最新新人的竞聘演讲稿三分钟(优秀5篇)

演讲稿是一种实用性比较强的文稿,是为演讲准备的书面材料。在现在的社会生活中,用到演讲稿的地方越来越多。我们如何才能写得一篇优质的演讲稿呢?以下是我帮大家整理的演讲稿模板范文,欢迎大家借鉴与参考,希望对大家有所帮助。

新人的竞聘演讲稿三分钟篇一

大家好!

今天,我站在这里,面对朝夕相处的领导和同事,心情非常激动。我本着进一步锻炼自己,为单位多做贡献的宗旨,参加本次xx(岗位)的竞聘。首先非常感谢单位,为我们提供了一个这么好的竞争平台,让我们可以在这里展现风采,同时,更要感谢这些来一直关心、帮助和爱护我的领导和同事们,是你们给予我信心和勇气,让我今天站到这个演讲台上畅想未来。

我叫x□今年x岁,在20xx年硕士研究生毕业有幸结识来到精炼厂。本是英语专业出身的我,对黄金交易这个行业了解非常浅薄,远也不知道在预计金价方面有那么多的高手通过自己的聪明才智为企业谋得了巨大的利润□20xx年6月1日,由于工作的需要,我被领导安排到了投资分析部,在这个部门,我经历从唯一员工到后来的三名同事,从刚开始的刘春晓做部门经理到后来的姜经理带领我前进,从刚开始对业务的懵懂不知,到后来深深爱上预测金价这个行业,不谦虚的说,我见证了这个部门的每一步成长。虽然说投资分析部从来没有真正的独立过,但与它同甘共苦的这么多年来,我已对这个部门对这个岗位有了很深的感情。

宝剑锋从磨砺出,梅花香自苦寒来,随着这些年的工作历练

与学习充电,我的工作经验日渐丰富,理论知识日益扎实, 我已具备充分自信担任x一职,能做好相关工作。

预测金价不外乎基本面和技术面两个工具。投资分析部成立之初,大半年的时间里我都是一个人呆在办公室,很多人可能会疑惑,你都在办公室里干什么。我可以告诉大家,正是这大半年的时间,让我更加直接地接触到了这份工作,也给了我更多的机会投入到研究基本面的工作中去。随着部门的成长,我又紧紧跟随交易部姜经理的带领,不断深入到我所热爱的工作中,研究黄金就是研究世界,基本面的分析可以说综合了很多门学科的知识,我可以为了一个金融术语,翻遍所有相关金融的教材。记得,当初为了学习金融知识,我坚持在繁忙地工作中,利用生活空闲将所有的大学相关的讲课视频下载下来学习,凭着自己的努力,如今我已具备系统的金融知识及娴熟的业务技能。也让我更加坚定信念,只要是我认定了想学的东西,我一定是那个韧性最大百折不挠,能让所有人感动的人。

在以往的工作中,大家可以看到每个月我配合姜经理所出分析报告,我们可以毫不谦虚的说,我们做的分析报告,不管从准确性还有报告质量,都不输任何一家外聘分析机构,我们从对行情的回顾总结,纠错,本月需关注的重大事件,总结出可能影响金价的主线,力争做到分析的有力度和深度,力争做到有自己独立的想法,再纷繁复杂的市场中保持自己的清醒,而不是人云亦云,我们做的报告是有思想有观点有想法的。对希腊问题的关注,美qe3预期,美国经济复苏的力度均是我们长期关注的热点。虽然支撑一份分析报告最重要的是结论,也即是大家关心的涨还是跌,即使预测的不准确,我们也会积极纠错,分析总结出现失误的原因,因为只有这样,水平才会提高。大家可以从我们所做的分析报告感受到我们对金价预测的诚意。

