

2023年自律成就梦想演讲(汇总5篇)

每个人都曾试图在平淡的学习、工作和生活中写一篇文章。写作是培养人的观察、联想、想象、思维和记忆的重要手段。范文书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇范文呢？接下来小编就给大家介绍一下优秀的范文该怎么写，我们一起来看一看吧。

自律成就梦想演讲篇一

大家好！

今夜当世博园的灯光相逢长城的目光，我们要在这里集合起所有属于未来的梦想，哪怕只是一道稍纵即逝的流星，也请关注它，也许哪一天就能触发出新世界的曙光，请未来登上长城吧！一起收获中国少年永无止尽的梦想，少年智则中国智，少年强则中国强，我的梦是中国梦，中国的梦是我们的梦，要实现梦想，不单单要靠自己的努力，更重要的需要同伴多给我鼓励，给我帮助，理解，支持，也就是这份理解，支持，最终会实现我们的梦想。坚持成就梦想。

小时候，其实变换梦想没有关系，你需要的是不断的去想，不断地去想快乐的事情，其实梦想不必要很大，只需要觉得这很现实，这你能做得到，但第二个是梦想跟眼泪和汗水，是在一起的，假如梦想离开了汗水的眼泪，那就变成乱想，空想。

自律成就梦想演讲篇二

大家下午好！

说到这里，我想起了这样一句话：“有的人活着，他死了；有的人死了，他还活着。”人生的意义在于活着，那么活着

的意义是什么？当然不是为了活着而活着，答案只有两个字，奉献！我们可以想象，如果不付出，不创造，不追求，这种青春会在逝去的岁月里老去。回首过去，没有痕迹，没有回忆，生活处处充满叹息。我觉得这绝对不是我们存在的意义。古往今来，无数有才华的人在他们的青春里成就了不朽的人生，我没有时间在这里一一列举。

说实话，_年前，刚来工作的时候，我很迷茫，很茫然。因为工作环境不好，空气中充满了灰尘，感觉现实并不尽如人意。感觉和梦想总有一段距离，曾经迷茫过。但是，我是青春里新铸的刀，不能让你等一会儿犹豫。我一定不能眼睁睁看着这把刀慢慢氧化，失去光泽，然后斑驳，生锈，风化，最后变成废铁。我对自己说：“如果你是金子，你可以到处发光。只要你以高昂的斗志面对生活和工作，你就会有所收获”。青春是学习的季节，青春是奋斗的时候。不要阻止我们的进步，因为青春还有很长的路要走。当你有空的时候，静下心来好好的看看书，回顾一下自己走过的路，为自己的人生做个规划，把自己的理想刻在心里，做一个愿意孤独、创新、精力充沛的年轻人。

作为一个__人，梦想在我心中闪耀，所以现在是我们实现梦想的时候了。我们有很多事要做。即使有困难和障碍，也要努力前进：追求卓越，真诚回报，释放青春活力，点燃创业梦想。也许我们不能成为伟大的人。即使我们一辈子平平淡淡，也没关系。当星星闪烁时，我们同样灿烂。这样的平淡其实是一种伟大。因为只有我们自己知道，平凡的工作需要我们的努力，火热的生活需要我们的努力，构建__的宏伟蓝图需要我们共同努力。我们的青春是有限的，有限的青春因为我们的奉献而变得充实而持久。

我选择了__，从某种意义上说，我选择了给予。青春不是一段人生，而是一种心态。如果你的头脑年轻，你将永远保持许多梦想。我们企业的精神大家都知道：务实、敬业、创新、高效。虽然我们在不同的岗位上工作，但我们有一个共同的

家。在这里，我们保持着同样的精神，写下同样的承诺，拥有同样辉煌的青春。这是演讲，也是表白。当我站在这里充满青春和沉重的梦想和信念时，我的心是如此开放和热情，我真诚地邀请你与我分享。

