# 画室总结语 车间年终工作报告

报告是指向上级机关汇报本单位、本部门、本地区工作情况、做法、经验以及问题的报告,报告的作用是帮助读者了解特定问题或情况,并提供解决方案或建议。下面是小编给大家带来的报告的范文模板,希望能够帮到你哟!

### 画室总结语 车间年终工作报告篇一

支架车间党支部在公司党委的统一领导下,以"xxxx"为主要思想,认真贯彻公司党委的主要精神,支架车间党支部在党风廉政建设中,支架车间都能以身作则,认真履行《党风廉政建设考核细则》的有关规定,严于律己,坚持原则秉公办事;在广大员工中树立了良好的形象,无一人违纪违规现象发生。

支架车间在分配制度上,根据目前青年员工工资低及员工奖金分配不合理等实际情况,并为下一步工作顺利开展和支架修理工作逐步走向正规化、合理化、制度化,合理分配员工的收入,充分调动广大员工工作的积极性,为更好地完成公司下达的生产任务这条主线,依据矿机公司对《生产车间考核办法》,制定计件工作定额。严格按劳取酬,坚持按规章制度落实奖金,加班费用。同时,每月公开分配收入的透明度,让员工享有知情权、参与权。为广大员工创造愉悦的工作氛围,全身心地投入到安全生产工作中去。

支架车间在公司党政工的领导和大力支持下,以提高经济效益为中心,以思想道德建设和企业文化建设为重点,以培育"四有"员工队伍,建设现代企业为目标,坚持以人为本,紧紧围绕车间生产为中心,抓稳定,保安全,促效益,进一步促进支架车间各项工作健康持续发展。

在今年4-6月份期间,公司下达任务重,工期要求紧,支架车间根据实际情况,多次与班组长进行探讨研究,最终形成统一思想,用不到一月的时间完成完成120架液压支架全部解体——修复——组装的大修改造工作,在车间干活的一线员工严重不足和外委件不能到的情况下,车间决定进行两班工作,即白班和夜班,白班准备所有的零部件的组装准备工作,夜班进行整体组装成型,就这样苦熬一个月的时间,终于把这块硬骨头给啃下了。

这一任务的完成,是在液压支架大修中史无前例的,也给集团证明大修液压支架的实力,又一次锻炼了大修液压支架在时间上的考验。连续几个月下来,疲惫的身影总显现在每个员工的身上,但没有人要求一天的休息。这正是体现大家对集体的凝聚感,不怕牺牲自己,为集体就是为自己的团结一致的真实体现。

根据党委、行政的有关安全生产会议精神的要求和安排,支架车间对安全生产工作做到早抓、早部署,坚持预防为主、防治结合、加强教育、群防群治的原则,切实加强对安全生产工作的领导。

支架车间年轻员工的自保和互保意识差,针对在七月份出现的的一起轻伤事件,车间进一步加强了安全教育活动。如利用车间班前会、安全生产影碟录像和张贴标语等宣传工具等形式开展丰富多彩的安全教育。并通过报刊、座谈及会议等形式宣传和学习了有关法律法规,对存在的社会焦点热点进行剖析和讨论,对不道德及违背社会公德的行为进行大胆的说出自己的观点和看法,提高了认识,统一了思想。

这一系列的安全教育活动提高了车间员工的安全意识、安全防范能力和自我保护能力,从而切实保障员工安全和财产不受损失,维护公司及车间正常的生产秩序,使得广大员工的集体主义观念、法制观念和奉献主义精神明显增强,达到了良好的'效果。车间员工都能遵章遵纪守法,无刑事犯罪行为

和无"黄、赌、毒"现象发生。

在精神文明创建活动中,充分发挥广大员工的基本道德素质,每年车间订阅各类报纸杂志供不同爱好的员工学习,以丰富多彩的载体吸引员工,丰富广大员工的工余时间。共青团组织形式多样的、效果明显的青年志愿者活动,受到社会的好评。车间工会积极的组织和参与了如:对车间有病住院员工及家属进行送温暖活动,使得他们体会到有一个温暖的大家庭,有个温暖的关怀的集体。庆"五一"长跑、独唱和舞蹈、七人跳绳赛、庆"十一"拔河及男女混合排球等比赛,这些有益员工身心健康活动的开展,增强了广大员工的集体主义观念和集体荣誉感,使广大员工的思想统一起来,充分调动广大员工的积极性和创造性。

