

# 最新校风校纪整顿心得体会 校风教风学风心得体会(优秀6篇)

当工作或学习进行到一定阶段或告一段落时，需要回过头来对所做的工作认真地分析研究一下，肯定成绩，找出问题，归纳出经验教训，提高认识，明确方向，以便进一步做好工作，并把这些用文字表述出来，就叫做总结。那么，我们该怎么写总结呢？下面是小编带来的优秀总结范文，希望大家能够喜欢！

## 第二季度思想工作工作总结 第二季度工作总结(6篇) 篇一

二季度以来，支部在段党委的领导下，按照段党委工作计划的要求，结合\_\_公寓生产实际，充分发挥了党支部的战斗堡垒作用和党员的先锋模范作用，圆满完成了各项工作任务。

1、围绕中心，立足优势，目标同向，确保了安全生产。进入暑运以来，公寓接待任务量不断加大，无论叫班、服务、维修、食堂等等，每个岗位都增加了工作量，支部全体党员能够做到吃苦在前、任劳任怨，充分发挥了党员先锋模范作用，全体党员的付出，为我们\_\_公寓圆满完成各项任务做出了贡献。

2、支部全体党员，在各自的岗位上发挥了示范作用。今年是我们三段合并改革的第一年，我们面临着巨大的难题，许多问题前所未见，有些问题向上请示汇报后也得不到及时有效的解决办法，有些难题是改革过程中谁都解决不了的，尤其是人的思想问题。支部全体党员，恪尽职守，兢兢业业，任劳任怨，无私奉献，作用明显。

3、在安全生产及日常工作中，党员作用明显。今年支部有四名同志被段党委评为优秀共产党员，他们是：\_\_。另外，\_\_

同志被段党委命名为“党员红旗标兵”称号。在生产经营中，无论是窗口岗位还是后勤服务岗位，全体党员都能够发挥先锋责任岗的作用，作用突出，效果明显。

4、在暑运工作中，党员同志们坚持为一线服务的宗旨，质量良好地完成阶段任务。暑运工作即将过半，同志们坚持为一线服务的宗旨，坚守岗位，服务大局，无论在接待乘务员方面，还是在经营管理上，都付出了极大努力，取得了良好效果。今年上半年，我们\_\_公寓按照“高标准、讲科学、不懈怠”的工作要求和“快半拍、高一格、好一档”的工作理念，在狠抓安全生产的基础上，加大开拓市场的力度，节支降耗，开源节流，堵住漏洞，圆满完成了上半年各项生产经营任务。

5、开展了庆七一活动，增强了组织凝聚力。支部在七一前夕，举行了“歌唱祖国歌颂党”的歌咏活动，党员同志们积极踊跃参加，并以此种形式表达了对党的热爱，同志之间相互交流，增进了感情，增强了组织凝聚力。

6、完成了捐款任务。对段党委提出的捐款号召，公寓全体党员积极响应，立即行动，先后两次为受灾地区进行了无私捐款。对此，我代表公寓支部，向全体党员同志们表示衷心的感谢。

