感谢行领导给我这次参加竞聘的机会。

下面我从几个方面向各位评委和代表陈述我的竞聘报告。

一、工作简历

我今年岁,中共党员,大学文化程度,工程师、经济师职称资格。年8月入行,一直从事计算机管理工作。现任支行计划财务部副经理,计算机管理岗。参加工作xx年来,从将第一

笔储蓄卡片移植到计算机,到现在对全行包括abis综合业务系统[]bibs国际业务系统[]dims设备管理系统[]cms信贷管理系统、案件管理系统、人事信息管理系统等在内的多达15个,涵盖全行所有部室、所有业务的系统进行维护和更新。虽然不是业务的直接经办者,但也已从另一个方面和角度,对这些业务知识,进行了学习和了解。

二、工作措施

现在我国建设银行的改革,正在如火如荼地进行着。对于建行来讲,改革经营模式,转变经营理念,是改革的重中之重。具体到建行基层营业网点,尤其是城区网点,就是要"以人为本,依托科技"。我们再也不能"守株待兔",等顾客上门。而是通过创造优良的工作环境,提供一流的服务,主动营销,将顾客吸引到建行来。

1、从细节做起,精心营造"家"的氛围。

客户源就是收入源,无论是哪行哪业,只要拥有了客户群,就拥有了发展状大的基矗营业厅是我们为客户提供服务的第一场所,让顾客把营业厅当作他们的第二个"家",让他们感觉到一进建行营业厅,就像进了家一样。既然是家,那就需要环境整洁、气氛温馨、心情舒适、服务优良。正因为细节决定成败,所以我们要提供一切可能的机会,尽最大的努力,从小事做起,通过优雅整洁的环境、快速高效的服务、自然真诚的笑容,来营造这样一个"家",来帮助他们在交为,从小事做起,理好财,不仅仅是简单的存钱、取款。在"家"里管好钱、理好财,不仅仅是简单的存钱、取款。在利益所得方面,不仅仅是传统的孳生利息,而是在业务上进行耐心的宣传和解释,让他们进行多样化投资,比如基金、行耐心的宣传和解释,让他们进行多样化投资,以保证了银行的中间业务收入,同时还降低,甚至消除了银行代理此类业务,而带来的潜在隐患。从而实现多方受益,多方共赢。

2、依托科技,为客户提供高效、优质的服务。

现如今,科技的高速发展,推动了业务的创新。建行为客户 提供服务的平台,也已从营业室延伸到了互联网和通讯工具。 网上银行、电话银行的出现和兴起,使客户足不出户,就能 体验、享受到便捷、安全的服务,完成资金的划拨。这充分 证明了:效率就意味着效益,时间就是金钱。我们可以想像, 未来银行业的竞争, 其根本就是科技的竞争。记得当初, 计 算机刚走入我们生活的时候,有些人对计算机处理业务,并 不十分认可,仍习惯于手工处理。可随着时间的推移,时至 今天, 假如我们再重操旧业, 恢复手工, 相信会有更多的人 不适应。因此, 我要想方设法, 利用自己所掌握的科技知识, 上门服务, 拓展此类客户, 扩大服务空间, 将自己的计算机 知识尽可能多的表述给客户,让他们逐渐习惯于网上处理业 务,最终形成依赖。使大量集中在城区的注册我行的网上银 行、电话银行客户,成为名副其实的高端客户。同时,我还 要将自己所掌握的计算机知识,毫不保留的呈现给其它同事, 渗透到各项业务,为业务发展提供强有力的技术支撑。

3、加强团结,增强团队精神,提高凝聚力和战斗力。一个团队,其核心因素是人。作为一个团队的领头羊,我将放下架子,融入集体,虚心请教,带头加强业务学习,落实制度,在日常工作和生活中,互帮互助,创造中庸和谐的工作和生活氛围,激发大家的主观能动性和创造性,发挥每个人的最大潜能,把每一次上级行分配的任务,当作是创造收益、增加收入的契机,而不是压力,更不要当作负担,以争取效益最大化。

各位领导、同志们,在你们的帮助、关心、鼓励下,我坚信 我会用我所学到的知识来指导我的实践,厚积薄发,扬长避 短,和我们的员工一道,用我们的智慧和实际行动,为前进中 的建行锦上添花。

我的演讲结束了,谢谢大家!