- 1、青年员工占大多数,缺少培训和教育力度。青年员工的文化素质高低不同,从而使产品质量层次不齐并在工作中缺乏主动性并且随意性较大。
- 2、现场管理不到位,造成一定的浪费。由于zfsb320支架工期要求紧,加之车间场地小等因素,造成作业区混乱,时造成一定的浪费。
- 1、加大对青年员工的教育管理力度;
- 一年来车间在公司党政工的正确领导和支持下,做了大量的工作,也取得了一定的成绩。但还有不足之处,在今后的工作中,充分调动一切积极因素,团结并带领车间全体员工,努力扎实的作好车间各项工作,为公司迈上一个新的台阶做出应有的贡献。
- 1.车间实习工作报告
- 3.车间年终总结

- 4.年终酒店工作报告范文
- 5.车间主管年终述职报告
- 6.车间年终工作总结
- 7.车间员工年终总结
- 8.2012年公司年终工作报告

# 画室总结语 车间年终工作报告篇二

- 一、积极进行政治、业务学习,提高职工队伍职业道德素质
- 1、组织财务科会计人员学习预计20xx年度将实施的《医院会计制度》(征求意见稿),通过学习让会计人员提前掌握国家关于医院会计制度的变化。
- 2、参加各种学习培训,如会计继续教育学习、审计继续教育学习,学习后全部考试通过。
- 3、对收费员进行职业道德培训:强调收费员"廉洁自律、诚实守信"的重要性,并将医院目前正在执行的《收费办理制度》《退费管理制度》《医院关于加强医收费票据控制与管理的有关规定》对收费员进行了讲解。
- 二、做好日常工作及财务分析,加强财务收支管理

根据医院的实际情况,加强医疗业务收支管理。努力增收节支,减少医疗费用支出,充分利用医疗技术和设备,积极开展医疗服务。实现总收入xxx万元,其中财政补助xxx万元,医疗收入xx万元,药品收入xx万元,其他收入xx万元,总支出xx万元、其中医疗支出xx万元,药品支出万元,财政专项

支出万元,其他支出万元,因此本年累计结余约万元,实现了收支平衡,略有结余。

门诊收费员总计收费单据张,收费金额万元。住院处住院登记人次,收取押金万元,办理病人结帐人次。

- 三、加强资产管理,确保医院资产安全
- 1、采用有效的方法和监控措施加强货币资金管理,确保资金安全:

医院每日货币资金流动量较大,为确保资金安全,收费处要按下发的每日收费制度执行,出纳每日都按时将现金送交银行。由于医院的特殊性,经常在出纳银行存款后有病人交费住院,造成现金超库的情况,为此财务建立了现金报告制度。

财务科对门诊收费员退费进行随机抽查,以此监督退费行为,但发现此项工作仍有缺陷,财务思考新的管理办法以堵塞漏洞,强调退费、报损、作废票据必须全部上交,建立了票据交接机制。

- 2、每半年、年终组织全科财务人员对医院物资实地盘点,对 医院物资情况做到心中有数,以便协同相关科室共同管理好 医院财产物资。
- 3、今年12月中旬连同设备科人员将对全院固定资产进行清查。

# 画室总结语 车间年终工作报告篇三

作为一名老师,特别是一名体育教师,我首先在思想上严于律己,热爱党的教育事业,全面贯彻党的教育方针,以党员的要求严格要求自己,鞭策自己,力争思想上和工作上在同事、学生的心目中都树立起榜样的作用。我相信在以后的工作学习中,我会在学校组织的关怀下,同事们的帮助下,通

过自己的努力,克服缺点,取得更大的进步。在接下来的工作中将更加努力工作,勤学苦练,使自己真正成为一个经受得起任何考验的教师。

在平时的教学工作中全面贯彻教育方针和新的教学理念,按 大纲课程要求,结合新课程的理念和学生身心发展的要求制 订行之有效的教学计划,从学生已掌握的知识出发,认真备 课、上课,写好课后反思,努力提高个人的专业知识与技能。 在教学过程中重视培养学生科学锻炼身体的方法,使学生实 现终身体育锻炼的目的。重视学生的思想教育,利用体育教 材的特点结合具体内容,向学生进行思想教育。

