

# 最新大学生社会调查实践报告精选5篇

当今社会就业压力越来越大，我们大学生在今后想要找到一份与自己专业对口的好工作，就要不断扩展自己的认知领域，提高自身能力。下面是小编整理的**最新大学生社会调查实践报告精选5篇**，希望能对大家有所帮助。

## 最新大学生社会调查实践报告 篇1

7月4日至7月8日，经济与管理系暑期实践小组开展了绍兴全国文明城市“后文明”现象研究问卷调查活动。

活动前期，在综合考虑各方面因素后，筛选几大有利于问卷调查顺利开展的调查地点，并随之开展问卷调查，取得了较为精准的调查结果。

### 第一站：火车站

首先，我们选取了人口流动十分频繁的火车站作为调查地点。接连几天的阴雨天气，给活动的顺利开展带来了一定的难度。幸运的是，一个高三毕业旅行小团队的积极配合，让我们更加有了动力与勇气。接下来，大家分工向不同年龄段的人进行采访。

### 第二站：客运中心、医院、万达广场

客运中心，作为重要交通枢纽，候车大厅坐满的乘客，极大地提高了我组成员的调查热情。我们便进行了一对一迅速简短而有效的采访。客运中心不远处有一个医院，我们马上就以它为目标出发了，看似很近却比想象中的遥远，从一个路口走的另一个路口，终于到了我们期望已久的医院，在医院的大厅，休息等候室，在走廊外，在门口，都有我们的身影，医院的调查也顺利结束，我们拿着厚厚的一叠调查问卷，心里满满的都是成就感，即使在过程中遇到的困难也都不算什

么了，因为计划完成地很顺利，这一切的一切也变得十分值得。回到学校后，稍作休息整顿，我们在6点多前往万达，这个晚上十分热闹的广场□kfc□华润万家，麦当劳成为我们调查的地点，受访的民众都十分配合，积极配合我们的调查，一切都有条不紊地进行着。

### 第三站：绍兴北站

绍兴北站，售票大厅里人来人往，我们穿梭在人群中，记录着出行者对绍兴的点评，分享着他们出行的喜悦，承载着他们对绍兴未来的期望。圆满地完成了我们此次调查活动。

接连几天的阴雨天气和气温的下降，大大的减少了人们的外出活动，这虽然会对调查产生一定的影响，但是我组成员依旧满怀热情与信心，对每一位经过的路人表明身份并说明来意，然后礼貌地帮助每一位民众填好调查问卷，在调查问卷填写之后，我们会用最为真挚的微笑表示谢意。

在问卷调查过程中我组成员还对一些愿意接受访谈的民众，进行了以“您认为绍兴市现存哪些不文明现象以及您的建议”为主题的调查。民众们都非常热情地介绍了绍兴现存的一些不文明现象，并认真地分析了此类不文明现象存在的原因，最后还积极地提出许多解决方案，这类民众的表现，深深地感动了我组的每位成员，使我们拥有更充足的力量，鼓励着我们不断前行，让更多的人对“后文明”现象予以重视，使绍兴更加美好，让我们共创文明的城市生活，为身为绍兴人而自豪！

## 最新大学生社会调查实践报告 篇2

### 一、实践目的

长期以来，社会实践活动一直被作为培养德、智、体、美、劳全面发展的跨世纪合格人才的重要途径。为了更好的体验

社会活动给我们大学生带来的锻炼，同时也为了自身更好的融入社会群体当中，我小组成员经讨论决定了本次实践的方向——不是向着专业实习实践，而是参与到社会运转的小部分去，从而更好的了解、学习、帮助社会。

在联系了××区花园街道办事处后，本小组在假期长期参与了海城街社区的日常工作，在各种任务的完成、各种活动的组织、各种工作的实施中我们得到了锻炼，并且深深的体会到了社区工作人员的辛苦。

在真正的参与到社区工作后我们才得以了解，各种工作都有其不易和必要性。此项实践过后会让每一个参与到其中的分子都能深刻了解社区工作的本质，在实践过程中不仅仅能帮助社区工作人员许多我们力所能及的事情，更让我们在沟通能力、工作能力、组织能力等各个方面得到锻炼。

