

# 销售出差工作汇报

范文为教学中作为模范的文章，也常常用来指写作的模板。常常用于文秘写作的参考，也可以作为演讲材料编写前的参考。相信许多人会觉得范文很难写？以下是我为大家搜集的优质范文，仅供参考，一起来看看吧

## 销售出差工作汇报篇一

二、出差地点□xx□

三、出差人员□xx□

四、出差目的：了解xx货源、行情，

五、出差主要内容及地点：

第一站、烟台环海市场：19号早上6点左右到达，市场不算大货源不多，3斤左右的黑鱼15元一斤，一共了解三家水产商户，根其中一家做了深入沟通了解，当地黑鱼很少，他们的货源主要是南京方向通过大客发到烟台，他是根据市场须求量发货，他说了南京货源充足，我们也简单谈了一下来的目的，也说出合作意向，他同意我们合作的规格和要求，也能保证货源和质量，双方都留联系电话，8点离开市场，打车去长途汽车站。

第二站，山东省安丘市（地区市）已是中午1点过，在车站大体了解了一下当地情况、当地主要产大葱、元葱、蒜、生姜、然后忽忽离开长途汽车站去黑鱼养殖基地。

第三站；安丘市赵戈镇峡山水库，到达时间下午1点左右，通过当地一个姓田的黑鱼经济人介绍，峡山水库是国家自然保护生态区、黑鱼养殖基地因它而形成，黑鱼养基殖地上万亩，

年产黑鱼万斤左右，它主要销售广东、南京、天津、辽宁的营口等地，货源比较充足，也是山东最大的黑鱼养殖基地之一，山东人说话豪爽健谈，说了很多黑鱼方面的知识，包括全国各地发货途中黑鱼换水等等，说的很详细，同时也得到更多的黑鱼信息和行情，在交谈中说明了我们去得目的，通过我们的谈话，他也很原意和我们长期合作，保证我们的规格和质量要求，就是费用较高，现在行情3斤以上单价135元1斤，斤左右115元1斤、包塘大小一起95元1斤，我们谈到下午3点多他才开车送我们到车站。

第四站：山东潍坊市，到达时间下午4点左右，本来安排看看潍坊市场、考虑到已是下午没有考查的价值后，就买车票回烟台，于当天晚上113座船返回大连。

## 销售出差工作汇报篇二

关于竞赛：本次所观摩的竞赛是20xx年湖南省职业院校春季技能竞赛其中的“数控机床装配、调试与维修”项目。竞赛主办单位是湖南省教育厅，承办单位为湖南省教育科学研究院职成教研究所，而长沙航空职业技术学院则作为高职机电组的赛点。

出差原由：作为长期合作的友好单位，本次竞赛的协办单位——长沙航空职业技术学院向5719厂发出了邀请函，本人有幸得到领导派遣观摩了此次竞赛。

出差目的：通过对竞赛的观摩，了解学习数控机床装配、调试与维修的相关知识。

事件回放：

(1)4月26日上午8：00——8：30，在长沙航空职业技术学院学术报告厅召开了隆重的开幕式，开幕式上分别进行了领导致辞、选手宣誓、裁判宣誓等活动。

(2)4月26日9:00——16:00,在长沙航空职业技术学院国家级数控实训基地开始了竞赛(第一场)。

(3)4月26日17:00——24:00,在长沙航空职业技术学院国家级数控实训基地展开了竞赛(第二场)。

(4)4月27日9:00——11:00,于欢天喜地大酒店吧楼会议室召开了校企交流会,会议上王副院长指出了在目前大学生就业问题日趋严峻的形势下,企业与学校更要多交流多合作。会上,各企业与学校之间进行了交流。会后,召开了闭幕式及颁奖典礼。

作为一个数控技术专业的学生,在学校的时候,我就从老师口中及媒体上得知我国目前对于数控机床维修人员的缺乏。而在工厂两个多月的实习期内,我也了解到我厂数控设备的维修技术也不是很成熟,若遇到难题还不得不请国外的专家亲自前来指导。

