

2023年竞聘演讲稿成功的原因 成功竞聘 上岗演讲稿(大全10篇)

演讲中的抑扬顿挫，相当于音乐中的节奏，音乐需要节拍，演讲也需要节拍，你应该让你的演讲充满节奏感，节奏就是你口头表达进度的度量。好的演讲稿对于我们的帮助很大，所以我们要好好写一篇演讲稿接下来我就给大家介绍一下如何才能写好一篇演讲稿吧，我们一起来看看吧。

竞聘演讲稿成功的原因篇一

尊敬的领导：

大家好！

感谢公司和xxx部给了我竞聘的时机！其实，我想到竞聘还会有面对面和交流的时机，昨天下班前才消息的，，上，还，希望大家可以理解。

下面，我对我在软件中心的经历做简单的介绍□xx年底公司的，到现在在近8年的了。在客户效劳部、商务部担任操作员和经理助理的工作。期间在xx年商务部精减人员的我也在信息管理事业部和财务兼营职做过文员和合同管理员的工作。

看到xxx招聘“经理助理(客户关系)”职位，我就想来试一试，主要目的是：展示，给的的时机，也想找出工作中的.，需要学习的地方。

接下来，我谈谈我对职位的认识能胜任岗位的理由：经理助理在中起到了承上启下的作用，即协助经理把交办的任务到每一位员工，再将员工的问题汇总并反响给经理，而如何才难把看似简单的工作做呢？我：

这需要有换位思考的能力；

这要求了我对待工作主观能动性；举工作周报的例子。

组织协助能力及沟通、领会力的问题，与常说的工作问题；

谈谈的优势：在公司长，流程及体系；沟通能力较强，基于的工作经历，在客服时对分行，在商务时对口总行；待人真诚，善良；善于学习，学习知识，业余学历的进修，即将拿到本学位证书。

我可以胜任职位，但现阶段我正休产假的休假中，公司的产假规定：我到月底就可班了。孩子也，现在由我的父母在帮助我，我可以把所经历投入到新的工作中，请放心。我真的了时机我会好好珍惜。

竞聘演讲稿成功的原因篇二

尊敬的各位领导：

你们好，我叫xx市人□xx学历□xx年毕业于xx大学xx专业，现在xx部门工作。很高兴领导给我这次演讲的机会，我竞聘的岗位是经理。首先，我想结合自己在一年多的工作感受，谈谈对经理岗位的认识：

我今年初来到这个大家庭，历经岗前培训、实习、开业筹备等阶段的锻炼，并通过个人的认真学习，我初步了解了的公司管理理念，学会了商品知识，提高了个人对工作岗位的认识，充实了头脑，为以后的工作打下了坚实的基础。成功开业后，我与同事们一起发扬吃苦耐劳、真诚奉献的精神，圆满完成了领导交待的各项工作任务，并通过学习和经验的积累，熟练掌握了业务技能，更加深刻的理解了企业文化，并深深喜欢上了这项工作。

我认为，作为一名经理，首先应具备良好的思想品质和真诚奉献的精神，还应掌握扎实的业务知识和过硬的技术本领。注重细节和工作过程，积极为科室创造一种合谐、富有朝气和活力的工作氛围。作为一名经理应起到良好的模范带头作用，带领同事一起完成各项工作任务，一起钻研业务知识，帮助员工积极上进，提高工作效率。作为一名经理，应关心员工，时刻了解员工的思想动态，对员工的呼吁要及时传达，为他们解决实际困难，要“想员工之所想，急员工之所急”；同时还要加强员工的思想政治工作，端正工作态度、讲求奉献精神，要使人人都能深刻认识到“只有企业发展了，才能有个人的发展”！作为一名后勤部门的经理，应提升为一线员工服务的标准，提升工作和服务质量，时刻围着一线转，始终以一线为工作中心，为他们提供优质服务和“成品”。

如果我是一名经理，我将从以下几个方面做好工作：

1、加强员工思想政治工作。众所周知，负责整个超市的订单、价签打印，商品促销变价，电子秤信息发送，商品进、销、存等各项数据的查询，可以说就是超市的“大脑”，岗位非常重要，思想政治工作应首当其冲，时刻不能放松。要通过培训、考试、日常管理等形式，提高员工的政治水平，要具备起码的“爱岗敬业”和“真诚奉献”的精神，要使人人都能从思想上胜任这项工作。

2、加强员工的业务工作。要成为一名合格的录入员，仅具备良好的政治素质是不够的，还应有过硬的技术本领。作为一名经理，首先自己应熟练掌握录入岗位的业务技能，在员工碰到技术困难时能当好他们的“工程师”，遇到问题沉着冷静、迅速解决。平时要加强业务培训，通过举办技能比赛等活动提高学习兴趣，掀起学习热潮，通过奖、惩等方式，促进员工的学习积极性；只有个人水平提高了，才有能力干好工作；只有工作干好了，才能有个人前途和发展。

