

2023年打击盗窃工作总结模板

总结是把一定阶段内的有关情况分析研究，做出有指导性的经验方法以及结论的书面材料，它可以使我们更有效率，不妨坐下来好好写写总结吧。什么样的总结才是有效的呢？这里给大家分享一些最新的总结书范文，方便大家学习。

2023年打击盗窃工作总结模板篇一

_绥中县农电局第九次代表大会关于代表资格的审查报告(草案)

根据8月11日_绥中农电局党委会会议《关于召开中国_绥中县农电局第九次代表大会的决议》和208月14日局党委《关于召开中国_绥中县农电局第九次代表大会的通知》，全局按党支部划分了23个选举单位。由这些选举单位召开党员大会选举产生出席中国_绥中县农电局第九次代表大会代表。代表选举工作于年8月18日前全部完成。

至2006年7月底，全局共有党员219名，其中预备党员5名，局党委会确定绥中农电局第九次代表大会代表名额为67名，分配到各选举单位选举产生代表67名。

中国_绥中县农电局第九次代表大会代表的选举工作，认真贯彻执行了民主集中制的原则。各选举单位精心部署，认真组织实施，代表候选人的酝酿提名，坚持自下而上，上下结合，充分酝酿，反复协商，广泛听取各方面的意见。代表的产生，都严格按照党章和县委有关规定办理，都是采用无记名投票方式，实行差额选举。当选代表得到的赞成票，都超过了实到会党员的半数。

在代表选举产生后，未有反映代表人选的来信和来访。

代表资格审查小组认为，全局23个选举单位选出的67名代表，

均符合党章和县委《关于召开县直机关单位换届选举工作通知》的有关规定，符合代表条件，代表资格有效。

以上报告，提请大会上审议。

2023年打击盗窃工作总结模板篇二

入室盗窃犯罪不仅给人民群众的财产造成重大损失，而且还有可能诱发其他暴力犯罪，严重威胁着人民群众的人生安全。当前，入室盗窃主要有技术开锁，撬门窗入室盗窃，公安机关教您如何防范两种入室盗窃。

8月25日，吉安县公安局民警通过半个月的跨省追捕，在广东省成功抓获广西籍入室盗窃团伙中的最后一名成员。自此，该由四人组成的犯罪团伙被一举摧毁。据调查，该盗窃犯罪团伙采取一人望风，其他人用“ab钥匙”技术开锁的方式，流窜于赣州、吉安、萍乡等地入室盗窃数十起，涉案价值达十多万元。仅2014年10月29日，在吉安县敦厚镇居民谭某家中就盗得金银首饰等财物共达3万多元。

很多市民存在“重门轻锁”的心理，舍得花上千元甚至几千元买个厚实的防盗门，确不舍得买防盗效果好些的锁。当前，居民使用的防盗门锁多为a级锁具，容易被掌握技能犯罪分子技术开锁。有好锁即使要撬开也要花很长时间，一般情况下，犯罪分子会考虑作案成本，如果撬锁时间较长，那么他就会放弃作案。另外，许多市民出门时只是随手关门，而没有反锁，从锁具的结构原理来看，通过旋转的方式将门彻底反锁上，才比较安全。【防范知识】选择好锁增加安全系数。

居民要使用高品质的锁具，完全能够起到较好的防范技术开锁。高品质的锁具锁芯多为黄铜品质、防钻盖为不锈钢，外观平滑、精细、亮泽，有正式的包装和品牌，由正规厂家生产

□ 1□a级锁：特点为单排双面打孔锁，使用率高但防盗性能差，熟练工一半两三分钟就能打开，市场价格为50元左右□ 2□

b级锁：特点为钥匙双排单面打孔锁，开锁有一定难度，在有工具、有技术的情况下开锁通常要10分钟左右，市场价格为100元左右。

即使熟练的开锁师傅，也要花上个把小时才能打开，这类所有出厂的代码编号，要凭配匙卡到厂家配，无法再外面的锁行配钥匙。市场价格为400—500元。

2023年打击盗窃工作总结模板篇三

防盗温馨宣传口号一

- 1、邻里多一点关照，社区增几许平安。
- 2、邻里守望，他家的保险，就是你家的平安。
- 3、家家都是治保会，人人都做治安员。
- 4、家居防盗，从大门开始。
- 5、管好自己的人看好自己的门履好自己的责。
- 6、防盗落实责任，罪犯无处遁形。
- 7、警爱民，民拥警，警民携手保安宁。
- 8、强基固本抓防范，维护治安促发展。
- 9、狠抓社会治安综合治理，营造和谐稳定社会环境。
- 10、加强社会治安综合治理，保障人民群众安居乐业。
- 11、警民鱼水情，协力保太平。