所以,我觉得本次竞赛促进了高职院校紧贴产业需求培养制造企业急需的数控设备机械、电气维修人员,也为今后各学校向企业输送更多这样的人才做了个好的开端。

我在学校学习的内容更加偏重于数控设备操作方面,而对数控机床的装配、维修与调试方面了解不多,但是通过对这次竞赛的观摩,我对数控机床的装配,维修与调试有了更直观的了解与认识。

本次竞赛是以这样的方式进行的:参赛队在规定的时间内,根据竞赛题目的具体要求,以现场操作的方式,按照正确的操作步骤,在尽量短的时间内利用机床说明书和机械装配图、电气原理图、数控系统连接说明书、伺服驱动装置说明书、变频器说明书等资料和专用量具、专用工装、工具、刀具等,完成cak3665sj数控车床(沈阳机床集团生产,配置华中数控生产的hnc—21数控系统)的z轴机械传动部件的装配和调整,

机床电气控制线路连接，机电联调与故障排除，精度检验与补偿，试切件加工等任务，并通过文字形式填写有关表格。

在本次观摩中，我学习到了在进行数控机床的装配、维修与调试时的步骤以及一些注意事项，受益匪浅。

## 1、机械装配与调试

根据机械装配图纸和技术要求，完成机床z坐标轴的电机支承座、螺母座、轴承座、滚珠丝杠、轴承、伺服电机等零部件的清洗、定位、安装、调试工作，并且保证机械精度。

要想进行好以上工作，必须注意：(1)操作者必须全面掌握机床操作使用说明书的内容，熟悉机床的一般性能和结构，禁止超性能使用。

(2)零件装配前和部装完成后，都必须彻底清洗，不允许有油污、脏物和铁屑存在，并应倒去棱边和毛刺。

(3)工作时榔头与凿子头部不应有油，手上油污应擦净，防止因滑动而失去控制，发生事故。

(4)压入平键及装卸轴承时，不得用铁锤敲打，应用木锤、橡皮锤等专用装配工具进行装配。

(5)对轴类组件(如齿轮、轴承、垫圈等)以及箱体装配均应实行预装，达到工艺要求后，再进行装配。

(6)组件或部件装好经检查合格后，必须加妥善防护措施，以防止水汽，污物及其他脏东西进入内部。

(7)机床装配时，应注意整机和部件以及组件间的调整工作，如摩擦片、皮带、手把、主轴、丝杠等均应仔细调整，转动灵活，松紧一致，符合工艺规定的要求。

(8) 机床空装前，应检查箱体内和部、组件上有没有铁屑及其他污物以及多余物。

(9) 试机后应检查相关紧固螺钉、螺帽等的松紧情况。

## 2、电气安装与连接

根据电气原理图，完成电气控制柜中部分强电、控制信号的安装接线工作。对电气安装与连接线路进行安全检查后才能通电。

操作中严格遵守规章制度及电器安全规程，戴好防护用品。第一次上电之前、重新接线后都必须进行检查、确认后才可上电，否则可能会造成损坏。

最重要的是在操作时要将总电源断开。

## 3、机电联调与故障排除

根据数控系统、变频器、驱动器等技术手册，查找并确定需要设定的数控系统参数、变频器参数、伺服驱动器参数，完成数控系统、变频器、驱动器模块参数设置。

通过plc程序完成机床限位、回零、急停、刀架动作等的调试，对可能出现的机床故障进行诊断和排除，这些故障通常分布在数控装置、变频器、伺服驱动器的参数设置，电路连接，电器元件□plc程序等方面。

最后对数控机床的主要控制功能(如主轴转速、进给快移速度以及倍率等)进行测试，填写机床数控功能测试表。由于现代数控系统的可靠性越来越高，数控系统本身的故障越来越低，而大部分故障的发生则是非系统本身原因引起的。系统外部的故障主要指由于检测开关、液压元件、气动元件、电气执行元件、机械装置等出现问题而引起的。

