

2023年团校培训开场白(实用7篇)

每个人都曾试图在平淡的学习、工作和生活中写一篇文章。写作是培养人的观察、联想、想象、思维和记忆的重要手段。范文怎么写才能发挥它最大的作用呢？这里我整理了一些优秀的范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

团校培训开场白篇一

其实道理很简单，我举一个例子，现在有四匹千里马和四匹笨马各拉着一辆马车，四匹千里马朝着四个方向用力拉，四匹笨马朝着一个方向拉，大家说哪辆马车会前进的'快？当然是四匹笨马拉的那辆车快，四匹千里马拉的车要么原地不动，要么向着其他的方向跑，就算能朝着正确的方向走，也会慢的跟牛一样，两个马团队为什么会出现这样的差异？就是看有没有心往一块想，劲儿往一块使的东西，我们把这个东西叫做团队精神。

下面再思考一个问题，刚才我们得出的一些结论是建立在假设的前提下的，这个假设就是三条龙心不往一块想，劲不往一块使，三个臭皮匠是心往一块想，劲往一块使，为什么会有这样一个假设？因为有着强烈的现实依据；阿里巴巴在向全球扩张的进程中，曾经聘用了大量的海外精英，这些精英们经验丰富，技术高超，管理能力也很强，但就是各抒己见，在一起难以磨合，最后阿里巴巴在这次向全球扩张的战略以失败而告终，后来马云总结这件事的时候曾说，管理50个聪明人是一件非常痛苦的事。

为什么聪明人和那些非常优秀的人比较容易缺乏团队精神呢？那是以自我为中心的意识在作祟，通常非常聪明的人都比较自负，比较自以为是，就是说我讲的都是对的，我的方法总是最好的，从而忽略了团队中其他成员的感受和建议，如果一个团队中有一个这样很优秀的人，还好一点，和他对抗的

人会少一些，如果一个团队中有两个，三个或者更多这样优秀的人，那就比较糟糕了，这个时候每个人都认为自己很聪明，每个人都认为自己讲的是对的，自己的方法是最好的，谁也不肯让步，这样不仅不利于团队做出有效的决策，而且容易形成团队内部成员之间的对立，就算勉强采纳了其中一个人的方案，但执行起来会大打折扣，因为每个人只会在表面上服从，而在内心里还是坚持自己的想法，轻则消极怠工，重则起到破坏作用。

我们先来看第一个视频片段，这个片段是xx年《赢在中国》第一赛季中有关宋文明的内容，大家知道在这个赛季中安徽的宋文明从数10万参赛选手中脱颖而出，最终成为第一届赢在中国的总冠军，获得了1000万的创业资金，现在他成立了一家人力资源管理有限公司，就在合肥，我们来看看宋文明在参赛过程中的一些表现，看能不能给我们一些启示。

视频播放略。

满，所以宋文明说任春雷是让他干什么他不干，别人干什么他又说别人做的不对，在这种情况下，宋文明准备再和任春雷沟通一次，如果任春雷还是继续不配合的话，那就让他靠边，既然在团队里不能起正作用，那也不能让他起反作用。带着这种思想，宋文明和任春雷进行了一次沟通，庆幸的是，在这次沟通中拿出了一套非常不错的方案，而宋文明一看到任春雷的这个方案，就毫不犹豫的当场给予采纳，最后也是这个方案使整个团队获得胜利，通过这一点，我们可以看出，任春雷在某些方面确实很有过人之处，但我们更应该向宋文明学习，后来柳传志在给宋文明点评时还专门提到对宋文明这一点特别偏爱，其实宋文明再去找任春雷之前自己也是一套方案，但他还是很迅速的采纳了任春雷的方案，这一方面体现了他的包容，另一方面也体现了他对事不对人，以大局为重的精神，就算这个方案是我的对头提出来的，只要有利于企业的发展，我还是会采纳。

