

# 2023年销售演讲稿题目(实用5篇)

要写好演讲稿，首先必须要了解听众对象，了解他们的心理、愿望和要求是什么，使演讲有针对性，能解决实际问题。我们想要好好写一篇演讲稿，可是却无从下手吗？以下是我帮大家整理的最新演讲稿模板范文大全，希望能够帮助到大家，我们一起来看一看吧。

## 销售演讲稿题目篇一

大家好！

本来，我是不应该站在这个舞台上参加广告总监的竞聘的。因为，我从来没有做过广告。但，这不是最主要的，最重要的就是我有勇气站在这个上面，与大家一起竞争。中国有句俗语，叫做盛情难却，或者说，是重赏之下，必有勇夫。而我，就是这个勇夫。是勇夫，就要接受挑战，选择挑战。我今天就是选择挑战，以证明自己的实力和能力。

我们杂志是一本非常优秀的杂志。目前，已经成为国内最有影响力的杂志之一，而且成功打入香港市场，开始了国际化的征程。尤其是在xxx主编□xxx总经理的带领下，我们成功在众多的杂志中脱颖而出，成为行业新秀。这不仅仅是杂志社领导英明领导的结果，也是全体杂志社员工共同努力的结果，更是广大发行、广告部门的员工不畏艰辛、团结努力奋战的结果。正是因为有发行部同事的努力，我们的发行已经深入到报刊亭、新华书店、超市、机场等主流销售渠道，就连我隔壁的小卖店都有我们的杂志卖。每天，只要我经过那间小卖铺，我就新潮澎湃，热血涌上心头，心中充满了喜悦和期待。同时，也正是因为有广告部同事的努力，我们的广告经营量成直线上升，不仅仅大品牌如中国移动、西门子、通用汽车、宝马、奔驰等在我们杂志上投放了广告，连一些不出名的小品牌也看上了我们杂志，指明要求投放我们的杂志，

这就是我们杂志的魅力。

说起我们的杂志，我就是一天一夜也说不完，因为，我们的杂志太优秀了。而我们杂志的优秀，主要是因为我们以xxx主编□xxx总经理为核心的领导阶层的优秀；主要是因为采编部门的记者、编辑优秀；同时，也是因为我们的发行、广告部门的同事们优秀，这么一个优秀的团队，取得优秀的成绩，是理所当然的，是受之无愧的。在这里，我提议，请大家热烈为我们友好的、取得优秀成绩的团队鼓掌。

每个行业都有自己的游戏规则，那么我想，作为广告行业，也应该是这样。同时，广告行业既是一个竞争非常激烈的行业，也是一个具有极大挑战性的行业。在这个行业，我们可以得到极大的锻炼，可以实现自我价值的提升。我们这个杂志社，有部分广告部的同事出去后，都去别的杂志社或者报社做广告总监或者运行总监去了，这不仅证明了我们杂志社是一个优秀的杂志社，而且证明了我们杂志社就是一个“黄埔军校”，为国家的广告行业的发展输送了不少的人才，这是值得我们骄傲的，也为提升我们杂志社的知名度起到了一定的作用，为我们杂志的发行、广告销售目标的完成也起到了巨大的推动作用。

但作为广告行业本身来说，我本人没有从事过广告行业，虽然没有直观的感受，但是，每次从广告部门同事回来时满是脸颊的汗水，委屈的神情，我感受到了广告的艰辛。我知道，也许大家受到了满脸的委屈，也许，为了争取客户的一个广告，而在客户面前强装笑颜，尽管今天早上上班的时候还在与女朋友吵架，但广告就是这样，他既锻炼你的毅力，也锻炼你的能力。各位可以看一下，在职位提升上，一般都是销售的最容易出业绩，所以得到的提升也最快。而且，不论在企业还是在媒体，说话最有底气的就是销售部门或者广告部。因为只要业绩上去了，企业或者媒体的生存问题解决了，大家才有饭吃，才有奖金发，大家才满心欢喜。具体到我们杂志社，我们的采编才有动力去采访，我们的发行部门才有财