3、转变观念，提高服务质量。作为一名经理要带领科室员工

时刻以一线员工为中心，视他们为自己的兄弟姐妹，并制定服务规范，严格按照规范服务，接受一线员工的监督，逐步形成一种主动热情、文明礼貌、准确快捷的工作作风。

4、做好日常管理工作。作为一名经理，既要严格自律，带头完成业务工作，同时还应做好日常管理工作，如日常考勤、监督公司制度的遵守情况、安全消防工作的执行情况等。另外，录入中心每一项制度的完善，都要由各商品部落落实并配合完成，作为一名经理，要做好上传下达的工作，明确大与小，大事及时做，小事时时做，并做好部门与部门的协调。

5、关心员工生活、发挥民主作用。作为一名经理应深入员工当中，善于做好员工的思想政治工作，上下沟通、渠道通达，能够及时掌握员工的思想动态，为他们及时解决工作和生活中的困难，使广大员工无后顾之忧，全身心投入到工作之中。

通过以上总结，我认为我有信心、有能力做好经理这个岗位的工作。每个人都有自己的优点和缺点，我会努力完善自我，取长补短，在工作之余加强各方面的学习，是需要多方面人才的场所，也是展示我工作能力的舞台，请领导信任我并支持我时代在发展，也在不断扩张，的发展离不开全体员工真诚的奉献，只有企业发展了才有我们每位员工美好的前途，今天企业给我们创造了广阔的发展空间，提供了大好的机会，我一定会好好把握，脚踏实地、开拓创新，为xxxx的恢宏大业奉献青春和力量！

我的演讲完了，谢谢各位领导。

竞聘演讲稿成功的原因篇三

尊敬的各位领导，同事们大家好：

我叫xxx今天竞聘的职位是客服中心班长，首先我简单介绍一下自己。我叫xxx我从年来公司至今，我从客服代表做起，

在中心领导为员工提供的晋升平台上，我把握机会通过自己的努力从组长一直走到现在的班长岗位。是和领导和同事们的帮助和支持是分不开的。所以我更加努力工作，终于在的文化节上带领我的团队获得团体二等奖的好成绩。得到这个团体奖比我自己得到个人奖项还要高兴，这是我们集体的共同努力的结果。

首先我来说一下在我担任班长这一年里对班长的工作的认识，要想成为一名合格的班长，我用5个词组来概括，第一就是领悟，我们要正确领悟领导的意图和公司下达指令和目标。第二就是沟通，把我们所领悟的东西下传给我客服代表，然后再把工作中遇到的问题反馈给我领导，做好上传下达，做好纽带，第三就是执行，严格执行中心的制度，确保完成各项运营指标，第四就是创新，在工作中只有不断的思考创新才能进步，才能提升业务服务水平，最后就是班长要以自己的魅力使这个集体凝聚在一起，来发挥他的潜力，这样才能达到人员培养、业务发展和客服服务多丰收目标。

其次我要谈一下对于管理者的认知，在一个班组内，一名班长她担任的角色有很多，同时伴随她的.转变就有多样，在话务突增时，她需要及时调配坐席人数来保证指标的正常完成这时她是一名决策者，在客服代表有想法有意见时，她要及时把这些建议反馈给领导，使领导更好的掌握员工的思想动态，这时她是一名联络官领导的好助手，在用户和客服人员需要帮助时，及时为他们解决问题这时她又是一名服务者。总之作为一名决策者、管理者和执行者我们要塑造自己的性格魅力。

如果我还能继续担任班长，我打算主抓一下四点，首先我把团队建设放在第一位，由于我们客服中心部做了调整，预定人员会分到班组内进行前台接续工作，所以怎样能使这部分客服代表在能尽快适应前台工作是非常重要的。我的目标是内促氛围，外树形象。其次就是运营指标，我的目标是不断创新，严守指标，第三就是服务，我会在通过听音培训和班

组织开展服务值周生的活动来提升大家的服务水平。服务值周生的职责就是用来监管本班级的服务质量，这样大家优者当选，对提升班级服务质量也会起到正面竞争作用。当然如果本周的服务水平在服务值周生的监管下有所提高，值周生会有相应的奖励。最后就是学习成长部分，我们只有过硬的业务基础才能更好的为用户服务，所以我们在积极进取的同时也要稳扎基础知识。