## 二、实践过程

7月18日我小组找到××市××区花园街道办事处海城社区，向那里的负责人表达了我们的暑期实践请求。社区居民委员会的陈主任和白副主任听了我们的想法后表示赞同和肯定，并且表达了对我们大学生进社区活动的欢迎。

海城街社区居民委员会的工作比较琐碎，涉及面比较广，而且是在法定工作日上班。小组六人经讨论后决定，由于此项实践活动时间较长但每次工作任务较轻，因此每天保证有1名至3名同学参加社区工作，事前安排每天实践的成员，这样就能较合理的保证在社区工作的基本人力需求。

海城街社区并不是一个新兴的社区，因此其物业管理并不完善，像卫生费、卫生人员的管理等还归属于这个委员会管理，另外，海城街社区的管理范围比较大，范围内几乎全部都是居民区，而且并不统一，新楼老楼平房等各种住房水平都包含其中，因此，海城社区的工作用主任向我们的介绍语来

讲“事儿杂”。

7月21日起，我们就正式进入海城社区进行工作，而这个时期正好是××市计划生育工作实施情况的普查时期，我们因此就加入到这个工作中去了。几千户的居民资料需要整理，并且这些资料要从记录册中统计到电脑中，并且要进行校对修改。由于社区中供此项工作的电脑仅有一台，于是每两人为一小组每天来进行录入和校对。关于计划生育的资料整理时比较麻烦的，关于所有育龄妇女的资料中还要标明所有关于生娩的信息，甚至是生娩地点、避孕措施等，此项工作的工作量是比较大的，在进行了一周多的工作后，终于将所有资料整理工作完成，委员会也将整理结果及时的上交。

7月29日起，我们逐渐参与各种活动、完成了许多细小的工作。社区的工作，除了日常的按计划进行外，还有许多额外的而又直接与居民有关的“小事”。比如我们就遇见了一个：家住木介街的王大叔向社区反映，他家门口经常半夜会有人扔粪便，他自己曾蹲守到12点都没事儿，可是第二天一早还是会发现有粪便，怀疑有人蓄意捣乱。小组成员李越就对王大叔的情绪进行平抚并参与到事件的讨论，最终还是在社区工作人员上门协调和教育下事件得以平息。

我们还参与了众多的活动，其中不少给我们留下了深刻的印象：

7月30日，小组成员赵文玥、张艳立随花园街社区一同组织了一场趣味运动会。由××工业大学工程学院发起，××区花园街社区组织的以健康、和谐为目标的趣味运动会在海城中学的操场举行，参与运动会的是××工业大学工程学院的学生代表和花园街社区小公民中队的小朋友们。运动会的规模虽然不大，但是气氛是十分热烈的，小朋友们和工大的大朋友们一对一的结成对子，然后再相互比赛，比赛的项目不难，托球往返跑、障碍跳远等多项趣味竞技比赛，让所有人都在校运动会中体味到了无限的乐趣，更符合了××区办事处和

红十字办公室所倡导的健康、和谐的社区活动理念，整个活动组织的非常成功，虽然我小组在整个组织工作中所作的工作是微薄的，但是也学会了一种办事的思维和基本程序。

8月7日，社区为了响应区委、区政务《关于广泛开展“建平安家园、迎奥运盛会”群众性创安活动的通知》精神，××区办事处在公司街菜市场开展了一次面向全体业户及居民的“平安市场”安全宣讲活动，同时，社区主任同市场管理所一同签订了创“平安市场”责任议定书。我小组成员赵文玥、张艳立、李楠参与了整个活动。我们进行了会场布置、安全手册分发、会场整理等工作。为整个“平安市场”活动的顺利完成贡献了一份力量。活动期间，我们在分发宣讲安全手册的同时也聆听了领导的精神传达，注意到了市场安全问题的重要性，也更体会到社区这种直接同群众居民挂钩的单位的重要性。