### 存在的问题及整改措施

一是支部抓安全管理责任意识有待提高，方式方法需要转变，在抓安全工作中党小组的作用发挥不明显。

二是对职工安全生产的宣传教育仍不全面、不深入，仍有个别职工对劳动安全和生产安全不能做到持之以恒，干部不在现场检查时，仍有违章现象发生，职工之间互控做得不够。

三是对个别职工的关注不够。随着改革不断深入，各种问题和矛盾不断显露，导致个别职工在一些问题的认识上存在分

歧，有时候思想上的认识问题没有引起足够重视，会导致工作中出现问题，因此不能忽视这些因素的存在。

四是与职工交流比较少。个别职工在生活中遇到了问题，支部不能够及时了解情况，不能做到及时了解职工思想动态，这样对做好职工思想政治工作不利。

## 第二季度思想工作工作总结 第二季度工作总结(6篇)篇二

时间过的飞快，又一个季度已经过去。上个季度的销量并不理想，在这一个季度工作中学到了许多，同时也犯下了许多错误，在那里做一下总结。

### 一、主动用心

相信只有主动出击的人，才会有成功的机会，尊重客户意愿，聆听客户需求。客户是千姿百态的，其需求也是千差万别的。想出色的完成工作，务必注重细节。

### 二、博取众长，集思广义

人多点子多，相信一点、人的潜力总是有限的，在近一年的销售工作中，我发现一件深有感触的事就是每一次市场促销的成功，很多时候是听取了大家的意见和点子，灵活的应用。

1、这个月主要的错误就是新开发的客户没有及时跟踪，调动客户使用的用心性，导致用量提不上来。

2、市场的工作细节做的并不好，与各市场的业务配合也不到位。

3、我前期工作的定位是酒店，后期定位是一个月大连地区市场总体走一圈。此刻我深刻意识到市场是提升业务量的基础，

借助市场客情的关系能更快的开发酒店，此刻的定位是每一天走访一个市场。

4、对于工作，不管我每一天跑了多少酒店，有多辛苦、一些基本的工作忽视了，就是对工作的不尽职。应深刻检讨，加以改善。

### 三、下一季度目标

金装劲美鸡汁月销量增长至200件，其他单品稳定增长。

优秀源于职责，我已深刻意识到，工作的小细节也不可忽视，以上是我对上季度工作的总结，做的不好的我将改正，做得好的继续努力！

## 第二季度思想工作工作总结 第二季度工作总结(6篇)篇三

xx年的前三个月已经离我们渐渐远去，告别了寒冷的冬季又迎来了一个春暖花开。俗话说的好一年之际在于春，春天意味着一个新的开始，新的开始就要有新的气息。

在第一季度公司完成了部门的整合，各个系统部也逐渐的完善，当然我的工作也转向了更加的专业，公司的转化带着我们工作性质向更专业的方向发展，在这一点上已经很明显了。

在第一季度里，我完成了在港中旅最后的调试任务，过完了春节与开始承担软件园的前期，滨州小区的开工准备，济南军需仓库的设备维护，以及遵义仓库的门禁温湿度系统的硬件实施；编写吉林地税的初步建议方案与成都油库的初步设计方案。

在港中旅工程中最后的调试中，我碰到了很多有关弱电实施中没碰到过的实际情况，在调试工程中将原来的理论解决变

成了实践解决，像这种提升自己技术水平的机会是很少能够碰到，我觉得这是我在成长中一笔可贵的技术财富。

在软件园的前期中，我只帮作了一些日常的工作，工程上接触的不是太多，在与日常接触上，我学到了在工程管理中与人处事的另一种方法，及各家之百长，补己家之短，这也是一个提高自身水平的机会。

在滨州小区前期，又碰到了与甲方、监理、配合单位等多方单位协调的艰辛，向这种艰辛也是一种过程的体验，也是一个自身业务水平提高的机会。

在济南军需仓库的维护上，前期实施人员没有留下任何文档，也没有在用户处留下任何关于工程的文档资料，这给后期的维护带来了很大的不便，且用户的培训做得也不是很系统，根本就不能在电话中进行指导性维护。因此，工程后期的资料汇总也是必不可少的。

在遵义项目的实施过程中，接触到了温湿度设备，虽然温湿度设备不是什么很难的东西，但这对我在今后的方案设计上又多出一条可以利用的素材。

在遵义的实施中，又出现了与软件脱节的现象，因此建议我们硬件实施的时候软件也能够进场，已做到顺利交接，最终为用户做出一个满意的工程。

在这个季度里，我觉得部门之间的沟通越来越少，这在我们相互之间的配合上出现了很多的不协调。虽然工作能够做好，但工作中出现的不和谐是可以避免的。每个人都有好几个任务，大家之间都不相互理解的话，工作是无法干好的。例如成都油库的前期建议方案编写期间，我身上有很多其他的任务，但这个方案有规定了时间，且各个任务又都几乎是同时完成，因此我在工作安排上就不能只按一个项目走，因此造成了一些不和谐的花絮，虽然都是为了工作，还希望大家都

能互相的谅解以下。

## 第二季度思想工作工作总结 第二季度工作总结(6篇)篇四

2017年的第二季度已经过去了，在这三个月的时间中我通过努力的工作，也有了一点收获，我感觉有必要对今年销售工作的开局做一下总结。目的在于吸取教训，提高自己，以至于把工作做的更好，自己有信心也有决心在金融危机中把下季度的工作做的更好。下面我对本季度的工作进行简要的总结。

