

# 最新一份想当组长的演讲稿(通用5篇)

演讲稿具有观点鲜明，内容具有鼓动性的特点。在社会发展不断提速的今天，需要使用演讲稿的事情愈发增多。我们想要好好写一篇演讲稿，可是却无从下手吗？那么下面我就给大家讲一讲演讲稿怎么写才比较好，我们一起来看一看吧。

## 一份想当组长的演讲稿篇一

大家好!今天我能站在演讲台上发言，我感到莫大的荣幸，这多亏了老师和同学们对我的信任。

小组长是每个同学都向往的职位，它需要一个有能力、有责任感的学生来担任。我不敢说我是最好的，但我相信，通过我的努力，我一定会成为老师的小助手，同学们的小老师!正如著名军事家拿破仑所说：“不想当将军的士兵不是好士兵。”就凭这句名言，我就有足够的信心担任小组长，我有足够的信心胜任小组长一职。第一，我有责任心，能帮助小组处理日常学习事务。第二，我学习不错，可以帮助学习较差的小组成员努力赶上别人，让每个人都能够充分地发挥出自己的聪明才智。第三，我爱好众多，手抄报做的也不错，因此，我还可以在一些其他的活动中出一把力。当然，我也有一些缺点，比如，对待事物的主动性、积极性不够高。但是，我相信，只要我肯努力，一定会将缺点改正了!

亲爱的伙伴们，如果我竞选成功了，我会发扬自己的优点，改正自己的缺点;我会与同学和睦相处，打成一片，绝不会因为我是小组长，而骄傲自满，摆架子;除此之外，我还会整治我们小组的纪律卫生。

马行千里知其是否为良驹，人经百事知其是否为栋梁。敬爱的老师，亲爱的同学们，请投给我宝贵的一票吧!我会用我的努力来告诉大家，当初的选择没有错。让我们团结一致，

共同进步！

## 一份想当组长的演讲稿篇二

大家好！

我竞岗的职务是英语科英语组长。我97年英语大专毕业，英语口语、语法等基本功扎实，也一直坚持英语的进修学习。从教以来，我一直担任英语教学，熟悉各年级的教材，驾驭课堂教学能力强，教学方法灵活、新颖，具有独特的风格；偏爱后进生，诲人不倦，教学效果好，教学质量高，深受学生的喜爱，家长的欢迎。多年来我也担任班主任工作，坚持面向全体学生，循循善诱，具有较强的组织能力。

在教研工作中我认真负责，兢兢业业，富有冲劲，具有锐意进取，与时俱进的时代精神。在新课程改革大潮中，我作为一名年轻的党员，我应该，也有信心，自己能在英语教学第一线，与科组成员协作一致，创出本校“英语特色”品牌。如今学年我积极参与我校“特色英语”课题研究，勇于承担各种教研任务和开展各项英语活动，均取得了较佳的效果。我先后主动接受校领导、区教研员以及市教委教研专家的多次试验课指导，均一致得到了校领导、区教研员、市教委教研专家的高度评价。利用橱窗、通讯稿等在校内、网上、报刊上及时宣传学校“特色英语”的开展情况，在学校、社会上造成了一定的影响。

希望学校给予我锻炼、提升自我的机会，让我进一步积累教育、教学、教研经验，让我能为学校工作为英语教育多作贡献。

如果我的竞岗不成功，我也将服从学校的工作安排，大力支持上岗科英语组长的工作，继续保持与课组成员的通力协作，把学校工作做好。

## 一份想当组长的演讲稿篇三

你们好！

我叫敬丹婷，想必大家对我已经很了解了，所以我就不用作自我介绍了。很荣幸今天可以站在这里同大家一起竞选。今天我要竞选的职位是语文组长。

一、我喜欢语文这门课程，对语文有着浓厚的兴趣，我爱看课外书，看书使我的文章有了很大的提高。

二、我有多次担任语文组长的历史，有丰富的经验。在我收作业时，总能收快、收好、收齐。第一个交到课代表的手里。

三、我认为我做事时有责任心，在履行自己责任同时，我也对自己严格要求。因为管好了自己才能管好别人。我可以帮助组内同学改错题，耐心辅导他们。

我想如果这次竞选成功了，我一定认认真真、踏踏实实地履行自己的职责。我会带领全组同学在书海遨游。让同学交齐作业，在小组评比中“勇攀高峰”上课时我会认真听讲，仔细做笔记，遵守纪律，积极发言。同时让自己的语文成绩也锦上添花。