自律成就梦想演讲篇三

大家好！

梦想，对于一个平凡的生命而言，犹如沙砾之中蕴含的那颗珍珠，深层之下，支撑着所有的绚烂。

我，是芸芸众生的一个平凡人，似波澜壮阔的大海中一朵浪花；似悬崖峭壁上第一颗石子；似广阔无垠夜空中的一粒星尘。而最平凡的我，却拥有一个不平凡梦想。

我有一个篮球梦。我梦想我可以肆无忌惮地打篮球，我梦想我可以成为聚光灯下的焦点，我梦想我可以把汗水尽情的挥洒在nba的赛场上。

我有这样的一个篮球梦，从未改变的梦想。从艾弗森的过人，那样的无解；从卡特的暴扣，那样的激情；从麦迪的13分35秒，那样的神奇！——现实中，我已深深地沉醉了。

我有这样的一个篮球梦，从小未改变的梦想。我很清楚：我努力了，不一定成功，但放弃了，就一定失败。即使有再多的人告诉我，中国13亿人当中，就只有一个姚明，只有一个姚明是真正的成功者，只有姚明曾在nba场上开拓出中国篮球的天地。但，我自始至终不曾泄气，不会放弃。就像偶像科比说的：“我从来没打算退缩，只因为我的字典里没有‘妥协’二字！”科比用他的坚强、无所畏惧，用一颗颗精彩的进球赢得所有人的尊重。

也许，在很远很远的以后，我会苍老，甚至连将球举过头顶

的力气也不再拥有，那我也不会放弃，我也会用意念阐述自己的不放弃。

一个平凡而又简单的我，用对梦想的忠诚，走在属于自己的篮球路上。

这就是我的篮球梦□ my basketball dream!

谢谢大家！

自律成就梦想演讲篇四

大家上午/下午好！

我是来自电商销售中心的xx□

今天很有幸代表农信一组，就有关职业规划这块与大家分享我们的心得，心情激动啊！

我和每个农信人，每个工作的人，每个正在寻找工作的人一样，都希望拥有一份适合自己的工作，希望能在工作中度过快乐的每一天！

进农信也两个多月了，一开始来就被安排到8楼电销中心的一个位置，当然现在还是正常的坐在这个位置上，当坐下来时我就问自己：为什么会坐在这个位置，为什么要坐在这个位置？我在心里告诉自己，因为我是我们电商销售中心的一名员工，所以我坐在这个位置；因为我要做一名电商优秀的员工，一名能为电销中心带出更多优秀销售人员的员工，所以我必须像农信所有前辈们一样，稳稳的坐在这里，努力工作、快速成长，这样，我才能更久更舒服的坐在这里！

可能每个人选择一份工作时，都会想，这份工作适合我吗？

其实很多时候说是选择工作不如说是适应工作，就象于总说的，工作就象谈恋爱，恋爱中，要不断去了解对方喜欢什么，不断用不同方式去满足对方的喜好，彼此才有可能走到一起。一样，工作中，我们也只有不断去发现自己的不足，不断去寻找解决问题的各种方法，这样才有可能获得成功。无论是烦恼时，还是工作时间的瓶颈期，只要度过了，那么就是我们适应了，那么也就是我们做了选择，当然也可以说是工作的烦恼畏惧了我们处理它的方法。

选择也好，适应也罢，其实都是我们自己在满足自己的追求。然而，人类都是一个很贪婪的动物，都在不断去否定之前的所得，希望得到更好的更多的，然而，也正是因为这样，世界万物都在不断高级化，特级化。工作也一样，也正是因为我们的不满足，才会去感叹今天的工资，感叹今天的职位，从而，有了副总经理，总经理的区分。当然，也有了那些一直在同一个水平线上不断游走，不断寻找的人们。相信在坐的每个人都一样，都希望自己是那个特级化的优秀人才，当然强大后盾的公司是我们不可缺少的外在条件。什么样的公司是强大的？简单的说，在行业中是佼佼者的，就是强大的。在詹总的带领下，整个公司既有经验丰富的老专家，又有充满活力富有朝气敢闯敢拼的年轻人，我看到农信就像一个大家族，忙碌着，和谐着，发展着。

菜管家虽然才起步不久，很多流程还不是很畅通，但我们已经是上海最好的优质农产品订购平台，有一个很爱护它很支持它的——“母亲”——上农信，所以我们在不断进步，不断成长，规模也在不断扩大。我们作为公司的员工，工作中，一样也希望重视，一样也希望有支持，这样工作才是愉快的！所以我们也很开心公司给予我们的专业培训，同样我们也期待在将来会有更多的培训机会！公司大部分人的岗位可能都是极其平凡的，但是正是若干的平凡经过长年的坚持与奋斗，才能缔造一个真正强大的公司！我们是一个大家庭，一荣俱荣，一损俱损，所以我们需要在每个环节、每个部门都团结在一起，那么我们才会在行业中成为佼佼者，成为强者！

