

2023年房产分享演讲稿(实用7篇)

演讲稿是进行演讲的依据，是对演讲内容和形式的规范和提示，它体现着演讲的目的和手段。演讲稿对于我们是非常有帮助的，可是应该怎么写演讲稿呢？下面是小编为大家整理的演讲稿，欢迎大家分享阅读。

房产分享演讲稿篇一

读过美国著名作家欧·亨利小说《最后一片叶子》的人，想必还记得这句话：“当最后一片叶子落下时，生命就都结束了，我也得离开这个世界而去了。”

酷爱生活的女画家约翰西，患了肺炎濒临大限时，“害怕在她轻轻抓着这个世界的手越来越乏力的时候，她会真的像一片轻轻的、纤弱的叶子那样，随深秋的寒风飘逝而去”。

初读这篇小说时，少年不识愁滋味，对主人公那仿佛病态的痴语我并不以为然，而正是在人类对绿色顶礼膜拜，绿色食品，绿色能源、绿色电脑、绿色冰箱，绿色建筑被人们广为崇尚的今天，重读小说《最后一片叶子》，才感悟到，这分明是一个寓言故事，约翰西的心语，分明是谷世之言，大籁希声。

就在欧·亨利自己的国家美利坚合众国的土地上，不是就有过深刻的历史教训吗？著名总统罗斯福对梅花鹿可谓情有独钟，从这点小小的总统私人利益出发，他便下令对北利亚桑纳州一片茂密的大森林进行大规模扫荡，大批鹿的天敌狮子、狼等食肉动物被捕杀殆尽。四千多只鹿于是生物爆炸一般，呈几何级数迅猛增长，十几万只伸特长脖子的可爱精灵们，吃光了树上的叶子，仿佛只在转眼间，著名的大森林就从地球上消失了，最后剩下的，只有凡头病鹿。鲁迅先生说过，悲剧是把美好的东西毁灭给人看。

在我省南部，有一个美丽的地方，她向来就被人们称为镶嵌在我们这个植物王国皇冠上的一颗绿宝石。她的美丽，当然是绿色赋予的。可是，就在这绿宝石之上，有家红砖厂的大烟囱，不分昼夜地喷吐着氟化物和二氧化硫严重超标的浓烟，致使亩的天然橡胶林受害，三万零五百株橡胶树为之枯死，胶民们虽然怨气沸腾，却眼睁睁地奈何不了它，无独有偶，在同一纬度的广西某地，也上演过惊人相似的一幕，如果说那一幕还有点不同的话，就是红砖厂的废气除了使大面积胶林枯死外，还造成多亩芒果只开花不结果，出现果荒。我们知道，天然橡胶是目前地球上极为少有的自然资源，仅生长在赤道附近，我们也知道，芒果是公认的“水果之王”，那么何以会出现上面那样的情况呢？因为红泥巴变成砖块，只需要几天的时间，远比橡胶芒果来钱要快！

绿色是和平和生命的象征。在很小的时候，我的心便融进了一个绿色的海洋。穿了十几年国防绿的我，在老山战区那片阳光充足，绿色位浓的亚热带丛林中，度过了人生位美好的一段年华。就是在那样一个空气、阳光、风雨充足的天然大氧吧里，我步入了而立之年。此生最难忘的，能维系我生命的，大概就只有那特殊的一片绿色了。而事实上，那片我魂牵梦萦的土地至今还不富裕，一些地方生产力水平低下，社会发育程度不高，边民的农事，至今还离不开刀耕火种，纵火烧荒。我曾目睹过两个边民合伙买一盒火柴平分的事，开始想当然地以为他们太穷，买不起一盒囫圇的火柴，后来才发现，在他们的生活里，四季灶膛火不断，一根火柴烧一年，大树小树变成灰。我能给他们的，就是一个毫无用处的忠告：可别把咱的林子都烧光了呀。

我的一个同事的办公桌上，摆着个木制的水杯，是什么木呢？红豆杉。昆明植物研究所的专家们，从世界珍稀植物红豆杉树皮里，提出了炖度达以上的抗癌新药紫杉醇，可没料到的是随后发生的事，竟会令这些专家们痛心疾首，老泪纵横，滇东北相当数量的红豆杉被人剥光了树皮，砍光了枝叶，连树根也被拔走。因为一个商业秘密被公开，克紫杉醇在国际