8月11日，在社区活动室里退休老人胡老师带领宝宝乐幼儿园的小朋友们开展了以奥运、环保为主题的小活动，由于社区同时在进行其他任务，所以活动基本由我组成员：张艳立、李楠、赵文玥协助完成。胡老师退休后学习热情不剪，而且很积极的为社区做着精神宣扬方面的贡献，时值奥运期间，同时也是许多流行病发展的盛夏。老人做了许多关于健康的手抄报、宣传板。其丰富的内容和鲜艳的色彩不仅仅有教育功效，更其到美化社区的作用，而且老少皆宜，很容易吸引大家的目光。为了教育小朋友们的环保意识同时增强他们的动手能力，老人还特意带领小朋友们进行变废为宝的手工制作。

8月25日，离学校开学的日子已经接近，社区的老年大学也快要开学，但是老年人学生们早已按耐不住了，不少人已迫不及待的希望和老同学们一起玩，于是我小组在与社区主任讨论后决定于25日找来平时在老年大学任教的交际舞老师和众多老年大学的学生，在开学之前小聚一下。参与到这项活动中的小组成员有：马玲、邹慧蛟、李越。在活动中，三位成

员积极地参与学习得到了“老师”、“同学”的热烈欢迎。他们的舞步虽然稚嫩，但是却从中得到了极大的快乐。

9月1日。全体组员在学习之余抽空再一次的来到了海城社区，向全体社区工作人员作最后的道别，同时全体组员同社区主任、副主任合影留念，为20××暑期的社会实践活动画上了一个圆满的句号。

### 三、实践总结

这个暑期的社区服务总体来说有以下几点：

1、开展便民服务。在社区工作的期间，小组成员以自己所有的技术实施与各种服务群众的工作中，尽己所能，不怕脏、不怕累，以优质的服务赢得当地群众的称赞和好评，同时也努力实践着青年志愿者的精神。

2、开展精神宣传活动，以健康向上的精神风貌，组织各种活动，提高群众的精神文化修养。

3、环境保护。组织学生积极参与社区组织的社会环境卫生清理。

4、开展板报活动。根据当前形式配合本社区更换板报，帮助宣传各种关于奥运、安全、健康、环保等主题。

海城社区是一个真真正正的从居民切身实际着想的社区，就拿起组织的社区老年大学来说，这个老年大学是免费的，而且不做任何限制，只要你是这个社区的居民，只要你希望同大家一起学习就可以参加这个老年大学。而在社区工作的老师，也不是薪资聘请的，而是免费的，自愿的。即便是这样，这个老年大学的课程还是十分丰富的：交际舞、英语、书法、国画、音乐、手工hellip;hellip;很多老年人本着老有所为的想法相聚在这里，体现的是最最纯朴的生活气息。同时这也是

海城社区以诚待人换来的。在这里进行社会实践的过程，让我们时时刻刻的被这种情结感染。

在社区的一个多月的工作中我们也发现了一些问题：

1、社区工作属于最基层工作，同时资金也比较有限，因此在同时要协调资金及工作，因此社区很多工作的开展比较困难，据个例子：海城社区的楼道清洁工作归社区负责，一个好的清洁工作人员是可以得到居民的好评的，但是这样的工作人员的薪资要求比较高，如果在价钱上面合适的工作人员一般工作态度不够端正，同时，市里其他社区也会争夺好的工作人手，因此楼道清洁人员至今还是还成社区工作人员比较头疼的事情。而如果区里能加大对社区工作资金的投入，这个问题将很容易被解决。

2、在同社区工作人员一起在社区内走动观察的过程中，我小组人员发现，海城小区内老龄居民数量较多，这些居民一般愿意饲养小宠物，尤其以狗、鸟为主，可能学习专业有关，我们的目光也更多的停留在对这些动物的观察分析上。我们发现，这些狗多数是小笨狗等廉价狗，而且根据饲养宠物家庭的经济状况和实际询问中可得知一般这个社区中的宠物狗都是没有狗证的，而且可以看出社区人员对这一状况是了解但是并不在意的。在很多狗狗们玩耍过的地方多会有狗屎等不洁物，给其他居民带来很大的不便，而且我们对这些养狗的健康和卫生状况感到担忧。这个问题如果要解决但凭社区的力量和精神的宣讲是远远不够的，主要还是需要××市对养狗这方面的具体整顿。