12、居安必须思危，思危才会有备，有备才能无患，无患则国。

13、居安思危勤防范，万无一失如泰山。

14、安全意识要加强，防偷防盗靠大家。

15、保护公司财产，全员打击偷盗。

防盗温馨宣传口号二

1、从源头加强预防管理，杜绝公司产品 and 财物流失。

2、打击偷盗，人人有责。

3、打击偷盗行为是每个公民应尽的责任。

4、大门锁得紧，小偷钻不进。

5、见义勇为光荣，胆小怕事可耻。

6、进出物品要严查，积极配合共防范。

7、长治久安靠法治，社区防范凭合力。

8、法网恢恢，盗贼难逃。

9、防盗措施订得细，财物安全有保证。

10、孩子，不要给陌生人开门。

11、党心民心万众一心，群防群治众志成城。

12、点防控线巡逻面联动，警*袂保平安。

- 13、遵章守法光荣，不劳而获可耻。
- 14、落实防盗规章制度，强化防偷防范措施。
- 15、门口装上探头，保你高枕无忧。

防盗温馨宣传口号三

- 1、只有防而不实，没有防不胜防
- 2、治病要早，消防要细
- 3、消防安全和减灾关系到全民的幸福和安宁
- 4、安全生产要遵守，健康幸福又长久
- 5、你关注，我关注，大家都来关注消防安全
- 6、前事不忘痛心事，后事之师是预防
- 7、庄稼离不开阳光，消防少不了规章
- 8、消除火患是的防范
- 9、加强消防宣传提高消防意识
- 10、天晴物燥，小心“火祝”
- 11、反违章除火患保安全促生产
- 12、毛毛细雨湿衣裳，小火不防上大当
- 13、消除隐患确保生命财产安全
- 14、关注安全，关爱生命

15、参加灭火工作是每一个成年公民的应尽义务

16、出门在外，安全第一

17、一人惹火，众人遭殃

18、把安全祝福握在手心里

19、一根再细的头发也有它的影子；一次再小的火灾，也有它的苗子

20、居安思危，常备不懈

2023年打击盗窃工作总结模板篇四

偷东西很容易让人走上犯罪，需要及时检讨保证。下面本站小编为大家精心整理了偷盗保证书，希望能给你带来帮助。

班主任老师：

我非常懊悔，在此向您递交这份偷窃行为的保证书，以此对我个人不良行为的深深反省。

关于我的情况，在校期间表现更是不好。在平时学习不认真，导致成绩不理想，而最最可恨地是我竟然染上了偷窃的恶习。众所周知，偷窃是一种严重的犯罪行为，给他人造成极其严重的伤害。

回顾我此次偷窃行为，我因为贪图同学的一只钢笔，而在同学离开之后伸手去偷。事后同学苦闹，我还无动于衷，装作不知情。直到被老师发现。

从我的错误中，我深刻地明白了自己的贪婪与邪恶。经过政

教处老师的深刻批评教育以及我的失声大哭之后，我终于幡然醒悟，偷窃是玩玩要不得的。人对于物质的追求，完全可以通过正当的努力工作来实现，而偷窃就是罪恶无知的‘走捷径’，这样的行为终究造成一个人的侥幸心理，导致一次次的沦陷，最终的结局将不堪设想。

在此保证，我保证今后再也不偷窃他人财物了。我保证今后一定做一个诚实守信，踏踏实实努力学习工作的人。此外，针对我学习成绩不好、在校表现不好。经过此次批评教育，我要痛改欠费。今后倍加努力学习，争取把成绩提高上去！希望老师和同学们为我作证。