基层演讲比赛篇三

强调,创业要实就是要脚踏实地、真抓实干,敢于担当责任,勇于直面矛盾,善于解决问题,努力创造经得起实践、人民、历史检验的实绩。就现阶段来说,创业要实最重要的是要敢于担当。

中国有句古话,有明主而后有忠臣。还有一句话,彼以国士待我,我以国士报之。这两句话深刻说明了环境对人才成长的重要性,组织和领导一定要敢于为敢担当的人担当,敢担当的人才会大量涌现。

中国历史上敢于担当的故事很多。齐国大夫崔杼杀了国君齐庄公,怕遭到历史的谴责,就要当时的太史在记录这段历史时写成"先君害病身亡"。结果太史把写好的史书给他看,"夏五月,崔杼弑其君"。崔杼非常不满,杀了这个史官。又让太史的弟弟再来写,写的还是"崔杼弑其君",也被杀了。最后崔杼对太史的另一个兄弟说,你两个哥哥都死了,你难道不怕死吗?不料这个弟弟正色说,据事直书,是史官的职责,失职求生,不如去死。正是因为中华民族有一大批这样敢担当的人,才有我们辉煌的今天。

对共产党人而言,敢于担当是我们的鲜明品格。在我们党革命、建设和改革的历史进程中,向来不乏敢于担当的杰出楷模,哪里有困难、哪里最危险,哪里就有共产党员的身影。而在千千万万平凡的工作岗位上,更有无数甘于奉献、默默担当的党员干部,这些人,是我们立党的基石,是他们托举起了社会主义大厦。

保险监管系统的各级党组织,要旗帜鲜明地支持担当者、保护担当者、褒奖担当者,为那些敢于担当的党员干部撑腰鼓劲,使敢于担当成为领导干部的自觉追求,使勇担当、敢作为在干部队伍中蔚然成风。要建立激励敢于担当的选人用人机制,注重选用那些在重大是非面前敢于坚持真理的人,选

用那些在困难矛盾面前敢于担责负责的人,选用那些解决问 题有思路有办法的人,选用那些敢为人先开拓局面卓有成效 的人。

总之,要通过强化正确用人导向,健全干部考核评价体系,让那些有锐气、勇作为、敢担当的干部得到重用,让那些日常工作不负责任、关键时刻畏首畏尾的人受到警醒。

基层演讲比赛篇四

本文目录

- 1. 基层演讲稿
- 2. 最新基层税所职工励志演讲稿范文: 踏实进取 再创辉煌
- 3. 基层管理人员代表演讲稿
- 4. 基层党委书记竞聘演讲稿

尊敬的各位领导,各位同事:

大家好!

站在大家面前有点单瘦的我,稳重而不死板,激进而不张扬,温和而不懦弱, 愚钝而不懒惰, 正直而不固执。我1989年9月考入空军飞行学院,学过飞行,后因视力下降停飞改做地面工作,干过排长、指导员、干事,大学文化,中共党员[xx年9月转业。在有206名军转干部参加的进政法系统考试中,我名列第二,原以为能谋个警察的差事也就心满意足了,没料到能非常荣幸地被选拔到首脑机关市委办工作,在此,我衷心感谢领导和同仁的厚爱。与大家共事一年来,我既有不小的压力,更有无穷的动力。

一是有吃苦耐劳、默默无闻的敬业精神。我是一个农村伢子, 深深懂得"宝剑锋从磨砺出,梅花香自苦寒来"的道理。当 兵前,我参加过"双抢",上山砍过柴禾;当兵后,经受过炎炎烈日下负重五十多斤日行军五十公里的考验,更经历了八年大西北恶劣自然环境和艰苦生活条件下的磨练,特别是严格的军营生活培养了我"流汗流血不流泪"和"特别能吃苦、特别能忍耐、特别能战斗、特别能奉献"的良好品质。我爱岗敬业,工作踏踏实实,兢兢业业,一丝不苟,不管干什么从不讲价钱,更不怨天忧人,干一行,爱一行,努力把工作做得最好。

二是有虚心好学、开拓进取的创新意识。爱因斯坦说过:热爱是最好的教师。我热爱文秘工作,平时爱读书看报,也浏览了一些有关政治、经济方面的书籍。到办公室工作后,我谦虚好学,不耻下问,系统学习了有关业务知识和各级各类文件精神,初步具备了一个文秘人员所必需的业务知识和政策水平。还自学了计算机知识,能够熟练地使用计算机进行网上操作、文处理和日常维护等。我思想比较活跃,爱好广泛,接受新事物比较快,勇于实践,具有开拓精神;同时我朝气蓬勃,精力旺盛,工作热情高、干劲足,具有高昂斗志。

