

贸易采购工作总结

总结，是对前一阶段工作的经验、教训的分析研究，借此上升到理论的高度，并从中提炼出有规律性的东西，从而提高认识，以正确的认识来把握客观事物，更好地指导今后的实际工作。总结怎么写才能发挥它最大的作用呢？下面是我给大家整理的总结范文，欢迎大家阅读分享借鉴，希望对大家能够有所帮助。

贸易采购工作总结篇一

1. 工作中，尊敬领导，团结同事，能正确处理好与领导同事之间的关系，保持良好的沟通。充分发挥岗位职能，不断改进工作方法，提高工作效率，较好地完成了各项工作任务，保证货如期出货，满足客户要求，协助销售工作。
2. 与各供应商建立良好关系，顺利将货物如期跟催到位，保证工程顺畅生产。
3. 以最低的价格购买最好的产品，并根据市场行情降低单价减少成本。
4. 由于资金周转问题，尽力与厂商协调月结。
5. 下单跟单正确率达99%。

不足方面

上半年由于太忙出现下单漏订率 0.1%，但未构成订单延误。

纪律方面、思想方面

1. 本人严格遵守厂里规章制度，不迟到，不早退，处处严格要求自己，无特别重要事情从未请假。

2. 积极参加各种培训，并通过阅读大量的书籍，勇于解剖自己，分析自己，提高自身素质水平以便更快地适应社会发展的形势。

过去的三个月，我部门在公司领导和同事们的支持与帮助下，严格遵守公司的相关制度，顺利地完成了本部的工作。为了更好的完成接下来的工作任务，现将我部门在过去三个月中的工作情况作一个汇报与总结。

一、严格遵守公司的采购管理制度，做好每日计划与总结。为了达到日事日毕的要求，我部门将每日写好当天要做的工作，要处理的事情，对每天的工作情况做一个总结，对没有处理好的事情，抓紧时间处理，尽量做到问题不推迟，尽最快速度解决。

二、坚持“多快好省”的采购原则，严格控制采购成本。我们的采购工作就是服务于生产，就是要以最低的成本采购到高质量的生产原料，所以一定要对要采购的原材料进行细致的分析，衡量它们的性价比，始终坚持“以质论价，货比三家，多快好省”的采购原则。

三、在工作中要多跑、多对比、多总结，边学习边实践，不断提高自己的采购业务水平；加强与供应商的沟通，要及时做好跟催工作，让他们积极配合我们的工作；遇到问题要及时采取措施解决，一定要保证按时、按质、按量提供好生产所需的各种原材料。

四、加强与各部门的沟通与协调，严格控制采购时间和采购周期，保证各种原材料的购进科学合理；极力配合公司的各项财产运营工作，当不同种类的物品或原材料进厂时，要及时的和有关部门做好协调与沟通。

五、要控制物品与原材料入库的数量与质量，在购进物品与原材料时发生质量、数量异常情况下，应立即采取紧急措施，

并与供应商联系，和有关部门进行协商处理。

六、学会主动与人沟通、交流，经常与车间，仓库，质检部的相关人员接触，这样便于自己了解产品，跟踪需要，减少工作失误，提高工作效率。

总之，在以后的工作中，我部门将会更加努力地学习，不断地积累丰富采购经验，高标准严要求地完成各项工作，以勤奋务实、开拓进取的工作态度，为公司的发展贡献我们的力量。

贸易采购工作总结篇二

销售方：（以下简称“甲方”）

购买方：（以下简称“乙方”）

一、采购计划

乙方向甲方分批次采购肉类产品，乙方就每一批次以交易清单的形式与甲方约定具体的品种规格、数量、质量要求、验收标准和方法、交货期限、交货地点、运输方式等条款。该等条款一经双方约定，具有本合同同等约束力。

二、定价原则

甲方向乙方销售的肉类产品，其定价以市场价格为基本原则。具体执行时，由甲方结合地区市场、批量、付款条件等确定销售价格。同等条件下，甲方提供给乙方的价格或条件不应偏离其提供给第三人同样货物的价格或条件。

三、结算方式

按双方合作经营肉类产品操作流程执行：

1) 甲方货款乙方必须当天给予全部结清，不得以任何理由推托，如乙方未向甲方结清当天金额，视乙方违约，违约金按当天货款的3%的滞纳金赔付。

2) 在乙方违约的前提下，甲方有权处理第二天的货款结算方式。

四、品质担保

1、甲方应保证提供给乙方的肉类产品符合乙方在各批次清单里所载明的各项要求。

2、如甲方所交货物规格、数量、品质要求不符合规定或约定，但乙方同意利用，应按质论价；乙方不能利用，应根据具体情况，由甲方负责包换或退货而支付的实际费用。

3、如因肉类产品存在品质缺陷导致乙方受损的，甲方应承担由此引起的一切赔偿责任。

4、乙方在验收中如发现甲方支付的肉类产品的规格、数量、品质要求不符合规定或约定，由甲方承担应有责任。

五、不可抗力

1、不可抗力包括战争、封锁、冲突、叛乱、内乱、骚动、政府对铝行业的限制、暴动、严重火灾或水灾或人们所不能控制的其他因素。

2、任何一方由于不可抗力原因不能履行合同时，应在不可抗力事件结束后内向对方通报，以减轻可能给对方造成的损失。在取得有关机构的不可抗力证明后，允许延期履行、部分履行合同，并根据情况可部分或全部免于承担违约责任。