最好，我要写一下感悟：世界上没有一个十全十美的人，没有不犯过错的人。一个人犯了错，就该学会自我保证反省，而且保证一定要做得深刻到位。而更加重要的是在今后的实际生活当中彻底避免错误发生。只是口头上随便说说；敷衍了事，却没有躬行实践，那保证是没有用的。所以我学会做人，更要会在犯错时自己反省，保证并实际做到。

XXX

XXXX年XX月XX日

尊敬的校领导(老师)：

由于我的贪欲作怪，偷拿了别人的。对一个大学生来说，这种行为是不道德、甚至是可耻的，我的不良行为在学校里造成很坏的影响，给班级同学和老师抹了黑，为此我感到深深内疚和不安。同时也深刻认识到，自己的偷盗行为违背了校规和做大学生的基本准则。为此，我保证以后不再有类似的不良行为发生，严格要求自己，端正思想，自强自律，做一个合格的大学生。希望学校给我一个改正的机会，也希望老师同学们监督我的行动。

此致

敬礼

XXX

XXXX年XX月XX日

8月31日下午，我和李四来到游戏厅打游戏后，李四想走，我们走到门口，李四看见桌子上有部手机在充电，对我说：“咱们拿走去卖了上网、玩游戏”我没有经得住诱惑，便和李四将手机偷走，走到街心花园我们商量找地方去卖。后我到汇丰一个收购二手手机的地方，我站在门口，李四在里面商量价钱，卖掉后最终给我分了十五元。

虽然现在一部手机的价格不是很高，但现在我走了心里扭曲的路，事后我才懂得我以前走的每一步路都是错误的。从现在开始我要从新做人找到做人的真谛，明确自己的人生目标，锻炼自己的意志，磨练自己坚定的决心。我不能在让不良的诱惑发生在我的身上，也不能发生在我身边的人身上，我在诱惑方面的抵抗能力很差，从现在开始我要不断增强抵抗能力，学会拒绝不良毛病。

发生这一切的一切，只能怪我自己，要是我的意志坚定，就不会发生这后来所有的事情，但从今天开始我又懂得了一个人的意志在于坚定，一个人的成功在于坚定的意志。

今后的我要做一个更好的自己，要有自己的主意，有自己的认识，对与错误要慎重做出思考过后，才能做出正确的判断，这样才不会走上犯罪。

我相信我自己，一定能改过自新，我要自己掌握自己的命运。

我保证以后不会在出现犯罪违法的事，并与违法犯罪的事做

斗争和抵制。

我保证从今天起以后不在到网吧和游戏厅去玩那些虚拟无聊的游戏。

请小弟叔叔相信我，我会好好学习的。我会各将个科成绩考个前几名的。

请爸爸妈妈和小弟叔叔监督我吧！

XXX

XXXX年XX月XX日

2023年打击盗窃工作总结模板篇五

“勿以善小而不为，勿以恶小而为之”这是三国时代刘备说的名言，这句话告诉我们从小应该培养一个良好的行为习惯，不要以为坏事太小而就去做。

如果再这样发展下去，不预防未成年人犯罪，他会变成什么样的人呢……真的是不堪设想，从小偷小摸到盗窃成性这样的例子数不胜数。

我曾在报纸上看到过一则新闻：有一个叫张宏的学生，从小学到初中一直是学校的学习尖子，老师和家长都对他寄予厚望。12岁时，他的父母离婚，从此他变成了一个无人管教的孩子，他的心思也不在学习上了，而每天游手好闲。有一天下午，张宏路过父亲工作的矿工厂宿舍，看到有一间宿舍门开着，就悄悄地溜了进去，见桌上放着十几元和几张饭菜票，他的心怦怦直跳：“拿这些钱去交学费吧，这事神不知鬼不觉！”，他心安理得地把钱和饭菜票装进了口袋。

有了第一次之后，他一旦看到钱，就会忍不住伸手去偷。终于在14岁那年，因偷窃超市里的食品，被超市工作人员当场抓获，送到了派出所。因为他刚满14岁，被训诫了一顿就放了出来。从此张宏更加自暴自弃，三天两头逃学，和盗窃团伙混在一起，多次作案，这一年他15岁，被收容所教养了3年。

