

# 冠军模范演讲稿 销售冠军演讲稿(精选9篇)

演讲稿具有宣传，鼓动，教育和欣赏等作用，它可以把演讲者的观点，主张与思想感情传达给听众以及读者，使他们信服并在思想感情上产生共鸣。大家想知道怎么样才能写得一篇好的演讲稿吗？以下我给大家整理了一些优质的演讲稿模板范文，希望对大家能够有所帮助。

## 冠军模范演讲稿篇一

各位亲爱的、可爱的、挚爱的同事伙伴们，大家早上好！

那么简单的自我介绍一下，我是陈安之训练机构的首席讲师。

好，各位，今天鹤宁给大家带来的演讲主题是“如何成为销售冠军”。

好，谢谢。各位，在今天的课程当中呢，鹤宁即将结合我个人的成长经历包括我个人实战的销售案例，彻底向大家分享：我是如何可以再第一名国际教育训练机构持续四年成为第一名的秘诀、策略和技巧；而且还可以向大家分享到如何打破亚洲销售记录，如何打破世界销售记录背后所有感人的故事，这样好还是不好？！谢谢。

那么各位亲爱的朋友们，鹤宁呢，出售僧在一个非常平凡的家庭，我的爸爸妈妈都是工人，我的头上呢还有一个哥哥。各位，对于一个工薪家庭去供养两个大学生，会不会好吃力呢？所以当我上大学的第一天，我就告诉我自己：我一定要靠自己赚钱养自己！

各位当我大学毕业的第一份工作，我选择了伟大的销售。为什么呢？我吉林工业大学的院长告诉我一个非常棒的观念。他

说，在这个世界上，一个人的推销水平的高低，说服能力的高低，直接影响到他未来生活水平的高低。各位你们承认吗？他告诉我，在这个世界上80%以上的企业家老板基本上都是开着车的大业务员，对吗？各位。所以各位，当时我选择了一家台资企业做销售，各位那个时候的我没有任何更好的推销技巧，但是我拥有一流的态度。我每天从早上五点一直工作到晚上十二点，类的要吐血掉。那么每一天见人就问，见门就敲。有时候，拜访整栋写字大楼，警卫追的我满楼跑，各位到了晚上的时候，我有效的心灵遭受到无比的摧残，我周围的同事们都在回家看电视、休息、娱乐的时候，我还在外面陌生拜访。各位，当时我只有一个目标，我要成为第一名。各位，要成为第一名，目标民故而就是力量，是还是不是？是！各位，当我做销售的时候，苦哈哈的做，做到瓶颈的时候，我终于有幸参加到陈安之陈老师的课程。

各位，但当我走进世界级的课堂，我的生命，我的梦想，彻底的开始起飞。各位，上了陈安之老师的课程，我的业绩在短短的两个星期的时间里，迅速的提升为以前我个人全国第一名业绩的十倍以上。上完课程我的人际关系越来越好，自信心急速提升。而且，当我全方位提升的时候，我告诉我自己，徐鹤宁假如可以选择很年轻就很成功，千万不要选择年老了才成功。我告诉我自己，一定要在最短的时间去学习全世界最棒的方法，去结交最棒的朋友，去做最对的事情，得到最对的结果。各位，当我做了这个决定的时候，我第一时间了解到陈安之老师在中国大陆所有的行程，我告诉我自己：只要以后陈安之老师在大陆有任何的课程，不论在哪个城市，不论多远的距离，不论要我付出多大的代价，我徐鹤宁都要毫无接口的主现在课程现场。因为我深深的相信，一个可以27岁成为亿万富翁的人，一定可以交给我在25、6岁的时候成为百万富姐或者是千万富姐，是还是不是？我深深的相信陈安之老师两年打破5项世界销售记录，我想他学习所有只是精华，至少也可以帮我在几年当中，破一个世界销售记录。如果没有破到，破一个亚洲的也可以，是还是不是？我深深的相信，陈安之老师有六项多元化的企业，他每个月带领团队，

