

基层演讲比赛(大全7篇)

人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退，写作可以弥补记忆的不足，将曾经的人生经历和感悟记录下来，也便于保存一份美好的回忆。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？下面是小编为大家收集的优秀范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

基层演讲比赛篇一

首先感谢领导和同事的鼓励与支持，让我有勇气和信心站在演讲台上，本着交流、学习、提高的目的，接受组织的考验和挑选！

我叫，年出生，年毕业于邮电学校，毕业后分别就职于支局、局、所，从事邮政营业员、邮政储蓄员、邮政备员等工作；年调任邮政营业厅班长，年5月路邮政营业厅、储汇厅合并为营业厅后，又担任路营业厅主任至今。其中，年起，服从组织安排兼职经营部主任助理。

1、具备较为全面、扎实的专业知识。我毕业于邮政专业；工作后又参加了邮政高函学习，选修了金融管理专业。十多年的前台实践经验，使我丰富了邮政、储汇专业业务知识，也熟练掌握了两项专业业务的操作技能。

2、具备严谨的工作作风、良好的职业道德和一定的相关工作经验。长期从事金融工作的经历，养成了我办事认真仔细、沉着冷静、任劳任怨的工作作风。在工作中敬业、精业，守法、守纪！而我在前台多年的工作经历，也将为我踏上新的工作岗位奠定了坚实的工作基础。

3、具备良好的人际沟通能力和组织协调能力。在工作中尊重领导，团结同事，坚持做到识大体顾大局，能够坚持原则而

又不失灵活，处理问题思路清晰。特别是通过多年来在不同工作岗位上的学习和锻炼，使自己的业务能力、组织协调能力、分析判断能力都有了较大的提高，使自己一步一步走向成熟。

当然，在总结自我优势的同时，我也清楚地认识到自身的不足：缺乏管理经验，对管理工作的高度和深度还有待进一步提高。但是，我相信通过我的努力，一定能把这种不足转化为优势。举一个简单的例子，在一张白纸上，很容易就能写出清晰的文字，画出完美的图画来。同样的道理，正因为没有过管理工作的经历，也就没有了一定的陈规可遵循，使自己具有了更大的可塑性，更容易重塑自我，更快适应新的工作岗位，也更利于在新的工作岗位上创造性地开展工作。

二、拟聘后中心局工作设想：

1、听从组织安排，借鉴他山之石，结合本局实际情况做好中心局的筹建工作。一直以来，县局城内网点都是独立运营，没有统一的中心局规划模式。中心局设立后，必然要整合各网点资源、统筹规划、统一安排，提高城内网点的综合竞争能力，抑制城内网点间的无序竞争！

2、以人为本，营造和谐支局的工作氛围。刚组建的中心支局，要想开展好各项工作，必须要全体人员齐心协力、目标一致。而中心支局是清一色的娘子军，要带好这支队伍，团结尤其重要。做好这点，首先必须从自我做起。工作要率先垂范，要求别人做到的，自己要带头做到！第二，要以德感人、以情暖人、以诚待人、以信用做人！从员工的工作情绪中去了解情况，与她们共同分担并提供力所能及的帮助。对局内同事要给予无微不至的人文关怀，促进局内人与人之间关系的不断改善。以人为本、以情组队，通过互学、互帮、互促，增进友谊，加强团结，进一步增强员工队伍的凝聚力和战斗力，营造和谐支局的工作氛围！

3、打造一流员工队伍，是做好支局工作的前提。为此，在日常的管理工作中，要特别注重员工素质的培训，一是业务技能方面，利用一切机会对营业人员进行技能培训，言传身教，使他们尽快掌握业务要领，提高业务能力；二是思想素质方面，认真组织他们学习有关企业理念、经营、服务方面的文章和实例，树立员工的服务意识、竞争意识和大局意识，通过一个个生动鲜活的实例，使其认识到市场竞争的残酷性！用户是我们的衣食父母，只有牢固树立“我企业生存，企业靠我发展”的理念，才能有更广阔的生存空间。

4、拓展业务发展空间，是支局工作的关键。“发展是硬道理”！离开了发展我们企业前进的脚步就会放缓。作为城内中心支局，是各支局业务上的“龙头”，要结合自身的地域特点发展业务，寻求新的业务增长点。例如邮政业务，要加大窗口宣传力度，做好速递业务、快包业务；利用城内客户素质相对高的特点，宣传我们的个性化邮票、纪念册；打好假日经济牌，开展“思乡月”月饼寄递业务，以及贺卡业务等。又如金融类业务，我们不仅要保证负债类业务的正常发展，而且还要做大资产类业务规模。例如小额质贷业务，只有做大资产业务的规模，才能充分运作储蓄资金。同时，中间业务也不容忽视。现今，中间业务收入已经占据着越来越重的份额，例如，路营业厅上半年保险业务收入就达到20万元左右。况且，中间业务投入少、风险小、收入高，这也是我们今后业务发展的广阔空间。因此，我们要关注邮信通业务、保险业务、代收代付费业务、基金代理等业务的发展。