三是有严于律己、诚信为本的优良品质。我信奉诚实待人、严于律己的处世之道。我曾经多年在上百人的连队工作,既要维护连队干部的权威,又要和战士们打成一片,正因为具有良好的人格魅力和做人宗旨,同战友们建立了亲如兄弟的深厚感情,受到了战士们的爱戴,在我转业离队时,好多的战友因舍不得我离去而泪流满面,自发地敲锣打鼓为我送行,到市委办工作后,我在日常生活和工作中,不断加强个人修养和党性锻炼,以"老老实实做人、勤勤恳恳做事"为信条,严格要求自己,尊敬领导,团结同志,应该说得到了领导和同事的肯定。

四是有雷厉风行、求真务实的工作作风[xx年的军旅生涯,培养了我雷厉风行、求真务实的工作作风,养成了我遇事不含糊,办事不拖拉的工作习惯,造就了我不唯书、不唯上、只唯真、只唯实的工作态度。至今,我仍然清晰的记得离开

部队时一位老首长语重心长对我讲的话:小蔡啊,你不管到哪工作,在什么岗位上,作为一个经过部队多年摔打的共产党人,做什么事不仅要上不愧党,下不欺民,更要对得起部队的培养和自己的良心。

一是有一定的政治素养。我平时比较关心社会生活中的大事,对国家的大政方针有一定的了解,有较高的思想政治觉悟。 尤其是到地方工作后,我更加注重了政治理论知识的学习和思想意识的改造,能够始终保持坚定的政治立场和较高的政治敏锐性。

二是有一定的文基础。"腹有诗书气自华"。我在中学阶段就爱好文学,参加过文学社,17岁时就发表过诗歌,在部队有二十多篇文学、新闻作品和理论文章在省级以上报刊发表。到督查室工作后,在领导和同事的帮助下,我的文综合水平又有了一定的提高,我撰写的《我们是怎样提高督查工作权威的》在今年的第一期《当代秘书》杂志上刊发后,广西、山西等兄弟省市的督查部门纷纷来信要求我们寄送资料,供他们取经学习。

三是有一定的管理能力。我在部队工作期间,在基层连队任职达五年之久,从事过连队的日常管理和思想工作。在我的任期内,我所在的警卫连是军区空军的基层达标先进连队,我还带队参加过军区空军警卫专业大比武,获得了第三名,本人也荣立了三等功,最重要的使我积累了一定的管理经验。

四是对编辑工作有初步了解。转业前我当过近两年的新闻干事,在空军报社实习过三个月,是空军报的特约记者和解放军报的特约通讯员,从事过团里简报和广播稿的主编工作,对摄影也不是个外行。在督查室工作的一年时间里,我主要从事《益阳督查》、《民情调查》的编辑,应该说我对编辑工作也算得上一知半解。

第一、摆正位置,当好配角。在工作中我将尊重主任的核心

地位,维护主任的威信,多请示汇报,多交心通气,甘当绿叶。辩证的看待自己的长处和短处、扬长避短,团结协作,做到:到位不越位,补台不拆台。

第二、加强学习,提高素质。一方面加强政治理论知识的学习,不断提高自己的政治理论修养和明辩大是大非的能力。 另一方面是加强业务知识和高科技知识的学习,紧跟时代步伐,不断充实完善,使自己更加胜任本职工作。

第三、扎实工作, 锐意进取。既发扬以往好的作风、好的传统, 埋头苦干, 扎实工作, 又注重在工作实践中摸索经验、探索路子, 和大家一道努力把《新益阳》办成更具前瞻性、可读性、指导性、思想性和有益阳特色的党委机关刊物。

不容置疑,在各位领导和同事面前,我还是一个才疏学浅、相对陌生的学生或者新兵;凭心而论,我到办公室工作的时间短,参加竞争,我一无成绩,二无资历,三无根基,优势更无从谈起。倒是拿破仑的哪句"不想当将军的士兵不是好士兵"在激励着我斗胆一试,响应组织号召,积极参与竞争,我不敢奢求什么,只想让大家认识我、了解我、帮助我,抑或喜欢我、支持我。也正因为如此,我更加清醒地看到了自身存在的差距,促使我在以后的工作当中,励精图治,恪尽职守,努力学习,勤奋工作,以绵薄之力来回报组织和同志们。最后以一首自编的对联来结束我的演讲,上联是"胜固可喜,宠辱不惊看花开",下联是"败亦无悔,去留无意随云卷",横批是"与时俱进"。

谢谢大家!