达成目标，超越目标。我想一个人要想大成功，一定要成为领导者。各位真正的领导者，就要学习世界级的领导，是还是不是？所以各位，就是这样深深相信的力量，让我在短短几年时间里，全国各地的追随者陈安之老师去学习成功学，而且彻底的实践成功学。那么，各位，今天，鹤宁站在这里，要发自己肺腑的告诉大家，一个人大成功最重要的观念就是世界级的教练可以让我们的梦想彻底的开始起飞。

各位，请拿笔和本记下来。成为销售冠军的第一大秘诀就是：强烈的企图心。

李经理，他也站到凳子上，抱着我，他说鹤宁，你的态度真正的激励了我，加入我做保险有像你这样坚持到底，不怕拒绝的态度，加入我做保险，我所有的团队当中每一个人都像你这样，有强烈的企图心，一定要的决心，我的团队早就发达了。他说鹤宁，我买你的态度！各位当时三个经理也都站了起来，他们都含着眼泪说：鹤宁，我有生以来见过的最疯狂的推销员，最相信自己产品的推销员就是你了。他说我们虽然经济上有一些问题，但是我们想办法借钱、借路费，我们都要去参加陈老师的课程，我们四个支持你！

## 冠军模范演讲稿篇二

大家好！今天，能够走进这个庄严的会场，能够踏上这个光荣的讲话台，我的心中感慨万千，既有莫大的幸福，又有万分的骄傲。幸福，是因为我的工作能够被领导和老师们所认可；骄傲，是因为我深深的知道，在我的周围有很多和我一样的老师，他们日复一日，年复一年，默默的为教育事业奉献着，他们用人格的魅力，捍卫了师德的尊严；他们，用学高为师、身正为范的职业操守让会昌教育的百花园鲜花盛开、香飘四海！其实在各位老师面前谈师德，真是很惭愧，你们都是有经验的老师，都是我要学习的楷模。既然大家给我这次机会，我就简单谈一谈。

首先，尊重同事。相互尊重是处理好任何一种人际关系的基础，同事关系也不例外。同事关系不同于亲友关系，它不是以亲情为纽带的社会关系，亲友之间一时的失礼，可以用亲情来弥补，而同事之间的关系是以工作为纽带的，一旦失礼，创伤难以愈合。所以，处理好同事之间的关系，最重要的是尊重对方。

其次，对同事的困难表示关心。同事的困难，通常首先会选择亲朋帮助，但作为同事，应主动问讯。对力所能及的事应尽力帮忙，这样，会增进双方之间的感情，使关系更加融洽。

第三、不在背后议论同事的隐私。每个人都有“隐私”，隐私与个人的名誉密切相关，背后议论他人的隐私，会损害他人的名誉，引起双方关系的紧张甚至恶化，因而是一种不光彩的、有害的行为。

最后，对自己的失误或同事间的误会，应主动道歉说明。同事之间经常相处，一时的失误在所难免。如果出现失误，应主动向对方道歉，征得对方的谅解；对双方的误会应主动向对方说明，不可小肚鸡肠，耿耿于怀。以真心、真情对待同事，一定能获得良好的同事关系，使我们的工作更加顺利、有效地开展，也使我们的工作变得轻松愉快。

回顾十三年来的教育教学工作，我感觉作为教师最重要的是要有一个良好的心态，那就是对学生要有一份爱心和耐心，无论是对优生，还是对差生，要有意无意地时刻调整自己心中感情的天平。其实任何一个孩子都有他可爱的一面，因此在平时我就不断地告诉自己要不不断挖掘学生的优点，从不同的角度提醒他们，真诚的对待他们。我告诉自己不要放弃任何一个孩子，相信每个孩子都可以成功！