惨痛的事例再次给我们敲响了警钟——“勿以善小而不为，勿以恶小而为之”。

2023年打击盗窃工作总结模板篇六

童年是最自由快乐的，童年也是最短暂的，在这短暂而快乐的童年里，总有许多难以忘怀的童年趣事。

我听从了玲玲的话不再喝水。刚开始的时候还没有什么感觉，可是大约过了半天，我越来越口渴，喉咙像被火烧一样，我实在是忍不住了，跑到屋子里痛痛快快地喝了一大杯水。喝完水，幼小的我立刻后悔了，我就一心认为我完了，我肚子里的种子得到水分要发芽了，小芽冲破层层障碍，从我的嘴里伸出枝叶，它有顽强的生命力，它会不会结出满树的果子呀？想到这儿，我竟然伤心地哭起来。

爸爸闻声走来问我原由，我哽咽地把我嘴里长出小树的事儿告诉了爸爸。爸爸听会哈哈大笑，把我搂在怀里，说：“乖女儿，放心吧，种子在你的肚子里不会发芽的，我的宝贝儿不会长出小树的。”听了爸爸的话我破涕而笑，扑在爸爸的怀里好幸福，忘记了刚刚的恐惧和忧虑。

2023年打击盗窃工作总结模板篇七

20xx年以前，学院热水供应系统和设备由于热泵机组老化，功率下降，热水箱的保温效果达不到要求，经过两个多学期对热水箱、热水泵进行了改良更换改造，热水供应系统产水量及热水温度已基本得到正常供应。

10月份以来，由于天气变化，随着温度的下降，部分宿舍同学反映热水供应不足、水温达不到要求、部分宿舍楼热水供应到22:00后就没有热水等现象。经水电科工作人员对热水系统外循环管路进行检查，并未发现损坏和漏水现象。在对学生宿舍进行检查时发现有的学生宿舍存在故意破坏热水设备窃取热水和使用违章手段进行窃取热水的行为。这些故意破坏热水设备和使用违章手段窃取热水的行为，造成了学生宿舍供应的热水无端浪费，热水存储量减少，造成恶劣的影响，导致众多同学生活的不便。

- 1、故意破坏热水表，使热水表计量不准或者完全失效。
- 2、伪造、拆换本校原装热水表的。
- 3、故意损坏、拆除热水表或热水管，不经热水表计量使用热水。

学生宿舍内的热水系统设施若出现人为损坏，由损坏者负责赔偿，不能确认损坏者的由该宿舍学生共同承担赔偿责任。同时报告学院有关部门根据设施损毁程度处以加倍赔偿和违纪处分的处罚，并追加赔偿热水损失费500~1000元。

- 2、要节约用水，合理用水，让更多同学能及时用上热水，切实避免浪费；
- 3、请同学们互相提醒、互相监督，共同维护校园的生活秩序，营造文明宿舍。

如遇热水表故障，请及时到宿舍管理员处或水电维修科报修。水电科值班室报修电话(上班时间)：，维修监督电话：覃老师。

特此通告

后勤管理中心

学生管理中心

年12月31日

2023年打击盗窃工作总结模板篇八

关于员工盗窃行为应该严厉打击，并进行通报处罚，以此进行警告。下面本站小编给大家带来公司偷盗通报范文，供大家参考！

各部门、车间：

近日，地办经理反映部分药店销售标示公司生产而未经公司仓库备案的药品。为此，公司马上组织人员进行调查，经查实这些药店销售的产品确实是未经仓库入库备案，直接在质检过程中被人盗窃出厂进行销售。随后，公司根据这一情况迅速向派出所报案。

经公安机关侦查[]201x年5月至8月间，质量部化验员乘工作之便私自把化验室送检留样的15个品规的产品多次偷出公司，并交由其夫黄某销售至相关药店，违法获利3000元。

一、给予开除处理，并向全公司通报；

二、没收违法所得3000元，并处罚3000元，在10月30日前到公司财务部缴交。

此盗窃事件的发生，暴露出公司在物资管理、安全管理等方面存在较大的漏洞和薄弱环节，公司要求各部门、车间和全体员工要认真吸取教训、引以为戒，强化安全责任意识，严格执行公司的各项管理制度，杜绝类似事件的再次发生。