5、强化主动服务意识，是做好支局工作的支撑。服务是邮政的永恒主题！近年来，邮政业务感受到了来自社会的全方位的竞争，在这种形势下，我们不能无动于衷、墨守陈规，等客上门。而是要分析和认识自己的发展优势，扬长避短，找准业务发展的切入点或突破口。正确树立服务求发展、竞争求发展的观念，真正做到视客户为上帝！以优质的服务来带动业务的发展。

6、做好基层管理工作，用管理出效益。俗话说：“没有规矩，不成方圆。”要想支局工作循着良性的轨道发展，就不能忽视内部管理。每一位员工，都应该遵循规章制度和遵守工作纪律。在纪律和规章制度面前，人人平等！奖罚到位！另一方面，为了调动员工的积极性，内部可采用多种灵活考核机制激励员工努力工作。只有这样，才能更加充分发挥员工的潜能。

各位领导、各位评委，古人云：“不可以一时之得意，而自夸其能，亦不可以一时之失意，而自坠其志”，如果我有幸竞聘成功，我将不辱使命，以最短的时间、最大的热情、全身心的精力，积极入到新的工作中去。我想，只要有高度的责任感和事业心，有开拓进取、勇于创新的精神，有埋头苦干、不不挠的干劲，就一定能够把工作做好。当然，个人的能力和水平终究是有限的，但我懂得“笨鸟先飞”和“勤能补拙”的道理，相信在领导和同志们的支持和帮助下，只要我虚心好学、积极进取，就一定能做好工作。如果这次竞聘不能如愿，说明我在某些方面与这个职位的要求还存在一定的差距，对此我将正确对待，把这次竞聘作为一次锻炼自我、提升自我、完善自我的机会，在现在的工作岗位上，一如既往，更加努力地做好本职工作，决不辜负领导信任和同志们支持！

基层演讲比赛篇二

大家好！首先感谢行领导给我这次参加竞聘的机会。

下面我从几个方面向各位评委和代表陈述我的竞聘报告。

一、工作简历

我今年岁，中共党员，大学文化程度，工程师、经济师职称资格。年8月入行，一直从事计算机管理工作。现任支行计划财务部副经理，计算机管理岗。参加工作xx年来，从将第一

笔储蓄卡片移植到计算机，到现在对全行包括abis综合业务系统、bibs国际业务系统、dime设备管理系统、cms信贷管理系统、案件管理系统、人事信息管理系统等在内的多达15个，涵盖全行所有部室、所有业务的系统进行维护和更新。虽然不是业务的直接经办者，但也已从另一个方面和角度，对这些业务知识，进行了学习和了解。

二、工作措施

现在我国建设银行的改革，正在如火如荼地进行着。对于建行来讲，改革经营模式，转变经营理念，是改革的重中之重。具体到建行基层营业网点，尤其是城区网点，就是要“以人为本，依托科技”。我们再也不能“守株待兔”，等顾客上门。而是通过创造优良的工作环境，提供一流的服务，主动营销，将顾客吸引到建行来。

1、从细节做起，精心营造“家”的氛围。

客户源就是收入源，无论是哪行哪业，只要拥有了客户群，就拥有了发展壮大的基础。营业厅是我们为客户提供服务的第一场所，让顾客把营业厅当作他们的第二个“家”，让他们感觉到一进建行营业厅，就像进了家一样。既然是家，那就需要环境整洁、气氛温馨、心情舒适、服务优良。正因为细节决定成败，所以我们要提供一切可能的机会，尽最大的努力，从小事做起，通过优雅整洁的环境、快速高效的服务、自然真诚的笑容，来营造这样一个“家”，来帮助他们在这个“家”里管好钱、理好财，不仅仅是简单的存钱、取款。在利益所得方面，不仅仅是传统的孳生利息，而是在业务上进行耐心的宣传和解释，让他们进行多样化投资，比如基金、保险及其他新兴代理业务。使顾客对这类新业务变被动接受为主动认知。这样，既丰富了客户的投资渠道，又保证了银行的中间业务收入，同时还降低，甚至消除了银行代理此类业务，而带来的潜在隐患。从而实现多方受益，多方共赢。

2、依托科技，为客户提供高效、优质的服务。

现如今，科技的高速发展，推动了业务的创新。建行为客户提供服务的平台，也已从营业室延伸到了互联网和通讯工具。网上银行、电话银行的出现和兴起，使客户足不出户，就能体验、享受到便捷、安全的服务，完成资金的划拨。这充分证明了：效率就意味着效益，时间就是金钱。我们可以想像，未来银行业的竞争，其根本就是科技的竞争。记得当初，计算机刚走入我们生活的时候，有些人对计算机处理业务，并不十分认可，仍习惯于手工处理。可随着时间的推移，时至今日，假如我们再重操旧业，恢复手工，相信会有更多的人不适应。因此，我要想方设法，利用自己所掌握的科技知识，上门服务，拓展此类客户，扩大服务空间，将自己的计算机知识尽可能多的表述给客户，让他们逐渐习惯于网上处理业务，最终形成依赖。使大量集中在城区的注册我行的网上银行、电话银行客户，成为名副其实的高端客户。同时，我还要将自己所掌握的计算机知识，毫不保留的呈现给其它同事，渗透到各项业务，为业务发展提供强有力的技术支撑。