坚信，今天，我们编织自己的梦想，扬帆起航，明天，我们的梦想一定会实现！

最后祝公司事业蒸蒸日上，步步高！

谢谢！

自律成就梦想演讲篇五

95年我发现互联网有一天它会篡改人类，可以影响人类的各个方面，然而谁可以把它旋转掉，它到底该怎么样影响人类？这些问题我在95年没有设想清晰，但是隐约约约感觉到这是未来我想干的。所以归来回头之后也尤为的艰巨，我请了24个朋友到我家里，大家坐在一路，我说我筹备从大学里就职，要做一个互联网，叫internet[]谁人时刻互联网不叫互联网，阿谁时刻把它翻译成因特耐特，由于本人不懂技艺，所以我花了快要两个小时来讲服24小我私家说，这是一个很故意的变乱。两个小时以内，我必然没讲明晰，什么是互联网，他们注定也听得胡里胡涂。两个小时之后，人人投票表决，23整体否决，一小我私家赞成，大家觉得这个器材必然不靠谱，别去做阿谁，你电脑也不懂，况且根本不存在有这么一个网络。可是我经由一个清晨想了，第二天早上我决议我照样告退去实现我自己的空想。为什么是多久呢？我发现今天不日我回过来想，我望见良多游学的年轻人是早晨想千条路，早上起来走原路。早晨出门之前注明天我将干这个事，第二天早上仍旧走本人正本的行程。若是你不去采取动作，不给自己空想一个实际的机遇，你永远没有机会。所以我稀里懵懂走上了创业之路。

有了一个志向以后，我觉得最需要是给自己一个承诺，承诺自己要把这件事做进去。很多创业者都想一想这个前提缺失，谁人前提不有，这个前提也不具备，该怎么办？我觉得守业者最需求的是发明条件。要是机遇都成熟的话，定然轮不到咱们。以是通常人人都觉得这是好机遇，一般大家觉得机遇稚

气的时辰，我觉得经常不是你的机遇，你坚信这事务能够起来的时辰，给本身一个许诺说我预备干五年，我准备干十年，干二十年，把它干出来。我相信你就会走得好久。我在一次跟创业者交流过程当中，我说创业者的情绪很需求，然而短暂的激情是不有效的，暂时的情感才是有用的。一小我的周密也没无效，良多人的情感尤为有用。假设你本身很感情，然而你的团队不有心情，那一点用都不有，怎样让你的团队跟你同样充满热人情对未来面对寻衅，是极度枢纽的事务。另外一个事，我说守业者给自身的答应，自身给自己的应承。

在互联网最冷的冬天[]20xx年、20xx年的时候，我本人说从95年以来起头创业，我已经有六年苦了，六年以来碌碌无为犯了那末多不对，反正我也没办法，后头六年继续干下去。再吃六年苦，以致十六年苦，定然把它做出来为止。在这儿我想跟大家分享一个维持、胡想概略是信任、坚信的一个案例。

阿里巴巴上市一个月以后，我把我们公司逾越五年以上的员工，也有这么大一群人，坐在一块儿，我问大家一个标题问题，我们现在上市了，有钱了，可以说是至关有钱了，但是我问人人凭甚么我们即日有钱，是因为我们比外人伶俐吗？我看未必，至少我以为我是不智慧。从小学到大学，我很少考进前五名，诚然我也没跌破过十五名之后，我不有觉得我聪慧，由于很多人考数学，考什么都比我行。你觉得我们比人家怠懈？我看这世界上比我们勤恳得人非常之多，比我们能干的人也尤其之多。但为甚么我们告捷了，他们没有成功，在我眼里，我500多名同事、五六百名经由五年以上的员工，绝大一小块员工的智商都比我多，由于七八年早年阿里巴巴不无名望，咱们不有品牌，没有现金，人们也纷歧定信赖电子商务，阿谁时辰很是难雇用员工，同时尤为难招出去，咱们开捉弄说街上只需会走路的人，不是太残疾，咱们都招归来了。