教师应主动与学生家长联系，沟通感情，互相理解，谋求一致，采取协调的步骤。认真听取家长的意见和建议，取得家长的支持和配合。任何教师，无论他具有多么丰富的实践经

验和深厚的理论修养，都不可能把复杂的教育工作做得十全十美、不出差错。而且随着整个民族素质的提高，家长的水平也在不断提高，他们的许多见解值得教师学习和借鉴。这样做，也会使家长觉得教师可亲可信，从而诚心诚意地支持和配合教师的工作，维护教师的威信。尊重学生家长的人格，不训斥，不指责。尽管在教师与家长关系中，教师起主导作用，但他们在人格上是完全平等的，不存在尊卑、高低之别。因此，教师必须尊重学生家长的人格，特别是要尊重所谓“差生”和“不听话”孩子家长的人格。对教育过程中出现的问题，首先要从自己身上找原因，还要客观地分析问题的症结所在，公正地评价学生的表现和家长的家庭教育工作，与家长共同研究解决问题的方法。教师不要动辄就向家长“告状”，不要当众责备他们的子女。作为教师，更不能训斥、指责家长，不说侮辱学生家长人格的话，不做侮辱学生家长人格的事。否则会造成教师与家长之间的隔阂甚至对立，还可能引起学生对家长或教师的不满，损害教师的形象，降低教育效度。尊重别人是自尊的表现，也是得到别人尊重的前提，正如常言所说：“尊重别人就是尊重自己”。

今天坐在这里，如果说我能代表师德师风先进个人发言，我认为这并不是我个人的荣耀，那是因为我得到了教育大家庭里的长辈们、同仁们的倾心引导。谢谢大家！

## 冠军模范演讲稿篇三

大家晚上好！

我演讲的题目是我的大学生活，很高兴今天能给我这样一个机会站在这里，来表达我内心对大学的那份感情，对学生会的那份憧憬。

大学，一个丰富多彩的世界。酸甜苦辣都是大学的经纬点。

有人说大学生生活绚丽多彩的，也有人说大学生生活是无聊空洞、

浪费青春的。也许，后者更多一些。是的，其实，他们说的都是正确的，因为真实经历，他们才会那么说，这两者是不矛盾的。这是因为在大学里，有的人确实过得很充实、很开心，深深留恋这块他们认为是一辈子都无法重复的净土。也有的人，从一踏进校园就很失望，觉得一切都跟自己想像的不一样。从此浑浑噩噩混日子，最终醒悟的时候才猛然发觉，仿佛一夜之间，大学已经过去，随之逝去的还有自己宝贵的青春。记住，只有后悔大学混了几年的人，而不会有后悔上了大学的人。即使是那些在校时贬得他的母校犹如人间地狱的人，多年以后，回忆起大学时光，也往往会感慨万分，甚至泪流满面。不管你未来大学过得如何，至少你要时刻提醒自己：人生只有一个大学阶段。

当我独自一人静静待着的时候，我都会陷入深深的沉思：难道就要这样昏昏噩噩地度过四年的大学时光吗？难道青春就是这样碌碌无为、没有光彩吗？不，不，不是这样的，大学的生活应该不单要学习，还应该有更丰富多彩的内容。于是我重新规划了我的大学生活。具体到了每一天，并且每天都要落实。还积极的参加了一些课外活动。

如今这个学期快接近尾声了，在这几个月里有酸也有甜，也有苦，也有乐。虽然每天有点累，有点忙，但我觉得过的很充实。

我想大学生活未必是灿烂的，因为我们要经历寻求、寻找，完善的成长；大学生活未必是富有的，因为我们要走出校园，面对社会，各种压力的挑战；但，大学是美好的，它让我们学会了独立，学会了坚强，完善了自我；大学生活是精彩的，是富有意义的阶段，是成就梦想、展示自我的平台，是人生一幅美丽的画卷。

我希冀拥有天使的双翼，我渴求归期梦想的芳园，我甘愿尝试披荆斩棘的历程。我的心愿就是让理想漫过青春，让幸福滋养生命。也许，我有机会牵系昨日的往事之手；有能力珍惜

今朝的红尘之烟;有理想勾勒未来的幸福之州，那么飞奔的时间老人会在灿烂的日子里赐予成长的诗篇!

美好的年华，没有理由不走下去，没有理由不敢走进未来。最后，希望我的大学，有一个美好的开场，动人的过程，完美的谢幕!

