

最新超市果菜竞聘演讲稿(汇总6篇)

演讲作为人类一种社会实践活动，它必须具备以下几个条件：演讲者、听众、沟通二者的媒介以及时间、环境。好的演讲稿对于我们的帮助很大，所以我们要好好写一篇演讲稿以下是我帮大家整理的演讲稿模板范文，欢迎大家借鉴与参考，希望对大家有所帮助。

超市果菜竞聘演讲稿篇一

你们好！

首先非常感谢公司为我们提供这样一个公平、公正、公开的平台，给了我一次挑战和展现自我的机会。我今天竞聘的是肉质品车间后备品管员一职，希望各位领导给予批评指正。

我叫王x□毕业于xx医学高等专科学校，食品加工技术专业。在校期间，取得中级食品检验工职业资格证书□xx年11月份来到双汇，从一线做起，在高温车间包装工序锻炼至今。专业的相关性及一线锻炼让我更有信心能够胜任品管员的工作。

3. 要有卓越的管理水平和管理经验，

4. 要有良好的组织、协调能力，具有很高的团队协作意识。

1、律人先律己，首先自己要监督自己，严格尊受公司的各项规定，绝不触犯任何一条劳动纪律，并随时注重部门形象。严格做到对企业负责，对消费者负责，对员工朋友们负责，更要对身上的这一身品管制服负责。

2、尽快熟悉工艺、掌握各个关键控制点要注意问题及各种关键设备运行参数的设置。多在车间转转，虚心向前辈请教，尽快掌握一个品管员要具备的各项专业能力。

3、严格执行部门各项规定，做好监管，发现问题及时记录处理。在工作中，本着公平、公正的原则处理问题，做诚实守信的双汇人。

4、经常总结，针对常见问题要做到心中有数，重点监督生产过程，把产品问题事故降到最小化。对反馈质量问题，要及时查找原因，做好记录，防止同类问题的再次发生。

5、态度决定一切，我会一直保持积极乐观，努力向上，虚心学习的心态去开展以后的工作，以饱满的精神状态对待工作，以优质、高效的决心完成工作。

不管今天的结果如何，不变的. 是对待工作的态度。我会好好总结每一次的竞聘经历，以此来更全面的了解自己，完善自己。抓住以后的每一次机会来展示更加优秀的自己。

我的竞聘报告完毕，谢谢大家！

超市果菜竞聘演讲稿篇二

大家好！

能站在这里参加钱江晚报小记者的竞选，我很高兴也很激动，更要感谢大家对我的支持和信任。

首先作一下自我介绍，我叫夏临暄，来自五年级（4）班。平时我就喜欢读课外书，也喜欢读报。每次看到报纸上的那一行行的铅字，仿佛都能闻到阵阵的墨香，脑海中浮现出文章的作者们走街串巷的身影。我一直渴望能在这些刊物上出现自己的文字，能成为一名“小记者”就是我梦寐以求的心愿。

如果我竞选成功了，我会认真、负责地干好编辑部交给我的每一件事情。如果不成功，我也不会灰心，因为我坚信，如果一个人用力去做一件事情，结果最多是良好，但如果用心

去做，结果总是优秀。

最后，希望能得到各位评委的支持与认可！

谢谢大家！

超市果菜竞聘演讲稿篇三

一、基本情况

本人___，现年一一岁，大专学历、中级技术职称。我于02年12月进入公司，先后在超市财务室、董事局内审处做主管会计、审计、房产公司独立项目部兼职会计工作，05年10月因工作需要调回超市，现在配送中心负责部门日常管理工作。三年多来，“诚信、团结、创新、竞争”，深深地吸引着我、激励着我，我结识了许多新同事，也学到了许多新知识，我认同公司企业文化，不断提高自己的思想水平，我相信公司前景一定会美好。我为自己是一名___人而自豪和快乐。

在超市财务室，对工作，我投入了整个身心，和同事一起，克服了人手少、工作量大等困难，通过努力，初步理顺财务关系，完成了从手工核算到会计电算的转变，建立和完善了超市资产台账、收入分类统计、供应商对帐方式等工作，提高了财务核算的效率和水平，为做好其他工作，积累了经验。