竞聘演讲稿成功的原因篇四

尊敬的各位领导、各位评委、各位同事：

大家好！

我先自我介绍一下：我是xxx□今年x岁，毕业于xxx□20xx年参加税收工作，曾先后从事过专管员、税收会计、征收、稽查等工作，现任稽查局稽查一科副科长。竞聘对我来说已经不是第一次了□xx年我就是通过竞聘走上了现在的工作岗位的，所以对于我局现行的公平、公正、公开地竞争上岗的用人机制，我本人不但拥护支持更是积极参与，我认为每一次竞聘都是对自己过去工作水平、工作能力、综合素质的一个检验和评判，今天我又勇敢地走上台来，接受大家的评判。

我今天要竞聘的岗位是：征管科副科长

各位领导，各位评委，我竞聘这一职务的优势有如下四点：

一、有过硬的政治素质。我本人在工作、学习、生活中能够不断加强政治理论的学习，爱党爱国，立场坚定、旗帜鲜明、积极进取、是一个政治上绝对优秀的共产党员。

三、有一定的征管工作经验。正因为我在征收管理岗位上工作多年，所以掌握了不少工作技巧和方法，积累了一定的征管工作经验□xx年我整理的金龙镇税务所的征管工作资料，被

分局定为规范样本，召开了现场观摩会；xx年又被抽调参加了自治区征管工作规程的撰写工作，自认为对我局的征管工作比较熟悉，也有决心在加强征管方面施展我的抱负。

四、具有较好的基础知识。我本人毕业于西安统计学院，在校时就学过国家税收、财务会计等，从事税收工作可以说是学以致用，参加工作以来，又一直坚持业务学习[]xx年自学取得了会计专业的大专毕业证，96考取了经济师资格[]20xx年一次就考取了注册税务师资格，曾撰写过多篇有关税收征管的论文，其中在杂志上就发表了2篇，无论是业务知识还是计算机应用、文字表达等方面，我都具有良好的基础。

总之，我认为过去的工作中我干过了不少岗位，都能够干一行爱一行，干一行专一行，就算我现在就任征管科副科长的职位条件还不是十分成熟，但我想，以我对工作的热情一定会使我尽快胜任的。

竞聘演讲稿成功的原因篇五

尊敬的xx[]

你们好！

非常感谢集团公司和酒店领导给我这个机会参加今天的酒店经理职位竞聘，这对我来说，是机遇，更是挑战。我将非常珍惜这次展示自己、锻炼自己的难得机会。参加酒店总经理助理职位的竞聘，勇敢地接受大家的评判。

我叫xx[]今年xx岁，于xxxx年开始参加工作，先后从事过业务员、营销员、酒店服务员、酒店管理员，至今已在酒店一线岗位上工作了xx年，它教会了我如何为人，如何处事，如何工作，并在这xx年中我曾多次获得酒店的“优秀员工、服务能手、优秀干部”等奖项。身为酒店中层管理的我始终秉承着

“言必行、行必果”的办事风格[]20xx年x月我加入xx集团这个人才济济、团结奋进的大家庭，在领导的关心指导和同事们的支持帮助下，我有幸学到了不少东西，取得了很大的进步，在此向大家向在座的诸位领导表示真挚的感谢！正是你们的支持和厚爱，才使我有信心走上这个竞选的舞台。

在我加入xx酒店的这两年的时间里，在酒店的正确领导下，凭着自己的勤奋努力和悟性，一步一个脚印，脚踏实地尽力做好每一项工作，并带领房务部全体员工较好地完成了年初制定的经营目标[]xx年的酒店工作经历，使我对酒店服务行业有了较为深刻的理解，对酒店管理有了较为全面的认识，并在实践中获得了比较丰富的酒店管理经验。多年的一线工作经历，养成了我严谨细致的工作作风，也造就了我敢于面对困难的坚毅品格。而丰富的从业经验，扎实的业务能力和认真细心的工作作风使我赢得了领导及众多客人的信任和尊重。我相信这些经历会在今后的工作中对我有很大的帮助，要想成为一名合格的助理，它不仅要有有一定的专业水平、综合素质、心理素质，还要有良好的人际沟通能力，尽管我有很多的不足之处，但是我会不断加强业务学习，在工作中总结经验。假如这次我能荣幸竞聘成功，我的工作计划和设想是：

一、当好“协助员”。协助领导作好上级业务主管部门及信息反馈和日常程序性的工作。协助领导进行项目的商谈，受理客户的投诉，将意见整理成材料及时向领导汇报。

二、当好“服务员”。为领导服务是行政助理义不容辞的职责。领导交办的事情要不折不扣及时的完成，为领导服务的出发点和落脚点是为业务部门及全体员工服务的首要之一，为此可适当的开展一些文艺活动，营造亲密融洽的“家庭气氛”，让每位员工及家属对酒店热爱和忠诚的基础上产生一种良好的集体环境氛围，自觉地为酒店的总体目标贡献自己的全部智慧和精力。