上可卖到万美元，那些人还相信一个神话，红豆杉做成的水杯、容忍，甚至根雕可以防癌。

在昆明世博会期间，谈论这样沉重的话题，或许不大会时宜。知我者谓我心忧，不知我者谓我何求？我们知道，当今世界性的十大环境问题，即气候变暖、臭氧层破坏、生物多样性减少、酸雨蔓延、森林锐减、土地荒漠化，大气污染等，这其中就有项是因绿色植被遇破坏直接导致的。楼房越盖越高，生活越来越好，绿色却越来越少，越来越远，有感于此，我曾写下过这样的诗句：烟囱长成了森林/钢筋和混凝土切断了视线/我的瞳孔里就再没有了绿色/那天空的湛蓝呢/那海水的碧绿呢/那河流的清亮呢/那空气的爽朗呢。

绿色锐减，吞噬绿色的，正是人类自己，是人类发展模式那种对自然资源的掠夺性、破坏性开采。人类对绿色的无尽索取仍在威胁着生态平衡，破坏着生态的结构。据(一个保守的数)统计，全世界每年有万公顷森林横遭盲目砍伐，这是个昆明市的面积啊。这已经造成了全球性的“温室效应”，与之相连，全世界每年有近万个物种濒临灭绝，有近万公顷的农田蒙受沙漠化之灾，就连海底也日趋沙漠化，就不必再说那令我们痛心的去年在华夏大地发生长江、松嫩大灾了吧，也不必说我省的泥石流，山体滑坡了吧。如此盲目的行动如果得不到有效的制止和改变，势必爆发可怕的生态危机，而一旦它的爆发超出了人类制的极限，其后果不堪想象。那时，我们都会明白，最后一片落叶将带走人类的命运，也决不是危言耸听。

我们欣喜地看到，可持续发展战略

聪明的作家欧·亨利是因其“欧·亨利式的结尾”著称于世的，那最后一片不凋的叶子，带来的是一个危亡病人的新生。我想，我们也会创造出另一个欧·亨利式的结尾，迎来人类新生的。坐以待毙，从来就不是人类的选择，人类既已觉臣，就会在危机面前积极行动起来，把握历史机遇，化压力为动

力，保卫绿色，保护我们共有的家圈。

面对现实，我们迎接挑战，展望未来，我们充满信心。

房产分享演讲稿篇二

人生短短的数十载，在这匆匆岁月中，有什么是值得你珍惜的呢？莫过于能帮你、伴你的一本好书。下面是本站小编为您整理的分享一本书演讲稿，希望你有所帮助。

尊敬的老师，亲爱的同学们：

大家好！

我向给大家推荐《玫瑰奇迹》

翻开散发着淡淡墨香的书卷，偶然看到的便是林清玄的《玫瑰奇迹》一文。阅读他的文章，我在深秋躁动不安的内心也慢慢地平静了下来，转而投入到对人生哲理的无尽思索中。

也曾拜读过许多文章，林清玄却是我为数不多喜爱的中国台湾作家之一。他的文章充满了哲理和禅理，初读似晦涩难懂；但若沉下心来静读，却也能读懂他的一方独特的诗意和思索。本文《玫瑰奇迹》是一篇很有代表性的文章，延续了他独到的风格。本文记叙了作者心血来潮重回台北故居，故居的变迁让他思索起了人生的意义。他以平常的心态去感受，终悟得了一个道理——我们在生命中的偶然擦肩，是因缘中最大的奇迹。

故事虽短小精悍，却在诗意中不露声色地给予读者思考空间——这也许是林清玄先生作品最吸引人的地方。同时，他对于因缘、人生等哲理的理解往往一针见血，直指实质。在本文，他有感而发写下一句话：“来是偶然，走是必然”。

人生中总有太多迫不得已的选择，每一个选择都必然会带走你曾经拥有过的东西，但也会在偶然中赠予另一些东西。孩童成长为少年，时间带走了他的天真童趣，却也会在偶然中赋予他新的性格——睿智、沉稳、大胆等；离开了故地也不必过于悲伤，一部分老友可能会与你失去联系，但也会在偶然中结识新的朋友，开始新的生活。