3、加强团结，增强团队精神，提高凝聚力和战斗力。一个团队，其核心因素是人。作为一个团队的领头羊，我将放下架子，融入集体，虚心请教，带头加强业务学习，落实制度，在日常工作和生活中，互帮互助，创造中庸和谐的工作和生活氛围，激发大家的主观能动性和创造性，发挥每个人的最大潜能，把每一次上级行分配的任务，当作是创造收益、增加收入的契机，而不是压力，更不要当作负担，以争取效益最大化。

各位领导、同志们，在你们的帮助、关心、鼓励下，我坚信我会用我所学到的知识来指导我的实践，厚积薄发，扬长避短，和我们的员工一道，用我们的智慧和实际行动，为前进中的建行锦上添花。

我的演讲结束了，谢谢大家！

基层演讲比赛篇三

强调，创业要实就是要脚踏实地、真抓实干，敢于担当责任，勇于直面矛盾，善于解决问题，努力创造经得起实践、人民、历史检验的实绩。就现阶段来说，创业要实最重要的是要敢于担当。

中国有句古话，有明主而后有忠臣。还有一句话，彼以国士待我，我以国士报之。这两句话深刻说明了环境对人才成长的重要性，组织和领导一定要敢于为敢担当的人担当，敢担当的人才会大量涌现。

中国历史上敢于担当的故事很多。齐国大夫崔杼杀了国君齐庄公，怕遭到历史的谴责，就要当时的太史在记录这段历史时写成“先君害病身亡”。结果太史把写好的史书给他看，“夏五月，崔杼弑其君”。崔杼非常不满，杀了这个史官。又让太史的弟弟再来写，写的还是“崔杼弑其君”，也被杀了。最后崔杼对太史的另一兄弟说，你两个哥哥都死了，你难道不怕死吗？不料这个弟弟正色说，据事直书，是史官的职责，失职求生，不如去死。正是因为中华民族有一大批这样敢担当的人，才有我们辉煌的今天。

对共产党人而言，敢于担当是我们的鲜明品格。在我们党革命、建设和改革的历史进程中，向来不乏敢于担当的杰出楷模，哪里有困难、哪里最危险，哪里就有共产党员的身影。而在千千万万平凡的工作岗位上，更有无数甘于奉献、默默担当的党员干部，这些人，是我们立党的基石，是他们托举起了社会主义大厦。

保险监管系统的各级党组织，要旗帜鲜明地支持担当者、保护担当者、褒奖担当者，为那些敢于担当的党员干部撑腰鼓劲，使敢于担当成为领导干部的自觉追求，使勇担当、敢作为在干部队伍中蔚然成风。要建立激励敢于担当的选人用人机制，注重选用那些在重大是非面前敢于坚持真理的人，选

用那些在困难矛盾面前敢于担责负责的人，选用那些解决问题有思路有办法的人，选用那些敢为人先开拓局面卓有成效的人。

总之，要通过强化正确用人导向，健全干部考核评价体系，让那些有锐气、勇作为、敢担当的干部得到重用，让那些日常工作不负责任、关键时刻畏首畏尾的人受到警醒。

基层演讲比赛篇四

本文目录

1. 基层演讲稿
2. 最新基层税所职工励志演讲稿范文：踏实进取 再创辉煌
3. 基层管理人员代表演讲稿
4. 基层党委书记竞聘演讲稿

尊敬的各位领导，各位同事：

大家好！

站在大家面前有点单瘦的我，稳重而不死板，激进而不张扬，温和而不懦弱，愚钝而不懒惰，正直而不固执。我1989年9月考入空军飞行学院，学过飞行，后因视力下降停飞改做地面工作，干过排长、指导员、干事，大学文化，中共党员□xx年9月转业。在有206名军转干部参加的进政法系统考试中，我名列第二，原以为能谋个警察的差事也就心满意足了，没料到能非常荣幸地被选拔到首脑机关市委办工作，在此，我衷心感谢领导和同仁的厚爱。与大家共事一年来，我既有不小的压力，更有无穷的动力。

一是有吃苦耐劳、默默无闻的敬业精神。我是一个农村伢子，深深懂得“宝剑锋从磨砺出，梅花香自苦寒来”的道理。当

兵前，我参加过“双抢”，上山砍过柴禾；当兵后，经受过炎炎烈日下负重五十多斤日行军五十公里的考验，更经历了八年大西北恶劣自然环境和艰苦生活条件下的磨练，特别是严格的军营生活培养了我“流汗流血不流泪”和“特别能吃苦、特别能忍耐、特别能战斗、特别能奉献”的良好品质。我爱岗敬业，工作踏踏实实，兢兢业业，一丝不苟，不管干什么从不讲价钱，更不怨天忧人，干一行，爱一行，努力把工作做得最好。

二是有虚心好学、开拓进取的创新意识。爱因斯坦说过：热爱是最好的教师。我热爱文秘工作，平时爱读书看报，也浏览了一些有关政治、经济方面的书籍。到办公室工作后，我谦虚好学，不耻下问，系统学习了有关业务知识和各级各类文件精神，初步具备了一个文秘人员所必需的业务知识和政策水平。还自学了计算机知识，能够熟练地使用计算机进行网上操作、文处理和日常维护等。我思想比较活跃，爱好广泛，接受新事物比较快，勇于实践，具有开拓精神；同时我朝气蓬勃，精力旺盛，工作热情高、干劲足，具有高昂斗志。