培养学生的自觉性、组织性、纪律性、集体荣誉感、不怕苦、不怕累、勇敢顽强的精神等。体育课要营造一个好的氛围的话,老师就应该以身作则,说一不二,上课不能迟到,对学生了的事情一定要做到,让小学生时刻感觉到老师是很有责任心,对学生从来不撒谎,让学生知道老师是一个对工作一丝不苟、高度负责的人,而且还有一颗关心、爱护学生教师才愿意把爱献给每一个学生。当教师将爱的情感倾注给学生时,就愿意和学生平等相处,以诚相待,给学生亲切感、安全感和信赖感,成为学生学业上的良师、生活上的益友。

本学期,在学校领导的大力支持下,通过各位体育老师的多方努力下,学校的体育工作成绩有了很大的提高,例如:我在上学期我担任本校一至三年级的体育课教学工作,在工作中,我认真教会了他们的武术操,每个班都做得非常好,动作整齐,还参加了学校组织的体操比赛,得到了学校领导和教师的好评。取得这样的成绩是离不开老师和同学的努力,希望在今后的工作中,能多为学校争光。

回顾一年以来的工作,我看到本学年的体育教学工作和比赛 取得了一定的成绩,值得可喜可贺。但体育成绩有得有失, 任务尚很艰苦。在今后的教学工作中还要加倍努力,改进不 足,为学生更好的发展营造一个良好的学习环境,促进学生 身心健康发展。在今后的工作中我会严格要求自己,力争做一名领导省心、家长放心、同事欣赏、学生喜欢的体育老师。

### 画室总结语 车间年终工作报告篇四

本年度中,在大家的不懈努力之下,全年工程立项共项,其中已完成项目项;建筑面积共计万平米,投标总报价共计亿元。

其中,完成小型工程施工投标文件编制项;园区工程项,计划投标项;完成工程竣工结算项。

我公司年收入共计x元,支出共计x元。

我公司为保证各项目标的完成,从以下几个方面开展了工作:

根据我公司的实际情况,为了能够快速、高效的完成每项工作,我公司使各个项目都可以落实到人,做到了事事有人管、人人有专责。由于人员设备的配备齐全,对于较大的工程,能更好更快的完成预算任务。同时在工作过程中不断修改和完善管理流程,进一步提高工作效率,为整体工作的推进提供了保证。

在服务上每月认真分析客户的建议和咨询,组织查找服务工作中存在的'问题,根据实际情况调整服务流程。经过几个月的运行,在领导和个公司的支持下我们的服务质量有了很大的提高。

拥有一支优秀的工作人员队伍,是我们做好本职工作一个非常重要的前提前提。本年度中,我们虽然工作任务很重,但是我们未曾忘记要不断的进步。在工作中,我们非常注重人才的培养,在领导的支持下,有经验的预算员在不断的追求上进,自我深造;年轻的预算员们也在不断的加紧学习,向有经验的员工学习。为了帮助年轻预算员的尽快的成长,我们开展了定期的讨论会,让大家在一起谈谈经验与不足,大家

互相借鉴, 互相学习。

为加强管理,充分调动员工的工作积极性,我非常重视公司及员工的管理,通过管理工作的开展,使我们对公司机构的设置、流程的建立有了新的认识,使管理人员和普通员工的工作能力都得到了较大的提高。

这一年来,我们的工作虽然取得了一定的成绩,但也存在一些不足,学习、服务还不够,与领导的要求比,还有一定差距。在今后的工作中,我们要不断的总结经验,克服不足,努力把工作做得更好。只要我们不断的努力就一定会把预算工作做好,给公司带来更大的效益。让我们在今后的生活中不断学习,不断总结,提高自己的工作能力,从而带动公司工程造价的发展。