作者本是怅然，却能以一颗平常心看待世间的得与失。他与一束玫瑰的故事却教会了我，对待生命中的每一次相遇和相离，不必刻意去苦苦追求和挽留；但我们应常怀有一颗感恩的心，去感谢生命中发生过的“奇迹”——每一份快乐、每一份悲伤和每一份感动。少年会感谢上苍，因为时间会沉淀他的性格；若是离开故地，也应为与新朋友的相识而感激。人生是一场前往尽头的旅程，总有人会在中途下车，但也一定有人会在中途上车。我们不必去苦苦强求时间的倒流，只需为下车的人献上一份美好的祝福，报以上车的人一个温柔的微笑，就淡然面对吧。

尊敬的老师，亲爱的同学们：

大家好！

读一本好书，就如同和一位高尚的智者在交谈。今天我就向你推荐一本本书，它是我国著名的动物小说作家沈石溪写的《狼王梦》。

这本书的封面非常引人新奇。瞧，一只狼在草原上嚎叫着，好似在呼唤着什么。我迫不及待地打开了一本书，读着读着，我就像受到一股强磁力似的，被这本书深深地吸引住了，恨不得一口气全读完。

我之所以喜欢这本书，是因为它让我明白了爱是无私的，也是无价的，爱是人间不可缺少的一部分，同学们，书也是人间不可缺少的，就像“开卷有益”如果你对《狼王梦》感兴趣，

不防也来读一读。

尊敬的老师，亲爱的同学们：

大家好！

高尔基曾说过：“书籍是人类进步的阶梯。”可见书在我们的生活中扮演着十分重要的角色。今天，我向大家推荐一部罗曼·罗兰的名著《名人传》。

《名人传》包括三部传记，分别是《贝多芬传》、《米开朗琪罗传》以及《列夫托尔斯泰传》。这部小说叙述了德国音乐家贝多芬、意大利画家和雕塑家米开朗琪罗、俄国作家列夫托尔斯泰三人苦难的一生和坎坷的经历，赞美了他们的高尚品格和顽强奋斗的精神。

在这本书中，作者真实的再现了这三位伟人的生活，成功的塑造了他们的形象。

贝多芬，外表结实，目光犀利，毅力顽强，充满着不屈不挠的斗争精神和创造力。他任何时候都不会向命运屈服，竭力为善，爱自由胜于一切。虽然他是一个不幸的人，但他却创造了欢乐给予世界。

米开朗琪罗，内心丰富，思想唯美，在艺术上的创造无与伦比。对于自己喜欢的一切，有独到的想法。但他却十分固执，内心孤独，多猜疑，有悲观主义倾向，但他面对困难却总是选择逃避。

托尔斯泰，他的相貌极其丑陋，勇于尽责，有一颗炙热的爱国之心，他是一个文学巨匠，想法独特，大胆。从不放弃艺术。在生命的最后一刻下定了摆脱贵族的决心。

从他们三人的经历来看，给人的力量是无穷的，我们可以感

受到他们面对困难的那种不屈不挠的态度，对自己理想的执着追求，忍受巨大压力生活的情况，这一切的一切都值得我们学习和借鉴。

读完这本书，我们会获得很多人生的启迪，我们会理智的对待生活中的挫折和磨难。

因此，我向大家推荐这本书，希望大家能有所收获。让我们一起享受读书的喜悦吧！

尊敬的老师，亲爱的同学们：

大家好！

我向我的同桌推荐“青少年心灵智慧系列丛书”之一的书，名叫《小寓言大道理》。因为我的同桌不喜欢那些文绉绉的书。

因为这本书精选了古今中外最有深刻寓意的寓言故事，它每一篇有小寓言和大道理两部分组成，通过这些寓言，我们不仅能够会心地微笑，更能看到许多为人处事的道理。不但可以让我们保持积极乐观的心态，还可以让我们培养坚定的意志，让我们在快乐中掌握人生的道理，让我们进步和成长。幽默风趣的内容，和充满哲理的道理，掩卷而思，定会让你爱不释手，回味无穷，从而感到其中所蕴含着的深刻而平凡的涵义，折射出熠熠生辉的人生智慧！

这本书的第一章可以让我们认识到自己的缺点。我们每个人都会有一些缺点。而这些缺点往往是我们不自知的。只有知道自己的缺点在哪里？我们才能够改正这些缺点。弥补我们的错误。我们才能有机会战胜自己，并超越对手。