基层演讲稿(2) 」返回目录

尊敬的各位领导,评委,同事们:

大家好!

我是来自××税务分局所的一名普通税务职工。今天我很荣幸能代表我们分局在这里向大家演讲。

时光荏苒,岁月匆匆。在历史的长河里,眨眼间,中国共产党从第一次代表大会走到了现在的第十八次代表大会。中国共产党员的党员人数也从最开始的全国几十个人,发展到现在的八千多万人,和英国总人口数相差不大。指导中国共产党从一个辉煌走向另一个辉煌,从一个奇迹创造出更大奇迹的革命理论也在伟大的共产党人手里,从最开始马克思列宁主义发展到现在的毛泽东思想、邓小平理论、三个代表重要思想、科学发展观。

如果说发展是一种挑战,那么它需要我们勇敢的面对,如果说发展是一种进取,那么它需要我们努力的开拓;如果说发展是一种硬道理,那么它需要我们毕生的拼搏!

伴随着,经济上的令人眩目的成就,我们国家的税收在这三十年的时间里,也呈现出了几何式的爆炸性增长,各项指标数据都飞速发展,年年刷新新的历史记录。这是一个美好的时代,这是一个令人振奋人心的时代,这是一个让人热血沸腾的时代,这是一个把奇迹和希望看得麻木的时代。在这样的一个大时代里,我们税务人身在其中,感同身受,无比自豪于这样的大发展,大跨越,大进步。

今后五年,是我市实现又好又快发展的五年,也是实现建设我州大有作为的五年,我们既面临着良好的发展机遇,同时也面临着严峻的挑战,为此,我们有的人'勤'当头,唱一首《爱拼才会赢》;有的人'奉献'开路,谱一曲《生命在于奉献》;有的人选择了潜心学习,加班加点,也有的人文武并举,张驰有道!古人说: "人无进取,不可立于世",我们必须树立起远大的目标,宏扬开拓创新,奋勇争先的精神,才能开拓出崭新的工作局面。

基层演讲稿(3) | 返回目录

尊敬的各位领导,亲爱的同事们:

在颐正大厦,不同与蓝海的其他实体,很多工作都需要与其 他部门进行沟通协调,例如洗地毯、维修等。同时也锻炼了 自己的沟通协调能力。我们大厦餐饮部员工的氛围非常的好, 就像歌中所唱到的"一根筷子轻轻被折断,十双筷子牢牢抱 成团"。记得11年12月31日,一个令人难忘的日子,多功能 厅有16桌团队接待,客人们吃得非常高兴,走到晚上十一点 半。但同事们没有一个下班的,都在一起收拾着,忙碌着。 我看他们都饿了,从厨房端了两盘花卷,说:"大家饿了吧, 先吃点饭再接着干,身体是革命的本钱。"但没有一个人说 先吃饭,都说干完活再说吧。16桌团餐接待,在大家的共同 努力下半个小时就干完了。坐下来吃饭时,有一名员工 说: "姐妹们十二点了,过新年了",这时所有的人都欢呼 道: "元旦快乐!",就这样11年在我们的欢呼声中度过了, 步入了美好的11年。虽然那天我们下班很晚,也很累,但我 们非常开心,也很难忘。像类似的事情还有很多,同事们对 工作的这种激情让我非常感动, 我为有这样的员工而感到骄 傲。

- 1. 给自己制定一个学习的目标,在工作中严格要求自己、取长补短,总结经验,并做到:今日事今日毕,事事看落实,事事抓结果。
- 2. 和同事共同制定一个班组的目标,严格按照集团的标准来要求自己,带领班组同事们营造一种比学赶帮超的氛围,和同事们认真练习技能、钻研业务,从而来不断提高服务质量、提升顾客满意度。
- 3. 积极参加集团、实体、部门组织的各项活动,关心同事、 以身作则、凡事都起到带头作用,打造一个氛围和谐的团队, 安书记经常讲"有愉悦的员工才有愉悦的顾客"。

在这新春佳节即将来临之际,我代表基层管理人员向尊敬的

张总及各位领导同事们提前拜个年, 祝各位在新的一年里工作顺利、身体健康、万事如意! 祝我们集团的明天更加灿烂辉煌!