三是有严于律己、诚信为本的优良品质。我信奉诚实待人、严于律己的处世之道。我曾经多年在上百人的连队工作，既要维护连队干部的权威，又要和战士们打成一片，正因为具有良好的人格魅力和做人宗旨，同战友们建立了亲如兄弟的深厚感情，受到了战士们的爱戴，在我转业离队时，好多的战友因舍不得我离去而泪流满面，自发地敲锣打鼓为我送行，到市委办工作后，我在日常生活和工作中，不断加强个人修养和党性锻炼，以“老老实实做人、勤勤恳恳做事”为信条，严格要求自己，尊敬领导，团结同志，应该说得到了领导和同事的肯定。

四是有雷厉风行、求真务实的工作作风□ xx年的军旅生涯，培养了我雷厉风行、求真务实的工作作风，养成了我遇事不含糊，办事不拖拉的工作习惯，造就了我不唯书、不唯上、只唯真、只唯实的工作态度。至今，我仍然清晰的记得离开

部队时一位老首长语重心长对我讲的话：小蔡啊，你不管到哪工作，在什么岗位上，作为一个经过部队多年摔打的共产党人，做什么事不仅要上不愧党，下不欺民，更要对得起部队的培养和自己的良心。

一是有一定的政治素养。我平时比较关心社会生活中的大事，对国家的大政方针有一定的了解，有较高的思想政治觉悟。尤其是到地方工作后，我更加注重了政治理论的学习和思想意识的改造，能够始终保持坚定的政治立场和较高的政治敏锐性。

二是有一定的文基础。“腹有诗书气自华”。我在中学阶段就爱好文学，参加过文学社，17岁时就发表过诗歌，在部队有二十多篇文学、新闻作品和理论文章在省级以上报刊发表。到督查室工作后，在领导和同事的帮助下，我的文综合水平又有了一定的提高，我撰写的《我们是如何提高督查工作权威的》在今年的第一期《当代秘书》杂志上刊发后，广西、山西等兄弟省市的督查部门纷纷来信要求我们寄送资料，供他们取经学习。

三是有一定的管理能力。我在部队工作期间，在基层连队任职达五年之久，从事过连队的日常管理和思想工作。在我的任期内，我所在的警卫连是军区空军的基层达标先进连队，我还带队参加过军区空军警卫专业大比武，获得了第三名，本人也荣立了三等功，最重要的使我积累了一定的管理经验。

四是对编辑工作有初步了解。转业前我当过近两年的新闻干事，在空军报社实习过三个月，是空军报的特约记者和解放军报的特约通讯员，从事过团里简报和广播稿的主编工作，对摄影也不是个外行。在督查室工作的一年时间里，我主要从事《益阳督查》、《民情调查》的编辑，应该说我对编辑工作也算得上一知半解。

第一、摆正位置，当好配角。在工作中我将尊重主任的核心

地位，维护主任的威信，多请示汇报，多交心通气，甘当绿叶。辩证的看待自己的长处和短处、扬长避短，团结协作，做到：到位不越位，补台不拆台。

第二、加强学习，提高素质。一方面加强政治理论知识的学习，不断提高自己的政治理论修养和明辨大是大非的能力。另一方面是加强业务知识和高科技知识的学习，紧跟时代步伐，不断充实完善，使自己更加胜任本职工作。

第三、扎实工作，锐意进取。既发扬以往好的作风、好的传统，埋头苦干，扎实工作，又注重在工作实践中摸索经验、探索路子，和大家一道努力把《新益阳》办成更具前瞻性、可读性、指导性、思想性和有益阳特色的党委机关刊物。

不容置疑，在各位领导和同事面前，我还是一个才疏学浅、相对陌生的学生或者新兵；凭心而论，我到办公室工作的时间短，参加竞争，我一无成绩，二无资历，三无根基，优势更无从谈起。倒是拿破仑的哪句“不想当将军的士兵不是好士兵”在激励着我斗胆一试，响应组织号召，积极参与竞争，我不敢奢求什么，只想让大家认识我、了解我、帮助我，抑或喜欢我、支持我。也正因为如此，我更加清醒地看到了自身存在的差距，促使我在以后的工作当中，励精图治，恪尽职守，努力学习，勤奋工作，以绵薄之力来回报组织和同志们。最后以一首自编的对联来结束我的演讲，上联是“胜固可喜，宠辱不惊看花开”，下联是“败亦无悔，去留无意随云卷”，横批是“与时俱进”。