我是去年xx月份到公司工作的，xx月份开始组建综合事业部，在没有负责综合事业部工作以前，我负责了一个月的商务9部。在来公司之前本人在家休息了一年多，为了迅速融入到这个行业中来，到公司之后，一切从零开始，一边学习产品知识，一边摸索市场，遇到销售和产品方面的难点和问题，我经常请教公司领导和其他有经验的同事和经理。一起寻求解决问题的方案和对一些比较难缠的客户研究针对性策略，取得了良好的效果。通过不断的学习产品知识，收取同行业之间的信息和积累市场经验，现在对盐城市场有了一个大概的认识和了解。现在我逐渐可以清晰、流利的分析客户所提到的各种问题，准确的把握客户的需要，指导同事和客户进行良好的沟通，所以经过三个月的努力，也取得了一定的成绩，对市场的认识也有一个比较透明的掌握。在不断的学习产品知识和积累经验的同时，自己的能力，业务水平都比以前有了一个较大幅度的提高，但是本职的工作做得不好，感觉自己还停留在一个销售人员的位置上，对销售人员的培训，指导力度不够，影响了综合事业部的整体销售业绩。

### 部门工作总结

在将近五个月的时间中，经过综合事业部全体同事共同的努力，使我们综合事业部的业绩渐渐被公司所认识，同时也取

得了宝贵的销售经验。这是我认为我们做的比较好的方面，但在其他方面在工作中我们做法还是存在很大的问题。

下面是综合事业部第二季度的销售情况：

1月总业绩□XXXXXX

2月总业绩□XXXXXXX

3月总业绩□XXXXXXX

1)销售工作最基本的客户访问量太少。综合事业部是去年12月月开始工作的，在开始工作到现在有记载的客户访问记录有313个，加上没有记录的概括为46个，三个月的时间，总体计算销售人员一个月拜访的客户量平均为9个。从上面的数字上看我们基本的客户拜访工作没有做好。

3)工作没有一个明确的目标和详细的计划。销售人员没有养成一个写工作总结和计划的习惯，销售工作处于放任自流的状态，从而引发销售工作没有一个统一的管理，工作时间没有合理的分配，工作局面混乱等各种不良的后果。4)市场的开拓能力不够，业绩增长小，个别销售同事的工作责任心和工作计划性不强，业务能力还有待提高。

## **第二季度思想工作工作总结 第二季度工作总结(6篇)篇五**

安全科第二季度安全工作，在公司领导的正确领导下，认真贯彻落实“安全第一、预防为主、综合治理”的方针，紧紧围绕公司领导指定的安全生产目标，坚持以人为本，修订和完善安全管理规章制度，认真开展安全检查、安全隐患排查、整改，在全体员工的共同努力下，安全工作取得了显著成效。

编写《关于加强加氢事业部地沟安全管理规定》，建立完善

《加氢事业部安全隐患排查台账》、《外来施工单位安全检查台账》。

1、加强自身安全责任意识，紧紧围绕“安全责任、重在落实”的主题。从自身安全做起，切实通过以身作则可视、可感、可悟的良好个人安全行为，使员工感知到安全生产的重要性，感受到领导做好安全的示范性，感悟到自身做好安全的必要性。牢固树立有感领导思想意识，深刻领会有感领导本质内涵，自觉体现有感领导示范行为。加强学习，不断增强员工安全生产工作的责任感，认真履行好职工本岗位的安全职责，坚持安全生产从自身做起，从细节做起。

2、围绕安全做好员工教育和宣传工作。传达贯彻公司安全生产形势，强调树立安全责任和“安全第一”的思想和理念，利用周日、例会以各种形式对职工进行安全教育，及时将公司下发的各类安全学习文件传达到每一个人。

3、安全科为新到员工进行厂级安全教育，主要针对工作环境、生产特点、注意事项、厂规厂纪、职业健康知识、安全常识等进行培训。针对应急救援与自救进行培训：如灭火器的使用、人工呼吸和心脏按压术、空气呼吸器和防毒面具等正确使用，并组织考试。第二季度完成三级安全教育90人次。进入车间进行下一步安全培训。