外部硬件操作引起的故障是数控修理中的常见故障。一般都是由于检测开关、液压系统、气动系统、电气执行元件、机械装置出现问题引起的。这类故障有些可以通过报警信息查找故障原因。对一般的数控系统来讲都有故障诊断功能或信息报警。维修人员可利用这些信息手段缩小诊断范围。而有些故障虽有报警信息显示，但并不能反映故障的真实原因。这时需根据报警信息和故障现象来分析解决。

#### 4、精度检测与补偿

用专用量具和工装、工具对z坐标轴的平均反向差值、重复定位误差和定位误差等精度数据进行检测和补偿，填写机床精度检测报告。根据精度检测数据，判断实际精度是否达到国家标准。

#### 5、试切件加工

对机床的安装、维修调试的最终目的是加工出达到质量要求的工件，所以试切件的加工十分重要。

观摩心得：在本次观摩中，我深刻认识到作为一个数控机床维修人员的要求是相当高的，既要精通机械方面的知识，也要精通电气方面、液压方面、plc编程方面、参数设置方面、以及数控机床的操作等各个方面的知识技能。数控维修人员便是要具备这些综合素质的人才。

而要成为一个优秀的数控机床维修人员，是需要更多刻苦的学习与实践才行。就像我们师傅们常教导我们的，要做好维修这个工作，只有不断学习，故障总是千变万化，每天都可能会遇到新的问题，所以不但需要精湛的知识，还要在多年的工作中积累丰富的经验。

个人建议：有必要的話，可以对员工进行关于数控维修这方面知识的一些培训。

作为一个刚来工厂不久的实习生，我对于能去长沙观摩这次竞赛感到无比的幸运。在这次观摩活动中，我不仅学到了一些数控机床装配、调试与维修方面的知识，充实了自己。更重要的是，我接触到了很多这个行业里的前辈们，在向他们的请教和交流中，他们渊博的知识以及精湛的技术都让我感到无以言表的崇敬与敬仰。我深深感到作为刚毕业的大学生，我们在经验与知识上的匮乏，在学校里更多的是对于课本上的学习，而知识与实践是从来无法脱离的，所以我们要想提高自身，还需要很多的磨练。是要从零开始，认认真真一步一个脚印地学习的。

### 销售出差工作汇报篇三

到xxx公司已经是四点多，只到工厂看了看我们公司打包人员打包情况，基本了解了一下具体的打包数量和需要装集装箱的数量。向xx公司提出需要装置设备的图纸，基本了解发货设备的名称、规格、数量。

具体发货清单：水泥火车散装机16台、水泥汽车散装机2台、孰料汽车散装机1台、固定窑灰汽车散装机1台。发货日期□20xx年12月31日。

上网查看了装集装箱应注意事项，如集装箱货运站装箱时，不能随到随装，必须根据集装箱预配清单和事先编制的装箱计划进行装箱，备妥必要的合格的隔垫物料及捆扎加固材料，装箱时必须考虑方便拆箱卸货。货物重心分布必须平衡，积载后的重心应尽量接近箱子的中心，以免装卸过程中发生倾斜和翻倒。在任何情况下，都不能把货物直接固定在集装箱内部任何一个平面上，因为把集装箱钻孔会破坏箱的水密性，货物装完后，必须检查，要求做到没有一件货物处于松动状态，以防集装箱发生纵向或横向倾斜时，造成货损。

落在集装箱内，不便于查找货物。顺便给陈工提了一些装集装箱应注意的事项。而在和陈工交涉中我也学到了很多，陈

工在装箱前都做了很多准备，精确计算集装箱没一寸空间，争取以最少的空间装最多的货物，以节省集装箱空间。

根据图纸具体对照装置一一查看，发觉每一台散装机的部件都没有一个标牌。因为减少集装箱空间节省运费，每一套散装机都将部件一一卸载下来打包，部件没标牌那样收货人员在清理查找货物时非常困难，急需给部件编几套标牌号，以方便收货查找货物。

下午，公司质保部严工过来查货催货，因油漆问题，货物暂时不发，一直延期到20xx年1月9日发，而后更改发货清单。

具体发货清单为：水泥火车散装机16台、水泥汽车散装机2台、孰料汽车散装机1台、固定窑灰汽车散装机1台、间歇式均化库全套、水泥库系统中充气螺旋闸门72台、启动流量控制阀72台。