后来任春雷和宋文明单独pk[]结局是宋文明胜出，包括后来宋文明夺冠，很大程度上是他所表现出的团队精神让他获得张瑞敏和柳传志的认可，最后反败为胜。

团校培训开场白篇二

大家上午好！

很高兴今天能站在这里与大家一起分享，我想借助大家热烈的掌声感谢公司给了我一个这样的机会。

我来自xxxx[]我的名字叫xxxx[]是09—15期实战演练班的学员。在这之前我参加了职前辅导班，岗前培训班等课程的学习。在实战演练班期间我获得了“一马当先奖”“保费优胜奖”和“达标奖”等多项奖励。累计保费11587元，其中长险保单10年以上期交5件，意外险保单5件。

我是湖北人，其实我接触保险这个课题已经两年多了，最早接触的是中国平安，因为我的一个好朋友是在平安做的，我的家人的保险就是跟她买的，而且我朋友一直都在做我的工作，叫我去听课，但是我一直都没时间，因为那时候白天要上班，晚上要给朋友设计图纸。我在加入中国人寿之前在南城添迪制品厂工作，是一位建筑工程师，今年5月份合同到期，公司没有和我续约。就这样我想改行了，在这里，我要再次借助大家热烈的掌声感谢袁启锋经理，谢谢您！是他带我走进了中国人寿这个大家庭，并且精心的培育我成长。通过这段时间的学习，我明白了：这个行业就是我辛辛苦苦所寻觅的行业，中国人寿就是我想要加盟的公司。因为他可以让我不用再经常去找工作了，不用再担心做了今年明年不知道在哪儿上班，让我可以有更多的时间陪伴家人。在我加入中国人寿以后，有一个我以前的朋友又打电话给我，请我去广州黄埔去做工程主管，月薪5千。（月薪5千呀朋友们，有人想去做吗？）我很自豪的回绝了他，这要是以前我可是求之不得的呀。但是现在不同了，因为我加入了中国人寿，我不用

在明年的这个时候又背着行囊去找工作了，因为我知道，要找靠山就要找一棵大树，要改行就要选择一个热门的行业。

进入保险这个行业以后，我有了很多的体会，有烦恼，有郁闷，但是也有兴奋和快乐！在8月27日下午四点钟的时候，我接到了一个陌生电话，他问我，吴先生，你是做医疗保险的吗？我说，是的，我是中国人寿的业务代表，有什么可以帮到您的吗。那人很急切的说，是这样的，我上网查了一下，一般的保险都要买了过一段时间之后才生效，那我想问一下你，有没有一种保险，可以今天买了明天就生效的呢？我就告诉他说，那这样吧，我现在没有时间，晚上我再联系你吧。他说，那好，但是你要快点啊。

到了晚上七点钟，我去到了他家里，我见到了他母亲，我就明白了他是怎么找到我的。之前我做陌生拜访的时候给了他母亲一张名片，而她象看贼一样的审视我说，现在家里当家的不在，等他们回来了我和他们说，叫他们打电话给你，现在就不要罗嗦了。就这样很冷漠的拒绝了我。听他弟弟说，他哥已经住在广州中山医院，已经确诊了是心脏内膜言，过两天就要做手术了，手术费用要10万，现在为医药费着急了，听人家说保险能帮他解决，就这样开始想了解保险了，他上网查了很多资料，也打了很多电话，咨询过平安的合众的泰康人寿，但是没人理睬他，因为这根本是办不到的事情。他一家人都来自揭阳，他哥有三个小孩子，都在上学，大的上六年级，最小的才6岁。来东莞开了一个小士多店维持经营，现在压力很大。我就和他详细讲解了我们的保险产品，讲了意外险是投了马上生效的，但是保不了他哥现在，还讲解了我们的健康产品一康宁终身。他最后很感激的握住了我的手说：“吴先生，很感谢你的讲解，也很后悔以前没有去了解保险。我现在明白了健康保险是怎么回事了，我打了很多电话，只有你的服务是的，你亲自来了我家给我做咨询宣传。”我告诉他说，您说的对。我们中国人寿的服务是的，所以人家说“要投就投中国人寿”。他又和我说，等忙过了这阵子我还会打电话给你，因为现在我哥哥的医药费要紧，