3、公司街菜市场是一个由几家小摊贩逐渐发展出来的一个便民市场，身处居民区中，为居民的日常生活尤其是在饮食方面提供了很大的便利。但是这个市场的卫生状况令人担忧，每次到市场非开放时间都可以看到满地的脏污：烂菜叶、养鱼水等等一地都是。时值盛夏，甚至还可以闻到臭味，如果是在冬天，必然会造成公司街路段的路面浮冰。而且在市场

开放时间，众多的业主和居民会将整个人行道占满，有时候甚至会站到机动车道。也可能发生危险。解决这一问题的最直接的方法就是开辟一个屋内或者棚内的菜市场。这一方案在很多地方都已实施，这就要等待××的整体规划的进一步完善。

#### 四、实践心得

在这里我们充分认识到团队协作精神的重要与可贵。在实践活动还未开始前，大家都早已认真做好准备工作。通过相互交流，我们获得了许多好的社会实践方案，无论遇到什么困难大家都相互鼓励，互帮互助，最终顺利的完成了社会实践活动。

实践过程中，不少社区工作人员和一些日常接触到的居民了解到我们是来自东北农业大学动物医学学院的学生，就向我们咨询了不少关于宠物的问题。这就需要我们将学习书本知识与实际相结合，同时，我们也认识到自己知识的缺乏。许多居民所提到的问题我都无法回答，只能通过回家翻书得到答案后再向他们做出解释。社会实践，就是把所学的理论知识运用到实践中去，让自己所学的知识有用武之地。因此，我们只有更加努力学习，并把学得的知识用于实践，在实践中继续学习提高，才会获得更多的知识，帮助更多的人得到健康，才能真正的学得以施。

参加社会实践，我们明白大学生社会实践是引导我们学生走出校门，走向社会，接触社会，了解社会，投身社会的良好形式；是促使大学生投身改革开放，向工农群众学习，培养锻炼才干的好渠道；是提升思想，修身养性，树立服务社会的思想的有效途径。通过参加社会实践活动，有助于我们在校大学生更新观念，吸收新的思想与知识。

环境的不同，接触的人与事不同，从中所学的东西就会有很大不同。在实践中学习，从学习中实践。而且在中国的经

济飞速发展，又加入了世贸，国内外经济日趋变化，每天都不断有新的东西涌现，在拥有了越来越多的机会的同时，也有了更多的挑战，中国的经济越和外面接轨，对于人才的要求就会越来越高，我想我们不仅要学好学校里所学到的知识，还要不断从生活中，实践中学其他知识，不断地从各方面武装自己，才能在竞争中突出自己，表现自己。，就业问题似乎已经成为了现今大学生的说不完的话题，招聘会上的大字报都总写着“有经验者优先”，可还在校园里面的我们这班学子社会经验又会拥有多少呢？而这个社会实践活动，就让我们锻炼了自己，拓展了自身的知识面，扩大了与社会的接触，虽然现在辛苦点，但收获是很大的，同时也会帮助到一些人，而后者最令人欢欣鼓舞！

全体实践成员的感想，社会实践是艰苦的，但是社会实践却是一笔财富，一分付出，一分收获，有付出才有收获。在社会实践中你可以学到书本上学不到的知识，它让你了解社会，深入生活。参加社会实践的过程，阅历本身就是一笔宝贵的财富。社会实践是验证实力的“试金石”走出校园，溶入社会，我们才真正体会到了自身知识的欠缺、能力的有限。只有真正把理论知识与社会实践结合起来才能真正发挥自身的才能与价值。社会实践是体味人生的“百味筒”在社会实践中我们才真正体味到了生活的酸甜苦辣。是社会实践让我的人生阅历更加丰富。

“纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行”。社会实践使我们找到了理论与实践的最佳结合点。增加了我们与社会的正面接触，了解社会，走进社会，不至于我们身在校园就沾沾自喜，对校外的生活却是一无所知，无法很好的适应社会，同时社会实践加深了我与社会各阶层人的感情，拉近了我与社会的距离，也让自己在社会实践中开拓了视野，增长了才干，进一步明确了我们青年学生的成材之路与肩负的历史使命。社会才是学习和受教育的大课堂，在那片广阔的天地里，我们的人生价值得到了体现，为将来更加激烈的竞争打下了更为坚实的基础。经过社会实践的锻炼我们变的更加自信，更加

成熟。我们有理由相信，走出校门，我们会比其他人更容易适应社会，更容易为自己找到落脚点，为社会主义建设贡献我们的力量。

## 最新大学生社会调查实践报告 篇3

作为英语专业的大学生，专业本身要求我们不仅要有牢固的英语基础，而且还要有较强的交际能力。这就需要我们大学生不断增强我们的社会实践能力，提高我们的交际能力。但就目前来说，大多数的英语专业的学生都能具备良好的英语学习能力和比较扎实的英语基础。就我们班而言，有大约70%的同学能在考试中获得良好的成绩，班上挂科的同学也只要一两个，甚至有时候还没有，这就在我看来我们班的英语学习底子还是不错的。但在学习过程中我也发现同学们一旦碰到英语角或英语交流之类的活动，就会变的非常不自信，支支吾吾的，说起英语来自然没有平时说的那么流利，这同样是我的问题——交际能力差。

就我个人而言，我是一个比较内向的女生，因此不喜欢说，在英语角上一般是不做声的，总是站在旁边听，我也明白这样是不行的。其实我觉得自己的英语成绩还算不错，但就是开不了口，有时候我也是很郁闷纠结的。我想这也应该是我不自信，甚至自卑的结果吧。但我自己却很清楚英语学习主要还是在于说，而不是在于写，因为它毕竟是一门语言，是用来与人交流的，因此我暗下决心要开口说。

今年暑假，也是一次偶然的的机会，经由家里人介绍，我当上福临门新款dha谷物调和油的一名临时推销员。这也许对我的英语水平没有什么帮助，毕竟跟别人推销解说时，说的是中文，但我想这可以练练我的胆子，让我能敢开口说，对我的交际能力的提高应该是有好处的。而且通过这次兼职我对于生活也是有所感悟的。

上班的前一天，我还是蛮兴奋的，想到自己要开始独立自主

的生活，并且还将有一比收入，就觉得不可思议，但现实往往不是这样。第一周我被安排在荆州武商，第一天上班就被泼了一盆冷水，本来是去卖油的，结果却当起了搬运工。我被告知首先要将赠品油以及促销展台运进卖场，在这之前，要找经理保安柜长出纳之类的一些人签调拨单以及财物管理单，除开到处跑和电话费不说，还要受到别人的冷嘲热讽，甚至还有人不大搭理你，搞得我很是郁闷。好不容易，将赠品油和促销展台弄了进去，却发现已经过去一上午。到了下午和晚上，不知是太累还是心情不好，竟一桶油也没卖出去。站了一整天脚痛死了，还加上生意没开张，那时候心里真是难受极了。好在第二天顺顺利利，早上一去就有四位阿姨在我的详细讲解和推销下买了四桶油，还有一位阿姨连连夸奖我感谢我，我当时就高兴极了，感觉脚没那么痛了，心情也轻松了许多。这也让我了解到付出是有回报的，只要努力过。

第二个星期，我被调到沙市沃尔玛门店，这里的工作要比武商的轻松些，因为这里被指定为旗舰店，有一名营养师来协助我，并且还有量子弱磁场共振分析仪这种可以检测人体健康的仪器，来帮助我更好的对福临门这款新油进行宣传。在我们俩无懈可击的配合下，我们两天竟卖出了30桶油，并且在这期间我还因为向顾客介绍的详细准确，一直面带微笑，富有耐心而受到督导和长期促销员的表扬，这也让我增加了信心。同时我也发现随着促销天数的增加，我能更容易的抓准顾客心里所想的，根据这些找到突破口，对我们的油进行合理推销。依照这样的策略，第三周我们的销量也不错，卖出20多桶。