基本了解这批装备情况，清单之内的所有问题都必须按照中信要求来做。根据中信要求整理出清单模版，将前四个集装箱清单大概做了出来，因清单需要装置净重和装集装箱后的毛重，而且装箱时有可能会变动，因此清单也只能做个大概。

后面几天都在车间记录打包数据以及从仓库领取散装机差的零部件。

1月5日根据每台散装机零散装置名称贴挂标牌（前面标牌因是用纸质没有硬质塑料包装一直没能贴上）。因1月7日需要发运4台行走式水泥散装机这几天都很忙，前面都一直在打包，根本没往集装箱装，很多零件还没领取出来，还需将零件数出来领取出来。而这两天还需要填写入港证明、入港通知书、随车发运清单等一系列的单据。

1月7日白天全天都在装集装箱，因这边条件有限，装箱很有难度，而且打包货物很重，人力根本推不动，公司打包人员

也没办法，我只得打电话回公司询问具体应该怎么装箱，后面方法出来了，可是条件有限，叉车吨位不够，根本不能推动货物，最终，只能用钢管垫在货物下面再推进去。装完集装箱已经8点多。

净重因可以用航车电子秤称出，但是装集装箱后航车吨位不够，吊不起集装箱称不出毛重，而且航车高度不够，集装箱不能吊上车，想方设法才把集装箱装上车，最后毛重只能用车过磅在装货物后再过磅，忙到一点第一批货物两个集装箱才发出去。

1月8日因均化库中充气斜槽油漆问题，需要重新刷油漆，所以打包只能放在9号，所以工作量加大，工作全累积到1月9号。因均化库后两箱都有装，之前有关后面两个集装箱装箱的方案都不能实行，只能和陈工一起商议计算集装箱空间，从新安排装箱方案。

8号只是装箱出来2个集装箱，第三个第四个集装箱一个好装可是另外一个装置都没打包，时间很赶。

1月9日一次性发4个集装箱，资料非常繁杂，理论的一号集装箱需两份本集装箱箱件单，全部七个集装箱资料六分加随机资料六分全部都需要放在一号集装箱，以前从来没接触过装集装箱，在公司都只是做一般装车的箱件单，事情繁杂不得不仔细慢条斯理的清理，可是还有两个集装箱毛重净重还出不来，六份7个集装箱的随机资料也出不来，只能让空车先去过磅，等集装箱装完后过磅毛重数据出来才能打印，随车发运清单、入港证明，这两份资料每个司机都是5份，还需留两份资料备份。资料一直等到凌晨4点40才填完整，而后等一切做完已过5点。

才刚到公司不久，还只是实习期，很多事都还在学习，但是这次出差让我学到很多，接触到很多新的事情，之前对装集装箱一点都不懂这次出差也无形中學會了很多有关方面的只

是。在陈工身上我学到了做任何事情都要做好充足的准备，应付突变时要沉稳，平静，让自己头脑清醒以最快想出解决办法。

## 销售出差工作汇报篇四

二、出差地点[x]

三、出差人员[x]

四、出差目的：了解x货源、行情，

五、出差主要资料及地点：

第一站、烟台环海市场：19号早上6点左右到达，市场不算大货源不多，3斤左右的黑鱼12、5元一斤，一共了解三家水产商户，根其中一家做了深入沟通了解，当地黑鱼很少，他们的货源主要是南京方向经过大客发到烟台，他是根据市场须求量发货，他说了南京货源充足，我们也简单谈了一下来的目的，也说出合作意向，他同意我们合作的规格和要求，也能保证货源和质量，双方都留联系电话，8点离开市场，打车去长途汽车站。

第二站，山东省安丘市（地区市）已是中午12点过，在车站大体了解了一下当地情景、当地主要产大葱、元葱、蒜、生姜、然后匆匆离开长途汽车站去黑鱼养殖基地。

第三站；安丘市赵戈镇峡山水库，到达时间午时1点左右，经过当地一个姓田的黑鱼经济人介绍，峡山水库是国家自然保护生态区、黑鱼养殖基地因它而构成，黑鱼养基殖地上万亩，年产黑鱼20000万斤左右，它主要销售广东、南京、天津、辽宁的营口等地，货源比较充足，也是山东最大的黑鱼养殖基地之一，山东人说话豪爽健谈，说了很多黑鱼方面的知识，包括全国各地发货途中黑鱼换水等等，说的很详细，同时也