力去做发行，我们的市场部门才可能去做推广，否则，一切都是免谈。如果我成功竞聘，担任广告总监，我将把广告作为杂志社生存和发展的基础，努力抓好，与广大的客户经理一起，面向客户和市场的需要，决不闭门造车，站在高起点策划我们杂志社的活动，争取客户的信任和支持。让广大客户增加在我们杂志社的广告费用预算，率领大家超额完成杂志社分配给广告部的销售任务。我可以保守一点估计，如果我竞聘成功，销售额在现有的基础上至少增加20%——30%以上，否则，我只当一届，决不参加下一届的竞选。

## 销售演讲稿题目篇二

敬爱的老师、亲爱的同学们： 大家好！

今天是3月31日，全国安全教育日。而今天，我演讲的题目就是——安全教育，从我做起。

上下楼梯，安全第一；不要追逐，不可拥挤。

打闹玩耍，危险游戏；生命可贵，倍加珍惜。

通过走道，不可拥挤；上操下操，特别注意。

不追不闹，不急不躁；靠右慢行，安全牢记。

安全教育，从我做起，不仅仅停留在口头上，更要落实在实处。只有这样，我们的生活中才能少一点隐患，多一点快乐。

谢谢大家！

老师们、同学们、大家好：

我们都知道，人最宝贵的是生命，每个人的生命都只有一次，

每个人都应该珍爱自己的生命，因为我们都生活在一个由亲情、道德、责任、义务等所交织的密切的关系当中，我们每一个人的生命都关系着一个家庭的幸福，也关系到学校乃至社会的稳定与和谐。因此，我们要时时刻刻把“安全”二字牢记在心中，落实到日常生活和学习中。

生活安全涉及到我们生活和学习方方面面：食品安全、交通安全、火灾火险、溺水等。关注生活安全，要从我们生活、学习中的点点滴滴做起。

生活中，食品安全做不好，就会传染疾病，提高发病率，危害人们健康。“病从口入”讲的就是这个道理。因此，我们要养成饭前洗手的好习惯；瓜果生吃要洗净；不随便吃野菜、野果；不吃腐烂变质的食物。夏天不要吃过宿食物，不随意购买、食用街头小摊贩出售的劣质食品、饮料等。

马路不是游戏场所，我们不能在道路上玩耍、追逐、打闹，把它当成“游乐场”，不仅影响交通，而且非常危险。过马路，要遵守交通规则，做到“红灯停、绿灯行”，要走人行横道线。

我们要充分认识玩火的危害性和可能带来的严重恶果，无论任何时候都不玩火。身上不要携带打火机、火柴、鞭炮等东西。不要乱摸乱动家里和公共场所的电器设备、开关等。

我们坚决不能到河流、湖泊、水库、水池等地方玩耍或游泳，因为这些地方的水中可能有暗流、旋涡、淤泥、乱石等等，可能会导致我们溺水。

老师们、同学们，一人安全，全家幸福；安全第一，预防为主。生活安全无小事，让我们携起手来，从小事做起，从我做起，人人讲安全，时时讲安全，事事讲安全；愿我们都能远离远离伤害、远离伤痛，珍爱生命吧！

最后我衷心的祝愿老师们工作顺利，同学们学习进步，健康平安！谢谢大家！

尊敬的各位领导，同事们：

大家好！今天我演讲的题目是《见安思齐，见损而内自省》。读起《员工精神》这本书，让我看到了感恩、理解、乐观、自信、谦虚、进取、责任、团队的精神，这样的精神既催人奋进，又助人成长，读后让人爱不释手，篇篇励志，章章受益，生存于一个企业，就要依赖于一个企业，心存感恩，锐意进取，报效企业。

在这本书的首页，邓总着重提到米山公司安全精神，是啊，无危则安，无损则全，生命在，安全的意识和责任就存在，有车有房，赶不上健康吉祥，一切财富只是人身的附属品，人在一切在，人无皆空，其实这个道理每个人都懂，可是有人打着安全的擦边球，甚至忽视安全，丧身事故。