第二章是讲述的是让我们克服心中的恐惧。我们只要克服心中恐惧，我们就能够办到很多我们本以为自己办不到的事情。

因为心中的恐惧是我们最大的敌人。在我们遇到困难的时候其实正是恐惧给我们设置了障碍。我们这时不要退缩，告诉自己勇敢尝试是成功的另一半。我们都要勇敢尝试，就有可能取得成功！

第三章告诉我们是要坚持。我们的信心只要不被打碎，一次的跌倒并不要紧，只要我们拥有信心，我们就会一次又一次的站起来，并取得最后的成功。

第四章走过人生的低谷。在人生的海洋中航行。我们不会永远的一帆风顺，难免会有遇到狂风暴雨的袭击，在这巨浪滔天的困境中，我们更需坚定自己的信念，不忘初心。

这本《小寓言大道理》的寓言书，你喜欢吗？我亲爱的同桌，你喜欢就赶快看吧！

亲爱的老师、同学们：

今天，我给大家推荐一本好书，他的名字叫《老人与海》。

这本书讲的是，一位老渔人出海远航，他乘着自己小木船在海中划了八十四天才回家，他在返航的过程中钓到了很多鱼，比如有马林鱼、青花鱼、沙丁鱼、飞鱼、金枪鱼……并在返航的过程中，实现了自己巨大的梦想，钓到了一条长二十厘米、宽十一厘米的剑鱼，当离自己的家乡还有两天的时候，那条剑鱼就没有了，只剩下一条大大的骨头架子，这是为什么呢？下面，我就在书里找一找那条剑鱼为什么没有了吧。

老渔人看着它游过来，他知道，这是一条巨大的鲨鱼，可是，老渔人早就准备好了鱼叉，他用绳子把鱼叉系住，眼睛紧紧的盯着那条鲨鱼。眼下，他的头脑很清醒，充满了要杀死那条鲨鱼的决心。他又朝绑在船边上的鱼看了一眼，说：“这真是一场噩梦，我根本没有办法来阻止它对我的袭击，但也许我能弄死它。”鲨鱼飞速的逼近船艙，它张开血盆大口的

嘴巴，咬住尾巴上面一点儿的地方，老渔人听见鱼肉撕裂的声音，便拿起鱼叉，猛地扎进鲨鱼的脑袋。他扎鲨鱼的时候，并不抱任何希望，但是却带着十足的决心和对那家伙满腔恨意！最后，他用自己的力量终于战胜了鲨鱼。

怎么样，同学们听了我的介绍，你一定想对《老人与海》这本书有更深的了解了吧，那就亲自去这本书中体会一下吧。

房产分享演讲稿篇三

大家好！

读了这本书，我受益匪浅。这本书分为六个部分，分别从家庭，学校，社会生活着手的。十分贴近我们这些即将步入高中的学生，因为我们现在正值青春期，所以总会在学习上，与人相处等方面遇到大大小小的烦恼，而《跨一步，就成功》这本书正像我们的一个朋友一样去开导我们，引导我们。

比如，书中谈写作这一章节给我的感触颇深。曾经的`我非常排斥考场作文，因为我认为考场作文总是会禁锢我们的思想，使我们的文章中只有华丽的语句，而缺失了真实的情感，这类的作文不应该得到高分，因为它缺少了“有血有肉”的文章所带给我们的感动。当读了“热笔与冷笔”这一小节后，我似乎对考场作文有了深刻的理解，精心雕琢的是佳作，投入情感的更是精品，这些文章同样都能体现我们的语言功底。

再如，“谈处世”这一章节，从在学校与同学相处，在家中与长辈相处，在社会与他人相处的几个方面谈及。其中并非是在教育我们圆滑，而是婉转，使我不仅对已经遭遇的麻烦一筹莫展，并且对未来走向复杂的社会有了一些铺垫。

这本书除了在内容上会给我们许多帮助，更多的是在它的写作方式上。刘墉在阐述每一个中心前总会举一两个实例来引

出自己的观点，使我们更能够深刻的体会。这一方法在谈记忆这一章节里尤为突出，许多的记忆方法是不能够用抽象的定义去传达的，所以用实例说明显得更为生动。当然其中也举了爱因斯坦的例子，使所说的方法更具有说服力。