## 冠军模范演讲稿篇四

大家好!生命对于每个人只有一次，人们热爱生命。

正因为生命绚丽，我们说迎接生命者是夏花之灿烂。

正因为生命宝贵，我们说拯救生命者如冬柏之俊秀。

在我们赤峰市妇幼保健院里，有这么一支清一色的“娘子军”，却巾帼不让须眉，这就是妇产科。而我也来自于这个优秀的团队，今天站在这里，我想用自己朴实的情怀、感慨的话语，抒发我对这个团队、对和我一起战斗的姐妹们心中无限的爱。

护理技能理论、操作、礼仪大赛，并参与了两次护理知识培训以加强个人的护理知识技能。在医院开展护理知识理论、实际操作大竞赛之后，我总是利用自己的休息时间，去学习护理的基础知识，用通俗易懂的语言与孕妇沟通互动，消除孕妇心理恐惧感，并取得了良好的效果。

有一位梅毒治疗后的孕妇，梅毒是前一个男友传染给她的，只有丈夫知道她的病情。正因为这样，丈夫平时不仅不关心她，甚至以此为由，在她怀孕期间都有暴力倾向。也因为怕自己会把疾病传给家人，她的洁癖几乎到了变态的地步。我从孕妇平静的语言上感受到了她心中巨大的压抑。这样的孕妇，极易得产后抑郁症，严重的产后抑郁患者甚至会失去生活自理能力。所以，如果上班，我都要去给这位孕妇思想开

导及疾病知识讲解，安慰她，患上这种疾病并不是孕妇的错，经过正规治疗后怀孕的患者，传给胎儿的概率已经很小，同时，不必过分与家人拉开距离，日常生活的接触并不会传染。最后出院的时候，产妇感激的一句谢谢！让我体会到了无上的光荣。

而是应该能动的执行医嘱，将病人看作一个整体的人来进行护理，让病人得到更全面、更整体、更系统化的服务。我们一定要尽自己最大的能力和爱心帮助他们减轻痛苦，为他们支撑起生命延续的保护伞。在平凡中我们奉献，在奉献中我们更有义务将护理工作提升一个更高的起点。但是医学殿堂无止境，未来的道路更漫长。努力，我会一如既往。把繁忙的工作谱成优美的旋律，让婴儿的啼哭化作华美的乐章。做一名快乐的产科护士，将是我永远追求的梦想！

最后，祝我们妇幼保健院有更加辉煌的明天！

## 冠军模范演讲稿篇五

大家下午好！我是一外科的护士——。在这春暖花开的五月，喜悦的心情伴随着前进的步伐迎来了我们护士的节日——5·12国际护士节。作为优秀护士代表，我感到十分荣幸，请允许我代表全院护士向关心支持护理工作的各位领导表示最诚挚的感谢，向护士姐妹们致以最真诚的祝福。祝大家节日快乐。

不管在众声喧哗的白昼，还是万家灯火的夜晚，当我穿梭在形形色色的病人间，反反复复做着琐碎的护理工作时。当我为病人精心护理却有时遭到误解，我时刻提醒自己：我是一名护士！我心中一直有这种理念，患者选择我们——医院就医，是对我们——医院的最大信任，我们有责任来共同维护——医院的声誉。“三分治疗，七分护理。”在人的一生当中有谁会不需要护士的细致关心和悉心照顾呢？“护理工作是一门精细的世术。“护士要有一颗同情的心，要有一双愿意工作的



手。”工作16年，多少次在抢救病人弄得满身血污，多少次半夜接到抢救的电话飞奔到病房。苦过、累过，也抱怨过护士的艰辛，但当看到病人康复出院的那一刻，我就体会到了作为一名护士的价值。