到了第四周，事情出现了一些变动。我们的营养师由于她工作时间的变动而不做了，我们沃尔玛的长期促销员也没干了，这样一来，由于少了两名大将，我们这周的销量就呈直线下降，两天下来只卖出9桶油。我这个小临时促销员也因此受到了批评，沃尔玛的粮油柜柜长也通知我说，如果下个星期的销量没有上个星期好的话，就不让我们在继续进行促销活动了。听到这话，加上生意又不好，脚又疼，我便有了退意。正好

星期天这一天，福临们公司的项目经理和几位督导对我们这些临时促销员进行了一次摸底检查，一方面检查我们这些临时促销员是否合乎要求，另一方面也进行一次市场调查，并要求我们在星期一下午的会议交流会见石油和天然气市场。之后，我们都知道我们遇到了一些问题。我们将谈论这些问题。然后我们也知道同事不想做，我们会一起告诉经理，但是我们发现我们的主管没有做某些原因，我们都是临时的促销员决定不做，他们问我们的工资，那个经理不仅没有解释，也有责任推动我们监督的头脑，语气也是一个刺，我们大家一起在那个时候，你发表了一个声明，我开了，有趣的是，我们也认为寻求媒体讨论工资的力量，如果公司拖欠我们的工资，这是非常戏剧性的。后来，麻烦越大，我们的主管也来了，这件事也在调解中慢慢解决了。当然，我们没有做这些促销同行没有，这还是很感动我，因为我们前进和撤退。

我们从事促进同事的事实上，是大学生，有的甚至比我的两个还低，还有一个同学刚从高中毕业，我们正在寻找兼职做自己的，一方面是能够减轻负担，另一方面是自己锻炼身体，我们还是相当辛苦，工作，这表明我们唯一的子女，其他人在温室里的花，仍然能够蔚蓝的天空，肩负着一方的责任。说了90年代后的崩溃，我看不到，只要我们勤奋，努力工作，或者可以有自己的广阔世界。

其实，我觉得推销卖油或很压力，我有时觉得很不舒服，这种感觉甚至比我准备的四个考试更强。作为一个临时的推动者，我当然想做这个工作，尽可能卖石油，但有时业务是这样，我不能做任何事情。它也让我明白，每一个工作都需要承受压力，必须承担一些责任，在阳光下没有免费午餐。

这一次让我感觉最深或赚钱不容易虽然日工资是50元，12天后600元，虽然钱不多，但总是可以买到你喜欢的东西，还是相当满意，但没有考虑到困难。回想起来，我觉得非常不能忍受每天工作9个小时，也就是说，每天坚持一个充满9个小时，钻头的痛苦，下班后也拖了回来，有时候腿在晚上肿胀，

这些都是物理的，可以耐受的。最不舒服的是计数一些客户愤世嫉俗，不买油不听我的营销，

即使有些嘲笑或忽略你，这些是50美元不是那么好赚。回到家，看到我的母亲，我突然了解了她告诉我的东西。我在一个单亲家庭的孩子长大，应该已经经历了艰苦和艰苦的生活，但每当我听到我的母亲告诉我，

她是在气体的单位，我只是发泄我的愤怒，我的同情，没有深刻的经验。通过这个兼职，我可以亲自体验那种口味，虽然每天有这么多钱，但身体心理应该受伤，那种感觉还是很不安。而我母亲她是一个绿色工人，不仅当凉爽拖曳花和植物，而且在炎热的日子晒太阳的工作，谁经常太阳剥。以前我不明智，觉得什么也没有，现在我知道，也明白生活不容易，所以我认为大学生应该更了解他们的父母，赚钱，有钱，应该有计划花钱。

有些人可能认为营销是一件很容易的事情，所以不要尊重超市促销员，我以前是这样的，从来不听推广者解释，也不会买他们的销售商品，其实现在想来，这不会拖延我多少时间我应该更好地尊重他们。此外，营销不是我们想要的那么容易，而且还需要一些技能，并根据不同的客户，提出不同的营销技巧，以吸引客户购买你所销售的商品。对我来说，这个营销不是很成功，但通过这个兼职的经验，我也收获了很多，成长很多，也这个机会只有生活这么一次。但后来，我仍然想要自己的，对事情感兴趣，以便动员他们最大的热情和潜力做事做长期。