# 画室总结语 车间年终工作报告篇五

- (1) 在其他工作的开展方面,能够时刻保持积极主动,认真遵守规章制度,能够及时完成领导交给各项的工作任务,严格按照联社各项工作开展的要求,切实做好日常的岗位工作。
- (2) 严格规章制度,把好储蓄柜台直接面对客户的第一道关口。作为一名综合柜员,我深感自己肩上的担子的分量,稍有疏忽就有可能出现差错和失误。因此,我不断的提醒自己增强责任心。本着对自己和认真学习我社新兴业务和新制度规章,如公务员贷款、失地农民专项贷款等特色业务,耐心的给客户讲解相关类似业务的相同点和不同点,讲清利弊之所在,提供有利建议,深受客户的好评。
- (3) 勤勤恳恳的完成领导交办的其他任务,除做好本职工作外,我还按照领导的安排做好其他工作,如每天的卫生打扫,帐表的装订等,都能够与大家一起协调好,共同完成任务。
  - (4) 生活上,与人为善,注重培养自己的团队精神和协作意

识,不断提升自身价值。我深知个人的能力是有限的,促进 我社的业务发展,需要的是全体同事的共同努力,在提高自 身素质的同时,我尤其注重团队精神的发挥,团结好各位同 事,确实做到"想别人之所想,急别人之所急",积极营造 团结进取的工作氛围,有效开展好我社的各项工作。

- (1) 学习的积极主动性还不够,因家庭因素、工作开展因素的客观因素的影响,导致存在学习的连续性不足,存在业务素质提高不快,对旧有知识回顾不足的问题,学习效率低的情况。
- (2)创新意识和进取意识不足,在自觉主动学习方面,与年轻大学生相比还存在一定的差距,不能有效的结合自身专业特长和岗位实际进行业务创新或针对岗位需求自觉进行相关考试认证。

# 画室总结语 车间年终工作报告篇六

出的只有自己能体会的醇香。似水流年的一季季过往里,总有流淌着的完美回忆,生命中的秀丽年华,亦有一路风霜雪雨,故而人生总是喜忧参半。工地上的一个个秀丽亦或是曲折的故事构成了一幅幅丰富的人生画卷。所有这一切,就是浪惠及一生的财富。"吾日三省吾身",我们作为人,需要时时总结过去,展望将来,既然选定了远方,便只会风雨兼程。

浪自今年4月有幸入职公司以来,共参与了两个项目建设。

1、20 —04至20 —10, 新塘锦绣新天地机电部。

此阶段浪的工作主要是负责新天地二期和三期的外围园林电气施工和二期24—33座机电部后期移交阶段处理问题。同时也辅助机电部同事跟进新天地二、三期16—23座、36—46座强电工程现场施工管理。

其中负责外围园林施工时,本人总结出来的经验是作为施工员,由于机电预埋的线管往往先于其他部门的施工,所以需向其他部门如绿化部和园建部了解他们施工的图纸。须明白埋的线管如何避开大树坑,避免钩机挖坑时挖断线管。工作面一旦能够做了就尽快安排班组去做,协调其他部门,避免自己返工或其他部门返工造成的浪费资源。

而机电部后期移交阶段处理的问题,看似琐碎,处理起来则颇为刺手,有时物业部一日就打二三十个电话过来要尽快去处理问题。项目机电部在后期出现的问题是部分单元套间漏了电话线、有线电视线;而最大的问题在于业主收楼了,我部仍未给予送电。故许多挑剔的业主往往以此为理据向物业部投诉。因为浪为人性格随和,易以与人沟通,项目机电部安排了我去协调此问题。在供电部门装上电表之前,浪完成了与二期几百户业主协调送电事宜,此期间几百户业主的电表(说服业主自行带给电表)基本由我来安装。

新天地二、三期16—23座、36—46座我也经常到现场管施工质量,抓进度。期间我不断学习施工管理,透过现场不断学习专业技术和经验。可能是我的主角不是主要负责该区域,我常常感到,很多部门协调的问题我是被动的,信息是后知的。这是我工作不到位的地方,以后需改善。同时,透过几个机电班组的施工纵横比较,认识到哪些班组做得好,哪些班组做得一般。班组施工经验不足的,浪常去跟进监管。