2011年我科率先在全院开展优质护理服务。在院领导，护理部，科主任和护士长的指导下，我切实的履行责任组长的职责。对病人全天的治疗、护理工作进行检查，做好各种基础护理工作，强化健康教育。从“优质护理服务”活动开展以来，我们的工作量比以前加大了。面对新挑战，我严格要求自己，不断加强业务学习，同时积极引导本组护士转变观念，努力提高自身技能水平，以适应优质护理的需要。一年来我组护理了许多危重病人，在我们的悉心护理下全部痊愈出院。2011年2月，我科室收治了一例膀胱破裂失血性休克的病人，患者入院时全身是泥土和血，我守候在她的身旁，为她打开通静脉通路，心电监护，吸氧，留置导尿等护理工作，然后又用热毛巾为她擦拭全身，全然不顾她身上的血腥味道。当我把病人的身体全部擦净以后，我又为她换上了干净的病服，并焦急地等着病人地醒来，那一天我一直守候在病人的床边，直到病人的生命体征平稳。最后在我的精心护理下，她的病情逐渐好转，从死亡边缘走了回来。我终于松了一口气，这些天的努力总算没有白费！

作为一名在基层工作的护士，我是中国医疗事业的广袤土地上的一颗普通的种子，并不奢望能长成一棵参天大树。只是在想，当我长大后便能为急行的人们提供一片纳凉的乐土了。当病人们带着笑容走出医院时，我的目的就达到了。我想做一个撒播“爱”的种子，简单却执著。

一年来，我两次被护理部指派参加特护工作，这是医院和领导对我的信任，我无条件服从安排，始终兢兢业业、尽心尽力，不敢有一丝懈怠。我把每一次的特护当成一次向其他科室、其他同事学习的机会，自己在工作的同时也得到了进步和提高。在此我感谢各级领导给我的机会，在今后的工作中，

我将一如既往，恪尽职守，不断完善自我，加强自身学习，取长补短，实践着护理模式由个案护理，小组护理到功能制护理，责任制护理。这每一个新的工作方式都是在原有护理工作方式的继承，都是为了让病人得到更全面，更整体，更系统化的服务。

——医院，事业正蒸蒸日上，辉煌正方兴未艾。我们当护士的更应谦虚做人，诚恳做事，从一医院的每个角落做起，争做优秀护士。我坚信，只要我们“从心做起，用心相待，细微服务”，让我们的病患者满意，我们的社会价值定会得到淋漓尽致的展现，一医院的明天必定是灿烂而辉煌的！

我的演讲完毕，谢谢大家！

## 冠军模范演讲稿篇六

大家下午好！

首先，我非常地感谢校组织给了我一个锻炼自己的机会，我也未能参加这次演讲比赛感到无比地自豪。今天，我所要演讲的题目是“我的大学”。

起先，我想谈谈自我来到大学之后的感触与想法。

刚进入大学我们都参加了军训，那对于我来说是第一次带着苦涩与汗水的美好留恋，军训，让我明白了什么事团结与不懈，它在我的大学生活中平添了几分自信与勇气。伴随着社团的招新与一项项层出不穷的比赛，使原本就对大学充满无限崇高理想和五笔美好憧憬的我，对大学也就有了更近一步的定义。

斗转星移，岁月如梭，回首间，恍如昨日的一幕却已相隔半年之久，时光总在人们不经意间悄悄溜走。如今，站在这里，我更加地知道我的大学拉开帷幕已经很久了。

大学，梦想萌芽的地方，它可以是学习的殿堂，也可以是放纵的温床，关键是看自己如何珍惜这个积累和锻炼的机会。大学，我要用我的热情去营造，他是竞争的舞台，是明天起跳的踏板。我的大学，我将用绚烂的红色激情去面对一切的挑战，用理性来灌溉我的梦想。

首先，规划好自己的人生。

大学生活的本质也是见人见智的，但有些内容却是公认的，那就是掌握好专业知识，做好职业规划。大学——人生的黄金时代，纵然有迷惘的时候，纵然有失落的时候，但积极向上乃是生活的主旋律。合理规划好人生最美好的时光，把握自己，创造辉煌。大学里，应该有两件事是主导我们大学生涯。一个就是学习，另一个就是社会工作，或者称是课余生活。大一的选择可能就决定了整个大学生活的轨迹，不管是充实地度过大学生活好事为了走好人生的每一步，一个明确的计划正确的规划尤为重要。前路总是充满着机遇与变数，若是能够及早的做好充分的思想准备，应付起来应该会更加从容淡定。大学，时值风华正茂，可谓寸阴寸金，浪费不得。凡是预则立不预则废，提前为自己的未来勾画蓝图，有意识有重点的培养自己，终会踏实成稳。