物质也会变得一文不值，再丰沛的精神源泉也如无本之木。

一首“幸福在哪里”，给了我们美好的遐想和憧憬，妻儿老小的天伦之乐，亲朋好友的欢聚一堂，都诠释着幸福，延续着欢乐，而寄予这种幸福的载体是什么？是鲜活的生命，无论在生活中，还是工作中，都有着潜在的危险性，细心促平安，粗心酿大错，刮擦碰撞，小伤小痛，恰恰为事故埋下了隐患。身边细心的同事提醒系上松口的鞋带，禁止靠近电盘区，这些细节的防范让我们远离危险，而大大咧咧，大不论，心存侥幸心理，即便与事故擦肩而过，也会心有余悸。深刻反思，智者用教训换取经验，愚者才用鲜血换取教训。

我们每个人心里都必须明白，安全为了我，我要保安全，企业是由“我”组成的，我的安全理念，安全习惯，安全行为都在影响着别人，影响着企业，所以一定要提升“我要安全”的主动认识，强化“我必须安全”的责任意识。把安全

的硬性规定变为我们的自觉行为，使各种规章制度不再是印在纸上，贴在墙上的一纸空文，而变成我们头脑中自觉的安全理念和思维模式。安全，是珍爱生命的前提。如果我们不注重安全意识，视安全隐患而不顾，对安全问题措施不及，防范不严，把生命当儿戏，那么造成的后果则不堪设想。

员工朋友们，我们要树立时时重视安全，时时注意安全，处处不忘安全的思想，见安思齐，见损而内自省，在岗一分钟，安全六十秒，做安全的忠实执行者，为我们的幸福保驾护航。让安全伴随着我们每一个人，让生命之花开的更加绚丽多彩！

### 销售演讲稿题目篇三

有史以来，建筑业一直是一种事故易发、高危险的行业之一。‘要安全、保安全’也一直是各建筑企业追求的目标；‘零事故渴望’更是各企业和职工渴求的希望！

xx年年从国家到公司对于安全的重视性，让作为一名××一建北京公司安全科成员的我，心中更感责任重大；也更激发了我对于工程安全零事故、零伤害的渴求。对此我结合了公司的要求和北京公司的现状，制定了从宣传、发动到检查、整改至总结、评比三个阶段的部署和实施计划；对各项目部开展“治理隐患、防范事故”活动。

- 1、通过对各管理人员的法制教育，增强安全管理责任感和思想意识行为到调动职工的安全渴望意识和行为积极性入手；从职工的安全生产教育的普及知识、提高技能、宣传法制、贯彻思想入手，培养职工懂安全、抓安全、要安全、保安全意识；加强职工的“质量在手中、安全在心中”的思想意识；从职工的思想杜绝违章指挥、违章作业现象的发生。

- 2、在国内外的安全生产事故案例及分析中进行探索；吸取其中的事故教训和处理经验；结合中国及公司的现状，整理出

一套符合中国国情的安全管理方法；针对现场的安全隐患发动职工同时进行全面排除和整改，控制物的不安全因素，减少或消灭事故的发生机率；编制一套应对各种事故发生的安全技术措施计划或预案并组织讲解或演练，让职工了解相关的安全防范措施及应对技巧；让职工更好地掌握和做到“三不伤害”，从而从行动上杜绝安全事故的发生。

对方法；对检查中安全状况控制良好的班组或个人进行奖励；对事故隐患可导致的结果进行分析和讲解，增加所有相关职工的安全知识，达到人人懂安全、要安全。从而从根本上杜绝了相关的安全隐患的存在；确保工程安全在受控状态。

我相信：只有让所有的职工‘把安全放在心中’；人人懂安全、抓安全、要安全才能保安全；因为“安全第一，预防为主”！

我相信：只有让所有的管理人员首先将安全工作搞好；公司的效益才会更好；因为“安全促进生产、安全就是效益”！

所以我更相信：由于有我们大家对于“工程安全零事故”的渴望和努力；公司一定会在群强林立的建筑行业中脱颖而出；因为“万众一心、众志成城”！！！！

尊敬的各位领导，亲爱的职工朋友们：

大家好！我是XXXXXXXX

今天我的演讲题目施工：“安全责任重在落实”。

如果给你一个愿望肯定能够实现，你会许下什么愿望？今年七月份在乐山基地培训的时候，我有幸去参观了乐山大佛，在凌云寺我许下的愿望就是希望我的家人和朋友能够永远安安全全！顺顺利利！健健康康！