基层演讲稿(4) | 返回目录

尊敬的各位评委、各级领导和同志们:

大家好!

我今年岁,年月毕业于,1997年8月获得哈师大经济管理专业 在职研究生学历证书。自1988年8月参加工作以来,历任市第 三中学教师市人事局干部股科员、股长;1998年4月任乡副乡 长、副书记□xx年5月任乡党委副书记、乡长。无论我在哪个 工作岗位,都能够认真履行职责,兢兢业业,勤奋工作,都 创造出了出色的工作业绩, 先后被评为、。到乡任职后, 在 区委、区政府和乡党委的正确领导下,以及社会各界的大力 支持下,能够认真贯彻执行党的路线方针政策,积极谋划落 实乡域经济发展总体战略, 在抢税源、抓征管、招商引资、 争引项目和为百姓谋福利等方面取得了丰硕成果。对上争取 到了国家优质大豆基地项目,从而提高了全乡大豆种植技术、 品质和规模,为重振五一大豆雄风奠定了坚实的基础;争取资 金新建改建扩建了五所中小学,消灭了危房,改善了办学条 件;通过协调,为新安、长发等部分村民安装了电话,解决了 群众通信难题;争取资金建成新安、红星农用桥,解决了群众 生产生活的问题。以上几项共争取到国家扶持资金近1000多 万元。同时, 引进了黑龙江佳地生物科技有限公司、光大塑 料、兴发生物有机肥厂、秸杆饲料等科技龙头企业。企业新 增税收达万元。工作中,坚持恪尽职守,求真务实,公道正 派,团结同志,诚实守信,任劳任怨,踏实工作,严格自律, 赢得了干部群众的一致好评。

1、农村工作经验比较丰富。98年以来,先后在东富、两个乡工作,在党政班子任职近7年工作。分别主抓过科技、文教、

卫生、农业、乡企、党群等多项工作,特别是任乡长3年多时间,重点抓乡镇经济、财政、招商引资等工作,在多个岗位得到了实践和锻炼,熟悉和掌握农村和农业工作,政策理论水平、组织领导能力、解决复杂矛盾问题能力、统班子能力都得到了进一步提高,实际工作经验越来越丰富。

- 2、工作勤奋敬业。干一行爱一行,愿意扎根农村贡献自己的聪明才智。在农村工作的7年多时间里,与广大农民兄弟结下了深厚感情。能够保持一名党员领导干部的政治修养,一心扑在党的事业上,无论遇到多么大的困难,都能够勇敢地克服。从没有因个人的事影响工作,把党的工作在第一位,经常贪黑起早,节假日也很少休息,有强烈的事业心和政治责任感。工作开拓,有创新意识。几年来,积极稳妥落实了二轮土地承包、撤乡并村、税费改革、机构改革等农村改革政策,善于探索和研究解决改革中出现的新情况新问题。
- 3、全面了解和掌握**乡总体情况。在**乡工作四年时间,对人文、环境、优势、潜力、发展前景比较熟悉,在这片土地上,曾留下了我奋斗的足迹和辛勤的汗水,对它充满了浓厚情感和无比热爱,对它的前景充满了无限希望和信心。在工作中,与这里的干部群众产生了深厚友谊,俗话说"人熟为宝"。这些都是我参与竞争的自身优势、工作优势和人际关系优势。
- 4、熟悉乡镇经济工作。多年的乡镇工作经历,使我有机会学习和了解乡镇工作,通过自身的努力学习和工作实践,系统地掌握了农村经济理论和农村的经济工作政策和法律法规,在谋划确定**乡围区实施"三大工程"经济战略上,提出了自己的独到见解,发挥了乡长应有的职责作用。工作实施中,作为"一带五镇"的**乡,我们把工作重心放到抓招商引资、财源建设、劳务经济、农业产业化上,经过几年的不懈努力,积累了经济工作经验,为促进乡镇经济快速健康发展奠定了坚实的基础。