这本书之所以得到我们的青睐，我想和刘墉所在书中使用的语言密不可分。他不是以一个父亲严厉的口吻在警告孩子哪些事是可以做的，哪些是不可以的，而是以一个朋友的口吻在给我们一些善意的建议。循循善诱的言语使我们这些正处于叛逆期的孩子更能够接受。

没有严厉的呵责，没有过分的溺爱，有的只是自然亲切的言语；没有眼泪，没有任信，有的只是欣然接受。这就是一本好书给予我的收获。

房产分享演讲稿篇四

敬爱的老师、亲爱的同学们，大家上午好！

我是九（17）班的学生辛乾宇，今天能站在这里谈谈自己的体会，我倍感荣幸。首先请允许我代表全体同学真诚的道一声：老师，你们辛苦了，谢谢你们。紧张的期中考试已淡出同学们的记忆，可我们不能忘了期中考试后的反思，因为通过反思，大家才可以发现平时学习上的不足与缺陷。考试就像捕鱼，每一次考试你都会发现鱼网上的漏洞，经过一次次的修补，一次次的捕捞，在中考的时候，你的知识与能力编成的鱼网一定已经是牢不可破了。这次期中考试，我们每一位同学都经受了失败、痛苦和成功的洗礼，得到了磨炼、反省和升华自我的机会，这正是我们最大的收获。

态度决定一切。有这样一句话：“当你冷眼旁观时，生命是一只蓝色的蛹；当你热情相拥时，生命是一只金色的蝶。”学习也是这样，当你把学习当作自己成长发展的需要时，才能体验到学习的快乐；当你把学习当作是一种负担时，学习

就是一种痛苦。谁愿在一片郁闷和痛苦中学习呢？所以说，我们首先要调整心态，以愉快的心情投入到紧张的学习生活中，并善于从学习的过程中体验获取知识的快乐，体验克服困难快乐，体验取得成功的快乐。

当然，方法也很重要。学习方法得当就会事半功倍，下面我分享一下自己学习中的方法和感受。

第一，课前要预习。通过预习，初步了解下堂课要上的内容，把看不懂的作上记号，这样为上课效率最大化打下基础。

第二，集中注意力听课。在课堂上要跟着老师的思路做笔记，这样不仅能记下老师课上讲的知识点，而且通过这些动态的记录，也能让你的注意力集中起来。上课听讲一定要跟着老师的思路走。有些同学可能觉得有些知识自己已经懂了就不想再听了，其实这是影响听课效果的，因为老师的讲解包括了解题思路和答题步骤，这些对考试都非常有帮助，你可能这道题会，但换了形式就不会了，或者是会做，但答题步骤不全，认真听老师讲解才能掌握这些知识。

第三，不会的问题要及时解决。上课有听不懂的地方很正常，老师课堂上留的练习不会做也很正常，但是如果这些不会做的题你不去解决它，那就不正常了，在课堂上不会的问题标记下来后，利用课间休息的时间去找老师，把这些问题解决掉。知识是一点一点积累的，如果你今天丢一点，明天丢一点，到你想补救的时候就已经晚了。

第四，课后复习。把当天学的内容在做作业前复习一遍，这样做作业时效率就高了；另外，给每科准备一个错题本也很重要，先把错题抄在上面，隔几天做一次，并在每道题旁标注需注意的地方，这样就等于减少犯错的机率，这样你复习时也更有针对性，更轻松。

还有，要多看书本；注意基础；重视课本的阅读、理解；要

多思考，着重理解。学而不思则罔。思考是学习的灵魂，在学习中应注意不要轻易放过任何问题，自己动手动脑去寻找问题的正确答案，这样做有利于思考能力的提高；学而时习之。学习要多重复，每次重复应有不同的角度、不同的重点、不同的目的，这样每次重复才会有不同的感觉和体会，一次比一次获得更深的认识，知识的学习与能力的提高就是在这种不断的重复中得到提升的，所谓温故而知新也。

以上所有的这些仅供大家参考。适合自己的方法才是最好的方法，相信同学们可以找到属于自己的最高效的学习方法。

同学们，让我们共同努力迎接更美好的明天吧！谢谢大家！

房产分享演讲稿篇五

要是我，我肯定会选择第一种。分享给大家。我快乐了，我会在里告诉爷爷奶奶，他们会为我而快乐的，而不是忧愁。会里告诉我的同学——张晓楠、陈至馨、乔丹妮……，让她们也快乐起来。大家一起分享，大家一起玩耍。