## 冠军模范演讲稿篇七

大家上午好!很荣幸今天来到这里和大家交流。本人叫，41岁□xx人，现任之家老年公寓及三江敬老院院长。

1997年，我正式从事老年服务工作。遮眼就过了20xx年。就好像流水那样，我所从事的养老服务工作，没有轰轰烈烈的场面，没有曲折离奇的情节。老人额头的皱纹默默地就深了。我所做的，只是默默地擦去他们皱纹里的汗珠。

从事工作的10多年中，敬老、爱老，助老工作，占据了我主要的时间。我所努力做到的，是提高老年护理质量，努力让

所服务的每一位老人都能老有所养、老有所乐、老有所为，老有所护，安享晚年。如今，看到公寓里面尊老爱老、团结互助、遵纪守法的良好氛围已在“之家”蔚然成风。我为自己的努力感到欣慰。

从xx区和xx街道社区绿荫助老上门服务开始、到20xx年筹办xx省第一家社会化老年公寓□20xx年创办之家老年公寓□20xx年来，我已经服务了近多位老人，为近位老人提供临终关怀服务。目前，公寓管理为位老人养老服务，其中xx人为国家五保或孤寡供养对象，员工共xx人。

值得欣慰的还有，本人和这个团队的付出，得到了上级领导的支持和肯定□20xx年受省民政厅委派到北京参加全国首届民办院长培训班，这个培训班堪称全国老人院院长黄埔军校第一期;20xx年，在大连参加全国居家养老大会暨全国老人护理培训;20xx年之家老年公寓被选为全国长期照顾联盟轮值主席团单位;20xx年本人参加国家民政学院培训学习并通过全国考试获得高级护理员职称;20xx年本人获评“20xx感动十大新闻人物”;20xx年之家老年公寓受长期照顾联盟的号召参加雅安地震抢险救灾，获得当地政府及老百姓的一致好评;20xx年本人被评为xx市孝亲敬老道德模范。获得这些荣誉都是对我们公寓长期护理团队的成绩肯定。

## 一、常教育、深宣传，倡树敬老新风

“老年人的今天就是我们的明天，尊重老人，就是尊重我们自己!”这是每一位员工常挂在嘴边的一句话，自担任院长十多年来，我也一直用实际行动践行着我的人生信条，在工作与生活中时时处处以身作则，发挥榜样作用，同时教育引导员工增强尊老敬老意识，使“家有老，是个宝”、“家家有老人、人人都会老”等等尊老敬老观念深入人心，爱老助老成为大家的自觉行动。

## 二、重物质、抓精神，建设孝老暖巢

一是真正让老人老有所乐，老有所护。由于老年人活动不便，并且长时间在房间卧床，为了能够使卧床的老年人生活带来方便，也为了给老人创造良好的生产生活环境，我们不断组织青年志愿者学生与社会爱心企业向敬老院，养老院捐赠物资以丰富老年人物质、精神生活，有老人需要过生日的我们都会为他们送上生日蛋糕，为老人举办金婚庆典；如有老人生病住院，公寓都派以为副院长或分管领导带上公寓的祝福语礼物到医院看望与慰问，一是免费为全体老人体检，为了解决了卧床老人看病难的问题，我们与xx市中医琼山中医院签订老人入院治疗协议，建立了老人抢救绿色通道。二是真正让老人老有所乐、老有所护，我们自建院以来一直致力老年服务设施的投入。