为什么把安全放在第一位？因为安全是幸福的前奏，是健康的保障，是快乐的接引使者。在人生的旅途上，我们一直依靠着“安全”这个拐杖，没有它，我们就可能会摔跤，就可能走不过风风雨雨，更不可能到达人生辉煌的顶峰。安全是一个永恒的主题，他关乎我们个人的幸福，也关乎我们项目的效益，更是关乎我们企业的健康发展。然而在我们身边，依然有个别职工不重视安全、不讲安全、不懂安全、甚至不要安全；且因为安全意识淡薄，违章操作而使我们的安全作业规程不能在现场得到真实的落实。种种的原因使安全事故在我们身边接二连三地发生，伤害、吞噬着我们的身心，破坏着我们的幸福，同时也给企业带来了巨大的损失。

才能切实发挥出这根拐杖的作用。

我到xxx项目有一年多了，有一件事情让我记忆犹新。那次去工地检查，当时现场有十几个工人正在进行挖孔桩施工，工地一侧是刷过坡的黄土山，就在工人们埋头苦干的时候，突然，山头上的黄土如洪流般滚滚而下，来不及做出任何反应，张牙舞爪的黄土带着千钧之力轰的一声撞击在防护排架上，黄土飞扬。这时我才反应过来，我的心怦怦直跳，很是后怕，如果山体没有经过刷坡处理，如果没有搭设防护排架，这十几个人眨眼就会被黄土埋没。很幸运我们做好了安全防护，防护排架挡住了黄土的冲击，十几个人安然无恙，如果当时偷点懒，因为刷过坡就不落实设防护排架的措施，那后果不堪设想。

这件事情让我充分认识到落实安全措施的重要性。海恩法则指出：每一起严重事故的背后，必然有29次轻微事故和300起未遂先兆以及1000起事故隐患。法则强调两点：一是事故的发生是量的积累的结果；二是再好的技术，再完美的规章，在实际操作层面，也无法取代人自身的素质和责任心。无数的安全事故也证明，抓好安全生产、实现安全发展的关键重在落实。事故总是突然的，这种突然性使得危险到来的时候，我们已无力去反抗，而各项安全防护措施是我们优质的防弹



衣，是我们生命的守护屏障，让我们在危险来临的时候可以化险为夷。

《建筑安全演讲稿题目》全文内容当前网页未完全显示，剩余内容请访问下一页查看。

不妨扪心自问，各项法律法规、安全规程和措施是否真正落实到了人头和岗位？安全教育是否真正管事管用、入脑入心？安全教育和管理工作上的漏洞就是最大的安全隐患。要最大限度地减少和杜绝安全隐患，就要求我们必须狠抓落实，特别是在抓落实的问题上要有一种不落实不罢休的“泥腿子”精神。

安全工作重在落实，因为不落实本身就是最大的安全隐患。俗话说，聪明的人用别人的鲜血为自己作教训，愚蠢的人用自己的鲜血换取教训。各项安全规程及措施都是用血的教训换来的，实践证明，安全规程措施就是我们的保护神。如果其在现场不能很好的落实，势必给安全生产埋下隐患。各项安全管理机制、制度都是指导和约束我们搞好安全生产的规则，这些必须在实际工作中不折不扣地得到有效落实。要想真正将安全工作落实到实际工作中的每个环节，需要我们做大量细致的工作，需要我们把各自的安全责任和法律法规，特别是作业规程落实在岗位上、落实到现场。

安全工作重在落实，贵在坚持。安全教育和管理工作是一项长期、艰巨的系统工程，只有起点没有终点。只有将安全工作细致入微、坚持不懈地抓下去、落实下去，才能创造一个安全和谐的生产环境，才能保证员工的切身利益。

最后祝福我们的企业繁荣兴旺，祝福我们的家庭幸福美满，祝福我们在座的每一位朋友健康快乐，一生平安！！！！

谢谢大家！

尊敬的各位领导，亲爱的同事们，大家好：

今天的演讲题目是：“关注安全，拥抱平安”