六、违约责任

1、本合同当事人双方应本着诚信、互惠互利、按时、按质、按量共同完成本合同项下交易，若甲方未在规定时间内完成本批次清单规定的进货数量，超期 天以上的，乙方有权要求甲方就其本批次清单未完成部分货物总值支付 %的违约金(乙方可直接在支付给甲方的款项中扣除)，并有权取消该批清单余下的供货量。若乙方未在规定时间内支付款项的，就其未支付部分，甲方有权收取 %的滞纳金。具体清单中双方另有约定的除外。

2、本合同当事人任何一方因违反法律法规、违背诚实信用原则、违反合同或违反双方就本合同达成的其它约定造成对方实质上的经济损失，违约方应承担相应地赔偿责任。

3、本合同的变更或解除不影响守约方向违约方要求赔偿的权利。

七、合同的变更和解除

1、继续履行本合同将导致甲方或乙方违反法律法规时；

3、因情况发生变化，当事人双方经过协商书面同意。

八、法律适用和争议解决

1、本合同及其项下各批次清单的订立、履行、变更和解除适用xxx法律。

2、如本合同及其项下各批次清单在履行过程中发生争议，首先由当事人双方协商解决。协商不成，任何一方有权向杭州市有管辖权的人民法院起诉。

九、合同生效

1、本合同经双方签字盖章后生效，有效期限为

本合同的有效期。

3、合同期内，甲乙双方不得有其它后续附加条款及后续合同。双方不得以任何理由向对方索要其它费用(现甲乙双方无任何费用)，乙方需足额付款与甲方，不得添加其它费用(如每头白条费用等)。乙方需协助甲方报验，所需乙方能提供的一切证件。不得用任何理由推托或拒绝，乙方须向甲方开取甲方所需的分销凭证。

甲方： 乙方：

单位名称(章)： 单位名称(章)：

贸易采购工作总结篇三

_____ (买方名称，以下简称买方)为一方，_____ (供应方，以下简称卖方)为另一方，于_____年_____月_____日共同签署本合同。

1、合同包括此合同书和下列文件。其中的所有证件、图纸、规范和其它文件都是本合同不可分割的一部分。

(a)中标通知书；

(b)投标书和价格表；

(c)合同的特殊条件；

(d)合同的一般条件；

(e)规范。

本合同制约所有与此供货有关的一切合同和协议。以前曾有过的任何与此供货有关的口头式书面协议一律作废。

本合同优越其它任何合同文件。如果合同文件中出现分歧，则以本合同文件为准。

2、鉴于买方要向卖方付货款，故卖方在此向买方作出书面承诺：保证按照合同条款的各项规定提供货物并对任何可能出现的不足进行补偿。

3、鉴于卖方要向买方提供货物并补偿不足，故买方也在此向卖方作出书面承诺：保证以合同价或任何合同条款下的价格，按合同规定的时间和方式向卖方付款。

买方地址、电传和电报挂号：_____。

卖方地址、电传和电报挂号：_____。

通知一经发出或在通知规定之日内生效，两者中以在后之日为准。

买卖双方遵照有关法律规定于上述日期签署此合同。以资证明。

买方(签字)：_____， 卖方(签字)：_____

证人(签字)：_____， 证人(签字)：_____

签订地点：_____， 签订地点：_____

贸易采购工作总结篇四

买方□xxx□以下简称甲方)

卖方□xxx□以下简称乙方)

甲乙双方依照□xxx合同法》及其他有关法律、行政法规、遵循

*等、自愿、公*和诚实信用的原则，就大车床的设备采购协商一致，订立本合同。

甲方同意从乙方购买_____车床_____设备，机型cw6163□价格_____万元/台；包含与交货有关的费用：含税、运输费、包装费、以及安装、调试、检验费（含设备安装验收取证费）及培训所需费用等伴随服务的费用。

一、价款支付

- 1、甲方应在合同生效后支付给乙方合同总价95%的即_____万元，作为合同预付款。
- 2、设备安装调试完毕经验收机构验收合格后付合同总额的5%即_____万元。

二、技术要求

- 1、能有效车4米长的轴端；
- 2、设备内的所有的零部件必须是最新的，不能使用旧部件。

三、安装、调试、验收

- 1、乙方完成对设备的安装与调试，达到合同约定的要求和标准，并保证设备的正常运转。甲方在安装与调试过程中应提供必要的协助和配合。
- 2、设备整机经联运测试完全符合约定的技术指标，经双方代表签字确认后，即完成了对全部设备的最后验收。
- 3、在安装调试期间，如果乙方提供设备、材料有缺陷或由于卖方技术人员的指导错误或卖方提供的技术资料、图纸、说明书的错误造成买方设备、材料损坏、乙方应采取必要的补