## 三、为老人、为家属，老有所为活出精彩

一是定期与老人谈心，了解老人需求满足老人的愿望，特别是临终老人的关怀；年轻护理员在工作中不稳定的心理我们也是要及时的交流，为老人与家属与护理员之间搭起和谐的沟通桥梁。公寓中有不少退休的老干部和老党员，我们充分发挥他们丰富的知识，对促进和谐公寓和谐敬老院和谐社会发展起到不可估量的作用。所以经常利用与这些老同志谈心，广泛听取意见，特别是在敬老院管理重大问题决策上能事先征求老干部的意见和建议，让他们在各项业务管理中献计献策，让老同志成为敬老院管理与发展的智囊和后盾。

莫道夕阳晚，微霞尚满天。充分调动了老年人爱劳动的积极性，为敬老院做一些力所能及的事情。让老年人在发挥余热的时候，也使他们的老年生活焕发出青春的光彩。

## 四、热心公益 奉献显精神

作为民办非企业的法人我们也一直在回报社会，十多年以来

我们先后救助了一些特困家庭老人，被救助的老人都会把我们当作亲生的孩子一样看待，我们永远是老人的儿女，特别是敬老院管理，三年以来我们总共号召社会募捐的物资总价值x万左右。在敬老院我们减免(孤儿奶奶)三年xx元，减免老人12个月xx元护理医疗费用;孤寡老人xx元;低保户xx元……。让老人深深感受到不仅有党和政府的关心照顾，而且还有社会上有仁善之心的人带来的温暖和关爱。

在获得20xx年xx市孝老爱亲道德模范后，我感受到社会在关注养老、政府在重视养老，自己的责任更加重了，在次我代表全体公寓员工做出承诺，“助老、爱老、护老、敬老是我们办院的宗旨，是我们生活工作的目标”。感谢各位支持我们养老服务工作的朋友们，我将秉承“助老、爱老、护老、敬老”的宗旨，更好地从事养老服务工作。

“百善孝为先”，孝道是中华传统文化的精髓，用善良和孝心为老人的晚年撑起了一片爱的天空，我们用自己的行动诠释了这个理念——用爱点燃希望，用心托起明天。

我的宣讲到此结束，谢谢。

## 冠军模范演讲稿篇八

早上好!

我叫xx□是一班的同学。今天，作为校园之星，站在国旗下演讲我非常自豪。

上小学快一年了，上学总让我感到快乐和充实。由于在学校里，我总能感触感染到老师的关心和同学的热情。我还学到了许许多多的知识。

当真的立场和良好的学习方法让我取得了优异的成绩。我连续八次获得语文考试一百分，最近又获得一年级数学口算竞

赛一等奖。

我积极参加学校各项流动，在上学期卡拉ok比赛中，获得了三等奖。我还参加了贺卡制作比赛，越野跑比赛。在比赛中，我学会了团结，学会了竞争。

我喜欢朗读，喜欢写话，我的日记老是得四颗星，常常被老师当范文读。老师还说我是位能替父母分忧解难的`好孩子，别看我小，在家里我还能常常帮助妈妈照顾一岁的小妹妹。

我喜欢我们的学校，我喜欢在这里学习。老师们同学们，在鲜艳的国旗下，我向你们保证，我一定以更大的热情投入到学习中！让我们一起努力吧！

## 冠军模范演讲稿篇九

各位亲爱的、可爱的、挚爱的伙伴们，大家早上好！

好，各位，今天我给大家带来的演讲主题是“如何成为销售冠军”。好，谢谢各位，在今天我们的交谈当中呢，我即将结合我个人的成长经历包括我个人实战的成功销售案例，彻底向大家分享：我是如何可以在“群梦胜”创业销售团队业绩持续半年成为第一名的秘诀、策略和技巧；而且还可以向大家分享到如何打破我们总公司销售记录，如何打破行业销售记录背后所有感人的故事，这样好还是不好?!谢谢。

那么各位亲爱的朋友们，我呢，出生在一个非常平凡的家庭，我的爸爸妈妈都是很本分的人，我的头上呢还有姐姐。各位，对于一个并不富裕的家庭去供养两个大学生，会不会好吃力呢?所以当我上大学的第一天，我就告诉我自己：我一定要靠自己获取更多的财富！