听书上说：当你把快乐分享给别人时，你就会有两份快乐；当你敞开心扉，把自己珍贵的东西拿出与人分享，你会明白，分享是美的。什么是分享，当大雨倾盆而下，你等着焦急难耐，抱怨老天的坏脾气害你不能回家，抬起头却看到一片红色，遮住了漆黑的天空，回头一看，是同学的笑脸，你知道了，分享是快乐的，就像遮住雨的伞。

分享是一种博爱的心境，学会分享，就学会了生活。

分享是一种思想的深度，深思的同时，你分享了朋友的痛苦。

分享是一种生活的信念，明白了分享的同时，明白了存在的意义。

总而言之，分享是一种快乐。是一种不同平常的快乐。

一个苹果，一个人独享。只能得到一份美味。一个苹果，两个人分享，不但能得到美味。还会额外收获到一份欢乐。这就是我得到的道理。

房产分享演讲稿篇六

光阴似箭，日月如梭。大江东去，冲淡了人们往日的记忆，却冲不走心中那份珍贵的回忆。翻开历史的长书，我们会发现人类需要在成长中学会分享。

萧瑟秋风遮不住文成公主那俊俏的面庞，她永远珍藏在吐蕃人民的心中。文成公主出嫁吐蕃，带去许多书籍和谷物、蔬菜种子，还带去大批手工业工匠。随公主入藏的工匠把中原地区的农具制造、纺织、建筑、造纸、酿酒、制陶、碾磨、冶金等生产技术传入西藏。公主和她的侍女还把纺织、刺绣技术传授给吐蕃妇女。我想只有那凛冽的寒风才能读懂公主那最真的心声，只有那冰冷的山川才能见证公主艰辛的步伐，只有那灼热的太阳才能看清公主那伟大的身影后的辛酸。

文成公主把自己的所有所有奉献给大家，终于把脚底那贫瘠的土地化为‘冶金’的‘锅炉’。吐蕃人民永远记住了她，记住她俊俏的面庞，记住她艰辛的步伐，记住她伟大的身影。

这是一个真实的故事。

有个企业家的同班同学，家庭环境不错，上大学的时候，他每个礼拜都会带6个苹果到学校吃。同宿舍的人原以为他会每人分一个苹果，可没想到他竟是自己每天吃一个。可正因为这件极其微小甚至微不足道的小事，那个同学给同窗学友留下一个自私的印象。后来这个企业家的事业蒸蒸日上，而那个独自吃苹果的人却一事无成，就想到自己的同学——这个企业家的公司找份工作做，但这个企业家却没有接受。原因

很简单，就是因为那个‘自私的苹果’，所有的人都拒绝他加盟。

这个同学的自私直接引出最后的结果。他的同学除了记住了他的自私，在心里什么都没有留下。

分个苹果给别人，这看似极其微小甚至微不足道的小事却影响一个人一生。

懂得分享，就获得了一条爱的彩虹；懂得分享，就获得了一声声爱的歌颂；懂得分享，就获得了一条爱的道路。

房产分享演讲稿篇七

各位同事

下午好

各位同事,我认为销售能够改变命运。在三四年前,我是一个毫无经验,毫无社会背景的人,面对寻找工作和个人能力提升没有任何方法。那个时候只想找到一份工作,找到一份能够养活自己的工作,因为我从四川达州过来,一直在哥他们哪儿住着,压力很大,毕竟在外比不上农村,吃住都要钱的,我在哪儿也会增加他们的开支。因此,我渴望能够找到一份工作,一份稳定的工作,从而来减轻他们的负担。但由于能力问题,没有经验,任何工作都很难寻找,现在回想起来,我寻找过的单位和简历,不少于200家。那个时候,我对电脑感兴趣,我想从事有计算机方面的工作,由于没有任何经验,没有一家单位对我感兴趣。因此,我只有放弃自己的爱好,放弃自己那份曾经的执着,抱着随便找工作的态度找了一份长达12小时的工厂工作。由于企业经营不稳定和我个人定位不准确的因素,我换了无数份对自己毫无兴趣的工作。从此人变得极为麻木,对生命也就不太负责起来。我想,这应该是可怕的,现在回忆起来,应该非