得到更多的黑鱼信息和行情，在交谈中说明了我们去得目的，经过我们的谈话，他也很原意和我们长期合作，保证我们的规格和质量要求，就是费用较高，此刻行情3斤以上单价13、5元1斤，2斤左右11、5元1斤、包塘大小一齐9、5元1斤，我们谈到午时3点多他才开车送我们到车站。

第四站：山东潍坊市，到达时间午时4点左右，本来安排看看潍坊市场、研究到已是午时没有考查的价值后，就买车票回烟台，于当天晚上11、30座船回到大连。

## 销售出差工作汇报篇五

尊敬的老板：

一、鬼的传说：

由于网友告诉我□jx很多鬼且很凶猛。于是我带上在街边摆摊道士那里买来的“驱鬼灵符”来到工业园，并将灵符每天戴在身上。头一个月的晚上，12点之后，我总不敢离开房间出去游荡。于是，该月我被评为工业园里最老实的优秀员工之一。

二、饭堂伙食问题：

说起伙食问题我觉得真的有必要赞扬一下：这是标准的环保饭堂！据说，那些自带的便当饭盒打饭菜，一个星期不用洗洁精来清洗，也没有油粘在上面。如果是小沈y编二人转，将会是：菜里有虫不？没有！有农药不？也没有！有油不？更没有！这个可以有。这个真没有！

饭堂真健康，便当亮光光；白饭拼命装，洗锅水做汤！

看看园区里的麻雀那么瘦就知道，这里的环保饭堂是很健康

的，因为就连麻雀都没有肥胖症，更不可能有高血压或三脂高一类的病。

### 三、当地民风：

再说下这边的人民，民风是彪悍的也是淳朴的。听说，如果你和他们撞了车，他们的处理方式是先将你抓下来暴扁一顿，然后再要你赔钱。至于事故的双方责任问题，根本不是主要问题，因为所有责任都绝对是打输那一方的！

在听到这个说法的第二天，我见证了一些事：某建筑老板带领的两帮当地工人，因为抢一个提升机使用的先后次序，在争吵了几句以后，其中一个工人竟然抓起一根一米多长、10厘米粗的木棍就想砸另一个工人。还好，后来那老板出面调停了。晚上，我们又在工业园外看见一男人掌摑一女人，双方对打起来，而旁边十多人只在那里围观，可能是司空见惯了吧——这实实在在地让我感受到了他们的彪悍，且无论男女。

还有，这里的工人时间观念很强，上班工作是按照大都市的时间——朝九晚五。建筑工人每天早上一般是九点左右到工作现场干活，中午11点回家做饭；下午三点前回到工作现场干活，五点又下班回家做饭了。

您看，这不是标准的“朝九晚五”上班时间吗？所以，有时候我觉得我们每天上班足八个小时是不对的，看那些工人人们的悠闲生活就知道，他们一定可以延年益寿！

在这些事上，我明显地体现了当地民风彪悍、淳朴，而且他们都不贪心，还很照顾家庭。

### 四、员工收入：

在园区里见到的烟民们，大都抽20多块一包的“芙蓉王”或

者20块一包的“玉溪”，更有甚者还抽黑色精装的“芙蓉王”，那可是30多一包的啊！可是，听说园区里的机修工、电工等级别的也就1000多块一个月的收入，抽烟用剩的钱竟然还可以留下生活费。看看咱们广东去园区打工的“北上民工”，也就只敢抽十块八块一包的烟，难道广东的消费真的那么高，以至我们都消费不起那20块一包的香烟？由此可见我们的收入比例实际是比不上园区工人们收入的。