1、4月进行安全隐患排查2次，4月进行6s安全检查4次，共考核443分，下发安全隐患整改通知3次，限期整改6条，整改落实6条。

2、5月进行安全隐患排查4次，5月进行6s安全检查4次，共考核175分，下发安全隐患整改通知9次，现场整改6处，限期整改18条，整改落实6条。

3、6月进行安全隐患排查3次，6月进行6s安全检查3次，共考核209分，下发安全隐患整改通知6次，其中20xx.6.16日生产



技术部组织事业部领导、各车间负责人对生产区进行了一次整体安全隐患排查，进一步提高了各车间安全隐患排查工作的积极性。现场整改3处，限期整改9条，整改落实7条。

安全员每日进行至少两次全厂巡回检查，为保证车间安全生产，防微杜渐，在日常的巡检中多发现问题，将事故消灭于萌芽之中，保证装置的安全，为了更好的落实安全检查，生产技术部组织了激动灵活地联合巡检模式，即在早上由安全科组织，其他职能科室参与，一起对生产区地沟、污水井、以及公附设施进行安全检查，这种方式及灵活，又方便，最大限度的发挥职能科室的作用。

规范现场安全作业，在焦油加氢二车间装置新建伊始，很多工作都不完善，现场一些工作还不是很明确，在工作中发现很多问题，车间职工对自己在现场工作中的责任不是很明确，为保证在设备检修、动火、动土、吊装、进入受限空间等作业时的安全，安全科加大监管力度，确保生产安全、平稳正常运行。

贯彻落实“安全生产月”活动方案的通知，切实开展安全教育活动，充分利用横幅、标语等宣传形式警示大家，利用班前班后会和周安全活动强调生活安全管理，搜集安全宣传资料，对宿舍内易发事故类型、重点防护、工作薄弱环节、各类人员安全意识与安全技能等方面，开展深入全面的大检查，消除隐患，有针对地扎实地开展教育和防范工作。同时要求各岗位人员书写安全月工作总结，不断增强员工安全意识，提高安全防范意识。

在下一季度，我们安全部门本着安全第一，预防为主，综合治理的原则，开展安全工作，加强对各车间的安全监管力度，同时对车间存在的安全隐患进行督促整改，将事故消灭于萌芽状态，同时加强对员工安全意识、安全操作技能、自救以及救人能力的培养，保证在车间日常工作中避免发生事故，同时加强安全管理工作和消除现场的跑、冒、滴、漏的监管，

争取在下一季度将安全管理工作推向一个新的台阶。

事业部安全科

20xx年6月30日

## 第二季度思想工作工作总结 第二季度工作总结(6篇) 篇六

一年的时间就在忙忙碌碌中度过了，又到了一年的年尾了。对于今年这一年的工作我有很多的感触，这一年自己也遇到了很多的问题，也因为没有做好自己的工作被领导批评。但今年也是有一些收获的，自己也有了一点进步。今年我是既开心又难过的，但现在也已经结束了自己这一年的工作了，应该要去思考怎么在新的一年里有更好的工作成绩了。

今年在被批评的时候心里确实是很不好受的，虽然我知道犯错确实是自己有问题，但我并不认为责任都是在我的，在被批评之后自己确实是有不想工作的想法了，对待工作也变得懈怠起来，不再像之前那样的认真了。我是觉得自己的努力是没有用的，感觉自己是很努力的在完成工作的，但还是被批评得一无是处，对自己是有很大的打击的，所以对待工作的态度也有了一些转变。之前是在完成工作的同时想着怎样去提高自己，现在就是只要完成工作就不管其它了。

领导在发现了我这样的一个变化之后也有来找我聊天，让我知道自己这样的想法是错误的。做好自己的工作对我个人的发展也是会有帮助的，在这个过程中我能够学到很多东西，自身的能力也会有提高。在这之后我又回到了之前用心工作的状态，很好的完成了自己这一年的工作。在被批评之后我应该要调整好自己的情绪，要把自己没有做好的地方做好。我应该要做的事情是努力的让领导找不出我的错误，而不是就此懈怠工作，这样的态度对我个人的发展也是没有帮助的。

今年自己也是有一些进步的，也学到了很多的工作技能，虽然在这个过程中自己犯了比较多的错误，但至少自己是有学到一些东西的，工作能力是有在提高的。我对自己今年的表现还是比较的满意的，但我也应该要看到自己的不足。所以在新的一年中，我要继续的保持自己的一个好的工作态度，认真的去对待自己每一天的工作，不要在工作中出现错误，不想被领导批评的话就应该要努力的去做好自己的工作，这样就没有地方可以被批评了。

我对自己在新一年中的表现是很期待的，我想在自己的努力之下应该是能够再进步一些的，我也相信明年自己的工作能力是会更好的。期待着新一年的到来，相信自己是会有更多的收获的。