在董事局内审处，我切实履行工作职责，通过对被审计单位的审计，对其管理活动、经济效益进行评价，在其加强内部控制、挖潜降耗、提高效益等方面，提出工作建议和意见。在做房产公司金滩春天、洪江武陵城广场独立项目部兼职会计时，工作积极主动，服务意识强，较好地发挥了会计核算和监督作用05年10月，因工作需要，我调回超市。

在杨总、廖总的支持下，我变换工作角色，以身作则，在规范部门工作流程、改善部门工作环境、员工队伍建设等方面，

做了不少努力。我们部门全员通力合作，较好地完成超市各门店06年年货商品的配送工作。

在武陵城的日子，是我宝贵的人生经历。

但是，在过去的工作中，我还存在着不足。如处理一些问题有时较为急躁，一些事情管得过细。我应加强学习，特别是超市物流知识的学习，提高自己认识，提高自己的工作能力和水平，以期能和大家一样，更好地为公司服务。

二、部门现状

1、一些工作相对滞后。近来，我们配送中心做的基本上传统送货意义中的“保管和运输”。现在是有什么，送什么，而不是门店需要什么，送什么。好卖的商品缺货，我们却没有库存；不好卖的商品滞销，门店相互间（调剂）方法单一，与配送意义上的“分拣和配货”还有距离。我们的自营配送模式优势不明显，冷江超市的配送受到现有配送的库存能力、吞吐能力、服务半径等方面限制；效率不高，小批量、多批次的供应商来货和及时配送原则背离，成本不合算。

2、工作流程不顺，制度、规定执行不力。超市成立至今已3年多，原来制定的物流流程，相对现在收货、退货、配送实际，已发生了不小的变化。在超市整个物流进程中，相对于门店、采购，我们是执行部门，工作相对被动，部门工作有缺位现象，工作效果、效率受到影响。我们在工作主动性、责任心、信息沟通等方面，都有待加强。

3、忽视自己的工作，对部门重要性认识不足。过来我们对配送中心工作理解仅是收货、发货、退货的概念，工作内容简单化，使得一些工作没有深入。在及时为门店提供所需商品，使门店集中精力、增长销售的工作中，我们应发挥更积极的作用。

三、工作打算

我若能竞聘成功，我应该1、在思想上、行动上继续保持与公司的一致，服从公司利益、服从公司领导，积极地开展工作，不拖后腿。

2、团结和带领部门员工，调动员工工作积极性，加强工作责任心，提高服务质量，加强部门间沟通，配合采购、服务门店。

3、加强部门业务知识的学习，使大家充分认识配送工作的重要性，“正确的做事”。牢固树立“全员防损”意识，保证公司财产的安全、有效。在工作规范化、科学化方面想办法，细化管理，健全和完善部门工作职责和内容。

4、以诚待人，关心、帮助员工，增强部门员工凝聚力；教育、培养优秀员工，为公司长远发展需要做准备。5、可能的话，和财务、采购、门店一起，建立超市合理库存，及时、有效将货物配送至各门店，以发挥规模效益作用。

“满足客户需求、及时完成领导交办的任务、尽全力帮助同事。”这是我们的工作目标。不管这次是否竞聘上，我都会用董事长在05年度总经理述职大会上提出的希望十六字“热爱、忠诚、学习、团结、和谐、勤奋、进取、创新”来严格要求自己，来做工作，我一定会努力。我也想请大家多多理解、支持我们配送中心的工作。

公司领导的正确领导，“上下拧成一股绳”，在各位超市人的努力下，必将厚积薄发，蒸蒸日上，必将成为本地零售行业的领头羊。

超市果菜竞聘演讲稿篇四

我叫__，现年20岁，现在担任金桂路店收银课长一职，今天

我来竞聘的职位是店长助理。

当我踌躇满志的走出学校大门，踏入社会参加工作的第一步就与万客源结下了不解之缘。20__年的金秋十月、伴着万客源金桂路店的开张锣鼓和冲天的喜气，我穿上了超市的红背心成为万客源的一名收银员，望着身上的红背心，我既兴奋有紧张，但更多的是自豪和骄傲，同时也深感自己肩上责任的重大，虽然我是一名普通的收银员，但我的一举一动、一言一行，哪怕是一个眼神，都赋予了新的内涵，它代表了企业的形象，是我们万客源超市对外服务的窗口，当我走上收银台，便暗下决心：一定要努力工作，做一名合格的优秀的收银员，不辜负公司的培育和领导的信任，不后悔每一天！