鉴于以上几点,自信能够胜任**乡党委书记职务。

- 1、规模推进工业项目开发,大力发展民营经济,实现财政收入持续增长。任期内充分发挥地缘优势、资源优势、人缘优势,计划引进工业项目30个,其中投资千万元的项目6个,500万元以上的项目10个,100万元以上的项目14个,到位资金达到6个亿。
- 2、规模推进劳务输出项目开发,大力发展打工经济,促进农民收入结构的优化,实现农民就业职业化。通过内转外输、政策引导、专业协会和市场经济人牵头等作用的发挥,力争三年内转移劳动力8000人,占劳动力总数的54%,总收入达3500万元,人均增收1100元。
- 3、规模推进猪、牛、鹅、鹿产业项目开发,协调发展畜牧经济,促进农业经济优化,实现农牧的主副换位。通过实施政策引导、资金扶持、成立协会、一流服务等措施,力争打造2个以上的**品牌,达到牛存栏万头、羊存栏万只、猪存栏6万头、鹅存栏7万只、鹿存栏5000只。养殖大户发展到500户,畜牧业总产值超亿元,占农业产值的50%以上。
- 4、规模推进特色种植项目开发,大力发展特色经济,促进种植业结构优化,建成特色瓜菜基地乡。在搞好大葱、毛葱、大蒜、香瓜、菇娘、特色菜、葵花籽、药材、玉米地带芸豆、稻田养鱼和大豆育种等特色项目种植示范园区的基础上,依托市区两扩的有利契机,逐步发展装大棚室产业,力争5年内棚室产业发展到5000亩,辅盖城区食用量1/3以上,逐步打造特色瓜菜品牌,并逐步做大做强,使其走出绥化、走向全国、走向世界。

为实现上述目标规划,在今后的工作中重点把握好以下四点:

1、当好班长。"一把手"是一个部门、一个单位的领导核心, 具有导向作用。各项工作能否取得实效,关键在于"一把

- 手"。假如我当选的话,我想首先应从自身抓起,一是加强学习,提高自身素质。注重党性修养,认真践行"三个代表",立党为公,执政为民,扎实工作,不搞形象工程;诚实守信,不虚报浮夸;二是坚持民主集中制原则,发挥民主作风。自觉接受监督,不搞一言堂。三是廉洁自律,处处做出表率。廉政勤政,遵纪守法,以实绩和人格魅力感召大家,增强向心力和凝聚力。
- 2、狠抓队伍。要进一步深化创业型领导班子、服务型政府、 廉洁型队伍创建活动,从干部素质升级入手推动思想观念的 解放更新,增强责任感,大力弘扬开放创新、锲而不舍、艰 苦奋斗、廉洁求实精神,带出一支敢打硬仗、敢闯难关、敢 为人先的钢班子、铁队伍。
- 3、强化服务。随着干部人事制度的进一步深化改革、费改税的实施、乡镇政府机关的职责由过去的管理型向服务型转变,由过去的"大老板"彻底转变成"服务生",从而在群众中树立良好形象,做人民的公仆。同时,结合**乡发展的实际情况,为便于工作的有效开展,应搞好"五个"方面的服务。即招商引资服务、平安服务(信访安全服务)、畜牧服务、特色农业经济服务、劳务输出服务等方面。实施便民工程、富民工程、利民工程,在信息、资金、技术、管理、改革等方面给群众以更大的资助,促进社会各项事业的快速发展,加快农民致富奔小康的步伐。
- 4、严格管理。要从管中要效益,要实绩,拟建立专线工作推进责任机制,成立民营经济、打工经济、畜牧经济和特色经济四条专线,由班子主要领导牵头,乡村协调工作,一抓到底,抓出成效。明确工作目标,专线推进,实施重奖重罚,个人业绩和职位变动直接挂钩,充分体现能者上、平者让、庸者下的竞争机制,调动整体工作的积极性。

如果在这次竞选中我不能胜出,我将正确对待组织和人民的选择,继续保持旺盛的工作劲头,发扬求真务实的工作作风,

努力做好本职工作,接受组织和广大干部群众的考验。如果 大家认可我,请支持我,信任我,期盼和感谢大家给我一次 创造**乡美好未来的机会!

谢谢大家!