到时候再为我和我的家人买一份保险。那是，现在是“人命关天”，我相信我还会接到这个客户的电话，下次听了他的电话就肯定是去签单的。

到了这时候，我真正明白了做保险是快乐的，想想客户焦急的心理，万般无奈的神态，我就觉得以前的烦恼和郁闷根本就算不了什么，正是有了太多这样的家庭需要我们去给他们讲解保险，给他们送去保障，正是为了让更多这样的人不再后悔，所以我们的工作才有了更多的意义。所以我对这份职业有了更深刻的认识和更多的感受。

团校培训开场白篇三

以下是关于培训演讲稿，希望内容对您有帮助，感谢您得阅读。

培训演讲稿（一）

今天很荣幸能够站在讲台上与大家一起分享我的教学心得。这个“荣幸”不是什么谦辞，确实是如此的，因为在坐的老师们可能都是来自各个分赛区的第一名，而我不是，巩主任亲自给我打电话邀请我参加这样隆重而盛大的决赛，所以我荣幸；其二，我可以站在讲台上和大家分享我的心得体会，这也是一种荣幸，所以我就一直觉得自己是命运的宠儿！

磨自己呢，但我依旧珍惜每一次上台的机会，那种魔鬼式培训越发让我坚强，我的勤奋付出也赢得了回报，不仅捧回了合格证还捧回那一届仅有的一个优秀学员证书！

培训以来，让我这个从未上过讲台的家伙真正懂得了一回什么叫作文，什么叫上课——依旧清晰地记得，我的一铁哥们从杭州发来了信息问我怎么样，我只回了八个字：改变一生，

回去再说！

说心里话，懂得的当然不仅仅是作文、不仅仅是上课，也许当初讲师们讲给我们的许多专业知识忘记了不少，但我依旧记得几句话，一句是当时赵大海主任的，也是八个字：重压之下，优雅前行！每次面对压力面对困难的时候就会想起这句话，另外就是班主任胡老师的几句话，一句就是单纯是一种力量，七个字呵呵！活在当下是最重要的，当时我也只是单纯地在做好我的每一件事，经过两年的社会历练，发现单纯不仅是一种力量，也是一种境界，很高的一种境界！

.

记得从刚开始的十几个学生，到几十个，最多的时候一百二十多个，从一个班级几个学生再到一个四十多个人的大班，一路走来，不敢说自己优秀，就是因为有总部恩师们的经验传授和人生启迪，也毋庸讳言，有自己的勤奋与好学！作文的教学是一件极其困难的事情，当今社会，信息膨胀、知识爆炸，现在的学生学习条件与接触到的知识不可与我们的童年同日而语，于是，学习便成为了老师的唯一法宝，也是成为老师前进的动力与源泉，因为这样，我几乎没有一天放弃过阅读！正如全国著名的语文特教师王崧舟先生说的一样，读行天下，自成高格、自有境界！

读什么呢？

读文学，先秦诸子到唐宋名家，还有明清的小品小说是我的最爱，他们让我体会到了汉语的伟大魅力，响彻在中原大地的关关雎鸠那是美妙的作文，再从普希金、叶赛宁、阿赫玛托娃到海子、席慕容和舒婷他们是我教学路上的精神伴侣，他们让我体会了诗歌的巨大魔力。更有我喜欢的一大批当代著名作家；余秋雨、贾平凹、史铁生、龙应台、曹文轩等等，是他们让我体会到了什么是高境界的“作文”！从杜拉斯的《情人》到塞林格的《麦田里的守望者》让我领略了异国风

情，这一切都在为我的作文教学之路添砖加瓦！

不仅如此，我还酷爱佛学，不管是《金刚经》的一切有为

法如梦幻泡影还是《心经》的“心无挂碍，无挂碍故，无有恐怖”，我都去读。从仓央嘉措的“世间安得双全法，不负如来不负卿”到苏曼殊的“忏尽情禅空色相，湖畔石上枕经眠”再到李叔同的“皎皎昆仑，山顶月，有人长啸”。都给我不灭的信心与前进的动力！