2、20\_-10-26至今, \_项目机电部。

此阶段浪的工作主要是负责 新办公楼的电气施工。

其一,\_项目作为一个改造工程,前期拆除有关设备务必拆除到底。在之前,因有些地方没有明显要求拆除,但不拆则影响美观,思考到拆除办理签证麻烦,至今仍有一些开关面板没有拆除。

其二,拆除工作造成了超多的签证,而中间产生的费用,也 许比当初直接发包出去要节省不少,效率也提高不少。按签 工形式办理签证,班组工人工作缺乏用心性。

其三,后面的工程图纸出来之后,机电部也即日审核申报材料,但由于材料采购需要时间,按实际施工进度要求,材料绝对是来不及的,所以前期报批的材料就应准备多一些材料,如线管、电线及构配件等。

其四,在实际施工管理中,由于部分班组带班人专业水平有限,质量意识较差,在赶工期间不乏偷工,经多次劝告,仍不改善,造成部分施工区域做出来的质量达不上标准要求。 能否创造一个优良的工程,根本仍在于基层的施工工人。

以上,是浪在项目部妄自菲薄得到的一些经验。

\_新办公楼项目待明年1月完工后,浪将调至其他项目。我的意愿是,期望领导能够调我回去新天地。然而不管明年机电部安排我去哪个项目,浪将带上这一年来公司给我增添的经验,为公司创造更多的优良工程,不辱使命。

- 1、请教部门同事,学习更多专业知识,如暖通、给排水专业,甚至土建结构,努力使自己成为一个全面的施工管理人员。
- 2、按时间节点完成新天地5#、6#电房建设。
- 3、完成40一42座强电安装工程。
- 4、完成新天地三期外围园林路灯电气施工。
- 5、办理完成新天地三期向物业部移交的机电工程。
- 20\_年,感谢敏捷!感谢一些敏捷人走进我的生活或我赶往他的生活,一些人的名字在浪的心里,给我期望和温暖。每当

浪行进在工地的树荫下,感受到心灵的昭示,深藏在岁月里显着关切的光泽。能够这样说,遇到了敏捷,也就遇到了改变的命运。故而此刻不得已激动地发自内心深切的问好敏捷!

# 画室总结语 车间年终工作报告篇七

就业部是今年刚成立的'部门,它的面貌对于我们来说是全新的,所以在这一年中我们是怀揣着探索与创新的心态来完善这个部门,将它做大做强。就业对于大学生来说,本身就有一种亲切感,因为它是我们几年大学生涯的归宿,是我们走向社会的起点。因此,我们对它给予了无穷的希望与梦想。一个新的事物,它的生命力是最旺盛的,但是它也给了我们迷茫,我们不得不在探索中发掘它的方方面面,让它能更好的为土木系服务。

- 1、就业部也有一个日常工作,收集就业信息,并将其交到招生就业处。这项工作我们部门安排所有干事参与收集,有专人将其整理并送到招就处。
- 2、在上一学年中,本部门策划并组织了"就业交流会",成功邀请了xx届的学长们回校与我们交流他们走入社会的经验,同时也给了我们一个明确的方向,一个奋斗的决心与勇气。
- 3、在我院召开双选会的时候,我们部门积极响应招就处的安排,做好土木系的双选会工作,并且我们部门借助这次机会,做了一次"双选会就业问卷调查"活动,它为土木系的学子提供了一个明确的就业信息,正确了他们的就业方向,让他们树立了正确的就业观。
- 4、在本学年度,我们策划并组织了一次以知识竞答为主线,以娱乐方式为辅线的知识竞赛"一站到底",它不仅丰富了学生的大学生活,而且起到了寓教于乐的效果,它让不爱学习的同学开始爱学习了。这是本部门的首创的活动,希望它能够不断地完善和发扬下去,为土木系增添光彩。

回顾过去的一年,尽管很忙碌,工作也做了一些,但有许多不足和遗憾之处。未来的就业部还是一个有待发展的部门,我们要以做好工作为基石,大胆创新为前提,为同学服务。

### 画室总结语 车间年终工作报告篇八

一、自觉加强学习,努力适应工作

我是初次接触物业管理工作,对综合管理员的职责任务不甚了解,为了尽快适应新的工作岗位和工作环境,我自觉加强学习,虚心求教释惑,不断理清工作思路,总结工作方法,现已基本胜任本职。一方面,干中学、学中干,不断掌握方法积累经验。