谢谢大家！

基层演讲稿（2） | 返回目录

尊敬的各位领导，评委，同事们：

大家好！

我是来自××税务分局所的一名普通税务职工。今天我很荣幸能代表我们分局在这里向大家演讲。

时光荏苒，岁月匆匆。在历史的长河里，眨眼间，中国共产党从第一次代表大会走到了现在的第十八次代表大会。中国共产党员的党员人数也从最开始的全国几十个人，发展到现在的八千多万人，和英国总人口数相差不大。指导中国共产党从一个辉煌走向另一个辉煌，从一个奇迹创造出更大奇迹的革命理论也在伟大的共产党人手里，从最开始马克思列宁主义发展到现在的毛泽东思想、邓小平理论、三个代表重要思想、科学发展观。

如果说发展是一种挑战，那么它需要我们勇敢的面对，如果说发展是一种进取，那么它需要我们努力的开拓；如果说发展是一种硬道理，那么它需要我们毕生的拼搏！

伴随着，经济上的令人瞩目的成就，我们国家的税收在这三十年的时间里，也呈现出了几何式的爆炸性增长，各项指标数据都飞速发展，年年刷新新的历史记录。这是一个美好的时代，这是一个令人振奋人心的时代，这是一个让人热血沸腾的时代，这是一个把奇迹和希望看得麻木的时代。在这样的一个大时代里，我们税务人身在其中，感同身受，无比自豪于这样的大发展，大跨越，大进步。

今后五年，是我市实现又好又快发展的五年，也是实现建设我州大有作为的五年，我们既面临着良好的发展机遇，同时也面临着严峻的挑战，为此，我们有的人‘勤’当头，唱一首《爱拼才会赢》；有的人‘奉献’开路，谱一曲《生命在于奉献》；有的人选择了潜心学习，加班加点，也有的人文武并举，张弛有道！古人说：“人无进取，不可立于世”，我们必须树立起远大的目标，宏扬开拓创新，奋勇争先的精神，才能开拓出崭新的工作局面。

尊敬的各位领导，亲爱的同事们：

在颐正大厦，不同与蓝海的其他实体，很多工作都需要与其他部门进行沟通协调，例如洗地毯、维修等。同时也锻炼了自己的沟通协调能力。我们大厦餐饮部员工的氛围非常的好，就像歌中所唱到的“一根筷子轻轻被折断，十双筷子牢牢抱成团”。记得11年12月31日，一个令人难忘的日子，多功能厅有16桌团队接待，客人们吃得非常高兴，走到晚上十一点半。但同事们没有一个下班的，都在一起收拾着，忙碌着。我看他们都饿了，从厨房端了两盘花卷，说：“大家饿了吧，先吃点饭再接着干，身体是革命的本钱。”但没有一个人说先吃饭，都说干完活再说吧。16桌团餐接待，在大家的共同努力下半个小时就干完了。坐下来吃饭时，有一名员工说：“姐妹们十二点了，过新年了”，这时所有的人都欢呼道：“元旦快乐！”，就这样11年在我们的欢呼声中度过了，步入了美好的11年。虽然那天我们下班很晚，也很累，但我们非常开心，也很难忘。像类似的事情还有很多，同事们对工作的这种激情让我非常感动，我为有这样的员工而感到骄傲。

1. 给自己制定一个学习的目标，在工作中严格要求自己、取长补短，总结经验，并做到：今日事今日毕，事事看落实，事事抓结果。
2. 和同事共同制定一个班组的目标，严格按照集团的标准来要求自己，带领班组同事们营造一种比学赶帮超的氛围，和同事们认真练习技能、钻研业务，从而来不断提高服务质量、提升顾客满意度。
3. 积极参加集团、实体、部门组织的各项活动，关心同事、以身作则、凡事都起到带头作用，打造一个氛围和谐的团队，安书记经常讲“有愉悦的员工才有愉悦的顾客”。

在这新春佳节即将来临之际，我代表基层管理人员向尊敬的

张总及各位领导同事们提前拜个年，祝各位在新的一年里工作顺利、身体健康、万事如意！祝我们集团的明天更加灿烂辉煌！

基层演讲稿（4） | 返回目录

尊敬的各位评委、各级领导和同志们：

大家好！

我今年岁，年月毕业于，1997年8月获得哈师大经济管理专业在职研究生学历证书。自1988年8月参加工作以来，历任市第三中学教师市人事局干部股科员、股长；1998年4月任乡副乡长、副书记□xx年5月任乡党委副书记、乡长。无论我在哪个工作岗位，都能够认真履行职责，兢兢业业，勤奋工作，都创造出了出色的工作业绩，先后被评为、。到乡任职后，在区委、区政府和乡党委的正确领导下，以及社会各界的大力支持下，能够认真贯彻执行党的路线方针政策，积极谋划落实乡域经济发展总体战略，在抢税源、抓征管、招商引资、争引项目和为百姓谋福利等方面取得了丰硕成果。对上争取到了国家优质大豆基地项目，从而提高了全乡大豆种植技术、品质和规模，为重振五一大豆雄风奠定了坚实的基础；争取资金新建改建扩建了五所中小学，消灭了危房，改善了办学条件；通过协调，为新安、长发等部分村民安装了电话，解决了群众通信难题；争取资金建成新安、红星农用桥，解决了群众生产生活的问题。以上几项共争取到国家扶持资金近1000多万元。同时，引进了黑龙江佳地生物科技有限公司、光大塑料、兴发生物有机肥厂、秸秆饲料等科技龙头企业。企业新增税收达万元。工作中，坚持恪尽职守，求真务实，公道正派，团结同志，诚实守信，任劳任怨，踏实工作，严格自律，赢得了干部群众的一致好评。