当然，教育是必读，从亚米契斯的《爱的教育》到苏霍姆林斯基的《培养真正的人》，还有当代一大批全国语文特级教师的课堂实录与作文课实录都是我的阅读对象，于是，高中语文特级教师的于漪老师，更有王崧舟，于永正，魏书生，窦桂梅等一大批全国特级教师的作文语文课堂的实录或者视频都是我学习的好榜样！

当然由于我的自身专业，也读美学读历史，应该说，这一切都让我在作文教学中举重若轻，游刃有余——最少现在的作文课让我觉得非常有趣非常轻松。

但是作文的教育之路依旧是任重道远，非一日之功可以成就，还希望能一如既往地得到总部的支持，更热切地盼望能多与金笔同仁们的交流，我想，我们就可以走得更远走得更好！
谢谢！谢谢！

培训演讲稿（二）

****年第二期营销代表培训开始了！**

毫无疑问，你们是本次培训的主角和焦点！

我提议，大家用热烈的掌声来庆贺我们相聚在某某企业的这个机缘，用掌声给大家以鼓励，也表示我们对新人的热烈欢迎！

我从大家的衣着打扮和言行举止来看，你们并不稚嫩，应该说都具备社会实践经验，对营销代表这个职业所代表的责任并不陌生！

责任之二就是要让你们服务的客户赚钱，客户赚不到钱，就是我们的产品出了问题，客户会越来越少，公司的销售就出了大问题。你们肩头的担子不能说不重！所以，今天以我个人的从业经验，和比你们痴长几岁的阅历来给大家一点忠告，希望大家把握好自己在某某企业的开始，因为好的开头是成功的一半！

我的忠告就是：这次培训大家要把握好两个“度”，一个是态度，另一个是高度！

态来聆听这次培训的所有内容和细节！

好！这是我提醒大家应该有的态度！再来说说高度的问题：

大家一定有自己的职业规划，打算将来做一个成功的职业经理人，比如做个营销总监之类的管理职位，或者打算自己当老板！那么，这样大家就得对自己有所要求了，你必须要有一定的高度来看待培训。你们不要把自己当成学员来参与学习，要当成未来的管理干部，今天你学的东西，将来要假你之口培训你的属下！你们说是不是应该字字句句都要记在心中，留在脑海！所以，建议大家学习期间不要接听无关的电话，以免耽误自己，影响他人！

大家要把自己定位成一个具有学者的头脑、艺术家的思维，技术者的专研，劳动者的勤奋的人，大家一定可以获得很大的成就！

培训演讲稿（三）

尊敬的各位领导、老师、同学们：

.

公司领导、李斌技师学院领导及老师们表示衷心的感谢！

这次学习培训的时间虽然很短，但我们感到收获很大，体会很深，启发很多。最大的收获是丰富了知识，思想观念得到了进一步更新。学习培训期间，公司立足于培养多元化、复合型人才，从服从服务于我们公司构建生产营销新格局的实际出发，先后给我们灌输了《生产管理》、《技术管理》、《财务管理》、《人力资源》、《管理经济学》、《法律法规》、《企业文化》、《市场营销》等现代管理知识，使我们学到了工作岗位上没有学到的知识，进一步解放了思想，更新了观念，特别是加深了“发展是硬道理”的认识。

最大的感受是开阔了视野，对公司提出的“中长期经营战略目标”的总体要求认识更加深刻。通过参加学习培训，特别是通过专题报告会外出参观学习考察后，使我们开阔了视野，认识到了差距，增强了工作的责任感和压力感，更加坚定了投身企业改革发展特别是实现公司跨越式大发展奋斗目标的信心和决心。

发展步伐，更好地服从服务于公司的改革建设发展，我们必须牢固树立“科学是第一生产力”的思想，不断地加强学习，用科学的理论武装头脑，从科学发展观高度分析思考和解决问题，充分发挥我们的聪明才智，为推动公司各项事业的健康发展贡献力量。

这次学习培训由于是非集中时间半脱产学习，我们全体学员克服工学矛盾，争取学有所得，学有所用，牺牲节假日休息时间积极加班加点未在学习期间因学习影响本职工作。

.