基层演讲比赛篇五

我叫xx[]今年xx岁,大专文化,中共党员,助理经济师, 拟 竞聘信用社主任。

我认为,联社举办的这次基层信用社主任竞聘活动,首次在基层领导岗位引入竞争机制,必将为信合事业的发展带来深远的意义。根据《竞聘方案》,我符合信用社主任竞聘条件,并有决心胜任这一职务:一是自参加工作以来,我始终站在信合事业发展的前沿阵地,先后从事过信贷员、副主任等职务,积累了较为丰富的基层管理知识和实践经验。二是任信用社副主任期间,能够坚持原则、实事求是,有较好的群众威信,锤炼了我的组织能力和判断分析的能力。三是不断加强自身学习,先后参加了学历教育、职称考试等学习,使自身业务理论素质得到较大提高。

如果我这次能够竞聘上信用社主任,我的任期目标是:

任职当年保证存款增长率达到 %, 列全县信用社前茅; 不良 贷款下降 个百分点, 新增贷款收回率达到100%; 经营效益实 现联社分配的计划, 全年实现安全营运无事故。

为完成以上目标,我拟将主要采取以下措施:

一是鼓励全员发扬背包下乡的优良传统,积极走村上门开展"现场吸储"活动,努力膨胀资金规模,解决好资金短缺的问题。二是强化阵地意识,充分发挥点多面广的优势,扎

根农村保住阵地。三是在内部服务上做文章。教育全员树立"服务就是效益"的思想,严格执行服务公约,增强服务意识。四是加大宣传力度,让"农村信用社是农民兄弟自己的银行"的服务格言家喻户晓,使农民群众了解农村信用社的资金取之于农、用之于农。由此,在农村形成一种"农信为民、民系农信"的资金循环渠道。

一是把联保贷款列为信贷资金投放的主渠道,使新增农业贷款的60%以上采取联保贷款方式,在授信额度内,农户可凭贷款证、身份证随时办理贷款,切实解决农民贷款难的问题。二是开展信用村、户评定活动,既为充分运用信贷资金找出路,又推动社会整体信用的提高,确保信贷资产安全。三是积极拓宽信贷支农渠道,大力开办农民建房、助学贷款等业务,使农户贷款向多元化发展。

一是拓宽增收渠道,大力开办中间业务,尽可能增加收入; 二是千方百计优化负债结构,增加低成本存款,减少利息支 出。三是进一步加强制度建设,结合联社制定的`《一揽子制 度》,将每一项业务及其环节都置于有效的监督之下,真正 把将制度社为信用社生存和发展的"生命线"。

一是严格落实联社制定的《不良贷款责任认定办法》,对历年延续的不良贷款追根求源、刨根问底,逐笔查明每笔贷款的来龙去脉,保证任期内逐渐消化责任人贷款。二是采取各种措施,依靠外力,坚持银企党政联手,与社会各界一道做好资金盘活工作。在取得各级党政领导支持的基础上,积极动用法律手段,做到能收尽收。三是创新盘活不良贷款新措施。能落实企业经营权的,通过合法取得其经营权来盘活贷款;能以资抵债的要及时办理抵债手续。

尊敬的各位领导、各位评委,如果我这次能够有幸而竞聘上信用社主任,我将在联社的正确领导下,团结带领一班人,脚踏实地、一步一个脚印,全心身地投入到工作中去,全面完成联社分配的各项经营指标。

如果我这次落聘,我决不气馁。在今年工作中,我将在全面 提高自身业务理论素质的同时,不断汲取新经验、新方法, 以更加积极的态度,兢兢业业、任劳全身心干好本职工作, 为信合事业的发展贡献自己的毕生力量。

谢谢大家!

基层演讲比赛篇六

大家早上好!

今天我非常荣幸地在这里,参加此次优秀员工的`竞选,心情特别的激动。说实在的站在这里,心情十分的忐忑,以前甚至从未想象过,能有机会和大家站在同一舞台来展示自己!在此我非常感谢部门领导,在过去的一年中对我的工作的肯定,同时也由衷的感谢公司为我们搭建了这样一个舞台。我是myjiaju团队一名普通的成员,在进入团队的这一段时间里,我深刻体会到作为一个myjiaju人所承受的压力,也许我们并不像身边的领导们那样整天忙碌于对公司大方向的把控,我身处一个平凡的岗位,是部门让我在这个平凡的岗位上体会到了不平凡的岗位,是部门让我在这个平凡的岗位上体会到了不平凡的工作意义,我热爱我所选择的这份事业,同时身处这个优秀的团队,我感到非常自豪!