如果我竞选失败了，我想我一定有不足的地方，我会把它当做一次锻炼的机会，加倍努力，争取早一点达到你们的要求。

话又说回来了，“人无完人，金无赤金”。尽管我也有缺点，但我相信“没有最好只有更好”！我一定会虚心接受的。

最后我衷心地希望大家投我一票，支持我，鼓励我。

谢谢大家，我的演讲结束了。

# 一份想当组长的演讲稿篇四

大家好！

我是刘xx□首先，我感谢老师和同学们能给我这次站在竞选台上的机会。同时，也十分高兴能和这么多乐意为班级做贡献的同学们一道，竞选班干部职务。

虽然我已经经历过了很多次的竞选，但站在这个竞选台上还是第一次，这是我人生目标的一个新的起点，我会加倍珍惜这次展示自我，能为大家服务的机会。

今天，我竞选的职位是组织委员。现在，我和在座的同学一样就读于四年三班这个温暖的大家庭中，能融入这个奋进、友爱的集体我觉得无上荣耀！两个月来，我凭借乐于助人和团结友善的实际行动，赢得了同学们珍贵的友谊，这为我下一步工作奠定的坚实的基础，是你们的支持给了足够的勇气和信心，能为大家服务更是我梦寐以求的事情，我要用我的实际行动回报老师和同学们对我的信任。

我曾经在育林小学的大队部和班级都担任过职务，对于组织活动也积累了丰富的实践经验。我深知，成绩只能代表过去，但是，我愿意将这份干劲同四三班的同学们共享。假如能得到同学们的信任，我会以认真为同学们服务的态度尽我的一切所能做好这个职务，努力成为老师的好助手，同学们的好委员，充分调动大家参与班级或学校活动的积极性，为我们的班级争得更多的荣誉。假如我落选了，也不会气馁，今后将加倍努力，争取做的更好。

成绩不是说出来的，是要靠实际行动证明的，请同学们相信我，支持我，为我投上宝贵的一票，谢谢大家！

# 一份想当组长的演讲稿篇五

\_\_\_\_的销售团队在与代理公司合作后，经历了将近八个月的团队摸索，逐渐走向一个成熟的发展阶段。据此，\_\_\_\_在公司领导的指导下，将实施分组销售的管理模式。这是公司在大型项目的销售管理中的一大推进。这种分组销售的管理模式能够更好地加强销售人员的集中管理、更好地调动销售人员的工作斗志和激情、更好地促进项目销售的签约和回款，同时也能更好地培养销售一线的管理人才，为销售人员提供更加细致化的职业生涯规划。本人在进入\_\_\_\_销售部以来，工作认真、虚心上进。借此机会，本人申请参加销售小组组长竞聘。

## 一、工作经历

### 1、学习阶段

在这一个月的时间里，本人认真地学习了接听电话和接待来访客户的正规工作流程和工作技巧。认真完成了\_\_\_\_首次交付的准备工作并协助项目经理办理交付工作的各个环节。

### 2、秘书岗位

从2006年12月3日至2007年6月26日期间，本人在\_\_\_\_项目销售部担任销售秘书。半年的时间里为项目统计相关数据近千次，且数据的准确率高，为项目做销售分析、策划分析提供了有效的数据支持。此外，协助项目经理做好各项项目重点工作的准备及实施，如：项目房屋交付、地下室交付等。

### 3、销售岗位

从2007年6月27日至今，本人在\_\_\_\_项目销售部担任置业顾问。在公司领导的指导下，截至10月份本人完成销售房屋套数60套，实现回款19828295元。

## 二、竞聘优势

1、对企业文化的认知和认可：在进入销售岗位前，本人接受了为期一个月从海信集团到\_\_\_\_\_的全面、系统、深刻的企业文化培训并顺利通过了考核。

2、对项目情况的了解较为全面：目前本人是项目上的最早进入本项目并一直持续工作的销售人员。加上担任过项目的销售秘书，对项目数据有较大的掌控力，能够为销售做出及时的效果分析。

3、个人的领导力和团队协作能力：本人在校时主修管理学，对工作勤于思考，具有较强的专业能力；本人具有较强的计划、组织、执行、控制、监督能力；本人具有良好的亲和力、观察力、沟通能力、协作能力及应变能力，具有集体荣誉感和大局观。

## 三、团队规划

如果我能荣幸地成为一名销售竞聘组长演讲，我将会建立一个具有凝聚力的、有激情的、有良好执行力的优秀销售团队。

1、沟通：建立良好的“至上而下、至下而上”的纵向沟通渠道，同时构建合理的团队成员之间的横向沟通平台。此外，加强与兄弟团队的有效沟通也是必不可少的。

2、协作：有了良好的沟通就能提高彼此的信任度从而提高团队成员之间的协作能力，鼓励队员互相之间的有效协作，进而达到1+1>2的工作效率。

3、执行力：有了良好的协作就能发挥团队良好的执行力。对于上级安排的工作合理安排时间，合理安排协作配合，以高效率、高标准完成工作为目的。

4、关于团队士气：要达到理想的销售业绩，必须要保持销售人员的激情和士气。本人将会用自身对工作的热情和日常生活中的激情感染我的队员。对于个别队员的问题要及时去深入了解情况，在发现问题的同时解决问题。

#### 四、综述

分组销售意味着我们的销售团队正以更快的速度不断地完善自我。担任组长是需要担任更多的工作、承担更多的压力，但同时也能更好地为队员们服务；担任组长是需要对自己有更高的要求、更严格的考验，但同时也会为自己的工作价值赢得更大的肯定。我相信我可以胜任销售组长这个岗位，特此提出竞聘申请。谢谢阅毕！