团校培训开场白篇四

我们的新员工培训马上就要开始，为了保证培训的顺利进行，请将手机调到静音或震动状态。

尊敬的各位领导，各位新员工们：

大家下午好！

首先非常真诚地欢迎各位新员工加入xxx这个正在成长中的大团队。（为自己的到来来点掌声吧！）我是来自人力资源部的xxx，非常荣幸，今天的培训由我来主持，希望能得到大家的支持与配合！谢谢大家！（退后一步鞠躬）

从今天起，你们已成为xxx企业的重要成员，你们是注入公司的新鲜血液，你们也是公司的未来。公司以人为本，尊重知识，尊重人才的气氛早已在xxx开花结果，希望你们能与这个大家庭的每位成员互相尊重，相互理解、相互学习。在这里，公司各项培训也不断推进，无论是什么岗位，都享有平等的晋升机会，xxx为优秀的员工提供良好的平台及发展空间，自豪交织着这份重任，激情萦绕着这份事业，我们共同投身在本次新员工培训的学习中，让我们用空杯的心态、虚心的向每一位讲师学习，为未来的工作打下坚实的基础。

源部主管xxx先生为我们讲述《企业发展历程及企业文化》，掌声有请：

感谢xxx的精彩授课，希望通过这次的培训，大家能正确理解

和充分掌握公司企业文化理念和经营理念，从而树立奉献、创新、团结协作的工作精神，从而达到同心协力共谋发展的目的，为金太阳教育持续高速发展打下坚实的基础。

下面有请人力资源部xxx小姐，为我们讲授《制度学习》。

感谢xxx的精彩授课，让我们从中受益匪浅。鱼儿之所以向往大海，是因为大海的深邃和宽广，鸟儿之所以向往天空，是因为蓝天的博大与高远，祝愿你们在xxx公司前程似锦、共创未来!xxx公司新员工培训到此结束!!!请大家全体起立，让我们以热烈的掌声恭送领导。

团校培训开场白篇五

大家上午好!

俗话说：一日之计在于晨，一年之计在于春。春天代表万象更新，xx公司在此时也注入了一批“新鲜血液”，为公司带来了勃勃生机。今天，我们就在这里举行新员工入职培训班的开班仪式，本次培训班首先旨在使新入职的员工对xx公司及xx行业有一个系统且详细的了解;其次要通过培训考察新入职员工的专业技能、掌握职业规划取向、提升新入职员工的专业技能;另外，也要对公司的规章制度、组织结构、企业文化等做一个深入了解;最重要的目的是要使新入职员工可以尽快进入工作状态，提高工作技能水平，为公司早日做出贡献，实现与公司的共同成长打下坚实基础。

xx行业经过快速的发展，并且随着国家政策的严厉调控，现在进入一个竞争愈加激烈的阶段，房地产市场开始洗牌，市场格局发生了巨大变化，过去不少企业被购并，有客观的原因，也有主观的原因，只有拥有核心竞争力的企业，才能够在激烈的市场竞争中保持有效活力和持久生存发展的能力，才能壮大企业实力和规模。

xx公司简介□xxx□xxx□xxx□

xx行业中流传着一句话：近看机遇，远观实力。实力即核心竞争力，它包括技术创新能力、产品和服务创新能力，开发模式创新能力，人才培养能力，企业文化凝聚力和团队战斗力。人才数量和质量、企业文化凝聚力在企业核心竞争力构建中处于核心地位，人的质量决定工作质量，工作质量决定产品质量和企业的发展。因此，人才培养是公司历来高度重视的一项工作。

对于本次的新员工入职培训班，公司本着认真负责的态度，特意请到了xx培训公司(xx老师)□xx是xx行业的资深培训机构(讲师)，对本次培训班做了充分的准备和精心的安排，培训的内容非常丰富，理论性、实践性、针对性都比较强；培训的形式也灵活多样，集理念技能、案例研讨和角色扮演三位一体，讲授、活动、总结穿插进行，将使大家更积极参与到学习中来。