在收银岗位上，我经手的现金何止千万，但没有错过一分钱；夜班要下班了，只要有一个顾客没有离店，我的收银机就不会关，上班早几分钟，下班迟几分钟，便让领导多放几分心，当收银员没有多久，我就被评为万客源的“优秀员工”，从总经理手上接过了烫金的“荣誉证书”，这充分证明了我工作的每一天，我不留遗憾，没有后悔。

从20__年起，我被升职为收银课长，我的责任又多了，担子更重了，每天晚上下班时分我都要去收银清班，把钱收好锁好，一天不落，风雨无阻，做到忘我的工作，不让每一天后悔，坚持做好每天的五步曲：一是晨会必查、合理调度；二是督促手下、保障畅通；三是合理安排、提高效率；四是严格考核、奖勤罚懒；五是解决疑难、不断改进。

唱好上述五步曲，我的收银课长的工作深受领导的赞赏和同志们的拥戴，至今我没有出过一次人为责任事故，没有遭到一次顾客的投诉，没有出过任何钱帐差错，我个人的操心，换来的是让领导放心，让同志们舒心，我不后悔我的每一天！

竞聘担任店长助理一职，又是我新的工作起点的开步，我如果竞聘上了，我会加倍的付出和努力，相信一定会迎来更加

灿烂和辉煌的明天，相信我吧，选择我，没有后悔，我也不会让工作的每一天后悔！

谢谢大家！

超市果菜竞聘演讲稿篇五

大家好！

非常感谢领导给我这次展示自己的机会，今天我竞聘的岗位是熟食车间原料工序班长一职，我的报告分为三个部分。

我叫xx，毕业于周口商水一高，93年11月进入双汇，93--98年包装车间从事装箱工作，98年底调到原料车间，xx年调到熟食车间至今。

作为一名班长，我认为一定要做到让领导放心，职工安心自己，无愧于此岗。班长，兵头将尾，在生产中是最基层的管理者，一定要做到上传下达，上情下报，保持信息畅通，再以班长要腿勤手快，嘴多说，有眼力，有发现问题，解决问题的能力，和职能部门多沟通，能协调生产中的难题，尽量做到防范未然，少出问题，少扣分，使生产顺畅。李总说过：说实话，办实事，敢担当。我觉得很实在，班组长少给错误找借口，俯下身去，脚踏实地的去干工作。

如果是成为原料组长，首先要做到以下几点：

(1) 做好周计划。对美洲的周计划认真核算，合理安排上架原料数量，杜绝反复解冻，以保证产品质量及原料利用率。

(2) 利用小班组会议，向职工灌输十大红线的重要性和不能跨越的条条框框，天天说，天天讲，让职工从思想上改变对质量的认识，让正确的操作规范成为一种习惯。

(3) 制定班组工作链，头发联保制度，让职工利用接班前5分钟检查自己所承包的卫生区域卫生，头发互查，然后再投入生产中，并在工作期间落实职工30分钟互检的效果，是否流于形式。如刚检查过头发，班长再去复查时，谁身上有头发，对联保人每次处罚5元。

(4) 安全工作不能忽视，对班组职工多讲安全知识，安全要点，本班组的安全注意事项，每天给他们讲一个安全事例，让职工真正懂得安全的重要性。因为“不知道”的后果是很可怕的！

(6) 人员管理。人家常说，家和万事兴，班组的管业是一样。对于不同的职工，要用不同的管理方法，从而达到班组的稳定性。

以上是我的认识和工作思路，何有很多的认识不到位和想不到的地方，希望得到领导的指导和启蒙。如果我竞聘成功，我会取别人之长补其之短，认认真真，兢兢业业的去配合马主任为首的熟食车间领导班子，把熟食车间原料工序修切班长一职干好，希望得到领导的支持和认可！

谢谢！

超市果菜竞聘演讲稿篇六

大家好！

一条好的渠道，会引来一池活水；一个好的用人机制，能使无数人才脱颖而出。因此，今天我能站在这三尺演讲台前展示自己、推销自己，除了责任感和使命感的催促之外，还要感谢集团公司有这么一个全新的、充满生机与活力的用人机制。