技术面的分析是我的欠缺,虽然我一直坚持这方面的学习,但由于前期我全心地投入到基本面的分析中,在技术面的分

析上入门较浅。但我深知技术分析的要义在于验证,书本上 已有的理论一定要拿来验证,集合百家独成一家方位可行之 道。技术分析是一门博大精深的学问,对行情的之道意义非 凡,是最直接最直观的预测行情的工具。基本面分析的很多 弊端可以通过技术面来弥补,因为之前我属于基本面派,对 很多两者有机结合方为预测行情的可行之道。之前我对技术 面的学习严重不足,现在也处于起步状态。在近期的行情预 测报告中,可能我所划的图形的技术派眼里稍显幼稚,但均 是我自己的理解和总结, 无抄袭成分, 而且我在做分析时, 我总是喜欢兴致勃勃地投入到基本面的工作中,然后再绞尽 脑汁地挤出技术面分析,现在我发现其实做技术也同样非常 有意思,对行情的预测更加直接和直观,因此如今我首先进 行技术面工作,第一步完成图形画作准备,再进行技术面工 作。随着工作程度的日渐加深, 我逐渐发现对各种技术图形 走势的总结和纠错是一件很有乐趣的事,看似枯燥的技术理 论其实沉浸于其中也同样能找到乐趣,在不断的分析判断然 后验证的过程中,找出真正有效适合自己的技术分析工具, 这个过程需要时间,也需要付出大量的努力,同样值得我们 花时间和精力去研究, 去钻研。

成绩属于过去,激情成就未来。回首过去,我所走过的每一步,都渗透着组织的培养,都凝聚着领导的关心,更有各位同仁的默默奉献。我想[x(岗位)不只是一个有吸引力的职位,更是一份沉甸甸的责任。如果领导和同志们信任我,我将从以下几个方面努力工作,为我们单位的发展做出更大贡献。

- 1. 保证每月分析报告的质量。保证对行情的区间判断和趋势判断较高的准确性,起到对自产黄金销售的指导意义。
- 2. 打造优秀的分析团队,做好对外的宣传,具备对内对外讲课开课的能力。讲课也不外乎有关预测金价方面也即是基本面技术面两个方面。
- 3. 从小量自产金卖起,锻炼自己对行情的预测分析能力,摸

索出切实可行的销售策略。

成功是得到所爱的,幸福是爱所得到的!各位领导,各位评委,各位同事,面对着大家信任和期待的目光,我看到了希望的所在,同时也意识到压力和责任的所在,但都必将成为我们工作的动力。假如组织选择了我,我坚信自己有能力在x的岗位上做出更大的成绩。古人云:不可以一时之得意而自夸其能;亦不可以一时之失意而自坠其志。不论这次竞聘结果如何,我将继续勤奋学习、勇于实践,不断提高科学判断形势、应对复杂局面及配合全局的能力。进一步增强事业心、责任感和使命感,尽心尽责做好各项工作,为我单位发展事业添砖加瓦!

谢谢大家!

新人的竞聘演讲稿三分钟篇二

你们好!

我是xxx□感谢局领导,感谢竞争,使我今天能够站在演讲席上!更感谢在场的各位领导和同志们给了我参与这次竞职演说的勇气和力量! 我1992年毕业于xx林校xx专业,并于同年参加工作,自1996年开始,我先后担任了xxx林业站副站长□xx林业站副站长职务。在此期间,我先后被xx政府和xx政府借用,担任乡镇党政办秘书、经费会计等职务。10年的不同岗位的实践,不仅使我能力和水平得到了锻炼和提高,而且7年考核被优秀等次,3次被评为优秀共产党员,多次得到了县领导的肯定,两地政府领导和基层干部群众也给予了我很高的评价。正是这些条件和基础,让我能力、有信心在这里推介。参与此次竞聘,我并非只是为了当官,更多的是为了响应人事制度改革的召唤,努力在新的岗位上实现自己的人生价值。

我竞聘的职位是检查站站长。当前,县竹木检查站行使着竹木运输定点检查和全县林稽查这两项基本职能,履行着"森林卫士"的神圣职责,是我县林政和森林资源管理的一个窗口,对外代表了全县林业干部职工的整体形象。