1、农村工作经验比较丰富。98年以来，先后在东富、两个乡工作，在党政班子任职近7年工作。分别主抓过科技、文教、

卫生、农业、乡企、党群等多项工作，特别是任乡长3年多时间，重点抓乡镇经济、财政、招商引资等工作，在多个岗位得到了实践和锻炼，熟悉和掌握农村和农业工作，政策理论水平、组织领导能力、解决复杂矛盾问题能力、统班子能力都得到了进一步提高，实际工作经验越来越丰富。

2、工作勤奋敬业。干一行爱一行，愿意扎根农村贡献自己的聪明才智。在农村工作的7年多时间里，与广大农民兄弟结下了深厚感情。能够保持一名党员领导干部的政治修养，一心扑在党的事业上，无论遇到多么大的困难，都能够勇敢地克服。从没有因个人的事影响工作，把党的工作在第一位，经常贪黑起早，节假日也很少休息，有强烈的事业心和政治责任感。工作开拓，有创新意识。几年来，积极稳妥落实了二轮土地承包、撤乡并村、税费改革、机构改革等农村改革政策，善于探索和研究解决改革中出现的新情况新问题。

3、全面了解和掌握**乡总体情况。在**乡工作四年时间，对人文、环境、优势、潜力、发展前景比较熟悉，在这片土地上，曾留下了我奋斗的足迹和辛勤的汗水，对它充满了浓厚情感和无比热爱，对它的前景充满了无限希望和信心。在工作中，与这里的干部群众产生了深厚友谊，俗话说“人熟为宝”。这些都是我参与竞争的自身优势、工作优势和人际关系优势。

4、熟悉乡镇经济工作。多年的乡镇工作经历，使我有机会学习和了解乡镇工作，通过自身的努力学习和工作实践，系统地掌握了农村经济理论和农村的经济工作政策和法律法规，在谋划确定**乡围区实施“三大工程”经济战略上，提出了自己的独到见解，发挥了乡长应有的职责作用。工作实施中，作为“一带五镇”的**乡，我们把工作重心放到抓招商引资、财源建设、劳务经济、农业产业化上，经过几年的不懈努力，积累了经济工作经验，为促进乡镇经济快速健康发展奠定了坚实的基础。

鉴于以上几点，自信能够胜任**乡党委书记职务。

1、规模推进工业项目开发，大力发展民营经济，实现财政收入持续增长。任期内充分发挥地缘优势、资源优势、人缘优势，计划引进工业项目30个，其中投资千万元的项目6个，500万元以上的项目10个，100万元以上的项目14个，到位资金达到6个亿。

2、规模推进劳务输出项目开发，大力发展打工经济，促进农民收入结构的优化，实现农民就业职业化。通过内转外输、政策引导、专业协会和市场经济人牵头等作用的发挥，力争三年内转移劳动力8000人，占劳动力总数的54%，总收入达3500万元，人均增收1100元。

3、规模推进猪、牛、鹅、鹿产业项目开发，协调发展畜牧经济，促进农业经济优化，实现农牧的主副换位。通过实施政策引导、资金扶持、成立协会、一流服务等措施，力争打造2个以上的**品牌，达到牛存栏万头、羊存栏万只、猪存栏6万头、鹅存栏7万只、鹿存栏5000只。养殖大户发展到500户，畜牧业总产值超亿元，占农业产值的50%以上。

4、规模推进特色种植项目开发，大力发展特色经济，促进种植业结构优化，建成特色瓜菜基地乡。在搞好大葱、毛葱、大蒜、香瓜、姑娘、特色菜、葵花籽、药材、玉米地带芸豆、稻田养鱼和大豆育种等特色项目种植示范园区的基础上，依托市区两扩的有利契机，逐步发展装大棚室产业，力争5年内棚室产业发展到5000亩，辅盖城区食用量1/3以上，逐步打造特色瓜菜品牌，并逐步做大做强，使其走出绥化、走向全国、走向世界。

为实现上述目标规划，在今后的工作中重点把握好以下四点：

1、当好班长。“一把手”是一个部门、一个单位的领导核心，具有导向作用。各项工作能否取得实效，关键在于“一把

手”。假如我当选的话，我想首先应从自身抓起，一是加强学习，提高自身素质。注重党性修养，认真践行“三个代表”，立党为公，执政为民，扎实工作，不搞形象工程；诚实守信，不虚报浮夸；二是坚持民主集中制原则，发挥民主作风。自觉接受监督，不搞一言堂。三是廉洁自律，处处做出表率。廉政勤政，遵纪守法，以实绩和人格魅力感召大家，增强向心力和凝聚力。

2、狠抓队伍。要进一步深化创业型领导班子、服务型政府、廉洁型队伍创建活动，从干部素质升级入手推动思想观念的解放更新，增强责任感，大力弘扬开放创新、锲而不舍、艰苦奋斗、廉洁求实精神，带出一支敢打硬仗、敢闯难关、敢为人先的钢班子、铁队伍。