决定参加这次竞聘之前，也曾度德量力，思虑再三。今天，

我之所以参加这次竞聘演讲，是因为一方面，表明我对集团公司推行的竞聘演讲用人机制的拥护和信任；另一方面；通过这次演讲，锻炼自己的能力、展现自己的才华并借此机会和大家交流思想，同时，接收集团公司和大家对我的挑选。我相信，通过这次竞聘活动，必将使我们公司下一步的竞聘上岗机制呈现一个良好的开端。

首先，我先自我介绍一下自己的基本情况：我叫***，现年25岁，共青团员，大专学历，现岗位为常熟华冶设备部计划员。主要协助部门经理做好本部门日常管理工作，同时代表部门经理做好设备部相关监督工作如：安全、各项任务、劳动纪律等。

竞聘采购经理这个职位，我认为自己具有以下几个方面的有利条件：

1、有良好的思想品德修养

我为人处事的原则是：踏踏实实做人，认认真真工作，开开心心生活。自己一贯注重个人品德素质的培养，努力做到尊重领导，团结同事，工作负责，办事科学，自尊、自爱，不重名利，不计较个人得失，对工作对同事有爱心，宽容心，一直以来得到领导、同事们的好评。

2、有较好的专业基础

我所学的专业是机电一体化，对机械、电气方面有一定的专业基础。现从事的工作中对备品备件编制月计划和年计划，并对备件计划的实施、备件的使用进行跟踪。随时掌握备件的消耗及库存。同时负责购进材料、备件的验收入库。在前期中工作中曾经参加过公司施工期间费用的统计工作，对备件、材料的价格颇有了解。

3、有一颗热爱公司、努力工作的决心

从我走出校门就一直在华冶工作，参加过公司的土建、设备的安装调试和以后的生产，曾经当过一名普通的操作工，班长和现在设备部计划员。集团公司的迅猛发展一直是我学习的动力，我平常不断地要求自己努力学习，认真工作，力争把自己的工作做的更好。我真为能在华冶这么优秀公司工作而感到自豪。

竞聘这个职位，其实我也有不足之处：

从参加工作至今只有两年的时间，工作经验的不足，同时也缺乏采购方面的知识，虽然平常的工作经常与采购主管打交道，对采购工作或多或少有一定的了解，但要作为一名采购经理还是有些差距的。不过我相信，通过我的努力，一定会胜任这份工作。

首先、建成完善的采购管理制度，对采购过程及供方进行控制，确保采购物资满足规定要求。

其次、认真贯彻执行国家和公司有关物资采购方针、政策、法规和规章制度。

第三、尽快熟悉和掌握公司所需各类物资的名称、型号、规格、单价、用途和产地。检查购进物资是否符合质量要求，对公司的物资采购和质量负全面责任。

第四、不断开辟建立新的物资供应渠道，寻找物美价廉并及时的物资和服务。在供应商的竞争性投标中，提高供货和服务质量，减少采购费用，节省开支，降低成本，获得充分的物资供应，努力满足生产实际需要和成本效益的要求。

第五，根据供方按公司的要求提供产品的能力，服务和价格等方面对其进行选择和评价。同时也通过供方提供产品的重要程度、供方的质量保证能力以及进货复验结果，对供方实施分类控制。

第六，定期向公司汇报本部门月、季、年统计工作，并提出好的建议。积极按期索取使用部门的年、月、季的采购计划，并积极组织落实跟踪。

第七，着眼与市场，采购信息的收集和分析，编制采购计划，在确保质量的前提下，尽可能降低成本。提高工作效率，缩短采购周期，提高经济效益。

采购是一门学问，也将越来越被企业和人们重视，我们必须不断地去学习，积累经验，巧妙地运用语言这门艺术开辟一条华冶的采购渠道。我相信成功永远属于华冶，也会属于我，一位年青的华冶工作者。

如果我能竞聘成功，我知道工作会给我带来压力，不过我不惧怕，相信自己，用心，用情、干好工作。反之，不能上岗，我将一如既往在以后的岗位上尽心、尽力、尽职。

最后，让我再次感谢领导给我这个难得的竞聘机会，感谢各位评委和在座的所有听众对我的支持和鼓励。

谢谢大家！