常可怕。

在无意中,我在书店闲逛,看到了一本书是林伟贤的《money&you》,当时只是随便翻了几页,后来就非常对这本书感兴趣,买回家一口气花了两天时间看完了。这本书受益颇深,建议各位有空去看看。这本书让我学会了系统思考问题的能力,如何看清自己,如何定位自己的一些思路,同时书中的一些名词,让我很感兴趣,感觉很好,知识有所长进。后来我就去想改变自己,经过无数思考,我最终还是打算从事销售方面的工作。

怀着这样的定位,找了无数相关方面销售的工作,行业有很多,最终很难,因为没有经验。最终,在好心人的引见下,我销售的第一份工作就是推销员,推销牛奶,这家公司选择我的原因就是感觉我机灵。引见到这个公司的人是郑姐,现在还能够想起这个人的名字。那个时候是鲜奶,专门每天去外面推销鲜牛奶(就是每天要送到别人家的)。现在我都能够想起这家鲜奶的名称,厦门心鲜乳业有限公司,我当时工作地点是在泉州安海镇。面对工作的来之不易,我倍加珍惜这份工作,很想在这里能够干出一番天地,干出自己曾经理想中的一切。就这样,我对这份工作不抱有任何怀疑和猜测,只有努力干。我还记得,当时我们进这个鲜奶配送站的有好几个人,具体是哪些人我忘记了。按照惯例,进去就要讲一些相应关于牛奶的专业知识,然后第一天下午就去跑楼层,跑小区、跑住户,楼层一家家推销。那个时候按照现在的叫法,就是所谓的扫楼,最终通过我的5个小时的努力,谈了10多个单(毛单),我以为回去经理会骂我,最后经理统计我的单最多,他们都是0单,最后我被冠上了一个“业务能力很强的业务员”的头衔。由于这份工作的待遇是包吃住,所以我认真对待这份工作。一直干了好像3个多月。

我只所以要离开,是因为我在不断学习,学习了一些销售方面的系统化知识。包括销售团队组建、业绩考核、销售人员薪资等。最让我觉得兴奋的是,我在所有知识中彻底分清了“营

销”与“销售”的概念，“管理市场”与“开拓市场”的概念。最终我选择了一家it公司，由于时间关系，我就不一一细说我找工作的一幕幕.....现在回忆起来，我目前感觉从事销售工作一直以来，让我最自豪的就是能够在世界五百强的公司可口可乐上班，从事快消的营销工作，的确兴奋，来之不易。最终我离开可口可乐，感觉是它的待遇不怎么合理，不是我想要的，所以我选择离开了。我记得在应聘可口可乐“业代”（业务代表）这一职位时，我们当时应聘的人有50多个，最后是我与一位稍黑的男孩被录取了，我感觉很自豪。证明我还是有一些能力的，不是没有能力，因为在哪些人当中，无论是论学历和资历，我都不如他们强，最后我能够应聘成功，在我的职业生涯中，可以骄傲一下，哈哈。

在面对可口可乐面试官问我：“如果今天你没有被我们录取，你怎么办呢？”，我平静地回答：“可口可乐是世界五百强公司，能够在这家公司任职，是我的梦想。今天能够来到世界五百强的公司可口可乐，这其实就是一种成功，一直自豪。没有关系，我没有应聘成功，只能证明我还有些条件不具备，达不到你们的要求，没无其它”。面试官对我这一问题，非常满意，我想这应该是我能够应聘可口可乐成功的原因吧！

同事们，当我去选择从事销售工作时，我的家里人反对，他们觉得这一行没有什么可图，其实我不这样认为。回到现在，我通过不断努力，不断学习我现在是一位全方位的销售人才，同时又是一名部门经理人，策划人。曾经的我通过不断学习，从事了广告策划一职的工作，我想这是对我今天打下了一些很好的基础。现在回头看看我哥他们与我来比较，我比他们强n倍，他们面对烈日，整天靠体力赚钱，而我可以在办公室吹吹空调，动动脑子靠脑力来赚钱。这就是选择，因此我面对曾经的选择，我不后悔，很庆幸自己能够从事销售，能够做好销售，而且还能够做了这么多年。这一切都是基于我愿意学习，愿意奋斗。我想还有些原因就是客户所说的，我对工作是很有责任心的，有激情的。任何时候，我都没有放弃，客户也非常喜欢我这种勤奋，执着的精神，有很多公司都想让我去他们公司，以我这种激