## 五、工作环境：

这里就一样是最最不好的一一这里的女性比例明显偏低。就算有，也大都是那些“如狼似虎”级的大婶。曾经有人说过一句经典的话：三年牢狱房，母猪变貂禅！可这里的母猪也太猪了点儿，绝大部分是貌比fr姐姐，无论如何与貂禅联系不到一块儿去，导致工人兄弟们明显得压抑了他们的欲望。他们经常是看见了稍微年轻一点的女性经过，就两眼冒青光、嘴角流口水……长此下去，容易引发大规模的x犯罪。

## 六、建议：

综上所述，我不得不提些建议：

- 1、加强伟大领袖毛主席提出的无神论教育，对于确实不能改变其根深蒂固的封建思想者，可以酌情聘请一些驱鬼道士回来做下法事什么的，以安定人心。
- 2、继续保持饭堂的“做菜少放油、甚至不放油”的环保作风，但是可以适当在“洗锅水汤”里多加那么一点点材料，工人兄弟们都盼望着呢。
- 3、鉴于当地居民的健康上班时间，能否咱们管理人员也改一下上班时间：每天缩短一个小时。确实不行的话，缩短半个小时也好呀。再不行的可以提早十五分钟，那么，咱们这些初级管理干部就不用跟工人兄弟们抢召摩的了。

4、对于环境方面，我觉得咱们园区里应该多招年轻漂亮的美媚，工作能力是第二准则，起码可以改善这种阳盛阴衰的不合理格局。另外，老板如果有投资兴趣的，可以在园区旁边搞一个大型娱乐中心，里面包罗万有，饮食、娱乐等等一应俱全，员工起码有9折优惠，那样就可以很有效的缓解工人兄弟们被压抑的各种欲望。

5、最后提个小小的建议，能否酌情给我们加点薪水？说实在的，咱也想过过抽“芙蓉王”潇洒的日子。这个建议如果老板不同意，那就当我什么也没有说好了。

注：查看本文相关详情请搜索进入安徽人事资料网然后站内搜索出差工作报告。

## 销售出差工作汇报篇六

出差路线□XXXX-XXXX-XXXX-XXXX

出差人□xxx

出差地点：到公司薯业谈红薯淀粉合作事宜，考察四平盐厂

出差内容：

5月23日□x县公司薯业讨论红薯淀粉的品质问题；

上午：驱车前往宜宾x县途中，于中午13:00左右到达；

我：

5. 产品的包装袋，很容易受潮；

7. 生产日期打码，希望能打在清晰可见的地方，原先打在封

口处的小标签上，造成封口后无法看清生产日期的现象。

针对以上问题一一与公司薯业管理层进行了商讨，总结存在的问题如下：

二是生产现场管理问题：关于生产的产品有异味、有异物、打码不清晰、生产批次混乱等问题，基本都出在管理上，出现在员工不按标准操作上。

以上问题公司薯业在对外销售过程中，也同样面临这样的问题，导致销量一直无法有效提升，客户反馈越来越差。

5月24日：公司薯业生产线实地考察，四平盐厂考察；

下午：驱车前往四平盐厂，与厂长邹厂长进行了会面，四平盐厂年产值20万吨，上要供给宜宾地区，今年准备再建一条生产线，产能拟消化到成都地区。目前考察之后，主要谈了价格。

根据本次出差，最后确定的结果如下：

1、x县公司薯业的红薯淀粉品质改善不可能短期内完成，故不做为主要合作单位，但与公司薯业一起讨论设备改善及团队管理能力提升方面的解决方案制定，向集团公司提报。待公司有了明确意见再确定是否长期持续合作。我们将在六月内找到省内的另外一家红薯淀粉生产厂谈深度合作。

2、四平盐业的食盐价格在宜宾地区还是很有优势的，故与x县公司薯业讨论合作，通过李经理他们来推广食盐代销，有机会做到30-50元/吨的价差，成都地区还需要四平做好了打市场的准备再出让出厂价，我们还有机会再合作。

本次出差产生的费用：

1、自驾车油费：700公里x0.6元/公里=420元(有油票)

2、过路费：260元(etc)

3、住宿：一晚115元(打折无票)；

4、餐费：无票，按公司标准执行。

请领导审批。