为了办好这次培训班，我代表公司向大家提几点希望与要求：

1. 明确态度，静心学习。集中精力，静心求知，深入学习，练好内功。正如楼盖一样，楼盖得稳不稳，要看地基打得牢不牢。想要从事某一种行业，都要从“打好地基”开始。态度明确，学习扎实，虚心求教，脚踏实地，是快速成长为一名合格员工的必备素质。所以，希望大家排除一切干扰，通过这次集中学习、集中培训，为今后管理的工作打下更加扎实技能基础，从而以显著的工作业绩证明自身的价值，与公司共同成长。

2. 把握机会，相互学习。要珍惜向培训老师求教求知的机会，这是让自己迅速提高，找对自身定位的一条快速路。同时，要高度重视个人学习，长期坚持，不仅在培训班上认真学习提高，弥补个人发展短板。本着“三人行，必有我师”的学习态度，利用一切可以学习的人、事、物的机会，学习一切

有利于企业和自身发展的知识。

3. 转变角色，迅速适应。在座的各位新同事，来自四面八方，有的是有工作经历，从其他单位企业调入的；有的是刚刚从学校走出来的毕业生。身份角色的转变是痛苦的，也是注定会发生的过程。迅速完成角色的转变及对工作环境的适应是以后干好工作、提升自我、贡献公司的关键。

4. 举一反三，勇于创新。创新是一个国家和民族生生不息发展的动力，放在企业更是如此。新员工就像吹入公司的一股新风，同样的，也希望大家在学习中不断提高，积极创新，勇于对公司发展提出科学的新思想、新理念，为公司的各个方面注入源源不断的新鲜血液，使自己和公司健康快速地持续成长。

5. 学以致用，积极实践。实践是检验真理的唯一标准，没有实践就没有发言权，再好的理论知识储备不去实践就失去了它本来的光彩和意义。希望大家做到勇于实践，善于实践，积极实践，把学到的新理论、新方法运用到工作中去检验，积极探索，扎实肯干。

6. 持之以恒，形成常态。希望本次培训班对于大家来说，不仅是一次新入职的短期培训学习，更应该成为大家今后在工作中持续学习的一个楔子。“学不可以已”，只有持续不断的学习，才能为自己平常的工作提供持续不竭的能量。

7. 没有规矩，不成方圆。严格遵守培训班规章制度，严格要求自己，做到不迟到、不早退。遵守培训班纪律是学习好公司规章制度的第一步。

此外，公司xx部要协助培训老师做好组织管理工作，严格管理，严格考勤，严格执行纪律，确保培训班办得既富有成效，又生动活泼。培训班结束还要组织理论测试，对每位学员作出客观评价。

最后，感谢这次的xx培训公司(老师)，预祝本次培训班取得圆满成功!

团校培训开场白篇六

大家好!今天，我怀着激动也略有点紧张的心情，走上了这个特殊的舞台。首先感谢各位领导提供了这样一次难得的学习锻炼和参与竞争的机会。在此，我将以良好的心态，积极的态度参与这次培训讲师的竞聘，接受各位领导的检阅。

下面请允许我简单的做下自我介绍:

我叫**，1988年7月出生在一个普通的农村家庭[]20xx年我去了上海上学，读国际贸易专业[]20xx年11月我有幸成为了**的一员，目前我在**上班。

对于培训讲师这个职业，我一点都不陌生，在上海的四年里我曾经接受过相关职能的培训，其中有陈安之老师的弟子吕老师培训的《销售技巧》课程，也有参加过《职业经理人》的相关培训[]20xx年我做不动产销售期间曾经带过团队，并负责公司员工的相关培训。当时主要培训的是：商务礼仪及其人员的基本素质、专业知识、销售技巧、谈判技巧、法律文书及其合同的修改与签订、售后服务及其法务知识等。因此，有过实践经验是我参与本次竞聘的第一个优势。

第二个优势，我所学课程知识面比较广。我大学读的是国际贸易专业，该专业涉及了众多的学科，其中涉及的其他相关课程有：管理学、经济学、会计学、公共关系学、市场营销、电子商务等等。而且在此期间我还自学了：销售心理学、房地产、证券还有计算机相关的photoshop[]dreamweaver[]3ds max等。古人云：师者，所以传道授业解惑也。丰富的知识与见解，可以让我在培训中能够更好的嵌入案例，从而达到培训的目的，实现双赢局面。