3、强化服务。随着干部人事制度的进一步深化改革、费改税的实施、乡镇政府机关的职责由过去的管理型向服务型转变，由过去的“大老板”彻底转变成“服务生”，从而在群众中树立良好形象，做人民的公仆。同时，结合**乡发展的实际情况，为便于工作的有效开展，应搞好“五个”方面的服务。即招商引资服务、平安服务(信访安全服务)、畜牧服务、特色农业经济服务、劳务输出服务等方面。实施便民工程、富民工程、利民工程，在信息、资金、技术、管理、改革等方面给群众以更大的资助，促进社会各项事业的快速发展，加快农民致富奔小康的步伐。

4、严格管理。要从管中要效益，要实绩，拟建立专线工作推进责任机制，成立民营经济、打工经济、畜牧经济和特色经济四条专线，由班子主要领导牵头，乡村协调工作，一抓到底，抓出成效。明确工作目标，专线推进，实施重奖重罚，个人业绩和职位变动直接挂钩，充分体现能者上、平者让、庸者下的竞争机制，调动整体工作的积极性。

如果在这次竞选中我不能胜出，我将正确对待组织和人民的选择，继续保持旺盛的工作劲头，发扬求真务实的工作作风，

努力做好本职工作，接受组织和广大干部群众的考验。如果大家认可我，请支持我，信任我，期盼和感谢大家给我一次创造**乡美好未来的机会！

谢谢大家！

基层演讲比赛篇五

我叫xx□今年xx岁，大专文化，中共党员，助理经济师，拟竞聘信用社主任。

我认为，联社举办的这次基层信用社主任竞聘活动，首次在基层领导岗位引入竞争机制，必将为信合事业的发展带来深远的意义。根据《竞聘方案》，我符合信用社主任竞聘条件，并有决心胜任这一职务：一是自参加工作以来，我始终站在信合事业发展的前沿阵地，先后从事过信贷员、副主任等职务，积累了较为丰富的基层管理知识和实践经验。二是任信用社副主任期间，能够坚持原则、实事求是，有较好的群众威信，锤炼了我的组织能力和判断分析的能力。三是不断加强自身学习，先后参加了学历教育、职称考试等学习，使自身业务理论素质得到较大提高。

如果我这次能够竞聘上信用社主任，我的任期目标是：

任职当年保证存款增长率达到 %，列全县信用社前茅；不良贷款下降 个百分点，新增贷款回收率达到100%；经营效益实现联社分配的计划，全年实现安全营运无事故。

为完成以上目标，我拟将主要采取以下措施：

一是鼓励全员发扬背包下乡的优良传统，积极走村上门开展“现场吸储”活动，努力膨胀资金规模，解决好资金短缺的问题。二是强化阵地意识，充分发挥点多面广的优势，扎

根农村保住阵地。三是在内部服务上做文章。教育全员树立“服务就是效益”的思想，严格执行服务公约，增强服务意识。四是加大宣传力度，让“农村信用社是农民兄弟自己的银行”的服务格言家喻户晓，使农民群众了解农村信用社的资金取之于农、用之于农。由此，在农村形成一种“农信为民、民系农信”的资金循环渠道。

一是把联保贷款列为信贷资金投放的主渠道，使新增农业贷款的60%以上采取联保贷款方式，在授信额度内，农户可凭贷款证、身份证随时办理贷款，切实解决农民贷款难的问题。二是开展信用村、户评定活动，既为充分运用信贷资金找出路，又推动社会整体信用的提高，确保信贷资产安全。三是积极拓宽信贷支农渠道，大力开办农民建房、助学贷款等业务，使农户贷款向多元化发展。

一是拓宽增收渠道，大力开办中间业务，尽可能增加收入；二是千方百计优化负债结构，增加低成本存款，减少利息支出。三是进一步加强制度建设，结合联社制定的《一揽子制度》，将每一项业务及其环节都置于有效的监督之下，真正把将制度社为信用社生存和发展的“生命线”。

一是严格落实联社制定的《不良贷款责任认定办法》，对历年延续的不良贷款追根求源、刨根问底，逐笔查明每笔贷款的来龙去脉，保证任期内逐渐消化责任人贷款。二是采取各种措施，依靠外力，坚持银企党政联手，与社会各界一道做好资金盘活工作。在取得各级党政领导支持的基础上，积极动用法律手段，做到能收尽收。三是创新盘活不良贷款新措施。能落实企业经营权的，通过合法取得其经营权来盘活贷款；能以资抵债的要及时办理抵债手续。

尊敬的各位领导、各位评委，如果我这次能够有幸而竞聘上信用社主任，我将在联社的正确领导下，团结带领一班人，脚踏实地、一步一个脚印，全心身地投入到工作中去，全面完成联社分配的各项经营指标。

如果我这次落聘，我决不气馁。在今年工作中，我将在全面提高自身业务理论素质的同时，不断汲取新经验、新方法，以更加积极的态度，兢兢业业、任劳任怨、任劳全身心干好本职工作，为信合事业的发展贡献自己的毕生力量。