三、当好“协调员”。协调好酒店与集团其他各子公司之间

的横向联系，以及公司内部上下级关系纵向协调，充分发挥一个集体，一个团队的重要因素。

四、当好“管理员”。酒店现场管理是首要工作。首先注重企业文化内涵，与其说客人到酒店是去住宿、吃饭，还不如说去寻求一种精神上的享受。所以酒店在管理中向传统文化“借力”如：“以仁治店”，在管理过程中注入更多的情感要素，并通过“身教”强化管理效果，逐步实现“佣人式”的服务转向“绅士式”的服务。我想，当好管理员，首先应管理好自己，只有这样，才会树立坚定的工作信念，形成良好的工作风格，同时，也才会更好地有利于自身的成长。

五、寻找“增长点”酒店行业的竞争已不是简单的软硬件的竞争，它还是企业文化品牌的竞争，它体现的是企业与员工的共同价值观。所以酒店必须激励实行全员销售，在明确年度指标的情况下每个人都应制定相应的计划与措施，责任到人，目标明确，对待工作中的每一个细节力求做到“用心做，做精细”，做到节约一分钱就等于盈利一分钱的思想。学会经营自我淘汰制，做好内部营销、内部管理，这样才能使我们成熟的走出去引进来。

作为这次竞聘的积极参与者，我希望在竞聘中成功，但是我绝不会回避失败，不管最后结果如何，我都将“堂堂正正做人，兢兢业业做事”。

谢谢大家！

竞聘演讲稿成功的原因篇六

大家好！

我叫xx在xx我所就读的专业是企业行政管理，而相关的主修科目有：企业行政管理总监行政关系实务、管理学原理、人力资源管理、秘书学、生产与运作管理、公共关系管理与

实务和企业管理法律法规等。而且我喜欢与同学们一起参与互动活动。我还会说上一口流利的普通话与粤语，担任过班里的干部。

今天我非常荣幸的站在演讲台上，是公司给了我这个机会，让我在这里进行竞职演讲，而我今天所竞选的职位是行政管理部经理。说到这个职位，我认为这是我大展拳脚的“舞台”。而且据我了解，行政部经理在公司里的作用也是举足轻重的。他的职责包括：

- 1、组织制定公司管理制度及行为准则，并监督员工执行。
- 2、组织搭建公司管理及执行架构，负责人力资源工作。
- 3、更需公司管理需要，搭建内部管理信息系统。
- 4、拟定公司固定资产，低值易耗品，办公用品，网络等方面管理的规章制度。
- 5、组织、安排公司内外部重要客人的接待工作，协调内外部关系，宣传企业文化和公司理念，树立公司良好形象。
- 6、对部门员工进行有效管理和指导。

我之所以要竞争这个职务是因为我感到自己参加今天的竞聘还是具备基础条件和一定优势的。

一方面，我拥有丰富扎实的理论基础。从我在高校里所学习的'科目来看是非常适合这个职位的要求，我相信我所学的知识能够帮助我更好的展开工作，并且会越做越好。

另一方面，我没有放弃对自己的严格要求，在校期间我严于律己，并且通过不懈努力取得了长足的进步，能力有了质的飞跃。

如果这次我能有幸担任行政管理部经理，我将在现有工作的基础上，继续开拓创新，优化资源配置，更新观念，激发团队和个人潜能”的思路与目标，搞好部门工作和管理，力争符合领导的要求。

在观念和行为上，通过岗位调整、资源优化配置，以新的理念，让职工理解，岗位撤并和人员精简，提倡一岗多职、一专多能，不是单纯地多干事，而是为在新的机制环境中，更漂亮地干工作，以实现职业生涯价值的最优化，达到企业兴盛与员工利益的有机统一。并经由观念的整合达到行为的整合，有效地体现出团队和个人务实求新、积极进取的精神风貌。

操作层面上，按照公司工作的部署和实施框架，优化配置公司办、企管办、档案室和计算机室等的资源，整合其职能，调整岗位、细化定员，优化管理及工作流程；以精干、高效的追求，创新工作机制。

在公司新的管理体系运作的环境中，在公司经理班子的领导下，积极主动，开拓进取，充分发挥本部门特有的组织协调的作用和服务职能，并组织好公司主要工作部署的执行、总之，以自身的行动感染人，以共同的目标团结人，以科学的管理激励人，“以为争位，以位促为”，努力实现指挥合理化，管理制度化，服务优质化，参谋有效化。