- 二、心系本职工作, 认真履行职责
- (一)耐心细致地做好财务工作。自接手管理处财务工作的半年来,我认真核对上半年的财务账簿,理清财务关系,严格财务制度,做好每一笔账,确保了年度收支平衡和盈利目标的实现。
- (三)认真负责地抓好绿化维护。小区绿化工作是10月份开始 交与我负责的,对我来讲,这是一项初次打交道的工作,由 于缺乏专业知识和管理经验,当前又缺少绿化工人,正值冬 季,小区绿化工作形势比较严峻。
- 三、主要经验和收获

四、下步的打算

针对工作中存在的不足,为了做好新一年的工作,突出做好以下几个方面:

(一)积极搞好与公司、业主之间的协调,进一步理顺关系;

(二)加强业务知识的学习提高,创新工作方法,提高工作效益;

# 画室总结语 车间年终工作报告篇九

- 20xx年即将过去,在这将近一年的时间中我通过努力的工作,也有了一点收获,临近年终,我对自己的工作做一下总结。目的在于吸取教训,提高自己,以至于把工作做的更好,自己有信心也有决心把明年的工作做的更好。下面我对今年的工作进行简要的总结。
- 1. 我是20xx年2月份到公司的[]20xx年4月份,我调到了国内部当销售助理,在没有负责市场部工作以前,我是没有销售经验的,仅凭对销售工作的热情,而缺乏行业销售经验和行业知识。为了迅速融入到这个行业中来,到国内部之后,一切从零开始,一边学习产品知识,一边尽我本职,担任期间,我学到了许多产品知识,从接单到发完货,认真监督检验货物。确保货物数量正确,不受损!但我也有做得不好的地方,比如在与客户的沟通中,我不能很快的回复客户的问题,不过请教了经理跟同事后,后来慢慢的我可以清楚、流利的应对客户所提到的各种问题,准确的把握客户的需要,良好的与客户沟通,因此逐渐取得了客户的信任。在不断的学习产品知识和积累经验的同时,自己的能力都比以前有了一个较大幅度的提高!
- 1)财务方面,我天天都做好日记账,将天天的每一笔进出帐具体做好记录!上交总公司,应收账款,我把好关。督促销售员及时收回账款!财务方面,因为之前没接触过,还是有很多地方不懂,但是我会虚心讨教,把工作做得更出色!
- 2)至于仓库的治理,天天认真登记出库情况,铺货登记!库存方面一般都是最低库存订货,但有时因为疏忽,零库存订货,造成断货的现象,这点我会细心,避免再有零库存订货的发生!

- 3)帮销售员分担一些销售上的问题,销售员不在的时候,跟客户洽谈,接下订单!(当然价格方面是咨询过销售员的!)这方面主要表现在电话,还有qq上!因为之前在国内部担任助理时。与客户的沟通得到了锻炼。现在跟客户交流已经不成问题了!不过前几天因为我粗心,客户要货,我忘记跟销售员说,导致送货不及时,客户不满意!接下来的日子,我会尽量避免此类事情的发生。
- 4) 认真负责自己的本职工作,协助上司交代完成的工作!
- 3. 以下是存在的问题
- 1)总公司仓库希望能把严点,自办事处开办以来,那边发货 频频出现差错,已经提议多次了,后来稍微了有了好转。但 是这几次又出现了以前同样的错误,产品经常发错型号!
- 2) 返修货不及时,给客户留下不好的印象,感觉我们的售后服务做得不到位!

客观上的一些因素虽然存在,在工作中其他的一些做法也有很大的问题,主要表现在销售工作最基本的客户访问量太少。北京办事处是今年六月份开始工作的,在开始工作到现在有记载的客户访问记录有105个,加上没有记录的概括为20个,6个月的时间,总体计算三个销售人员一天拜访的客户量20个。从上面的数字上看我们基本的访问客户工作没有做好。以上是我的总结,有不对之处,还望上级领导指点!