然则经由进程了五六年，咱们这些人居然都很有钱，各人都

有成就感，为何？我觉得等于由于咱们信托我们是平凡的人，咱们置信咱们共同在做一些事情，阿谁时分以为很能干的人，相称杰出的人，全体来到了我们，由于有猎头公司把他们请走了，有些人想说我不准许这个观点，我不以为互联网，能够差异意如许的方式方法，他们走到其它一个公司做守业，那些反正也没人挖，也不知道该哪儿去，闲着也是闲着，到其它公司也找不着工作，就待下来，一待待了七八年，昔日都胜利了。事实上也是如许，傻保持要比不保持要好许多。所以我觉得创业者给自己一个胡想，给自己一个承诺，给本身一份坚持，是极度关键的。

另外，我想守业者不一定要想清晰两个标题问题，第一，你想干什么，不是你怙恃让你干甚么，不是你同事让你做什么，也不是由于别人在做什么，而是你本人到底想干甚么。第二，你需要做什么，想明晰想干什么的时刻，你要想清楚，我该干甚么，而不是我能做什么。

守业之前得多人问，我有这个，我有这个，我能干这个，我无能这个，所以我不一定比外人干得好，我一直深信，这个世界上比你能干，比你有前提干的人良多，但比你更想干好这件事，该当寰球只有你一总体，如许你就有时机一点。所以想明晰你做什么，此后要想清楚该干什么，不应干什么。

在守业的历程中，四五年以内，我相信任何一家守业公司都接见会面临许多的抉择和机缘，在每一个抉择和机遇过程中，你是不是照常像第一天像本身初恋那样记住自己的第一次的胡想，至关重要。在准则背地里，在你能不能维持，在勾引面前能不克不及维持原则，在压力私下里能不克不及保持原则。末了想做什么，该干什么以后，再给自己说，我能干多久，我想干多久，这件事该干多久就做多久。

其实阿里巴巴做电子商务，这么多年以来，九年以来我们经受各类各式的评论、指责口角常之多，各人说中国不具备做电子商务，中国不有诚信细碎，没有银行付出体系，根底成

立也十分差，凭什么你可以做电子商务，那你说我怎么样办？守候机遇？等待外人来，等待国度建好，等待互助者出去。我觉得创业者假设没有诚信体系，我们就缔造一个诚信零碎，若是不有支付体系，我们建树支出琐屑，我们只有这个模样，才无机缘。所以我想，九年经历告诉我，没有前提的时候，只有你有幻想，只要你有良好的团队倔强地执行，你是能够走到大洋的那一岸。

虽然，这九年之内，我刻期觉得最感受自豪的事项不是得到了甚么成果，不是说九年能活下来。我觉得最使我感到自豪，最让我能够每次分享开心，觉得跟我的共事最开心的事情是，我们每一次碰上的灾祸，每一次碰上的蟠曲，每一次碰上的瑕疵。尽管我今天不想在这儿吹什么牛，我觉得我和绝大一小部分的这些磨折、起伏碰上，我不晓得是怎么碰上，然则走出来，我也不知道是怎么样走进去的。许多人告诉你，此刻是做了这样这样的正确的抉择，正确的选择，让你走出了困境。其实有的时分，命运运限也很需要，但这些运气怎么样会给你带来的，是因为你的信念，是因为你给自己的许诺，给团队的答应。中国需要大批的创业者，我笃信，中国需要大批的中小型企业。打算中国13亿人口硕大的就业标题定然是中小型企业。我不相信国有企业能用意全国13亿生齿的就业问题。以是需要少许中小型企业就需要少许的创业者。

创业者在记取妄图、应承、维持，该做什么，不该做什么，做多久之外，我但愿创业者给本身允诺，给员工允诺，给社会答允，给股东答允，永世让你的员工、让你的家人、让你的股东可以睡得着觉，绝对不能做任何偷税，不能做任何损害社会的事项。所以只需这些工具在的话，我刻期回去对我的家人，对我的员工，对我员工的家人，对我的股东永恒是坦荡，咱们犯不对，内心也知道犯在那边。所以刚刚讲到我犯了得多的错误，现在皮相有很多写阿里巴巴如何胜利、若何不错的书，说切实，没有一本书我看过，也没有一本书是我自身写，可以或许蒙受过采访，我觉得将来我想写一本阿里巴巴一千零一个不合错误。我们犯的差池非常之多，所以

末了想跟所有创业者和操办守业的，照旧我每天跟自身讲的话，昔日很惨酷，明天更严酷，但先天很时兴，绝大一小块人死在明天清晨，所以我们必须每天努力面临今日。

谢谢大家。