各位，当我毕业的第一份工作不是销售，也就是我现在的工作，销售是我的第二份工作，我喜欢这份兼职，话虽兼职，

在坐的理事会都知道我对“群梦胜”付出的要远远超出我的正常工作时间要多得多，当我的同事在“植物大战僵尸”“cf”时，而我还在去某某地的车上。为什么呢？南华大学学生会主席告诉我一个非常棒的观念。他说，在这个世界上，一个人的推销水平的高低，说服能力的高低，直接影响到他未来生活水平的高低。各位你们承认吗？他告诉我，在这个世界上80%以上的企业家老板基本上都是开着车的大业务员，对吗？各位。所以各位，现在很多人出来做销售，无论是什么文凭什么文化都可以，这是一个充满挑战力的工作，但是我了解到的朋友很多还是在半路夭折了！知道为什么吗？因为销售业务员应该具备的第一点他都还没有做到，这一点是哪一点呢？等您做成功了您就知道是那一点了，我个人认为这一点每一个人的都不一样。推销需要技巧，刚开始做的时候我不懂得什么推销的技巧，因为我是业余的，我只知道哪里有食物我就往哪里飞，哪怕哪里有陷阱等着我我也觉察不到，但是我拥有一流的态度。我每天从早上7点一直工作到晚上1点，喜欢晚睡的朋友都知道这一点。我觉得我是在珍惜我的青春，刚开始每一天见人就问，见门就敲。有时候，拜访整栋写字大楼，警卫追的我满楼跑，到了晚上的时候，我有效的心灵遭受到无比的摧残，我的伙伴们都在回家看电视、休息、娱乐的时候，我还在外面陌生拜访。各位，当时我只有一个目标，我要成为跨出去。各位，要成为第一名，目标民故而就是力量，是还是不是？是！各位，当我做销售的时候，苦兮兮的做，做到瓶颈的时候，我终于有幸参加到王强生王老师的课程。

各位，但当我走进no.1级的课堂，我的生命，我的梦想，彻底的开始起飞。各位，上了王老师的课程，我的业绩在短短的两个星期的时间里，迅速的提升为公司兼职第一。上完课程我的人际关系越来越好，自信心急速提升。而且，当我全方位提升的时候，我告诉我自己，孔垂留假如可以选择很年轻就很成功，千万不要选择年老了才成功。我告诉我自己，一定要在最短的时间去学习全世界最棒的方法，去结交最棒的朋友，去做最对的事情，得到最对的结果。各位，当我做



了这个决定的时候，我第一时间了解到王老师在昆明所有的行程，我告诉我自己：只要以后在昆明有任何的课程，不论在那个区，不论多远的距离，不论要我付出多大的代价，我孔垂留都要毫无接口的主现在课程现场。因为我深深的相信，一个可以27岁成为上亿富翁的人，一定可以交给我在25、6岁的时候成为百万富翁或者是千万富翁，是还是不是？我深深的相信王老师两年打破5项中国销售记录，我向他学习所有只是精华，至少也可以帮我在这个地盘或者几年当中，破一个中国销售记录。如果没有破到，破一个西南地区的也可以，是还是不是？我深深的相信，王老师有六项多元化的企业，他每个月带领团队，达成目标，超越目标。我想一个人要想大成功，一定要成为领导者。各位真正的领导者，就要学习世界级的领导，是还是不是？所以各位，就是这样深深相信的力量，让我在短短几年时间里，以后可以全国各地的追随着王老师去学习成功学，而且彻底的实践成功学。那么，各位，我站在这里，要发自己肺腑的告诉大家，一个人大成功最重要的观念就是世界级的教练可以让我们的梦想彻底的开始起飞。

各位，请拿笔和本记下来。成为销售冠军的的第一大秘诀就是：强烈的企图心(也可以说是野心，我初中的时候就看《狼图腾》这样类型的书)，没有看过的同学去看一下，它会使自己提前明白很多东西。