最后，我想说的是，昨天已经过去，今天造就未来。让我们用心把握今天，用情用智慧寄予明天。祝愿我们的大家庭在我们的携手中拥有更加灿烂的未来！

谢谢大家。

竞聘演讲稿成功的原因篇七

尊敬的领导、老师：

上午好!我是xx烟草市区二线客户经理xx。我竞争的岗位是市场营销经理。我是xx年6月正式走上客户经理工作岗位的,在一年零六个月的工作过程中,我一直牢记公司领导的警示,坚持“清清白白做人,认认真真做事”的宗旨,以公司的利益为出发点,全身心地投入到工作之中,经过坚持不懈地探索和调整,不辞辛劳地奔走和努力,走出了一条适合区域销售习惯的新路子,取得了一定的成绩。卷烟销售总量和促销品牌销售量屡创新高,在各条线路中名列前茅;销售层面控制也基本定型,今年1至6月销售排名前10%的客户占区域销售总量的百分比均控制在35%以下,超前性地达到了公司的要求。

2、市场营销经理的工作职责。依据公司的整体规划和营销目标,正确分析市场机会,确定目标市场;合理设定销售目标,制订销售计划和销售策略;管理和指导一线营销人员(在xx烟草这个营销组织中,市场营销经理首先是一名营销人员,同时又充当着一线营销队伍的管理者。所以,从这个角度来理解,市场营销经理的营销能力应该在一线营销人员之上)市场营销经理最主要的工作职责和任务就是在营销团队中起着教练员和指挥棒的作用,他必须教会和带领一线营销人员通过一系列的营销活动来实现公司的营销目标。

1、在营销团队中采用说服式、参与式的工作风格,而不是简单粗暴的命令式和不负责任的授权式。公平、公正、公开地开展指标考核、分配卷烟、查错纠错等各项工作,以理服人,以健全的规章制度管理人。

2、完善每天的工作例会制度,加强横向与纵向沟通。鉴于线路分散,所有客户经理无法每天集中的实际情况,计划在电脑平台上设置一个工作例会平台,通过这个平台将当天的各项工作进行指导与安排,对上个工作日的工作统一点评,表扬先进,鞭策后进。客户经理与访销员每个月至少集中一次进行沟通交流,提高工作质量和效率。

3、加强市场信息的收集和分析工作。在以往的工作中,客户

经理最基础和最重要的工作——市场信息的收集和分析流于形式，收集到的信息散、乱，有的信息甚至毫无价值，最主要的原因在于客户经理在信息收集和分析方面缺乏指向性，想当然地乱收一通，如此分析出来的结果可想而知。（实际操作）

4、在工作过程中将自己和其他优秀的客户经理在卷烟营销一线积累的一些经验毫无保留地、开诚布公地与团队成员进行交流，取长补短，采取“传、帮、带”的形式提高团队整体的能力、脑力、挑战力、执行力和凝聚力，着力打造一支“招之即来，来之能战，战之能胜”的优秀团队。

如果竞聘成功，我绝不会骄傲，我会勤勤恳恳、兢兢业业地面对人生的新一轮挑战，力求在新的工作岗位上干出成绩，干出精彩！

如果竞聘失败，我更不会气馁，我会积极努力地寻找差距，缩小差距，超越差距，回到原来的工作岗位从头再来。我相信，我仍然是一名优秀的客户经理！

谢谢大家。

文档为doc格式

竞聘演讲稿成功的原因篇八

尊敬的各位领导、评委，同志们：

大家好！首先感谢大家的支持与省新华书店集团提供这次机会，使我能参与竞争，一展自己的抱负。今天我来参与竞选的目的只有一个：一切为大家，能为大家谋利益，为全州的图书发行事业尽一份心，出一份力。

我是来自建始县新华书店的经理姚##。1962年6月出生于湖北

咸丰，1981年12月参加工作，1996年10月入党，研究生学历。1981年12月至1996年在咸丰县新华书店先后任农村图书发行员、仓库主任、中心门市部主任、业务股股长等职；1996年5月至1999年11月任咸丰县新华书店副经理；1999年12月至xx年4月任建始县新华书店副经理、党支部宣传、纪检委员；xx年5月至今任建始县新华书店经理。在工作期间，我任劳任怨、兢兢业业，精益求精，各方面均取得了比较令人满意的业绩。1990年担任咸丰县新华书店中心门市部主任期间，被湖北省新闻出版局评为“图书发行先进门市部”；1991年3月我个人被湖北省新闻出版局评为“图书发行先进工作者”；1991年、1992年、1997年、1998年先后四次被咸丰县委宣传部评为“先进工作者”；xx年被建始县委宣传部评为“优秀党员”；xx年被建始县文体局党总支评为“优秀党员”；尤其是xx年任建始县店经理，为新华书店营造了一个良好的发行环境，当年发行图书712万元，创下建始县店图书发行码洋的历史最高记录。我们在学生人数急剧下降的情况下，千方百计拓宽发行渠道，开辟新的发行门路，仍然保持良好的发行记录。