热情的五月、阳光灿烂，生命就如同这飞火流萤一样的美丽！曾经有人问，世界上最美丽的花朵是什么？有人说是玫瑰，有人说是牡丹，还有人说是杜鹃，但我说，最美丽的花朵是我们那怒放的生命之花。和生命相比，所有的鲜花都显得那么苍白，是生命创造了无数的奇迹，是生命丰富了人间，是生命生动了世界。

安全，是多么美好的字眼，是那样的温馨，那样的倍感亲切。然而，在现实生活中，却常常发生许多触目惊心的事故。今天我要给大家讲述的是前几年发生在某公司的一起重大伤亡事故。在硕果累累的秋季，21岁的李明带着亲人的嘱托，来到建筑工地作了一名钢筋工人。在工作中，他勤奋好学，扎实肯干，多次受到领导和师傅们的表扬和鼓励。很快一年过去了，这天傍晚，忙碌了一天的工人们准备下班后去吃饭了。就在这时，一声惊叫声传来，一场意外事故突如其来的发生了，当工友们发现时，李明已经从6楼楼顶跌落下来，刹时间，鲜血染红了地面，呼叫、悲凄，现场一片慌乱，李明被火速送进医院，可是终因伤势过重而回天乏术，已不能从可怕的死神那儿夺回他年轻的生命，他就这样走了，永远地离开了我们，永远地离开了这个五彩缤纷的世界。

李明头发花白的父母来见儿子最后一面，他们万万没想到见儿子这最后一面，竟然是在火葬场，这个冰冷的，让人沁入骨髓的地方，母亲一见到冰棺，当场就昏厥了过去，父亲也被眼前的现实击垮了，父亲凄凉的呼喊儿子的名字，止不住的泪水模糊了父亲的视线，却怎么都唤不醒儿子紧闭的双眼。柔弱的母亲更是承受不了这致命的打击，她的精神完全垮了，这是他们唯一的儿子啊，这苍天为什么要制造这惨绝人寰的人间悲剧，为什么要制造这白发人送黑发人的骨肉分离，夜里，受了强烈刺激的母亲，时常会在睡梦中突然惊醒，死心呼喊这：儿啊，儿啊，你别走，别走！每周接近周末，母亲就会把儿子穿过的牛仔裤，足球袜拿出来一遍遍的洗，

洗净，晒干，叠好，只有这时，在触摸着儿子衣物的时候，母亲脸上才会挂起一丝微笑，嘴里也在不停念叨着，看着老伴这副神志恍惚的样子，痛失儿子的父亲心里在滴血，哽咽着，儿子她妈，你别洗了，别洗了，别在折磨自己了。你再这样下去，这个家真的是要全完了，这就是这起事故给遇难者亲属带来的灾难。

事故发生的原因很快调查清楚了：李明在楼顶檐子上绑完钢筋后，为了省事并没有按规定从梯子上爬下，而是爬上脚手架，准备从架子上翻到5楼楼面上，但是他一脚蹬滑，手也没有抓牢，于是他的身体就从18米多的高空坠落下来。

次，谁都没有权利去践踏。我们需要珍爱生命，为了家庭，为了自己。

“生命诚可贵，安全价更高”，我们在一线作业的从业人员应时刻牢记安全生产，不能存在一丝一毫的大意。任何的疏忽都可能酿成惨剧。在我们的工作中，应时刻注意自己的操作行为，违章操作是一切事故的根源。生命没有回头路，生命没有倒行车。失去安全，任何代价都是换不回的。

生命之海，暗礁密布；生命之路，泥泞坎坷。只有真正的热爱生命、热爱生活，对人生有着深刻领悟的人们才会懂得安全赋予生命的真正内涵，从而发挥最大的潜能，营造安全氛围，创造幸福、快乐生活。关注安全，拥抱平安，从我做起，从现在做起！