以上处理决定从即日起生效。

股份有限公司

二〇一x年六月二十八日

公司各部门：

201x年4月22日我公司员工发现院内铁路挡车器的挡车块丢失，报保卫处。保卫处通过监控视频的排查比对，发现本公司更夫张青权有重大嫌疑。经询问，对此事供认不讳。

承认他于201x年4月13日下午15:30分左右将挡车器的挡车铁块拿到打更房，过后扔到墙外，卖给流动废品收购人员。

一、给予张罚款20xx元处分，在本人工资中扣除；

二、给予开除公职处分；

三、对偷窃事实，呈报当地公安机关处理；

x有限公司

201x年4月24日

各办公室、值班人员：

一、对当日值班人员张、两名同志在值班过程中由于工作松懈导致学校财产被盗，处以每人100元的经济处罚决定。

二、鉴于以上实际情况，望各值班人员坚守岗位，尽职尽责，确保学校安全、稳定。

特此通报

x县xx中学

年四月一日

2023年打击盗窃工作总结模板篇九

一、同心协力、和谐相处 本年级组有 7 位教师，平时在本职岗位上勤勤恳恳，任 劳任怨，不计个人得失，教师之间互相配合，诚心实意地 交流思想，寻求共识，认真讨论班级工作中出现的各种问题，在平等协商的气氛中提出问题、分析问题、解决问题。班主任马娟、高会和我都能够尽自己的力搞好自己的班 务工作，尤其是马娟、高会老师对班务工作认真负责，教室文化布置的非常出色，期中考试成绩都挺好的，老前辈徐杰 老师任劳任怨，老教师徐通老师以身作则，做好新教师的带头人，杨康老师任小学部三各班的英语教学工作，他毫无怨言，埋头苦干，每个班四节英语课，除此之外还抽空抢课，平时辅导也抓得紧，表现非常积极，年轻老师徐彩玲谦虚好 学，在数学教学教育过程中成长很快。

二、以德为首，齐抓共管。

造了浓厚的学习气氛，不断加强学习和实践、交流。通过 许多活动，提高了广大教师的职业道德，形成了良好的组 风：团结、务实、奉献、高效。教师们在本学期能团结一致，共商教育教学改革发展，干劲十足，组内形成了积极 的良好氛围。

教育以德为首。德育工作是搞好其它工作的重要基 础。小学部的老师高度重视德育工作，积极创建健康、和 谐、向上的良好级风、班风。开学初，我们就确定了从狠 抓学生在校行为规范教育做起，以养成教育作为德育工作 的切入点，以此带动教育、教学工作的全面开展。

1. 开学初，配合学校的安全教育月活动，上好第一节 安全教育课，提高安全防范意识和手段。

2. 十月中旬全年级认真学习了“小学生日常行为规范”、制定了班风、学风，我们年级全体学生的精神面貌有了较大的改观，刚开校部分同学吊儿郎当、萎靡不振的风气一扫而光，各项管理、工作也在处于良性发展态势。

3. 为发挥学生主体作用，我们依据学校要求进一步落实“培优转差”教学模式，各班重新制定了能够体现班级 小组特点的班级公约和小组公约，让学生对自己有了更高的要求，增强了约束力，提高了自觉性。

4. 半学期在学校艺体组组长的策划下进行小学生趣味运动会，活动中同学们机枪兵高昂，这次活动激发了学生学习热情，提高了学生的学习积极性，收效甚好。

5. 关注了每一个学生的心理健康，各科任老师积极配合班主任做好学生的思想工作，把一些不良因素遏止在萌芽状态。

三、提高效率，把好质量关 语文、数学、英语老师，绝大多数是真抓实干、并具有丰富教学经验的教师。他们总是那样认认真真、踏踏实实地工作。团结就是力量，有了力量就有了战斗力。半学期以来，班主任和各任课教师通力协作，落实到位，全体教师精诚团结，圆满完成学校交给我们的任务，在业务上加强督导，确保八学生成绩整体上台阶。