回望来处，取得的成绩令人欣慰。取得的业绩和积累的经验为我今天竞聘州新华书店常务董事单位副经理蓄积了力量和奠定了基础。若胜出副经理这一职位后，我将在经理的领导下，与各位副经理一道为了图书发行事业，痴迷执着的追求、求真务实的探索和永无止境的创新。

图书发行事业的成败，说到底就是分管副经理的一种人格魅力在工作中的体现。人格魅力的感染一是“无欲则刚”。职位无大小，凡事是一个“公”字。经理只有无私欲、无邪念、一身正气、两袖清风，责在人先、利在人后，才能立身有威信，改革有底气，才能团结人、有感召力。就是古人所说的“公则四通八达，私则偏向一隅”。二是“有容乃大”。厚德载物、宽容得众。当经理器量须大、心胸须宽，要认人之功、容人之过。这样才能团结各种性格的人才，听得进各种不同的意见，保护好、调动好、发挥好所有人的积极性、

主动性和创造性。三是带着爱心工作。当经理要把所有的员工作为自己的兄弟姐妹，要爱群、乐群、利群。所谓爱群就是要热爱集体，热爱你的同事；所谓乐群就是要把与同志们共事当作一种缘份、当作一种至高的乐趣；所谓利群就是要感于并善于为员工排忧解难，为员工谋福利求发展。四是带着感情工作，一个想干事、会干事、能干事的经理是一个充满激情的经理，经理要有干事的冲动，要有成功的渴望，要不断推出新的奋斗目标。

“一个书店绝对不能藏龙卧虎，是“龙”就让他腾飞，是“虎”就让他奔跃。龙藏着虎卧着就是一种最大的人才浪费。人力资源是最重要的资源。再英明的经理仅凭一个人的力量是无法兴旺一个地方图书发行事业的，兴旺全州的图书发行事业需要一个齐心协力的团队。图书发行管理体制应该是最大限度地调动人员的能动性、主动性、积极性和创造性的体制、是激励人才倍出的机制。为此，我将制定一系列有利于调动员工积极性、主动性和创造性的激励机制与制度，最大限度的提高工作效能，创造全州图书发行的新业绩。

做图书发行工作，读者就是上帝。我将与同志们一道树立“与读者同忧乐”的价值观，充分了解和调研读者的需求，掌握图书市场的变化，急客户之所急，帮客户之所需，充分履行自己的职责和义务，努力为客户为社会提供服务，开创全州图书发行的新局面。

同志们，图书发行是一项需要用生命的热情与激情拥抱的事业。为了这项事业我将鞠躬尽瘁，死而后已。

竞聘演讲稿成功的原因篇九

亲爱的同事们：

大家好！

服务公司伴随着公司的发展而发展，在建设上发挥了重要的作用，可以说，服务公司的全体员工为此付出了艰辛的劳动和努力。我相信，有总公司的全力支持，有全体职工的奋发图强，服务公司一定会艰难困苦、玉汝于成，在公司长远规划稳步推进的征程上，迎来又一个发展的里程碑，我愿意以自己的微薄之力，做服务公司再创辉煌的建设者和见证人。

我感谢他们。如果我有幸竞聘成功的话，我将努力做好以下几点：

随着“环保城市”建设的推动，现代工业企业绿色环保生产必将被推上更高要求的台阶。因此，目前形势下，焦化生产行业的特点决定了环保管理在生产管理中无疑成了不可或缺的重点。

一般讲，焦炉生产过程中可能出现的`环保污染问题主要是煤烟、荒煤气、黑烟等。而控制治理这些主要是从两方面入手，一是严格焦炉生产的各方面操作。二是适时地做好必要的投入、改造工作。

1、理清薄弱环节，梳理焦炉出现污染点的部位和环节，各岗位、各作业点齐抓共管形成合力，制止非环保性操作现象的出现。

2、增强“按岗位操作规程操作的规范性”的意识。关键是操作要到位，环保意识要增强。

3、加强日常检查、治理的力度，如炉墙的定期检查、燃烧状况的检查及炉墙的及时喷补、修补工作。

4、加强内部环保检查考核制度。

现场环境卫生的整治，通过卫生区重点域划分到人，每天到现场检查督促，逐步改善现场的工作环境，为员工营造一个

舒适的工作环境。设备卫生，每天带领1-2名新进人员进行一次现场设备的点检及设备卫生检查，安排落实专项设备保洁，逐渐改变设备卫生状况。

每天和卫生检查同步，对设备进行一次技术巡检，查找设备运转中存在的问题及设备隐患，能及时处理的立即处理，不能处理的做好工作计划，利用停机时间集中处理，如存在大的隐患立即向领导汇报，确保设备运行最大程度的受控，避免设备事故的发生。