做人,认认真真谋事,清清白白执政。堂堂正正做人,本着诚信、友善的心态与人交往、共事,做到对上级——敬而不畏,对同志——平而不陡,对群众——实而不虚。认认真真做事,就是全身心地投入到本职工作中去,以实干让同志们接受我,信任我,支持我,以实干来实现自己的人生价值。

清清折执政, 就是做到手不伸, 嘴不馋, 脚不歪。

我确立的三项目标是:在我的任期以内,积极争取支持,狠抓处身努力,建立一支高素质的执法队伍,努力树立检查站"绿色卫士"的来源于良好社会形象,加大执法力度,确保森林资源得到有效保护,消化内部矛盾,确保干部职工工资正常发放,力争在3~5年内基本化解单位债务。

虽然检查站的工作千头万绪,但是,我认为:路面定点检查、 林政稽查和队伍建设是检查站工作的重点。要进一步完善路 面定点检查的各项工作制度,管好木材流通"大动脉";以 木材采伐和林地管理为突破口,做林政稽查的各项工作;以 政治学习、法律培训、业务锻炼为切入点,不断提高林政执 法队伍的整体素质。

实现了三个结合,就是路面定点检查与全面稽查相结合、静态管理与动态服务相结合、林政执法与队伍建设相结合。采用"以线带面"的林政管理方法,对重点地区和大额采伐实行跟踪服务。将执法人员的执法水平和执法效果纳入对执法者的实绩考核,实现林政执法与队伍建设的相互促进。

在对检查站的管理中,引入新的机制,是增强活力的关键。一是激励机制。建立和完善一系列规章制度,将干部职工的

报酬和干部职工的工作挂钩。二是警示机制。建立一套目标考核系统,定期对干部职工实行量化考核,及明警示一些不良势头和不利倾向,做到工作业绩要上,干部思想不下。三是评议机制。聘请县乡人大代表当林政执法监督员,经常开展评议活动,促进作风转变,树立文明、廉洁、敬业的良好社会形象,从而实现提高执法水平、提高队伍素质、提高经济实力三者的有机统一。

三项公开是: 站内财务收、内部事务管理向站内全面公开, 林政执法程序和具定规定向全社会一一公开,实行财务、事 务、政务的透明化管理,接受各方监督。

搞好三种关系:搞好内部关系,加强干部之间的团结和协作, 形成工作合力;搞上下关系,以共同的目标团结人,以有效 的管理激励人,以自身的行动带动人;搞好外部关系,运用 自身条件,搞好检查与财政、公安、法院、乡镇政府,以及 各兄弟单位的工作关系,努力为检查站的工作创造一个良好 的社会环境。

各位领导,同志们,"沧海横流,方显英勇本色",我不是英雄,但我渴望做一名改革大潮中的勇士。我深知:前路漫漫,与我相伴而行可能只有坎坷与挫折,但是,你们的鼓励、信任和支持将是我心中的永恒,并且终将成为我战胜困难,超越自我的力量源泉!

这次我若能竞职成功,我将以此为新的起点,在新的岗位上,与我的同事一道,努力拼搏,续写新的篇章,再创新业绩,决不辜负领导的信任、同志的重托。我坚信:检查站在各级领导的关心和支持下,各项工作必将取得全新的进展,我县的林政管理工作也必将迈上新的台阶段!

谢谢大家!

新人的竞聘演讲稿三分钟篇三

大家下午好!

我认为,初中部语文大教研组长,他必须是学校和任课老师之间的桥梁,要起到上传下达的作用。其主要职责就是组织初中部全体语文老师的教学研究工作,工作目标必须是带领各年级语文组完成全县第一的任务,工作重点是严格落实我校的"1234动课堂"的教学模式,培训新教师快速学会使用习学本,促使新教师快速成长。总之,大教研组长必须是一个顾全大局,有服务意识有思想的人。

语文大教研组长一定还会有更多的工作需要完成,在这里我就不再赘述。各位评委,各位老师,我知道,大教研组长这个岗位责任重大,在以后的工作中也会遇到各种挑战,但我已经做好了准备,我有信心、有决心做好语文大教研组长一职。我真诚的希望能够得到在座每一位评委,每一位老师的支持。谢谢!