1、注重了与课堂教学相关活动的开展与考查、辅导。

在抓好课堂教学的同时，组内教师利用课间甚至休息时间强化了对优生的个别提高性指导和后进生的补习辅导，特别是杨康、徐彩玲两位老师，课间辅导做的很好。

2、本次考试后都及时进行针对出现的问题与不足，及时分

析评讲试卷，进行反思与想对策，调整制定下一步的 教学计划。对于教学工作中出现的问题细心观察、仔细分 析、研究对策，同志们认为精讲、精练、常考、注重反馈 是取胜的法宝。

四、工作反思：

整体上，我们各方面工作都在逐渐走上正轨，处于

一个良好发展势头，也取得了一定的成绩。但是，在班 级管理上，还有个别班暗藏着不少不稳定因素，暴露出 不少问题，如：六一班的郭文福同学的接送还存在安全 隐患，对学困生，个别老师缺乏有效的方法和指导；小学部学生 小，在学校组织的队列队形以及经典诵读活动中，尽管三位 班主任付出了艰辛，但因学生小训练有实际困难，取得的成 绩不够理想；小学部学生小人数少，但承担的清洁区域和事 务性工作中和中学部一样，尤其是六一班学生，面对落叶，每 天都要数次清扫，还是存在问题，六一班班务工作不令人满 意。因此，我们今后还要在加强班级的有效管理上，注重整 体学习风气的培养，牢牢把握教学质量关。

在这里我衷心地希望小学部全体教师勇于探索、大胆 创新，营造争先赶优的良好氛围，扎实地开展自我学习、自我提升 活动，树立人人向上奋发、不进则退的竞争意 识，争取取得好成绩。

年级组教学管理工作总结

幼儿园年级组工作总结

三年级组工作总结

七年级组工作总结

中班年级组工作总结

2023年打击盗窃工作总结模板篇十

转眼间20xx年就要挥手向我们告别了，在这寒冷的冬天，回想自己接近一年来所走过的路，所经历的事，没有太多的感慨，没有太多的惊喜，多了一份镇定，从容的心态，以及应对能力。

在这段的时间里，有失败，也有成功，遗憾的是：稳定的客户还不多，稳定的客户也不多；欣慰的是：客户资源开始积累，处理订单的效率得到了提高，自身业务知识和能力有了提高。首先得感谢公司给我们提供了那么好的工作条件和生活环境，有经验的上级给我们指导，带着我们前进；他们的实战经验让我们终生受益，从他们身上学到的不仅是做事的方法，更重要的是做人的道理，做人是做事的前提和基础。在工作上，同事之间互相交流，汇聚每个人的智慧，把事情做到极致，把客户订单处理到位。

进入一个行业，每个人都要熟悉该行业产品的知识，熟悉公司的操作模式和建立客户关系群。在市场开发和实际工作中，我学到了如何定位市场方向和产品方向，抓重点客户和跟踪客户，懂得不同市场的不同需求，这样才知道主要产品主攻哪些国家，同事遇到不同地区和国家的客户，也知道推荐其所需，更好的把自己和产品推销出去。当然这点是远远不够的，应该不断的学习，积累，与时俱进，了解行业动态，价格浮动。关键之处是对公司和产品熟悉，就自然知道目标市场在那，也可以很专业地回答客户的问题。

不仅是要对目标市场的了解，也对竞争对手的了解。绝对不能坐井观天，不知天下事。因为世界上唯一不变的就是“变化”，所以要根据市场的变化而做出相应的策略，这样才能

在激烈的竞争中制胜。知道竞争对手的产品以及价格信息，才能知道自己产品的优势。除了自己多观察了解意外，还需要和客户建立好良好的关系。因为同一个客户，可能会接到很多公司的报价，如果关系不错，客人会主动将竞争对手的报价信息，以及产品特点主动告诉。在这个过程中，要充分利用自己的产品优势，材料特点，分析对方报价，并强调我们产品的优势，更有利喜迎客户。