中控操作是水泥粉磨的关键岗位，中控操作员的培训尤为重要，今后要主抓中控操作员的培训工作，包括理论知识、实践知识、设备工作原理等知识的培训。平时多讲解运行过程中出现的问题及如何有效高效解决。

在今后的工作过程中谨记，“生产再忙，安全不忘，安全一忘，生产白忙”。这句话超市经理竞聘稿。同时通过班组安全活动也多向每位员工灌输这种安全意识，使他们从根上认识到安全工作的重要性。在设备检修时检查督促规范停送电制度，最大限度避免安全事故的发生。现场的消防设备每月不定期进行抽检。

最后如果我有幸竞聘上岗，我将竭尽全力，做好自己的工作，充实自己相应岗位的责任和技能，争取尽快使自己胜任，再次感谢各位领导在百忙中抽出时间参加我的竞聘演讲，请大家多多支持，谢谢！

竞聘演讲稿成功的原因篇十

爱崇的列位带领、列位评委、列位教员：

大家好！

我叫，来自永安中学。

很是侥幸加入明天的竞聘演讲，并希冀能在教改的大潮中完成自己的人生价值。

13年前，我从济宁踏上了垦利这片热土，走上了高尚的讲坛。

从此，教育成了我生射中的一部门。

校长竞聘演讲稿在这珍贵的13年中，我教过语文、化学、社会、思品等科目，担任过多年的班主任、年级组长、团委书记、教育副主任、教育主任、副校长等职。

屡次被评为县、校优秀教员、优秀班主任、屡次被县委县府奖励。

近年来，我深深地体味到：能在高水平、严请求的带领下干事守业，长短常侥幸的，固然任务累点苦点，但能学到在上学时期难以学到的教育教学办理经历。

我要在垦利教育中完成自己的人生价值，有以上的人生经历，为我尔后的教育教学办理任务打下了坚实的根本。

我有百倍的决计当好校长的助手，辅佐他办妥簧舍，让簧舍下层次，下水平，为垦利教育增光添彩。

以后，教育迎来了更始的春天，文化论文各项更始法子逐渐推出，素质教育实施正方兴日盛。

面向部分，周全生长，培育先生的立异精神和实际才干已是十万火急。

若是有幸当上副校长，我将辅佐校长做好分管的任务，并实施“五项更始”，为素质教育奉献自己的肤陋劣弱之力。

一、更始带领观，锻造不竭充溢幸运感的群众步队。

建立带领就是办事的理念。

二、更始教员观，培育一支高素质的教员步队。

一是给教员以权利，真正把教员当成簧舍的家丁；二是呵护教员心灵，让教员感应实其实实在在的爱；三是增强校本培训，为教员搭建走向胜利的平台；四是立异办理机制，激起教职工的耐久动力。

我有决计、有决计、有才干培育一支高素质的教员步队，为永安中学的生长奉献力气。

三、更始讲堂观，革新讲堂，让进修真正成为先生自己的任务。

让进修真正成为先生自己的任务适合方针教学实际、协作进修实际和立异教育实际，在进修进程中先生自立、协作，实施大环节教学，大环节教学的实施，不只是培育先生进修自动性的需求课程学习，也是培育立异人才的需求。