最后祝福我们的企业繁荣兴旺，祝福我们的家庭幸福美满，祝福我们在座的每一位朋友健康快乐，一生平安！！！！

谢谢大家！

## 销售演讲稿题目篇四

首先感谢公司给了我这个展示自我的舞台，一年来发生的那么多的事情让人倍感温暖、感动。回首过去、对我们农资人来说这一年就要过去了，而我的思绪还在延伸。对上海易施特公司这种与生俱来的珍惜情结让我又想起了许多。

我现在谈谈从事营销这么多年的深切感触，对自己也算是个今年的总结吧！想当年初次来到上海易施特公司时，对农资这一行几乎是一无所知，更谈不上农资营销了。虽然学习化工专业，有一定的基础，但农资销售是截然不同的东西。实事求是的说当初的我并不喜欢做销售，看到那么多营销人在他乡顽强的打拼，心里很不是滋味。我的初衷是能有一个稳定的工作。和许多初涉商海的营销人一样，我经历了很多的困惑、彷徨、失败与放弃，但幸运、获得、变化、坚持却让我一直对生活、对营销充满着感恩。

通过几年的努力，认识到了许多农资界的朋友，有交流经验的、有探讨营销成长的；有诉说人生坎坷的；更多的则是鼓励的话语。记得有人说过销售人要“走过千山万水，说过千言外语，历尽千辛万苦，用过千方百计”！这就是营销人的真实写照。

初进上海易施特公司营销队伍时，感觉到迷茫，很多时候不知道如何着手，心里实在没底。我的优势在哪里？没有经验的我在这支优秀的团队中可能找到属于自己的一席之地。思索代替沉默，行动证明真理。几年来在江苏、安徽等地的实战让我在公司里奠定了自己的位置，获得了同事及领导的认可。

感谢上海易施特公司，几年前让我懂得了营销人在生活中还有比钱更重要的东西，开始了自己真正意义上的职业生涯规划。

“做最有思想力的员工”是我给自己的目标。喜欢读《销售

与市场》，更喜欢在市场上学习一些思路、琢磨一些事情、思考一些问题。透过表象的东西，经过实练检验、总结经验、创新体验并付诸行动；慢慢提升了自己的综合素质和营销技能。其实，很多的时候我总认为经历多少并不重要，重要的是我们在经历中思考些什么，做了什么。记得在以前读过白岩松的《痛并快乐着》那本书，当时很不以为然，总以为是名人快嘴的为赋新词强说愁。想不到现在竟成了我营销最大的感受。“痛”吗？还真有点。销售中得到了很多东西，但也失去了很多。为了工作我们放弃了学习，为了工作我们放弃了生活。一位同仁戏言：营销是一门折腾人的学问，我觉得颇有道理。是的，营销很累，生活很苦。如果没有品尝酸甜苦辣的精神，也许它每个环节都意味着挑战。

有成功的经验，也会有灰色的记忆。让我最刻骨铭心的就是：那是在20xx年，为了赶任务、冲销量。在局部市场上赊帐太多，在没有很好地考察市场、考察客户的前提下，把产品赊销给了安徽安庆的一个客户，到最后客户由于其他原因不能继续经营，最终客户潜逃。给区域及公司造成了损失。教训是深刻的、沉痛的。也许这就是思想放松付出的代价。

1) 态度决定一切。积极心态是我们事业成功的金钥匙“心态决定行为，行为决定习惯，习惯决定未来”。“播下一种思想，收获一种行为。播下一种行为，收获一种习惯。播下一种习惯，收获一种性格。播下一种性格，收获一种命运。”因此做农药销售这项工作，尤其在上海易施特公司这个上进的组织里态度最重要。

2) 学习成就将来。营销人需要广衰的知识和专业的技能。只有不断持续学习、总结、改进，我们的源头活水才不会枯竭。只有把工作中遇到的问题总结和分析，不断积累经验，以后才可能就会少犯一些类似的错误。营销的水平才能不断提高。才能不断超越他人、在未来的竞争中立于不败之地。

做一件事情，悟一个道理。每做一件事我们都要总结、创新。

只有悟出道理来人才有可能进步。

3)成功源于坚持。坚持是一种大德，成功是一种习惯。我们要经常不断地对营销的感悟做些总结。我的许多灵光一现的东西都要及时的记录下来然后总结学习。许多的成功都是平时积累的结果。