在我入职的这3个多月多时间里,深切感受到技术研发部工作的不易,但是比起部门领导所承受的压力,我们显得却是那样的微不足道! 过去的一年中,在公司的带领下,在部门领导和同仁的支持和帮助下,我较好地履行了自身的工作职责,完成了本职工作任务。在实际工作中,部门一直强调团队中的每一个人,都要永无止境地更新知识和提高素质,因此在日常工作之余,我也从未停顿过对新知识的学习,我渴望真的能有一天通过自身的努力上升到另外一个台阶,为公司做出更大的贡献。

20xx年在部门领导的带领下,我脚踏实地、兢兢业业地完成

了本职工作,作为一名普通的研发工程师,看着myjiaju项目一期一期顺利的进展,功能从简简单单到丰富完善,页面粗糙到精美,这些都是在我的亲眼见证下发生的,我感到为之自豪[myjiajuv1.0庆祝时热火朝天的场面,至今还深深地刻在我的脑海里,大家激动的言辞,还有好多流下激动的泪水,这些是我永远也无法忘记的事情[20xx年公司为了myjiaju项目早日成功上线,在部门领导的带领下,我们不畏艰辛,有条不紊的开展工作,最终提前完成任务[20xx年对我而言还是356天,但我们还有更长的路要走,因此我们必须加快工作步伐,自觉、高效的完成每一件事,不让领导们为之操心!

对于此次竞选的结果我并不渴望!能有过这样一次美好的经历,我已经无憾了,事实上,今天我能有勇气站在这个舞台上,某种程度上已经收获了我人生的一次成功!谢谢大家!

基层演讲比赛篇七

在企业近两年的锤炼与磨合,领导的关心同事的帮助,使我感到了公司家庭般的温暖。是你们使我最快速度地熟悉了我的业务,把握了业务技能,使我能学以致用,为我创造了良好的发展空间,我想再没有什么能比这给我带来更多快乐。于是我对公司,对我现在的岗位更加热爱。

我认为,我竞聘市场部稽核班长有如下几个优势:

- 二.有较强的工作责任心。作为公司的.一名员工首先要对自己负责,对企业负责。要具备良好的政治思想和职业道德,这是指导我们工作的动力和指南。我作为一名业务稽核,对待工作尽心尽力、尽职尽责,积极主动的与各班组沟通,将发现的问题及时纠正,确保业务流程的正常化。
- 三. 我正值青年,身体健康,精力充沛,敬业好学,接受能力强,进取精神强,能够全身心地投入到自己所热爱的工作岗位中去。

- 一、要认真执行各项法规制度,做好业务单式、现金票据和业务流程的指导、检查监督工作,发现不安全隐患及时采取有效措施。
- 二、加强各营业机构的管理,监督检查代办代销网点及各营业厅的业务操作情况,严格执行分公司市场部制定的营销渠道管理考评办法,对代办代销行为实施监控,促进营销渠道的规范化建设。要加强对内控制度的检查。定期或不定期的开展再稽核监督工作,及时纠正稽核工作中的偏差和问题,防止稽核工作走过尝流于形式。
- 三.业务稽核工作还需要有勤奋务实精神,要定期编制业务稽核检查工作计划按期实施,及时编写稽核检查工作报告及改进意见。也就是要有目标、有内容的制定每天、每周、每月工作计划;并根据实际工作中出现的新问题、新情况及时对计划进行调整、修改和补充。在实际工作中还要加强各班组之间的紧密配合,注重团队协作,否则我们的工作中会存在一定的盲目性。

当今社会充满竞争、机遇和挑战,我们每一个人都会有危机感和紧迫感。我作为公司一名员工,也深深地体会到这一点,但是机遇总是垂青于那些早有准备的人,所以,我在工作中兢兢业业,认真负责,在业余时间不断学习,充电,变压力为动力,正所谓:竞争使我更加优秀,挑战使我更加完美。我相信,公司给每位员工的机会都是平等的,如果能在一个深爱的岗位上工作,相信我会做的更好。

最后,我想说,假如我竟聘上这个岗位,我将珍惜这个机会,专心、用情、用智、用力干好工作,使业务稽核检查工作在各方面都有新的起色,新的突破,上升到一个新的台阶。反之,不能上岗,我将一如既往在以后的岗位上尽心、尽力、尽职、尽责。无论结果如何,我都始终会老老实实做人,扎扎实实做事。言必信,行必果。

谢谢大家!