当然,即使竞聘失败,我也不会气馁!我将会继续努力,朝着教研组长的标准靠近,争取早日成为一名优秀的教研组长!

新人的竞聘演讲稿三分钟篇四

晚上好!我很荣幸能参加这次学生会的竞选,我竞选的职务是"团委副书记"我叫洪汉斌,大家可不要误听为"黄海冰"哦!他是位影星,我是高一(5)班一名学生。为避免误会,现在我重说一遍,大家一定要记清楚了,我叫洪汉斌,"洪水"的"洪","汉族"的"汉","文武双全"的"斌",也就是今天的9号。

进一中以来,我在班上先后担任组织委员、团支书、体育委员。并且一直在校团委会组织部工作。组织部是一个处理团委会,学生日常事物的部门,在组织部的工作,使我对团委

会、学生会有一个较全面的认识,也使自己的工作能力有了较大的提高。

在这大半年的工作中,也曾遇到过许多挫折,也曾失落过、消极过。但那都已成为过去,这些经历反而成为我以后工作的宝贵经验。它使我明白行动前的决策是多么的重要,否则就会事倍功半。我在组织部没有一官半职,但我积极工作,因此我的工作态度和工作能力曾多次得到师生的好评。这些经历使我有坚定的信心和足够的能力参加这次竞选。

如若承蒙各位的信任和支持,我有幸当选为团委副书记,我将感激万分,并将此化为不尽的 动力,在工作中尽职尽责,大胆务实,勇于创新,决不会盲目从事,要有计划的工作。在民一主平等的基础上,尽快联系各位干部,团结起来,制定一个切实可行的方案,在最短的时间内使新一届团委会,学生会干部进入状态,使学生会工作步入正轨。在以后的工作中,并不断提高管理和自我管理的能力,不断完善自己。

俗话说: "没有最好,只有更好。我相信在领导的信任,上届干部的帮助,同学们的支持和自我创新下会使校团委的工作更上一层楼。

这是我今日的承诺,行动能证明一切。如若当选,定会用实际行动证明自己的能力,实现今日的诺言。在此也诚心希望在坐各位对我今后的工作进行监督。

新人的竞聘演讲稿三分钟篇五

早上好!

我是来自xx的xxx□出生于xx年x月,xx年毕业于xx市第四中學, 现就职于销售公司订单管理部。从xx年到xx年,我先后在广 州七喜电脑股份有限公司、广州市吉泰声學建筑有限公司、 广州市有喜化妆品有限公司和广州市白云清洁用品有限公司 工作,做过搬运工、仓管、仓库组长、物控员、计划员、仓库主管、物流主管、生管部特别助理等职务。从刚开始到广州做搬运工到离开时做物流主管,这七年间,我积累了丰富的工作经验和管理经验。我曾经带领过三支团队,凭着自己不怕吃苦、勇于拼搏、善于思考和强硬而不失柔性的管理风格,取得了可喜的成绩,得到了公司和社会的认同。

xx家私是我回四川的第一份工作,我很荣幸能够成为一名xx人。作为我自己来说,一直努力寻找一个能够完全展示我全部能力的平台。我想:每一个企业都希望他的每一位员工能在适当的岗位施展全部才华。实现双赢,一直是企业和员工追求的共同目标!

今天,如果我能够登上这个更高的平台并做上这个平台的主持人,我将努力把这支团队建设成为一支能够承受高压力、高强度,工作高效率,业务高精准,福利高水平充满活力和阳光的团队。我将秉承强硬而不失柔性的管理风格,用我的心去经营好、管理好、培养好、呵护好我的这支团队。为了得到这个目标,我将从思想沟通,体制建设,团队精神与部门文化,执行力等方面进行一系列的改革。

其实,无论我是否能够登上这个平台,我都已经找到了一个大舞台,那就是————xx家私。