生活总有太多的不如意，可这就是现实，你我谁都无法改变！我最喜欢的一句话就是“心静，思远，志在千里”。在这一年里有欢乐有荣誉，有泪水也有失败，这些都成为过去。营销教会了我如何规划人生、获得机会、思考忧患。总以为，人有时候需要一点坚持，在销售这条路上患得患失只能使我们固步自封。坚持一下，等你走过了这个过程再回过头看，我们也许得到的会更多。

公司要发展，员工要成长！温暖的20xx给我们留下了太多的感动！新的一年在上海易施特公司前进的征途中更会意气风发。我们期待着！

20xx年的成绩即将成为历史□20xx年又是充满希望和美好的一年。从上海易施特公司未来的发展蓝图上，大家可以看到，我们将发展成一个注重研发和营销的、多元化的大公司。我相信，只要我们大家众志成城，群策群力，我们的目标一定会实现，我们的梦想总有一天也将变成现实。

展望未来，我深信上海易施特公司在王总、荆总的带动下，发展道路会越走越宽广，越走越灿烂！我们将以全新的工作态度来安排工作，让我们共同努力，共创上海易施特公司辉煌的明天。

再次感谢大家！并祝此行愉快！身体健康！家庭幸福！万事如意。

## 销售演讲稿题目篇五

大家好!

我今天我讲话的题目是《关注消防安全，共建和谐校园》。

首先我想问大家，你们知道刚刚过去的\_\_月\_\_日是什么日子吗?是的，就是一年一度的全国消防日。\_\_月\_\_日的月日数恰好与火警电话号码119相同，而且这一天前后，正值风干物燥、火灾多发之际，全国各地都在紧锣密鼓地开展冬季防火工作，为增加全民的消防安全意识，使“119”更加深入人心，公安部于1992年起，将每年的11月9日定为全国的“消防日”。

提到消防，同学们自然会想到令人毛骨悚然的“火灾”二字。火，带给人们光明，赋予人们温暖，但火灾也曾夺去了无数的生命，留下了累累伤痕。大火曾用血淋淋的数字和惨痛的代价，给我们敲响了安全防范的警钟。

一要了解和熟悉环境。当你走进商场、宾馆等公共场所时，要留心太平门、安全出口、灭火器的位置，以便在发生意外时及时疏散和灭火。

二要沉着冷静、迅速撤离。一旦听到火灾警报或意识到自己被火围困时，不要惊慌，要保持清醒的头脑，有秩序的撤离现场。

三要注意逃生技巧。逃生时，用湿毛巾捂住口鼻，沿墙边放低身子前进，利用逃生标志从疏散通道撤出，切勿使用电梯。

四要判断火源。如果下层楼梯已冒出浓烟，不要硬行下逃。因为火源可能就在下层，向上逃离反而更可靠。可以到凉台、天台，找安全的地方，候机待救。

五要积极自救。在无路可逃的情况下，应积极寻找避难处所。

如到室外阳台、楼层平顶等待救援;选择火势、烟雾难以蔓延的房间,关好门窗,堵塞间隙,房间如有水源,要立刻将门、窗和各种可燃物浇湿,以阻止或减缓火势和烟雾的蔓延时间。被困时应大声呼救或挥舞鲜艳衣物,不断发出各种呼救信号,以引起救援人员的注意,帮助自己脱离困境。

- 1、不玩火。认识玩火的危害性和可能带来的严重恶果。
- 2、节假日期间不随意燃放烟花、爆竹,特别是寒暑假、春节期间更要注意。
- 3、我们学校有许多灭火器、消防栓等消防设施和器材,希望大家在日常生活中注意爱护,在紧急情况下,它们可能是我们得以保命的保证。
- 4、我们学校每学期都要组织消防疏散演练,希望大家认真对待,锻炼我们的逃生技能。

同学们,虽然全国消防日一年只有一天,但消防的意识应该贯穿在全年的每一天。因为再远大的理想,再光明的前程,都需要我们的生命安全作保证。“关注消防安全,共建和谐校园”是我们共同的目标,让我们共同携手,更加关注消防安全,更加珍爱生命,共享平安生活!