## 最新大学生社会调查实践报告 篇4

这是我们萤火虫社会实践服务队的响亮口号，伴随着这响亮的叫喊，为期七天的社会实践落下了帷幕，大伙一起唱着我们的营歌“firefly”一起怀念我们在这短暂日子里相处的点点滴滴…

七月十五号是我们萤火虫夏令营服务队出发的日子，尽管在途中发生了一点小插曲，可是当我们到达目的地—吴川一中实验中学时，一切的不快都随之而散！我看着眼前的学校布局，不由得想到自己的中学校园，熟悉的气息蕴绕身旁！走进校园，看见那跑道，五种颜色，宛如一道彩虹，直至后来听别人介绍才知道那跑道就叫：彩虹跑道！好有意义的名字。因为是初中的学校，宿舍特别宽敞，水电也不用担心！在宿舍整理好自己的东西，晚上我们排练了开营的节目，大伙的团结合作，使得排练的气氛变得轻松愉快起来！大伙都期待着开营的快点到来。

七月十六号是忙碌的一天，迎接学生，开营，看着学生朝气蓬勃的脸蛋，家乡们信任的表情，心里有种说不出的喜悦，我们可以把夏令营办好的！由于之前自己是调研组的，没有想过自己会加入到支教组；所以当队友通知我得帮其它队友分担一些连堂的课程时，我顿时傻了眼！临时临急的，我没有想过自己教学生们什么内容，更加不用说备课了，这可是一道难题。可是，面对委于的新任务，我唯一能做的就是认真地去做好它，不让学生们失望。考虑到自己专业知识的有限性，我选择了教学生们心理这门课程。

上网查资料，写教案，甚至第二天要和学生们怎样交流我都写了下来，或许自己没有站在讲台上授过课，想到自己明天就可以站在讲台上和学生们面对面地上课，沟通，内心的兴奋不言而喻…时间过得很快，说真的，自己一直在担心：自己的上课效果是否不好？平时自己的嗓门并不大，学生们会不会听不到自己说话的内容？学生们那么喜欢游戏的环节，而我并没有安排游戏的内容，学生们会不会觉得乏味，课堂气氛会不会枯燥？

一节课下来，才发现自己之前担心的问题太多，学生们都挺配合的，存在的不足就是自己对学生们提问的问题是相同的，要学生们写出十个不同的答案，对于这些还是初二的学生来说确实有点难度，学生们有点不知所措，竟然相互看答案，

想起来那场景虽然有点不够活跃但却相当搞笑!这群孩子，实在是太可爱了!为了使自己的课堂气氛活跃一点，自己晚上思考着怎样改进教案。为了调动学生们的积极性，第二次我上课的时候把学生们的被动变为主动。

我叫他们起来自己说自己的优缺点，面对他们的自我评价，我这个老师适当地给予他们建议和鼓励，最后还教他们学唱营歌，听着学生们整齐响亮地唱着营歌，心里有种莫大的成就喜悦感!接下来的`课堂上为了鼓励学生们踊跃回答问题，自己更是抛开害羞的本性用唱歌来激励学生们的回答的热情，有惩罚才会有动力，学生们为了让我唱歌，都积极地回答，课堂气氛也越来越活跃，自己也感到欣慰!印象最深刻的是结营的那天晚上，学生们充分发挥自己的优势，表演了优秀的节目，英语朗诵，日语歌唱，韩语歌唱，贴纸走秀，舞蹈表演，武术表演…一系列的节目让学生和家长们看得津津有味，不得不佩服学生们在这短暂日子里付出的勤劳汗水!

节目表演结束后，学生们更是与我们这些队员们打成一片，我们大合唱，拍合照，跳开心的舞蹈，笑声覆盖了整个阶梯教室，许多学生都拉着我们的手，与我们拥抱，七天，短暂的七天，强大得足以培养师生的深厚感情，这群可爱的学生们，明天即将离开，内心有太多的眷恋与不舍!