谢谢大家！

基层演讲比赛篇六

大家早上好！

今天我非常荣幸地在这里，参加此次优秀员工的`竞选，心情特别的激动。说实在的站在这里，心情十分的忐忑，以前甚至从未想象过，能有机会和大家站在同一舞台来展示自己！在此我非常感谢部门领导，在过去的一年中对我的工作的肯定，同时也由衷的感谢公司为我们搭建了这样一个舞台。我是myjiaju团队一名普通的成员，在进入团队的这一段时间里，我深刻体会到作为一个myjiaju人所承受的压力，也许我们并不像身边的领导们那样整天忙碌于对公司大方向的把控，我身处一个平凡的岗位，是部门让我在这个平凡的岗位上体会到了不平凡的工作意义，我热爱我所选择的这份事业，同时身处这个优秀的团队，我感到非常自豪！

在我入职的这3个多月多时间里，深切感受到技术研发部工作的不易，但是比起部门领导所承受的压力，我们显得却是那样的微不足道！过去的一年中，在公司的带领下，在部门领导和同仁的支持和帮助下，我较好地履行了自身的工作职责，完成了本职工作任务。在实际工作中，部门一直强调团队中的每一个人，都要永无止境地更新知识和提高素质，因此在日常工作之余，我也从未停顿过对新知识的学习，我渴望真的能有一天通过自身的努力上升到另外一个台阶，为公司做出更大的贡献。

20xx年在部门领导的带领下，我脚踏实地、兢兢业业地完成

了本职工作，作为一名普通的研发工程师，看着myjiaju项目一期一期顺利的进展，功能从简简单单到丰富完善，页面粗糙到精美，这些都是在我的亲眼见证下发生的，我感到为之自豪[]myjiajuv1.0庆祝时热火朝天的场面，至今还深深地刻在我的脑海里，大家激动的言辞，还有好多流下激动的泪水，这些是我永远也无法忘记的事情[]20xx年公司为了myjiaju项目早日成功上线，在部门领导的带领下，我们不畏艰辛，有条不紊的开展工作，最终提前完成任务[]20xx年对我而言还是356天，但我们还有更长的路要走，因此我们必须加快工作步伐，自觉、高效的完成每一件事，不让领导们为之操心！

对于此次竞选的结果我并不渴望！能有过这样一次美好的经历，我已经无憾了，事实上，今天我能有勇气站在这个舞台上，某种程度上已经收获了我人生的一次成功！谢谢大家！

基层演讲比赛篇七

在企业近两年的锤炼与磨合，领导的关心同事的帮助，使我感到了公司家庭般的温暖。是你们使我最快速度地熟悉了我的业务，把握了业务技能，使我能学以致用，为我创造了良好的发展空间，我想再没有什么能比这给我带来更多快乐。于是我对公司，对我现在的岗位更加热爱。

我认为，我竞聘市场部稽核班长有如下几个优势：

二. 有较强的工作责任心。作为公司的. 一名员工首先要对自己负责，对企业负责。要具备良好的政治思想和职业道德，这是指导我们工作的动力和指南。我作为一名业务稽核，对待工作尽心尽力、尽职尽责，积极主动的与各班组沟通，将发现的问题及时纠正，确保业务流程的正常化。

三. 我正值青年，身体健康，精力充沛，敬业好学，接受能力强，进取精神强，能够全身心地投入到自己所热爱的工作岗位中去。

一、要认真执行各项法规制度，做好业务单式、现金票据和业务流程的指导、检查监督工作，发现安全隐患及时采取有效措施。

二、加强各营业机构的管理，监督检查代办代销网点及各营业厅的业务操作情况，严格执行分公司市场部制定的营销渠道管理考评办法，对代办代销行为实施监控，促进营销渠道的规范化建设。要加强对内控制度的检查。定期或不定期的开展再稽核监督工作，及时纠正稽核工作中的偏差和问题，防止稽核工作走过尝流于形式。

三. 业务稽核工作还需要有勤奋务实精神，要定期编制业务稽核检查工作计划按期实施，及时编写稽核检查工作报告及改进意见。也就是要有目标、有内容的制定每天、每周、每月工作计划;并根据实际工作中出现的新问题、新情况及时对计划进行调整、修改和补充。在实际工作中还要加强各班组之间的紧密配合，注重团队协作，否则我们的工作中会存在一定的盲目性。

当今社会充满竞争、机遇和挑战，我们每一个人都会有危机感和紧迫感。我作为公司一名员工，也深深地体会到这一点，但是机遇总是垂青于那些早有准备的人，所以，我在工作中兢兢业业，认真负责，在业余时间不断学习，充电，变压力为动力，正所谓：竞争使我更加优秀，挑战使我更加完美。我相信，公司给每位员工的机会都是平等的，如果能在一个深爱的岗位上工作，相信我会做的更好。

最后，我想说，假如我竞聘上这个岗位，我将珍惜这个机会，专心、用情、用智、用力干好工作，使业务稽核检查工作在各方面都有新的起色，新的突破，上升到一个新的台阶。反之，不能上岗，我将一如既往在以后的岗位上尽心、尽力、尽职、尽责。无论结果如何，我都始终会老老实实做人，扎扎实实做事。言必信，行必果。

谢谢大家!