情,随便能够组织一支非常有力的团队,帮助他公司迅速来开拓市场,客户如是说。至于客户他们说的是否是真实的,我们暂时不看,但至少让我从中总结了,也充分证明了一个人只要不放弃,不抛弃,坚持自己的梦想去做,我想一定能够成功,一定能够把销售做好,业绩做好。

同事们,销售我想能够改变命运,我通过4年的销售工作经历发现,销售可以让人勤奋、提升我们受挫能力,同时销售还能够让我们学会尊重、沟通、和理解,还有就是不断能够换位思考,如果我们是客户,会选择这样的服务公司和销售代表吗?销售不仅能够历练人的毅力,还能够让我们不断学习,因为现在是信息时代,知识经济时代,人家在聊的东西,你居然不知道,我想这是最大的失败。我们销售代表经常在说,这市场难做,项目不好,其实我认为没有不好的项目,只有不好的销售代表,不适合或者说轻易放弃的销售代表,我想一定人如果没有定性,没有执着去坚持,而且期望又高,我想再怎么都做都失败。

时间不多了,我只想以在《赢在中国》栏目播出时姚明的那句话来结束今天的演讲——“努力不一定成功,但放弃一定失败”。希望我们每一个都要敢于挑战自己,挑战团队,挑战市场,全力拼搏。记住,任何时候不要放弃不要抛弃,坚持着自己的梦想,全力去做,我想我们每一个人都能够在维博网络这家公司里实现自己的价值。

大家好!非常高兴能和大家有缘聚在一起,首先要对各位优秀的朋友抽出宝贵的时间参加这个聚会表示真诚的感谢!!愿我们能度过一段愉快的时光!

有人长期走入赚钱的误区,一提到钱就想到开工厂,做生意.这

有人面对一个来之不易的良好机会总是拿不定把握,于是去问他人,问了10个肯定有9个说不能做,于是就放弃了.其实机会来源于新生事物,而新生事物之所以新就是因为90%以上的人还不知道、不认识、等90%的人知道了就不再是新生事物.但

再过一段时间,这10个人都点头时,我想这个市场就已经开始饱和了!

世界已进入了一个新时代,财富的概念已经发生了深刻的变化.财富不再以占有土地、矿产、工厂、劳力等游行资金的多少来衡量.而是以掌握信息、知识、智慧等无形资源的多少来衡量了.再不改变观念,用传统思维来指导你的行为.你就要被社会无情的淘汰!富人之所以富,是因为他们敢于在大多数人还在犹豫不决的时候就作出了实际行动.他们先行了一步,便抢得了商机,占领了市场.在别人还不了解的时候,你开始行动,你便抢得了商机,占领了市场制高点.早一天加入,你就早一天获得成功!

现代直销是一个被广泛讨论但是却常被误解的主题。有些人把现代直销和传统直销混淆，有些人把现代直销和“老鼠会”“金字塔”相提并论。在营销的文献中也几乎被忽略了，例如在一本1993年美国很畅销的零售管理教科书中，甚至没有提到直销，在世界各商业词典中也没有现代直销的定义。

定义是对于一种事物的本质特征或一个概念的内涵和外延的确切而简要的说明，现代直销的本质是什么?人类最早的商品配销方式为什么又会以崭新的面貌重返社会经济舞台?这是由生产力，社会经济的发展所决定的，是由社会财富存在形式的变化所决定的。在作坊社会经济中，社会财富主要存放在土地中，也就是说谁拥有土地，谁就拥有财富，在机器工业化社会经济中，社会财富主要存放在机器,矿产中，因此，谁拥有机器,矿产等资源，谁就拥有社会财富，而在现代大市场经济中，社会财富却主要存放在流动中间环节中，因此，谁掌握了商品流通的中间环节，谁就掌握了社会财富。在市场经济中，生产者不掌握流通中间环节，并且越来越被边缘化，因此生产者求变成为必然.只有了解了这些才能掌握现代直销的本质，也才能对现代直销进行准确的定义。

1.直销个人分享演讲稿

2.直销自我分享真实感言

3.直销演讲稿

4.直销事业演讲稿

5.直销会场演讲稿

6.直销产品演讲稿

7.直销演讲稿大全

8.直销励志演讲稿