四、更始人才观，增强思惟品德扶植，进步先生思惟品德水安然平静分析素质，这是簧舍可继续生长的根柢目标。

簧舍教育的目标就是培育人的品格。

五、更始评价观，多元评价，让更多的教员和先生体验到胜利的欢愉。

评价标准是标的目标标，具有壮大的导向感化。

簧舍正教员任务的评价，不竭是校长们头痛的成绩，副校长竞聘演讲稿因为教员的任务是良知任务，难以权衡。

我以为能够拟定呼应的量化评选标准，实施量化查核，进程和功效相连系，定性和定量相连系。

以“三个有益于”和“三公”为绳尺：有益于黄舍部分任务；有益于教员主动性的`调动；有益于先生分析素质的进步。

做到公道、公道、地下。

只要如许才干真正考出功绩、评出先辈、鼓足劲头。

先生分析素质的评价相当主要。

评价学分析生素质的标准就是人才观，即教育的目标。

我们黄舍的培育目标是要把我们的先生培育成德、智、体、美、劳周全生长，有理想、有品德、有文化、有纪律，有特性有专长的初级人才。

查核先生要以分析查核为主，统筹特别，要不然就会扼杀先生的缔造才干，幼儿教育专长生受冲击。

因此，我们要充实发掘先生的潜在才干，真正培育他们的缔造精神和实际才干。

其次，建立终身教育的观念，活到老学到老，更新学问，优化学问结构，出格是我们中青年一代，处在更始的潮头，时期给我们提出了更高的请求。

我们理应勇敢地迎上去，使自己与时俱进，不竭勤奋进取，将来成为垦利、全市甚至全省、全国的名师。

我能在教育更始的大潮中奉献青春热血，完成人生最大的价值，是我最大的幸运！

最后，我想说，不论能否当上副校长，但就我的人生旅程来

说：我的曩昔属于垦利教育，此刻属于垦利教育，将来依然属于垦利教育。

尊敬的各位领导，各位同事：

大家好！

我叫***，去年我运气不错，有幸转业到市委办这个人才济济、团结又温暖的大家庭。

今年是我的而立之年，常言道：三十而立。

在充满生机与活力的新世纪，在日新月异的知识经济时代，在竞争激烈、挑战与机遇并存的今天，扪心自问，我能立什么？我深思过，迷惘过，也无奈过。

古人讲：天生我材必有用。

适奉这次难得的竞岗机会，我本着锻炼、提高的目的走上讲台，展示自我，接受评判，希望靠能力而不是靠运气为自己的而立之年留下点什么……站在大家面前有点单瘦的我，稳重而不死板，激进而不张扬，温和而不懦弱，愚钝而不懒惰，正直而不固执。

我1989年9月考入空军飞行学院，学过飞行，后因视力下降停飞改做地面工作，干过排长、指导员、干事，大学文化，中共党员，2000年9月转业。

在有206名军转干部参加的进政法系统考试中，我名列第二，原以为能谋个警察的差事也就心满意足了，没料到能非常荣幸地被选拔到首脑机关市委办工作，在此，我衷心感谢领导和同仁的厚爱。

与大家共事一年来，我既有不小的压力，更有无穷的动力。

我没有辉煌过去，只求把握好现在和将来。

今天，我参加《新益阳》编辑部副主任职位的竞争，主要基于以下两个方面的考虑：

一方面我认为自己具备担任副主任的素质

一是有吃苦耐劳、默默无闻的敬业精神。

我是一个农村伢子，深深懂得“宝剑锋从磨砺出，梅花香自苦寒来”的道理。

当兵前，我参加过“双抢”，上山砍过柴禾；当兵后，经受过炎炎烈日下负重五十多斤日行军五十公里的考验，更经历了八年大西北恶劣自然环境和艰苦生活条件下的磨练，特别是严格的军营生活培养了我“流汗流血不流泪”和“特别能吃苦、特别能忍耐、特别能战斗、特别能奉献”的良好品质。

我爱岗敬业，工作踏踏实实，兢兢业业，一丝不苟，不管干什么从不讲价钱，更不怨天尤人，干一行，爱一行，努力把把工作做得最好。

二是有虚心好学、开拓进取的创新意识。

爱因斯坦说过：热爱是最好的教师。

我热爱文秘工作，平时爱读书看报，也浏览了一些有关政治、经济方面的书籍。

到办公室工作后，我谦虚好学，不耻下问，系统学习了有关业务知识和各级各类文件精神，初步具备了一个文秘人员所必需的业务知识和政策水平。

还自学了计算机知识，能够熟练地使用计算机进行网上操作、文字处理和日常维护等。

我思想比较活跃，爱好广泛，接受新事物比较快，勇于实践，具有开拓精神；同时我朝气蓬勃，精力旺盛，工作热情高、干劲足，具有高昂斗志。

三是有严于律己、诚信为本的优良品质。

我信奉诚实待人、严于律己的处世之道。

我曾经多年在上百人的连队工作，既要维护连队干部的权威，又要和战士们打成一片，正因为具有良好的人格魅力和做人宗旨，同战友们建立了亲如兄弟的深厚感情，受到了战士们的爱戴，在我转业离队时，好多的战友因舍不得我离去而泪流满面，自发地敲锣打鼓为我送行。

到市委办工作后，我在日常生活和工作中，不断加强个人修养和党性锻炼，以“老老实实做人、勤勤恳恳做事”为信条，严格要求自己，尊敬领导，团结同志，应该说得到了领导和同事的肯定。

四是有雷厉风行、求真务实的工作作风。

11年的军旅生涯，培养了我雷厉风行、求真务实的工作作风，养成了我遇事不含糊，办事不拖拉的工作习惯，造就了我不唯书、不唯上、只唯真、只唯实的工作态度。

至今，我仍然清晰的记得离开部队时一位老首长语重心长对我讲的话：小蔡啊，你不管到哪工作，在什么岗位上，作为一个经过部队多年摔打的共产党人，做什么事不仅要上不愧党，下不欺民，更要对得起部队的培养和自己的良心。