一、团结同事。良好的工作氛围是公司管理一个永恒的课题，而人员团结则是保障。因此在工作中我将团结同事，关心同事。维护好良好的工作氛围。

二、虚心请教，不断进步。作为培训讲师最重点、也是最难得就是专业知识要扎实、要灵活、要融会贯通，而且每个讲师的讲解思路或风格不尽相同，因此在以后的工作中应虚心请教同事，不断进步，完成蜕变。更好的为公司服务。

三、将精英培训与培训精英始终作为工作的出发点与落实点。培训对于公司而言本就是一种风险投资，他涉及了公司、讲师、学员三个要素。只有把精英培训与培训精英作为工作的出发点与落实点，才能实现三者共赢局面，不仅能节约公司成本，更能使其效益最大化。

四、认真学习公司文化，汲取精髓，形成良好的行为习惯，养成良好的品性德行。成为一名真正的招金人。

这次来竞聘，对我来说是一种历练、一种学习、一种自我能力的考验，希望通过本次竞聘能够与大家相互交流，互相学习，取长补短，充实自己，只有不断的学习才能提高自身素质及职业技能，为公司做出更大的贡献！如果我竞聘成功的话，那么我就算交了一份合格的工作成绩单，如果我没有成功，我只会更加勤奋地工作学习，用自己的努力来换取明天的成功。最后再次感谢各位领导、各位同事的信任与支持，我的演讲结束，谢谢。

团校培训开场白篇七

大家上午好！

参加这次培训的`同志们都很珍惜这次难得的学习机会，在最短的时刻内完成了由教育工作者到学生的主角转换，认真、虚心、诚恳地理解培训，态度端正、学习专注，从教育局领

导到学校校长都能专心致志，全神贯注，认真的聆听和记录，及时完成作业，如饥似渴地理解着新鲜的理念。大家都觉得机会是如此的难得，学习气氛十分浓厚，仿佛回到了学生时代。

专家、教授的讲座就象是一顿丰盛的大餐，精美地呈此刻我们的面前，真是听君一席话，胜读十年书；。各位专家、教授毫无保留的把自我在学习和工作中的经验拿出来与大家分享，深入浅出，可谓是异彩纷呈。刘华蓉教授报告：教育管理中的危机和舆论应对和李雯教授的学校安全工作理论、政策与实践；，对指导实际工作有较大帮忙，使我们不仅仅了解了全国学校安全的现状，也对如何做好学校的安全管理有了新的思路。更重要的是懂得如何处理学校突发事件和应对各种媒体，明白什么叫媒治；。做好学校安全工作，需要脚踏实地，持之以恒，不能心存侥幸。余祖光副所长的讲座，使我对职业教育人才培养模式、影响因素及改革走向有了新的认识，明白了什么叫工业文化缺失；。聆听了孙霄兵副部长对《国家中长期教育发展纲要》的解读，明白了基础教育改革的重点，明白了做为一个人才，不只要懂外语，更要懂国际规则、懂中国国情。

听专家、教授们滔滔不绝、挥洒自如的讲座，心中十分佩服他们的口才，佩服他们的自信，佩服他们的敏锐，佩服他们知识的渊博。想想如此才气从何而来所有人都是走着同一条道，那就是不断的读书学习，关注专业知识，关注国家大事，日复一日，永无止境。就像听课时孙部长说过的一句话：人生是一个长跑，要一向坚持下去。；学习也是如此，要让读书学习已像吃饭睡觉一样，成为我们必不可少的生活方式。我虽然不能教育教学的专家，但我能够从此刻起就行动起来，像专家一样投入到读书学习的活动中去，让读书学习也成为我生命活动中不可或缺的组成部分。对照自我的工作实际，将所学知识为我所用。

培训学习虽然已经结束了，但我明白有更重的学习和工作任务

务在后面。思想在我们的头脑中，工作在我们的手中，坐而言，不如起而行！路虽远，行则将至；事虽难，做则必成。让我们借市教育局开展学习工程；的东风，重新树立终身学习的观念：为做一名合格的教育工作者发奋学习，为培养出更多创新人才发奋工作。