救措施，并赔偿买方的损失。

4、如果任何被检验的货物不能满足规格的要求，甲方可以拒绝接受该货物，乙方应按买方要求及时更换被拒绝的货物，或者免费进行必要的修改以满足规格的要求，对此甲方具有选择权。

5、如果在合同规定的保证期内，根据检验结果发现货物的质量或规格与合同要求不符，或货物被证实有缺陷，包括潜在的缺陷或使用不合适的材料，甲方应及时向乙方提出索赔。

四、伴随服务

1、乙方被要求提供下列服务：

(1) 实施所供货物的现场组装、调试和启动指导，直至设备运作正常；

(2) 提供货物组装和/或维修所需的工具；

(3) 为所供货物的每一适当的单台设备提供详细的操作和维护手册；

(6) 设备出现故障，接通知后24小时内到现场之后在72小时内解除故障。

2、如果乙方提供的伴随服务的费用未含在货物的合同价中，双方应事先就其达成协议，但其费用单价不应超过卖方向其他人提供类似服务所收取的\\现行单价。无事先约定的，上述卖方应提供伴随服务的费用已包含在合同价中。

3、为履行要求的伴随服务的报价或双方商定的费用已包含在合同价中。

五、保证

1、乙方应保证合同项下所供货物是全新的、未使用过的，是最新或目前的型号，并完全符合合同规定的质量、规格和性能的要求。除非合同另有规定，货物应含有设计上和材料的全部最新改进。乙方应保证所提供的货物经正确安装、正查过运转和保养在其使用寿命期内具有满意的性能。在质量保证期内，乙方应对由于设计、工艺或材料的缺陷而发生的任何不足或故障负责。

2、甲方应尽快以书面形式通知卖方在质量保证期内所发现的缺陷。

3、质保期内乙方收到通知后应在24小时内及时免费维修或更换有缺陷的货物或部件，乙方承担由此发生的所有相关费用。

甲方：

甲方法定代表人：

日期：

乙方：

乙方法定代表人：

日期：

贸易采购工作总结篇五

2. 负责对合格供应商资料进行整理、归档，建立合格供应商名册

3. 负责对供应商进行询价、比价、议价，并将相关资讯(如

交货周期、日产能、最低订购量、包装要求、品质标准、价格条件等)报采购部经理审批。

4. 收集一线商品供货信息,对公司采购策略、产品原料结构调整改进,对新产品开发提出参考意见。

5. 填写有关采购表格,提交采购分析和总结报告。

6. 市场行情的调查、动态资讯收集、整理,并汇报采购部经理,以便及时调整采购策略。

7. 订单变更与撤消、品质要求变更与供应商之间的及时信息传递,确保供应商供应产品满足公司的需求。

8. 负责与供应商的沟通与联络,确保货源充足,供货质量稳定,交货时间准确,同时,与供应商的任何业务来往一定要在事情发生前沟通清楚,交将相关信息及时与业务。

9. 采购中员说话要有礼貌,要有好有形象,同供应商交谈时头脑要灵活,在不知道的情况下,就说等确认清楚后再回复,公司其他的事情尽量少谈。

10. 采购在工作中遇到困难要及时汇报上级,不要在实在没办法了才告诉上级,以免影响货期,给公司带来不必要的损失。

11. 供应商提供的报价单,采购员要了解市场原料的最低价,才知道怎样降价,要同其他公司采购员和业务员多交流才能知道大概价格。

12. 供应商在报价时有三种方式:可以转厂价、开增值税票价、普通收据,以上情况一定要在报价单上说明清楚,以免以且发生不愉快的争议。

13. 对于利润过低的销售报价，一定要给上司审核，以保持公司的利润空间。

14. 做到经公司利益为重，不索取回扣，不收供应商回扣和礼品，遵守国家法律。

贸易采购工作总结篇六

乙方：_____

甲、乙双方为明确各自的权利和义务，在平等协商的基础上，基于各自的真实意思表示，达成本合同以便共同遵守。

1、产品概述及价格

产品概述及价格后附清单开票加点：%，运费由甲方承担。

2、产品质量标准：依据国家制定的'相关质量管理制度，甲乙双方确认的样品为标准。

本供货期间届满，本合同自动终止。

1、具体程序为：乙方发出书面《送货通知》给甲方，《送货通知》明确乙方需要的产品型号、数量、收货地点及收货日期。

2、甲方收到《送货通知》的二天内对相关内容进行书面确认回复，乙方支付订金。

3、甲方在收到订金后，依据确认的《送货通知》收货日期，完成送货和签收。

4、乙方收到货的五天内，将损坏、漏发、错发情况拍照，清点数量，提供《收货报告》给甲方，甲方五天内完成更换补

充后，依据乙方实际收到货物情况出据发票，乙方进行后期支付。

1、货物价款：依据产品概述中的相关执行。

2、货款的结算与支付周期：依据订单总价，首付30%，乙方验收无异议，在收到发票后的一个月内支付剩余货款。

3、甲方提供并确认其收款帐户如下：

开户银行： _____

帐号： _____