谈到业务技巧，首先想到的是如何取得订单。很多客户都喜欢跟专业的业务人员谈生意，因为业务人员专业，所以谈判中可以解决很多问题，客户也愿意把订单交给专业的业务员来负责。当然，业务技巧也是通过长时间的实践培养出来的，而在我自己这一年的外贸经验中，我所学会的是做客户的顾问，站在客户的角度，设身处地为客户着想，一切从客户的需求出发，在电话，在电邮，或客人来访中，我们要不断提问，从客户的回答中了解到客户的需求，这样做会事半功倍，例如，如果客户是想买高质量的产品，你便可以挑一种好质量的产品给他，价格贵一点也没关系，相反，如果客户只想买便宜的产品，在报价时就不要太高，否则就会吓跑客户。做业务，我们要学会“了解或激发需求，然后去满足要求”。

其次是，处理订单，处理订单的过程，说简单也简单，说难也难。简单就是，按照客户要求的产品，写到生产单上，下到生产部就完工。而难的地方在于，作为客户的顾问，我们有必要时时刻刻关心，产品的进展，生产过程中产品是否有问题。货物生产好，要检查各个部分，是否存在外观上明显缺陷，或者一些影响到功能的产品问题。如果有问题，要及时更正。要记住：产品在工厂，我们可以挽救一切；产品一出去，一起都来不及了。到时候，只能听候客户发落。到交货期之前，要不断的提醒，不断催促生产部，确保能按时交货。

最后，要长期维护客户，我们要做好的是售后服务。经过几

单处理之后，我明白：出现问题是很正常的事情，对于这方面一定要摆放好心态。由于产品本身的特点，很可能货到之后出现破损现象，安装或者实际操作，可能会出现一些问题，需要我们去解决。我经常倍感头痛，常常不知道怎么办，甚至抱怨。但是，问题出现了，总有解决的办法方法，各领导帮助，各部门配合，问题总会得到解决。

做生意，最怕“奸商”，所以客户都喜欢跟诚实的人做朋友，做生意。在与人交流的过程中，要体现自己的诚意。在客户交流的过程中，只有诚实，才能取得信任。

只要对自己的职业有热情，才能全神贯注地把自己的精力投下去，外贸更加是如此，因为外贸是一个很长的过程。

外贸行业中，开发一个新客户的周期一般在半年到一年之间，或者更长，所以，在这个漫长的过程中，在自己没有订单而同事有订单的时候，一定有耐心，暴风雨后便是彩虹。从我自身经历来说，接到第一单，只是一个几百美金的样品，确实60个日日夜夜，当然不排除其中的运气成分。我现在和这个客人聊天的时候还说“you are important to me” your sample order gave me self—confidence and perseverance in my international trade career”

这一点最重要，在工作中，不管是自己在网上搜索开发的客户，还是从公司平台上接到的询盘客户，算起来估计有几百个，但真正下订单的，可能就那么几个。所以，业务员可能很多时间都是在做“无用功”。但是一定要有自信心，有很多潜在的客户，都是要在很长的时间里才转变为真正的客户，所以必须持有坚定的自信，才会把业务做得更出色。只要有音讯的客户，就要厚着脸皮把他抓住不放，总有一天会有意想不到的收获。对于下过单的客户，不用说肯定是重中之重，需要时不时的问候一下有没有需要帮助的，到了一定的时候要主动询问next order的时间。

在工作中，我可以说，我没有虚度，浪费上班时间，对工作我是认真负责的。经过时间的洗礼，我相信我们会更好，俗话说：只有经历才能成长。世界没有完美的事情，每个人都有其优缺点，一旦遇到工作比较多的时候，容易急噪，或者不会花时间去检查，也会粗心。工作多的时候，想得多的是自己把他搞定，每个环节都自己去跑，却忽视了团队的作用，所以要改正这种心态，相信别人，相信团队的力量，再发挥自身的优势：贸易知识，学习接受能力较好。不断总结和改进，提高素质。

自我剖析：以目前的行为状况来看，我还不是一个业务员，或者只是一个刚入门的业务员，本身谈吐，口才还不行，表达能力不够突出。根源：没有突破自身的缺点，脸皮还不够厚，心理素质不过关，这根本不象是我自己，还远没有发掘自身的潜力，个性的飞跃。在我的内心中，我一直相信自己能成为一个优秀的业务员，这股动力；这份信念一直储藏在胸中，随时准备着爆发，内心一直渴望成功。

挥别旧岁，迎接新春，我们信心百倍，满怀希望！