三下乡实践很快就结束，在这短短的七天里我们学会了很多，也成长了很多，收获了很多，相信这将是我人生里不可磨灭的一段美好回忆!

## **最新大学生社会调查实践报告 篇5**

这个假期是我在xx学院的第二个假期，时间较长，俗话说想要充实自己的生活，必须在学习的同时积极参加社会活动，这样不仅可以增加社会经验挣点钱而且在人际交往方面会有很大帮助，就我个人而言可以为我将来踏入社会奠定坚实的基础，使自己立于不败之地，所以我决定利用寒假这个机会

好好实践，体验一下真正的社会生活，因次我来到附近的一家茶楼打工。

凡事想识容易，做时难，本以为在这打工是很容易的事，不就是泡泡茶，打少下卫生吗，这些在家都做过啊，心里还存在侥幸心理，可是让我没想的是，刚去的第一天下午我就犯错了，在端茶时，一不小心摔碎了一个茶杯，我当时吓得不得了，刚好被经理发现，他什么也没说，只是让我下班去交二十元罚金。

我心里想怎么会是这样啊，刚来还没挣到钱反而被罚了，心里很是不情愿，可事实就摆在我面前，在工作中他们说一就是一，说二就是二，当时经理严肃的表情让我说不出话来，他们告诉我；工作时容不得半点马虎，当时讲得很清楚，出了其他的是个人负责，我也没办法狡辩，这确实是我工作不认真造成的，就交了二十元罚款，诶！我想这也是我第一次做这种工作，二十元就当买个教训吧，可是我心里久久不能平静，总以为这些错不应该发生在我身上，可是又有太多的可是。

从这件事中我深深体会到想干好一件工作很难，即使是一件小事。心中总有一种想法不愿从事那简单繁琐的工作。可是，一屋不扫何以勺天下的道理我们都懂，我想万事开头难吗，在接下来的工作中我会认真。

那天晚上都九点多了，可是还有正喝茶的客人，我在坚持着，大约过了一个多小时，客人大都走散了，这时来了几个醉醺醺的客人，在那吵吵个不停，没办法人家是客人，不能撵人家走啊，我只好硬撑着，当我快撑不住的时候，他们也快走了，就当我撤盘子时一个喝的醉醺醺的人撞在我身上了，不仅没有道歉，还说了些很难听的话，我当时很是火大，这时经理来了，把事情解决了，但是我也有不可推卸的责任，经理说我是一个新来的临时工应该学会怎样和顾客交流，再发生类是情况应该怎么做，可是我要学的还有很多。

刚来没几天就发生了这么多的事，我实在无法呆下去，仿佛我来就是找气受的，想辞退不干了，可是又想到如果这样半途而废了，什么也学不到，况且也不是真正的走上了工作岗位，自己需要学的还有很多，其实社会就是这么复杂，形形色色的人，各种各样的事都有，为了了解更多，曾加自己的人生阅历，我选择了坚持，一直干了一个多月，一个多月的打工让我懂得了很多，心中也有万分的欣喜和快乐，真是一份付出与一分收获，不经历风云怎能见彩虹。

虽然只有这短短的几天，可就是这几天我结识了许多茶楼的工作人员，结识了社会上许多形形色色得人，学会了以礼貌温和的态度与人交流，用心服务每一位顾客，现在我只是一名学生，都说学校就是半个社会，可是我认为截然不同，社会上的人不会像老师那样为我们讲解，他们的言辞很锋利，直戳到我们心里，但是为了挣钱我们也只有忍耐了，工作结束了，我也拿到了一笔丰厚的工资。

钱虽然不是特别多但我我仍然很高兴，因为我学到了课本上所没有的知识，增加了我的个人阅历，通过这个实践，给我留下了深刻的体会，当你在做一件事的时候，无论会与不会，你都要有勇气面对他，尝试一下。做了，你是困难的领导，不做，你是困难的俘虏。

而我在社会实践中收获了许多，同时也发现了许多自身的不足，所以，我会在今后的学习中更加努力，不断地充实，完善自己。我相信这个开始将会成为我一生中没好的回忆，他也会不断的鼓励我不断前进人生的旅途中越走越远。